



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO

FACULTAD DE ESTUDIOS SUPERIORES ARAGÓN

**Análisis del nuevo sistema alimentario mundial
desde la participación estructural de los
agronegocios transnacionales y el impacto para
la seguridad humana.**

Caso específico México 2013 - 2016

TESINA

**QUE PARA OBTENER EL TÍTULO DE
LIC. EN RELACIONES INTERNACIONALES**

PRESENTA:

LORENA KAREN ARELLANO HILARIO

ASESOR:

MTRO. ALEJANDRO MARTÍNEZ SERRANO

Ciudad Nezahualcóyotl, Estado de México. 2018





Universidad Nacional
Autónoma de México



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

AGRADECIMIENTOS

El concluir esta investigación ha representado uno de los retos más grandes en mi vida, por el contexto bajo el que se desarrolló. Es por ello que simboliza tanto, además de ser un elemento que me acerco más a quienes siempre me han querido y confiado en mí, esto representa la tesina: a ustedes, su amor y comprensión incondicional, gracias.

Antonio y Graciela que más que padres han sido grandes maestros, amigos y compañeros de vida. A mi alma gemela Teresa. Mi gran amiga y compañera de tropiezos y triunfos Blanca. A Gaby por representar el otro lado de mis ser. A mis queridos amigos que siempre han hecho todo por hacerme sentir bien Luis y David. A mi amigo y maestro Hugo. A mis hermanas Cris y Rosa. A mi queridísimo e incondicional amigo y compañero de vida Julio César, gracias de corazón, cariño.

Pero principalmente a Dios y a quienes me enseñaron de él, mi querida Paty y mi gran maestro Eduardo.

Gracias por estar siempre y por ser lo que son.

ÍNDICE

Introducción.....	1
Capítulo 1: Seguridad humana, seguridad alimentaria y Soberanía alimentaria.....	8
1.1 Concepto y características de la Seguridad Humana.....	8
1.2 Seguridad alimentaria: El concepto en el contexto.....	15
1.3 La multidimensionalidad de la Seguridad Alimentaria.....	29
1.4 Soberanía Alimentaria: definición e importancia.....	33
Capítulo 2: La empresa agroindustrial alimentaria dentro del marco teórico del sistema mundo.....	33
2.1 El sistema mundo y las grandes empresas transnacionales.....	33
2.2 Concepto de Agronegocios y su clasificación.....	45
2.3 Estrategia de los agronegocio.....	49
2.4 Ejemplo de Agribussines.....	54
Capítulo 3: Impacto y consecuencias del establecimiento y dominio del sistema agroindustrial mexicano por parte de empresas transnacionales alimentarias para la seguridad humana.....	59
3.1 Incursión de la empresa transnacional al sistema agroalimentario mexicano.....	60
3.2 Estadísticas de la producción de alimentos procesados.....	70
3.3 Incidencia de la Empresa Transnacional Agroalimentaria dentro de las 7 dimensiones de la seguridad humana en México.....	72
3.3.1 Seguridad económica.....	73
3.3.2 Seguridad en materia de salud.....	75
3.3.3 Seguridad ambiental.....	80
3.3.4 Seguridad alimentaria.....	85
3.3.5 Seguridad política.....	86
3.3.6 Seguridad comunitaria.....	89
3.3.7 Seguridad personal.....	90
Conclusiones.....	92

Introducción

La relación entre el ser humano y los alimentos es inseparable pues el segundo es el sustento del otro, es por ello que la correlación entre los productos alimenticios y cualquier otro tipo de producto es incomparable, toda vez que no pueden ser considerados como una mercancía más, sino como un producto estratégico. Actualmente, es imposible hacer referencia a los sistemas agroalimentarios sin hacer mención de los grandes corporativos transnacionales especializados en la agroindustria.

Las grandes Empresas Transnacionales Agroindustriales (ETA), han establecido las directrices y el rumbo de las reglas para el dominio del sistema agroalimentario y agroindustrial a través de cuasi-monopolios¹ que son configurados y legalmente permitidos a través de ciertas medidas tomadas por el Estado y por una colección de instituciones interrelacionadas. Parte de estas configuraciones se deben en gran medida a su estrategia administrativa, política, financiera, económica, sociocultural, y mercadológica.

Como ejemplo de estrategia se encuentra la búsqueda constante de nuevos espacios de inversión, mismos que sobresaturan y transitan hacia la diversificación y la masificación, asimismo, buscan aproximación de recursos regionales como forma de abastecimiento y cercanía a centros urbanos como factor importante en la cadena producción-distribución, de esta manera emergen las tiendas comercializadoras, mismas que han tenido un crecimiento constante y sostenido, situación que posibilita la expansión rápida de estas, las cuales contribuyen a la descentralización espacial de la cadena alimentaria, lo cual provoca que viejas formas de organización espacial declinen, con todas sus implicaciones sociales, esta estrategia de localización se conforma de un planeado sistema de comunicación entre los eslabones de producción, mismos que permiten un control absoluto de su masa de producción.

Estas estrategias ayudan a impulsar los mercados, hacerlos crecer, dominarlos y así mantenerse a la vanguardia, es por ello que su participación dentro de todo el sistema

¹ Immanuel Wallerstein usa el prefijo cuasi para la palabra monopolio, al hacer referencia a que los monopolios perfectos son difíciles de crear e infrecuentes, pero los cuasi-monopolios, no lo son. Véase: Wallerstein, Immanuel. Análisis de sistemas-mundo. Una introducción. Editorial. México Siglo veintiuno. 2005. P. 23

agroindustrial se visualiza desde la arista de ser propietarios, productores, procesadores, distribuidores, y como principales actores en el manejo de *commodities*² (especulación), así como responsables de la homogeneización y masificación de patrones de producción y de consumo.

El posicionamiento de las ETA a nivel global, ha consistido, principalmente, en impactar en las preferencias del consumo, han seguido las tendencias de la economía, se han adaptado a la polarización en la distribución del ingreso, han sabido afrontar el incremento generalizado de precios (de materia prima), el descontrol inflacionario, la crisis, la competencia, han monopolizado las cadenas comerciales, han aprovechado las políticas subsidiarias, la apertura económica y, han penetrado de tal manera en el consumo que se hacen de un importante control en la economía de un país.

En consecuencia, y como parte que justifica la importancia de esta investigación, es que el tema de los alimentos, representa uno de los mayores debates que se gesta a nivel mundial, debido a la estrecha relación que existe entre el marco operativo de las ETA, y la crisis económica, energética y financiera, así como la hambruna mundial. Todas esas situaciones críticas, provocan una subordinación de los sistemas alimentarios locales ante la superproducción, especialización y distribución de las ETA, lo cual se traduce en poca o nula producción del campo que desemboca en grandes problemas de desarrollo social, económico y medioambiental. Ante las constantes y cada vez más preocupantes interrogantes y conflictos relacionados con los sistemas alimentarios se pone en duda la pertinencia para lograr la Seguridad Humana.

La alimentación es una de las necesidades básicas, por lo que no tener la certeza de su procedencia, no contar con los recursos necesarios para su obtención, e incluso, el mermar la capacidad de elección, vulnera en menor o mayor medida las dimensiones que conforman la Seguridad Humana de acuerdo a la definición del Programa de las Naciones

² Son bienes genéricos que no presentan transformación, por lo que comúnmente se circunscribe a materias primas. Son productos de atributos no diferenciados donde el factor precio es la clave determinante de compra y cuyo valor surge del derecho de propiedad al comercializar con ellos, no a usarlos. Fuente: De Morales, Hada Desirré. "La nueva dinámica del mercado de los commodities." Banco Central de Reserva. Departamento de Investigación Económica y Financiera. Núm. 7 .2008. P. 1 <http://www.bcr.gob.sbcrsite/uploaded/content/category/611872653.pdf> (consultado 24-03-2016).

Unidas para el Desarrollo (PNUD) y por lo tanto, representa uno de los mayores obstáculos para el desarrollo humano.

En los últimos tiempos, cuestiones relacionadas a la alimentación se han convertido en causa de las múltiples enfermedades que aquejan a un alto porcentaje de la población mundial, y una de las principales causas de muerte. La nueva producción y procesamiento de alimentos ha traído consigo alteraciones para todo el entramado involucrado en el sistema alimentario, tema de suma importancia para cualquier Estado nación, debido a que experimentan un impacto directo en muchos sectores, lo cual afecta la capacidad de estos en posibilitar su desarrollo social, y por ende han aumentado la brecha del desarrollo humano de los individuos.

El dominio que están teniendo las empresas extranjeras como actores internacionales dentro de un sector de vital relevancia en cuestiones nacionales como es la seguridad alimentaria, obliga a un análisis detallado de su participación para así conocer las consecuencias futuras que representan para la seguridad humana.

La producción de alimentos y bebidas procesadas anual de los últimos años está valorada en torno del 7%, aproximadamente, del Producto Interno Bruto (PIB) planetario.³ Lo que la convierte en una de las mayores industrias del mundo, y demuestra que parte de las decisiones sobre qué alimentos consumir tienen gran impacto en la economía y en cuestiones relacionadas a la salud; lo que hace que la presente investigación sea una contribución elaborada desde la perspectiva de la disciplina de las Relaciones Internacionales, dada la relevancia que el tema tiene para la seguridad humana, y cómo, vista desde el aparato estatal, esta puede ser vislumbrada como una problemática para la razón de Estado.

El incremento del interés social por la procedencia y calidad de los alimentos, el impacto en términos ecosistémicos, sanitarios y con fines de bienestar humano, la preocupación de expertos y de civiles por el modelo de producción intensivo, así como la incertidumbre que prevalece en la oferta y la disponibilidad de alimentos en virtud de la

³ Sutcliffe, Bob. El incendio frío. Hambre, alimentación y desarrollo. Editorial Icaria. España. 1996. P. 28

financiarización⁴ y la incorporación de los cultivos básico al mercado energético son en suma, el motor que justifican este proyecto de investigación, ya que cada uno evidencia la participación estructural de las ETA, pero sobre todo conducen a la degradación, vulneración y agresión a la condición humana, lo cual constituye un franco ataque al factor social, o al elemento “población” del Estado, y por ende un ataque calculado a la soberanía nacional.

El problema en concreto a tratar en esta investigación radica en destacar la actividad operativa estratégica de la industria agroindustria dentro del Sistema Mundo, para tener herramientas que permitan hacer un análisis sobre la participación de estas en el sistema alimentario mundial y el impacto que provocan para la seguridad humana.

Las preguntas que dirigen esta investigación con base a los planteamientos descritos, son los siguientes:

- ¿De qué manera impacta la participación de la ETA en el sistema alimentario mundial, a la Seguridad Humana?
- ¿Cuál es el efecto que la ETA provoca en cada ámbito que conforma la Seguridad Humana?
- ¿Por qué surge el interés de centrar la seguridad en el individuo y cómo se relaciona esto con la soberanía y la seguridad alimentaria?
- ¿Cómo la ETA ha logrado el posicionamiento y control del sistema alimentario internacional?
- ¿Cuál es la participación y relevancia de la Empresa dentro de Sistema Mundo?
- ¿Es la ETA la responsable de los cambios actuales dentro del sistema agroalimentario industrial o, estas mismas, solo responden a las exigencias y a los inevitables cambios sociales?

A partir de estas preguntas se formula la siguiente hipótesis:

⁴El término se utiliza para referirse a una variedad de fenómenos conectados entre sí: los cambios registrados en los mercados financieros, el nuevo papel de la inversión y la renta financiera sobre la dinámica macroeconómica, la creciente importancia de los intereses del capital financiero dentro de la gestión empresarial, etc. Fuente: Medialdea García, Bibiana. “La financiarización de la economía mundial: hacia una caracterización.” **Revista de Economía Mundial**. núm. 33. 2013. Pp. 195-227. <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=86626373009> (consultado 24-03-2016).

El impacto que la participación estructural de las ETA tiene sobre los siete aspectos que conforman la seguridad humana es perjudicial. Esta situación ha ocurrido por el control que las empresas poseen sobre cada eslabón del sistema alimentario, al apoyo y alianza que se ha tenido con autoridades nacionales e internacionales, así como por las contradicciones del sistema respecto a satisfacer las necesidades básicas de las personas.

El Sistema capitalista donde las empresas se desarrollan como principales agentes de expansión del mismo, fue y sigue siendo permeado con el objetivo de mantener el control económico y por tanto productivo, por lo que las acciones sociales por parte de autoridades, siempre han sido utilizadas como alicientes ante los principales problemas de las comunidades y el individuo, por lo que resulta contradictorio el que las mismas autoridades que abogan por la garantizar seguridad humana, son responsables en gran medida de crear la situación actual de crisis, y opciones reducidas como consecuencia de los errores del pasado.

Formulada la hipótesis se establecen los objetivos que persigue esta investigación:

El objetivo general consiste en analizar el tipo de impacto que la Empresa Transnacionales Agroalimentaria genera sobre la seguridad del individuo y demostrar cómo la actuación de la empresa dentro del sistema ha sido vital para la creación y propagación del mismo, al tiempo que el sistema favorece en demasía la participación y voracidad de la empresa.

Uno de los objetivos particulares es conocer el contexto bajo el que surgió el concepto de seguridad humana y si este coincide o difiere respecto al concepto de seguridad alimentaria y soberanía alimentaria, con el propósito de concatenar los conceptos antes mencionados y así analizar las consecuencias para cada ámbito que conforma el concepto de seguridad humana.

El segundo objetivo busca conocer la relación entre la empresa y el Sistema Mundo, por lo que se orienta al marco teórico de Immanuel Wallerstein donde se encuentra la explicación del posicionamiento que la empresa tiene en la actualidad en la economía, la política y la sociedad.

Por último, y en relación a los objetivos anteriores, se pretende indagar en algunas de las prácticas estratégicas más representativas que las ETA llevan a cabo con el fin de lograr controlar cada eslabón del sistema alimentario, y así dominar el mercado de los alimentos.

Situando el fenómeno de estudio de esta investigación en términos teóricos, se toma como referencia el Sistema Mundo de Immanuel Wallerstein, el cual declara que el Sistema se ha caracterizado siempre por ser una economía-mundo capitalista, cuyo único y principal objetivo es la acumulación de capital. Para hacer eso posible se creó todo un mecanismo capaz de concatenar estrategias e instituciones, encargados de desencadenar la plena acción de las unidades o actores creados por el mismo sistema, con el fin de mantener y expandir el alcance de dicho objetivo.

Es por ello, que al centrarnos en las Empresas Transnacionales como unidades de estudio dentro de la mencionada teoría, también se toman como imprescindibles otros elementos dentro del sistema que ayudaran a explicar el comportamiento de las empresas dentro del mismo; estos elementos son: El mercado, los Estados, el sistema ideológico, las llamadas unidades domesticas y la división geográfica de zonas (a partir de una división del trabajo segmentada intencionalmente en locaciones específicas), como partes básicas de la actuación, establecimiento, e intervención de las principales ETA en el sistema agroindustrial mundial.

El Sistema Mundo es una economía mundo capitalista, donde el elemento unificador es la división del trabajo estructurado jerárquicamente, la cual profundiza la desigualdad y asimetría dentro de cada organización social. Esta jerarquía se ha estructurado tripartitamente dividiendo al planeta en un pequeño núcleo de países o zonas muy ricas que conforman el Centro del Sistema, otra pequeña zona intermedia de países detenta una riqueza moderada y es llamada Semiperiferia, y por último, se encuentra una zona vasta, categorizada como Periferia que se caracteriza por ser pobre, explotada y formada por la mayoría de países del mundo sirviendo como base del sistema que soporta a la Semiperiferia y a la zona Centro.⁵

Asimismo, resulta oportuno mencionar la afirmación que el autor hace sobre la teoría, al referir que el objeto de estudio dentro del Sistema-Mundo es el sistema mismo, por lo que

⁵ Wallerstein Immanuel, Op. Cit. P. 22

este debe ser visto siempre desde una perspectiva global, considerando que cada elemento que lo compone es determinante, específico e irremplazable, tanto para su funcionamiento como para el cumplimiento de su objetivo. Esta es una de las premisas que permiten el entendimiento global de la Empresa Transnacional y que explica su posicionamiento actual como actor dentro de las Relaciones Internacionales.

La integración de la tesina se forma a partir de tres capítulos. En el primer apartado se realiza un tratamiento lingüístico capaz de articular los conceptos correspondientes al rol que desempeñan los diferentes actores en éste ámbito correlacional de producción y consumo agroindustrial, por lo tanto, se abordaron los conceptos de: Seguridad alimentaria; Soberanía alimentaria; y Seguridad humana.

En el segundo capítulo se documenta la evidencia correspondiente al comportamiento de las principales unidades de estudio de la investigación, es decir de las ETA, por lo cual se reunió la información necesaria, sobre la teoría del Sistema Mundo, y de algunos otros autores que, siguiendo la línea teórica de Wallerstein, profundizaron en algún aspecto en específico, así se articuló un relato causal referente a las relaciones desiguales de poder del así llamado Sistema Mundo.

En el tercer epígrafe se destaca la incursión de las ETA al sistema agroalimentario mexicano, algunos datos estadísticos que sustentan la rentabilidad de las mismas, así como las estrategias más desatadas de operatividad de las ETA, para finalmente analizar el impacto que provocan a cada ámbito que conforma la Seguridad Humana, específicamente en México.

Capítulo 1: Seguridad Humana, Seguridad Alimentaria y Soberanía Alimentaria

«El hambre es en verdad la peor de todas las armas de destrucción masiva, pues causa millones de víctimas al año. Luchar contra el hambre y la pobreza y promover el desarrollo son las verdaderas vías sostenibles para alcanzar la paz mundial... No habrá paz sin desarrollo y no habrá paz ni desarrollo sin justicia social»⁶

Luiz Inácio Lula da Silva

Esta investigación considera que no existen en el mundo amenaza más grave a la seguridad humana, que aquella que transgrede las necesidades básicas del ser humano, haciendo insoslayables las problemáticas que se generan en dicha materia. De la misma manera no hay expresión que evidencie lo dicho, de no ser por la participación y responsabilidad de las instituciones, y sus extensiones de poder, que han jugado un papel determinante al momento de bosquejar las causas que han propiciado en diferentes y crecientes circunstancias escenarios donde impera la inseguridad alimentaria.

Por lo anterior y con la finalidad de ahondar con un marco conceptual capaz de concatenar las ideas y fenómenos en el sentido del rigor teórico aquí utilizado, se enfoca en la construcción de algunos conceptos básicos, como lo es: La seguridad humana, la seguridad alimentaria y su multidimensionalidad dentro del Sistema Mundo, y la soberanía alimentaria.

1.1 Concepto y características de la Seguridad Humana

Sin alimento las personas mueren; sin alimento, no puede garantizarse el derecho más simple, es decir, el derecho a la vida.⁷

Cualquier análisis relacionado a la alimentación se encuadra en una perspectiva orientada al principio de la universalidad de los Derechos Humanos, cuyo núcleo es el bienestar y

⁶ Castro Fernández, Santos. "Seguridad alimentaria y Seguridad global". Instituto Español de estudios estratégicos. Ministerio de defensa. Cuaderno de Estrategia 161. Febrero 2013. P. 12 http://www.ieee.es/Galerias/fichero/cuadernos/CE_161_Seguridad_Alimentaria_y_Seguridad_Global.pdf (consultado 20-08-2016)

⁷ López-Vallejo Olvera, Marcela. Gobernanza global en un mundo interconectado. Editorial Universidad Autónoma del Estado de Baja California. México. 2013 P. 106

la dignidad del ser humano, así como de las generaciones futuras. Es a partir de esta idea y de los cambios en el tipo de amenazas, que surge el interés de enfocar la seguridad en el ser humano, y no en el Estado.

Muchas han sido las causas que obligaron a cambiar la forma clásica de ver la seguridad. Entre los antecedentes se encuentran acontecimientos como: el fin de la guerra fría y la nueva ideología dominante, el terrorismo, los riesgos ecológicos, nucleares, energéticos, epidémicos, las migraciones, redes criminales, el tráfico de personas, la inseguridad alimentaria, las armas químicas, la violación a los derechos humanos, y un sinfín de etcéteras, han obligado a contemplar al ser humano como elemento central dentro de la estructura social global.

Todos estos embrolladores y complejos procesos relacionados con la economía, la sociedad, la cultura y el avance de la tecnología han conducido a un estado de inseguridad humana.

El concepto tradicional de seguridad se basa en el Estado y en el poder militar que este detenta, sin embargo, el surgimiento de nuevos desafíos exige cambiar el enfoque de análisis al considerar las nuevas amenazas, las cuales, a su vez, exigen el diseño e implementación de nuevas estrategias que establezcan políticas que garanticen bienestar, libertades y derechos, pues la seguridad ha dejado de depender de las fuerzas armadas para tomar un sesgo relacionado a la universalización de los valores y derechos, empero, esta nueva concepción no se aparta de la existente, sino que enfoca al ser humano como eje central reconociendo sus riesgos como individuo y dentro de la colectividad global.

Actualmente, “explorar las causas profundas de muchas amenazas nos lleva reiteradamente a la senda de los problemas demográficos, la miseria, el hambre, los déficits en el desarrollo... problemas (...) no resolubles desde el potencial militar. Lo que (...) nos traslada de la seguridad nacional a la seguridad humana, aquella que se centrada en erradicar hambrunas y miseria como vía con la que asegurar justicia y bienestar social; a la seguridad ecológica, centrada en predecir, controlar y paliar los desastres ecológicos y los factores que los generan y, por último, a la seguridad global, aquella que junto con la protección medioambiental aboga por un orden mundial global.”⁸

⁸ Martínez, Rafael. “La seguridad desde las dos orillas. Un debate entre Europa y América Latina.” Fundación CIDOB. España. 2006. P. 11. Obtenido de:

El origen causal de esta problemática puede describirse en su magnitud, como global, la intervención de nuevos actores rompe con el paradigma clásico, lo que ha orillado a todas las entidades nacionales a readaptar sus políticas de seguridad y de defensa, con el objetivo de romper con los escenarios racionalistas en donde un actor gana lo que el otro pierde, para estar en posibilidad de equilibrar las pérdidas y las ganancias sin demarcar perdedores o ganadores absolutos.

Esta nueva forma de seguridad se caracteriza por captar de una forma más integral la amplia gama de valores, libertades y desafíos para los países, la cual busca ser garantizada por medio del desarrollo humano en el enfoque más amplio. Esto encierra mayor potencial de transformación social a nivel interno e internacional, porque exige mayores valores en cuanto a cooperación y buenas políticas de protección pasando de lo macro a lo micro desafiando la concepción clásica del desarrollo y dándole un carácter progresista.⁹

Las medidas adoptadas tendrán que ser adecuadas para cada contexto y orientadas a la prevención, para de esta manera lograr reducir riesgos, superar obstáculos y promover los derechos, lo cual sólo puede lograrse dando un enfoque particular a cada necesidad.

Fue en un informe del Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), llamado “Nuevas Dimensiones de la Seguridad Humana” en 1994, donde se expresó por primera vez esta reflexión mundial, nutrida de un carácter multidimensional, interdependiente, universal y preventivo que se ampliaba más allá de un conflicto armado. El mismo informe lo define de la siguiente manera:

La seguridad humana tiene dos aspectos principales. En primer lugar significa seguridad contra amenazas crónicas, como el hambre, la enfermedad y la depresión. Y en segundo lugar, significa protección contra alteraciones súbitas y dolorosas de la vida cotidiana, ya sea en el hogar, en el empleo o en la comunidad.¹⁰

http://www.cidob.org/publicaciones/serie_de_publicacion/interrogar_la_actualidad/la_seguridad_desde_las_dos_orillas_un_debate_entre_europa_y_latinoamerica (consultado 15-11-2016)

⁹ Pérez de Armiño, Karlos. “Seguridad Humana: conceptos, experiencias y propuestas.” **Revista CIDOB d’Afers International** No. 76. 2007. P. 59-77

¹⁰ Programa de las Naciones Unidas para el desarrollo (PNUD). Informe sobre el desarrollo humano 1994: Nuevas dimensiones de la seguridad humana. Editorial. Fondo de cultura económica. 1994. México. P. 26.

No obstante, cabe resaltar, que el concepto de Seguridad Humana es muy reciente, por lo que su desarrollo aún se encuentra en proceso de maduración, ya que cuenta con diversos enfoques y definiciones, a pesar de ello, cabe apreciar los aportes positivos y potencialidades tanto para la seguridad como para el desarrollo y la gobernanza democrática.

En pocas palabras, son dos los criterios que pueden garantizar la seguridad humana: 1) una población libre de carencia y; 2) una población libre de temor.

Características esenciales de la seguridad humana:

1.- Es de preocupación universal: se focaliza en la sociedad civil, en las preocupaciones de la vida cotidiana, intentando proteger al individuo y a las comunidades de las amenazas comunes, como el desempleo, la contaminación, etc., más allá del temor de una guerra o de defensa del territorio, por ejemplo.

2.- Sus componentes son interdependientes: sólo la acción conjunta posibilitará las capacidades para generar -conjuntamente con otros actores- un sistema capaz de satisfacer las demandas a nivel nacional, regional e internacional. Se pone acento en la asociación y cooperación.

3.- Tiene carácter multidimensional: establecer aquellas dimensiones que afectan a la seguridad de las personas (alimentarias, políticas, económicas, sociales, ambientales, de salud, personales) e identifica amenazas tradicionales y no convencionales a la seguridad.

4.- Es preventiva: pues su misma naturaleza aboga por una intervención temprana y subraya la necesidad de contar con una nueva estructura que combine los programas de paz, seguridad, desarrollo y derechos humanos de manera más eficaz, eficiente y orientada a la prevención.¹¹

También se establecen siete componentes que engloban las principales amenazas para la Seguridad Humana:

¹¹ Fernández Pereira, Juan Pablo. Seguridad humana. Tesis doctoral. Universidad Nacional Autónoma de Barcelona. 2005. España. P.38

- 1) salud: aquí se incluyen enfermedades infecciosas mortales, alimentación deficiente, malnutrición o desnutrición, ausencia de acceso a cuidados básicos de salud, altos índices de mortalidad infantil y materna, y enfermedades terminales como el SIDA o el cáncer.
- 2) alimentación: el no gozar de acceso y disponibilidad de alimentos es una de las mayores amenazas para el ser humano, pues es negar el recurso básico de subsistencia, además de estar vinculado con temas colaterales como las enfermedades, epidemias y revueltas.
- 3) económica: no contar con un ingreso básico seguro, por medio de un empleo estable y productivo, tienen como efecto, en algunos casos, la falta de vivienda. Y vulnera a las personas a caer en pobreza, con lo cual se limitan las posibilidades de preparación para un empleo.
- 4) medioambiental: la industrialización y el rápido crecimiento demográfico afectan de manera significativa la calidad del aire, del agua, la fertilidad de la tierra, etc., el agotamiento de recursos y la contaminación, estas son las consecuencias que tienden a ser crónicas y la mayoría de veces de efecto permanente. La manifestación de esta amenaza es por medio de catástrofes naturales, los cuales cada vez se hacen más frecuentes.
- 5) personal: este tipo de amenaza se manifiesta de manera muy variada a través de violencia física, doméstica, laboral, trabajo infantil, crímenes de diferentes dimensiones como el terrorismo, la guerra, la trata de personas, venta de órganos, feminicidios, y un sinnúmero de etcéteras.
- 6) comunitaria: incluye amenazas que, en la mayoría de las ocasiones, provienen de tensiones inter-étnicas, religiosas y otras similares.
- 7) política: la inseguridad política amenaza los derechos humanos fundamentales de vivir en sociedad, en libertad de tránsito y de expresión de ideas y de prensa. La represión política, violación a los derechos humanos, las desapariciones forzadas, la corrupción e impunidad se incluyen en este apartado.¹²

¹² Programa de las Naciones Unidas para el desarrollo (PNUD). Op. Cit.

Estos siete elementos resultan ser los más relevantes desde un punto de vista empírico y suelen ser base para las políticas públicas y para el desarrollo, además de que son intrínsecamente complementarios, y forman un sistema donde la debilidad de una afecta a los demás.

Fue en ese tenor a principios de la década de los años noventa del siglo pasado, cuando la Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) estipuló un incremento cualitativo y cuantitativo en las capacidades y libertades de los individuos, en contraposición con el concepto clásico de desarrollo que solo contemplaba el crecimiento en términos económicos.

Según la PNUD la seguridad humana consiste en que las personas puedan ejercer opciones y capacidades de forma libre y segura, así como garantizar y materializar su desarrollo.

Tanto el desarrollo como la seguridad del ser humano presentan una dimensión cuantitativa y otra cualitativa las cuales contribuyen a ampliar el concepto de seguridad. La “Cuantitativa se refiere a satisfacer las necesidades materiales para garantizar la subsistencia física de las personas tales como la alimentación, cuidados de la salud, vivienda o educación. [...] Este es el núcleo de la seguridad humana, una condición necesaria, aunque no suficiente.”¹³ Por otro lado se encuentra la dimensión Cualitativa, conformada por aspectos “vinculados con la dignidad humana, y a la no opresión política, tales como la participación en los asuntos de la comunidad, control sobre su propia vida y autonomía personal [...]”¹⁴

La capacidad del Estado para definir y gestionar lo relativo a su Seguridad Nacional, se ha topado con constantes cambios en la definición y ejecución de la agenda internacional, pues las necesidades humanas se han mostrado vulneradas por la visión racionalista del Estado causando en sus entrañas conflictos sociales, pobreza, desigualdad, exclusión social, inseguridad alimentaria movimientos de insurgencia, entre muchos otros que ponen en jaque a la propia justificación del Estado, e incluso a su propia existencia.

¹³ Pérez de Armiño, Karlos. Op Cit. Pág. 66

¹⁴ Ídem

Factor indispensable para la seguridad humana es la promoción de sistemas políticos, sociales, económicos, ambientales y culturales que proporcionen elementos básicos para alcanzar la paz, el desarrollo y el progreso humano, desafortunadamente la seguridad alimentaria que es la base para la vida y sobrevivencia del ser humano cada vez se encuentra más involucrada y dependiente de la calidad y estabilidad de esos sectores.

Como lo declaró Norman Borlaug, ingeniero agrónomo: “No habrá paz en el mundo con estómagos vacíos.”¹⁵ La falta de alimentos es lo que más ha vulnerado al ser humano desde principios de la historia universal.

El componente más importante tendría que ser el de satisfacer plenamente la alimentación, pues este es la base para poder enfrentar las amenazas en los otros 6 ámbitos, como es el de salud y el económico.

La falta de acceso permanente y equitativo a alimentos suficientes, variados y de calidad pone en riesgo el potencial de capital humano y asegura la pérdida de inversiones económicas y sociales, pues la violación al derecho a la alimentación no solo lleva a la mortalidad y morbilidad sino aumenta el número de quienes viven la pobreza y confirma la desigualdad de oportunidades, principalmente para los más vulnerables (mujeres, niños, e indígenas).

La seguridad alimentaria se vuelve vital dentro de los objetivos de la seguridad humana pues, esta, siendo de las más importantes al no ser satisfecha desemboca en enfermedades y deterioro de la salud, precarización laboral, desempleo, exclusión social, marginación, la falta de oportunidades educativas, lo que representa serias amenazas tangibles y vigentes a la seguridad de las personas.

Otro aspecto importante para asegurar la seguridad humana, además de la alimentaria es la seguridad ambiental, pues la pérdida de bosques y especies vegetales, la escasez de agua y sequías se entrelaza con desastres sociopolíticos como conflictos armados y migraciones forzadas, que exacerban la degradación, erosión, y desertificación de los suelos. La pérdida resultante de superficie cultivable contribuye en gran medida a una de

¹⁵ López-Almansa Beaus, Elena. Contra el hambre: derecho a la alimentación y régimen internacional de ayuda alimentaria al desarrollo. Editorial Tirant lo Blanch. 2008. P. 10

las principales amenazas que afectan la seguridad de las personas: la alimentaria, e incrementa los eventos climáticos extremos, huracanes y sequías.

La falta de seguridad alimentaria representa una de las más importantes fuentes de debilidad de las naciones y por lo tanto de su población, porque lacera significativamente su capacidad de acción para hacer frente a otros Estados, pero más importante aún, cuestiona su legitimidad frente a la población representa.¹⁶

“El acceso a alimentos es, más que un derecho, una *necesidad* humana vital que tendría que ser garantizada por los gobiernos y por sus instituciones y figurar como *prioridad* en cualquier agenda pública.”¹⁷

1.2 Seguridad alimentaria: El concepto en el contexto

La principal causa de la inseguridad alimentaria se encuentra en las raíces del modelo de desarrollo económico actual, sus modos de producción y de consumo, así como las consecuencias que provoca en el medio ambiente y en las culturas locales. Para encontrar el verdadero sentido de la preocupación de proveer una seguridad alimentaria (SA), es importante tomar los antecedentes más relevantes en el escenario internacional que marcaron el rumbo de la alimentación, la agricultura y de la agroindustria.

Los cimientos de los cambios orientados hacia el Régimen Alimentario Corporativo (RAC) los encontramos después de la profunda crisis de 1929 y de la Segunda Guerra mundial, desde ahí se comenzó a adoptar medidas intervencionistas a favor de la reconfiguración de un sistema agrícola orientado a lo mercantil e industrial de manera más evidente.

Punto clave dentro del sistema agroalimentario a nivel internacional fue a partir de los años setenta del siglo pasado, pues las condiciones orientaron a la aplicación de políticas neoliberales las cuales definirían el establecimiento del nuevo RAC, encaminado a incrementar el poder de las empresas.

También en esta década hubo un acontecimiento realmente importante que detonaría el crecimiento económico: la “Revolución Verde”, la cual fomentó la industrialización del

¹⁶ López-Vallejo Olvera, Marcela. Op. Cit. P.109

¹⁷ Ídem

sector agrícola a través de: el mejoramiento de semillas, el uso de fertilizantes y la implantación de cultivos mecanizados con insumos químicos, todo esto para lograr un aumento de la productividad, sin embargo, a lo largo de este proceso las presiones sobre las condiciones económicas de las agriculturas nacionales aumentaban y desplazaban a la población productora de las zonas rurales, provocando un fenómeno el cual sería imposible revertir: la migración.

El nuevo modelo agroindustrial, fomentado por la Revolución Verde, también se propagó a partir de los paquetes tecnológicos que venían acompañados de un discurso de seguridad alimentaria como base para el desarrollo nacional, estos introducían patrones de dependencia en la producción a través de las empresas agroexportadoras, e influían en la reconfiguración de las dietas urbanas.¹⁸ Desde el comienzo, este modelo generó grandes volúmenes de riqueza y desarrollo tecnológico, pero concentrada en pocos privilegiados, por lo que la brecha económica entre los países altamente desarrollados y los que comenzaban a mejorar su economía, se caracterizó por los atrasos y carencias cada vez mayores que perjudicaban al Estado del Bienestar en los países más vulnerables, así, la pauperización, la pérdida de formas de sustento y la desprotección absoluta pusieron en peligro la seguridad alimentaria.

Hubo un redescubrimiento de la agricultura por los economistas clásicos, quienes apostaban por la liberalización de mercados y por los regímenes comerciales de crecimiento económico agrícola, todo ello bajo la justificación de favorecer a la economía en general, por el contrario, algunos estructuralistas defensores de la sustitución de importaciones y de la naciente industrialización interna, rechazaban la ventaja comparativa porque dejaba en desventaja a los países en desarrollo.¹⁹

Otro hecho relevante ocurrió a finales de los sesenta del siglo pasado, al finalizar la Ronda de Kennedy, donde se trataron negociaciones comerciales y se acordó una reducción del 35% en aranceles entre los países industrializados. Se llegó a considerar que la

¹⁸ Rodríguez, Muñoz. Flavio Bladimir. "Regímenes, sistema y crisis agroalimentaria". El otro derecho. Red de bibliotecas virtuales del CLACSO. Núm. 42. Diciembre 2010. P. 45-74 <http://bibliotecavirtual.clacso.org.ar/Colombia/ilsa/20120710062410/2.pdf> (consultado 17-11-2016)

¹⁹ "Medio siglo de agricultura y alimentación." Organización de las Naciones Unidas para la alimentación y la agricultura (FAO). <http://www.fao.org/docrep/X4400S/x4400s09.htm> (consultado 5-10-2016)

eliminación del hambre sería posible solo con el desarrollo económico de los países pobres al ganar más a través de divisas por exportación.

Se apostó por una integración de los países en desarrollo por medio de la cooperación económica, acceso a los productos básicos, aumento de volumen de la ayuda al desarrollo y expansión del comercio a través de Tratados de Libre Comercio.

El interés por diseñar un concepto acerca de la seguridad alimentaria fue alrededor de los años setenta del siglo pasado, en la Conferencia Mundial de la Alimentación, bajo auspicios del Fondo de Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (ONUAA). El primer acercamiento al concepto de Seguridad Alimentaria estaba orientado casi en su totalidad a la disponibilidad de alimentos, lo que demostraba la interrelación existente entre las diversas causas del hambre de esos años, esto mejoró la comprensión de las causas y características del hambre endémica y de las hambrunas puntuales, lo cual sirvió para plantear el tipo de intervenciones necesarias para hacerles frente.

El contexto de la época se caracterizó, por una serie de factores adversos, como catástrofes climáticas, que redujeron la producción de granos a nivel mundial, lo que provocó un dramático aumento en la demanda de importaciones y que a su vez duplicó los precios internacionales, como consecuencia la política alimentaria se canalizó a las reservas de cereales.

La agricultura mundial sufrió los efectos de la crisis energética, la inflación, la inestabilidad monetaria, la desaceleración del crecimiento en los países industrializados y una atmósfera general de incertidumbre, así los precios de los alimentos subieron en todas las regiones del mundo, provocando una reducción en el nivel de nutrición, sobre todo entre los grupos vulnerables de la población.

A principios de los setenta del siglo pasado, se suspendió la convertibilidad fija del dólar con el oro y al devaluarse este trajo efectos negativos ante las fluctuaciones, aunado al incremento de precios del petróleo por parte de la OPEC, causando elevados costos de los insumos basados en el mismo, como los fertilizantes. Mientras tanto, el nuevo sistema económico mercantil e industrial estadounidense se consolidó en la medida en que

afirmaba su hegemonía y creaba un modelo de agroindustria, que llegó a ser identificado como modelo de desarrollo, siendo difundido bajo una aceptación universal.²⁰

Esta situación fue determinante para muchos países principalmente latinoamericanos, en cuanto a su desarrollo industrial y en relación con las prácticas liberales, proteccionistas y de diversificación productiva que se avecinaban con el fin de romper con la dependencia de la exportación de unos pocos productos.

Dadas las condiciones que anteceden, la sustitución de importaciones y la producción de los insumos para las nacientes industrias nacionales encontró su auge, utilizando las mismas tecnologías que los países desarrollados, sin embargo, no fue posible en su totalidad, aunque sí generó incrementos en la producción de bienes alimentarios, no obstante, esto ocasiono un gran impacto para los ecosistemas y medio ambiente.

Alrededor de la década de los ochenta del siglo pasado, Estados Unidos (EE.UU) proveía de ayuda a los países en desarrollo a través de los “alimentos para el progreso”, con el propósito de estimularlos a desarrollar sistemas económicos más abiertos, promoviendo reformas de mercado en la agricultura,²¹ así como a actores privados con el fin de orientar la producción a la exportación y “ [...] compensando a esa reducida elite de productores con elevados subsidios.”²² actores en forma de Empresas Alimentarias Transnacionales, lo que ayudo a la consolidación del régimen alimentario agroexportador.

En el marco de las observaciones anteriores, la Organización Mundial del Comercio (OMC) y el Fondo Monetario Internacional (FMI), pusieron medidas para liberalizar el mercado, privatizar y desregular sectores y empresas públicas para de esta manera romper con las economías nacionales a través de un proyecto globalizante, promovido, por acuerdos de libre comercio, y por la consolidación de sectores trasnacionales de la industrialización y comercialización para así generar un reordenamiento corporativo a nivel transnacional y una reducción de la participación de pequeños productores, al

²⁰ Rodríguez Muñoz, Flavio Bladimir. Op. Cit. P.52

²¹ Coffey, Gerard. La cosecha perversa. Editorial. Acción Ecológica. 2007. Ecuador. P. 24

²² Rubio Vega, Blanca. “De la crisis hegemónica y financiera a la crisis alimentaria: impacto sobre el campo mexicano.” **Redalyc**. Núm. 53. Mayo-agosto 2008. P. 35-52
<http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=59511124003> (consulta 15-07-2016)

mismo tiempo que introdujo la biotecnología en las formas de producción, generando nuevos problemas de salud y riesgos ambientales.

Dichas medidas causaron cambios en la legislación internas de los países, con el fin de adaptarse a los requerimientos que exigía el nuevo libre mercado, de esta manera se ocasionaron verdaderos dislocamientos de las bases económicas y sociales de las naciones, contribuyendo al aumento de las desigualdades y a la polarización social, a nivel internacional en las relaciones Norte-Sur, así como en el interior de los países.

Los cambios que provocaron las Empresas Transnacionales Agroalimentarias a todo el entramado del sistema alimentario (llámese producción, distribución y consumo) se caracterizó por la deslocalización geográfica, el fomento a la división internacional del trabajo, las economías de escala, la concentración del capital y el uso intensivo de la tecnología. Como consecuencia, las economías nacionales se integraron en un sistema de producción y la transacción a nivel internacional que crearon fuertes relaciones de mutua dependencia entre las naciones.

El avance del RAE se caracterizó por la expansión de los agronegocios como la mejor vía de desarrollo y modernización para el sector rural.

Así, la SA sólo ha respondido a intereses privados de algunos países hegemónicos, quienes ejecutaron una política agrícola agresiva, colocando su producción excedente en el mercado mundial distorsionando el origen agrícola y desplazando la producción de países agroexportadores tradicionales, para asegurar mercados y dominar el orden agroalimentario mundial.

Por otra parte, la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO) creaba políticas y programas a favor de la alimentación para todo tipo de población, teniendo como fin aumentar la productividad y la distribución, así como mejorar el consumo especialmente en los países más afectados, los considerados en desarrollo, esto fue acompañado de la creación de un sistema más ordenado de comercio y de ajuste para el sector agrícola y de un sistema de alerta temprana.

Como parte de la preocupación para el buen consumo, se creó el Código Alimentario (Codex Alimentarius), que consiste en “[...] directrices y códigos de prácticas

internacionales, que contribuyen a la inocuidad, la calidad y la equidad en el comercio internacional de alimentos, [...] así, los consumidores podrían confiar en que los productos alimentarios que compran son saludables y los importadores, en que los alimentos que han encargado se ajustan a sus especificaciones.”²³

De acuerdo con lo anterior, podemos ver que las medidas puestas en marcha para luchar contra el hambre fueron un reflejo de la concepción de seguridad alimentaria imperante en el momento de su adopción y la definición vigente es tributaria de los progresos del pasado.

Terminando la década de los ochenta del siglo pasado, la FAO planteaba que el objetivo principal de la SA consistía en que todas las personas tuvieran, en todo momento, acceso físico y económico a los alimentos, lo que introdujo la problemática alimentaria dentro de un marco más amplio, referido al desarrollo económico en general, pues la principal preocupación se orientó al poder adquisitivo de las familias con más riesgo a la malnutrición, basada en el panorama económico de recesión y de deterioro del desarrollo debido gran parte a la crisis petrolera de la década anterior.

Dichos planteamientos buscaron promover una política alimentaria eficaz a partir de la oferta y la demanda, en una relación de competencia sana entre la economía interna e internacional; estos argumentos fueron la base para plantear medidas de reforma estructural, entre ellas, la eliminación de la intervención del Estado en el mercado interno y la liberación del comercio internacional, pasos importantes para iniciar un proceso que permite distinguir el tránsito hacia el Régimen Alimentario Corporativo esto fue una de las razones por la que los países endurecieron las políticas monetarias y fiscales internas, teniendo como consecuencias recortes presupuestal en el sector social, así como atrasos de pagos de la deuda externa, todo esto se tradujo en una recesión para los países que comenzaban a desarrollar y estabilizar su economía. Así también se creó la fuerte dependencia del comercio exterior y mayores deudores.

Los recortes en el gasto público suelen aplicarse a sectores como la seguridad social, la educación o la salud. Simultáneamente se aminoran los ingresos del Estado mediante la

²³ “Acerca del Codex” Codex Alimentarius. Normas Internacionales de los Alimentos.
<http://www.fao.org/fao-who-codexalimentarius/about-codex/es/#c453333> (consultado 30-11-17)

reducción de las cargas sociales de las empresas, cambios en el sistema fiscal, desregulación de los mercados, junto con privatizaciones de empresas públicas y contratación de servicios a empresas privadas para el desempeño de actividades anteriormente integradas en la función pública. Todas ellas fueron medidas diseñadas para favorecer la competitividad entre las grandes empresas. Lo anterior se puso en marcha sin tener en cuenta la situación interna de los países y las graves repercusiones sociales futuras, así se arrastraron serios deterioros de la calidad de vida de amplios sectores de la población

Se hizo evidente que la cuestión del hambre y la malnutrición no eran un problema aislado, sino que están intrínsecamente ligados a otros problemas como son la pobreza, los bajos ingresos, el desempleo, la inestabilidad económica, la inseguridad política, etc.

En este contexto se echaron a andar programas de reajuste estructurales creados y sugeridos por las instituciones internacionales obligando a restablecer la solidez y estabilidad para las economías.

En 1996 durante la Cumbre Mundial sobre la Alimentación se aprobó la Declaración de Roma sobre la Seguridad Alimentaria Mundial, la cual diseñó un marco para introducir importantes cambios en las políticas y los programas que eran necesarios a fin de lograr alimentos para todos y estableció la definición de seguridad alimentaria que a partir de entonces habría de ser aceptada por la comunidad internacional.²⁴

Se define de la siguiente manera:

“La seguridad alimentaria existe cuando todas las personas tienen, en todo momento, acceso físico, social y económico a alimentos suficientes, inocuos y nutritivos que satisfacen sus necesidades energéticas diarias y preferencias alimentarias para llevar una vida activa y sana.”²⁵

El concepto lleva consigo una serie de características que concurren para su planteamiento:

²⁴ “Cumbre Mundial sobre la Alimentación.” Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO). Junio 1999. <http://www.fao.org/docrep/X2051s/X2051s00.htm> (consultado 5-06-2016)

²⁵ “Una introducción a los conceptos básicos de la seguridad alimentaria.” Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO) <http://www.fao.org/docrep/014/al936s/al936s00.pdf> (consultado 5-06-2016)

1.- Disponibilidad física: La seguridad alimentaria aborda la parte correspondiente a la “oferta” en función del nivel de producción de alimentos, de las existencias y el comercio neto.

2.- Acceso económico y físico: Una oferta adecuada de alimentos a nivel nacional o internacional en sí no garantiza la seguridad alimentaria a nivel de los hogares. La preocupación acerca de una insuficiencia en el acceso a los alimentos ha conducido al diseño de políticas con mayor enfoque en materia de ingresos y gastos.

3.- Utilización: está normalmente se entiende como la forma en la que el cuerpo aprovecha los diversos nutrientes presentes en los alimentos. El ingerir energía y nutrientes suficientes es el resultado de buenas prácticas de salud y alimentación, la correcta preparación de los alimentos, la diversidad de la dieta y la buena distribución de los alimentos dentro de los hogares. Si combinamos esos factores con el buen uso biológico de los alimentos consumidos, obtendremos la condición nutricional de los individuos.

4.- Estabilidad en el tiempo de las 3 dimensiones anteriores: Incluso en el caso de que su ingesta de alimentos sea adecuada en la actualidad, se considera que no gozan de completa seguridad alimentaria si no tienen asegurado el debido acceso a los alimentos de manera periódica, porque la falta de tal acceso representa un riesgo para la condición nutricional. Las condiciones climáticas adversas (la sequía, las inundaciones), la inestabilidad política (el descontento social), o los factores económicos (el desempleo, los aumentos de los precios de los alimentos) pueden incidir en la condición de seguridad alimentaria de las personas.²⁶

Esta Declaración abarcó dos dimensiones importantes que compondrían en esencia el concepto de seguridad alimentara actual: Disponibilidad, y acceso a alimentos inocuos y nutritivos para satisfacer necesidades alimenticias y preferencias, sin embargo, no se especifica el origen de la oferta que debiera cubrir la demanda, lo que muestra lamentablemente que la seguridad alimentaria se ha contaminado del discurso y el

²⁶ Una introducción a los conceptos básicos de la seguridad alimentaria. Op. cit. 1

enfoque económico-político que dista mucho de la consecución del logro de las metas sociales.

La gravedad radica en que no se ha cuestionado el origen de procedencia de los alimentos a los que deben tener acceso en todo momento las personas, se ha pasado por alto la procedencia de la oferta alimentaria que debe cubrir la demanda de la población.

Así, mientras que el contexto reflejaba la necesidad de acceso a alimentos nutritivos y por ende satisfacer de fondo las demandas alimenticias, el sistema agroalimentario mundial ya transfigurado por su intervención técnico-científico, la demanda agrícola forrajera, los objetivos expansionistas de las empresas trasnacionales, el apoyo que encontraron en sus respectivos países de origen, (la mayoría países desarrollados), que en suma con la reconfiguración económica en el tenor neoliberalista, alcanzaron sus puntos más altos en la escala de desarrollo financiero, económico e industrial, estableciendo así un desarrollo desigual en la configuración mundial de producción alimentaria.

Durante todo el proceso de preocupación por proveer una seguridad alimentaria por medio del acceso y la disponibilidad, sólo se respondía a cubrir la demanda alimentaria con la oferta que se colocaba en el mercado mundial, pero, no se planteó que este nuevo modelo no respondía a las necesidades alimenticias de las naciones más vulnerables. Lo que muestra que la seguridad alimentaria en realidad no trazó alternativas que impulsaran el sector agrícola el cual estaba siendo absorbido por la fuerza del nuevo modelo económico. Sin embargo, actualmente los organismos internacionales como el BM, la FAO y la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), han optado por un cambio en el rumbo de la orientación alimentaria que obedecía a la apertura de fronteras para la importación.²⁷

Dentro del entramado de los cambios internacionales y de la incertidumbre de la economía capitalista, se relaciona de manera progresiva a la seguridad alimentaria con la capacidad de producir los alimentos que requiere la población mundial. Producción que es desigual dada la disparidad de recursos naturales, nivel de desarrollo tecnológico,

²⁷ Hernández Moreno, María del Carmen. Alimentación Contemporánea. Un paradigma en crisis y respuestas alternativas. Editorial Clave. 2012. México. P. 37

densidad demográfica, clima, grado de efectividad de las políticas diseñadas y aplicadas por los gobiernos.

Ante tal contexto, la seguridad alimentaria se enfoca en la interrelación de los factores de exportación e importación de productos, oferta y demanda regionales, niveles de precios internacionales, disponibilidad de divisas y capacidad de financiamiento, tipo de logística e infraestructura para movilizar las mercancías, además de los niveles de producción, por tanto dependiendo del grado de autosuficiencia o dependencia alimentaria de un país, la seguridad alimentaria requerirá de un mayor o menor control por parte del Estado.

En la década de los noventa del siglo pasado, hubo acontecimientos que de alguna manera impactaron el tema de la alimentación, por ejemplo, las políticas adoptadas en respuesta a la crisis de las décadas anteriores, el hundimiento del comunismo, las confrontaciones devastadoras en la ex Yugoslavia y en algunos países de África central, así como la integración de la Unión Europea (UE), fueron hechos que perturbaron los sistemas de producción y distribución en el sector agroalimentario. Es importante resaltar que, para muchos países en desarrollo, principalmente latinoamericanos, esta década fue de recuperación (aparente) en comparación con la anterior, lo que se vio reflejado en el incremento del PIB.

Parte de los efectos de los cambios, presentó la necesidad de celebrar varias reuniones en relación con temas ambientales, recursos naturales y cambio climático, auspiciadas por la Organización de Naciones Unidas (ONU), entre las que destacan las del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUM) y la celebrada en Kyoto.

El reto actual en dar seguimiento y garantía de la seguridad alimentaria, presupone un gran esfuerzo para los Estados, pues esta implica una vinculación con los sistemas energéticos, financieros y productivos, los cuales en conjunto motivan el comportamiento y las diferentes expresiones de sistema mundo capitalista actualmente en estado crítico, pues este ha tenido que enfrentar contingencias en distintos frentes pues las nuevas formas de producción agrícola demandan una fuerte cantidad de petróleo, grandes extensiones de tierra para la producción agrícola de biocombustibles, a su vez es necesario contemplar el aumento sostenido de la especulación financiera en el campo de las materias primas, así como el creciente poder económico, y productivo de las empresas de distribución

minorista que en suma con la concatenación vertical de estas caracterizó estos procesos. Como siempre, la relevancia de la presencia de las grandes empresas transnacionales muestra la increíble reacción vertiginosa al adaptarse a cualquier tipo de cambio que pueda generar la crisis.

“La crisis capitalista del 2008 fracturó el modelo neoliberal adoptado desde 1980, lo que provocó un declive de la fase agroexportadora y de importaciones, al mismo tiempo se presentó un dominio de capital financiero sobre el productivo y una subordinación de los países desarrollados sobre los dependientes.”²⁸

Bajo ese contexto, el modelo neoliberal fomento la división agrícola del trabajo, los países desarrollados controlaban los bienes no tradiciones de exportación lo que a su vez perjudicaba las cotizaciones de dichos productos, y afectaba a los países menos desarrollados quienes perdían autosuficiencia alimentara, y control sobre esos cultivos, así se fracturo su inserción al mercado mundial condenándolos a la marginalidad.

Otra forma de perder autonomía y ganar marginación social y alimentaria no solo se relacionó con los cambios que hubo en el sistema de creación y distribución (en forma de exportaciones e importaciones) de materia prima, sino en la forma en que esta se procesaba y se explotaba por parte de las grandes empresas.

Los pequeños productores sufrieron de *dumping*²⁹ ante los productos estadounidense, aunado a las medidas políticas de prevención que consistieron en sustituir la producción nacional por la importada, también se crearon enclaves productivos modernos con tecnología sofisticada y grandes redes de distribución internacional lo cual acentuó la desigualdad.

El incremento de precios de petróleo por factores productivos, así como por el declive de las reservas de EE.UU y de su área de influencia, seguida por crisis hipotecaria provoco que estos fondos de inversión emigraran hacia los *commodities*, provocando una inusitada

²⁸ Ídem

²⁹ Entiéndase como práctica desleal, que “[...] altera de manera artificial por cualquier medio de las reglas de la competencia internacional que afecte el precio; también existen ciertas actividades que se pueden ubicar en una franja intermedia. En este sentido, se divide en tres categorías de prácticas: leales, restrictivas y desleales.” Fuente: Rio Ruiz, Alma de los Ángeles. “El dumping, como práctica desleal en el comercio internacional mexicano.” Universidad Nacional Autónoma de México. Facultad de Derecho. División de universidad abierta. http://www.derecho.duad.unam.mx/amicus-curiae/descargas/PRAC_DESLEALES.pdf (consultado 01-01-2018)

alza de precios, lo que hizo que la crisis hipotecaria se trastocara con la crisis alimentaria durante este periodo.

La financiarización de alimentos se colocó en el núcleo de la crisis capitalista mundial, convirtiéndose en parteaguas de una nueva relación entre industria y agricultura que planteó que los elementos que la componen, son armas de lucha por la hegemonía lo que trasciende a una transformación de la geopolítica alimentaria mundial.³⁰

Posteriormente la demanda de petróleo provocó que los precios agropecuarios se retrajeran y una erogación de fondos públicos orientados al rescate promoviera el crecimiento que trajo consigo el aumento de la demanda y con ello una nueva alza de precios.

Para concluir, la fase agroalimentaria en América Latina fue impulsada principalmente por los agrocombustibles y la financiarización de los *commodities* lo cual generó una nueva estructura productiva comandada por cultivos energéticos que se encuentran posicionados en mercados más amplios que los alimentarios, atentando evidentemente la seguridad alimentaria, así, la tendencia de ascenso productivo se ha orientado a los insumos para los agrocombustibles, quienes ocupan el 50% de la cosecha de esta región,³¹ y cuyo capital proviene de empresas petroleras (para la producción de etanol y biodiesel) y agroalimentarias.

1.3 La multidimensionalidad de la Seguridad Alimentaria

El estudio de las Relaciones Internacionales, así como de cualquier disciplina de las ciencias sociales se centra en el ser humano, la resolución de conflictos y su convivencia armoniosa en el escenario internacional, dentro de este contexto no hay problema que se equipare al del hambre ya que este se ha convertido en motor de conflicto que surge a partir de la decadencia de otras necesidades, que a su vez no permiten ser satisfechas por la falta de alimentos, lo que se convierte en un: ciclo del hambre. De esta manera J. De Castro afirma que:

³⁰ Rubio Vega, Blanca. La crisis alimentaria mundial. Impactos sobre el campo mexicano. Editorial. Porrúa. 2013. México. P.17

³¹ *Ibidem*. P.43

“[...] ningún factor exterior hiere tanto al hombre como el alimentario. El hombre, en efecto, no lo marca solamente en su cuerpo, sino en su alma: lo “deshumaniza”. Un hombre que tiene hambre no es, no puede ser, un hombre libre; es el prisionero de su hambre, no tiene si no un deseo, un pensamiento, un fin: comer. Después, si el hambre se prolonga, cae en una profunda apatía y pierde, poco a poco, todo deseo, aún el de alimentarse.”³²

El hambre ha sido una causa de deshumanización constante a lo largo de la historia, su permanencia a través de los años ha hecho que se convierta en el reto más desafiante y urgente.

De acuerdo al último informe de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO) “El estado de la inseguridad alimentaria en el mundo”, hay unos 795 millones de personas padeciendo hambre mundialmente,³³ y casi mil millones viviendo en extrema pobreza,³⁴ la mayoría son procedentes de zonas rurales, a pesar de los esfuerzos, no se ha encontrado solución como cualquier otra pandemia mundial, no obstante a que el hambre constituye un arma de destrucción masiva que en cualquier momento puede estallar.³⁵

La falta de garantía al derecho a la alimentación, constituye una de las más flagrantes violaciones a las necesidades básicas, sin el que no pueden existir todos los demás derechos, y su permanencia después de décadas de tener el propósito de erradicarla, es la prueba evidente del fracaso de la comunidad internacional, y causa de situaciones desestabilizadoras que afectan todo el sistema internacional, como la migración y revueltas provocadas por el encarecimiento de alimentos.

El asunto de la seguridad alimentaria ha tomado un aspecto complejo ya que es tanto una casusa como una consecuencia de otras tantas problemáticas de índole económico, político, socio-cultural, ambiental, etc. Para abordarlo, es importante diferenciar entre el

³² O’Neill H, y J. Toye. A world without famine? New approaches to Aid and Development. Editorial Macmillan Press. London. 1998. P. 22-23.

³³ “El estado de la seguridad alimentaria en el mundo, 2015.” Organización de las Naciones Unidas para la alimentación y la agricultura, FAO. Roma. <http://www.fao.org/3/a-i4646s.pdf> (consultado 20-04-2016)

³⁴ “El estado mundial de la alimentación y la agricultura 2015.” Organización de las Naciones Unidas para la alimentación y la agricultura (FAO) 2015. Roma P. 27 <http://www.fao.org/3/a-i4910s.pdf> (consultado 20-04-2016)

³⁵López-Almansa Beaus, Elena. Op Cit. p. 17

concepto de hambre y el de seguridad alimentaria, pues el segundo sólo se muestra como objetivo de las políticas y normas que pretenden terminar con el primero.

Coloquialmente se utiliza la palabra “hambre” para referirse a la sensación que acompaña y traduce la imperiosa necesidad orgánica de alimentarse que experimenta todo ser humano. Pero a su vez, “hambre” significa el estado biológico de desequilibrio resultante de la no satisfacción parcial o integral de esta necesidad, o el síntoma del estado biológico producido por una alimentación insuficiente (sufrir hambre).³⁶

Es importante resaltar que el hambre es la falta de acceso a alimentos suficientes cuantitativamente (insuficiente energía ingerida) y cualitativamente (según el valor nutricional),³⁷ esta investigación no se vincula con el apetito porque esto abarcaría temas más complejos como es la nutrición, sin embargo, sí se hará mención de la obesidad y la desnutrición como fenómenos que en la actualidad afectan a países en vías de desarrollo como México, donde algunos alimentos sacian el hambre, pero son insuficientes desde un punto de vista calórico y nutricional, o dietas más variadas en nutrientes pero con exceso de grasa o azúcares las cuales también ocasionan problemas alimentarios.

Respecto a lo anterior, en el 2014 ya había 641 millones de obesos a nivel global, 535 millones más que en 1975. México es uno de los países con mayor índice de personas afectadas en este rubro. Con lo que respecta al sobrepeso y a la obesidad, el 71.3% de los adultos la padece, igual que la tercera parte de la población conformada por adolescentes y niños, México ocupa el segundo lugar con este problema entre los países de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE),³⁸ y el sexto a nivel mundial.³⁹ Lo anterior pone de manifiesto el inminente detrimento de la seguridad humana, afectando todas sus esferas.

Según los componentes que falten en la alimentación, se debe distinguir entre:

³⁶ Ídem.

³⁷ Ibídem. P.25

³⁸ Najjar, Alberto. “México, un país con muchos obesos pero pocos nutricionistas.” **BBC mundo**. 9 enero 2014 http://www.bbc.co.uk/mundo/noticias/2014/01/140109_mexico_pais_obesos_donde_escasean_nutricionistas_salud_an (consultado 3-03-2016.)

³⁹ Nicholson, Lucy. “Rebelan los 10 países con mayor índice de obesidad y sobrepeso”. **RT Noticias**. 29 de mayo, 2014. <http://actualidad.rt.com/sociedad/view/129530-paises-mayores-indices-obesidad-sobrepeso> (consultado 3-03-2016)

1.-Hambre energética (desnutrición): ocurre cuando no se ingiere la cantidad mínima necesaria de calorías para funcionar. También se le llama hambre cuantitativa, energética, global o subalimentación. Puede llevar a la muerte.

2.- Hambre cualitativa (malnutrición): considerada así cuando no se dota de las sustancias que son indispensables para la formación y renovación de sus tejidos y el buen equilibrio del organismo humano (cuarentena de principios químicos esenciales para una vida sana), cuya falta prolongada entraña perturbaciones en el organismo. También recibe el nombre de hambre parcial, hambre específica, carencias alimentarias o mala nutrición.⁴⁰

Este último caso es más frecuente en países en desarrollo pues el hambre es parcial y muchas veces combinada con un exceso calórico y es la que se abordará en la presente investigación.

Otra clasificación, especificada por el Banco Mundial (BM) en el “Informe sobre pobreza y el hambre” se refiere a la duración de inanición con respecto al tiempo. Así, tenemos el hambre crónica y hambre transitoria. La primera se asocia a problemas de pobreza continua o estructural y a bajos ingresos, mientras que la segunda supone periodos de presión intensificada debido a desastres naturales o crisis políticas o económicas.⁴¹

El fenómeno del hambre y la seguridad alimentaria se encuentra íntimamente ligados al análisis de sus causas y a la temporalidad, lo que se pretende es hacer un análisis para demostrar como desde comienzos se ha encontrado inmiscuida la presencia de empresas transnacionales como representantes de los países desarrollados (Centrales) y de los organismos internacionales como la FAO (ONU), la Organización Mundial del Comercio (OMC), el Banco Mundial (BM) y el Fondo Monetario Internacional (FMI), y de cómo se han dejado de lado los problemas estructurales que se encuentran detrás de cada elemento que conforma la seguridad alimentaria.

1.4 Soberanía Alimentaria: definición e importancia.

De acuerdo al declive que tuvo la seguridad alimentaria y sus ambiciones, así como por las ambigüedades para alcanzar objetivos, en temas de sustentabilidad, protección al

⁴⁰ López-Almansa Beaus, Elena. Op. Cit. p.37

⁴¹ “Informe sobre la pobreza y el hambre.” Banco Mundial 1986
<http://www.fao.org/docrep/014/al936s/al936s00.pdf> (consultado 10-10-2016)

medio ambiente, atención y respecto a las necesidades alimentarias de la población, surge la necesidad de buscar alternativas viables, que se enfocaran y adecuaran a una serie de demandas reales, urgentes y amigables con los medios de producción, así como a las costumbres.

El contexto bajo el que se desarrolló el tema de la seguridad alimentaria fue el primer inconveniente para lograr los objetivos planteados, pues desde siempre se vio manipulada para responder a intereses de autoridades, cuyo principal propósito era el establecimiento y triunfo de un libre mercado, sólo con intenciones de no perjudicar temas tan sensibles como la alimentación. Por consecuencia, se le dio un sesgo político con miras a la protección de la economía y de los agentes quienes la ejecutan.

La experiencia de vivir el fracaso del modelo imperante de hace varios años, provocó el surgimiento de la soberanía alimentaria como una alternativa a las políticas neoliberales y como una necesidad de dar respuesta a las demandas sociales de acuerdo a la realidad nacional, en un sentido mucho más amplio.

El término fue desarrollado por La Vía Campesina, un movimiento organizado por la sociedad civil, compuesto de campesinos locales y nacionales en 1996, el cual, agrupa a 164 organizaciones de 76 países de todas las regiones del mundo. La temporalidad fue paralela a la Cumbre Mundial de la alimentación celebrada en Roma.⁴² Dicha organización define la soberanía alimentaria de la siguiente manera:

“La soberanía alimentaria es el derecho de cada pueblo a definir sus propias políticas agropecuarias y en materia de alimentación, a proteger y reglamentar la producción agropecuaria nacional y el mercado doméstico a fin de alcanzar metas de desarrollo sustentable, a decidir en qué medida quieren ser autosuficientes, a impedir que sus mercados se vean inundados por productos excedentarios de otros países que los vuelcan al mercado internacional mediante la práctica del *dumping*... La soberanía alimentaria no niega el comercio internacional, más bien defiende la opción de formular aquellas políticas y prácticas comerciales que mejor sirvan a los derechos de

⁴² “¡Globalicemos la lucha! ¡globalicemos la esperanza!” La vía campesina. Julio 20017
<https://viacampesina.org/es/index.php/organizaciainmenu-44/iquisomos-mainmenu-45/3-ique-es-la-vcampesina> (consultado 16-09-2017)

la población a disponer de métodos y productos alimentarios inocuos, nutritivos y ecológicamente sustentables.”⁴³

Por consiguiente, la soberanía alimentaria se refiere a la independencia productiva que debe tener un Estado frente a otras naciones, que le permita desarrollar sus políticas y capacidades agrícolas con el fin de establecer programas, condiciones y lineamientos adecuados para garantizar el derecho a una alimentación sana y nutritiva para toda la población, respetando su culturas, biodiversidad y sistemas de gestión. Es decir, satisfacer la demanda nacional con producción interna, sin depender de la importación de productos o de la imposición de consumo.

Como objetivos, la soberanía alimentaria denota:

- 1.- Un carácter transitivo: la búsqueda de una condición deseable y no un punto de llegada.
- 2.- Una idea de soberanía como “grados crecientes de una autonomía relativa”, antes que una idea autárquica de la soberanía, siempre relativa, siempre en negociación con el exterior
- 3.- Una aplicación “anidada” del concepto, como proceso sistémico de diversos órdenes interconectados: nacional, regional, municipal, comunitario y familiar, sin los cuales todos y cada uno, no es pensable la soberanía alimentaria.⁴⁴ La flexibilidad y dinamismo del término ha logrado una acción mucho más adecuada para favorecer al sector más afectado por la transnacionalización del campo, que es el sector rural. Del mismo modo, se ha buscado que los pequeños productores sean capaces de satisfacer sus necesidades de alimentación y superar la pobreza en la que están de una manera sustentable.

Al controlar políticas, distribución de recursos y toma de decisiones para los que están directamente involucrados se refuerza y combate la desigualdad en el ingreso y acceso a los alimentos, además de dar cabida a los estratos más pobres de la población. Se apoya de la interacción de tecnologías agrícolas locales, una mejor gestión de los recursos

⁴³ “Posición sobre soberanía alimentaria de los pueblos.” La vía Campesina. Noviembre 2001. P.2 http://www.cabuenes.org/03/documentos/cursos/globalizacion/bloque4/glob_blg4_08.pdf (consultado 14-09-2017)

⁴⁴ Hernández Moreno, María del Carmen. Op Cit. P.59

naturales, se apoya a la agricultura familiar, regulariza los aspectos de tenencia de tierra y salvaguarda las tradiciones de la región.

Es evidente entonces que el cuidar de la soberanía alimentaria se convierte en un reto para cualquier país que desee conservar su independencia con respecto del exterior en todos los sentidos.

“Ser soberanos en términos alimentarios implica mantener simultáneamente una infraestructura agropecuaria fuerte, un sistema de precios que permita niveles adecuados de capitalización en el campo, una fortaleza competitiva en la producción básica, que no dependa de las fluctuaciones internacionales del mercado, apoyada por directrices políticas que aseguren el consumo interno de la población, independientemente del nivel social alcanzado y de su participación en la distribución del ingreso.”⁴⁵

Lo que se pretende a través de la soberanía alimentaria es buscar la adaptación a las nuevas circunstancias internacionales de abastecimiento alimentario bajo criterios internos, de seguridad colectiva ante amenazas externas, así como insertarse de la mejor manera a la nueva dinámica que exige la actualidad comercial que muchas veces se encuentra sometida a las decisiones de las autoridades y a las fuerzas capitalistas de la globalización. Con el pleno conocimiento de que la soberanía depende, en gran medida del nivel de fortaleza agrícola que se posee.

⁴⁵ Torres Torres, Felipe. Seguridad alimentaria, seguridad nacional. Editorial Plaza y Valdés. 2003. México. P.30

Capítulo 2: La empresa agroindustrial alimentaria dentro del marco teórico del sistema mundo.

El capítulo anterior demuestra como el término de seguridad alimentaria y de seguridad humana surge sólo como discurso ante los menos beneficiados, ya que el sistema mundo, fue y sigue siendo permeando para su pleno desarrollo y alcance de su objetivo: la acumulación de capital, donde la esencia del funcionamiento de las Empresas Transnacionales ha sido de agentes económicos dinámicos de este proceso incesante de acumulación. Así, los países que forman la Periferia y Semiperiferia rigen sus principios de desarrollo bajo esquemas establecidos por los regímenes internacionales, que representan parte de los intereses de los países Centrales, de esta manera, Immanuel Wallerstein (IW) enuncia que el sistema se caracteriza por poseer una estructura jerárquica profundamente desigual, que hace prácticamente imposible que los conceptos de seguridad se cumplan en un plano general ya que... “todas las teorías del desarrollo, la modernización, del progreso, o los modelos sobre las posibilidades de la salida del atraso o del subdesarrollo, son totalmente inoperante y absurdas (...) como teorías de evolución de los países pobres y periféricos del capitalismo.”⁴⁶

El presente capítulo tiene como finalidad conocer los elementos que le dieron y siguen dando vida a la participación de la Empresa Transnacional dentro del Sistema-Mundo, definir el concepto y la clasificación de dichas empresas; finalmente, la conclusión será en torno a las prácticas actuales de las Empresas Transnacionales especializadas en la agroindustria (*agribusiness*), así como la ejemplificación de algunas empresas contemporáneas y algunas de las estrategias generales, que han representado todo lo estipulado en la presente investigación.

2.1 El sistema mundo y las grandes empresas transnacionales

Immanuel Wallerstein (IW) define el Sistema-Mundo de la siguiente manera:

“Un sistema mundial es un sistema social, un sistema que posee límites, estructuras, grupos, miembros, reglas de legitimación, y coherencia. Su vida

⁴⁶ Wallerstein, Immanuel. La crisis estructural del capitalismo. Editorial Contrahistorias. 2005. México. P.22

resulta de las fuerzas conflictivas que lo mantienen unido por tensión y lo desgarran en la medida en el que cada uno de los grupos busca eternamente remodelarlo para su beneficio. Tiene las características de un organismo, en cuanto a que tiene un tiempo de vida durante el cual sus características cambian en algunos aspectos y permanecen estables en otros. Se puede definir sus estructuras como fuertes o débiles en momentos diferentes en términos de la lógica interna de su funcionamiento.”⁴⁷

Asimismo, el Sistema Mundo “es y ha sido siempre una economía-mundo *capitalista*,”⁴⁸ lo que se refiere a que “es una gran zona geográfica dentro de la cual existe una división del trabajo y por lo tanto un intercambio significativo de bienes básicos o esenciales así como un flujo de capital y trabajo.”⁴⁹

El desarrollo del capitalismo es causa y consecuencia de diversas y significativas modificaciones en la estructura de consumo y producción de alimentos, en el escenario mundial. Como ya se hizo mención, los productos alimentarios no pueden ser considerados como una mercancía más, ya que son un producto estratégico, así que entre sus funciones se encuentra el ser parte de la modificación de estructuras sociales y económicas, lo que a su vez modifica las formas de consumo alimentario.

Así, el objetivo del presente capítulo es puntualizar los elementos que han particularizado la relevancia de la Empresa Transnacional especializada en el sector agroindustrial dentro del Sistema-Mundo y en la economía del capitalismo, para tener las herramientas que expliquen su posicionamiento y características actuales.

Por un lado, la economía-mundo capitalista se vale de elementos como el Estados, el sistema interestatal, la aparición periódica de una hegemonía, un mercado capitalista, de una división de unidades domésticas, clases, estatus o identidades, de movimientos antisistémicos, de la implementación discursiva del universalismo capitalista, y de acuerdo a la Teoría de Wallerstein, de una división del trabajo conformada por tres tipos de zonas.

⁴⁷ Wallerstein, Immanuel. El moderno sistema mundial. La agricultura capitalista y los orígenes de la economía-mundo capitalista europea en el siglo XXI. Segunda edición en español. Editorial Siglo Veintiuno. 1979. España. P. 489

⁴⁸ Wallerstein, Immanuel. Análisis de sistemas-mundo. Una introducción. Op. Cit. P 21

Estos son elementos que le dan forma al sistema-mundo, todos y cada uno de ellos son imprescindibles para su buen funcionamiento, y como todo sistema se encuentran intrínsecamente relacionados y dependientes unos de otros

Se debe puntualizar en la estructura de consumo y producción que obedece a las exigencias de la formación capitalista, las cuales profundizan en la explicación del posicionamiento actual de la gran industria agroalimentaria,

Por lo anterior, “Las exigencias nutritivas del capitalismo obedecen a un doble principio: uno cualitativo y concreto (valor de uso) y otro abstracto y cuantitativo (de valor)”,⁵⁰ es decir, lo cualitativo se refiere a las necesidades nutritivas, impuestas por el contexto económico: el empleo, desempleo, proletarización de la mujer, etc., por lo que los requerimientos nutritivos se encuentran subordinados a la lógica general de acumulación de capital, es decir, la necesidad alimentaria de los individuos se configura por el papel que desempeñan en la reproducción global de la sociedad.⁵¹

Mientras que el principio cuantitativo hace referencia a la reproducción de la fuerza de trabajo: que exige constantemente la disminución en el valor de la misma como única posibilidad de obtener plusvalor relativo. Estos dos vectores son esenciales en la conformación del sector. En función de estos principios se conforman las áreas estratégicas de la producción alimentaria, lo que a su vez explica las preferencias alimentarias de la sociedad.

De esta manera, se comenzará por entender el principio cualitativo, dejando la explicación de la parte cuantitativa como parte de la división internacional de trabajo, desarrollando parte de los elementos que conforman el contexto de acuerdo a la teoría del sistema mundo.

Como parte de la explicación, se encuentra que:

“... Los sectores estratégicos dentro del ramo alimentaria acontecen a lo largo de un proceso histórico en la que se manifiestan, sucesivamente, diferentes necesidades capitalistas para la regulación concreta del consumo (y la reproducción de la fuerza de trabajo) y el proceso de producción de

⁵⁰ Ceceña, Ana Esther. Producción estratégica y hegemonía mundial. Editorial Siglo XXI. 1995. México. P. 290

⁵¹ Ídem

alimentos. Ambas exigencias expresan el desarrollo capitalista del proceso de subsunción (formal y real) de la producción y reproducción general de la sociedad. Sólo la reconstrucción de tal proceso lógico-histórico permite comprender las razones económicas fundamentales que se encuentran detrás del privilegiamiento, ya no sólo de los alimentos consumidos, sino también de los producidos."⁵²

El desarrollo del capitalismo, exige métodos de control para cada fase: producción, circulación y consumo, para ello se vale de un hilo conductor que comunica el sistema de cambios que conforman el sistema alimentario: “el descenso en él –como única posibilidad de desarrollar permanentemente la explotación del proceso de producción de plusvalor-, logrado mediante el descenso del valor de los medios de subsistencia.”⁵³

La fase inicial se relaciona a la subordinación formal del proceso de trabajo bajo el método de valor absoluto, rompe con la duración de la jornada de trabajo como única opción de elevar el plusvalor, lo que provoca cambios en el surgimiento de nuevas características que modifican el sistema de producción y consumo de alimentos: cambios no solo en las relaciones comerciales por crecimiento de producción, sino como una universalización comercial de los alimentos que rompe con límites locales.

Factor importante en el desarrollo del proceso de trabajo son los elementos que trae consigo la Revolución Industrial a través de las progresivas innovaciones tecnológicas, al desarrollar la agricultura científica que involucra al sector químico, y actualmente, al sector biológico, así como elementos mecánicos en medios de transporte y técnicas de empaquetado. Asimismo, se inicia un proceso de proletarización del trabajo infantil y femenino que tendrá un gran impacto en el desarrollo social.

La siguiente fase busca prolongar la duración de la jornada de trabajo para obtener mayor extracción de plusvalor, se hace a través del abaratamiento de la fuerza de trabajo (gracias a la disminución del valor de los productos de subsistencia), y es a partir de esta fase de la evolución del sector productor de alimentos donde detona la explotación del trabajador con el propósito de beneficiar al propietario, lo que a su vez provoca una mayor exigencia nutritiva y calórica para la sobrevivencia del trabajador, el cual sostiene mayor desgaste físico.

⁵² Ceceña, Ana Esther. Op. Cit. P. 291

⁵³ Íbidem. P. 292

Aunado a los cambios provocados por la Revolución Industrial, se encuentra el surgimiento de relaciones entre América Latina con centros capitalistas, lo cual conformara la estructura de la: división internacional del trabajo, que determinara el desarrollo ulterior de la región, y se crearan lazos de dependencia, “entendida como una relación de subordinación entre naciones formalmente dependientes.”⁵⁴

La inserción de este continente a la economía capitalista responde significativamente al desplazamiento de la producción de plusvalía absoluta a la de plusvalía relativa, la cual consiste en una mayor explotación del trabajo asalariado.⁵⁵

Al mismo tiempo, el Estado responde a las exigencias de la economía capitalista, y por lo tanto de las compañías, con respecto a moldear la fuerza de trabajo en torno a tres aspectos: 1.- que esté disponible, es decir, asegurara la oferta de trabajadores a largo plazo, creando una demanda efectiva, 2.- Que sea reubicable y 3.- que no sea muy costosa, todo ello a través de inducir a los obreros mediante la combinación de incentivos, castigos e ideologías, por lo que los Estados deben castigar en nombre de las empresas sobre todo en zonas periféricas, así como obstaculizar la organización, minimizando el desorden social⁵⁶.

La relación que detentan las empresas debe ser con toda la estructura interestatal, la cual está conformada por múltiples Estados, con el fin de satisfacer su necesidad de expansión, así como para obtener las ventajas que cada uno de estos Estados ofrece, y al mismo tiempo evitar hostilidades que puedan poner en riesgo sus intereses, asimismo, la existencia de esta estructura dentro de la división de trabajo asegura dicha posibilidad.

Al mismo tiempo, para el funcionamiento del sistema se exige de la presencia de un poder hegemónico, el cual debe ser lo bastante fuerte como para hacer cumplir las reglas, así como los distintos niveles de participación en la configuración del mercado, lo cual representa el fin y el vehículo para establecer las reglas desiguales de producción y consumo, así como la capacidad de autosuficiencia o vulnerabilidad de las naciones, en

⁵⁴ Ruy, Mauro Marini. América Latina, dependencia y globalización. Siglo del hombre editores. Segunda edición. 2008. Colombia. P. 111

⁵⁵ *Ibidem*. P 114

⁵⁶ Wallerstein, Immanuel. La crisis estructural del capitalismo. Op. Cit. P. 128

el sector alimentario, de la misma manera, se conforman las naciones líderes que personifican, usufructúan y detentan el control para crea una hegemonía.

Para lograr reglas de coerción, el sistema-mundo se ha valido de una institución (factor) clave: las unidades domésticas. Estas se definen como organizaciones de entre 3 y 10 personas, con un fondo común de ingresos de distinta procedencia, pero siempre teniendo el fin de sobrevivir dentro de la economía capitalista. Esta forma de proletarización es un proceso impuesto a la mayor parte de la población mundial.

La estructura del fondo común de ingresos determina la disponibilidad, la reubicabilidad, y el precio de la fuerza de trabajo que la unidad doméstica destinara al empleo analizado. El empleador preferirá asalariados que no estén en condiciones de dedicar la mayor parte de su fuerza al trabajo asalariado, a lo que se le denominará: semiproletarias.⁵⁷

Las unidades semiproletarias son mejores pues a pesar de ganar el sueldo mínimo, estas no dedicaran mucho tiempo al trabajo proletarizado con el objetivo de ganar más, ya que tendrá el ingreso de otras actividades. Por lo que se garantiza que el salario seguirá siendo bajo, lo que hace que los empleadores de actividades periféricas obtengan ganancia a pesar del alto nivel de competencia en su sector. Para que esto sea posible se requiere de la contribución del Estado donde se ubican las unidades, pero también del sistema interestatal, ya que, sin esa intervención activa y repetida, la relación centro-periferia se desmoronaría.

Esas unidades semiproletarias sostienen el tipo de estructura política que hace difícil que los gobiernos de esos Estados desafíen las estructuras geopolíticas del sistema-mundo, pero también, por otro lado, los Estados que albergan a la mayoría de esas unidades sostiene la clase de estructura estatal que permite que esos Estados afirmen su poder en el sistema-mundo. A los efectos de eso, la proletarización ha demandado altas tasas de desruralización y del desarraigo de poblaciones agrícolas.

⁵⁷ Wallerstein, Immanuel. La crisis estructural del capitalismo. Op Cit. P. 130

Asimismo, las unidades proletarias están en una posición más fuerte para crear organizaciones sindicales en defensa de sus intereses, lo que las vuelve más dispuestas a participar en movimientos antisistémicos.

Todas las unidades domésticas se clasifican por clases, estatus o identidades. El estatus es como los ven/perciben los demás, bajo un criterio objetivo, mientras que la identidad enfatiza en cómo se perciben a sí mismos, bajo un criterio subjetivo. Sin embargo, ambos son una realidad institucional del sistema-mundo moderno que funciona como etiquetas asignadas desde el nacimiento. Algunos ejemplos son, la raza, el género, la religión, la nacionalidad, etc.

Estos grupos ayudan a mantener en un lugar los recursos económicos y superar cualquier tendencia centrífuga que pueda surgir por las desigualdades internas en la distribución del consumo y los procesos decisivos, también es visto como defensa del grupo.⁵⁸ Estas clasificaciones de las unidades domésticas funcionan como educadoras de socialización ante el sistema, pues son las principales en transmitir y enseñar el cumplimiento y respeto a las reglas sociales, misma función tiene las escuelas, la religión, incluso, los medios de comunicación.

Este adiestramiento nunca funciona de manera completa, ya que también existen unidades que socializan para la rebelión, el rechazo y la desviación, incluso hasta llegar a la socialización antisistémica, lo cual no resulta del todo inoportuno, pues esto se gesta como una escapatoria a los “espíritus inquietos,”⁵⁹ siempre y cuando haya un equilibrio en el sistema, pues de no ser así, pueden provocar profundos efectos desestabilizadores.

El complejo engranaje de identidades culturales, entendiendo a estas como una diversidad de expresiones significadas y significativas de una gran gama de unidades domésticas, marcaron la pauta para dar lugar a escenarios de conflicto político en las entrañas del sistema mundo moderno.

“[...] las complejas relaciones de la economía-mundo, las compañías, los Estados, las unidades domésticas y las instituciones a través de las unidades domésticas vinculadas a los miembros de clase y grupos de estatus se encuentran amenazadas por dos temas ideológicos opuestos, pero

⁵⁸ Wallerstein, Immanuel. Análisis de sistemas-mundo. Op Cit. P.32

⁵⁹ Ídem

simbióticos: el universalismo por un lado, y el racismo y sexismo por el otro.”⁶⁰

La influencia ideológica es inseparable del sistema, pues esta la que enmarca los límites o libertades dentro de la población, este elemento se explicará con mayor profundidad más adelante.

Respecto a la parte cuantitativa como elemento de la división internacional de trabajo, no solo se consideran los requerimientos nutritivos que impone el patrón de producción, sino es obligatorio revisar la estructura material de la misma, respecto a las relaciones jerárquicas que establecen los diferentes procesos de producción.

La organización de procesos de trabajos integrados ha cubierto a todo el globo a través de una división del trabajo, Wallerstein ofrece una perspectiva internacional para desmenuzar el entramado de las relaciones capitalistas de países Centrales (países con procesos mercantiles avanzados) sobre los países periféricos (los países con desventajas mercantiles) en una lucha jerárquica sobre una base comercial. El concepto centro-periferia es relacional y se refiere al grado de ganancia del proceso de producción, esta ganancia está directamente relacionada al grado de monopolización de los procesos de producción centrales, controlados por cuasimonopolios.

A esta clasificación se agrega una Semiperiferia integrada por países que adquieren tecnología obsoleta del centro y bajo condiciones de exclusión y subdesarrollo, estos países poseen una mezcla casi pareja de productos centrales y periféricos.

Como ya se hizo mención, América Latina “desempeña [...] un papel relevante en la formación de la economía capitalista mundial,”⁶¹ tomando en consideración los inicios del surgimiento de la gran industria, la cual establece las bases de la división internacional del trabajo, dichos avances no habrían sido posibles sin los países dependientes, ya que esta necesitó en todo momento de una gran disponibilidad de bienes agrícolas que permitió la especialización de la sociedad en ciertas actividades industriales. El papel de los países periféricos consistió en proveer los medios de subsistencia de origen

⁶⁰ Wallerstein, Immanuel. Análisis de sistemas-mundo. Op Cit. P. 33

⁶¹ Ruy, Mauro Marini. Op. Cit. P. 112

agropecuario, asimismo, creo una oferta mundial de alimentos, lo que contribuyó a la formación de un mercado de materias primas industriales.⁶²

La importancia de la máxima y permanente acumulación de capital, radica en que es una tendencia evolutiva, continua y permanente que tiende a reproducir de manera constante las diferencias y la polarización intrínseca del sistema, haciendo crecer constantemente las distancias entre las zonas, por lo que se afirma que esas distancias son mucho mayores conforme al paso del tiempo.

En el libro Immanuel Wallerstein: crítica del sistema-mundo capitalista, de Carlos Antonio Aguirre Rojas, se hacen especificaciones de las características de estas zonas, además, acentúa que dentro de la historia del capitalismo hay un "... modo especial de organización o configuración interna funcional del propio sistema-mundo capitalista [la cual se organiza] a partir de una estructura tripartita jerárquica, polarizada y desigual que subdivide a dicho sistema en una pequeña zona Central, una cierta zona Semiperiférica y una vasta zona Periférica (...) esta clasificación determina en gran medida las posibilidades, los límites de su evolución y desarrollo particulares."⁶³

La zona Centro goza de tener "... los más altos salarios del sistema, innovación tecnológica de punta, las formas más sofisticadas de explotación del trabajo, los mayores niveles de riqueza y de ingresos relativos y absolutos a las mercancías más conspicuas del mundo, entre varias ventajas económicas, sino también (...) es la base de existencia del Estado más fuerte y hegemónico a nivel mundial, junto a grandes desarrollos de la sociedad y óptimas condiciones para la difusión de la cultura nacional."⁶⁴

La Periferia tiene los más bajos niveles salariales, escasos o nulos desarrollos tecnológicos propios, pésimas condiciones de trabajo, los mayores niveles de pobreza y miseria relativa y absoluta, además de ser altamente propenso de sufrir de escases general de bienes disponibles, por lo anterior, estos Estados suelen ser los subordinados e intermediarios de decisiones de los Estados del Centro. Sufren de bajo desarrollo social

⁶² Ruy, Mauro Marini. Op. Cit. P. 113

⁶³ Aguirre Rojas, Carlos Antonio. Immanuel Wallerstein. Crítica del sistema-mundo capitalista. Editorial Era. 2003. P. 39

⁶⁴ Ídem

por lo que encuentran enormes dificultades para poder alcanzarlo, tienen poca o nula afirmación cultural autónoma e independiente.

El nivel intermedio es la Semiperiferia, está “(...) es más rica que la periferia, pero menos que el centro, con desarrollos intermedios en lo económico, lo político, lo social y la cultura en general.”⁶⁵

Sin embargo, el sistema posee un carácter permanentemente cambiante que hace que en algún momento se pueda modificar el status específico de cada Estado dentro del sistema.

El panorama de la empresa transnacional alimentaria encaja en los postulados del sistema mundo porque el régimen corporativo de alimentos se encuentra gobernado por empresas de países con mayor tecnología (o países Centrales) y empresas de países con procesos productivos obsoletos (países Periféricos) bajo las reglas del capitalismo.

Esta clasificación provocó el desarrollo de la agricultura comercial, donde geográficamente todas las regiones producen distintos cultivos, en diferente cantidad y con distintos métodos, lo cual favoreció a que los alimentos fluyeran en un mercado capitalista internacional donde las mercancías crean relaciones sociales, comerciales y económicas dentro de una estructura desigual y competitiva.

Esta división de trabajo es un sistema socialmente estructurado cuyo mecanismo clave es la construcción de cadenas extensivas de producción de mercancías. Estas cadenas son operaciones en serie representadas en nodos.

Estos nodos están en constante movimiento a través del paso del tiempo, asimismo, las condiciones de cada nodo varían respecto a otros nodos. Algunos son productores, otros han sido monopolizados por otros productores, algunos nodos reclutan mediante el pago salariales, en otros, los patrones han utilizado modos más coercitivos y menos caros para controlar la fuerza de trabajo, sin embargo, las ganancias se obtienen de todos los nodos a lo largo de toda la cadena, pero una ganancia mayor depende de un grado superior de monopolización de un nodo en particular.

⁶⁵ Aguirre Rojas, Carlos Antonio. Op cit. P. 40

La concentración de nodos monopolizadores hace que esa zona sea clasificada como Central, mientras que los nodos que rinden menos ganancia se concentran en zonas Periféricas, sin embargo, ambas zonas son relacionales, entre el capital mundial y la fuerza de trabajo mundial, asimismo, se crea una relación entre los capitalistas más fuertes y los más débiles y la consecuencia más importante de esta integración es la transferencia de plusvalía.

Por otro lado, elemento esencial para el funcionamiento del sistema mundo, se encuentra el universalismo, este funciona como principio operativo general, que rechaza preferencias particulares, que puedan desestabilizar el sistema, así, las únicas reglas permisibles son las que puedan apoyar el funcionamiento adecuado del sistema-mundo. Existen múltiples aplicaciones, una de ellas se justifica en la meritocracia para la asignación de puestos dentro del reclutamiento de personal, técnico, profesional o científico, también funciona como regla central dentro de la socialización, al justificar la jerarquización de puestos y se ve como una característica positiva, sin embargo, el lado opuesto lo ocupa el sexismo y el racismo como: reglas de selección. De esta manera se garantiza una tarea más competente, con lo cual se vuelve más eficiente a la economía-mundo, y por lo tanto mejora la acumulación del capital.

El criterio universalista desempeña una función sociopsicológica central en la legitimación de las asignaciones meritocráticas, así como una norma tranquilizadora para quienes se benefician del sistema.

Mientras que el sexismo y racismo justifican los rasgos inferiores, para hacerlos cumplir y hacerlos tolerables. Ambas sirven como reglas el trabajo, el espacio social, y en normas que los Estados se ven presionados a utilizar para socializar sus miembros, esto ha resultado exitoso y ha justificado la polarización del sistema-mundo.

El rostro del sistema-mundo se distingue a sazón de su estructura, ya que si bien su discurso universalista tiene una función de filiación y asimilación, también comprende una función de exclusión, formulando así un discurso que atenta a las prácticas alternativas o diferentes como un peligro para el propio sistema y en ese sentido, amenazas que deben ser eliminadas, del mismo modo, el propio discurso, establece una

serie de criterios étnicos, raciales, culturales, éticos, técnicos y estéticos esculpidos desde los centros económicos del sistema.

Es por las características anteriores que se expresa la geocultura, entendiendo a esta como un dispositivo discursivo y/o simbólico que en su interacción con el sistema social se logra entretejer un sistema simbiótico que produce y reproduce estereotipos sexistas, y racistas con la capacidad de hacer funcional desde el aparato ideológico este sistema de explotación elevando esos criterios a dimensiones institucionales, y justificada paradójicamente con discursos democráticos o más específicamente con procedimientos electorales.

La acción inmediata a esta democratización se dio a través de tres instituciones clave: la invención de ideologías, la domesticación de los movimientos antisistémicos y el cientificismo y reconstrucción de las ciencias sociales.

En ese sentido, es posible concebir a las ideologías como aquellas ideas capaces de direccionar el sentido del comportamiento, ya sea individual o en coordinación con diferentes amplitudes sociales. De esa manera el sistema alcanza un nivel ideológico donde los discursos justifican y significan su propia existencia y preponderancia en el más político sentido del término. Pues después de las revoluciones de finales del siglo XIX, el estado se forja como garante y gestor del sistema capitalista, por lo cual sus instituciones preparan a los ciudadanos para asimilarse a la producción capitalista.

De ese modo la geocultura constituye el dispositivo ideológico unificador necesario para el funcionamiento sistémico pues además apela a las citadas revoluciones en su carácter discursivo aludiendo a la gestión capitalista que trajo consigo la revolución inglesa, con un marco legal heredado por la revolución francesa, configurando de esta manera al Estado-Nación moderno, como el instrumento político y social para llevar a cabo la gran empresa del capitalismo en su cobertura global.

Por otro lado, como elemento contrario, se encuentran los movimientos antisistémicos entre cuyos logros se encuentra la transformación de dirección del sistema a través de movimientos civiles que se han manifestado contra la gran brecha de desigualdad, y a pesar de que no han encontrado soluciones concretas a sus demandas, sí han logrado crear alternativas beneficiosas o equilibradas ante el rumbo que los capitalistas han proyectado,

cabe resaltar que también surgieron como una alternativa al hartazgo y a la decepción de la llamada vieja izquierda, el mayor ejemplo de lo antes expuesto se encuentra en las manifestaciones de 1968, pues con ella se “enterró el consenso liberal-centrista que dómimo el mundo político-cultural desde 1848, es decir, la fe en una disminución gradual de la polarización socioeconómica a través de la acción reformadora de los Estados.”⁶⁶ Sin duda, esta es una de las aristas más importantes dentro del sistema-mundo, ya que ha sido una fuerza que ha logrado ciertos cambios ante las acciones de quienes detentan las decisiones y las formas de permear el sistema

El autor asegura que el sistema se encuentra en una profunda crisis estructural, donde los métodos para seguir controlando a la población tienen que cambiar, ante tal crisis, se presenta la oportunidad para que la población puede cambiar el rumbo del sistema. Sin embargo, las prácticas de dominación y control han evolucionado al mismo tiempo que lo ha hecho el sistema, y el tema de los hábitos alimentarios estrechamente relacionados con los cambios socioculturales y económicos también has servido como herramientas realmente valiosas para este fin.

2.2 Concepto de Agronegocio y su clasificación

Actualmente la agroalimentación no puede ser considera sólo como un proceso de producción primaria, esta se ha convertido en un complejo sistema integrado de valor, cuyas actividades cada vez son más difíciles de delimitar en cuanto a espacios geográficos, económicos y sociales.

“Los estudios de las cadenas agroalimentarias, cadenas agroproductivas, cadenas de valor, redes agroalimentarias, *clusters* agroindustriales, complejos agroalimentarios y otros conceptos similares, se enmarcan en la corriente (...) denominada *agribusiness*, Agricultura ampliada y/o Economía agroalimentaria-agroindustrial.”⁶⁷

El término de agroindustria es una traducción de *agribusiness*, es decir, agronegocio, hecha por Davis y Goldberg, quienes lo consideraron una alternativa del viejo concepto de agricultura, y en el cual agrupaban todo el conjunto de operaciones, desde insumos

⁶⁶ Wallerstein, Immanuel. La crisis estructural del capitalismo. Op Cit. P.65

⁶⁷ Ferro Moreno, Santiago. Análisis estratégicos de los sistemas agroalimentarios agroindustriales de carne caprina de las provincias de La Pampa y San Luis. Argentina. Tesis doctoral en ciencias económicas. En Universidad Nacional de Córdoba. Argentina. Diciembre 2014. P. 1

para la producción hasta el consumo final. De esta manera se le definió como “...la suma del total de operaciones involucradas en la manufactura y en la distribución de la producción agrícola; operaciones de la producción en el campo, en el almacenaje, el procesamiento y distribución de los *commodities* agrícolas y las manufacturas hechas con los mismos.”⁶⁸ Incluyendo el total de relaciones entre actores e instituciones.

El término *agribusiness* viene de agroindustria, la cual se refiere a que la producción agrícola se somete a uno o distintos grados/niveles de transformación convirtiéndose así en materia prima, esto puede ser desde la conservación, hasta la producción mediante métodos modernos y de gran inversión de capital. Este concepto agrupa a todos los participantes en la actividad agraria, no sólo a los proveedores de tierra, capital y trabajo, sino también a las instituciones del mercado para la comunicación y movimiento de los productos, así como a las instituciones y mecanismos de coordinación entre sus componentes.⁶⁹

Otra definición complementaria se refiere a que es una “[...] unidad de decisiones que combina recursos naturales, recursos humanos, capital, conocimiento e información para dedicarlos a producir bienes ya sea de origen vegetal o animal para transformarlos en muchos casos en bienes intermedios o de consumo final para un mercado determinado y dentro de una operación rentable.”⁷⁰

La Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO) clasifica a la agroindustria de la siguiente manera:

- **Alimentaria:** casi todos tiene el mismo uso final, siendo la conservación una de las técnicas más utilizada y básica por incluir productos perecederos como la carne, fruta, hortalizas, leche y pescado.
- **No alimentaria:** tiene mayor gama de usos finales, sin embargo, requieren de un mayor grado de elaboración, incluye una serie indefinida de operaciones que a

⁶⁸ Davis y Goldberg. “Programa de agronegocios y alimentos.” Newsletter Programa de agronegocios y alimentos. <https://sites.google.com/a/agro.uba.ar/newsletter-paa/newsletter-5/-que-son-los-agronegocios> (consultado 29 -09-2016)

⁶⁹ Ginocchio Balcázar, Luis. *Agroindustria y globalización. Datos, conceptos y consejos para el exportador de América Latina*. Editorial Panorama. 1996. México. P.15

⁷⁰ Guerra, Guillermo y Aguilar, Alfredo. *Economía del agronegocio*. UTEHA. 1997. México. P.23

través de distintos productos intermedios, lleva a productos finales. Otra característica es que utilizan materiales sintéticos u otros sucedáneos artificiales.

Y entre:

- **La proveedora de materia prima:** esta interviene en la elaboración inicial de los productos agrícolas. O proveedora de insumos. Por ejemplo, **Monsanto, Bayer, Syngenta, Dow agrosience, PHI, etc.**
- **La consumidora de materia prima:** se encarga de la fabricación de artículos a base de productos intermedios derivados de las materias agrícolas, como los fabricantes de pan, galletas, tejidos, papel, ropa, manufacturación de caucho, etc., aquí es donde se encuentran la mayoría de las grandes productoras, como **Nestlé, Unilever, Danone, Bimbo, Bunge, General Mills, Mondelez, etc.**⁷¹

Las empresas productoras, transformadoras y distribuidoras de alimentos se clasifican en 4 sectores:

- **Grandes minoristas o supermercados de alimentación.**
Ejemplo: **Wal-Mart, Schwarz Group, Carrefour, Aldi, Kroger, Loui's Dreyfus y Tesco.**
- **Empresas de transformación de productos alimentarios** (de la categoría de consumidoras de materia prima)
- **Cadenas de restauración rápida** (fast food), como **McDonald's, KFC, Starbucks o Subway.**
- Otras empresas y sociedades que no son de alimentación, pero son de inversión privada, explotan establecimientos de restauración rápida, transformación de productos alimentarios, o ambos tipos de establecimientos a la vez. Por ejemplo: **Texas Pacific y Apex Partners.**⁷²

⁷¹ "El estado mundial de la agricultura y la alimentación. Parte III La agroindustria y el desarrollo económico." Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO) <http://www.fao.org/docrep/w5800s/w5800s12.htm> (consultado 25-11-2016)

⁷² "Programa de Actividades Sectoriales. La incidencia de las cadenas mundiales de alimentación en el empleo en el sector de alimentos y bebidas." Organización Mundial del Trabajo. Ginebra 2007. www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---ed.../---sector/.../wcms_176841.pdf (consultado 25-11-2016)

Cada vez se hace más difícil establecer una delimitación precisa de lo que se debe considerar como una actividad agroindustrial, pues, los procesos de innovación y las nuevas tecnologías obligan a ampliar la gama de insumos utilizados, como los biotecnológicos y los sintéticos, por mencionar algunos. A la complejidad creciente de los insumos, corresponde una gama cada vez mayor de procesos de transformación, que se caracterizan por la alteración física y química y tienen por objeto mejorar la comercialización de las materias primas según su uso final.⁷³ Asimismo, al irse incrementando la complejidad de los vínculos de comercio y negocios internacionales, ha sido cada vez más difícil establecer la línea precisa de separación entre el negocio internacional y el negocio local.

Es oportuno entender la cadena agroalimentaria como el conjunto de actividades y actores involucrados en un sistema para la producción de bienes para la alimentación humana que incluye la producción primaria, la industrial y la distribución agroalimentarias.

En México, la industria de alimentos procesados, ha crecido considerablemente en los últimos años, principalmente por la productividad y disponibilidad de materias primas, la solidez macroeconómica del país, la competitividad para atraer inversión extranjera y las capacidades del país para fungir como plataforma de exportación hacia más de 40 países con los que tiene acuerdos comerciales.⁷⁴

Después de lo anterior expuesto, cabe especificar que la presente investigación se encuentra delimitada sólo al estudio de la agroindustria alimentaria transnacional dedicada a la producción de alimentos procesados y al exitoso posicionamiento dentro de la cadena agroalimentaria mexicana, como consumidora, procesadora y comercializadora de materia prima, al mismo tiempo que ha logrado adueñarse de toda la cadena agroalimentaria y agroindustrial.

Uno de los giros más importantes dentro de las compañías o negocios es el sector alimentario, en el cual las Empresas Transnacionales Agroalimentarias (ETA) han

⁷³FAO Op. Cit. P. 3

⁷⁴ "Alimentos procesados". Secretaría de Economía. PROMEXICO. <https://www.gob.mx/promexico/acciones-y-programas/alimentos-procesados?idiom=es> (consultado 15-12-2016)

destacado, convirtiéndose en un elemento imprescindible gracias a la implementación de diversas estrategias que dan como resultado que cerca de 500 empresas controlen el 70% de la oferta de alimentos.⁷⁵

La provisión alimentaria ha experimentado un largo proceso que tiene como hilo conductor su progresiva integración en la organización industrial de la producción, la distribución y el consumo alimentario a medida que la tecnología, la integración vertical, la comercialización, las preferencias y demandas sociales fueron evolucionando. De esta manera los recursos de la agricultura se vieron cada vez más sensibles a las fuerzas del mercado y se integraron a los factores de la interdependencia industrial la cual es determinada por las tecnologías de complejidad creciente y por los esfuerzos de investigación y desarrollo constante que lideran las Empresas Transnacionales Agroalimentaria (ETA).

2.3 Estrategia de los agronegocios

Una de las actividades más importantes de los directivos de cualquier empresa multinacional, consiste en determinar la dirección estratégica general, así como construir todo el entramado organizacional para cumplirla. Entre los aspectos más importantes que conforman dicha estratégica se incluyen las actividades futuras, su medición de tiempo y localización, designación de recursos, así como las posturas de la empresa respecto a los movimientos de entrada y salida de mercados, las alianzas estratégicas, adquisiciones e innovación, etc.

Es evidente que las estrategias de los corporativos internacionales responderá a las metas que se desean alcanzar, así como a los distintos contextos competitivos donde pretenden establecerse, por lo que se considera profundamente el entorno y ambiente de cada zona, así como la valoración interna de las 4 principales áreas funcionales de la empresa: la mercadotecnia, las operaciones, las finanzas y los recursos humanos.

Sin embargo, las empresas transnacionales dedicadas a alguna rama dentro de la clasificación agroindustria o agroalimentaria, posee ciertas similitudes respecto a su

⁷⁵ "Tras la marca". Informe Oxfam. Febrero 2013. https://www.oxfam.org/sites/www.oxfam.org/files/file_attachments/bp166-behind-the-brands-260213-es_2.pdf (consultado 15-09-2015)

operatividad, entre ellas desatacan: los avanzados procesos tecnológicos, homogenización del consumo, la creación de relaciones verticales y horizontales, manejo intensivo de publicidad y *marketing*, así como estandarización del producto para la rápida aceptación, entre las principales.

Una de las acciones que amplifica su presencia y poderío son las continuas adquisiciones, fusiones, alianzas, contratos y acuerdos formales e informales, estas acciones están asociadas a diversos factores, que pueden agruparse en tres motivos fundamentales: 1.- mejora de la competitividad, 2.- responder a los cambios del entorno sectorial y 3.- La ineficiencia del mercado de capitales.⁷⁶

Dentro de los motivos ligados a la competitividad: se incluye el a) Incremento de la participación en el mercado, b) Reacciones defensivas, c) Economías de gama o sinergias, d) Reducción de costos de transacción y de información. Respecto a los Motivos asociados a los cambios del entorno sectorial se incluyen: a) Aspectos reglamentarios, b) Las fusiones y adquisiciones como estrategia para acceder a los mercados y a las tecnologías.⁷⁷

A pesar de que estas acciones fueron más comunes de los setenta a los noventa del siglo pasado, actualmente, este tipo de estrategia se ha intensificado en la fase de distribución, hacia la que se ha desplazado el centro de gravedad de la cadena, condicionado por el alto grado de saturación de los mercados y la facilidad de acceso a los mismos, (de ahí el papel estratégico de la logística-coste de transporte, depósito y manipulación de los productos entre su salida de fábrica y la llegada al punto de venta), así como por una mayor dispersión de la oferta.⁷⁸

Un elemento de suma importancia en el ámbito laboral se relaciona estrechamente con el avance tecnológico, ya que, a través de esta, ha sido posible la profundización de la división del trabajo, la fragmentación, descentralización y flexibilización de funciones

⁷⁶ Castillo Girón, Victor Manuel y Coelho, Alfredo. "Las empresas transnacionales mexicanas de alimentos y bebidas y el desarrollo las economías emergentes". **Revista cultura, tecnología y patrimonio**. Núm. 4. Julio-diciembre 2007. P.135-153

⁷⁷ Ídem

⁷⁸ Delgado Cabeza, Manuel. "El sistema agroalimentario globalizado: imperios alimentarios y degradación social y ecológica". **Revista de economía crítica**. Núm. 10, segundo semestre 2010. P. 32-61

dentro del sistema agroalimentario, al tiempo que han supuesto una importante ampliación de las capacidades de organización y coordinación.

La tecnología es la razón principal de la evolución estructural productiva agroalimentaria, así como de los cambios en las técnicas y estándares de producción, que refleja en su máximo sentido la internacionalización productiva de alimentos.

“La tecnología dentro de la actividad agroindustrial representa una de las estrategias más importantes al incorporar, nuevas características que incrementan las posibilidades de apropiación de valor añadido, lo que se traduce en innovación permanente para la expansión principalmente en productos procesados. La investigación y el constante desarrollo tecnológico desembocan en productos más complejos y sofisticados, al pertenecer a procesos automatizados y nuevos procesos de transformación dirigidos a utilizar materias primas no tradicionales y a nuevos procesos de envasado.”⁷⁹

De esta manera, la tecnología se coinvierte en el principal factor que otorga grandes ventajas monopolísticas a las ETA.

Una de las actividades más importantes relacionada a la tecnología es la actividad transgénica, pues estos se consideran cultivos industriales dedicados, en gran medida a la alimentación de ganado, así como a la elaboración de agrocombustibles. En este mismo orden y dirección, se encuentra la privatización de material genético de plantas, granos y demás material agrícola almacenado para uso exclusivamente privado.

Las auténticas innovaciones ocurrieron como fruto de la interrelación de la industria alimentaria con la industria química y petroquímica, lo que sí ha marcado la diferencia a través del uso de técnicas bioquímicas para establecer una nueva era de alimentos fabricados.

La biotecnología ha contribuido a reforzar la diferenciación de cada una de las fases de la cadena agroindustrial, generando grandes cambios sobre los procesos finales y desplazando casi de manera absoluta la producción tradicional al imponer el uso de innovaciones tecnológicas, y reforzando lazos de dependencia.

⁷⁹ *Ibidem.* P. 40

Dadas las condiciones que anteceden, no pasará mucho tiempo para que la materia prima utilizada por las ETA deje de ser considerada agrícola o agroindustrial, pues la tecnología avanza a pasos agigantados, y el uso de la ingeniería biológica, la biología sintética y molecular, así como la informática e ingeniería, para la creación de organismos y materiales diseñados a partir de ADN sintético, será capaz de producir sustitutos de dicha materia, sin importar lo artificial que pueda parecer, de esta manera se dejara de necesitar a los países en desarrollo y a todo el entramado agrícola que generan.

Este tipo de alteraciones hace que los alimentos pierdan muchas, si no es que todas sus propiedades originales, por lo que se hace necesario el uso de sustancias (colorantes, saborizantes, conservadores, etc.) y nutrimentos artificiales para así intentar recuperar las cualidades originales del alimento. Los problemas de abastecimiento de materia prima también provocan el uso de sustancias y químicos (fertilizantes, plaguicidas, etc.) que repercuten en el medio ambiente, en el suelo, y la salud. El tener el control de toda la cadena productiva es lo que le permite a la Empresa Transnacional, tener mayor libertad en la aplicación de este tipo de estrategias de alteración.

Los nuevos productos genéricos cuentan con muchos años de investigación previa, así como múltiples variaciones, sin embargo, las variaciones sustitutivas son escasas, lo cual genera mayor presión sobre la investigación y sobre las tareas de *marketing* para hacerlas atractivas.

Entre las estrategias de relación vertical y horizontal estas influyen respecto a la diversificación y cooperación interindustrial que permite una acción conjunta entre proveedores de insumos y equipo de la industria alimentaria para la generación de tecnologías específicas.

Ejemplo de esta estrategia de diversificación se manifiesta en cuatro vías:

- 1.- Forma horizontal: dentro del propio sector alimentario, al abordar producciones correspondientes a distintos subsectores del mismo.
- 2.- Integración vertical: para conseguir disponer de la materia prima necesaria para el desarrollo de la producción industrial. Lo que los lleva a buscar alternativas para la

adquisición o cultivo de tierra. Esto es modificar la relación proveedor-empresa a través de la obtención de materia prima

3.- Integración vertical hacia el consumidor: incorporando a la empresa las organizaciones comerciales y de distribución que permiten poner la producción obtenida a disposición del cliente. Ejemplo la relación de Nestle-Starbucks o de Sigma alimentos cuando provee a restaurantes.

4.- La creación de otras divisiones empresariales, orientadas a la obtención de productos y a la prestación de servicios ajenos al sector alimentario.

La diversificación puede ser a partir de un crecimiento interno de la empresa que decide emplear sus recursos excedentes en la obtención de otros productos alimentarios distintos a los pertenecientes a su sector tradicional o, a partir de un crecimiento externo mediante la absorción o fusión con empresas alimenticias con actividades distintas a la suyas.

La deslocalización, también condicionada por la movilidad de capital, representada por la instalación y retiro de la empresa, también ha exigido la necesidad de transformar los procesos productivos y distributivos a medida que se logran alcances de crecimiento internacional, aunque la principal motivación de dichos traslados es ubicarse donde la ganancia de utilidad sea más redituable.

La uniformización tanto en la capacitación como en la constante actualización del *know-how* es un fenómeno que permea la industria alimentaria, establecido por un lado la sanción del mercado por medio de los precios internacionales, y reeducando por otro los patrones de consumo de los distintos sistemas alimentarios nacionales y locales.⁸⁰

Dentro de todas las clasificaciones de la industria, sin duda, la de los alimentos representa una de las más activas y diversificadas en cuanto a su estructura, ya que conjunta actividades de la agricultura, el sector agropecuario, el pesquero, entre otros, y a la vez incluye, la conservación, la transformación y la adecuación, conjuntando la relación que guarda con las formas de empaque, de almacenamientos, de transportación, comercialización y destino de los productos. Lo que da como resultados un sinnúmero de

⁸⁰ Torres Torres, Felipe. La alimentación de los mexicanos en la alborada del tercer milenio. Editorial Porrúa. México. 2001. P. 89

productos diversificados, es decir, preparados, congelados, jugos, néctares, mermeladas, conserva de frutas, legumbres y cárnicos, cajetas, etc.

El dinamismo y la concentración de estas industrias marcan las pautas de comportamiento de la industria. Las ETA no solo son vehículos de concentración, sino replica de los procesos productivos que están en correspondencia con los nuevos estándares internacionales.⁸¹

La reestructuración productiva global es una de las herramientas más importantes que hacen posible los circuitos comerciales a nivel internacional, así como para la conformación del sistema agroalimentario mundial y su fluida operatividad, incluyendo el apalancamiento al que se comprometen las grandes empresas agroindustriales transnacionales con los circuitos financieros.

Otra de las herramientas estratégicas de suma importancia para este sector de negocios, se relaciona con los gastos en publicidad, ya que no solo son cuantiosos sino centrales para mantenerse en el gusto del público y reforzar permanentemente su inducción al consumo de estos bienes alimentarios industrializados.

Tan sólo en México en el 2013, se gastaron cerca de \$2,435,768,671 en la publicidad de botanas, y \$5,778,101,504 en la publicidad de bebidas, publicidad dirigida exclusivamente a la televisión,⁸² la gravedad del asunto dentro de este apartado radica en que no existe dentro de todos los cuerpos regulatorios una cantidad similar para su funcionamiento, por lo que la mayor cantidad de información que recibe la población sobre valores nutricionales proviene de la industria.⁸³

2.4 Ejemplo de *Agribusiness*. El siguiente cuadro muestra algunos datos de las empresas más representativas en el sector de agroindustrial, mostrando de manera práctica lo que se ha escrito en teoría en la presente investigación.

⁸¹ Ídem

⁸² "Publicidad de alimentos y bebidas dirigida a la infancia: estrategias de la industria." Alianza por la seguridad alimentaria. Mayo 2014. http://alianzasalud.org.mx/wp-content/uploads/2014/04/Publicidad-de-Alimentos-y-Bebidas-Dirigida-a-la-Infancia_Estrategias-de-la-Industria.pdf (consultado 12-03-2015)

⁸³ Nestle, Marion. "La política alimentaria. La responsabilidad de la industria en la epidemia de obesidad". Alianza por la salud alimentaria. 14 de octubre de 2014. <https://www.youtube.com/watch?v=zrUdQzxbUGg> (Consultado 12-03-2015)

EMPRESA	DATOS GENERALES	PRESENCIA E INFRAESTRUCTURA	MARCAS	ADQUISICIONES	OPERACIONES	INVERSIONES
Nestlé⁸⁴	Se fundó en 1905. Cuenta con equipo especializado en adaptar la ciencia a las recetas y cultura culinaria de cada país, con lo que ha logrado modificar hábitos alimenticios y promover el consumo de alimentos procesados.	Tiene presencia en 197 países. Posee 486 fábricas a nivel mundial y trabaja con 339 mil colaboradores. La empresa se caracteriza por su constante investigación y desarrollo, para ello cuenta con 40 centros y 5 mil investigadores, que suman una inversión de 1.650 millones de euros. ⁸⁵	Posee más de 200 marcas. Entre las más importantes se encuentra: Carnation (monopolizador de leche evaporada en México), Purina, y agua embotellada.	Últimas adquisiciones: 1.Carnation (de sus adquisiciones más importantes) EE.UU 1985 2.Ralston Purina ahora PetCare. 2002 3.Terrier Vittel (agua embotellada) 2002 4.Chef Americana Inc. (alimentos congelados) EE.UU 2004.	Realiza constantes adquisiciones de empresas, principalmente en países semiperifericos. Entre sus operaciones en la agricultura, se enfoca en la integración vertical y la agricultura por contrato.	Sus inversiones más significativas han sido en América Latina por las ventajas productivas, laborales y el suministro de materias primas. La inversión más grande a nivel mundial en los últimos 10 años la hizo en México. ⁸⁶
BIMBO	Líder en sector panificador por volumen,	Tiene presencia en 22 países y una amplia base de activos. Se conforma de 165 plantas, 1.700 centros de venta, 129	Cuenta con más de 10 mil productos y más de 100 marcas.	Adquirió 36 empresas en sólo 2 décadas, incluyendo la canadiense Italian Home	Respecto a su cadena de valor la empresa busca trabajar con proveedores locales,	La compra constante de empresas incrementa su influencia respecto al

⁸⁴ Consultado en el sitio oficial Nestlé. <https://www.nestle.com.mx/> (consultado 15-12-2016)

⁸⁵ “La red privada de I+D más grande del mundo para cumplir nuestro compromiso contigo y la sociedad.” Nestlé Investigación Nutricional <https://www.nestle.es/10compromisos/innovando-para-la-nutricion.aspx> (consultado 26-12-2016)

⁸⁶ “Nestlé inaugura nueva fábrica de nutrición infantil en Jalisco.” Nestlé. 6 octubre 2016 <https://www.nestle.com.mx/media/pressreleases/nestl-inaugura-nueva-fabrica-de-nutricin-infantil-en-jalisco> (consultado 26-12-2016)

	<p>producción y ventas.</p> <p>Ventas totales del 2014: 14 mil millones de dólares⁸⁷</p>	<p>colaboradores y cerca de 52 mil rutas.</p> <p>Tiene mayor presencia industrial en EE.UU al localizarse 62 de sus plantas en ese país, 21 en Canadá y 32 en Latinoamérica.</p>	<p>Entre los productos más destacados se encuentra los pastelillos, botanas y dulces.</p> <p>Bimbo es la empresa más grande con un 4% frente a sus competidores. Esto lo ubica como la cuarta marca más importante de Latinoamérica y la 23 a nivel mundial⁸⁸</p>	<p>Bakery (IHB) y la española Panrico.</p> <p>Agrega 1.8 nuevas marcas a su portafolio en promedio por año⁸⁹</p> <p>Se integra a empresas de otro giro como medida para cuidar de la calidad de sus productos.</p>	<p>es tomando en cuenta la gran cantidad de materia prima para la producción de pan. Otra de sus estrategias más representativas, se relaciona con el marketing, todo tipo de publicidad y promociones de venta, con lo que gana la confianza del cliente y consigue su fidelidad.</p>	<p>comportamiento de las acciones en el mercado de valores, lo que genera que aumente la demanda de sus acciones y que su valor suba. Como actividad de integración, cuenta con empresas de maquinaria especializada en plásticos, refacciones industriales y automotrices, es socio minoritario de fabricantes de envolturas.</p>
Sigma alimentos ⁹⁰	<p>Junto a otros cuatro negocios de distintas actividades, conforma el conglomerado Alfa, el cual es</p>	<p>Comercializa sus productos en más de 98 países a través de distribuidores independientes.</p> <p>Actualmente cuenta con 66 plantas de alimentos</p>	<p>Sigma produce, comercializa y distribuye carnes frías, quesos, yogurts, lácteos, alimentos preparados y</p>	<p>En México, Sigma inició operaciones en 1980, tras la adquisición del negocio de carnes frías de la familia Brener establecido en 1939. En los años noventa, del</p>	<p>La materia prima la adquiere de manera externa, a través de proveedores nacionales y extranjeros través de contratos de</p>	<p>Al igual que las otras grandes empresas agroindustriales, la adquisición de otras empresas ha sido una estrategia de penetración en todo</p>

⁸⁷ Sitio oficial Bimbo. <http://www.grupobimbo.com/es/index.html> (consultado 20-12-2016)

⁸⁸ Reporte anual Grupo Bombo <https://www.grupobimbo.com/sites/default/files/INFORME%20ANUAL%202007.pdf> (consultado 20-12-2016)

⁸⁹ "Innovación fortalece a grupo Bimbo." **El Economista**. 01 mayo 2016. http://eleconomista.com.mx/mercados-estadisticas/2015/07/22/el_grupo-bimbo-ha-adquirido-36-empresas del 1 de mayo, 2016 (consultado 20-12-2016)

⁹⁰ Reporte Anual Grupo ALFA <https://www.alfa.com.mx/down/infoanual2015.pdf> (consultado 27-12-2016)

<p>considerado una de las empresas más grandes de México. Al cierre del 2015, tenía activos por \$266,705 mdp.</p> <p>Controla diversos negocios relacionados con la industria de alimentos y refrigerados. En Grupo ALFA es la más importante en ventas, activos y utilidad de operación consolidada.</p> <p>La empresa emplea a 40,000 trabajadores, y celebra diversos contratos colectivos de trabajo en México, Latinoamérica y Europa.</p>	<p>procesados y 171 centros de distribución.</p> <p>Además, tiene operaciones de producción en 13 países y cuenta con la ventaja de no verse afectada por la estacionalidad de sus productos, pero si goza de mayor demanda en las épocas navideñas en algunas regiones. La infraestructura para el transporte de mercancías en Europa y EE.UU. se encuentra altamente desarrollada, por lo que en esos mercados Sigma se apoya en redes de distribución de terceros para incrementar su eficiencia, cuenta con más de 7 mil vehículos, lo que le ha permitido llegar a más de 500 mil establecimientos para entregar sus productos. Su red de transporte está diseñada para distribuir productos refrigerados y su sistema es flexible para asegurar la frescura del producto que se entrega.</p>	<p>bebidas de marcas altamente reconocidas en México, EE.UU y Europa. La actividad principal de este agronegocio es participar en el mercado de proteína animal al producir, comercializar y distribuir carnes frías, quesos, yogurts, otros lácteos, alimentos refrigerados y congelados, y bebidas, teniendo como objetivo lograr la preferencia de los consumidores en los mercados donde participa.</p> <p>Las materias primas cárnicas forman parte de un mercado de commodities, por lo que sus precios se encuentran sujetos a</p>	<p>siglo pasado, se adentró a los lácteos y alimentos congelados, así comenzó a expandir su portafolio. Estableció acuerdos con socios estratégicos como Kraft, Heinz Company, entre otros, con el objetivo de distribuir sus productos en México.</p> <p>Actualmente cuenta con presencia en diversos canales de distribución gracias a las relaciones estrechas con las principales cadenas de supermercados, tiendas de conveniencia, pequeños detallistas, mayoristas y distribuidores para el canal tradicional, y a través de cafeterías, hoteles, restaurantes, entre otros, para satisfacer el mercado de foodservice.</p>	<p>abastecimiento. En Europa, algunos de estos contratos son de largo plazo con precios acordados sobre un determinado período de tiempo, o contienen cláusulas de precios indexados. Los proveedores son monitoreados frecuentemente para asegurar los altos estándares de calidad e higiene. Los proveedores de materias primas cárnicas son empresas de prestigio y cuentan con certificaciones, por ejemplo: Tyson Foods Inc. Su estrategia de mercadotecnia se centra en satisfacer las necesidades de los consumidores, buscando exceder sus expectativas e informando los</p>	<p>tipo de mercados. Desde el 2002 ha realizado importantes compras como la de Embutidos Zar, empresa dedicada a carnes frías, además de Inlatec, empresa de quesos ambas de Costa Rica y de las más importantes en Centroamérica. En 2008, adquirió Braedt, empresa peruana con más de 50 años de trayectoria en la producción de embutidos de primera calidad. En el 2015, adquirió a Elaborados Cárnicos, S.A. (Ecarni), de Quito, Ecuador, y Juris, de EE.UU, etc.</p> <p>En EE.UU distribuye sus productos a través de 13 centros en más de 40,000 tiendas bajo las marcas Bar-S, FUD,</p>
--	--	---	--	--	---

			las fluctuaciones del mercado.		beneficios de los productos.	Coronado, y McCormick.
PepsiCo⁹¹	Es una empresa global, líder en el sector de alimentos y bebidas. Su relevancia y crecimiento comenzó en 1965 con la fusión de Pepsi-Cola y Frito-Lay, estas dos marcas, más Gatorade, Quaker y Tropicana generaron ingresos de más \$63 mil millones de dólares en de 2015.	Cuenta con nueve instalaciones de producción en México y provee a 100 centros de distribución, llegando cada semana a 650 mil clientes. Fue adquirida por PepsiCo en 1990. Sobre la base de los ingresos netos, PepsiCo es la segunda mayor empresa de alimentos y bebidas en el mundo, presente en más de 200 países con diferentes marcas. En América del Norte, PepsiCo es la mayor empresa de alimentos y bebidas por ingresos netos.	Se divide en seis secciones, que operan de manera distinta, dependiendo de la región y el tipo de productos en los que se especializan: 1.- PepsiCo Bebidas Norteamérica. North America Beverages (NAB) 2.- Frito-Lay Norteamérica (FLNA) 3.- Quaker Foods North America 4.- Latinoamérica (LatAm) 5.- Europa y África Sub-Sahariana (ESSA) 6.- PepsiCo Asia, Medio Oriente y África	Invertirá 31 millones de euros en una nueva planta de productos de la marca Alvalle en Alcantarilla (Murcia) El centro nuevo permitirá incrementar en un 50% su capacidad de producción de gazpachos, sopas frías y cremas vegetales y estará preparada para futuras expansiones de la marca. ⁹²	Con lo respecta a sus procesos productivos ha creado una filosofía llamada “Desempeño con Propósito”, que consiste en crear un compromiso de producción conveniente para reducir el uso de tierra, energía, agua y empaques, también busca apoyar e invertir en comunidades donde opera, contratar productores locales y colaborar con agricultores, gobiernos y grupos comunitarios para operar de forma sustentable.	Enfocados en: –Trabajo con las Comunidades –Buenas Prácticas de Sustentabilidad. – Eco-Eficiencia: Consumo Razonable de Recursos en Procesos Agrícolas. Desde el 2006 ha apoyado a las comunidades donde opera con una inversión de \$850 millones de dólares incluyendo subvenciones otorgadas por la fundación

⁹¹ Sitio oficial <http://www.pepsico.com.mx/> (consultado 27-12-2016)

⁹² “Los dueños de Pepsi apuestan a lo grande por el gazpacho: invertirán 31 millones en una fábrica Alvalle.” *El País*. 29 agosto 2017 https://elpais.com/economia/2017/08/29/actualidad/1504009242_485990.html (consultado 15-10-17)

Capítulo 3: Impacto y consecuencias del establecimiento y dominio del sistema agroindustrial mexicano por parte de empresas transnacionales alimentarias para la seguridad humana.

Todos los hombres, mujeres y niños tienen el derecho inalienable a no padecer de hambre y mal nutrición a fin de poder desarrollarse plenamente y conservar sus facultades físicas y mentales.⁹³
Cumbre mundial sobre la alimentación, Roma, Italia, 1996

Como ya se hizo mención en el primer capítulo, el término de seguridad humana surgió de la intención de centrar la atención en la integridad plena del ser humano, para ello se estableció una clasificación sobre los siete ámbitos que la componen, siendo estos los sectores donde se encuentra las principales amenazas, enfatizando en el ámbito de la alimentación como de vital importancia para poder hacer frente a las otros seis.

En el segundo capítulo se hizo énfasis en uno de los actores más importantes e influyentes al hablar de la seguridad alimentaria: La Empresa Transnacional Agroindustrial (ETA), ya que resulta evidente su participación dentro de todo el sistema económico mundial, así como en todo lo relacionado al sistema agroalimentario.

En tal sentido, el presente epígrafe describirá la incursión de la ETA a territorio mexicano, así como las estadísticas que evidencian el consumo y aceptación de los productos de dichas empresas por parte de la población. No obstante, este hecho que responde a los cambios políticos, económicos y sociales de la actualidad no se traduce en avances para el desarrollo y la seguridad humana de la población mexicana, por el contrario, los avances en materia económica y tecnológica sólo benefician al poder capital, agudizando las amenazas dentro de cada uno de los ámbitos que conforman la seguridad del ser humano. Por lo tanto, el exponer a las ETA como objetivo de análisis es de suma relevancia para salvaguardar la seguridad humana en el escenario nacional.

⁹³ “Informe de la Cumbre mundial sobre la alimentación” Organización de las Naciones Unidas para la agricultura y la alimentación. (FAO). Noviembre 1996. Roma, Italia. www.fao.org/docrep/003/w3548s/w3548s00.htm (consultado 10-06-16)

3.1 Incursión de la empresa transnacional al sistema agroalimentario mexicano.

En las últimas décadas, el sistema agroalimentario mundial ha experimentado profundas modificaciones, centradas en la industrialización de las actividades primarias y la retracción del Estado en la actividad. En esta transformación, el ámbito industrial ha sido el eje articulante al fungir tanto en calidad de demandante de materias primas e insumos como en su rol de procesador, distribuidor y comercializador de los productos. El resultado ha sido el predominio de la industria sobre la agricultura y la conformación de complejos agroindustriales de gran tamaño, muchos de ellos de propiedad extranjera, debido a la naturaleza de las actividades realizadas y a la importancia de las economías de escala en la rentabilidad potencial de las mismas.⁹⁴

La naturaleza de la industria de alimentos obliga a crear un vínculo estrecho con las actividades agrícolas, pecuarias y acuícolas, pues estas proporcionan la materia prima para integrar el sector proveedor de alimentos para la sociedad y el abastecedor de materia prima para la industria. “La dependencia de una función de producción biológica para la adquisición de insumos somete a la agroindustria a fluctuaciones tanto de disponibilidad de materia prima, como de costos de producción.”⁹⁵

En México, la adopción del modelo de industrialización para la sustitución de importaciones durante la década de los cuarenta del siglo pasado, marcó el principio de un conjunto de políticas públicas que a través de los años logro consolidar el sector manufacturero, sin embargo, el proceso ocurrió a costa de graves descuidos al sector agrario donde inicio la cadena de fuertes problemas estructurales de pobreza, desempleo, desnutrición, y desventaja económica.

⁹⁴ Vázquez Raúl. “Concentración empresarial y cambio estructural: alimentos, bebidas y tabaco en México”. **Revista Problemas del Desarrollo**. No. 46. Enero-marzo 2015. P. 180

⁹⁵ Solleiro, José Luis. Estrategias competitivas de la industria alimentaria. Editores. Plaza y Valdez. 2003. México. P. 15.

Durante esta década, el desarrollo del sector agroindustrial fue totalmente dependiente del gobierno, pues este tuvo una participación de intervención y proteccionismo a través de una política económica que incidía en:

- 1.- La tenencia de la tierra tenía un carácter patrimonial (es decir, era inalienable, inembargable e imprescriptible) con el fin mantener la concentración de reducidos grupos.
- 2.- El control generalizado de precios de los productos finales y los insumos para producirlos, principalmente productos de la canasta básica.
- 3.- La intervención directa del gobierno en forma de empresas paraestatales encargadas de comprar, almacenar, comercializar (exportar o importar) granos básicos, así como de investigación y difusión de tecnologías.
- 4.- En materia de infraestructura, construyó carreteras y lugares de almacenamiento.
- 5.- Comenzó la larga lista de Programas (gubernamentales) de fomento: “precios de garantía”, con el fin de estimular el campo.
- 6.- Creó permisos, aranceles y cuotas como medidas proteccionistas para la industria local.

A mediados de la década de los sesenta del siglo pasado, la dinámica cambio ante la reducción de fuentes de agua para el riego y la caída de precios de los productos de exportación a nivel mundial, lo que motivo a la reconversión agrícola de áreas que estaban destinadas a la producción empresarial de granos básicos y de productos de exportación, hacia nuevos cultivos en los que se buscaba una mayor rentabilidad. Por el contrario, la pequeña agricultura familiar continuaría con el esquema de producción de granos básicos en tierras de temporal.⁹⁶

Por otro lado, en el norte del país, contaban con sistemas empresariales de producción establecidos en latifundios con elevadas tecnologías para la producción destinada a la exportación, por lo que la agroindustria comenzó a ser concentrada y centralizada como

⁹⁶ Palacio Muñoz, Víctor. El campo mexicano: 1970-2007. Un análisis a partir de los censos agrícolas, ganaderos y ejidales. Editorial Mundi-Prensa México. 2011. México. P. 70

consecuencia de la intervención empresaria que sustentó el régimen de acumulación en los altos niveles de monopolio y oligopolio del mercado. Este fue el inicio de la brecha social en la agricultura, ya que los pequeños productores, en su mayoría ubicados en el sur del país, se caracterizaban por tener procesos de producción tradicionales, con orientación hacia mercados locales, bajos niveles de productividad y basados en una economía de subsistencia.

La poca competitividad de la pequeña agroindustria, la incapacidad de los productores para suministrar altos volúmenes de materia prima, además de no cumplir con los parámetros de calidad fueron una de las principales causas de su desaparición y exclusión.

Asimismo, comenzó un periodo de expansión y consolidación de la Industria Agroindustrial (IA), tan sólo de 1960 a 1965 los establecimientos de la IA aumentaron 25%, y la ocupación 97.6 %, la tasa de crecimiento del PIB de 1960 a 1970 fue de 5.9% para la industria, sin embargo, diez años después sucedió una de las mayores crisis de la rama al decrecer el número de establecimientos 21.1% y la ocupación decreció 3.1%, de 1985 a 1988 la industria volvió a recuperarse, incluso superando los niveles anteriores de crecimiento, pero la ocupación resintió las inercias negativas y apenas creció 2.1%. Durante el decenio de 1980 la IA creció a una tasa promedio anual de 2.4%, superior a la industria manufacturera en su conjunto.⁹⁷ Para esta década ya había más de 82,621 agroindustrias en el país.⁹⁸

El inicio de la década de los sesenta del siglo pasado, marcó el nacimiento de la industria alimentaria contemporánea, ya que en ese periodo se consolida el modelo de sustitución de importaciones después de 20 años de alto crecimiento y sus efectos, como el aumento de los salarios, la mejor distribución del ingreso y la propia transición social y espacial de la población, lo cual impulsó el incremento en la demanda de productos industrializados,⁹⁹ todo eso acompañado del comienzo de la adopción de la Revolución Verde.

⁹⁷ Solleiro José Luis. Op. Cit. P. 32

⁹⁸ Palacio Muñoz, Víctor. Op. Cit. P. 72

⁹⁹ Salomon, Alfredo. "La industria alimentaria en México". **Revista comercio exterior**. No. 55. Marzo 2005.

Los cambios del patrón alimentario ocurrieron al mismo tiempo que el nacimiento y crecimiento de la industria alimentaria, pues ambos acontecimientos se complementaron representando tanto causa como efecto para su desarrollo.

Se aceleró la transición de un patrón alimentario dominante de tipo rústico, poco diversificado y con un fuerte peso rural, consolidado a lo largo de varios siglos, a otro de carácter urbano, que a su vez transitaba hacia productos manufacturados, propios de un ingreso mayor, desarrollados en países industrializados y hasta ese momento desconocidos por la gran mayoría de los mexicanos.¹⁰⁰

Se estimuló la demanda hacia productos cárnicos, lácteos, pollo y aceites, lo que representó un motor de desarrollo de los sistemas de producción pecuaria, ganadería y avicultura, esto contribuyó a dinamizar la creación de una agroindustria vinculada con la producción de alimentos para animales, y productos lácteos, cárnicos y procesados para humanos.

Algunos de los elementos que influyeron en el comportamiento de la IA son:

1.- Restructuración familiar y disminución de tiempo para la preparación de alimentos: los cambios en el estilo de vida, orientaron el consumo hacia productos que facilitan una dieta más práctica, por demás necesaria ante la incorporación de la mujer al empleo formal, incrementa la aceptación de productos industrializados, creando así el surgimiento de nuevos platillos, preferencias, actitudes y formas de organización y gasto.

2.- Oscilación en el ingreso: Al ser el sector de alimentos el que suministra los bienes básicos, se sacrifica el consumo de otro tipo de productos antes que a los alimentos (sobre todo en los estratos sociales medios)

3.- Crecimiento desmedido de los centros urbanos: lo cual reduce la disponibilidad de tierra cultivable y de mano de obra para las tareas del campo, mientras aumentan la demanda de alimentos procesados, así como algunos fenómenos negativos, como la contaminación. La IA se enfoca en resolver los cambios impuestos por las necesidades urbanas.

¹⁰⁰ *Ibidem.* P. 50

4.- Ampliación de canales de distribución: con las grandes tiendas de autoservicio, las cuales han multiplicado su número, variedad, distribución y servicios.

5.- La desregulación de los precios ha contribuido a que las empresas fijen los suyos libremente, mejoren sus utilidades y, de esta manera, recuperen sus inversiones, lo cual ha constituido un incentivo para la inversión privada, en especial de las grandes empresas.

6.- Los hábitos de consumo y la demanda se han diversificado. De un mismo producto se tienen varias versiones, según el nicho de mercado al que vaya dirigido (recién nacidos, niños, adolescentes, jóvenes, adultos mayores, etcétera).¹⁰¹

El desarrollo administrativo y de ingeniería para la aplicación de herramientas para la mejora de producción, logística y gestión de la calidad, permitieron incrementar los niveles de productividad y competitividad de la industria, aunado a los cambios sociales, así como la cada vez más nula participación del gobierno y de los pequeños productores nacionales, abrieron paso a la presencia de grandes corporativos transnacionales, principalmente de nacionalidad estadounidense quienes orientaron la producción al consumo doméstico y a la exportación sin olvidar la incursión a la fabricación de *commodities*, así como por sus altos niveles de integración hacia adelante y atrás de la cadena.

En este lapso el número de filiales de empresas transnacionales de alimentos pasó de 30 a 123, siendo pioneras en el ramo, estaban orientadas a satisfacer a los estratos de más altos ingresos y fabricar productos que, aunque de consumo popular, no eran básicos para la dieta, pero por su mayor valor agregado eran más rentables que los alimentos básicos.¹⁰²

A pesar de que se fortaleció la industria en el país, la producción bruta no alcanzaba a cubrir demanda agroindustria alimentaria y no alimentaria, por lo que este sector se mostró deficitario e incapaz de atender la demanda que presentaba una población mexicana con tasas de crecimiento superiores a las de la agroindustria.¹⁰³

¹⁰¹ Solleiro, José Luis. Op. Cit. P. 10

¹⁰² Salomón, Alfredo. Op. Cit. P. 23

¹⁰³ Palacio Muñoz. Víctor. Op. Cit. P. 72

La dinámica sostenida de la economía de México por más de dos décadas, resulto relevante para voltear los ojos de los inversionistas extranjeros hacia el país. Estos no sólo se orientaron al establecimiento de nuevas empresas, sino a la ampliación de la infraestructura de las agroindustrias ya establecidas. Entre las primeras empresas de alimentos procesados fue Birdseye (1967) y Cargill (1972). La situación no solo estimuló a extranjeros, sino a un alto porcentaje de inversionistas nacionales públicos y privados.

El final de la década de los ochenta del siglo pasado, resulto crítico para la agroindustria y todos los sectores responsables del suministro de materia prima, pues las crisis en la economía mundial provocaron el aumento de tasas de interés y cambiarias las cuales encarecieron la maquinaria y las herramientas importadas, para contrarrestar se bajaron precios de materia prima, hubo una reconversión de actividades productivas de mayor rentabilidad (productos diferenciados), y en algunos casos, el abandono de las actividades menos productivas, y se cerraron sucursales para una mayor concentración de operaciones en las casas matrices. No menos importante son los graves problemas sociales en el campo, que se reflejaron en múltiples movimientos y migración.

Es así como el Modelo Neoliberal llega a América Latina como una expectativa de solución a la crisis económica y social.

Este modelo promovió la explotación de la comunidad campesina, subordinó a pequeños y medianos empresarios, para que en su conjunto, transfirieran las ganancias a los sectores especulativos, financiero e industrial transnacional y agroalimentario multinacional, pues se impulsaron bajos salarios, incrementó el precio de los alimentos, lo que llevo a una reducción de consumo, aun así no se registró una afectación a la estabilidad del sistema económico, pues la explotación de los trabajadores supero con creces la demanda en el mercado interno que se producía por la ausencia de dinero en la mayor parte de la población.¹⁰⁴

La apertura de los mercados y la integración económica eran dos de las principales premisas del Modelo Neoliberal, así como la reducción del tamaño del Estado (privatización de

¹⁰⁴ Rubio Vega, Blanca. Explotados y excluidos. Los campesinos latinoamericanos en la fase agroexportadora neoliberal. Editores Plaza y Valdés. 2001. México. P. 89

instituciones y una menor participación de este a nivel social), así cayeron los subsidios de programas y comenzó la venta de paraestatales, situación que fue aprovechada por empresas privadas, lo que al mismo produjo una subordinación de los proveedores de materia prima, entre esas empresas encontramos a Bimbo, Gruma, Grupo Modelo, Nestlé y Lala.

Estados Unidos creó un Sistema de Crédito a bajas tasas de interés para las agroindustrias del mundo que compraran sus productos agropecuarios, así se creó la Comodity Credit Corporation (CCC), que además de dar créditos permitía ganancias por las diferencias de tasas de interés entre las ofrecidas por la CCC y las tasas de los países de origen de la industria, así incursiono la importancia del sector financiero en la dinámica agroindustrial, la cual dejaba de limitarse a la agricultura y a la industria.

Otro elemento financiero en pro de las grandes empresas fue el estímulo creado por el gobierno que consistía en la reducción de impuestos, para apoyar la producción al adquirir la materia prima nacional, aun cuando los precios fueran mayores internacionalmente.

El sector emprendió un proceso de recuperación acompañada por la relocalización de la inversión extranjera proveniente de países centrales/desarrollados, así, las inversiones crecieron un 19.1% en la década de los noventa,¹⁰⁵ situación propiciada por la adopción del nuevo modelo económico.

La inversión extranjera provenía principalmente de Estados Unidos, Inglaterra, Suiza e Italia, a través de las empresas Philips Morris (EE.UU), Cargill (EE.UU), Parlamat (Italia), Nestlé (Suiza) y BAT (Inglaterra).

Se redujo el gasto del gobierno al sector agrícola de 11.7% a 6.4% del gasto total entre 1980 y 1987. Además, la inversión al sector pasó del 16.64% a 7.73% de 1980 a 1989. Asimismo, se fueron destinando menos fondos a la Secretaría de Agricultura, Pesca y Alimentación

¹⁰⁵ Palacio Muños, Víctor. Op. Cit. P. 86

(SAGARPA), y hubo una reducción de los subsidios del 10.9% al 3.2% entre 1982 y 1988 del PIB agrícola.¹⁰⁶

El ingreso de México al Acuerdo General sobre Aranceles y Comercio, GATT (por sus siglas en inglés) en 1986 originó que la agricultura se insertara en un esquema de ventajas comparativas a nivel mundial en función de la competitividad de las empresas, esto aunado a la implementación del Plan de Solidaridad Económica,¹⁰⁷ el cual estaba orientado a la estabilización de precios, y a acelerar la apertura comercial, la fijación del tipo de cambio, la eliminación del déficit fiscal con la reducción de la inversión pública y un acelerado proceso de privatización. También se liberalizó la inversión extranjera causando un mayor endeudamiento en el país y enajenado los activos nacionales para importar mercancías que compitieran con los artículos locales, todo ello con el fin de contrarrestar cualquier efecto inflacionario que pudiera presentarse.¹⁰⁸

Como parte de esta política económica estabilizadora se firmó el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), con él se redujeron aranceles, incluso hasta llegar a cero, sin embargo, también hubo medidas proteccionistas para algunos otros alimentos considerados relevantes para la canasta básica, aunque muchas veces no fueron respetadas. Uno de los puntos más relevantes dentro del tratado en general, fue eliminar aranceles a todo tipo de alimentos, con el objetivo de llegar a la liberalización total del comercio, la derogación de las barreras arancelarias y la reducción de las no arancelarias, así se eliminaron todas las restricciones cualitativas al comercio como permisos y precios de importación.

A pesar de las restricciones, México siempre estuvo en una posición de desventaja, por el poco fomento al campo, por no contar con medios tecnológicos y de maquinaria competitiva, situación que puso en riesgo la producción interna de algunos de los productos más importantes, como los granos, lácteos y carnes, esto provocó severos daños a la planta productiva nacional y una inadmisibles acentuación de la dependencia alimentaria,

¹⁰⁶ Carton De Grammont, Huber. "El campo mexicano a finales del Siglo XX". **Revista Mexicana de Sociología**. Núm. 4. Octubre-diciembre 2001

¹⁰⁷ Véase. "Plan de Solidaridad Económica y la inflación en México" <http://ru.iiec.unam.mx/1819/>

¹⁰⁸ Ídem

económica, tecnológica e incluso política, lo que se tradujo en una pérdida total de la competitividad.

Dicha situación empeoró las comunidades rurales, pues con la migración y la falta de producción comenzó la dependencia hacia las importaciones, al tiempo que los problemas del campo afectaban de manera integral a toda la sociedad mexicana.

El incremento de las importaciones sólo ha reiterado la continuidad de pérdida de soberanía, pues de 1980 al 2000 la cantidad se duplicó.¹⁰⁹

La fase agroexportadora neoliberal se sustentó en la revolución tecnológica, las formas flexibles de organización y explotación del trabajo en la búsqueda constante de la productividad y la competitividad.

Las prioridades de la agroindustria cambiaron de ser nacionales a ser internacionales, y la incursión de la economía mexicana a las demandas capitalistas permitió un fortalecimiento de las transnacionales al tiempo que conllevó a una reducción de la participación del Estado. La agroindustria cambió de estrategia para abordar los mercados mundiales y presentar una mayor interacción con las empresas financieras.

Entre otras cosas, el TLC explicó el dinamismo y cambios del comercio agroalimentario de las décadas posteriores a su ratificación en México, también constituyó la principal fuente de expansión y contracción de los sectores productivos.

Así la aparición de las sociedades industriales o desarrolladas produce en todos los países una modificación en la producción de alimentos que se caracteriza por una notable extensión en la diversificación y complejidad de los mismos.

¹⁰⁹ Palacio Muños, Víctor. Op. Cit. P. 90

Cabe resaltar que las importaciones para consumo local aumentaron, pues la producción interna está destinada a ser materia prima de las grandes empresas, de acuerdo a lo mencionado en el capítulo anterior.

Factores como la incorporación de la mujer al trabajo y la elevación del poder adquisitivo de la población propicio la aparición y desarrollo de nuevos productos que exigen un mayor valor añadido y una mayor existencia de grandes capitales, con todos los factores que esto implica, al mismo tiempo han surgido nuevas formas de distribución y comercialización para hacer frente a las nuevas necesidades.

Lo que hace que las empresas renueven formas de penetración en los distintos países, es invertir fuertes cantidades de capital y avanzada tecnología. Es común que estas grandes empresas provengan de países desarrollados (centrales) e incursionen en países Periféricos y Semiperiféricos dominados por industrias locales que difícilmente podrían hacer frente al reto tecnológico de los grandes corporativos.¹¹⁰

El declive de la fase agroexportadora neoliberal ocurrió por la crisis capitalista y alimentaria mundial, el aumento en los precios de la materia prima generó un proceso de revalorización de dichos bienes donde su importancia en la estructura agroexportadora declinó, así los pilares comenzaron a desquebrajar al tiempo que comenzó a germinar un nuevo modelo agroalimentario. Las consecuencias para los países que persisten con el antiguo modelo se desfasaron del resto de las naciones y se profundizaron las contradicciones sociales debilitando su posición mundial.

Respecto al sector alimentario mundial, este se caracterizó por:

- 1.- Crecimiento en el dimensionamiento de las grandes empresas y aumento de la multinacionalización.
- 2.- Aumento de la concentración del potencial de investigación y desarrollo (I+D) en las empresas de mayor dimensión.

¹¹⁰ Cruz Roche, Pedro. "Penetración de la industrial multinacional en la industria y comercio alimentarios". http://www.mapama.gob.es/ministerio/pags/Biblioteca/Revistas/pdf_ays%2Fa009_03.pdf (consultado 22-12-2016)

3.- Fuerte tendencia hacia la diversificación en la producción. Mediante la actuación de subsectores, constitución de holding alimenticios en los que se integran subsectores industriales no alimenticios.

4.- Situación de oligopolios y dominio de las grandes empresas, frecuentemente multinacionales sobre las pequeñas y medianas.¹¹¹

El crecimiento de la participación de estas grandes empresas se dio con mayor celeridad como consecuencia de los procesos de absorción y fusión de empresas. Como se vio en el capítulo anterior, las empresas ejemplificadas se basan en su estrategia de crecimiento y diversificación de productos, así como en la expansión hacia diversos países a través de la compra o fusión de empresas pequeñas o medianas.

3.2 Estadísticas de la producción de alimentos procesados

De acuerdo a los informes estadísticos del 2015, en el 2014 la producción mundial de alimentos procesados fue de 5,016 miles de millones de dólares (mmd) siendo México el octavo productor con 135.5 mmd a nivel mundial y esperando una tasa media de crecimiento anual (TMCA) de 4% para el 2020. La industria de alimentos procesados represento 23.4% del PIB manufacturero y 3.9% del PIB total.¹¹²

Respecto a las exportaciones se alcanzó un valor de 8,261 mdd, lo cual representó un crecimiento del 10% durante el periodo 2007- 2014, siendo México el segundo proveedor de alimentos procesados de EE.UU y el tercer productor de los mismos en el continente americano.¹¹³

En el 2014 el tamaño de mercado de la industria de alimentos procesados en México tuvo un valor de 67,451 millones de dólares, esperando crezca a una TMCA del 4.1% para el 2019,

¹¹¹ Ibídem. Pág. 10

¹¹² "Industria de alimentos procesados. Inversión y comercio. Unidad de inteligencia de negocios 2015" Secretaría de Economía. PROMEXICO. <https://www.gob.mx/promexico/acciones-y-programas/alimentos-procesados?idiom=es> (consultada en 25-12-2016)

¹¹³ "Ficha sectorial alimentos procesados" Secretaría de Economía. PROMEXICO. http://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/75323/Ficha_Sectorial_09112015_Alimentos_Procesados.pdf (consultado en 25-12-2016)

pues la Inversión Extranjera Directa (IED) acumulada de dicha industria tuvo un valor de 16,392.8 mdd del 2004 al 2014, pues 9 de las 10 empresas agroindustriales más importantes de alimentos tienen presencia en México.¹¹⁴

En el país existen más de 25 parques industriales dedicados al sector de alimentos¹¹⁵ y en el 2015 se anunciaron grandes inversiones por parte de algunos grandes corporativos como SuKarne, Mondelez, Néstle (Purina), y Cargill en estados Durango y Guanajuato.¹¹⁶

El poder de las empresas se amplía a través de constantes adquisiciones, fusiones, alianzas, contratos y acuerdos formales e informales que buscan ampliar su capacidad de influencia y fortalecer sus posibilidades de expansión.

Las nuevas tecnologías han hecho posible la profundización de la división del trabajo y la fragmentación, descentralización y flexibilización de funciones dentro del sistema agroalimentario, al tiempo que han supuesto una importante ampliación de las capacidades de organización y coordinación.¹¹⁷

El mercado con un alto grado de saturación, el aumento del grado de elaboración o alargamiento de la cadena alimentaria, incorporando características y servicios que incrementan las posibilidades de apropiación de valor añadido, se convierte en elemento primordial para conservar o acrecentar la cuota de mercado. Como herramienta principal, para el logro de distinción ante otras marcas, se valen de actividades de *marketing*.

En el reporte anual de la Secretaría de Economía Mexicana sobre la Industria de Alimentos Procesados del 2015 declaró que el consumo de estos alimentos en 2014 fue de 143.9 mmd esperando un crecimiento a una TMCA de 3.8% del 2014 al 2020, asimismo, van incrementado las tendencias de consumo similares a los países desarrollados (centrales) al

¹¹⁴ Ídem

¹¹⁵ “El sector de los alimentos procesados en México.” Análisis Actinver. Abril 2015 <https://www.actinver.com/cs/groups/public/documents/actinver/dmvy/mde3/~edisp/actinver017720.pdf> Consultado (17-02-2016)

¹¹⁶ “Con la cuchara grande” **El economista**. 26 septiembre, 2017 <http://eleconomista.com.mx/industrias/2015/12/31/industria-alimentos-invirtio-cuchara-grande-2015> (consultado 28 -10-2017)

¹¹⁷ Delgado Cabeza, Manuel. Op Cit. P. 40

aumentar el consumo de azúcares y carne, y al modernizar la industria de alimentos en supermercados y establecimientos de comida rápida (*fast food*).¹¹⁸

Las categorías con mayores valores en el mercado en el mundo son: lácteos, panadería, productos de mar y cárnicos. De acuerdo a los porcentajes de participación de producción de alimentos procesados en México, panadería y tortillería ocuparon un 26%, por lo que son los productos más producidos, y por lo tanto más consumidos después de la carne. Tan sólo, en el 2014 la categoría de panadería alcanzó ventas de 27,177 millones de dólares, esperando una tasa de crecimiento de 3.9% del 2014 al 2019. Asimismo, entre los alimentos procesados de mayor exportación se encuentra la panadería en segundo lugar con un 4.3% anual.¹¹⁹

La industria panificadora en el mundo vale 461,000 millones de dólares, en un mercado integrado en 91% de panaderías familiares o artesanales, supermercados y tiendas de abarrotes, y suman 277 mil empresas.

En el 2014 el tamaño del mercado¹²⁰ de la industria de alimentos procesados en México tuvo un valor de 67,451 millones de dólares.¹²¹

3.3 Incidencia de la Empresa Transnacional Agroalimentaria dentro de las 7 dimensiones de la seguridad humana en México

La adopción de la corriente capitalista contemporánea, en forma de globalización, sí ha traído un aumento del crecimiento económico nacional, sin embargo, este ha sido distribuido de forma desigual, lo que acrecienta los niveles de desigualdad y polarización de la riqueza, de esta manera, el deterioro de las condiciones humanas resulta contradictorio ante las estadísticas de crecimiento económico. La liberalización del mercado, el aumento y aceleración de los intercambios financieros, así como el desarrollo basado en la inversión extranjera, tiene importantes repercusiones sociales y sobre el disfrute de los derechos

¹¹⁸ Secretaría de Economía. PROMÉXICO. Op. Cit.

¹¹⁹ Ídem

¹²⁰ Se refiere a las ventas de la industria en el mercado nacional según datos de Euromonitor www.euromonitor.com (consultado 28 -01-2016)

¹²¹ Ídem

humanos, su desarrollo e involución económica y de inclusión, lo que ha provocado el crecimiento sustancial de la desigualdad, la pobreza y miseria.

México representa uno de los países más importantes como captor de inversión extranjera en el sector agroindustrial, es sede de las plantas más grandes y representativas de algunas empresas como Néstle, al tiempo que es gran proveedor de materia prima para la producción y exportación de productos procedentes de estos grandes corporativos, al mismo tiempo, México es uno de los mayores consumidores de este sector.

El capítulo anterior explica la importancia de las ETA como actores dentro del sistema económico actual, por lo tanto su estudio y relevancia se encuentra en cada parte del sistema en el que se desarrolla. Respecto a la seguridad humana y las dimensiones que la componen estos actores privados influyen de manera inevitable en cada uno de ellos, por lo que resulta oportuno recordar que cada uno de los ámbitos que garantizan la seguridad del ser humano son interdependientes y aunque unos componentes se ven más afectados que otros, finalmente conforman un mismo objetivo.

3.3.1 Seguridad económica: se conceptualiza como la garantía de un ingreso básico como resultado del trabajo productivo y remunerado, y al mismo tiempo, como un conjunto de sistemas de seguridad financiados con recursos públicos.

Al respecto, la población indígena y campesina, en el área rural, que abarca 24 millones¹²² de personas, (casi una cuarta parte de la población) se encuentran vulnerable respecto a sus sistemas de producción alimenticio, al ser desplazados o contratados por alguna agroindustria, este sector poblacional presentan también los niveles de precarización económica-social más elevados.

El abandono de políticas de autosuficiencia alimentaria ha representado la imposición de una nueva división de trabajo, que provoca que la participación de los productores del campo dejen de ser un elemento estratégico para el desarrollo nacional. Estas políticas inciden en el

¹²² "Estadísticas a propósito del día del trabajo agrícola (15 de mayo)" Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI). Mayo 2016 http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/aproposito/2016/agricola2016_0.pdf (consultado 30-10-2016)

patrón alimentario, donde la desigualdad social y los factores propios de la apertura del mercado imponen una nueva oferta industrial, difícil de revertir en la medida en que esta se adecua al ritmo de evolución de las familias y de los individuos contemporáneos.

Las actividades por parte de las ETA, colocan en desventaja a cualquier sector de la sociedad, iniciando por la constante demanda de materia prima, el acaparamiento de tierras y las reiteradas invitaciones a que se unan a producción por contrato, lo que deja desprotegida la producción familias, al campesino y al pequeño productor, afectando no solo la vida familiar y la comunitaria, sino la economía nacional.

El que las ETA abarquen todos los nodos de la cadena agroalimentaria, dejan en total desventaja a los pequeños y medianos productores, y a los consumidores, pues toda la cadena queda dirigida por las grandes compañías, esto afecta la economía del país y evidencia la estrecha relación que existe entre ex trabajadores de gobierno y cámaras empresariales al compartir directivos que tejen estrechas y complejas redes de relaciones basadas en la capacidad económica, lo que permite que las empresas se impongan en el sistema político,¹²³ cuestión que se une al ámbito de seguridad política el cual también se ve desprotegido, pues el bienestar de la población queda en último término al vulnerar la seguridad alimentaria y comunitaria.

La participación del sector agrario en el Producto Interno Bruto (PIB) es de 4%, sin embargo, debido a su importancia dentro de la producción de alimentos en algunas comunidades, a los ingresos reales para muchas familiar, y dentro de actividades comerciales, industriales y en la economía en general, su contribución al PIB supera el 9%.¹²⁴

Algunas investigaciones¹²⁵ demuestran que hasta hace poco, poblaciones rurales, campesinas e indígenas consumían parte importante de su producción agroalimentaria (maíz, frijol,

¹²³ Pérez U, Matilde. "Multinacionales controlan todos los nodos de la cadena agroalimentaria en México." **La jornada**. 29 de diciembre 2015 <http://www.jornada.unam.mx/2015/12/29/sociedad/031n1soc> (consultada 10-08-2016)

¹²⁴ INEGI. Op Cit.

¹²⁵ Resultados de varios proyectos de investigación desarrollados en los últimos seis años sobre las implicaciones de la seguridad alimentaria en el estado de salud de las poblaciones rurales, realizado por Ivonne Vizcarra Bordi profesora del Instituto de Ciencias Agropecuarias y Rurales de la Universidad Nacional

calabaza, frutos, etc.), sin embargo, la desigualdad y la necesidad de comprar lo que antes se cultivaba ha hecho que la prioridad sea la búsqueda de ingresos como estrategia de subsistencia alimentaria de muchos hogares. Dicha situación, más el establecimiento de tiendas donde se venden alimentos industrializados cuya vida de anaquel es mayor, son relativamente más baratos y su transporte de fácil manejo, apunta a que la mayor parte del gasto destinado a la alimentación se de en este tipo de alimentos, reduciendo el monto destinado al consumo de maíz, frijol, frutas y verduras frescas. Así los productos de consumo frecuente son los procesados con harinas refinadas (sopas, pan, frituras y pastas).

El control de expansión y presencia de las grandes compañías les permite fijar el pago a los productores y el precio para el consumidor final, con un margen de intermediación de entre 70 y 90%, ejemplo de ello es el caso del maíz que se paga a 2 pesos aproximadamente, pero la venta del kilogramo de tortilla llega a alcanzar los 17 pesos.¹²⁶

3.3.2 Seguridad en materia de salud: consiste en la prevención, control y erradicación de enfermedades, disminución de la mortandad y acceso a los servicios de salud.

Las razones por las que las personas enferman y caen dentro de las categorías de desnutrición o sobrepeso son tan diversas como complejas, sin embargo, el énfasis del presente apartado recae en la manera en que los agronegocios influyen en ello.

En los últimos años, el cambio en el patrón alimentario¹²⁷ se ha visto seriamente influenciado por cuestiones relacionadas directamente con las estrategias de *marketing*, publicidad y no reglamentación de la industria alimentaria.

Autónoma del Estado de México. Fuente: Hernández Moreno, María del Carmen. Alimentación Contemporánea, un paradigma en crisis y respuestas alternativas. Op. Cit. P. 89

¹²⁶ Ramírez Quintana, Miguel. "El mercado agroalimentario secuestrado." **El Universal**. 9 de diciembre 2015 <http://www.eluniversal.com.mx/blogs/alianza-por-la-salud-alimentaria/2015/12/9/el-mercado-agroalimentario-secuestrado> (consultado el 15-10-2016)

¹²⁷ A la estructura de lo que una sociedad considera apropiado para satisfacer sus necesidades alimentarias en un determinado momento histórico se le denomina patrón alimentario o dieta. Fuente: Torres Torres, Felipe. La alimentación de los mexicanos en la alborada del tercer milenio. Op. Cit. P. 20

Evidencia de ello son los diversos estudios realizados por una de las Organizaciones Civiles mexicana más representativas en el sector de alimentos: El Poder del Consumidor (EPC),¹²⁸ los cuales declaran que parte de los problemas de desnutrición (por el bajo contenido nutricional) y de sobrepeso/obesidad es resultado de los malos hábitos alimentarios que se ven influenciados y manipulados por:

- 1) El dominio de las empresas productoras de alimentos procesados y la ausencia de medidas por parte del Estado en la educación nutricional de la población mexicana.
- 2) El manejo intensivo de la comercialización y publicidad de esas empresas.
- 3) La situación de mercado cautivo de los niños en las escuelas y en las regiones con índices de pobreza más altos.¹²⁹

La importancia de una alimentación y nutrición adecuada radica en que es la base para la misma existencia, la salud y crecimiento del ser humano, al no ser satisfecha esta necesidad, los efectos a largo plazo recaen sobre el desarrollo cognoscitivo y motor, se ve afectada la inmunidad y se es proclive a enfermedades crónico degenerativas, infecciones gastrointestinales, respiratorias, y débil desarrollo físico, mental y social, por lo que las repercusiones recaen en cada actividad de la vida cotidiana, reflejándose en bajo rendimiento académico, y en el descenso de la tasas de productividad, conformando una red de círculos viciosos que no permiten el pleno desarrollo individual y por lo tanto colectivo.

Ante lo anterior expuesto, José Narro Robles declaró: La salud es una condición para que la sociedad y los individuos alcancen su pleno desarrollo, aún más la salud es uno de los grandes igualadores en la colectividad, es una expresión de justicia social, la salud es un valor intrínseco de la seguridad humana y un elemento indispensable de la estabilidad social.¹³⁰

¹²⁸ El poder del consumidor. <https://elpoderdelconsumidor.org/> (consultado 26-12-2016)

¹²⁹ Santos Vaca, Andrea. El patrón alimentario del libre comercio. UNAM. Instituto de Investigaciones académicas, CEPAL. 2014. México. P. 12

¹³⁰ Narro Robles, José. La seguridad humana, algunos rezagos y grupos vulnerables en México, en Memoria simposio CONAMED (Comisión Nacional de Arbitraje Médico). El derecho a la protección de la salud en el marco de la seguridad humana y el desarrollo social. Editorial Secretaria de Salud. 2015. México. P. 20

Respecto a la mortalidad infantil, es imprescindible referirse al periodo de gestación como clave para atenderla de manera preventiva, pues desde ahí se programan los metabolismos, la fisiología y estructura corporal, ese tendría que ser el comienzo del ciclo de políticas multisectoriales destinadas a fortificar desde este inicio la vida de la sociedad.

La organización Mundial de la Salud (OMS), declara que 68% de las muertes en el mundo se deben a enfermedades no trasmisibles, como por ejemplo las cardiovasculares, hipertensión, diabetes, obesidad y cáncer de aparato digestivo y órganos asociados, las cuales se relacionan con el consumo de comida industrializada.¹³¹

Por otro lado, el informe del Panel Internacional de Expertos sobre sistemas alimentarios sustentables (IPES Food) del 2016, informa que de los siete mil millones de habitantes en el mundo, 765 millones sufren hambre, 900 millones son obesos y dos mil millones sufren algún tipo de deficiencia nutricional, lo que significa que alrededor del sesenta por ciento de los habitantes en el planeta sufren hambre o están mal alimentados.¹³²

En relación a la infancia, en el contexto internacional se ha estimado que 178 millones de niños menores de cinco años en el mundo sufren de desnutrición crónica (baja talla para la edad), la cual es responsable del 35% (3.5 millones) de muertes en este grupo de edad. En México, 1.5 millones de niños sufren de desnutrición crónica (baja talla para la edad), siendo más prevalente en la región sur (19.2%) así como en las zonas con población indígena.¹³³

A pesar de los avances en materia de alimentación, este sigue representando un grave problema para México, pues las cifras respecto a la desnutrición infantil siguen siendo alarmantes en algunos sectores de la población. En el grupo de edad de cinco a catorce años

¹³¹ “Las 10 principales muertes de defunción”. Organización de las Naciones Unidas para la alimentación y la agricultura (FAO) <http://www.who.int/mediacentre/factsheets/fs310/es/index2.html> (consultado 26-12-2016)

¹³² Ribeiro, Silvia. “¿Comida o basura? La máquina de generar enfermedades” **La jornada**. 9 julio 2016 <http://www.jornada.unam.mx/2016/07/09/opinion/019a1eco> (consultado 27-10-2016)

¹³³ Shamah Levy, Teresa. “Desnutrición y obesidad, doble cara en México” **Revista digital universitaria**. Núm. 5. Mayo 2015 <http://www.revista.unam.mx/vol.16/num5/art34/> (consultado 15-1-2016)

la desnutrición crónica es de 7.25% en las poblaciones urbanas, y la cifra se duplica en las rurales.¹³⁴

Por otro lado, el sobrepeso y/o obesidad, ha ido creciendo de forma alarmante, hasta llegar a los primeros lugares en cuanto a estadísticas internacionales, ocupa el primer lugar en obesidad infantil, y el segundo en obesidad en adultos, precedido sólo por los Estados Unidos. Problema que está presente no sólo en la infancia y la adolescencia, sino que ha agudizado en la población en edad preescolar.

El incremento del consumo de alimentos procesados se correlaciona fuertemente con el aumento del peso corporal promedio, lo que indica que estos productos son un importante motor en el crecimiento de las tasas de sobrepeso y obesidad en la región.¹³⁵

Datos del ENSANUT (Encuesta Nacional de Salud y Nutrición) indican que uno de cada tres adolescentes de entre 12 y 19 años presenta sobrepeso u obesidad. Para los escolares, la prevalencia combinada de sobrepeso y obesidad ascendió un promedio del 26% para ambos sexos, lo cual representa más de 4.1 millones de escolares conviviendo con este problema.¹³⁶

Por otro lado las enfermedades y epidemias se relacionan con la pérdida de nutrientes en los alimentos, causados por la refinación y procesamiento de la siembra, efecto mejor conocido, como “dilución”, que se refiere a la pérdida de nutrientes en los alimentos, debido al aumento de los residuos de agrotóxicos y muchos otros químicos como conservadores, saborizantes, texturizados, colorantes y otros aditivos que comúnmente culminan en transgénicos, algunos otros se basan en híbridos a los que se les introduce materia genética de virus, bacterias y especies con las que nunca se cruzaría la naturaleza, estos son bastante resistentes por lo que su aplicación masiva deja residuos venenosos hasta 200 veces mayores que sus similares

¹³⁴ “El doble reto de la malnutrición y la obesidad” UNICEF México. Salud y nutrición. <https://www.unicef.org/mexico/spanish/17047.html> (consultado 15-11-2016)

¹³⁵ “Los alimentos ultra procesados son motor de la epidemia de obesidad en América Latina” Organización Panamericana de la Salud (OPS) y Organización Mundial de la Salud (OMS). http://www.paho.org/bol/index.php?option=com_content&view=article&id=1774:nota2sept&Itemid=0 (consultado 18-12-2016)

¹³⁶ UNICEF México. Salud y nutrición. Op. Cit.

convencionales también cultivados con químicos.¹³⁷ Este tipo de industrialización ha provocado “alarmas alimentarias,” mejor conocidas como el “mal de las vacas locas”, la influenza porcina, y la amenaza latente de la fiebre aviar.

El incremento del rendimiento de los cultivos por hectárea basado en semillas híbridas, uso de fertilizantes sintéticos e irrigación eleva el volumen de materia cosechada, pero es menos nutritivo, principalmente porque la misma cantidad de nutrientes se diluyen en mayor cantidad de hojas, granos o frutos.¹³⁸

Al mismo tiempo, son generadores silenciosos de enfermedades, alergias, y provocan algunos efectos neurológicos, malformaciones de nacimiento, debilitamiento inmune, fertilidad y cáncer. Sin considerar las severas repercusiones para el suelo y la contaminación del agua.

Es evidente entonces que "Los alimentos ultraprocesados y la comida rápida representan una parte cada vez mayor de lo que las personas comen y beben en América Latina, con resultados muy negativos", por lo que resulta que:

"Estos productos no están diseñados para satisfacer las necesidades nutricionales de las personas. Están diseñados para que se conserven por mucho tiempo en los estantes y generan deseos incontrolados de consumo que llegan a dominar los mecanismos innatos de control del apetito y hasta el deseo racional de dejar de comer. Por eso resultan doblemente perjudiciales: son casi adictivos y eso lleva a aumentar el sobrepeso y la obesidad, al tiempo que sustituyen los alimentos frescos, que son la base de una dieta natural rica en nutrientes."¹³⁹

La producción agrícola industrial y la exposición a plaguicidas y agrotóxicos (herbicidas, y otros biácidas) sumadas las pésimas condiciones laborales, son causa de las enfermedades

¹³⁷ Ribeiro, Silvia. “Verdades ocultas sobre nuestra comida”. **La jornada**. 15 agosto 2009 <http://www.jornada.unam.mx/2009/08/15/index.php?section=opinion&article=023a1eco> (consultado 18-11-2016)

¹³⁸ Donald R, Davis. “Declining fruit and vegetables composition. What’s the evidence?” <http://hortsci.ashspublications.org/content/44/1/15.full.pdf+html> (consultado 25-12-2016)

¹³⁹ "Alimentos y bebidas ultraprocesados en América Latina: tendencias, efecto sobre la obesidad e implicaciones para las políticas públicas" OPS y OMS. 2015. http://iris.paho.org/xmlui/bitstream/handle/123456789/7698/9789275318645_esp.pdf?sequence=5 (consultado 29-12-2016)

más frecuentes de trabajadores rurales, sus familias y habitantes de poblaciones cercanas a zonas de siembra industrial, entre ellas insuficiencia renal crónica, intoxicación y envenenamiento por químicos y residuos químicos en el agua, enfermedades de la piel, respiratorias y varios tipos de cáncer.

El efecto mayor de la actividad capitalista industrial, desde la perspectiva de salud, lo podemos conceptualizar como “violencia estructural” que se define como “aquellos procesos en los que la acción se produce a través de mediaciones institucionales, convirtiéndose estas en condicionamientos para acceder a una mejor calidad de vida de los individuos, siendo la pobreza un ejemplo de ello.”¹⁴⁰

Este tipo de violencia también se refiere a la omisión del estado en materia de seguridad social y económica, teniendo como consecuencia el aumento de la pobreza y la desigualdad social, la cual es la praxis de la violencia estructural.

Bajo este contexto de violencia estructural y globalización, las intervenciones para combatir las epidemias metabólicas sugieren dimensiones políticas, sociales, ambientales y económicas amplias y complejas.¹⁴¹

El impacto de la desnutrición en el desarrollo humano presente y futuro va más allá de los cálculos económicos que aluden a los costos insostenibles que la obesidad y los problemas de salud tendrán para el ámbito empresarial y el sector salud. Y es que la insatisfacción de las necesidades fisiológicas que se exige en las primeras etapas de la vida, se prolonga más allá de un siglo, se extiende por generaciones y cualquier pronóstico positivo para el país se desvanece.

3.3.3 Seguridad ambiental: es otorgar la garantía de un medio físico saludable, así como el control del deterioro de los ecosistemas, disminución de la contaminación, y planeación para atender situaciones de desastres naturales.

¹⁴⁰ Hernández Moreno, María del Carmen. Op. Cit. P. 106

¹⁴¹ Ídem

“El sistema alimentario industria, desde las semillas a los supermercados, es una máquina de enfermar a la gente y al planeta. Está vinculado a las principales enfermedades de las personas y de los animales de cría, es el mayor factor singular de cambio climático y uno de los principales factores de colapso ambiental global, como la contaminación química y la erosión de suelos, agua y biodiversidad, la disrupción de los ciclos del nitrógeno y del fosfato, vitales para la sobrevivencia de todos los seres vivos.”¹⁴²

Para que el sistema agroalimentario sea posible, son imprescindibles dos contextos: el biofísico (físicos y biológicos) que se refiere a los ecosistemas, las reservas de genes, zonas geológicas, sistemas hidrológicos, y el sociocultural que responde a la intervención del ser humano, el tratamiento y procedimiento sobre el primero, con el propósito de satisfacer la necesidad vital: la alimentación.

Sin embargo, el modelo de agricultura industrial impulsado en el México, en las últimas décadas, el cual centra la atención en la producción masiva a menores costos, a través del uso de plaguicidas (insecticidas, fungicidas y herbicidas) y fertilizantes sintéticos ha aumentado de forma preocupante.

La calidad y contenido nutricional de lo que se produce es a lo que se le da menos importancia, pues debido a las nuevas prácticas, son los grandes corporativos lo que han logrado un control absoluto sobre el sistema comenzando por la dominación de los insumos (semillas y agrotóxicos), actividades que no solo culminan dañando la salud de consumidores y trabajadores, sino a los ecosistemas, el medio acuático, el suelo y a especies vitales para la producción de alimentos, como son los polinizadores. Incluso, utilizan sustancias sumamente persistentes en los ecosistemas biológicos, es decir, que permanecen y se transportan a través del ambiente aun después de su aplicación.¹⁴³

De acuerdo a datos de la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO) en México se usaron en promedio 4.55 toneladas de plaguicidas

¹⁴² Ribeiro, Silvia. ¿Comida o basura? La máquina de generar enfermedades. Op. Cit.

¹⁴³ Arellano-Aguilar, Omar y Rendón von Osten, Jaime. “La huella de los plaguicidas en México”. Greenpeace en México A.C. 2016. http://www.greenpeace.org/mexico/Global/mexico/Graficos/2016/comida-sana/Plaguicidas_en_agua_ok_EM.pdf (Consultado 20-01-2017)

(fungicidas, herbicidas e insecticidas) por cada 1000 hectáreas entre el año 2009 y 2010,¹⁴⁴ y solo en 2013 se emplearon 37,455 toneladas de insecticidas; 31,195 toneladas de herbicidas y 42,223 toneladas de fungicidas.¹⁴⁵

La información e investigación que ofrece el Codex Alimentarius, evidencia las consecuencias que este tipo de sustancias provoca a la población y al medio ambiente, sin embargo, solo son tomadas como recomendación que de ninguna manera garantizan la exclusión o prohibición de este tipo de sustancias y prácticas tan dañinas, a pesar del reconocimiento que se tiene de ellas.

Es precisamente en los Estados donde se produce mayor cantidad de alimentos para el consumo nacional y la exportación, donde el uso de plaguicidas es más intenso.¹⁴⁶ Tan solo monocultivo (maíz), destinada a abastecer a grandes empresas de alimentos con la producción de granos, destinados principalmente para la producción de alimentos procesados. De igual manera, es preocupante la expansión de este modelo, pues practicas milenarias como la del Estados Yucatán, corren el riesgo de ser eliminadas debido a las políticas gubernamentales que entregan paquetes tecnológicos que fomentan el monocultivo y el uso de agrotóxicos, la siembra de soya transgénica y el extensionismo de agricultores que ya producen siguiendo el modelo de agricultura industrial.¹⁴⁷

Se hace evidente la preocupación de consumidores y de la población en general por las sustancias químicas empleadas, incluyendo el aumento de la capacidad tecnológica para controlar la calidad e inocuidad de los productos alimenticios, a pesar de las normas, directrices y códigos de prácticas que sugiere el Codex Alimentarius, el cual es adoptado por 188 países que representan 99 por ciento de la población mundial, este Programa abarca

¹⁴⁴ FAO [http://faostat3.fao.org/ browse/E/EP/E](http://faostat3.fao.org/browse/E/EP/E) (consultada 15-06-2016)

¹⁴⁵ Ídem

¹⁴⁶ Secretaría de Salud. Comunicado de prensa No. 327. 2012. http://www.salud.gob.mx/ssa_app/noticias/datos/2012-09-13_5923.html (Consultado 15-04-2016)

¹⁴⁷ Arellano-Aguilar, Omar. Op cit. P. 10

información sobre casi 200 productos alimenticios, 300 aditivos alimentarios y cerca de 5 mil límites máximos de residuos de plaguicidas.¹⁴⁸

Por otro lado, se encuentra la sobre explotación de los recursos naturales del país, por ejemplo Nestle, siendo de las empresas agroindustriales más grandes en México, ha estado sobreexplotando de los mantos acuíferos, específicamente en una región de Puebla, razón por la que pobladores y campesinos han demandado que no se han tomado las medidas pertinentes para garantizar la recarga de los mantos, además de que la empresa no ofrece información veraz sobre el impacto de sus actividades.¹⁴⁹

Es evidente que no se puede garantizar seguridad humana, bajo las condiciones deplorables en las que se encuentra el medio ambiente en México, lo que se vincula estrechamente con la inseguridad política que enmarca el contexto de la nación, al no garantizan de ninguna manera un medio saludable, mucho menos un control, disminución, planeación ni control sobre las afectaciones al medio ambiente,

Existe una indiscutible falta de regulación y monitoreo a este tipo de empresas, el país no cuenta con personal ni instituciones especializadas dedicadas a investigar detalladamente, ni mucho menos dedicadas a informar sobre el uso de estas sustancias, por el contrario, las autoridades ignoran, niegan o minimizan la importancia de la situación.

Como evidencia se encuentra la reacción de las autoridades mexicanas, ante la declaración de las empresas transnacionales Monsanto y Syngenta al admitir que, con la siembra de maíz transgénico sí habrá contaminación del maíz campesino nativo, sin embargo, las autoridades respondieron que esto tendría una reacción positiva a largo plazo, a pesar de que la presencia de transgénos persistirá por varias generaciones modificando el entorno. Mientras, la

¹⁴⁸ “Los países pueden beneficiarse del comercio de alimentos si establecen las normas adecuadas.” Organización de las Naciones Unidas para la alimentación y la agricultura (FAO). Julio 2017 <http://www.fao.org/news/story/es/item/1013346/icode/> (consultado 30-11-17)

¹⁴⁹ Hernández Alcántara, Martín. “Campesinos bloquean planta de Nestlé en Puebla; la acusan de depredar acuíferos”. **La Jornada**. 6 de diciembre 2016. <http://www.jornada.unam.mx/2016/12/06/estados/033n2est> (Consultado el 20-12-2016)

Secretaría de Salud se deslindaba de evaluar los riesgos de los transgénicos a la salud ya que la situación no se encontraba dentro de sus competencias.¹⁵⁰

Lo que evidencia que las empresas y autoridades conocen los riesgos de los transgénicos para el maíz, la biodiversidad y la salud, sin embargo, se sigue privilegiando a los intereses empresariales.

Entre las principales medidas de prevención, y como parte de garantizar este ámbito respecto a la seguridad humana, se debe contar con información clara y transparente sobre el uso de estas sustancias, así como con un catálogo actualizado, que monitoree los impactos en la salud de las personas, comunidades y en el medio ambiente.

Actualmente “la información sobre el uso de estas sustancias no es de acceso público como nuestros derechos dictan, en cambio, la información disponible es únicamente en términos comerciales sobre la producción de agrotóxicos (fertilizantes sintéticos y plaguicidas). Esto es preocupante, ya que, el 97.8% del mercado de agrotóxicos está controlado por un oligopolio de once compañías, de las cuales, las seis primeras (Bayer, Syngenta, BASF, Dow AgroSciences, Monsanto y DuPont) son también gigantes de la industria semillera, concentrando los insumos que requiere el modelo de agricultura industrial y favoreciendo los bolsillos de este puñado de empresas. Asimismo, son estas compañías las que dan capacitaciones a algunos de los agricultores que utilizan sus productos, pero éstas no llegan a las y los jornaleros que aplican las sustancias en el campo, quienes difícilmente cuentan con el equipo necesario para su aplicación; al contrario, es común ver personas jóvenes, e incluso niños cubriendo nariz y boca con un pedazo de tela y quizá con guantes, sin ninguna otra medida de seguridad.”¹⁵¹

De igual forma, esta intensificación productiva implícita en el actual modelo agroalimentario internacional además de sobreexplotar la tierra, está afectando los ciclos biológicos de la naturaleza, entre ellos el clima; y por el otro, tales alteraciones, sumadas a la degradación de

¹⁵⁰ Ribeiro, Silvia. “Contaminación transgénica con premeditación, alevosía y ventaja”. **La jornada**. 9 enero 2016 <http://www.jornada.unam.mx/2016/01/09/opinion/023a1eco> (consultado 29-12-2016)

¹⁵¹ Arellano-Aguilar, Omar. Op cit. P. 7

los recursos naturales, están agregando incertidumbre sobre los precios alimentarios, contribuyendo a su inestabilidad e incremento.

3.3.4 Seguridad alimentaria: se relaciona con las políticas públicas encaminadas a satisfacer los nutrientes mínimos para el desarrollo de una persona, es decir, contar con el acceso y disponibilidad de alimentos, además se vincula estrechamente con la seguridad en el ámbito de la salud que abarca temas de enfermedades, epidemias y revueltas.

Este ha sido el ámbito de la seguridad humana que ha abarcado toda la investigación, pues dentro de las categorías, esta es la que se ha visto más afectada por las prácticas de las ETA, asimismo, se puede observar como cada ámbito de la seguridad humana se relaciona intrínsecamente, ya que al no contar con un ingreso (inseguridad económica), es prácticamente imposible contar con una buena nutrición (inseguridad alimentaria), lo cual automáticamente impide gozar de buena salud (seguridad en sector salud), lo que representa un impedimento para el pleno desarrollo individual y por lo tanto colectivo (seguridad personal y comunitaria).

El derecho a la alimentación representa el más básico de los derechos, ya que una persona con hambre o sub-nutrida es incapaz de desarrollar su potencial humano para crecer, aprender y participar en plenitud en la reproducción de su entorno social.

La monopolización de la cadena agroalimentaria por parte de las ETA, ha provocado alejamiento en la relación productor-consumidor, así como con recursos naturales y ambientales.

Respecto a la pobreza, en el 2014 se estimaron 55.3 millones de personas en pobreza y en pobreza extrema, en relación con la alimentación había 28 millones (23.4% de la población) con carencia por acceso a la alimentación. Los grupos por edad, con mayores índices de pobreza y pobreza extrema son los menores de 18 años (42.3% y 11.5% respectivamente) y los mayores de 65 años (37.4% y 8.5%). Sin embargo, también destaca la vulnerabilidad y atraso de la población indígena y campesina al haber 73.2% de indígenas en estado de

pobreza (41.4% pobreza moderada y 31.8% pobreza extrema), de un total de 8.7 millones de indígenas. En el Medio Rural el 61.1% de la población es pobre (17 millones)¹⁵²

La proporción de hogares con percepción de seguridad alimentaria en el ámbito nacional fue de 30% mientras que 70% se clasificaron en alguna de las tres categorías de inseguridad alimentaria: 41.6% en inseguridad leve, 17.7% en inseguridad moderada y 10.5% en inseguridad severa.”¹⁵³

En el 2015, del total de hogares con niñas y niños de 0 a 17 años, 16.9% presento una situación de inseguridad alimentaria leve; en 9.5% es moderada, mientras que en 7.6% es severa, lo que implica que no tienen acceso físico ni económico a alimentos para satisfacer mínimamente sus necesidades. De cada diez hogares donde viven niños menores de diez años, sólo el 66% vive con seguridad alimentaria, mientras que el resto no satisface la necesidad por falta de dinero. Del 34% de los menores que viven en inseguridad alimentaria, el 16.9% es considerada como inseguridad leve, 9.5% como moderada y 7.6% es severo.¹⁵⁴

Aunque la producción nacional de alimentos es un elemento estratégico para el desarrollo de cualquier país, las autoridades han cedido la seguridad y soberanía alimentaria a intereses meramente económicos abandonando la responsabilidad social.

3.3.5 Seguridad política: este tipo de seguridad se encarga de avalar los derechos humanos fundamentales de los ciudadanos, además de garantizar un sistema democrático de representatividad donde las autoridades del Estado se encarguen de construir un ambiente de legalidad y la transparencia para la población.

La construcción y evolución del nuevo sistema agroalimentario mundial y los mecanismos por los cuales se gesta, promueven y maneja, se desarrolla en las negociaciones que se dan

¹⁵² “La seguridad alimentaria en México y su problemática en el contexto del desarrollo.” Instituto de Investigaciones estratégicas de la armada de México. http://www.cesnav.edu.mx/ININVESTAM/docs/docs_analisis/da_02-17.pdf (consultado 20-01-2017)

¹⁵³ “Encuesta Nacional de Salud y Nutrición”. Instituto Nacional de Salud Pública. 2012 <http://ensanut.insp.mx/informes/ENSANUT2012ResultadosNacionales.pdf2012> (consultado 19-11-2016)

¹⁵⁴ “Estadísticas a propósito del día de niño (30 de abril)”, INEGI. 27 de abril 2017, http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/aproposito/2017/ni%C3%B1o2017_Nal.pdf (consultado 19-11-2016)

entre las corporaciones transnacionales, los Estados y las instituciones multilaterales y en la que convergen elementos externos e internos para la promoción del mismo.

Entre las obligaciones del Estado se encuentra la creación de políticas y estrategias para el bienestar social, por ello, se han implementado varias modalidades de programas alimentarios desde la época de la Revolución, estos han seguido un patrón similar a los de otras partes del mundo, sin embargo, muchas veces estos solo han sido instrumentos de manipulación electoral, clientelismo, contención a movimientos campesinos, aliciente ante protestas, o como objeto de desvío de recursos, etc.

La principal característica de estos programas tiene como finalidad atender dificultades de consumo alimentario de los sectores más vulnerables, lo que los confiere como meramente asistencialistas, y por lo tanto su efectividad se hace nula, ya que crea una dependencia, y mayor vulnerabilidad principalmente en tiempos de crisis.

Se debe reconsiderar la pertinencia de dicha modalidad, pues son grandes cantidades de recursos económicos los que los sostienen, y los cuales a través de los años han probado su ineficiencia, lo cual también contribuye a debilitar al Estado.

Se busca preservar la seguridad humana a través de programas de distribución, de subsidio a consumidores, subsidio a productores, asistencialismo, y en todos ellos se encuentra la presencia de los grandes corporativos, por ejemplo, el gobierno actual incorporo al programa: Cruzada Nacional Contra el Hambre, a varias empresas transnacionales agroalimentarias, así como a varias tiendas departamentales, quienes se ven beneficiadas al incluir sus productos a la canasta básica, asimismo, estas compañías han sido apoyadas con más de 3 mil millones de dólares en aranceles no cobrados por concepto de importación y han recibido beneficios de programas federales originalmente destinados al campo.¹⁵⁵

¹⁵⁵ Dávila, Patricia. "Transnacionales, con apetito voraz en la Cruzada contra el Hambre". **Revista Proceso**. Núm. 1902. 13 de abril 2013. <http://www.proceso.com.mx/338972/transnacionales-con-apetito-voraz-en-la-cruzada-contra-el-hambre> (consultado 20-06-2016)

El programa de lucha contra el hambre del presidente Enrique Peña Nieto no gira en torno a las personas, sino a las empresas, ya que se favorece la participación de los productos de las empresas transnacionales dejando desplazados a los productos locales.¹⁵⁶

El problema no es de capacidad de los campesinos, sino político, por el control que el capital financiero y las transnacionales ejercen sobre los gobiernos para desarrollar los proyectos del sistema neoliberal que cada día demuestra que sólo produce hambrientos y más pobres.¹⁵⁷

En el país dominan la producción y comercialización de los paquetes tecnológicos y son impulsadas por programas públicos como el Pro Agro Productivo (antes Procampo), los campesinos deben comprarles los agroquímicos y semillas a dichas empresas para acceder a los recursos.¹⁵⁸

La corriente económica adoptada por México ha exigido la separación de la economía de la política social, y solo se le ha dado una importancia compensatoria derivada de las fallas del mercado, así asume un papel rector en la económica mediante el control de precios, creando un ambiente de seguridad para el consumidor pobre, y la eliminación simultánea de intermediarios regionales.

En este proceso, el papel del gobierno mexicano ha sido adecuar la política económica nacional en favor de los intereses de las grandes corporaciones; esto se ha llevado a cabo sobre todo en la apertura comercial, en la que el capital público es sacrificado en pro del capital privado multinacional.¹⁵⁹

¹⁵⁶ García Hernández, Juan Luis. "Informe presentado en Roma apunta que cruzada contra el hambre es un negocio más de Nestlé", **Revista Sin Embargo**. 22 octubre 2015. <http://www.sinembargo.mx/22-10-2015/1526058> (consultado 25-06-2016)

¹⁵⁷ González G. Susana. "Denuncian embestida de agroindustrias en contra de productores tradicionales". **La Jornada**. 30 de septiembre 2012. <http://www.jornada.unam.mx/2012/09/30/politica/003n2pol> (consultado 20-11-2016)

¹⁵⁸ Pérez U, Matilde. Ídem

¹⁵⁹ Bautista Hernández, Flor Alejandra. "El impacto de las corporaciones multinacionales en los sistemas alimentarios (producción, distribución y venta). El caso México" <http://www.pudh.unam.mx/perseo/category/el-impacto-de-las-corporaciones-multinacionales-cmn-en-los-sistemas-alimentarios/> (consultado 29-11-2016)

3.3.6 Seguridad comunitaria: Esta debe de asegurar la pertenencia a un grupo social, étnico o racial, para lograr la preservación de determinadas relaciones sociales, evitando con ello cualquier tipo de violencia o discriminación intergrupala que altere el orden, la tranquilidad y la paz públicos.

El cambio en los patrones de consumo tradicionales, se ve alterado por los cambios sociales y de hábitos al seguir tendencias de consumo similares a los de países desarrollados. A pesar de no ser los únicos cambios socioculturales, el ámbito alimentario dentro de una comunidad solía tener una importancia de convivencia y unión familiar, social y cultural. Muchos de los cambios se deben a los nuevos valores culturales y los arreglos estructurales que se basan en las exigencias de tiempo y la búsqueda de la comodidad, así como del valor que se le da a la salud, al cuerpo y al ocio.

En el ámbito familiar la dinámica entre miembros ha disminuido por la integración laboral de la madre, los estilos de vida crean nuevas relaciones en torno a la alimentación, lo que se refleja en los cambios cotidianos de consumo y los comportamientos, presentándose una adopción de dieta comercial, preelaborada o rápida.

El valor primordial de una nación es la población, y conocer su estado de salud y educación es reflejo del potencial de capital humano del presente hacia el futuro, pues la calidad de vida revela las fortalezas y debilidades políticas, económicas, y sociales de años atrás.¹⁶⁰

Las agresiones a las comunidades, principalmente campesinas, se reflejan en el despojo de tierras, la destrucción de semillas nativas con transgénicos y pesticidas, acaparamiento de subsidios a través de diversos obstáculos para ser otorgados a los grandes corporativos que aparentemente cumplen con los requisitos que los pequeños productores no cumplen, y de esta manera acaparar los recursos naturales despojando a las comunidades nativas.

Hay un proceso de colonización del campo con los proyectos de producción de agrocombustibles o de los bonos de carbono promovidos por la economía verde. La

¹⁶⁰ Plata Vázquez, José Luis. Territorio, seguridad y soberanía alimentaria. Retos para el futuro. Editorial El colegio de San Luis. 2015. México P. 335

agricultura o agroecología campesina está en peligro por las multinacionales y sus productos agrotóxicos, como semillas transgénicas y pesticidas, ya que son responsables de más de 50 por ciento de la producción de los gases de efecto invernadero.¹⁶¹

La agresión no es solamente por el control de mercados e imposición de tecnología, contra la salud de la gente y la naturaleza. Toda diversidad y acentos locales molestan para la industrialización, por lo que también es un ataque continuo al ser y hacer colectivo y comunitario, de las identidades que entrañan las semillas y comidas locales y diversas, al acto profundamente enraizado en la historia de la humanidad de qué y cómo comer.¹⁶²

Hay 120 Millones de consumidores nacionales, estos se encuentran subordinados a intereses económicos de las grandes empresas, al controlar la cadena agroalimentaria, y al ser receptores de la mayor parte de los créditos y de los grandes apoyos públicos, todos los días es necesario alimentarse, sin embargo, los consumidores cada vez se encortan más lejos de la producción y de quienes producen los alimentos debido a la excesiva participación monopólica de las empresas.

3.3.7 Seguridad personal: este tipo de amenaza se manifiesta de manera muy variada a través de violencia física, mental, doméstica, laboral, trabajo infantil, crímenes de diferentes dimensiones como la trata de personas, la delincuencia, venta de órganos, feminicidios etc.

La seguridad del individuo comienza desde su protección física y mental, ya que estas se complementan. Actualmente, las amenazas asumen varias formas implícita o explícita. La violencia relacionada con la alimentación se ha desarrollado a través de los medios masivos de comunicación y la mercadotecnia de los grandes corporativos, pues son estos los que determinan los conceptos de belleza y status en sociedad.

A través del *marketing* y de las estrategias de persuasión, los grandes corporativos establecen medidas de consumo y de conducta, así como de cierto estatus dependiendo de las marcas consumidas.

¹⁶¹ González G. Susana. Op. Cit.

¹⁶² Ribeiro, Silvia. Op. Cit.

Existen muchos trastornos relacionados con la comida (atracones, anorexia, bulimia, practicas obsesivas de nutrición, etc.) por lo que la importancia de este aspecto es la expresión de nuevas significaciones en la concepción sobre quiénes somos, frente a cuerpo-persona, frente a nosotros mismos y frente a otros, además de la percepción sobre la comida y el propio proceso de la alimentación, estas significaciones se traducen en nuevos comportamientos alimentarios en la que entre otras cosas tiene gran influencia la presión social sobre la imagen corporal.

El entorno que rodea a las personas influye de manera seria la forma comer, percibir y disfrutar los alimentos, ya que es una situación que influye en la autoestima al mismo tiempo que se estigmatiza o discrimina por no poseer una forma determinada de cuerpo. Todo esto se relaciona con la ansiedad, lo cual se vincula con lo emocional, que en conjunto influyen en el comportamiento alimenticio y el desempeño social. La relevancia reside en que la población, principalmente niños y adolescentes, relacionan la comida con la imagen corporal más que con la salud teniendo como único medio de información lo que se difunde por los medios de comunicación, que la mayoría de veces es liderada por las empresas, por lo que reciben información falsa o incorrecta.

No menos importante es la estrecha relación que se puede llegar a tener con las emociones, con el afecto, la soledad, la insatisfacción o con una baja autoestima o falta de aceptación social.

Como consideración final se menciona que cada apartado fue redactado de manera general, ya que cada uno de los ámbitos abarca diferentes puntos específicos que rodean al individuo, y sin duda los agentes privados en forma de Empresas toman parte en cada uno de ellos, ya que estos, se involucran en cada actividad donde se puedan ver beneficiados, tal es el caso de la estrecha relación que llevan en los temas políticos, en los temas medios ambientales y de explotación de recursos naturales, con la sociedad productora y consumidora, así como con los medios de comunicación.

Conclusiones

A lo largo de la investigación, se comprobó que, efectivamente, la influencia que la participación de las Empresa Transnacional Agroalimentaria tiene sobre los siete ámbitos que conforman la seguridad humana es directa y perjudicial, sin embargo, el impacto es más directo en algunos aspectos. Es decir, la empresa se ve explícitamente involucrada en el ámbito de la seguridad alimentaria, la ambiental y en la comunitaria, mientras que su participación en el aspecto económico, sobre salud, el político y el personal tiene un impacto indirecto, implícito y de complicidad con otros actores.

Por otro lado, resulta claro el control que las empresas poseen sobre cada eslabón del sistema gracias al uso de estrategias empresariales y al uso de alta tecnología. Aunado a ello, y como parte de la explicación de su posicionamiento internacional se confirmó el apoyo recibido por parte de autoridades nacionales e internacionales.

En ese sentido, y respondiendo a una de las preguntas ejes de esta investigación, se comprobó que, la participación de la empresa dentro del Sistema Capitalista es como la de agentes de expansión y como actores fundamentales en la configuración de todo el sistema económico, siendo estos los que interactúan como extensiones de poder frente a la sociedad trastocando sectores tan vitales como el alimentario.

Asimismo, a lo largo de la investigación se afirmó que la lucha por la seguridad y la soberanía alimentaria, que son parte importante para lograr la Seguridad Humana, son temas que se han ido desarrollando a lo largo de la historia, como parte de la economía, de la formación de organismo internacionales, de la creación y cambios de las políticas internacionales, sin embargo, el hambre, la malnutrición y desnutrición siguen siendo temas latentes, aún permanentes y con un nivel de solución cada vez más complejo.

Son precisamente los apoyos de los organismos internacionales los que han condicionado el escenario para la monopolización de los sistemas agroalimentarios mundiales, pues lejos de combatir el hambre y mejorar las condiciones alimentarias de las poblaciones más

vulnerables, están son las que año con año resultan más afectadas, creando sólo alicientes para aparentar erradicar el problema.

El acuñar conceptos y reconocerlos jurídicamente ha sido una estrategia eficaz para aperturar los mercados nacionales, ya que los países al reconocer el concepto intrínseco y directamente vinculante en instrumentos legales como conferencias, tratados, etc., se obligan a diseñar e implementar su política exterior en benéfico de unas pocas potencias agrícolas y un oligopolio agroindustrial, el debate para una terminología benéfica a la soberanía nacional y a una extensiva y equitativa seguridad humana y alimentaria radica en la acuñación de términos adecuados exclusivos de cada nación, así como en la implementación de acciones concretas que realmente se comprometan a solucionar las demandas.

La participación de las ETA, también forman parte de un fenómeno que se ha desarrollado a la par del proceso histórico económico internacional, prueba de ello es la conformación de la triada formada por el sector alimentario, energético y financiero, lo cual ha desembocado en las graves crisis de los últimos años. Cada vez más los temas alimentarios se alejan de la relación con los agricultores, el medio ambiente y los recursos naturales para transforman en mercancías propiedad de empresarios y economistas.

Es claro que las amenazas han ido evolucionando hasta llegar al punto de enfocar la seguridad en el individuo, sin embargo, se considera que la principal razón radica en la existencia de nuevos problemas que se han salido del contexto bajo el que fue creado y desarrollado el sistema, recordando lo mencionado por el teórico Immanuel Wallerstein, el sistema se encuentra en una profunda evolución y los verdaderos cambios solo se pueden gestar desde el sector social, ya que las autoridades, líderes y organizaciones solo apelaran por mantener el sistema que les permita seguir acumulando riqueza.

En relación a la intervención que la ETA tiene en el sistema agroalimentario mexicano, se concluye que dentro del sistema capitalistas en el que el país se encuentra, la empresa es la unidad básica de la organización productiva, pues la mayor parte de la actividad económica es canalizada por medio de estas, a través de sus distintas dimensiones, estructuras y métodos de interrelacionarse entre ellas, con el Estado y los organismos internacionales.

Desde el nacimiento de la industria en México, este creó las condiciones para el desarrollo de un modo de producción capitalista indirectamente, pues a falta de capital y estrategia fue necesario abrir las puertas a la inversión extranjera directa a través de sus políticas que ofrecieron las mejores condiciones a las empresas para la producción, como se muestra en los ejemplos de empresas establecidas en el país. Así el Estado mexicano ha atraído al capital extranjero como una forma de deslindarse de su responsabilidad como principal creador de condiciones óptimas para la producción en el campo, acción con la que cede plena libertad a las transnacionales y se subordina al transferirle funciones.

Si la lucha por enfrentar los problemas del hambre fuera una prioridad de las autoridades, se deberían de cambiar la estrategia de apoyos a los campesinos y reconocer en ellos y en su trabajo la posibilidad de devolver al país la soberanía y seguridad alimentaria, se deben mejorar los hábitos alimentarios para una mejor elección, rechazando lo impuesto por las grandes transnacionales que solo traen repercusiones negativas para la salud, la economía y el medio ambiente.

De acuerdo con los análisis que se han venido realizando, se demuestra que no son las ETA las causantes de los cambios de hábitos y patrones alimentarios, sino que actúan oportunistas y puntuales al responder a los cambios que exige la sociedad, ya sea por las carencias económicas en relación a no tener el acceso a alimentos sanos y balanceados, por la falta de tiempo al ir adoptando un estilo de vida acelerado o al no contar con información, recursos o interés por conocer qué es lo que se consume y la procedencia, asimismo, muchos de los cambios e innovaciones a nivel empresarial se deben al mismo ciclo de vida del producto y de la empresa en general.

Muchos son los factores que han inclinado la balanza a su favor, y las ETA han sabido aprovechar el desequilibrio económico, político y social que la corriente del siglo XXI ha contraído.

BIBLIOGRAFÍA

- 1.- Aguirre Rojas, Carlos Antonio. Immanuel Wallerstein. Crítica del sistema-mundo capitalista. Editorial Era. 2003.
- 2.- Ceceña, Ana Esther. Producción estratégica y hegemonía mundial. Editorial Siglo XXI. 1995. México
- 3.- Coffey, Gerard. La cosecha perversa. Editorial. Acción Ecológica. 2007. Ecuador
- 4.- Fernández Pereira, Juan Pablo. Seguridad humana. Tesis doctoral. Universidad Nacional Autónoma de Barcelona. 2005. España.
- 5.- Ferro Moreno, Santiago. Análisis estratégicos de los sistemas agroalimentarios agroindustriales de carne caprina de las provincias de La Pampa y San Luis. Argentina. Tesis doctoral en ciencias económicas. En Universidad Nacional de Córdoba. Argentina. Diciembre 2014
- 6.- Ginocchio Balcázar, Luis. Agroindustria y globalización. Datos, conceptos y consejos para el exportador de América Latina. Editorial Panorama. 1996. México.
- 7.- Guerra, Guillermo y Aguilar, Alfredo. Economía del agronegocio. UTEHA. 1997. México
- 8.- Hernández Moreno, María del Carmen. Alimentación Contemporánea. Un paradigma en crisis y respuestas alternativas. Editorial Clave. 2012. México
- 9.- López-Almansa Beaus, Elena. Contra el hambre: derecho a la alimentación y régimen internacional de ayuda alimentaria al desarrollo. Editorial Tirant lo Blanch. 2008.
- 10.- López-Vallejo Olvera, Marcela. Gobernanza global en un mundo interconectado. Editorial Universidad Autónoma del Estado de Baja California. México. 2013
- 11.- Narro Robles, José. La seguridad humana, algunos rezagos y grupos vulnerables en México, en Memoria simposio CONAMED (Comisión Nacional de Arbitraje Médico). El

derecho a la protección de la salud en el marco de la seguridad humana y el desarrollo social. Editorial Secretaria de Salud. 2015. México

12.- O'Neill H, y J. Toye. A world without famine? New approaches to Aid and Development. Editorial Macmillan Press. London

13.- Palacio Muñoz, Víctor. El campo mexicano: 1970-2007. Un análisis a partir de los censos agrícolas, ganaderos y ejidales. Editorial Mundi-Prensa México. 2011. México

14.- Plata Vázquez, José Luis. Territorio, seguridad y soberanía alimentaria. Retos para el futuro. Editorial El colegio de San Luis. 2015. México

15.- Programa de las Naciones Unidas para el desarrollo (PNUD). Informe sobre el desarrollo humano 1994: Nuevas dimensiones de la seguridad humana. Editorial. Fondo de cultura económica. 1994. México.

16.- Rubio Vega, Blanca. Explotados y excluidos. Los campesinos latinoamericanos en la fase agroexportadora neoliberal. Editores Plaza y Valdés. 2001. México

17.- Rubio Vega, Blanca. La crisis alimentaria mundial. Impactos sobre el campo mexicano. Editorial. Porrúa. 2013. México.

18.- Ruy, Mauro Marini. América Latina, dependencia y globalización. Siglo del hombre editores. Segunda edición. 2008. Colombia.

19.- Santos Vaca, Andrea. El patrón alimentario del libre comercio. UNAM. Instituto de Investigaciones académicas, CEPAL. 2014. México

20.- Solleiro, José Luis. Estrategias competitivas de la industria alimentaria. Editores. Plaza y Valdez. 2003. México

21.- Sutcliffe, Bob. El incendio frío. Hambre, alimentación y desarrollo. Editorial Icaria. España. 1996

22.- Torres Torres, Felipe. La alimentación de los mexicanos en la alborada del tercer milenio. Editorial Porrúa. México. 2001.

- 23.- Torres Torres, Felipe. Seguridad alimentaria, seguridad nacional. Editorial Plaza y Valdés. 2003. México
- 24.- Wallerstein, Immanuel. Análisis de sistemas-mundo. Una introducción. Editorial. México Siglo veintiuno. 2005
- 25.- Wallerstein, Immanuel. El moderno sistema mundial. La agricultura capitalista y los orígenes de la economía-mundo capitalista europeas en el siglo XXI. Segunda edición en español. Editorial Siglo Veintiuno. 1979. España.
- 26.- Wallerstein, Immanuel. La crisis estructural del capitalismo. Editorial Contrahistorias. 2005. México.

MESOGRAFÍA

- 1.- “Acerca del Codex” Codex Alimentarius. Normas Internaciones de los Alimentos. <http://www.fao.org/fao-who-codexalimentarius/about-codex/es/#c453333>
- 2.- "Alimentos y bebidas ultraprocesados en América Latina: tendencias, efecto sobre la obesidad e implicaciones para las políticas públicas” OPS y OMS. 2015. http://iris.paho.org/xmlui/bitstream/handle/123456789/7698/9789275318645_esp.pdf?sequence=5
- 3.- “Alimentos procesados”. Secretaría de Economía. PROMEXICO. <https://www.gob.mx/promexico/acciones-y-programas/alimentos-procesados?idiom=es>
- 4.- Arellano-Aguilar, Omar y Rendón von Osten, Jaime. “La huella de los plaguicidas en México”. Greenpeace en México A.C. 2016. http://www.greenpeace.org/mexico/Global/mexico/Graficos/2016/comida-sana/Plaguicidas_en_agua_ok_EM.pdf
- 5.- Bautista Hernández, Flor Alejandra. “El impacto de las corporaciones multinacionales en los sistemas alimentarios (producción, distribución y venta). El caso México” <http://www.pudh.unam.mx/perseo/category/el-impacto-de-las-corporaciones-multinacionales-cmn-en-los-sistemas-alimentarios/>

- 6.- Castro Fernández, Santos. “Seguridad alimentaria y Seguridad global”. Instituto Español de estudios estratégicos. Ministerio de defensa. Cuaderno de Estrategia 161. Febrero 2013. P. 12
http://www.ieee.es/Galerias/fichero/cuadernos/CE_161_Seguridad_Alimentaria_y_Seguridad_Global.pdf
- 7.- Cruz Roche, Pedro. “Penetración de la industrial multinacional en la industria y comercio alimentarios”.
http://www.mapama.gob.es/ministerio/pags/Biblioteca/Revistas/pdf_ays%2Fa009_03.pdf
- 8.- “Cumbre Mundial sobre la Alimentación.” Organización de las Naciones Unidas para la alimentación y la agricultura (FAO). Junio 1999.
<http://www.fao.org/docrep/X2051s/X2051s00.htm>
- 9.- Davis y Goldberg. “Programa de agronegocios y alimentos.” Newsletter Programa de agronegocios y alimentos.
<https://sites.google.com/a/agro.uba.ar/newsletter-paa/newsletter-5/-que-son-los-agronegocios>
- 10.- De Morales, Hada Desirré. “La nueva dinámica del mercado de los commodities.” Banco Central de Reserva. Departamento de Investigación Económica y Financiera. Núm. 7 .2008. P. 1
<http://www.bcr.gob.sv/bcrsite/uploaded/content/category/611872653.pdf>
- 11.- Donald R, Davis. “Declining fruit and vegetables composition. What’s the evidence?”
<http://hortsci.ashspublications.org/content/44/1/15.full.pdf+html>
- 12.- “El doble reto de la malnutrición y la obesidad” UNICEF México. Salud y nutrición.
<https://www.unicef.org/mexico/spanish/17047.html>
- 13.- “El estado de la seguridad alimentaria en el mundo, 2015.” Organización de las Naciones Unidas para la alimentación y la agricultura, FAO
<http://www.fao.org/3/a-i4646s.pdf>
- 14.- “El estado mundial de la alimentación y la agricultura 2015.” Organización de las Naciones Unidas para la alimentación y la agricultura (FAO) 2015.
<http://www.fao.org/3/a-i4910s.pdf>

15.- “El estado mundial de la agricultura y la alimentación. Parte III La agroindustria y el desarrollo económico.” Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO) <http://www.fao.org/docrep/w5800s/w5800s12.htm>

16.- El poder del consumidor. <https://elpoderdelconsumidor.org/>

17.- “El sector de los alimentos procesados en México.” Análisis Actinver. Abril 2015 <https://www.actinver.com/cs/groups/public/documents/actinver/dmvy/mde3/~edisp/actinver017720.pdf>

18.- “Encuesta Nacional de Salud y Nutrición”. Instituto Nacional de Salud Pública. 2012 <http://ensanut.insp.mx/informes/ENSANUT2012ResultadosNacionales.pdf2012>

19.- “Estadísticas a propósito del día del trabajo agrícola (15 de mayo)” Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI). Mayo 2016 http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/aproposito/2016/agricola2016_0.pdf

20.- “Estadísticas a propósito del día de niño (30 de abril)”, INEGI. 27 de abril 2017, http://www.inegi.org.mx/saladeprensa/aproposito/2017/ni%C3%B1o2017_Nal.pdf

21.- “Ficha sectorial alimentos procesados” Secretaría de Economía. PROMEXICO. http://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/75323/Ficha_Sectorial_09112015_Alimentos_Procesados.pdf

22.- “¡Globalicemos la lucha! ¡globalicemos la esperanza!” La vía campesina. Julio 2017 <https://viacampesina.org/es/index.php/organizaciainmenu-44/iquisomos-mainmenu-45/3-ique-es-la-vcampesina>

23.- “Industria de alimentos procesados. Inversión y comercio. Unidad de inteligencia de negocios 2015” Secretaría de Economía. PROMEXICO. <http://www.gob.mx/promexico/acciones-y-programas/alimentos-procesados?idiom=es>

- 24.- “Informe de la Cumbre mundial sobre la alimentación” Organización de las Naciones Unidas para la agricultura y la alimentación. (FAO). Noviembre 1996. Roma, Italia. www.fao.org/docrep/003/w3548s/w3548s00.htm
- 25.- “Informe sobre la pobreza y el hambre.” Banco Mundial 1986 <http://www.fao.org/docrep/014/al936s/al936s00.pdf>
- 26.- “La seguridad alimentaria en México y su problemática en el contexto del desarrollo.” Instituto de Investigaciones estratégicas de la armada de México. http://www.cesnav.edu.mx/ININVESTAM/docs/docs_analisis/da_02-17.pdf
- 27.- “Las 10 principales muertes de defunción”. Organización de las Naciones Unidas para la alimentación y la agricultura (FAO) <http://www.who.int/mediacentre/factsheets/fs310/es/index2.html>
- 28.- “Los alimentos ultra procesados son motor de la epidemia de obesidad en América Latina” Organización Panamericana de la Salud (OPS) y Organización Mundial de la Salud (OMS). http://www.paho.org/bol/index.php?option=com_content&view=article&id=1774:nota2sept&Itemid=0
- 29.- “Los países pueden beneficiarse del comercio de alimentos si establecen las normas adecuadas.” Organización de las Naciones Unidas para la alimentación y la agricultura (FAO). Julio 2017 <http://www.fao.org/news/story/es/item/1013346/icode/>
- 30.- Martínez, Rafael. “La seguridad desde las dos orillas. Un debate entre Europa y América Latina.” Fundación CIDOB. España. 2006. P. 11. Obtenido de: http://www.cidob.org/publicaciones/serie_de_publicacion/interrogar_la_actualidad/la_seguridad_desde_las_dos_orillas_un_debate_entre_europa_y_latinoamerica
- 31.- “Medio siglo de agricultura y alimentación.” Organización de las Naciones Unidas para la alimentación y la agricultura (FAO). <http://www.fao.org/docrep/X4400S/x4400s09.htm>

- 32.- Nestle, Marion. “La política alimentaria. La responsabilidad de la industria en la epidemia de obesidad”. Alianza por la salud alimentaria. 14 de octubre de 2014. <https://www.youtube.com/watch?v=zrUdQzxbUGg>
- 33.- “Posición sobre soberanía alimentaria de los pueblos.” La vía Campesina. Noviembre 2001. P.2 http://www.cabuenes.org/03/documentos/cursos/globalizacion/bloque4/glob_blq4_08.pdf
- 34.- “Programa de Actividades Sectoriales. La incidencia de las cadenas mundiales de alimentación en el empleo en el sector de alimentos y bebidas.” Organización Mundial del Trabajo. Ginebra 2007. www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---ed.../---sector/.../wcms_176841.pdf
- 35.- Rio Ruiz, Alma de los Ángeles. “El dumping, como práctica desleal en el comercio internacional mexicano.” Universidad Nacional Autónoma de México. Facultad de Derecho. División de universidad abierta. http://www.derecho.duad.unam.mx/amicus-curiae/descargas/PRAC_DESLEALES.pdf
- 36.- Rodríguez, Muñoz. Flavio Bladimir. “Regímenes, sistema y crisis agroalimentaria”. El otro derecho. Red de bibliotecas virtuales del CLACSO. Núm. 42. Diciembre 2010. Pág. 45-74 <http://bibliotecavirtual.clacso.org.ar/Colombia/ilsa/20120710062410/2.pdf>
- 37.- Secretaría de Salud. Comunicado de prensa No. 327. 2012. http://www.salud.gob.mx/ssa_app/noticias/datos/2012-09-13_5923.html
- 38.- “Tras la marca”. Informe Oxfam. Febrero 2013. https://www.oxfam.org/sites/www.oxfam.org/files/file_attachments/bp166-behind-the-brands-260213-es_2.pdf
- 39.- “Una introducción a los conceptos básicos de la seguridad alimentaria.” Organización de las Naciones Unidas para la alimentación y la agricultura (FAO) <http://www.fao.org/docrep/014/al936s/al936s00.pdf>

HEMEROGRAFIA

- 1.- Carton De Grammont, Huber. “El campo mexicano a finales del Siglo XX”. **Revista Mexicana de Sociología**. Núm. 4. Octubre-diciembre 2001
- 2.- Castillo Girón, Victor Manuel y Coelho, Alfredo. “Las empresas transnacionales mexicanas de alimentos y bebidas y el desarrollo las economías emergentes”. **Revista cultura, tecnología y patrimonio**. Núm. 4. Julio-diciembre 2007
- 3.- “Con la cuchara grande” **El economista**. 26 septiembre, 2017
<http://eleconomista.com.mx/industrias/2015/12/31/industria-alimentos-invirtio-cuchara-grande-2015>
- 4.- Consultado en el sitio oficial Nestlé. <https://www.nestle.com.mx/>
- 5.- Dávila, Patricia. “Transnacionales, con apetito voraz en la Cruzada contra el Hambre”. **Revista Proceso**. Núm. 1902. 13 de abril 2013.
<http://www.proceso.com.mx/338972/transnacionales-con-apetito-voraz-en-la-cruzada-contra-el-hambre>
- 6.- Delgado Cabeza, Manuel. “El sistema agroalimentario globalizado: imperios alimentarios y degradación social y ecológica”. **Revista de economía crítica**. Núm. 10, segundo semestre 2010
- 7.- **El economista** <http://eleconomista.com.mx/mercados-estadisticas/2015/07/21/industria-pan-vale-us461000-millones>
- 8.- **El economista**. <http://eleconomista.com.mx/mercados-estadisticas/2015/07/22/el-grupo-bimbo-ha-adquirido-36-empresas> del 1 de mayo, 2016
- 9.- García Hernández, Juan Luis. “Informe presentado en Roma apunta que cruzada contra el hambre es un negocio más de Nestlé”, **Revista Sin Embargo**. 22 octubre 2015.
<http://www.sinembargo.mx/22-10-2015/1526058>

- 10.- González G. Susana. “Denuncian embestida de agroindustrias en contra de productores tradicionales”. **La Jornada**. 30 de septiembre 2012. <http://www.jornada.unam.mx/2012/09/30/politica/003n2pol>
- 11.- Hernández Alcántara, Martín. “Campesinos bloquean planta de Nestlé en Puebla; la acusan de depredar acuíferos”. **La Jornada**. 6 de diciembre 2016. <http://www.jornada.unam.mx/2016/12/06/estados/033n2est>
- 12.- Medialdea García, Bibiana. “La financiarización de la economía mundial: hacia una caracterización.” **Revista de Economía Mundial**. núm. 33. 2013. Pp. 195-227. <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=86626373009>
- 13.- Najar, Alberto. “México, un país con muchos obesos pero pocos nutricionistas.” **BBC mundo**. 9 enero 2014 http://www.bbc.co.uk/mundo/noticias/2014/01/140109_mexico_pais_obesos_donde_e_scasean_nutricionistas_salud_an
- 14.- Nestlé México. <https://www.nestle.com.mx/media/pressreleases/nestl-inaugura-nueva-fbrica-de-nutricin-infantil-en-jalisco> (consultado 26
- 15.- Nestlé. <https://www.nestle.es/10compromisos/innovando-para-la-nutricion.aspx>
- 16.- Nicholson, Lucy. “Rebelan los 10 países con mayor índice de obesidad y sobrepeso”. **RT Noticias**. 29 de mayo, 2014. <http://actualidad.rt.com/sociedad/view/129530-paises-mayores-indices-obesidad-sobrepeso>
- 17.- Pérez de Armiño, Karlos. “Seguridad Humana: conceptos, experiencias y propuestas.” **Revista CIDOB d’Afers International** No. 76. 2007
- 18.- Pérez U, Matilde. “Multinacionales controlan todos los nodos de la cadena agroalimentaria en México.” **La jornada**. 29 de diciembre 2015 <http://www.jornada.unam.mx/2015/12/29/sociedad/031n1soc>

- 19.- Ramírez Quintana, Miguel. “El mercado agroalimentario secuestrado.” **El Universal**. 9 de diciembre 2015 <http://www.eluniversal.com.mx/blogs/alianza-por-la-salud-alimentaria/2015/12/9/el-mercado-agroalimentario-secuestrado>
- 20.- Reporte Anual Grupo ALFA <https://www.alfa.com.mx/down/infoanual2015.pdf>
- 21.- Ribeiro, Silvia. “¿Comida o basura? La máquina de generar enfermedades” **La jornada**. 9 julio 2016 <http://www.jornada.unam.mx/2016/07/09/opinion/019a1eco>
- 22.- Ribeiro, Silvia. “Contaminación transgénica con premeditación, alevosía y ventaja”. **La jornada**. 9 enero 2016 <http://www.jornada.unam.mx/2016/01/09/opinion/023a1eco>
- 23.- Ribeiro, Silvia. “Verdades ocultas sobre nuestra comida”. **La jornada**. 15 agosto 2009 <http://www.jornada.unam.mx/2009/08/15/index.php?section=opinion&article=023a1eco>
- 24.- Rubio Vega, Blanca. “De la crisis hegemónica y financiera a la crisis alimentaria: impacto sobre el campo mexicano.” **Redalyc**. Num. 53. Mayo-agosto 2008. Pp. 35-52 <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=59511124003>
- 25.- Salomon, Alfredo. “La industria alimentaria en México”. **Revista comercio exterior**. No. 55. Marzo 2005.
- 26.- Shamah Levy, Teresa. “Desnutrición y obesidad, doble cara en México” **Revista digital universitaria**. Núm. 5. Mayo 2015 <http://www.revista.unam.mx/vol.16/num5/art34/>
- 27.- Sitio oficial Bimbo. <http://www.grupobimbo.com/es/index.html>
- 28.- Vázquez Raúl. “Concentración empresarial y cambio estructural: alimentos, bebidas y tabaco en México”. **Revista Problemas del Desarrollo**. No. 46. Enero-marzo 2015