



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO
FACULTAD DE ECONOMÍA ♦ DIVISIÓN DE ESTUDIOS DE POSGRADO

PROGRAMA ÚNICO DE ESPECIALIZACIONES EN ECONOMÍA

*Alternativas de Comercio Internacional en México ante una
posible salida de Estados Unidos del TLCAN*

ENSAYO

QUE PARA OBTENER EL GRADO DE:
Especialista en Economía Monetaria y Financiera

PRESENTA:
Jorge Alberto Campos Olmedo

TUTOR:
Dr. Javier Galán Figueroa

CIUDAD DE MÉXICO , MARZO DEL 2018



Universidad Nacional
Autónoma de México



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

ÍNDICE

	Páginas:
Resumen/ Abstract.....	1
I. Introducción.....	2-3
II. El Comercio Internacional en la era de la Globalización.....	4-12
III. El TLCAN y su salida para México.....	13-22
IV. El presidente Donald Trump y las nuevas oportunidades comerciales para México.....	23-29
Conclusiones.....	30-31
Bibliografía.....	32-33

Resumen

El actual presidente norteamericano, Donald Trump, ha presentado como uno de los objetivos principales de su política comercial, la cancelación de uno de los acuerdos comerciales más importantes del continente americano y del mundo, el TLCAN. A raíz de este suceso, se muestra en el presente trabajo de investigación, la búsqueda de alternativas comerciales posibles para Mexico, en caso de que sea un hecho, la salida de EE. UU., del tratado comercial.

Se desarrolla, bajo el respaldo de distintas teorías económicas basadas en el comercio internacional, globalización e integración económica, con el objetivo de exponer opciones comerciales para la economía mexicana, en caso de ser cancelado el TLCAN buscando una compensación mercantil y el beneficio económico nacional.

Palabras clave:

- Globalización
- Comercio Internacional
- Inversión Extranjera Directa (IED)
- TLCAN
- Libre Mercado.

JEL: F, F0, F02

Abstract

The current US president, Donald Trump, has presented as one of the main objectives of its commercial policy, the cancellation of one of the most important trade agreements in the Americas and the world, NAFTA. As a result of this event, it is shown in the present research work, the search of possible commercial alternatives for Mexico, in case it is a fact, the exit of EE. UU., of the commercial treaty.

It is developed, under the support of different economic theories based on international trade, globalization and economic integration, with the aim of exposing commercial options for the Mexican economy, in case of cancellation of NAFTA seeking commercial compensation and national economic benefit.

Key words:

- Globalization
- International Trade
- Foreign Direct Investment (FDI)
- NAFTA
- Free market.

JEL: F, F0, F02

Introducción

En el presente trabajo de investigación, se muestra de manera histórica, el cambio estructural presenciado tras el conflicto bélico finalizado a mediados de la década de 1940. La integración económica internacional, sucedió con la finalidad de reactivar la economía, mediante el intercambio mercantil entre las naciones. Para dar mayor facilidad al comercio internacional, se creó la Organización Mundial de Comercio, la cual fungiría como un agente regulador, evitando negociaciones desleales, que perjudiquen la actividad económica de los países partícipes.

La integración económica se llevó a cabo a través de la unificación de los países por medio de grandes bloques económicos, mismos que se caracterizan dependiendo de la actividad comercial que se ejerza (misma que serán mencionadas en la primera parte del presente documento). Para el caso de América del Norte, se pactó en la década de 1990, uno de los acuerdos comerciales más importantes e influyentes a nivel internacional, el Tratado del Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), el cual está conformado por Canadá, Estados Unidos y México, esto con la finalidad de una libre movilidad de bienes y servicios y capitales.

Durante los últimos 26 años, el TLCAN se ha establecido como uno de los acuerdos comerciales más importantes a nivel internacional, sin embargo, el actual presidente de los Estados Unidos, Donald John Trump, desde su toma de posición presidencial, el 20 de Enero del 2017, ha mostrado un interés de salirse de dicho acuerdo trilateral. Debido a esta decisión, ha generado un panorama de incertidumbre para la economía mexicana.

A raíz de la decisión establecida por parte de Estados Unidos de una factible salida del TLCAN, se muestra, como posible alternativa comercial, algunos escenarios económicos para ejercer el intercambio mercantil, que podría tomar la economía mexicana para suplir tal situación, además de establecer como objetivo para la actividad económica nacional, el fortalecimiento del mercado interno, trayendo beneficios para el corto, mediano y largo plazos, generando así, mejores expectativas a nuevos pactos a nivel mundial.

Se ha desarrollado un análisis completo, respaldado bajo distintas teorías de comercio internacional, globalización e integración económica para conformar de manera más

puntual, una investigación sobre el comportamiento actual que la economía mexicana ha desarrollado a raíz de las decisiones de política comercial que el actual presidente de Estados Unidos, Donald Trump ha llevado a cabo con la idea de una posible cancelación de uno de los acuerdos comerciales más importantes del continente americano y del mundo, el TLCAN.

El presente trabajo de investigación, presenta como objetivos:

- Mostrar una alternativa comercial para México, ante la posible salida de Estados Unidos del Tratado del Libre Comercio de América del Norte (TLCAN)
- Ante la actitud actual del gobierno de Estados Unidos sobre el TLCAN, presentar algunas opciones de acuerdos internacionales con otras naciones y bloques económicos.
- establecer como opción, el fortalecimiento del mercado interno, ofreciendo una mejor competitividad en el mercado internacional a mediano y largo plazos.

Al establecer un acuerdo de intercambio comercial como alternativa al TLCAN con otras naciones del mundo, se ha visto como una necesidad debido a las decisiones planteadas por el mandatario actual de los Estados Unidos de América, Donald John Trump acerca de dicho tratado (salida del TLCAN y cancelar negociaciones comerciales con México), generando incertidumbre en la economía mexicana.

México, está considerado dentro del grupo de las economías emergentes, en un lapso de transición hacia el crecimiento y desarrollo económico. A nivel internacional, se encuentra en la posición 51¹, avanzando seis lugares en los últimos años, es decir, es una economía en progreso pero a un ritmo relativamente lento. “La principal reducción en el puntaje se encuentra en el pilar de las instituciones, con la eficiencia en el gasto público disminuyendo tanto en puntaje como en rango. Las instituciones privadas también empeoran, con deterioros en la ética y responsabilidad corporativa”. (FMI, 2017)

¹ *Índice de Competitividad Global 2017-2018 (World Economic Forum)*

El panorama de la Economía Internacional ha sufrido una serie de cambios a lo largo del tiempo. Sin embargo, después de la Segunda Guerra Mundial, el comportamiento de la actividad económica a nivel mundial tuvo que ser reunificada, debido a los estragos bélicos. Una vez finalizado el periodo armado que involucró a varias regiones del mundo, tales como Europa, América y algunos países del continente asiático, se crearon varias instituciones internacionales, las cuales tenían como objetivo, evitar futuros conflictos militares.

Organizaciones como las Naciones Unidas, el Banco Mundial y el Fondo Monetario Internacional fueron las instituciones que encabezaron un nuevo orden mundial, en donde el crecimiento, desarrollo económico, así como la supervisión y regulación financiera fueron la prioridad. Durante el periodo posterior a la Segunda Guerra Mundial y hasta finales de la década de 1970, las distintas naciones del mundo, tuvieron como primacía, la recuperación económica, la cual se encontraba devastada en su mayoría, los países europeos.

Tras la década de 1970 y hasta principios del nuevo milenio, la labor de la reconstrucción económica internacional, ha pasado por varios cambios en cuanto a política económica se refiere. Llevando a cabo en primera instancia, el modelo económico derivado de los acuerdos del Bretton Woods, donde los tipos de cambio fijos, participación del Estado dentro de la actividad económica y proteccionismo fueron sus principales características. A partir de la década de 1980 a la fecha, la principal modelo económica establecida a nivel mundial, ha sido el del libre mercado, dentro del cual, el libre comercio, tipos de cambio flexibles y la disminución de la participación del Estado, forman parte de sus principales objetivos.

Globalización

En las siguientes 3 décadas, después del fin de la Segunda Guerra Mundial y ya establecidas las dos principales Instituciones Internacionales que se encargarían de la reconstrucción de los países afectados por el conflicto bélico, se opta por la adopción de un nuevo modelo de producción económica, la cual se caracterizaba por una alta participación del Estado dentro de la actividad económica de cada uno de los países.

Con el objetivo de la reunificación mundial, se crea un sistema económico, encabezado por los economistas Keynes y White*. Dicho sistema económico, conocido como los acuerdos de Bretton Woods, estuvo supervisado por El Fondo Monetario Internacional y por el Banco mundial. Este nuevo sistema internacional se basó en la búsqueda de progreso y disciplina económica mediante el intercambio comercial entre las diferentes naciones del mundo, permitiendo de tal manera que los distintos países pudieran satisfacer sus necesidades tanto económicas como sociales.

Los Acuerdos de Bretton Woods fueron uno de los sistemas económicos de la posguerra, surgido para establecer nuevamente, el orden mundial. Con una mayor participación del Estado dentro de la actividad económica logrando como el cumplimiento de un mayor crecimiento y desarrollo económico. Sin embargo, debido a las fallas dentro del mismo sistema económico generaron una serie de crisis económicas en las diferentes regiones del mundo, cuya principal característica fueron las crisis por las inestabilidades de la economía global. Fue en la década de 1970 donde dicha inestabilidad fue constante, dando por terminado el ciclo económico de posguerra, el cual estaba encabezado por el Sistema Económico de Bretton Woods, mismo que llegó a su fin a principios de dicha década.

Dichas crisis ocasionaron una inestabilidad financiera dentro del sistema económico, el cual estaba respaldado bajo el patrón oro-dólar. Este patrón monetario generó desequilibrio y desconfianza entre los diferentes países del mundo, debilitando el patrón, llegando a su fin a mediados de la década de 1970. Aunado a esto, la crisis comercial de Estados Unidos presenciada en la misma década, culminó con el sistema financiero mundial, apartando de la actividad económica, el patrón monetario de la época.

Durante esta década y la siguiente (1980) y debido a la inestabilidad económica que había a nivel internacional generada por las recientes crisis económicas, se estableció la creación de un nuevo modelo económico, caracterizado por el libre comercio y por la eminente

* Harry Dexter White, economista de los Estados Unidos y director del Departamento del Tesoro, participó en los acuerdos del Bretton Woods, aportando en la creación de una de las instituciones más importantes del mundo, el Fondo Monetario Internacional.

John Maynard Keynes, economista británico cuya participación para la elaboración de los Acuerdos del Bretton Woods junto con su colega Harry D. White, tuvieron influencia dentro del nuevo sistema económico, presentado en 1944. (Novelo, 2000)

disminución de la participación del Estado dentro de la actividad económica. Así que se optó, por un modelo de libre mercado, en donde el intercambio comercial, tipos de cambio flexibles y una perfecta movilidad de capitales, formaron parte de los instrumentos de este nuevo orden económico mundial.

El sistema económico prevaleciente durante las décadas de 1940 a 1970, estaba representado por la poca participación dentro del comercio internacional por parte de los países, una intervención estatal alta y tipos de cambio fijos, esto se debió a la poca necesidad de intercambio de bienes y servicios entre las naciones. A largo plazo, esta forma de llevar a cabo la actividad económica internacional generó un deterioro del sistema colapsándolo años después.

Con el fin de esta política económica se consideró en la creación de un nuevo sistema en el cual, la liberalización económica encabezaba la nueva ideología mundial. La nueva doctrina económica, encaminada hacia la liberalización de los mercados (los cuales estaban sujetos bajo el mando del sistema económico de Bretton Woods), pretendía una diversificación en la circulación de mercancías y capitales, aunado a todo lo que representa la reproducción de capital, buscando de tal forma, una integración a nivel mundial.

De esta manera, se da pie a la globalización, la cual funge como principal motor de un nuevo comienzo a un sistema económico mundial, donde el libre tránsito de capitales y mercancías es la prioridad en esta ocasión. Tal como es sabido, el papel que el Estado llevó a cabo durante su intervención dentro de la actividad económica en los años precederos (ya mencionados con anticipación) ocasionó fallas en el sistema, indicando de tal manera que, las actividades que realizaba dentro de la economía, bien lo podría ejercer el mercado, con mayor libertad.

“La globalización hay que entenderla como un proceso que tiene lugar dentro del sistema económico capitalista. Se globaliza, por tanto, el sistema económico capitalista como un modo de producción, distribución, circulación y consumo.” (*Berzosa, 2001*)

Bajo este concepto moderno, se buscaba un nuevo modelo económico de producción, con la finalidad de satisfacer las necesidades de la sociedad en general. Aunado a este nuevo esquema, se buscaba de igual forma, la integración económica internacional, con la

creación de nuevas instituciones que desempeñaran el papel regulatorio que el mundo requería a fin de evitar crisis futuras que desestabilizaran el sistema económico global.

“La economía global es, por tanto, algo más que la economía internacional y no hay que confundirla simplemente con la apertura comercial, de movimiento de capitales o financieros, que es lo que suelen hacer los libros de economía convencional. La globalización trasciende las fronteras nacionales y sustituye la lógica en la relación entre estados por otra que supera el ámbito estatal y se convierte en trasnacional” (*Berzosa, 2001*)

Bajo este nuevo esquema económico, la búsqueda de un mayor crecimiento internacional, dando prioridad al desarrollo del libre mercado, le otorga un nuevo papel por desempeñar al Estado, dentro de la actividad económica, pasando, de un interventor mayoritario a un regulador del mercado. Debido a los resultados obtenidos durante las décadas anteriores a 1970 por parte de las funciones desempeñadas por parte del Estado en la economía y que influyeron a nivel mundial, el cambio radical otorgado por parte del nuevo orden económico internacional, la credibilidad se vio disminuida.

Bajo esta premisa y ante la disminución en la participación del Estado, se suponía, según el autor Federico Novelo que al verse reducido en una mínima expresión, un Estado con estas características, no causaría conflicto alguno. “...En su nuevo papel, es el siervo del mercado, abastecedor de educación básica y de salud elemental para la población, inquietantemente acompañado de nuevos actores, con presencia internacional y capacidad de gestión, como las peculiares ONG’s, que se debaten entre el ecologismo sin saberes científicos y la religiosidad decimonónica. Cuando no sirven –con desafortunado disimulo- a los intereses de las poderosas empresas multinacionales”. (*Novelo, 2000*)

Comercio Internacional

El proteccionismo excedido por parte del Estado, al ser éste el principal componente dentro de la actividad económica durante varios años, generó una incapacidad productiva de las empresas nacionales respecto a las internacionales. El desequilibrio económico generado por dicho proteccionismo (incluso antes de la Segunda Guerra Mundial) gestó la iniciativa de incrementar el intercambio de mercancías, capitales y servicios entre las naciones.

Una vez finalizado el periodo bélico, se llevó a cabo la creación de instituciones internacionales que tenían como objetivo reunificar a las naciones devastadas, teniendo en mente una reactivación económica internacional. De esta manera, la participación comercial entre países sería de una forma más libre (con cierta regulación) a comparación del proteccionismo suscitado años antes de la Segunda Guerra Mundial.

Además de la creación de las dos principales instituciones internacionales, se pensó en la creación de un organismo que tendría como una de las principales funciones, regular el comercio internacional. Con la idea de llevar a cabo una mejor interacción en el intercambio de bienes y servicios entre las naciones mediante ciertas reglas de comercio y sus respectivas políticas, se creó en 1947, el GATT (Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio), el cual tuvo como uno de los objetivos principales, la regulación comercial. Este organismo fue diseñado para que cada nación participante, pudiera realizar un intercambio comercial relativamente libre de restricciones comerciales (tal como los aranceles), aunque dentro de un contrato internacional de manera flexible.

Al crear este nuevo organismo internacional (a la par del FMI y el Banco Mundial), se buscaba una recuperación pronta de los estragos dejados por el reciente conflicto bélico, el cual dejó afectados a varios países a nivel mundial. “El objetivo del GATT nunca fue maximizar el libre comercio. Su propósito era lograr el máximo volumen de comercio compatible con permitir que cada nación siguiera su propio camino. En esto, la institución consiguió un éxito espectacular.” (Rodrik, 2011)

La creación de este acuerdo que encabezó en un principio, la regulación comercial entre las naciones, se fue forjando, de manera paulatina, mediante políticas y acuerdos multilaterales, hasta convertirse de forma profunda en un Organismo con bases solidad de comercio, el cual buscaba erradicar las barreras comerciales impuestas por las naciones más poderosas del mundo, prolongando la idea política del proteccionismo estatal. Tras varios años de constantes negociaciones entre las distintas naciones del mundo, se firmó finalmente, en 1995, en Uruguay, la ronda de acuerdos comerciales definitiva, llegando así a la fundación del sucesor de lo que se conocía como GATT, la Organización Mundial de Comercio (OMC).

“Junto con el inicio de la globalización financiera en torno a 1990, la OMC marca la búsqueda de una nueva clase de globalización que invertía las prioridades de Bretton Woods: se iba a la hiperglobalización. La gestión de la economía nacional iba a someterse al comercio y las finanzas internacionales y no a la inversa” (Rodrik, 2011)

El comercio internacional, ha desarrollado diferentes puntos de vista (favor o en contra), sin embargo, tras la creación del organismo más importante a nivel internacional en materia mercantil, la OMC, se ha llevado a cabo la unificación de naciones a través de las distintas regiones del mundo, con el objetivo de llevar a cabo de manera regulada y con *políticas antidumping*¹ el intercambio de mercancías y de capital, en todo el mundo. Pese a la regulación que lleva a cabo dicha organización, desde su creación, algunos de los países más influyentes del mundo, han cometido fallas, mismas que han sido sancionadas por la institución.

Si bien, se ha argumentado una gran variedad de ventajas que presenta la práctica en os distintos lapsos de tiempo sobre el comercio internacional, tales como la eficiencia ejercida en el intercambio de bienes y servicios demandados por los países que no son capaces de producirlos dentro de su actividad económica y por lo tanto es más barato adquirirlos en el exterior. pese a esto, una de las barreras principales que presenta la práctica del mismo, es el arancel, el cual, es un impuesto que se establece por parte de los gobiernos para proteger al correspondiente sector productivo nacional, respecto a las empresas extranjeras, de tal manera que se pueda evitar competencia dentro del país que ejerce el mismo (arancel).

Para ejercer un intercambio comercial internacional de manera eficiente y con una regulación mayor, el propio sistema de libre mercado, ha encaminado a los distintos países a una unificación económica por regiones, es decir, bloques económicos. La integración económica, fue llevada a cabo para practicar de forma más eficiente, el intercambio

¹ Si una empresa exporta un producto a un precio inferior al que aplica normalmente en el mercado de su propio país, se dice que hace “dumping”. El Acuerdo sobre la OMC no regula las acciones de las empresas que incurrir en “dumping”. Se centra en la manera en que los gobiernos pueden o no reaccionar ante el dumping; establece disciplinas para las medidas antidumping y a menudo se lo denomina “Acuerdo Antidumping”. (**Organización Mundial del Comercio**)

comercial, evitando la creación de barreras que limiten la libre compra venta de mercancías.

Integración Económica

El nuevo sistema económico, el cual emerge bajo la idea de un capitalismo global, ve necesario un proceso de reunificación de las naciones para recuperar la estabilidad económica que había sido alterada tras el conflicto bélico. A partir de esa década en adelante, la unificación económica se daría de manera paulatina.

El comercio internacional, el cual busca el intercambio de mercancías y capitales entre las naciones, sería ejercido a través de la unión de países, dependiendo de su posición geográfica, además de su situación económica para facilitar el intercambio. Con esta nueva faceta mundial, caracterizada por la unificación comercial entre las naciones, se dejaba a un lado las economías cerradas y la alta participación estatal dentro de la actividad económica, en cambio, ahora el libre mercado era quien decidiría el rumbo del crecimiento y desarrollo económico de los países, es decir, por la oferta y demanda dada en el mercado.

“En el actual contexto de globalización económica, la estrategia de integración económica internacional, se consolida como un modelo de inserción y posicionamiento de los países en los mercados internacionales, al proliferar nuevos esquemas de integración regional, consolidarse los existentes y generarse nuevos acuerdos comerciales interregionales”.(Sánchez, *et al*, 2012)

Debido a la adopción de este nuevo sistema económico internacional, la idea de integrar a dichas naciones de las distintas regiones del mundo, se desempeña un proceso de unión entre prácticamente todos los países, exceptuando en primera instancia a Rusia, China y Japón. Esta nueva forma de llevar a cabo el intercambio comercial, es a través de la integración económica, la cual tiene por objetivo primordial la eliminación de cualquier tipo de barrera arancelaria. De tal manera que se complemente dicho proceso de unión hacia un libre comercio a nivel mundial.

la integración económica, tomada en cuenta como un proceso mediante el cual se quiere erradicar las barreras que impiden el libre tránsito mercantil entre naciones, se desarrollan a

través de distintas fases de unión, las cuales determinan un mismo objetivo. Un área de preferencias arancelarias, una zona de libre comercio o librecambio, unión aduanera, mercado común, unión económica, unión económica y monetaria y una unión económica total.

Una vez establecidas las distintas etapas que componen el proceso de integración económica internacional, se decretó desde mediados del siglo anterior a la fecha, la nueva forma de intercambiar mercancías, bajo el esquema del libre mercado. De manera paulatina, la regulación comercial a nivel mundial se ha hecho de manera cautelosa, con la creación de nuevas reglas que impiden el libre tránsito de bienes y servicios entre las naciones, de tal manera que se consoliden diversas formas de protección y discriminación ante países participantes. La progresiva eliminación de los obstáculos antes mencionados, permite denotar a la integración económica como una parte importante del libre mercado, consolidado a principios de la década de 1980.

La integración entre las naciones, se ha hecho por regiones a nivel mundial, esto con la finalidad de llevar a cabo una actividad comercial de manera sencilla y con mayor accesibilidad por parte de los países participantes. a nivel mundial, la unión mercantil se ha seccionado por grandes bloques económicos, en los distintos continentes la cual ha sido regulada por las instituciones internacionales encargadas de ejercer una buena actividad mercantil, la Organización Mundial de Comercio, junto con el FMI y el Banco Mundial, son las principales coordinadoras.

A nivel mundial, la integración se ha presentado por bloques, entre los cuales, se dividen en siete grandes regiones:

- 1) “Europa: UE, EFTA, EEE, CEE/Mediterráneo, Cotonú, (ACP).
- 2) América del Norte: Zona de Libre Comercio EE.UU./Canadá/México, TLCAN
- 3) América Latina en su conjunto. ALALC, ALADI, ALCA.
- 4) América Central y el Caribe: MCCA, CARICOM.
- 5) América del Sur: Comunidad Andina, Mercosur.
- 6) África: CEAOR, SAARC, PTA, CEAO, ECOWAS/CEDAO, CEEAC, CEPGL, Entente, MRU, Unión del Magreb Árabe, SACU.

7) Asia: Consejo de Cooperación del Golfo, ANAM, ASEAN, CER, CEP, SPARTECA, APEC.” (*Tamames, 2003*)

Los siete grandes bloques a nivel mundial, tienen como objetivo, el libre tránsito comercial. Para el caso del continente americano, éste se divide en tres grandes regiones, américa del norte, central y américa del sur. En esta ocasión, el análisis se centra en uno de los bloques económicos con mayor influencia dentro del continente americano y a nivel internacional, es el Tratado del Libre Comercio de América del Norte (TLCAN). Es uno de los acuerdos comerciales más grandes del mundo, está integrado por Canadá, Estados Unidos y México.

La integración económica mundial se dio a través de la unificación de países mediante grandes bloques económicos con la finalidad de realizar un comercio mercantil entre naciones de forma íntegra y sencilla. Para el caso del continente americano, éste se unificó por regiones (norte, centro y sur) durante las últimas décadas del siglo XX. De esta manera América del Norte implementó un proceso de unificación trilateral, el cual ha sido uno de los acuerdos comerciales más grandes e influyentes a nivel mundial.

El Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), es sin duda, uno de los tratados internacionales que se ha mantenido en la vanguardia internacional, reconociendo a los tres países que lo integran (México, Canadá y Estados Unidos) bajo el marco de la Organización Mundial de Comercio, entrando en vigor el 1 de enero de 1994. “La finalidad general del TLC es la eliminación de la totalidad de las barreras a la libre circulación de capitales, bienes y servicios entre los países miembros en un periodo de tiempo superior a 15 años, aunque el ritmo previsto para las reducciones arancelarias varía según los distintos sectores económicos.” (*Berzosa, 2001*)

Con la integración económica regional en el continente americano, pactada como un acuerdo comercial entre los tres países que conforman el bloque comercial, se pretendía aumentar y fortalecer dicha unificación, como un factor indispensable para hacer frente a la competencia económica de los demás bloques firmados a nivel mundial. Durante la década de 1980 tanto México como Estados Unidos (Canadá no tan severo como los otros dos), formaron parte del grupo de países que estaban siendo afectados por las crisis surgidas recientemente y que de manera lamentable, durante esos diez años, sus economías estaban inmersas en un periodo de estancamiento económico y un alto índice inflacionario.

La búsqueda por parte de los países miembros, de formar parte de un bloque económico de gran influencia internacional, como lo es el TLCAN, sirvió como impulso para la recuperación económica de las naciones. Por un lado, para el caso de la economía de Estados Unidos, requería de una pronta recuperación económica, mejorando la posibilidad de incrementar la exportación de sus productos agrícolas e industriales. En cambio para el caso de México, estaba en un periodo de baja demanda de sus productos en el mercado nacional, debido al desempleo y una serie de recortes presupuestales por parte del gobierno federal, esto en la década de 1980.

“México llegó a la integración después de diez años de estancamiento y del fin del sueño petrolero, su salida fue la búsqueda del mercado de Estados Unidos. Este país llegó por otros medios, sobre todo por la presión económica internacional de los años 80 y el cambio de signos políticos a escala mundial, que le permitieron reformular sus viejas alianzas sin exponer su liderazgo mundial.” (*Villafañe, 2002*)

Con la apertura comercial que se daría tras el pacto comercial trilateral, se buscaría una mayor diversificación en el mercado de Estados Unidos y de Canadá para disminuir los problemas domésticos. Tras la firma del TLCAN, el cual entró en vigor en 1994, bajo los mandatos presidenciales de Carlos Salinas de Gortari (México), Bill Clinton (EE.UU.) y Martin Brian Mulroney (Canadá), la recuperación estadounidense estuvo respaldada por el comportamiento de la actividad económica de México, incluso fue considerada como uno de los ciclos de crecimiento más largos en la historia económica de dicho país.

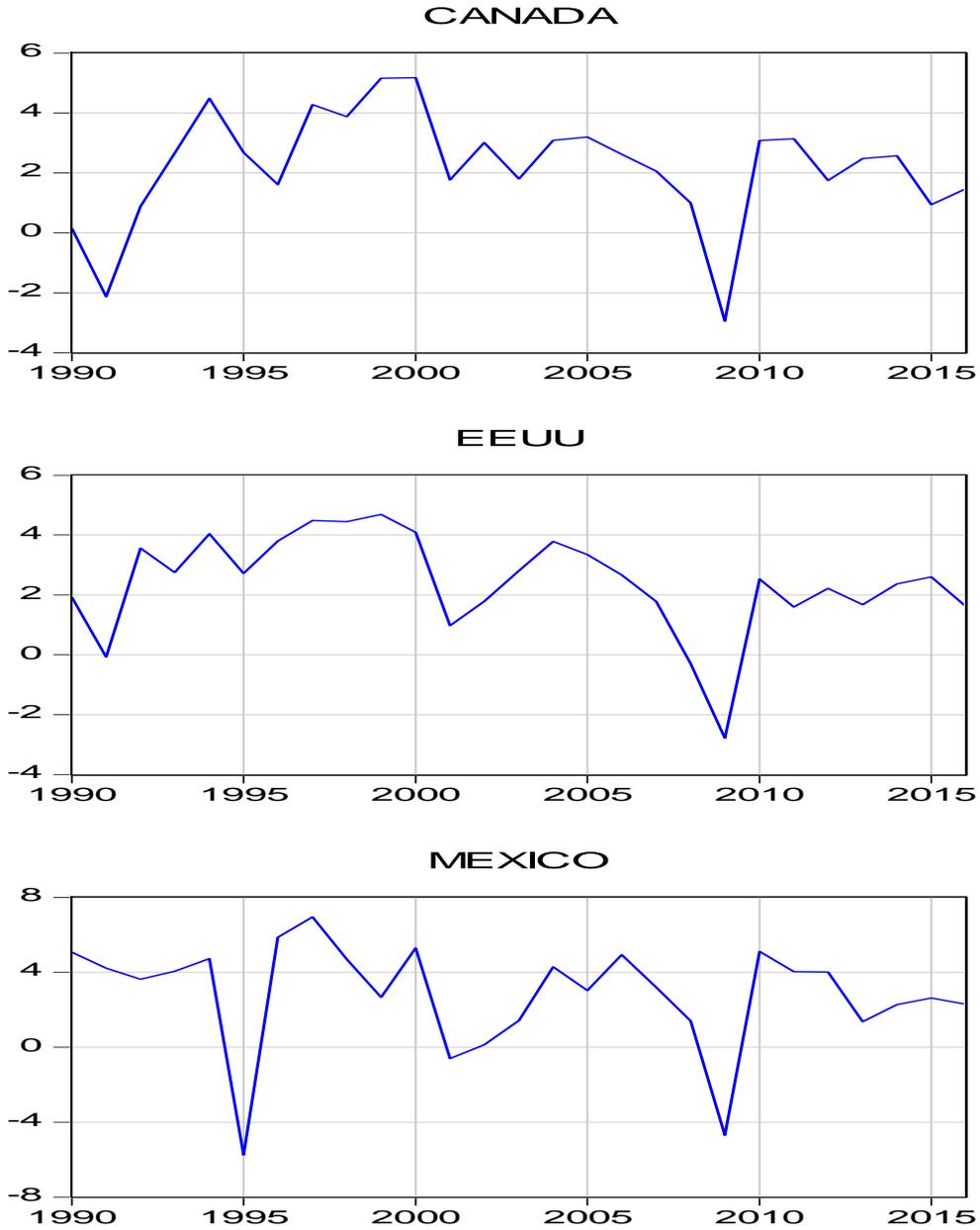
Durante la década de 1990, una vez pactado el acuerdo comercial de América del Norte, la intensificación del intercambio mercantil entre las naciones ha aumentado considerablemente por parte de la economía mexicana, destinando su mercado principalmente a los Estados Unidos, reasentando un 89% del total de sus exportaciones para el año 2000. (*Dussel, 2002*) Esto es básicamente por el mercado que existe en México, siendo éste, a partir de la apertura comercial un mercado manufacturero, indicando un incremento comercial de maquinaria y equipo, por las empresas establecidas en el mercado nacional.

“Los principales estados exportadores de México son el Distrito Federal, 22.23%; Chihuahua, 9.77%; Baja California 9.45%; Tamaulipas, 6.23%; Nuevo León 4.87%. En total, doce estados fueron responsables de casi un 70% de las exportaciones, principalmente el Distrito Federal.” (*Villafañe, 2002*)

En la siguiente gráfica, se muestra el comportamiento del Producto Interno Bruto de las tres naciones que integran el acuerdo comercial de América del Norte, Estados Unidos, Canadá y México durante los últimos 26 años. En este lapso de tiempo, se muestra una tendencia de la actividad económica nacional aunada a las naciones del norte del país y como se ha

desarrollado bajo el nuevo esquema de producción, el cual fue parte del cambio estructural que México y el mundo estaban presentando.

GRAFICA 1. Crecimiento del PIB de Canadá, EE.UU. Y México 1990-2016 (% anual)



Fuente: Elaboración propia con datos obtenidos del Banco Mundial

En la gráfica 1, se muestra la conducta mostrada por la actividad económica de México, Estados Unidos y Canadá a partir de la década de 1990 y hasta el año 2016. En estos años, para el caso de la economía nacional, se llevó a cabo una modificación en su modelo económico con la esperanza de un mayor crecimiento económico, aunado a una estabilidad en los precios. Sin embargo, los resultados para el PIB no fueron los esperados, ya que el promedio de crecimiento económico durante los 26 años del análisis fue de 2.83%¹.

Los impactos más significativos que tuvo el comportamiento del Producto Interno Bruto nacional a lo largo de este tiempo, fue en el año 1994 y 2008. En estos años, a nivel internacional se presentaron dos crisis muy importantes, los cuales, al ser considerado como un país emergente y por ende, tomador de precios, en donde la actividad económica internacional influye para tener buenos resultados en el mercado interno, las crisis de 1994 y la del 2008 presentaron un golpe para la actividad económica, teniendo caídas severas, con cifras negativas en dichos periodos.

En general, el ciclo económico de México ha sido con resultados muy bajos y muy por debajo de los estimados a lo largo de estas últimas dos décadas, muy distinto a lo esperado por los analistas encargados de realizar las proyecciones, tanto de crecimiento como de desarrollo económico. En cuanto al comportamiento internacional se refiere, especialmente a los distintos acuerdos comerciales que ha firmado, ha generado un impacto en los distintos sectores económicos del país, siendo el TLCAN, el principal tratado con mayor influencia económica en México.

En el caso de Canadá, aunque no es considerada una potencia económica mundial, de igual manera que la mayoría de los países, también ha arrojado un panorama de estancamiento económico, lo que ve mermada su demanda de bienes y servicios producidos en México e incluso en Estados Unidos, teniendo como consecuencia, resultados negativos para el país.

El bajo crecimiento económico de ambas naciones, por un lado, Estados Unidos, a pesar de ser la primer potencia mundial y siendo la nación con mayor influencia económica a nivel internacional, no ha podido estabilizar y una vez esto, impulsar su economía hacia un crecimiento económico más atractivo, debido al panorama que afecta a todos los países del

¹ Crecimiento estimado, con datos obtenidos del Banco Mundial.

mundo. Por otro lado, se encuentra Canadá que, al igual que los Estados Unidos y México, forma parte de uno de los acuerdos comerciales con mayor influencia y reconocimiento internacional. Dicha nación también se encuentra dentro del grupo de países que ha estancado su crecimiento económico, incluso se han obtenido cifras por debajo del cero por ciento del crecimiento esperado.

Tal como lo muestra la gráfica 1, correspondiente al crecimiento del Producto Interno Bruto de las naciones del norte del continente americano, la tendencia del comportamiento del PIB de cada una de las naciones se caracteriza por un bajo promedio anual y que a lo largo de los últimos 26 años se ha mantenido dicha tendencia. Estados Unidos ha presentado un promedio de bajo crecimiento, con un 2.41%², de la misma manera, en el caso de Canadá, su promedio de crecimiento de los últimos 26 años ha sido de 2.22%³. Dichas cifras han sido el reflejo de la baja demanda de los bienes y servicios transables producidos en México y por el cual, se ha visto perjudicado en la cuenta corriente de su balanza de pagos.

En cuanto a la cuenta de capital que deriva de la balanza de pagos de México, presenta un incremento a lo largo del periodo de estudio del presente trabajo de investigación, para representar esta cuenta de la balanza de pagos, se toma en cuenta la Inversión Extranjera Directa (IED), la cual es fundamental para las economías consideradas emergentes, ya que una de sus principales funciones dentro del mercado internacional, es la atracción de inversión, en el caso de México, al ser parte de este grupo de países, un incremento en este rubro es positivo para la actividad economía.

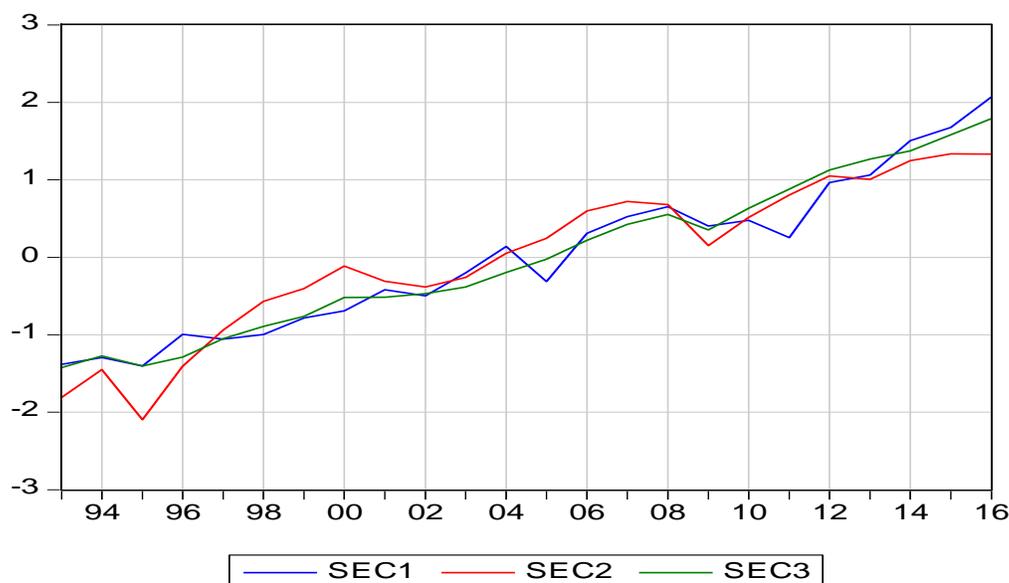
A lo largo de los últimos 26 años, la atracción de IED para la economía nacional, se ha convertido en un elemento fundamental para el país. Esta nueva forma de atraer capitales es parte del nuevo modelo de producción adoptado en la mayoría de países a nivel internacional considerados como emergentes, ya que al ser bien canalizada dicha inversión, es decir, destinada a los sectores considerados estratégicos, además de generar empleos, puede fortalecer el mercado nacional y ser más competitivo con empresas de gran tamaño a nivel mundial.

² Crecimiento estimado con datos obtenidos del Banco Mundial.

³ Crecimiento estimado con datos obtenidos del Banco Mundial.

Una vez analizado el PIB durante los últimos años de las tres naciones que integran el TLCAN, es importante saber de la misma manera, de los tres sectores que se desempeñan dentro de la actividad económica nacional, cuál ha sido el que mayor influencia ha reflejado por este poco crecimiento presentado. El sector agrícola, el industrial y el sector servicios son los que componen dicha actividad en general, mismos que han tenido modificaciones a lo largo de este lapso de tiempo. Cabe mencionar que el acuerdo trilateral que encabeza la actividad comercial que lleva a cabo la economía mexicana, el TLCAN, ha influido de distintas maneras a los sectores económicos de México, siendo el sector industrial, clave para su desempeño.

GRÁFICA 2 Crecimiento del PIB por Sectores Económicos 1993-2016 (Datos normalizados)



Fuente: Elaboración propia con datos obtenidos en INEGI

El comportamiento de los sectores económicos de México muestra una conducta distinta para cada uno de ellos, siendo el sector industrial y el sector servicios, los más dinámicos para el país. Es importante puntualizar la posición que presenta México a nivel internacional, siendo éste una nación que está contemplada dentro del grupo de países “emergentes”, es decir, que se encuentran en un periodo de transición económica, los cuales buscan una salida del subdesarrollo en el cual se encuentran.

El incremento a lo largo de los últimos 26 años sobre los dos sectores económicos del país, ha sido impulsado de distinta manera, por la participación llevada a cabo en el nuevo orden mundial, caracterizado por el libre comercio. Sin embargo, debido al estancamiento económico internacional, los países que componen el acuerdo comercial de América del Norte (TLCAN), han sufrido consecuencias negativas dentro de sus mercados, lo que ha disminuido su participación económica a nivel mundial, mermando sus mercados, presentando una baja en la demanda de producción.

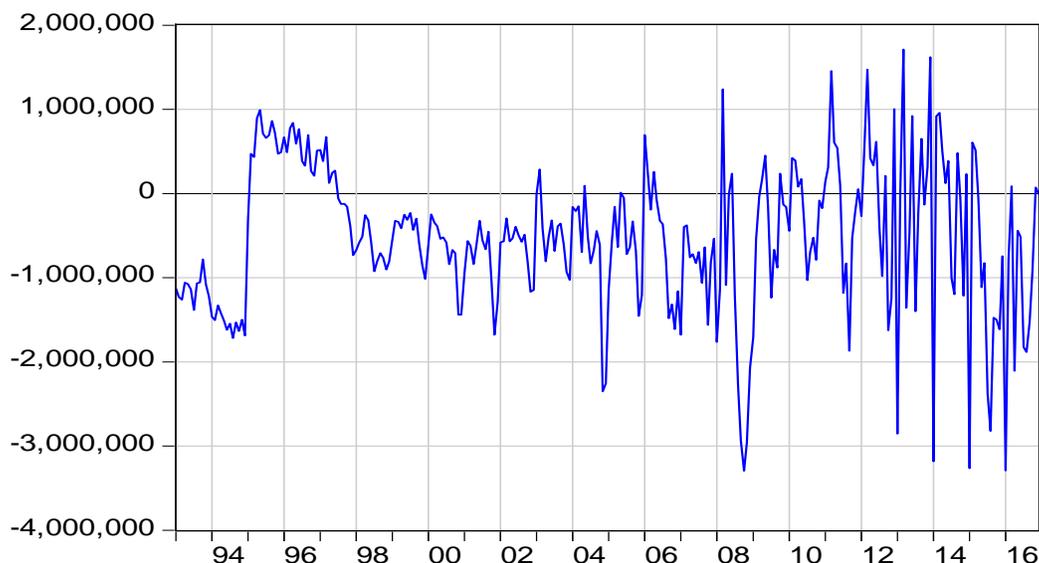
Tal como puede observarse en la gráfica 2, la cual muestra la línea de tendencia de los distintos sectores económicos de México, a lo largo de los últimos 26 años, la variación de cada uno de dichos sectores, ha ido evolucionando. Pese al incremento suscitado en los primeros años del periodo de estudio, se observa un estancamiento para los sectores industrial y servicios, siendo estos los más dinámicos para la economía nacional. En cambio, el sector agrícola es el que menos variación ha mostrado, esto se debe a la poca inversión canalizada por el gobierno federal en los distintos mandatos gubernamentales, aunado a la poca participación de inversión extranjera, que muestra poco interés por este sector debido a la volatilidad que caracteriza a la agricultura.

El incremento de los dos sectores (industrial y servicios) se debe al interés mostrado tanto por el gobierno nacional como las empresas trasnacionales. Sin embargo, el panorama internacional que ha ocurrido en los últimos años, ha generado un estancamiento en ambos sectores de la economía nacional principalmente en el sector industrial, siendo éste el más importante para la generación de empleos.

La disminución de la actividad económica internacional, principalmente en la caída de la producción de Estados Unidos y Canadá, ha influido de manera directa en los sectores de la economía mexicana, ofreciendo resultados de estancamiento y poco crecimiento económico. Dicha caída en la productividad económica de dichos países, se ve reflejada en la balanza de pagos de México, sabiendo que se compone por la cuenta corriente y la cuenta de capital, es decir, por las exportaciones netas (exportaciones menos importaciones) y por la inversión extranjera directa.

En primera instancia, el comportamiento tendencial de las exportaciones netas en los últimos 26 años de la economía mexicana, ha mostrado en su mayoría, un déficit comercial, es decir, un incremento de las importaciones respecto a las exportaciones, mermando así la balanza de pagos. Al mostrar estos resultados, la economía mexicana, teniendo un incremento de importaciones respecto a las exportaciones, perjudica a la actividad económica en general, el valor del tipo de cambio, los productos nacionales los vuelve más costosos respecto a los extranjeros lo que incrementa la demanda de los productos no realizados en el país.

GRAFICA 3. Exportaciones netas en México 1993-2016 (mmdp)



Fuente: Elaboración propia con datos obtenidos del INEGI

Tal como se ha estado mencionando a lo largo del presente trabajo de investigación, lo correspondiente a los resultados presentados en la balanza de pagos, específicamente en la cuenta corriente, donde su principal indicador son las exportaciones netas, han sido muy distintos a los establecidos dentro del acuerdo comercial más importante que comparte México con los países, Estados Unidos y Canadá. En la presente gráfica, se muestra como a

lo largo de los últimos 26 años, se tiene un déficit comercial, es decir, el incremento de las importaciones es considerable respecto a las exportaciones.

Esta situación se ha dado por distintas causas, entre las cuales se encuentra una disminución de bienes y servicios producidos en México y que son exportados en su mayoría (cerca del 85% del total elaborado en el país) hacia los países del norte del continente americano. La disminución de la demanda de productos transables (exportables) por parte de ambos países se debe a que al interior de sus economías se ha suscitado un estancamiento en sus respectivas actividades económicas.

El panorama internacional ha afectado a distintos países a nivel mundial, principalmente a las naciones que siguen un modelo de producción de libre mercado, lo que ha generado un estancamiento en las distintas regiones del mundo. Para el caso de Estados Unidos, al ser ésta, la nación más importante del mundo y la cual México tiene uno de los acuerdos comerciales más influyentes e importantes del mundo, ha ofrecido resultados con estancamiento e incluso, disminución en su productividad económica, lo que trae consigo, un bajo crecimiento económico.

GRÁFICA 4. Inversión Extranjera Directa en México 1990-2016 (mmdp)



Fuente: Elaboración propia con datos obtenidos del Banco Mundial

La Inversión Extranjera Directa se ha convertido en una pieza fundamental para la economía mexicana, e incluso, a lo largo de los últimos años ha ido incrementando pese al panorama de incertidumbre que se ha desarrollado a la par a nivel internacional. Sin embargo, cabe mencionar que para que un país se fortalezca y pueda impulsar una mejora en el crecimiento y desarrollo económico.

En el caso de México, siendo éste uno de los países considerados como emergentes no basta con ser un buen atrayente de IED, ofreciendo estabilidad macroeconómica (como uno de los principales requisitos por parte de los inversionistas) sino también se debe canalizar dicha inversión en sectores estratégicos con la finalidad de fortalecer el mercado interno, y así hacerlo más competitivo y generar empleos estratégicos para el país.

En la gráfica 4, se muestra como ha sido la tendencia de la IED a lo largo de los últimos 26 años, si bien es cierto que ha ido incrementando de manera paulatina, (con algunas disminuciones), lo cierto es que no se ha sabido canalizar de manera total, dicha inversión a rubros estratégicos, que impulsen el fortalecimiento del mercado interno, para hacerlos más competitivos con sus similares a nivel mundial.

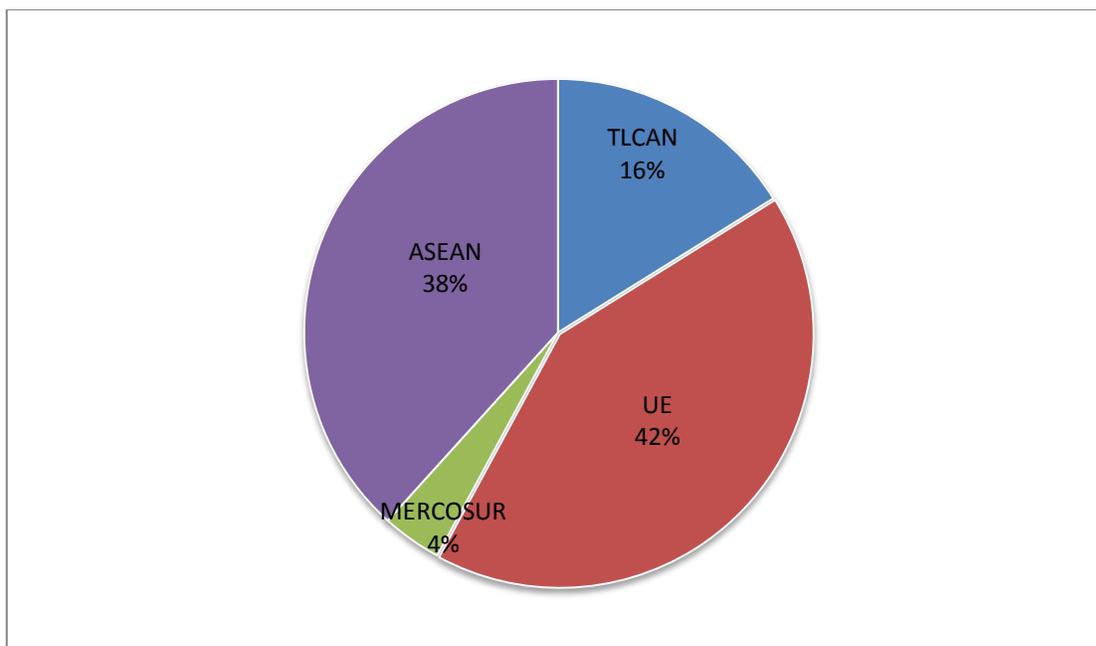
El Tratado del Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), tal como se ha venido mencionando a lo largo del presente trabajo de investigación, fue uno de los acuerdos comerciales de mayor importancia a nivel internacional en la década de 1990. A lo largo de los últimos 26 años, dicho acuerdo ha venido marcando una diferencia comercial no solo para los tres países que lo integran, sino que se ha convertido en uno con mayor influencia y presencia a nivel mundial.

Este acuerdo, comenzó a funcionar a partir de enero de 1994, en donde se pactó una duración de 20 años, con posibilidad de renovación según fuese conveniente para cada uno de los países que lo integran. Una vez analizado su transición, así como su impacto que ha tenido para la economía mexicana, se muestra que no ha podido llevar a cabo sus objetivos establecidos como en un principio se acordaron.

Entre sus principales objetivos, los cuales se rigen bajo el esquema de una nación más favorecida al comercio internacional, además de una mayor transparencia, son los siguientes.

- “eliminar obstáculos al comercio y facilitar la circulación transfronteriza de bienes y de servicios entre los territorios de las Partes;
- promover condiciones de competencia leal en la zona de libre comercio;
- aumentar sustancialmente las oportunidades de inversión en los territorios de las Partes;
- proteger y hacer valer, de manera adecuada y efectiva, los derechos de propiedad intelectual en territorio de cada una de las Partes;
- crear procedimientos eficaces para la aplicación y cumplimiento de este Tratado, para su administración conjunta y para la solución de controversias; y
- establecer lineamientos para la ulterior cooperación trilateral, regional y multilateral encaminada a ampliar y mejorar los beneficios de este Tratado.”(DOF, 1993)

Gráfica 5: Comercio Internacional por región y su aportación al PIB mundial (2015)



Fuente: Elaboración propia con datos obtenidos de la Organización Mundial del Comercio

El panorama internacional actual, se ha caracterizado, al menos los últimos 10 años, por una incertidumbre económica, un bajo crecimiento e incluso, en algunas regiones del mundo, ejercen grandes crisis de deuda. En general, el escenario económico ha ocasionado transformaciones para cada uno de los países, tanto emergentes como los más industrializados, con el objetivo de volver a reactivar la actividad económica mundial.

El TLCAN, tal como se muestra en la gráfica 5, ha tenido una participación significativa para la economía mundial, aportando un total del 16% en el comercio internacional. Durante los últimos años, el contexto internacional, ha presenciado una serie de cambios en la actividad económica, generando poca productividad y estabilidad. A partir de la última crisis financiera (subprime), la cual se gestó en Estados Unidos y que se ha expandido a los demás países del mundo, han modificado la ideología del modelo económico del libre comercio, pensando nuevamente en un nacionalismo de Estado y proteccionismo interno.

Cuadro 1. Estados Unidos e Indicadores económicos (2006-2016)

Fecha	Crecimiento del PIB	PIB per cápita (% PIB)	Desempleo	Tasa de interés	Inflación (%)
2006	3.32	2.38	4.60	4.96	3.23
2007	2.44	1.46	4.60	5.02	2.85
2008	2.16	1.20	5.80	1.93	3.84
2009	0.00	-0.95	9.30	0.16	-0.36
2010	-2.88	-3.73	9.60	0.18	1.64
2011	2.86	2.01	8.90	0.10	3.16
2012	1.81	1.05	8.10	0.14	2.07
2013	2.11	1.35	7.40	0.11	1.46
2014	1.67	0.96	6.20	0.09	1.62
2015	2.33	1.58	5.30	0.13	0.12
2016	2.31	1.57	4.91	0.40	1.26

Fuente: Elaboración propia con datos obtenidos del Banco Mundial e INEGI

Estados Unidos es una de las naciones con mayores problemas económicos desde la crisis financiera subprime. Con los resultados, mostrados en el cuadro 1, de bajo crecimiento aunado a una crisis interna, ha repercutido de manera negativa, no solo para el resto del mundo, también para México y Canadá. Es importante mencionar a estas dos economías, ya que mantienen un acuerdo comercial que busca la integración y el intercambio de bienes y servicios, mismos que han mantenido por varios años. El último periodo presidencial de Estados Unidos, encabezado por Barack Obama, Justin Pierre James Trudeau de Canadá y Enrique Peña Nieto de México, ha visto la manera de renovar el TLCAN, incluso reforzándolo con la creación de un nuevo acuerdo comercial, pactado en 2014, el Tratado de Asociación Transpacífico (TPP) buscando la manera de un beneficio trilateral.

Este nuevo tratado comercial (TPP), busca la diversificación en el intercambio de mercancías entre los países del continente americano y algunas naciones de Asia con un objetivo encaminado a hacer el comercio más ágil y sencillo, reduciendo los costos y tiempos para hacer negocios, esto bajo el respaldo de la normatividad jurídica que el comercio internacional representa, avalado desde luego por la institución más importante a nivel mundial, la Organización Mundial del Comercio (OMC).

“El TPP tiene cuatro características principales:

- Mejora el acceso a mercados: Elimina o reduce las barreras arancelarias en 6 nuevos mercados y profundiza los beneficios que ya tenemos en 5 países con los que ya se ha firmado un tratado.
- Aborda nuevos desafíos comerciales: Promueve la innovación, la productividad y la competitividad.
- Comercio incluyente: Incorpora nuevos elementos para asegurar que las economías de cualquier nivel de desarrollo y empresas de cualquier tamaño, particularmente las PYMES, puedan beneficiarse del comercio.
- Plataforma para la integración regional: Busca potenciar el encadenamiento productivo, y que otras economías eventualmente se integren.

La región Asia-Pacífico es una de las más dinámicas, que muestra proyecciones de crecimiento favorables. Los países de esta región que conforman el CPTPP siguen representando una buena opción para diversificar nuestros mercados. Así, el CPTPP responde a una visión de largo alcance de un México próspero establecida en el Plan Nacional de Desarrollo 2013-2018: a través de la apertura comercial y una política de fomento industrial e innovación, promueve un crecimiento económico equilibrado por sectores, regiones y empresas. El Tratado también contribuye a un México con responsabilidad global mediante el impulso a la apertura comercial y el fomento a la integración regional.”(SEGOB, 2014)

Sin embargo, con la nueva administración presidencial de los Estados Unidos, el cual es representada por el presidente Donald John Trump, como una de sus promesas de campaña electoral, antes de tomar el cargo que actualmente lleva a cabo, prometió la eliminación de dicho tratado comercial, lo que ha generado una incertidumbre económica para las dos naciones que lo integran. Una de las principales características del actual gobierno norteamericano es sobre un posible regreso de una economía cerrada, con poca participación comercial, ya que se busca fortalecer su mercado interno e incrementar su nivel de empleo, favoreciendo a su población, por encima de empresas internacionales.

Este comportamiento ha generado incertidumbre económica, tal como ya ha sido mencionada, perjudicando así el accionar de uno de sus principales tratados comerciales, el TLCAN. Ante la conducta tomada por el presidente Donald Trump, sobre una posible cancelación de dicho acuerdo a principios de su administración, muchos analistas han desaprobado dicha decisión, puntualizando que al llevar a cabo dicha convicción, no solo perjudica a los dos países conjuntos, sino que también afecta al propio país. Uno de los más destacados ante la situación actual, es el economista y premio nobel de economía, Joseph Stiglitz, el cual puntualiza que sería un error por parte del gobierno norteamericano si se cancela el acuerdo comercial.

"Si la Administración de Trump decidiera salirse o alejarse del TLC sería una tontería extraordinaria", ha opinado el reputado economista en la apertura del congreso mundial de la Asociación Económica Internacional. "La interdependencia entre las economías de EE UU y México es grandiosa, y el tratado es consecuencia directa de ello". Stiglitz, muy crítico con Trump, ha apostillado no obstante que "la política en Estados Unidos ha evolucionado de manera positiva" lo que le hace estar "menos preocupado" que en un principio. "Lo que debemos hacer es fortalecer nuestros lazos en América del Norte; no debilitarlos. Muchos sectores en EE UU se han empezado a dar cuenta ahora de la importancia que tiene nuestra asociación con México" (*Fariza, 2017*)

Sin embargo, pese a todas condiciones y trabas ejercidas por parte del gobierno de Estados Unidos tomados para el TLCAN y su probabilidad de cancelación, México en conjunto con otros países del mundo, han pensado en la elaboración de nuevos acuerdos comerciales, teniendo en mente que el actual tratado comercial pactado con los países del norte del continente americano empieza con dificultades por diferencias ideológicas, una de ellas es la creación del Tratado de Asociación Transpacífico (TPP- por sus siglas en inglés).

Este acuerdo comercial incluye algunas economías del pacífico, entre las que destacan Singapur, Japón, Vietnam, Australia entre otros, con la finalidad de fortalecer relaciones comerciales y buscando alternativas por parte de México y otros países interesados para compensar el Tratado del Libre Comercio de América del Norte. cabe mencionar que, debido a que también se encuentra dentro de los países negociantes a los Estados Unidos,

siendo éste el que mayor capital aporta al acuerdo comercial, ha tenido ciertas complicaciones para oficializar su participación en el mercado comercial internacional.

Con la actual administración de Donald Trump y su ideología política de fortalecimiento de mercado interno, el mandatario decidió salirse del pacto, lo que revocó su participación de los demás países sin posibilidad de ejercer esta nueva etapa comercial. Sin embargo, pese a las críticas que muchos analistas de ese país, además de los expertos en Canadá y desde luego, para el caso de México, han ejercido de cierta forma, una presión sobre dichas decisiones, lo que ha retomado el rumbo de dicho acuerdo comercial, ejerciendo una posibilidad de renovar el acuerdo trilateral, buscando como siempre, un beneficio para cada una de las naciones.

Sin embargo, la incertidumbre que ha generado los distintos encuentros por parte de los representantes de los tres países, han abierto la posibilidad de elaborar nuevos acuerdos comerciales en otras partes del mundo. Con el objetivo de diversificar el mercado, buscando nuevos acuerdos como alternativa de intercambio de bienes y servicios en caso de que no lleguen a un acuerdo entre los tres países que conforman el TLCAN, México puede realizar alianzas con sus similares de Asia.

Además de los países asiáticos, siendo considerados como países en transición, México podrá fortalecer las relaciones que ya tenía e incluso, con países como Japón y China, generará acuerdos nuevos que equiparen el intercambio que se realiza actualmente para Estados Unidos. Aunado a estos países, uno de los países del continente europeo ha enviado alertas de interés sobre realizar pactos comerciales que buscan un beneficio bilateral, el caso particular del Reino Unido.

El pasado 27 de julio del 2017, en una reunión por parte de ambos países presentaron una iniciativa comercial en donde se puntualizó el interés de ambas naciones para fortalecer relaciones y todo lo que implica esta decisión. Considerando que el Reino Unido ha iniciado el proceso de separación de la Unión Europea, presentó meses atrás una iniciativa de separación con el resto de la Unión Europea, su nombre, “El Brexit”. En dicha iniciativa gubernamental, esclarecieron el interés nacional de separarse de la Unión Europea (los cuales no serán aclarados en este trabajo de investigación). Una de las alternativas que han

presentado como parte de nuevos acuerdos comerciales en el mercado internacional, han mencionado a México, siendo éste una de las naciones más interesadas para mantener un tratado comercial que puede beneficiar a ambas naciones. Dicho fortalecimiento que se quiere ejercer entre ambas naciones, será llevado a cabo una vez que este país abandone el bloque europeo.

“México y Reino Unido necesitan redoblar esfuerzos para incrementar su comercio bilateral y trabajar juntos para revertir una "creciente ola de proteccionismo", dijo este jueves el ministro de Comercio Internacional británico, Liam Fox.

El funcionario acordó con el secretario de Economía mexicano, Ildefonso Guajardo, lanzar un diálogo comercial informal enfocado a asegurar que los acuerdos preferenciales que existen entre ambos países dentro del tratado de libre comercio con la Unión Europea continúen una vez que Reino Unido abandone el bloque...

...Actualmente, México también está en el proceso de modernizar el tratado de libre comercio con la Unión Europea, el cual está vigente desde el año 2000.

En 2016, el Reino Unido fue el quinto socio comercial de México entre los estados miembros de la Unión Europea, con un intercambio bilateral que ascendió a 5,360 millones de dólares. Al mismo tiempo, las inversiones británicas en México acumulan 10,569 millones de dólares de 1999 a marzo de 2017, una cifra inferior a la de otros países europeos como Alemania, Bélgica y España.” ((AFP), 2017)

Conclusiones

El Comercio Internacional ha sido una pieza fundamental en el cambio estructural realizado a finales del siglo XX. Durante la década de 1980 y 1990, la actividad económica mundial presenció una transformación necesaria en su accionar, debido a la crisis que desencadenó el modelo de producción adoptado por las naciones, una vez finalizada la Segunda Guerra Mundial. En dicho modelo, el proteccionismo estatal economías cerradas, seguidas de un tipo de cambio fijo, encabezaron una de las crisis económicas más significativas a nivel mundial, acabando así con un periodo de auge que finalizó en la década 1970.

Cuando todo eso sucedía alrededor del mundo, la crisis que llevó al estancamiento económico, deudas enormes por parte de los países, entre otras consecuencias, orillaron a la elaboración de un nuevo modelo de producción, dando un cambio radical al que actualmente se ejercía. La adopción del modelo de producción del Libre Mercado, en el cual la disminución de la participación del estado en la economía, la liberalización comercial, un tipo de cambio flexible, formaría parte del cambio estructural que ofrecía una pronta recuperación y un estilo de vida para la sociedad mejorado.

La globalización, un nuevo concepto económico que fue parte de este cambio de paradigma a nivel mundial, trajo consigo una serie de cambios que culminaron con la unificación de las diferentes naciones que buscaron para el futuro cercano, una convergencia internacional. Aunado a ésta, se a cabo la integración económica, la cual ya ha sido mencionada a lo largo del presente trabajo de investigación, con acuerdos comerciales entre los países, formando bloques económicos que han perdurado a lo largo de los últimos años.

En el caso de América del norte, se firmó un tratado comercial trilateral, en el cual se buscó el intercambio de bienes y servicios producidos por cada uno de los países. El Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) desde su creación, hasta la fecha, se ha convertido en uno de los acuerdos comerciales más importantes a nivel mundial, mismo que se ha fortalecido paulatinamente. Sin embargo, en la presente administración de Estados Unidos, (uno de los países que integran el Tratado) encabezada por el presidente Donald Trump, como una de sus propuestas de campaña ha sido la cancelación de dicho acuerdo, perjudicando la política comercial de Canadá y de México.

Debido a este comportamiento de incertidumbre que ha ejercido el mandatario del país norteamericano, Donald Trump y su idea de cancelar uno de los acuerdos comerciales más grandes e importantes a nivel mundial, ha orillado a la elaboración de alternativas comerciales por parte de México para solventar lo que significa dejar de vender sus productos a este país sin perjudicar su balanza de pagos. A pesar de que varios analistas de talla mundial han mostrado un desacuerdo de cancelación de este tratado, con resultados que perjudican la relación que han formado las naciones y fortalecido durante ya varios años, persiste una inseguridad de erradicar el acuerdo comercial.

A lo largo del presente trabajo de investigación, se ha mostrado una serie de resultados que han influenciado en la economía mexicana y el impacto que ha tenido durante los últimos 26 años. Con el respaldo de distintas teorías de comercio internacional, globalización e integración económica se llega a la conclusión que México ha demostrado posicionarse a nivel mundial, como uno de los países con una importancia comercial que puede ser diversificada y fortalecida con países similares a los Estados Unidos.

La política comercial de México en relación con uno de los tratados más importantes que tiene pactado, ha tenido a lo largo de los últimos 26 años, un comportamiento volátil, lo que hace posible estructurar un posible cambio de intercambio con diferentes naciones que presentan necesidades similares a la nación. También se presentan alternativas con países del continente asiático y el europeo, tomando en cuenta que, en caso de que se acuerde una cancelación, mismas que podrán ejercer un impacto similar en la economía nacional, buscando un equilibrio en la balanza de pagos, sin perjudicar la actividad internacional lo que podría culminar en una nueva crisis para el país.

Se ha presentado un análisis empírico en todo el trabajo de investigación, dando un paso importante a distintas opciones de comercio que México tiene con el resto del mundo, en caso de ser cancelado uno de los acuerdos comerciales más importantes que en la actualidad lleva a cabo, el TLCAN. Se exhorta a seguir investigando, de manera más detallada a los interesados en temas de comercio internacional, globalización e integración económica, para presentar de forma contundente, posibles alternativas de comercio para la economía nacional, buscando siempre el beneficio de México para fortalecer su mercado interno y llevar a cabo una competencia internacional íntegra y competitiva.

Bibliografía Utilizada

- Berzosa, Carlos. (2001). Estructura económica mundial. Madrid: Síntesis.
- Diario Oficial de la Federación. (1993). Decreto de promulgación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte. 2017, de Diario Oficial de la Federación Sitio web: http://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=4815052&fecha=20/12/1993
- Dussel Enrique, “El Tratado del Libre Comercio de Norteamérica y el desempeño de la economía en México” Naciones Unidas, CEPAL, 2002
- Gran Bretaña (AFP). (2017). Reino Unido busca incrementar Intercambio Comercial con México ante el ‘Brexit’. 2017, de Expansión, CNN Sitio web: http://expansion.mx/economia/2017/07/27/reino-unido-quiere-incrementar-intercambio-comercial-con-mexico-ante-el-brexit?internal_source=PLAYLIST
- Ignacio Fariza. (2017). Stiglitz cree que sería “una tontería extraordinaria” que EE UU rompiera el TLC. 2017, de El País Sitio web: https://economia.elpais.com/economia/2017/06/20/actualidad/1497915634_067441.html
- Krugman, Paul R. (2012). Economía internacional: teoría y política. Madrid: Pearson editores.
- López Villafañe, Víctor, et al. (2002). Del TLC al MERCOSUR, integración y diversidades en América Latina. México, D.F.: Siglo XXI.
- Novelo Urdanivia, Federico. (2000). La política exterior de Mexico en la era de la globalización. México D.F.: Plaza y Valdes.
- Rodrik, Dani. (2011). La paradoja de la globalización: la democracia y el futuro de la economía mundial. Barcelona : A. Bosch,
- Sánchez Díez, Ángeles, et al. (2012). Globalización e integración económica en América Latina: nuevos desafíos. Madrid: Ilustraciones.
- Secretaría de Gobernación. (2014). Tratado de Asociación Transpacífico (TPP). 2017, de SEGOB Sitio web: https://www.gob.mx/tpp#que_es
- Tamames, Ramón. (2003). Estructura económica internacional. Madrid: Alianza.

Páginas web utilizadas

- Banco Mundial: www.bancomundial.org
- Banco de México: www.banxico.org.mx
- INEGI: www.inegi.org.mx
- Organización Mundial de Comercio OMC www.wto.org