



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA
DE MEXICO

ESCUELA NACIONAL DE ESTUDIOS PROFESIONALES
"CAMPUS ARAGÓN"

LA POLÍTICA ECONÓMICA NEOLIBERAL COMO
CAUSANTE DEL AUMENTO DE LA INFLACIÓN EN
MÉXICO (1982-1998)

T E S I S

QUE PARA OBTENER EL TITULO DE:
LICENCIADO EN ECONOMÍA
P R E S E N T A N:

CASTILLO AGUIRRE / MARCO ANTONIO
MÁRQUEZ PÉREZ ALMA LIDIA

ASESOR: PADILLA ZAZUETA HELIOS

MÉXICO.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

2002.

1



Universidad Nacional
Autónoma de México



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

DEDICATORIA

A REY FRANCISCO MARRUEZ PEREZ (+) POR QUE EL ABISMO DE LA MUERTE NO LOGRO SEPARAR NUESTROS CORAZONES. ME DISTE EL ENTUSIASMO Y LA FORTALEZA PARA SALIR NOELANTE.

CON CARINO Y AGRADECIMIENTO A MI MADRE PARTE IMPORTANTE EN MI VIDA Y MOTOR DE MIS ACTOS. A MI PADRE POR TODOS SUS CONSEJOS Y PRINCIPAL SOSTEN. QUE CON EL SACRIFICIO Y ESTUPEZO LOGRARIAN DARNME SOLA EDUCACION Y UN NIVEL DE VIDA MEJOR.

A MARCO ANTONIO CASTILLO MAS QUE MI ESPOSO MI AMIGO Y COMPANERO. POR QUE A LO LARGO DE ESTE TIEMPO SOLO ME RECIBIEN AMOR, CARINO Y COMPRESION. QUE DIOS TE COLEME DE FELICIDAD Y TE BENDIGA EN TODOS LOS ACTOS DE TU VIDA.

AGRADECIMIENTOS

AGRADEZCO A DIOS POR LA VIDA, LA FORTALEZA Y RECOMPORTAMIENTO PARA SUPERAR TODOS LOS TROPESOS.

A LA UOLAM COBINO EN TODOS ESTOS AÑOS. POR SER MAS QUE SOLA INSTITUCION, SOLA SEGUNDA CASA.

A MI PROFESOR Y ASESOR DE TESIS LIC. HELIOS PADILLA ZAGUETA POR SU TIEMPO Y APOYO PARA LA ELABORACION DE ESTA TESIS.

A EL INTRO. RICARDO BRAVO ANGLICANO POR SUS CONOCIMIENTOS, PACIENCIA E INSPIRACION PARA LA ELABORACION DE ESTE TRABAJO.

A EL LIC. JOSE LUIS AYALA TRJO POR SU TIEMPO Y APOYO.

A LA LIC. VIRGINIA CERVANTES ARROYO POR SUS CONOCIMIENTOS Y APOYO A LO LARGO DE ESTE TIEMPO.

A LIC. LIC. JAVIER CHEALLERO GONZALEZ.

A TERE ROBER POR SU VALIOSA AYUDA Y PACIENCIA.

A CLAUDIA MARTINEZ POR ESTOS AÑOS DE AMISTAD. APOYO Y AYUDA PARA LA REALIZACION DE ESTE TRABAJO.

EN ESPECIAL AGRADEZCO AL DESPACHO ASES CORONA & ASOCIADOS. AL CP. LUCIO A. CORONA HERNANDEZ, AL CP. ARTURO CORONA FLORES Y A LA CP. MARIA RAMIREZ POR TODO LA COMPRESION Y APOYO ATORGADOS EN LOS MOMENTOS Y CIRCUNSTANCIAS MAS DIFICILES.

ALMA LINDA MARRUEZ PEREZ

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

AGRADECIMIENTOS

DIOS. TE DOY GRACIAS POR DARNOS LA OPORTUNIDAD DE VIVIR YA QUE SIN ELLA NO SERIA POSIBLE LOGRAR NUESTRAS METAS. BENDICE CON TU PALABRA Y ORACION A MI ESPOSA Y HERMANOS PARA QUE ALCANSEN LA FELICIDAD Y LA PAZ EN SU HOGAR. AMEN.

A MI PADRE (+). AUNQUE SON POCOS LOS RECUERDOS Y ESCORBOS SON LOS MEJORES QUE TENGO COMO EJEMPLO A SEGUIR. POR SER HOMBRE TRABAJADOR Y DE PALABRA.

A MI MADRE (+). QUE SE HUBIERA LLEVADO DE ALEGRIA POR VERME TERMINAR ESTE MOMENTO. YA QUE SIN DESFALLECER LUCHO POR SACAR A MIS HERMANOS ADELANTE Y CON SU MIRADA SOBRE TODAS LAS DIFICULTADES Y EXITOS MARCHA LA BAYO. GRACIAS POR DARME UNA FAMILIA Y TU INAGOTABLE CORAJE DE LUCHAR.

CON TODO RESPETO QUE SE MERESEN A MIS HERMANOS JOSEFITA, MICHELLE, ENA ALICIA, ELISA, ALFREDO, VALENTIN Y SOBRINOS POR COMPARTIR ESA ALEGRIA Y TROPIEGOS. ADEMAS DE LA SOLEDAD QUE NOS EMBARGO EN EL CORAZON AL QUEDAR SIN PADRES. GRACIAS POR SU COMPANIA Y CARIÑO.

A MI ESPOSA QUE HA SIDO MI GRAN ALIADA PARA SEGUIR SUPERANDOME Y COMPAÑERA EN TODO MOMENTO DIFICIL. ASI COMO SU AMOR Y COMPRESION PARA LOGRAR EL TERMINO DE ESTE TRABAJO. GRACIAS POR GUIARME EN EL CAMINO CORRECTO.

A MIS AMIGOS. QUE ESTUVIERON ALREDEDOR COMPARTIENDO LOS MEJORES MOMENTOS DE ESTA VIDA EN ESPECIAL A GLORIA ESPINOSA. LUIS MARTINEZ Y JOSE TELLES POR TENER EL MISMO ENTUSIASMO DE SUPERACION.

A MI ASESOR. LIC. HELIOS PADILLA ZARATEA Y SIMONALES LIC. RICARDO BRAVO ANGUIANO. LIC. JOSE LUIS AYALA TREJO. LIC. JANNER CABELLERO GONZALEZ Y LIC. VIRGINIA CERVANTES ARROYO POR SUS CORRECCIONES Y COMENTARIOS PARA LA ELABORACION Y TERMINO DE ESTE TRABAJO. MIS MAS SINCEROS AGRADECIMIENTOS.

MARCO ANTONIO CASTILLO AGUIRRE.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

I N D I C E

INDICE.....	4
INTRODUCCIÓN.....	6
CAPÍTULO 1 MARCO TEÓRICO DE REFERENCIA.....	8
1.1 TEORÍA CUANTITATIVA DEL DINERO.....	8
1.2 TEORÍA MARXISTA.....	15
1.3 TEORÍA KEYNESIANA.....	23
1.4 TEORÍA ESTRUCTURAL.....	29
1.5 TEORIA MONETARISTA.....	35
1.6 TEORIA NEOLIBERAL.....	40
CAPÍTULO 2 LA INFLACIÓN EN MEXICO.....	44
2.1 CAUSAS DE LA INFLACIÓN EN LA ECONOMIA.....	44
2.2 COSTOS DE LA INFLACIÓN EN LA ECONOMIA.....	53
2.3 ORIGENES DE LA INFLACIÓN EN MÉXICO.....	56

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

CAPÍTULO 3 LA POLÍTICA ECONÓMICA NEOLIBERAL EN MÉXICO.....	66
3.1. EL COMBATE A LA INFLACIÓN.....	66
3.2 EL PACTO DE SOLIDARIDAD ECONÓMICA Y SUS FASES.....	73
3.2.1. MEDIDAS DE POLÍTICA ECONÓMICA DEL PACTO DE SOLIDARIDAD ECONÓMICA.....	75
3.3 PACTO PARA LA ESTABILIDAD Y EL CRECIMIENTO ECONOMICO Y SUS FASES.....	78
3.4 EL ACUERDO DE UNIDAD Y LA ALIANZA PARA LA RECUPERACIÓN ECONÓMICA.....	82
CAPÍTULO 4 CONSECUENCIAS EN LA ECONOMÍA MEXICANA POR LA APLICACIÓN DE PLANES ANTIINFLACIONARIOS.....	86
4.1. CONSECUENCIAS EN LA ECONOMÍA POR EL PROGRAMA INMEDIATO DE REORDENACIÓN ECONÓMICA Y DEL PLAN DE ALIENTO Y CRECIMIENTO.....	86
4.2 RESULTADO DEL PACTO DE SOLIDARIDAD ECONÓMICA Y DEL PACTO PARA LA ESTABILIDAD Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO.....	96
4.3 CONSECUENCIAS EN LA ECONOMÍA POR LAS ALIANZAS PARA LA RECUPERACIÓN ECONÓMICA.....	103
CONCLUSIONES.....	112
RECOMENDACIONES.....	114
APÉNDICE.....	116
BIBLIOGRAFÍA	147

**TESIS CON
FALLA DE ORIGEN**

INTRODUCCIÓN

En los últimos 20 años, la inflación en México ha afectado el nivel de vida de la población, principalmente por sus efectos adversos sobre el ingreso, la producción, el ahorro y el crecimiento económico del país, por lo que el gobierno implementó una serie de medidas para controlar este fenómeno.

En estos planes antiinflacionarios se pretendió frenar la inflación específicamente, pero como esta ligado a todos los sistemas de precios de bienes y servicios, se afectó a todos los sectores de la economía, pero principalmente al sector campesino y obrero, ya que son estos últimos quienes cargan con el alza de los precios.

Una de las principales muestras de la inflación en la economía mexicana es el crecimiento moderado o nulo del PIB a lo largo de los últimos 4 sexenios, acompañado de tasas de desempleo elevadas, disminución de la planta productiva, devaluaciones constantes y elevadas tasas de interés.

Entre las causas mas destacadas de la inflación en México se puede mencionar: El déficit del sector público, la desviación de las utilidades de los industriales hacia inversiones no productivas, en vez de financiar el incremento de la planta productiva, la creciente dependencia externa de la economía mexicana en particular por el pago de la deuda externa y la relación desfavorable de los términos de intercambio con el exterior, la acción de los monopolios y el desempleo, así como la rigidez del sector productivo y principalmente la política económica de tipo neoliberal para enfrentar los problemas actuales en la economía.

Es esta última la que ha regido en las variables económicas principalmente, con la proyección de que a largo plazo se tendrá un nivel de vida mejor.

La presente investigación recoge estos lineamientos y busca explicar las posibles causas de la persistencia de la inflación durante el funcionamiento de los programas de estabilización (1982 - 1998).

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Así mismo se pretende explicar mediante una cronología la evolución de la inflación y como en cada uno de los intentos por frenarla se han tenido consecuencias en el crecimiento y desarrollo de la economía demostrando cuales han sido las consecuencias de la aplicación de estos en la economía mexicana.

La hipótesis que se tratara de probar es que los niveles de inflación observados a lo largo de estos últimos 20 años, es resultado, principalmente, de la política económica delineada por el gobierno mexicano e influenciada por las organizaciones económicas mundiales.

El método empleado fue el analítico, apoyándose en datos históricos, estadísticos y gráficos y con un enfoque macroeconómico.

El trabajo se divide en 4 capítulos, e introducción, conclusiones y recomendaciones.

En el primer capítulo se presenta el marco teórico en torno al problema, dando especial importancia a teoría estructural por ser esta la que mejor explica la realidad de la economía mexicana.

En el segundo capítulo se hace un recuento de las causas y consecuencias de la economía en general para poder llevar este planteamiento a la economía mexicana y en que casos se aplican.

En el tercer capítulo se hace un recuento del desempeño de la economía mexicana desde principios de los años ochenta hasta 1998, y cuales han sido fueron los principales planes antiinflacionarios aplicados en este tiempo.

En el cuarto capítulo se presentan las consecuencias de esos planes antiinflacionarios en la economía mexicana y principalmente los resultados en combate a la inflación.

Por último se presentan las conclusiones y recomendaciones derivadas de la investigación.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

CAPITULO 1 MARCO TEORICO DE REFERENCIA

El propósito de este capítulo es establecer de manera general un marco teórico y señalar cada una de las corrientes del pensamiento económico más importantes que tratan a la inflación como un problema económico, que implica al dinero como causa generadora de este y por otra parte al Estado como promotor o regulador de la misma, para entender la inflación desde las diferentes puntos de vista de las principales corrientes.

El cuestionamiento fundamental de cada una de estas corrientes es la propagación de la inflación a través de la demanda u oferta monetaria de ahí que el Estado sea uno de los principales implicados en el control de esta.

La teoría económica se puede dividir en dos:

La primera que indica que la participación del Estado debe ser nula para regular los precios en el mercado, es decir libre albedrío (Economía de Mercado), y por otra parte quienes sostienen que el Estado debe ser un regulador de la economía de mercado, aplicando todas sus herramientas.

1.1 TEORÍA CUANTITATIVA DEL DINERO

La teoría cuantitativa del dinero principia en el siglo XVIII, siendo David Hume su principal representante. Otros pensadores en la materia fueron: Jean Bodino quien expone en su libro *Replicas de Paradoja de Malestroit* (1569) que el encarecimiento de lo indispensable para vivir es real, y no nominal.

Este pensador atribuía como principal causa el incremento continuo de oro y plata procedentes de la recién descubierta India, (Continente Americano) llevados a Europa por los españoles.

Richard Cantillon, por su parte indica en un ensayo *Sobre la Naturaleza del Comercio en General*, que el precio de un bien en el mercado es fijado, por la negociación, sobre la base de la cantidad ofrecida en un mercado en proporción a la demanda.

La teoría cuantitativa de los siglos XVII y XVIII tenía en su centro la proposición de que "El dinero estimula el comercio: se pensaba que a un aumento de la oferta de dinero, de modo que el volumen del comercio, y no los precios, se verían directamente afectados por una entrada de metales preciosos"¹.

Explica David Hume en su obra de discursos políticos, publicada en 1752 que " el dinero por sí mismo no constituye ninguna riqueza, es única y exclusivamente un símbolo, una medida de valor, que sirve para facilitar los cambios."²

De acuerdo con la ecuación del intercambio $MV \equiv PT$ la cantidad de dinero (M), multiplicada por el número de veces que cambia de manos en un periodo de tiempo dado (V), es idénticamente igual al volumen total del comercio (T), multiplicado por los precios medios de estos bienes (P). David Hume introdujo la noción de una relación casual entre M y P, en virtud de que T y V son insensibles a los cambios monetarios, M y P variarán proporcionalmente. Mientras el dinero sea sólo un patrón de valor y un medio de cambio.

Pero en cuanto se considera la demanda de dinero para conservarlo como un almacén de valor la clave de casi todas las disputas de la teoría cuantitativa, M y P ya no variarían necesariamente en la misma proporción.

La teoría cuantitativa en el sentido de una conexión definida y bastante rígida entre M y P, se entendió en esa época como un pronunciamiento verificable y obvio acerca del mundo real.

Por lo menos, la revolución de los precios del siglo XVI se tomó como una demostración aplastante de una relación casual directa entre las variaciones de M y las variaciones de P. Esta confusión entre la estática comparada y la dinámica reaparece una y otra vez en la historia del análisis económico.

¹Bloug Mark. Teoría Económica en Retrospección, pp. 45

²Gómez Granillo Moisés. Breve Historia de las Doctrinas Económicas, pp. 41

Hume observó que una entrada de oro tiene un efecto gradual sobre los precios. Al principio no se percibe ninguna alteración; el precio aumenta por grados, primero el de un bien, luego el de otro, hasta que el total alcanza por fin una proporción justa con la nueva cantidad de metales preciosos que hay en el reino.

Es solo en este intervalo, o en esta situación intermedia entre la adquisición de dinero y el aumento de los precios, cuando el aumento de la cantidad de oro y plata es favorable para la industria.

El análisis de la teoría Cuantitativa centra su análisis en el dinero, explicando así que este no es útil por si mismo y tampoco existe una demanda de dinero, sino que la gente lo desea únicamente para la compra de mercancías o servicios.

Cantillon es el primer autor que no deja absolutamente ninguna duda acerca de que el efecto de un aumento de V equivale a un aumento de M solamente, y jerarquiza el análisis monetario al demostrar que el efecto de un aumento de la cantidad de dinero sobre los precios y los ingresos depende de la forma en que se inyecte el efectivo a la economía.

Cantillon subraya el hecho de que P aumenta en proporción a M y T cuando M aumenta y que no solo se elevará el nivel de los precios sino que se modificará la estructura de los precios, dependiendo de quienes sean los beneficiarios iniciales del nuevo efectivo y de su demanda relativa de bienes. El efecto diferenciado de una inyección de efectivo, determinado por la naturaleza de la inyección, será llamado en adelante el efecto Cantillon.

Cantillon hizo una excelente descripción del mecanismo de flujo de metales preciosos y una crítica acertada de la doctrina de John Law en el sentido de que "el dinero estimula el comercio", lo que ocurrirá mas probablemente observa, cuando el aumento de los metales preciosos se deba a un excedente de exportación que cuando se deba a un aumento de la producción de las minas de oro nacionales; en este último caso, es probable que aumenten los precios directamente sin promover una expansión de la producción.

Cantillon era un mercantilista que no vacilaba en afirmar que "En igualdad de otras circunstancias, el poder y la riqueza comparativos de los Estados consiste en la mayor o menor abundancia de dinero que circule en ellos" y que "todo Estado que tenga mas dinero en circulación que sus vecinos tiene una ventaja sobre ellos mientras mantenga esta abundancia de dinero"³.

Una entrada de metales precioso elevara en efecto los precios internos en alguna medida, pero esto es conveniente vender caro y comprar barato significa no solo términos de intercambio favorables, una razón elevada de los precios de las exportaciones sobre los precios de las importaciones sino también una balanza de pagos favorable, lo que implica que la demanda extranjera de bienes nacionales y la demanda interna de bienes extranjeros son muy inelásticas.

Cantillon no propuso que se dejara al proceso inflacionario seguir su curso natural si la demanda resultaba ser elástica. Consideraba que la disminución del nivel de precios de los países extranjeros que perdieran metales preciosos movería la balanza comercial a su favor. Sin embargo, es teóricamente correcta la afirmación de que un buen aumento de los precios internos producirá una balanza comercial favorable si la demanda de importaciones en el interior y de exportaciones en el exterior, tiene una elasticidad menor que uno.

Hume señalo que el único efecto de un aumento de la oferta de dinero es la elevación del nivel de los precios, es obvio que la tasa de interés no afectara porque solo es una razón de dos sumas de dinero.

Cantillon indica por otra parte que la idea común, recibida de todos los que han escrito sobre el comercio que el aumento de la cantidad de dinero en un Estado reduce el precio del interés porque, cuando el dinero es abundante, resulta más fácil encontrar alguien que nos preste.

Un aumento de M genera una reducción de la tasa de interés porque normalmente va acompañado de un aumento de la riqueza nacional real.

³ Bloug Mark. Teoría Económica en Retrospección, pp.48

Cantillon y Hume criticaron las teorías monetarias del interés de sus predecesores pero admitieron que un aumento de la oferta de dinero podría reducir temporalmente la tasa de interés. Sin embargo, si los precios aumentaban en proporción al aumento de la cantidad de dinero, el equilibrio resultaba imposible a menos que la tasa de interés volviera a su nivel anterior; a precios mayores tendría que pedirse prestado más dinero para financiar cualquier proyecto; por lo tanto, aumentaría la demanda de préstamos de dinero y el equilibrio implicaba que aumentara en la misma proporción que la oferta de préstamos de dinero.

El análisis y formulación de la teoría Cuantitativa del dinero se deriva de dos ecuaciones:

La primera es la ecuación de Cambridge la cual indica que el dinero no tiene utilidad, por lo que la demanda que del se hace, depende de su poder adquisitivo

Las versiones más elaboradas de la teoría Cuantitativa indican tres factores que determinan el nivel general de precios.

- 1) La cantidad de dinero.
- 2) La velocidad de circulación del dinero y,
- 3) El volumen de comercio que se ha de efectuar mediante el dinero.

La formulación de esta ecuación es la siguiente:

$$M^s = KPY$$

Donde:

M^s = Oferta monetaria Nominal.

P = Nivel absoluto de precios.

Y = Ingreso real.

K = Relación proporcional existente entre el ingreso nominal y saldos monetarios deseados.

A su vez esta ecuación deriva de un sistema de tres ecuaciones:

$$1) MD = KPY$$

$$2) M = M_s$$

$$3) M = MD$$

La primera es una función de demanda de saldos monetarios nominales la cual representa la idea de que el sector privado planea mantener una proporción dada de su ingreso nominal.

La segunda es una función de oferta donde establece que la oferta monetaria nominal es igual a la oferta monetaria real.

La tercera es una función de equilibrio que representa que la demanda de dinero es igual a la oferta planeada.

La segunda ecuación que se usa para expresar esta teoría es la de Irving Fisher la cual establece "Únicamente el total del dinero gastado en mercancías, servicios y valores (MV) es igual al valor en dinero de las mercancías, servicios y valores vendidos a cambio de dinero (PT)"⁴, e introduce nuevos conceptos como diversas categorías de moneda dentro de la cantidad de dinero en circulación; incorpora el volumen de mercancías y servicios y valores dentro de los determinantes del nivel general de precios e incluye así mismo, el concepto de velocidad de circulación del dinero.

La forma de expresar esta segunda ecuación es la siguiente:

$$\frac{MV + M'V'}{T} = MV = PT$$

$$MV = PT$$

Donde:

M = Designa el volumen de dinero efectivo.

M' = El dinero bancario.

⁴ Roberto Martínez Le Clairche. Curso de Teoría Monetaria y del Crédito. Textos Universitarios UNAM, pp. 100

V y v' = Las velocidades de circulación.

T = El volumen de transacciones efectuadas durante un periodo considerado.

P = Nivel general de precios.

Esta ecuación indica la relación que hay entre la oferta monetaria y su velocidad de circulación con respecto al nivel de precios en un tiempo determinado. Además refleja la importancia para determinar el valor del dinero, y no su calidad su respaldo o contenido en mercancías, considerando la velocidad o rapidez de circulación del dinero.

A menudo se indica que el nivel general de precios varía en razón directa de la cantidad de dinero y de su velocidad de circulación y en razón inversa del volumen de mercancías y de servicios que pueden ser comprados mediante dinero, y el origen de las variaciones del nivel de precios se puede encontrar en las alteraciones de cualquiera o de varios de estos factores.

Esta teoría está en función directa de la masa monetaria sobreponiéndose el precio en función de está.

La teoría del siglo XVIII consistió en un análisis de un proceso que gradualmente se amplió para implicar una teoría macroeconomía del nivel general de la actividad económica. Al demostrar que un aumento de la oferta de dinero genera un poder de compra adicional que estimula la producción.

Este pensamiento económico dominó gran parte del siglo XVIII, indicando pues que el dinero por si solo no genera un aumento de precios, sino que el medio circulante es lo que la genera.

Los inflacionistas del siglo XVIII proyectaron finalmente la justificación teórica de la noción de que el aumento de la posesión de oro y plata es el camino para adquirir riqueza y poder. Sin embargo a pesar de los notables avances que sobre la teoría monetaria se realizaron en el siglo XVIII, se puso en duda la justificación de la creencia en los beneficios de la inflación gradual a la luz de las condiciones contemporáneas.

1.2 TEORÍA MARXISTA

La teoría marxista aparece con los escritos de Carlos Marx en el siglo XIX, siendo las principales obras El capital, Crítica de la Economía Política, El Manifiesto Comunista, La Miseria de la Filosofía y siendo el Capital su más grande obra.

Esta teoría es considerada en la economía política como un socialismo científico, "Por la pretensión que tienen de dar al socialismo una base científica, real, oponiéndose en esta forma al socialismo utópico."⁵

La concepción marxista de la moneda constituye uno de los principios del capitalismo, su papel depende de sus funciones en el conjunto de las relaciones económicas que caracterizan el capitalismo. Carlos Marx expone en la primera sección del libro primero del Capital la Teoría marxista de la moneda (mercancía y moneda); sin embargo es en el capítulo 3 en donde expone esta teoría indicando tres puntos: 1) Medida de valores; 2) Medio de circulación; 3) "La moneda o el dinero"; siendo este último el objetivo de estudio.

En las publicaciones de Marx este impugna las teorías cuantitativas tal como estaban expuestas en aquella época por David Hume, por lo que elabora nuevamente las leyes que presiden la circulación monetaria para reafirmar que son los precios los que determinan el monto de la cantidad de moneda en circulación.

Como antecedente, Marx recuerda las tesis de Sir James Steuart y Tomas Tooke, economistas de los siglos XVIII y XIX respectivamente, quienes llegaron en sus investigaciones, el primero a sostener, ante la interrogante que él mismo se plantea de sí la cantidad de dinero esta determinada por el nivel de los precios de las mercancías, o bien estos por el volumen de dinero en circulación, que el precio de las mercancías es completamente independiente de la masa de oro y de plata que existe en un país, magnitud que al descender del nivel necesario, determinado por los precios, es reemplazado en la parte faltante por símbolos y al exceder el sobrante es acumulado en las cajas del gobierno.

⁵ Gómez Granillo, Moisés. Breve Historia de las Doctrinas Económicas. pp. 154

El segundo expresa que la expansión y la contracción de los medios de circulación permanecen constantes y el valor de los metales preciosos, son siempre el efecto, pero nunca la causa de las fluctuaciones de los precios.

Marx considero al dinero como medio de circulación⁶ y como instrumento de atesoramiento⁷ de la primera función se deriva la suma total de dinero que actúa como instrumento de cambio en cada periodo de tiempo y, de la segunda, la posibilidad de que exista una discrepancia cuantitativa entre la oferta de dinero y la cantidad que del mismo realmente circula. Hemos visto, dice Marx:

"Que la masa de dinero en circulación crece y disminuye incesantemente en punto a volumen, precio y celeridad, obedeciendo a las constantes oscilaciones de la circulación de mercancías... Los receptáculos en que el dinero se atesora sirven al mismo tiempo de canales de desagüe y de suministro de dinero en circulación, que, gracias a ello, no inunda nunca sus canales circulatorios."⁸

Así, el saber diferenciar las discrepancias que puedan haber entre la oferta de dinero y el volumen que del mismo realmente circula, en un momento preciso, es de capital importancia para el conocimiento de la teoría marxista de la moneda.

En las distintas expresiones que ya conocemos de la teoría cuantitativa y de la teoría del ingreso y gasto no se hace gran diferenciación entre una y otra magnitud de tal modo que, salvo análisis muy específicos en el mecanismo de ambas teorías, hay identidad entre el volumen de oferta y circulación de dinero o moneda.

En el Capital Marx analiza la función del dinero como instrumento de atesoramiento, recordando que si los precios de las mercancías aumentan o disminuyen, el volumen de las cantidades atesoradas se altera en proporciones iguales y en sentido contrario. Son pues los precios quienes fijan en gran parte el volumen del circulante monetario.

⁶ Carlos Marx, El capital. T.1. p.64

⁷ Carlos Marx, El capital. T.1. p.88

⁸ Carlos Marx, El capital. T.1. p.91-92

A ese factor deben agregarse otros dos mas, ya conocidos por nosotros: La masa de objetos –mercancías y valores- sobre los cuales se realizan las transacciones y la velocidad de circulación de la moneda, magnitudes expresadas por los mismos símbolos, M y V, que en la teoría cuantitativa y determinadas a su vez por factores en parte muy similares a los de esta corriente monetaria.

Consecuentemente a lo anterior hay que pensar en dos posibilidades (1) que la moneda sea metálica, y (2) que sea de crédito.

En el primer caso es el Estado, como autoridad monetaria, quien está capacitado para acuñar moneda; ahora bien no toda la moneda circula, pues hay una tendencia a su atesoramiento. Si los precios tienden a la baja, permaneciendo igual a las necesidades, éstas quedan satisfechas o son resueltas con una menor cantidad de dinero que si, por el contrario, los precios son altos, en cuyo caso la tendencia será a desatesorar, e incluso aumentar la oferta de dinero.

Son, por tanto, las necesidades del publico determinadas en parte por la propia variación de los precios, las que hacen que la proporción entre la moneda atesorada y la moneda en circulación aumente o disminuya; de aquí que el atesoramiento o la retención del dinero en forma de depósitos sirva como reserva y asegure la cantidad de que ha de disponerse si los precios tienden al aumento o que los precios canales circulatorios no se desborden cuando las necesidades monetarias se restringen por la disminución de los precios.

Si lo predominante no es la moneda metálica y si la moneda de crédito representada por billetes del banco de emisión y por depósitos de las restantes instituciones crediticias, la cantidad de dinero en circulación estará igualmente determinada por las necesidades del publico, impulsando a su vez por las variaciones que se produzcan en los precios.

De aquí que la mayor o menor circulación del dinero e igualmente la utilización de los créditos bancarios estén condicionadas por el factor precios, pues si éstos son altos, las necesidades del empresario y particulares serán mayores que si los precios tienden a la disminución para un mismo tipo y calificación de necesidades.

Si conjuntamente al factor precio, como determinante de la cantidad de moneda en circulación, actúan el volumen de objetos bienes y títulos M y la velocidad de circulación de la moneda V está en condiciones de expresar la relación de los precios con la masa de dinero en circulación a través de la ecuación que ya se conoce: $M = PT/v$, en la que cada uno de sus términos viene a representar magnitudes similares a las que a su vez expresan en la teoría cuantitativa, aunque en funciones o papeles diferentes, pues la M de la teoría cuantitativa -oferta real de dinero- es determinante de los precios, y en la teoría Marxista dinero que realmente circula -es función de los mismos, variable que por otra parte, no deja estar influenciado por T y V.

Para precios dados, la cantidad de monedas en circulación esta en relación directa a la de bienes que se produzcan y consuman.

Hay que tener en cuenta para conocer la cantidad de moneda, la velocidad de circulación de la misma (o sea el numero de pagos realizados en termino medio, en el curso de un periodo, por las unidades monetarias que efectivamente circulan), tendremos que una mayor o menor velocidad del dinero hará que se reduzca o aumente su circulación para un volumen dado de transacciones y a un nivel de precios fijo.

De acuerdo con la ecuación que trata de expresar la cantidad de moneda circulante en función del nivel de precios, el volumen de mercancías producidas y la velocidad de circulación del dinero o sea $M = PT/V$, podemos deducir una serie de leyes o tendencias que trataran de explicarnos las relaciones que conjunta o independientemente pueden establecerse entre cada una de las anteriores variables y el volumen de moneda en circulación, es decir entre M, P, V y T.

A continuación se enuncian algunas de estas tendencias o leyes:

- a) Si los precios (P) no se alteran, los medios de circulación (M) pueden aumentar, bien por que la masa de mercancías (T) aumenta, o bien porque la velocidad de la moneda (V) disminuye, o porque ambos supuestos actúan a la vez. Inversamente, M puede disminuir, en el mismo caso de que P no se altere, si T disminuye, o si V acelera su curso, o tales circunstancias se producen a la vez.

- b) Cuando los precios de las mercancías tienden al alza, M puede permanecer inalterable si T disminuye en igual proporción que los precios han subido si V no se modifica, o si ésta, o si V, aumente con la misma intensidad que los precios, siempre que T no sufra alteración. Por el contrario, M puede disminuir bien por que T disminuya, si V no se altera, o porque V aumente, sin modificarse T, en mayor proporción que los precios. Es fácil inferir que si T y V permanecen fijos, las variaciones de P se reflejan en la misma proporción en M;
- c) Cuando los precios de las mercancías tienden a la baja, M puede permanecer igual, si T aumenta en igual proporción que los precios han bajado, o si V disminuye en la misma proporción que los precios, siempre que en el primer caso V permanezca igual y en el segundo T.

Por el contrario, M puede aumentar si T crece en mayor proporción que la baja de precios, o si V disminuye más rápidamente, quedando en este supuesto inalterable T y en el anterior V. De igual modo las variaciones de P quedaran reflejadas en la misma proporción en M, si T y V no sufren modificación.

Las variaciones de los diferentes factores, P, M y V pueden estimularse o neutralizarse en su totalidad, o parcialmente, de tal forma que no obstante los cambios de los precios la cantidad de dinero en circulación permanezca constante, o se altere en el mismo sentido de los precios, en diferente, o distinta proporción.

Posiblemente nada mejor que concluir estos razonamientos con las palabras de Marx, que al teminar el apartado sobre "el curso de dinero" escribió:

"La Ley según la cual la cantidad de los medios de circulación depende de la suma de los precios de las mercancías que circulan y del ritmo medio del curso del dinero puede expresarse también diciendo que, dada la suma de valor de las mercancías y dado el ritmo medio de sus metamorfosis, la cantidad de dinero o de material dinero circulante depende de su propio valor. La ilusión de que son, por el contrario, los precios de las mercancías los que dependen de la masa de los medios de circulación y esta, a su vez, de la masa del material dinero existente de un país en una ilusión alimentada en sus primitivos mantenedores por la absurda hipótesis de que las mercancías se lanzan al proceso circulatorio sin

precio y el dinero sin valor y que luego, allí, una parte alicuota de la masa formada por las mercancías se cambia por una parte alicuota de la montaña de metal."⁹

Los precios, masa de mercancías y la velocidad del dinero, con independencia de naturaleza o calidad de la unidad que sirva de base al sistema monetario han de estar presentes como factores determinantes en el volumen circulatorio del dinero.

Marx expresa cuando escribe:

"Sería hacer una pregunta absurda querer saber cuantas resmas de papel, cortadas en billetes, podrían circular a título de moneda. Las fichas sin valor no son signos de valor sino porque representan el oro en el proceso de circulación, y no lo representan sino en la medida en que el oro entraría como numerario en dicho proceso, cantidad determinada por su propio valor, suponiendo dados los valores de cambio de las mercancías y la rapidez de sus metamorfosis. Los billetes con el nombre de 5 £ no podrían circular mas que en numero cinco veces menor que los billetes con el nombre 1£ y si todos lo pagos se efectuasen en billetes de un Shelling, tendrían que circular 20 veces mas billetes de shellin que billetes de libra."¹⁰

Esto nos conduce a la siguiente conclusión: "Si el valor del oro bajase o subiese por que el tiempo de trabajo exigido para su producción hubiese disminuido o aumentado, permaneciendo idéntico el valor de cambio de la misma cantidad de mercancías, él número de circulante de billetes de libra aumentaría o disminuiría en razón inversa a la variación del valor del oro."¹¹

"Así como la cantidad de oro circulante depende de los precios de las mercancías, el valor de los billetes de papel que circulan depende inversa y exclusivamente de su propia cantidad."¹²

El propio Marx, en las primeras paginas del Capital, trata de desilusionar a sus críticos, al escribir:

⁹ Carlos Marx, El Capital, T1, pp. 81-82.

¹⁰ Carlos Marx, Crítica de la economía política, pp. 120

¹¹ Carlos Marx, Crítica de la economía política, pp. 120

¹² Carlos Marx, Crítica de la economía política, pp. 121

"El estado lanza exteriormente al proceso de la circulación una serie de billetes que llevan estampado su nombre en dinero, v. Gr 1 Libra esterlina, 5 libras esterlinas, etc. En la medida en que estos billetes circulan efectivamente en sustitución de la suma de oro de igual denominación, sus movimientos no hacen mas que reflejar las leyes de la circulación del dinero. Para encontrar una ley especifica de la circulación de billetes no hay mas remedio que atenerse a su proporción representativa respecto al oro. Y esta ley es sencillamente la de que la emisión de papel moneda debe limitarse a aquella cantidad en que sin él circularía necesariamente el oro (o la plata), representado simbólicamente por ese papel."¹³

Se puede decir que en la teoría Marxista la inflación se entiende como el crecimiento crónico de los precios provocado no solo por la sobresaturación de los canales de la circulación con una masa excedente de dinero, sino también por factores no monetarios, como por el crecimiento de la carestía inherente al capitalismo contemporáneo.

Esta teoría sostiene que la entrada del capitalismo a su estado imperialista se refleja en los precios, Lenin V. Ilch señala en su obra Imperialismo Fase Superior del capitalismo que los monopolios despluman amistosamente al público de los distintos países.

La teoría marxista atribuye la causa general de la inflación a la brusca agudización típica de la etapa contemporánea en la contradicción entre el carácter social de la producción y de la forma capitalista privada de la apropiación de los productos del trabajo. El objetivo último de la regulación monopolica es la ganancia.

Al regular el nivel de los precios los monopolios lo hacen por vía capitalista, es decir, tratan de establecer unos precios que les aseguren obtener las máximas ganancias.

Marx señala que para obtener beneficios se necesitan dos pasos, primero que el capitalista extraiga la plusvalía a los obreros a base de mantener unos salarios bajos, pero además de que el capitalista venda sus bienes y se materialice la plusvalía.

Este segundo problema, es como lo señala Marx la realización en el mercado, de la plusvalía creada por los trabajadores.

¹³ Carlos Marx, El Capital, t. I. pp. 85-86

"La obtención de... plusvalía constituye el objeto del proceso directo de la producción... pero con esta producción de plusvalía finaliza solamente el primer acto del proceso capitalista de producción... ahora empieza el segundo acto del proceso. La masa total de las mercancías necesita ser vendida, si no logra venderse o sólo se vende en parte... aunque el obrero haya sido explotado, su explotación no se realiza como tal para el capitalista."¹⁴

En consecuencia en el punto máximo de expansión, los beneficios pueden verse restringidos por dos lados: uno por sus costos crecientes, y, dos por una demanda limitada.

Los costos de producción referidos son:

Los costos salariales y los costos de trabajo incorporados a los bienes de producción y materias primas.

Marx pone de relieve que los mismos aumentos de los costos se producen normalmente cuando los capitalistas aceleran su demanda durante una expansión.

Tal es la concepción marxista de las causas de la inflación, que economistas marxistas ponen en relieve la vinculación de la inflación con las contradicciones y vicios cardinales de la economía capitalista.

Afirman que la inflación contemporánea es sustancial a la economía actual del capitalismo y es una expresión a la vez resultado de la crisis general del capitalismo.

Para concluir indica que dado que el capitalismo monopolista de estado y la inflación se hallan ligados indisolublemente, la clase obrera solo podrá eliminarla si se pone fin al dominio de la propiedad privada, por lo que supone la lucha contra todo el sistema capitalista.

Pero no sólo los monopolios privados contribuyen a la inflación, sino también los monopolios de Estado. Es decir, los monopolios privados y públicos son los principales propagadores del incremento de los precios, y de la acumulación capitalista, así como los únicos explotadores de la fuerza de trabajo.

¹⁴ Marx, Carlos. El Capital. Tomo III. pp.43

1.3 LA TEORÍA KEYNESIANA

La teoría keynesiana surge en los años treinta como una explicación de la gran depresión de 1929 a 1932, es en honor a John Maynard Keynes quien estudia lo que son dos problemas fundamentales: la desocupación y la concentración del ingreso y la riqueza. Es por eso que en ese momento es el único que da una explicación y posible solución a estos dos problemas.

Las obras de este autor son: Dinero y Finanzas en la India (1913), Las Consecuencias Económicas de la Paz (1919), Tratado sobre el Dinero (1923) " La Teoría General de la Ocupación, el Interés y el Dinero", publicado en 1936, en donde sus ideas fundamentales giran entorno de lo siguiente: El carácter de la Teoría de Keynes, El papel del dinero, La relación entre el interés y el dinero, La inversión, La incertidumbre del futuro. Y Como Pagar la Guerra (1940).

La idea de la inflación contenida en la La Teoría General de la Ocupación, el Interés y el Dinero puede ser interpretada, como una síntesis de la teoría cuantitativa de la moneda.

"Un incremento de la cantidad de moneda en circulación (medida en unidad de salario) determina un incremento de la renta real sin incrementar los precios hasta que exista un margen de desempleo residual, mientras que bajo condiciones de pleno empleo determina un incremento de los precios y por tanto de la renta monetaria sin poder incrementar posteriormente la renta real."¹⁵

El efecto de la cantidad de moneda no influye en la cantidad de los precios, como lo expresa la teoría cuantitativa, pero regula el efecto de la cantidad de moneda que impone sobre la renta y el empleo, dicha influencia puede ser mayor o menor, con un desempleo igual.

La unión entre la moneda y los precios, ahora es entre renta real o ingreso real (y nivel de empleo) y precios.

¹⁵ Alenjadro Vercelli. Inflación y Deflación. Pág.29

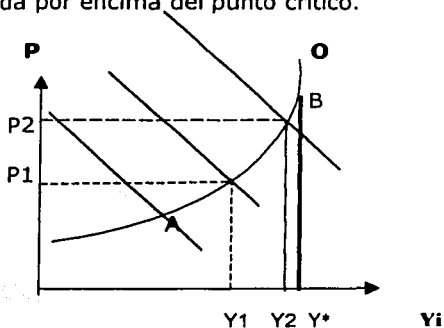
Keynes indica que los precios empiezan incrementarse antes de que se llegue a una situación de pleno empleo, por lo que la igualdad entre la renta y el gasto se da en una situación a menos de pleno empleo, por lo que el desempleo se ampara por el exceso del ahorro sobre la inversión, de forma que la inflación surge cuando ocurre lo contrario.

En el pleno empleo expresa que puede haber un exceso de demanda sobre la oferta, por lo que aumentan los precios.

Keynes identifica dos tipos de inflación: La inflación de demanda e Inflación de Costes.

Los estados de Semiinflación que tienen gran importancia histórica, no se presentan fácilmente, según Keynes, pero posteriormente se reformulan desde el punto de vista econométrico en la curva de Phillips.

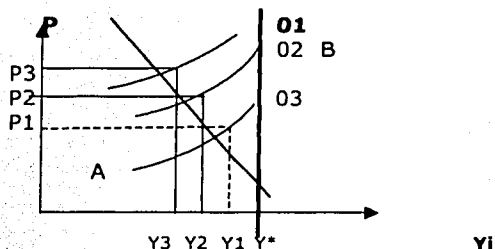
La inflación de demanda se da cuando el proceso inflacionario esta determinado por un desplazamiento de la curva de la demanda agregada por encima del punto crítico.



Fuente: Elaboración propia

La inflación de costes (oferta) esta relacionada con un aumento de los salarios monetarios y por los precios de importación, independientemente de las condiciones de mercado, por lo que la curva de la oferta de desplaza hacia la derecha.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN



Fuente: Elaboración propia

Para él. "La intervención del Estado es un excepción necesaria al buen funcionamiento de la economía, cuya iniciativa privada es aun la regla directriz. El Estado, debe suplir las deficiencias de la iniciativa privada, incapaz de asegurar un nivel de inversión global que conduzca al pleno empleo".¹⁶

Keynes indica que el Estado debe intervenir como un regulador y no como un benefactor en la Economía de Mercado. Con el objetivo principal de lograr una disminución en el desempleo involuntario y sobre todo el aumento de la producción.

En su concepto, la economía capitalista genera dos problemas fundamentales: la desocupación, la concentración de la riqueza y el ingreso.

La inflación es solo una de las consecuencias del carácter deforme e inestable del propio sistema.

¹⁶ Guillen, Hector. Origenes de la Crisis en México 1940-1980, pp.17

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Según este enfoque, los precios tienen una correspondencia muy estrecha con los costos de producción. Para Keynes "Cuando un nuevo crecimiento en el volumen de la demanda efectiva no produce ya un aumento más en la producción, se traduce solo en un alza por unidad de costos, proporción exacta al fortalecimiento de la demanda efectiva, alcanzando un estado que podría designarse apropiadamente como la inflación auténtica."¹⁷

En este esquema, antes de alcanzar el pleno empleo, los precios aumentan debido al crecimiento de los costos, los cuales están relacionados estrechamente con la elevación de los salarios monetarios y con los rendimientos decrecientes, a medida que aumenta la producción en el corto plazo.

Cuando se llega al pleno empleo, los incrementos en la demanda efectiva se traducen en elevación de precios. Es decir, el pleno empleo es el punto de partida de la inflación o el elemento que la desencadena.

Así pues, la inflación aparece cuando los aumentos en precios no van acompañados por la producción y el empleo. Se origina por nuevos aumentos en la demanda efectiva, después de haberse alcanzado el empleo total.

Para los keynesianos, los aumentos en la cantidad de dinero dejan sentir sus efectos a través de la preferencia por la liquidez, la tasa de interés, la inversión, el multiplicador y el ingreso. Un incremento en la oferta de dinero provoca la existencia de saldos ociosos, haciendo que el nivel de la tasa de interés se reduzca, lo que incentiva la inversión.

El aumento de la inversión desencadena un incremento en el ingreso monetario, mas que proporcional al de la inversión (efecto multiplicador). El aumento del ingreso debe ser tal que permita la igualdad ahorro inversión.

Sin embargo, como el ingreso real no puede aumentar (unidades del salario), lo hace en términos monetarios, vía precios, dado los niveles de empleo y producción.

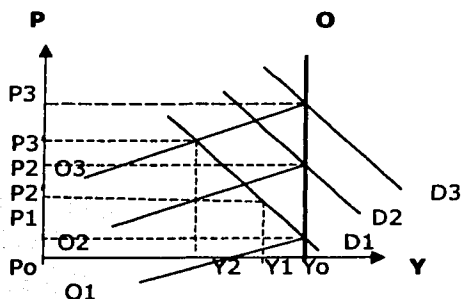
¹⁷ Keynes, John. La Teoría General del Empleo, el Interés y el Dinero. pp.291.

La diferencia entre el ingreso y el consumo que se toma como variable explicativa del paro, ante la insuficiencia de la demanda efectiva, también la adoptan para analizar la inflación, pero en sentido opuesto (exceso de demanda efectiva).

Indican que la inflación es provocada porque la inversión es superior al nivel necesario para cubrir la diferencia entre el ingreso y el consumo a los precios existentes y en el punto de pleno empleo. De esta manera, la demanda efectiva tanto para consumo como para inversión, supera el ingreso a precios corrientes. En otras palabras, la inflación surge porque el gasto es mayor que la producción, a precios corrientes, dado el pleno empleo.

Esta teoría manifiesta que, cuando el mercado es imperfecto, la curva de oferta se va a desplazar de $O1$ a $O3$, como se observa en la gráfica que sigue independientemente de lo que suceda con la demanda, esto es porque los precios aumentan porque las retribuciones, sueldos y utilidades aumentan en mayor proporción que los incrementos en la productividad.

El propósito de la teoría es demostrar que el empleo pleno al nivel de ingreso Y_0 , solo se mantiene si los precios se elevan de $P1$ a $P3$; el desempleo es la consecuencia de mantener los precios en $P1$. Aun así, si la curva de demanda se sostiene en $D1$, mediante la contracción del gasto, el ingreso real cae de Y_0 a $Y2$; pero, de todas formas los precios suben de $P0$ a $P3$.



Fuente: Elaboración propia.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Así pues parte de que los orígenes de la inflación se encuentran en un aumento generalizado de los costos de producción y en la insuficiencia de la inversión para acelerar el crecimiento de la oferta.

Expone que ante una demanda mas o menos constante, el aumento de las retribuciones a los factores de la producción esencialmente sueldos y salarios, utilidades, rentas y otras remuneraciones al capital, mas allá de los incrementos en la productividad, se traduce en aumentos generalizados en los precios. Esta teoría, en los países avanzados parte del supuesto de alcanzar el pleno empleo. Además, pone mayor énfasis al aumento de salarios y menos en los incrementos de las utilidades de empresas oligopolicas.

1.4 TEORÍA ESTRUCTURAL

Esta escuela de pensamiento es conocida como estructural o Cepalina, por el pensamiento de un grupo de economistas que estuvieron ligados directa o indirectamente con la Comisión Económica para América Latina (CEPAL)*. Siendo Juan F. Noyola, Thomas Balog, Oswaldo Sunkel, Roberto Oliveira, Raul Prebisch entre otros sus principales expositores.

" El punto general de partida de estos economistas coincide en la necesidad de distinguir la incidencia de la inflación en los distintos países agrupados según su grado de evolución. Es decir, se pone en relieve que es imprescindible una distinción radical entre el posible comportamiento de la inflación y las medidas económicas a aplicar en los países desarrollados tomados en grupo, por una parte y aquellos otros que todavía están en desarrollo por otra".¹⁸

Por su parte Raúl Prebisch, el mas notable economista de esta teoría escribió en un artículo publicado por la ONU en 1951 "El Desarrollo Económico de América Latina y algunos de sus principales problemas". Donde sostiene que las raíces de la inflación se encuentran en la estructura económica. El eje alrededor del cual gira su tesis es el deterioro secular de los términos de intercambio lo cual se da en el contexto de una economía mundial en crecimiento. La raíz del problema radica en la diferencia entre las elasticidades-ingreso de la importaciones del Centro* y de la Periferia*. Mientras que la elasticidad de las importaciones del Centro es muy baja _ menor a la unidad - la de la Periferia generalmente es mayor a uno.

* La CEPAL fue fundada en 1949 en Santiago de Chile formada por 21 países sudamericanos, E.U, Francia, Inglaterra y Holanda, cuyo fin era el desarrollo económico de sus miembros.

¹⁸ Socioeconomía de la Inflación. Alejandro Conde López, Editorial limusa. México 1976. P.202

* Corresponde a países con un desarrollo anterior, inicial, que manifiesta condiciones endogenas internas; expresa así mismo una ventaja contemporánea muy pronunciada en el campo tecnológico, en la productividad de la mano de obra, en el avance científico y tecnológico, en su influencia mundial y en su homogeneidad interna.

* Países adyacentes o complementarios, que empezaron a desarrollarse tardamente, no con la velocidad que exigía la evolución inducida internamente, sino siempre rezagados tecnológicamente, en la productividad de la mano de obra, en ingreso por persona, heterogéneas estructuralmente, productores y exportadores de materias primas.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Por estas razones, estos economistas dirigieron su investigación a los países subdesarrollados donde la inflación denota un deficiencia estructural básica de tal magnitud que se convierte en uno de los impedimentos fundamentales para su desarrollo.

Esta teoría no emplea métodos globales de análisis, si no factores socio-políticos apreciables en la estructura de la economía.

"Estos Autores se preocuparon de la metodología analítica del fenómeno. Parten...de la distinción de los países desarrollados y en vías de desarrollo; de la conciliación o fusión de la distinción entre la inflación de costes y de demanda y la repulsión de los métodos monetarios y globales de análisis que... fueron ideados para países desarrollados y omiten por tales motivos los factores sociales que son esenciales para el segundo grupo de países menos evolucionados."¹⁹

Oswaldo Sunkel reduce la metodología del análisis de la inflación a dos aspectos fundamentales del problema. La inflación nace y se desarrolla dentro de un marco institucional apropiado y determinado distinguiendo:

1) Las diversas presiones inflacionarias, identificándolas y clasificándolas según sus diversos elementos y categorías intervinientes.

2) Los mecanismos de propagación, que no pueden constituir causa de inflación, por los que se hace imprescindible para que no se confundan estos mecanismos con las verdaderas causas de la inflación.

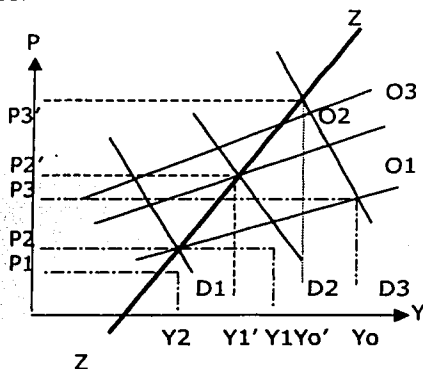
Juan F. Noyola por su parte escribe que la inflación se debe a 2 categorías de elementos involucrados en el desarrollo.

- 1) Las presiones inflacionarias básicas las cuales se localizan generalmente en el comercio exterior su desequilibrio de fomento o en la agricultura, implica rigidez de la oferta.

¹⁹ Conde López Alejandro, Sociedad y la inflación, pp.202

- 2) Los mecanismos de propagación los cuales se pueden resumir en tres: El mecanismo fiscal, El mecanismo crédito y el mecanismo de reajuste de precios e ingresos.

De acuerdo a estos autores se puede decir que la inflación en América Latina es de tipo Mixta o sea cuando la inelasticidad de la oferta de bienes y servicios, que genera aumentos en los costos, se acompaña por una expansión monetaria de la demanda, generada por incrementos en el gasto monetario agregado, produce una espiral inflacionaria, donde la inelasticidad de la oferta y la elasticidad de la demanda se retroalimentan. A ello debe añadirse la acción de la especulación que ante la existencia de mayor demanda u oferta insuficiente, aumenta inventarios y magnifica el alza de los precios.



Fuente: Elaboración propia

Sostienen que la demanda en D1, aumenta los precios y reduce el ingreso real, y por lo tanto provoca mayor desempleo, si la curva demanda asciende de D1 a D3, mediante incrementos en el gasto, aun cuando esto puede provocar devaluaciones constantes y agravar la inflación. Sin embargo, el movimiento de Y1 a Yo implica cierto incremento en el ingreso real, Z representa la espiral inflacionaria en términos mixtos.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

La Cepal centra su análisis sobre el desarrollo económico, y este se expresa en el aumento del bienestar material, normalmente reflejado en el alza del ingreso real por habitante, y condicionado por el incremento de productividad media del trabajo.

"Las ideas sobre el desarrollo económico coinciden con los contenidos en líneas generales en las teorías del crecimiento de origen neoclásico y keynesiano, que lo conciben como un proceso de acumulación de capital estrechamente ligado al progreso tecnológico mediante el cual se logra la elevación gradual de la densidad de capital y el aumento de la productividad del trabajo y del nivel medio de vida".²⁰

El razonamiento de la Cepal se basa en la necesidad de aumentar la productividad por habitante y obtener, simultáneamente, acumulación de capitales para elevar el bienestar de la población en este punto.

El estructuralismo latinoamericano pretende fundarse en las condiciones socio-políticas de estos países para que, superando en cierto sentido los límites de la propia ciencia económica, puedan adaptarse a su realidad en toda su riqueza y complejidad, haciendo posible la aplicación de ciertas políticas económicas en cuanto al desarrollo se refiere.

La inflación, para ellos, ocurre dentro de un cierto marco histórico social, político e institucional que es imprescindible tener en cuenta para cualquier actuación que pretenda eliminar las presiones inflacionistas.

Opinan que no es imprescindible hacer restricciones monetarias, ni actuación directa sobre los precios, sino hay que mirar debajo de la superficie monetaria, en la región subyacente de los flujos físicos, los precios irrealés y los desequilibrios de sectores.

La inflación puede ser debido a una variación de la demanda como a un aumento de los costes, es decir, su fuente puede hallarse ya sea en la estructura de la demanda o de la oferta.

²⁰ Octavio Rodríguez. La Teoría del Subdesarrollo de la Cepal, pp.42

Los precios son sensibles al alza; ante un exceso de demanda pero inflexibles a la baja una disminución de esta, por ello, las presiones sectoriales de la demanda no puede compensarse.

En los países en desarrollo, esta se caracteriza por la escasa movilidad de los recursos, la segmentación de los mercados y los desequilibrios entre la oferta y la demanda a un nivel sectorial.

Una caracterización en el enfoque estructuralismo es la rigidez de la oferta de productos alimenticios, deficitaria posibilidad de divisas, rigidez en la estructura tributaria y del gasto público, incapacidad de incrementar el ahorro interno e insuficiente oferta de diversos insumos intermedios, cuya escasez relativa depende de la dotación básica de recursos de que dispone el país y en algunos casos del nivel de desarrollo alcanzado.

La CEPAL rechaza la teoría de que la inflación es causada solamente por el desorden financiero y la falta de contracción monetaria de estos países, porque existen factores estructurales extremadamente poderosos que conducen a la inflación y ante los cuales la política monetaria resulta impotente.

Las principales causas de la inflación según esta escuela son:

- 1) Presiones en el sector externo.
- 2) Insuficiencia agrícola.
- 3) Falta de infraestructura.
- 4) La distribución recesiva del ingreso y el bajo nivel de ahorros.

Así también como causas propagadores de la inflación señala la devaluación y la recesión a un aumento de salarios.

Por tanto esta teoría y de acuerdo a las causas de la inflación proponen las siguientes medidas de política económica.

- Una reforma agraria.
- Un incremento de la inversión pública y reforma fiscal.
- Una política monetaria menos restrictiva.
- Así también como una política de distribución de ingresos.

De acuerdo a estas medidas de política los objetivos a seguir para alcanzar un equilibrio de la inflación son:

- Acelerar la tasa de crecimiento.
- Aumentar el empleo y la planta productiva.
- Una mejor administración de la deuda pública.
- Redistribución del ingreso.
- Un equilibrio externo y una estabilidad de precios.

Según la escuela Estructuralista, la inflación se debe a problemas de índole estructural, es decir, se debe a problemas ocasionados por la incapacidad del sector agrícola par satisfacer la demanda de la población, lo que genera invariablemente un alza de los precios y el impacto que ejerce la industria por su integración de oligopolio.

Los representantes de la Cepal expresan pues firmemente la necesidad de industrializar y de programar, así como de aumentar el bienestar de las masas, y la integración entre países.

1.5 TEORÍA MONETARIA

Dentro de esta escuela pueden distinguirse dos vertientes la primera formula la teoría cuantitativa del dinero de una forma más avanzada siendo su principal representante, Milton Friedman, premio Nobel de economía en 1976, escribió entre otras obras: Capitalismo y Libertad, Ensayos de Economía Positiva, Estudios sobre la Teoría Cuantitativa del Dinero, Teoría de la Función del Consumo, Historia Monetaria de Estados Unidos de 1867 a 1960. Y la segunda La Teoría de las Expectativas Racionales encabezada por Robert Lucas.

Para la primer vertiente es decir la teoría monetaria su filosofía se basa en la no-intervención del Estado (Laissez Faire), además identifica la inflación como un aumento de la demanda que sobrepasa la oferta en un momento dado.

El monetarismo define a la inflación como un aumento "sostenido" de los precios más bien que como una elevación del nivel de los mismos, por lo que se descarta, como fuente de la inflación, los movimientos en la oferta proveniente de los productos, no porque hagan que los precios suban, sino por que no provocan una elevación sostenida, esto es decir no influye sobre el conjunto de precios en general sino solamente sobre el bien en cuestión.

La inflación para los monetaristas es en todas partes y siempre un fenómeno monetario.

Partiendo de la teoría cuantitativa del dinero el pensamiento monetarista como lo expresa Milton Friedman en su obra Marco Teórico para el análisis Monetario: " Se ha tendido recientemente a expresar la ecuación cuantitativa en términos del ingreso mas que de las transacciones. Sea $Y = a$ Ingreso Nominal; $P =$ Índice de precios implícito en la estimación del ingreso nacional a Precios constantes, e $y =$ Ingreso nacional a precios constantes, de suerte que $Y = Py$ sea M , como antes el volumen de medio circulante, pero definamos a V como el numero medio de veces por unidad de tiempo que se utiliza el medio circulante para hacer las transacciones de ingreso (es decir lo pagos por servicios productivos finales o alternativamente por bienes y servicios finales), en lugar de tomar transacciones.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Entonces podemos escribir la ecuación cuantitativa en su variante del ingreso como:

$$MV = Py$$

O bien si se desea distinguir entre las transacciones efectuadas con monedas y billetes y las efectuadas mediante depósitos como:²¹

$$MV + M'V' = Py$$

Es en estas líneas donde parte la teoría monetaria relacionando la teoría cuantitativa del dinero y la nueva teoría cuantitativa (teoría monetaria), haciendo énfasis a los elementos que se introducen como son: Las transacciones finales con bienes existentes y de capital y las transacciones efectuadas mediante monedas y billetes y los depósitos.

La tesis fundamental de la teoría monetarista es que todo incremento en la tasa de crecimiento de la oferta monetaria m , se manifiesta en un aumento en la tasa de inflación p y en ningún aumento de la tasa de crecimiento real del producto q , de acuerdo a la ecuación cuantitativa moderna: $m=p+q-v=y$ pero dado que $v=0$ entonces $m=p+q=y$

Lo que significa que todo incremento de la cantidad de dinero se refleja directamente en un incremento proporcional en el ingreso nominal, y que las variables que afectan la demanda de dinero, están fijadas o determinadas fuera de las fuerzas monetarias.

Todo lo anterior lleva a considerar que de ser una Teoría de Demanda de Dinero se convierte en un determinante del ingreso.

Las principales proposiciones de esta teoría son:

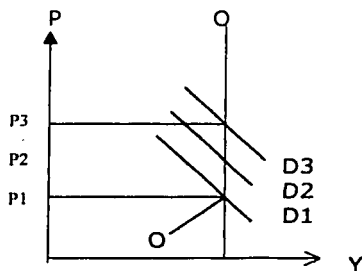
- a) El crecimiento de la oferta monetaria es el principal determinante uniforme del crecimiento del valor, a los precios corrientes del mercado de todos los bienes y servicios finales producidos dentro de un determinado periodo por una nación.
- b) Los precios y los salarios son relativamente flexibles.
- c) Una economía privada estable.

²¹ Friedman Milton. El Marco Monetario de Milton Friedman. Pág. 19.

Por lo que estas proposiciones indican que las fluctuaciones macroeconómicas se deben al crecimiento erróneo de la oferta monetaria.

Esta teoría identifica a la inflación como un aumento de la demanda que sobrepasa a la oferta en un momento dado; esto es: "Si se mantiene constante la producción y aumenta la demanda efectiva por que aumenta el ingreso monetario, según se refleja en el incremento del dinero, el crédito y el gasto público, aparece una inflación de demanda. Esto es siempre que la velocidad de demanda monetaria sea una función relativamente estable, ya que si es relativamente variable, una misma oferta monetaria puede financiar un creciente número de transacciones."²²

Supone entonces que para cierto nivel de ingreso (Y_0) que corresponde al pleno empleo, la oferta es inelástica, de tal suerte que, en tanto la demanda es mayor por aumentos "arbitrarios" en la oferta monetaria y el gasto, la función pasa de D_1 a D_3 .



Fuente: Elaboración propia

Esta teoría atribuye además que las causas de la inflación se encuentran en: oferta de dinero y cuasidineró, déficit presupuestal, la inflación por salarios, la perturbación en el mecanismo de precios, en las exportaciones provocadas por: a) control de precios, b) distorsiones en el ahorro y la inversión, c) el desaliento a la inversión extranjera.

²² Samuelson, Paul A. *Economía*. pp. 316

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

En la concepción de Friedman, las autoridades monetarias deben actuar mediante ciertas reglas automáticas, entre ellas, la relacionada con hacer consistente las tasas de crecimiento de la oferta monetaria y del producto, mas una tasa de inflación esperada, ya que el resto del ajuste lo realizara el propio mercado.

La filosofía que subsiste en esta escuela es el liberalismo económico, que supone que el libre mercado permite la optima asignación de recursos.

Los monetaristas afirman que "El funcionamiento del sistema capitalista no es contrariado, tiene tendencia a regresar espontáneamente al equilibrio de pleno empleo a mas o menos largo plazo, es decir, el sistema regresa a la situación de equilibrio general, definida como el equilibrio simultaneo en todos los mercados, sin excluir el mercado del empleo, considerando que la acción del Estado se reduzca a definir una norma de progresión del stock de moneda compatible con el crecimiento de la producción y respetarla por siempre, considerando que la economía privada cuando se desenvuelve sola, es fundamentalmente estable."²³

Según este enfoque, la inflación es perjudicial para el logro de la eficiencia del crecimiento genera así mismo efectos desfavorables sobre la distribución del ingreso, en especial a través del efecto impuesto inflación.

Para los monetaristas la aplicación de un tratamiento de choque será más deseable que la búsqueda de una aproximación gradual al equilibrio.

Este enfoque monetarista como se puede observar se concentra por lo común en el empleo de unos pocos instrumentos de política:

Control de la oferta monetaria y reducción del déficit gubernamental, devaluaciones del tipo de cambio, liberalización de los precios y eliminación de subsidios con la finalidad de reducir la inflación.

²³ Ramos Guillen, Hector. *Origenes de la Crisis en México*. pp.25

En conclusión, la escuela monetarista sostiene que el mecanismo efectivo para contrarrestar la inflación, en el corto plazo, es reducir la tasa de crecimiento de la oferta monetaria, haciéndola consistente con el crecimiento del producto real y una tasa deseada de inflación que depende de la inflación externa, actual y esperada.

Señala que los efectos de ajuste no se producen de inmediato, debido a que existen expectativas de que continuara la inflación.

Para una economía abierta se considera que si la tasa de crecimiento del dinero supera a la tasa de crecimiento del producto a nivel mundial, se genera inflación. Este incremento en la tasa de crecimiento de la oferta de dinero mundial puede ser provocada por uno o varios países, generando un exceso de demanda en las economías en cuestión, que transmitirán al resto del mundo, en la medida en que las naciones estén abiertas al comercio internacional.

Los monetaristas consideran que la demanda tiene una importancia extrema más particularmente sostienen que la inflación es un fenómeno esencialmente que tiene por origen el crecimiento de la masa monetaria, considera que hay una relación directa y universal, entre la variación directa y universal entre la variación de stock de la moneda y la variación del nivel general de precios.

La inflación externa impacta a los países mediante los coeficientes, importables y exportables, con respecto al Producto Nacional de cada economía.

1.6 TEORÍA NEOLIBERAL

Los orígenes del neoliberalismo económico se pueden encontrar en la teoría liberal, los principales exponentes de esta teoría son Thomas Hobbes, David Hume, John Locke.

Sin embargo puede decirse que nace en la década de los ochenta entendiéndose como un conjunto de criterios y estrategias económicas con las que algunos países principalmente América Latina, enfrenta sus problemas en política económica.

Llega como una alternativa remedial que explica el desajuste de estas economías, no solo al interior sino en el contexto internacional. Se señalan errores, desajustes y desequilibrios que provocan las crisis económicas. De lo cual se establecen políticas que pretenden ubicar al Estado en un proyecto modernizador, de lo cual resulta una receta dolorosa y amarga para corregir los errores cometidos anteriormente.

Entendiéndose por Estado modernizado, un proceso de racionalización de las diferentes actividades públicas y privadas al interior de la sociedad, por considerar que el Estado asistencial, costoso centralista e ineficiente y responsable del estancamiento así como del carácter desestabilizador de las tendencias igualitarias que planteaba.

El liberalismo se sustenta sobre el principio básico de la libertad económica y política, según los liberales si los pueblos gozan de libertad política, tendrán libertad económica, y en las mismas condiciones igualitarias podrán concurrir en la vida económica.

"Interpreta el gasto social como un despilfarro, que no remedia los problemas a los que se dirige, y que en cambio impide no solo destinar recursos para incrementar la productividad, sino fundamentalmente, distraer la acción pública de lo en la perspectiva modernizadora será un factor importante. La racionalización de los recursos del Estado."²⁴

En su forma más pura el neoliberalismo ofrece un proyecto de una transformación estructural política y económica de la sociedad, además, su crítica no se refiere meramente a la política económica pasada, sino a la democracia pluralista.

²⁴ Anaya, Gerardo. Neoliberalismo- Análisis de la Realidad Mexicana. pp.12

Los principios básicos y rectores del modelo, se pueden sintetizar en los siguientes objetivos:

a) Estabilidad de precios, lo que permitirá mantener el equilibrio interno de la economía, por lo que no tendrá perturbaciones externas originadas por desequilibrios internos (inflación).

b) Equilibrio de la Balanza de Pagos, para poder sustentar la relación entre estabilidad interna y contexto global, como sustento de la confianza de los capitales externos y para lograr el financiamiento del ajuste económico interno.

c) Apertura externa, con el propósito de renegociar un espacio eficiente en el contexto económico mundial y una dinámica de crecimiento aceptable.

d) Economía de Mercado, lo que implica libre movimiento de recursos y factores productivos.

e) No intervención del Estado en la esfera económica.

f) Promoción de la inversión de carácter privado.

Para el cumplimiento de cada uno de estos principios u objetivos, el modelo ubica determinados instrumentos de política, enfoques teóricos que sustentan dichas políticas, así como plazos para su ejecución.

ESQUEMA CONCEPTUAL DE LA POLITICA ECONOMICA NEOLIBERAL

Fines del sistema	Objetivos de política económica	Enfoque teórico	Plazo	Políticas instrumentada
Restauración o Estabilización	Estabilidad de precios y equilibrio de la balanza de pagos	Exceso de demanda Monetario de balanza de pago	Corto	- Precios - ingreso - Fiscal - Monetario - Crediticia - Cambiarla
Reestructuración	Apertura Externa Empleo	Principio de las ventajas comparativas (asignación de recursos y ley del único precio)	Mediano	- Comercial - Financiera - Capital Extranjero
Desarrollo	Crecimiento	Ley de Phillips (desocupación natural)	Mediano	- Costo mano de obra - Seguridad social
		Economía social de mercado	Largo	- Inversiones estratégicas ligadas al comercio internacional y a la seguridad nacional.

Fuente: Lichtensztein, Samuel. De las políticas de estabilización a las políticas de ajuste. En Economía de América Latina No. 11, primer semestre de 1984, CIDE-CET, 1984

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

El modelo neoliberal presta escasa atención a posibles deficiencias o limitaciones del mercado o del sector privado.

El eje dominante de la reflexión teórica del neoliberalismo lo constituye la Inflación, ya que es apartir de está, que se articula la política a seguir. Se considera que la inflación solo puede combatirse restituyendo los desequilibrios básicos entre oferta y demanda que la dilatación estatal y la indisciplina laboral ha deteriorado.

El libre juego de los precios es determinado por la oferta y la demanda, que es el principal mecanismo para asignar recursos y conducir la economía desde la acción distributiva hacia la productiva.

Postula por otro lado reducir la actividad del Estado en la economía, lo que implica disminuir su importancia como productor o empresario y las facultades discrecionales de que estaba dotado. En adelante el agente dinámico será el sector privado y se limitara al Estado a crear las condiciones generales para que las señales e incentivos (los precios) entregados por el mercado para operar libre de distorsiones e interferencias.

Entre otras cosas, esta estrategia plantea las siguientes políticas:

- 1) Liberar los precios de modo que reflejen los costos de oportunidad y no finalidades distributivas.
- 2) Reducir la protección arancelaria y establecer un tipo de cambio realista de manera de aprovechar, con esta apertura al exterior, las economías de escala y las ventajas competitivas.
- 3) Promover el mercado de capitales interno, liberando los intereses y eliminando los controles cuantitativos y cualitativos sobre la asignación de créditos.
- 4) Facilitar la libre entrada y salida de capital, para así aprovechar plenamente el ahorro externo y favorecer la fusión de las tasas internas y externas.

5) Impedir todo tipo de Interferencia colutoria que pudiera alterar el libre juego de la oferta y la demanda, le exige minimizar o compensar la acción de grupos intermedios, especialmente sujetos a competencia externa, o sindicatos profesionales.

Además no considera la posibilidad de que: 1) no haya mercado, sino múltiples mercados o segmentos no perfectamente integrados entre sí, que se ajustan a ritmos diferentes, algunos con reacciones iniciales divergentes. 2) Que no existan ciertos mercados, como los de futuro, o que sean muy incipientes (mercado de capital a mediano y largo plazo), y algo importante los principales logros de las experiencias neoliberales radican en el aumento de las exportaciones y descenso de la inflación.

El enfoque neoliberal postula entonces que los cambios en el nivel social, político, económico, darán lugar a una mejor distribución del ingreso, minimizando el riesgo de un colapso en la economía y por consiguiente una recesión aguda.

Aun cuando la teoría Estructuralista ha sido superada en algunos de sus postulados, existen otros mas que explican los desequilibrios estructurales como causas básicas de la inflación en una economía como la mexicana, es por eso que se pretenderá explicar apartir esas características el problema inflacionario, como se vera en el siguiente capitulo se analizaran costos y consecuencias desde el punto de vista general para poder explicar los orígenes de la inflación en la economía mexicana.

CAPITULO 2 LA INFLACIÓN EN MEXICO

El objetivo de este capítulo es analizar las causas y los efectos de la inflación en la economía y, poder aplicar estos lineamientos a la economía mexicana.

En este capítulo además se realizara un recuento de la evolución de la economía mexicana desde 1940 y hasta 1982 como punto de partida para encontrar los orígenes de la inflación en México.

2.1 CAUSAS DE LA INFLACION EN LA ECONOMIA

Uno de los problemas económicos más importantes de los últimos 20 años ha sido la inflación pero ¿Qué significa la inflación? Por lo general se entiende como un aumento generalizado de los precios.

Existen diferentes concepciones de la inflación debido a que frecuentemente se le identifica por sus causas o efectos. Algunas veces se ha definido como la pérdida continua del poder de compra. Otras, como el alza en el costo de la vida. También hay quienes la identifican como un sinónimo de carestía o, simplemente, como el aumento de los precios.

La inflación puede definirse como el aumento del total de los medios de pago o medio circulante, sin respaldo de un incremento equivalente de bienes y servicios en el mercado.

La inflación muestra diferentes niveles de gravedad, las cuales pueden clasificarse en: moderada, galopante e hiperinflación, aun cuando no existe una división de estas si existen características peculiares que las señalan.

1) Inflación moderada; este tipo de inflación se produce cuando los precios suben lentamente, como por ejemplo una tasa de inflación anual de un dígito. Cuando la inflación es moderada y estable, los precios relativos no se desajustan mucho. Las expectativas también son estables, las personas no temen firmar contratos en términos nominales, es decir contratos que no están indexados invariablemente con respecto a la inflación.

**TESIS CON
FALLA DE ORIGEN**

2) Inflación galopante; ocurre cuando los precios comienzan a subir a tasas de 2 a 3 dígitos al año.

Una vez que la inflación galopante arraiga, surgen graves distorsiones económicas. Generalmente, la mayoría de los contratos se ligan a un índice de precios o a una moneda extranjera, como el dólar. Dado que el dinero pierde su valor a un ritmo acelerado, el público evita tener más del mínimo imprescindible.

Los mercados financieros desaparecen y los fondos generalmente se asignan mediante el razonamiento y no mediante el tipo de interés. El público acapara bienes, compra viviendas y no presta dinero al tipo de interés ordinario.

3) La hiperinflación; aunque las economías parezcan sobrevivir y algunos incluso prosperar, con la inflación galopante, cuando golpea el cáncer de la hiperinflación se afianza una tercera y mortal tensión.

No es posible decir nada buena de una multiplicación de precios por muchos miles de millones.

Suele entenderse por hiperinflación a un alza acelerada de precios, acompañada de un rápido aumento de la velocidad de circulación o de los salarios nominales, o de ambas y que probablemente culmine en un colapso del sistema monetario.

Sin embargo hay quienes catalogan a la inflación como un aumento de la demanda global (medios de pago o dinero) por arriba del aumento de la oferta global (producción de bienes y servicios), trayendo como consecuencia el alza general de los precios.

La inflación se puede catalogar por la velocidad a la que suben los precios, los índices de precios^o sirven para medir ese aumento generalizado, aunque no muestra el comportamiento interno de ellos.

^o Por índice de precios se entiende una serie de números que sintetizan el comportamiento, en el tiempo, de los precios de los bienes y servicios en la economía

Conocer el comportamiento de los precios a través de un índice permite, determinar el inicio y desarrollo de un proceso inflacionario, comparar valores monetarios de diferentes periodos eliminando las variaciones de los precios, y disponer de criterios para formular políticas de salarios, ventas e inversión.

Es evidente que, en toda economía en movimiento, tiene que haber modificaciones en precios, respondiendo a condiciones cambiantes en los distintos mercados. Estos se pueden ver afectados por el avance tecnológico; por el aumento de la población y su composición y distribución regional; por las variaciones en la distribución del ingreso, por nuevos patrones de gustos de los consumidores y hasta por fenómenos climatológicos. De esta forma, los cambios en los precios de los múltiples productos de la economía pueden constituir respuestas naturales a la evolución tecnológica, demográfica y social de un país.

Estos elementos impactan la oferta y la demanda, y necesariamente tienen un efecto sobre el nivel general de precios y sobre los precios relativos (es decir, la relación del precio de un producto con respecto a otro).

La mayoría de los ajustes en precios se dan a la alza, por lo que prácticamente en toda economía existe cierta tasa de inflación que condensa los cambios que constantemente se están llevando a cabo.

Cuando la inflación es baja, y se debe a las funciones naturales de una economía en actividad, los costos son bajos. Sin embargo cuando esta alcanza niveles medios y altos surgen los efectos nocivos.

Debido a ello, los gobiernos aplican políticas dirigidas a disminuirla. En el diseño de las políticas de contención inflacionaria, es indispensable tener un marco de referencia acerca de cual es la causa de la inflación, para que su instrumentación ataque la raíz del problema y no sea únicamente paliativo sobre los efectos.

Las causas de la inflación se pueden dividirse en factores estructurales y factores secundarios o propagadores.

- FACTORES ESTRUCTURALES
 - a) El sector externo
 - b) El sector agrícola
 - c) El sector industrial
 - d) El sector de Infraestructura
 - e) El sector Comercial
 - f) La distribución del ingreso
- FACTORES SECUNDARIOS O PROPAGADORES
 - a) Del lado de la demanda:
 - i) La liquidez del sistema u oferta monetaria total
 - ii) El gasto Público y su deuda
 - b) Del Lado de la oferta:
 - i) Los sueldos y salarios
 - ii) Las utilidades y otras remuneraciones al capital (como la tasa de interés y las rentas).

Los factores estructurales explican esencialmente los motivos por los cuales la oferta de bienes y servicios de un país puede ser inelásticas o inflexibles, de tal manera que si crece la demanda, la respuesta de la oferta es insuficiente para cubrirlos y los índices generales de precios aumentan. O peor aun, cuando la oferta se estanca ante una demanda, mas o menos constante, produce inflación. Asimismo estos factores estructurales explican porque el ahorro total resulta insuficiente para cubrir la inversión de tal manera que puede inducirse a un financiamiento fiduciario de consecuencias inflacionarias, además de que no se efectúan inversiones imprescindibles para ampliar una oferta que de no elevarse conduce a la inflación.

A continuación se explican cada uno de estos factores:

- a) El sector Externo es la puerta por donde se introducen las presiones inflacionarias del exterior, normalmente cuando se opera con tipo de cambio fijo, los mayores precios de las importaciones se traducen en mayores precios para la producción y el consumo nacionales.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Además al elevarse los precios de exportación de una economía nacional, elevan los precios de la oferta que satisface el mercado interno, y ante él estímulo de vender al extranjero, se contrae el volumen de ventas nacionales, lo que provoca más inflación.

Si no existen suficientes divisas en el país, puede provocar diversas consecuencias inflacionarias, ya que ante un déficit comercial creciente e insostenible, se reducen las importaciones, ocasionando un desequilibrio en la cuenta corriente de la balanza de pagos, y que de continuar creciendo, puede provocar devaluaciones masivas.

Por otra parte el aumento de la deuda externa y las crecientes tasas de interés también introducen factores inflacionarios, debido a la elevación de los intereses de los créditos externos, se convierte en un incremento del costo para la economía, y la deuda externa, en la medida que se gasta introduce liquidez en la oferta monetaria.

b) La inelasticidad de la oferta agropecuaria frente al aumento moderado de la demanda y al crecimiento demográfico, mas allá de alguna eventualidad climatológica, se traduce en un incremento general de los precios. Para contener este problema se aumentan las importaciones de alimentos y materias primas, agravando el déficit comercial y debilitando la balanza de pagos.

c) El sector industrial ante el proceso de sustitución de importaciones, provoca una inflación por el lado de la oferta. Con el tiempo la industrialización a puerta cerrada se vuelve poco a poco eficiente, genera altos costos, utilidades elevadas y escasa competitividad, todas ellas fuerzas inflacionarias latentes.

Lo mas grave de la imperfección estructural del mercado, es la base de empresas oligopolicas sean nacionales o transnacionales lo que facilita el traslado de mayores utilidades y precios al consumidor, y no a la ampliación de la oferta.

Esta presión inflacionaria es función del grado de proteccionismo y de control monopolio del mercado.

d) El sector comercial, atendiendo a la inelasticidad de la oferta de los tres sectores anteriores, se convierte en el agente canalizador de los aumentos en los costos al precio que paga el consumidor, sea al menudeo o al mayoreo. La presión inflacionaria puede aumentar si el sector comercial, a su vez, actúa oligopólicamente y si se convierte en un agente no sólo para transferir sino para magnificar el costo, elevando su propia tasa de utilidades.

Es por ello que se dice que la naturaleza inflacionaria del sector comercial radica en la especulación y formación de inventarios.

e) La escasez de infraestructura socioeconómica, servicios públicos o capital social, como son la educación pública, los energéticos, las comunicaciones y transportes, las obras de riego, la vivienda popular y la salubridad social, eleva los costos ante un aumento de la oferta. Pero, también al aumentar la demanda de estos servicios insuficientes, presiona sobre las tarifas y precios actuales.

Este tipo de presión inflacionaria debe verse como una inelasticidad de la oferta agregada de servicios públicos frente al crecimiento de producción y la población.

f) La distribución regresiva del ingreso es una falla estructural, debido al tamaño reducido del mercado nacional para bienes y servicios, se limita la demanda efectiva de los consumidores y la inversión productiva, por una parte se induce al consumo suntuario y dispendioso y la propensión a importar de pequeños sectores de la población, y por otra parte genera una base industrial prematuramente diversificada, oligopólica y antieconómica, destinada a satisfacer un sin número de demandas del grupo de altos ingresos en perjuicio de una base industrial orientada preferentemente a la producción de bienes de consumo popular y de bienes de capital.

Los factores secundarios o propagadores son por el lado de la demanda: la oferta monetaria y el crecimiento del gasto público (que puede considerarse como una ampliación de esa oferta monetaria) y por el lado de la oferta: las remuneraciones a los factores de la producción, o sea, los costos.

a) La Teoría monetaria principalmente se ha obsesionado en explicar que las causas de la inflación son originadas por el lado de la oferta monetaria, así que cuando se expande, mas allá de una proporción estable con respecto al crecimiento del producto bruto interno y del ingreso nacional, se eleva la demanda más allá de la oferta provocando inflación. Indicando que la demanda de dinero es estable, aun cuando la gente lo gasta rápidamente.

b) El gasto publico origina una mayor demanda de bienes y servicios y posiblemente una mayor oferta monetaria, que lo convierte, en fuente de inflación.

Cuando el déficit publico aumenta en forma importante como proporción del producto interno bruto, los costos económicos, sociales y políticos de financiarlo a través de formas no inflacionarias aumentan sensiblemente y los gobiernos se inclinan a financiarlo monetizándolo, con la ilusión de que resulta mas barato.

Cuando este proceso se exagera, los medios de pago crecen en forma más acelerada que la producción, y por lo tanto los precios "suben". Una vez iniciada la inflación, esta parece tener su propia fuerza; existiendo fuertes presiones para que el déficit publico continúe aumentando y monetizándose en mayor proporción; se entra así de lleno en la espiral inflacionaria y a mediano plazo, el producto en términos reales se estanca y el desempleo crece.

Es conveniente que este gasto este justificado por el ahorro real e incluso por un margen moderado de actividad fiduciaria, porque de otro modo la deuda que sé contraerá para aumentar el gasto publico después traerá como consecuencia mayor inflación. Esto es el déficit fiscal y el gasto corriente mas no la inversión publica se financia en montos crecientes, de emisión directa o indirecta de dinero, por lo que dicho aumento se traslada a la oferta monetaria y a la demanda efectiva, induciendo la espiral de precios.

c) Ante una demanda constante de las retribuciones de los factores de la producción los sueldos, salarios y utilidades, por encima de la productividad del trabajo y del capital, estos aumentos se traducirán en inflación ante una economía mas o menos estable. Pero ante una economía con inflación solo representaran la compensación por la perdida del poder adquisitivo.

Cabe mencionar que ya en la practica, pueden encontrarse casos en que un factor secundario adquiere importancia fundamental y un factor estructural adquiere menos importancia.

Existen tres razones básicas por las que la inflación puede adquirir vida propia.

La primera surge por que en las economías existen esquemas de indización, formales e informales, un proceso de este tipo se presenta cuando los precios, los salarios, las utilidades, las tasas de interés, el tipo de cambio, etc. Se fijan en función de la inflación.

De esta forma, al generarse inflación y sin importar la causa primaria por la cual esta surgió, al periodo siguiente los precios que están indizados aumentaran a la misma proporción que la tasa de inflación.

Si estos precios abarcan un alto porcentaje de los costos de la economía, los productores cuyos precios no estén indizados experimentaran aumentos en sus costos y estos repercutirán en los precios de sus productos. Así, el proceso inflacionario permanecerá, aun cuando la causa inicial de la inflación haya desaparecido.

Los mecanismos formales de indización son aquellos en los que la regla de aumento de precios esta estipulada contractualmente, por ejemplo los contratos colectivos de empleo.

Los procesos informales son aquellos que se dan a la operación diaria y a la práctica, por ejemplo: el precio de bienes y servicios.

La segunda causa importante por la que la inflación puede adquirir carácter inercial, se debe al hecho de que no todos los precios de la economía se ajustan en el mismo momento esto se debe a un ajuste desfasado en los precios relativos.

Esta segunda causa refuerza a la primera, debido a que si existe indización en la economía junto con decisiones escalonadas de fijación de precios y salarios es sumamente fácil que una vez que aparezca un brote inflacionario, este se eluda.

La tercera causa de inercia inflacionaria viene dada por las expectativas de los distintos agentes económicos, particularmente de aquellos que fijan precios en sus respectivos mercados. Si se tiene la apreciación de que la inflación futura va a ser igual a la pasada los aumentos en salarios, y los precios, se otorgaran bajo este supuesto y de este modo, las expectativas de inflación se validarán.

Aunque algunas ocasiones pueden actuar en forma conjunta los tres elementos y hacer que los procesos inflacionarios se vuelvan rígidos.

“La inflación por oferta se produce cuando se tiene por ejemplo un incremento de salarios o de margen de ganancia. Es decir, cuando aumentan los costos de producción por una cierta cantidad de mercancías”.²⁵

Esto puede surgir por: Un problema de Balanza Comercial (ocasionando por una caída en los términos de intercambio),²⁶ que conduzca a una devaluación de tipo de cambio, provocando un aumento de precios en los bienes comerciables internacionalmente.

Un aumento salarial concedido por arriba del crecimiento de la productividad, o por algún evento que afecte la producción agrícola y genere un aumento de precio de dichos productos.

Es difícil encontrar una inflación pura en el sentido que sea únicamente de demanda u oferta más bien estas dos causas constituyen el brote inflacionario, y una vez iniciado, se empieza a distorsionar el mecanismo de formación de expectativas de los agentes económicos de tal forma que generaran más inflación.

²⁵ Jarque Jorge Carlos. El Combate a la Inflación. pp. 27

²⁶ Los términos de intercambio se refieren a los precios relativos de las exportaciones e importaciones.

2.2 COSTOS DE LA INFLACION EN LA ECONOMIA

Los costos de la inflación son múltiples y de diversas índole. Existen algunos específicos de carácter económico, y otros que poseen implicaciones sociales y políticas, teniendo consecuencias tales como la redistribución de la riqueza y distorsión de los precios relativos.

Entre los costos específicos y de carácter económico se pueden señalar las distorsiones administrativas, las fiscales y las que se presentan en la asignación de recursos.

DISTORSIONES ADIMINISTRATIVAS

La incertidumbre que ocasiona el proceso inflacionario obliga a las empresas a mantener más dinero del que quisieran (por ejemplo, dinero en caja o en efectivo), para hacer frente a situaciones impredecibles, que se hacen cada vez mas frecuente.

La perdida del poder adquisitivo del dinero, y el continuo aumento de los precios de los bienes y servicios hace que cualquier medio de pago compre cada vez menos cantidad de bienes y servicios. Por lo que las empresas y los individuos realizan un esfuerzo adicional para evitar que la inflación erosione su valor real o poder de compra.

Además, provoca encarecimiento de las tasas de interés por financiamiento, lo que contribuye a una disminución en las utilidades.

DISTORSIONES FISCALES

Uno de las implicaciones de los rangos impositivos de la recaudación es que los impuestos están fijados en términos nominales, si la inflación aumenta la carga fiscal para el contribuyente, especialmente el de ingresos bajos, se traslada, dándole rangos superiores de ingresos nominales, correspondiéndole una mayor tasa, ocasionando una disminución del ingreso disponible de los grupos de ingresos bajos.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

En las empresas durante el proceso inflacionario, los ingresos aumentan generalmente al ritmo de la inflación, lo que implica un aumento de la base gravable que las empresas deben pagar al fisco. Esto es debido a que las políticas fiscales no reconocen la depreciación sobre valores actualizados; tampoco los costos de reposición de los artículos vendidos; esto provoca una tasa real impositiva muy elevada, que agudiza su impacto negativo en las utilidades las empresas

Adicionalmente, las deducciones fiscales por depreciación están en términos nominales, y la inflación provocara que su valor real caiga constantemente, lo que harán menos atractivos los planes de inversión en las empresas con el consecuente costo en producción y empleo a mediano plazo, debido a que su principal fuente de financiamiento sus utilidades se ven reducidas.

Así, la inflación puede incidir desfavorablemente en la generación de empleos, en la distribución del ingreso, en los ingresos del sector público y en la inversión productiva.

DISTORSIONES EN LA ASIGNACIÓN DE RECURSOS.

Si la economía no se encuentra totalmente indizada, y continúan existiendo rigideces nominales, es decir precios que no se muevan en forma sistemática o al parejo de la inflación, se crean distorsiones importantes en la asignación de recursos, viéndose afectados determinados productos, mercados o sectores.

Los objetivos más comunes para justificar una indización son: Compensar las distorsiones del ingreso causadas por la inflación, contrarrestar o prevenir la distorsión en la asignación real de recursos y frenar la misma inflación.

Sin embargo el tema de indizar la economía, a provocado diversas posiciones, el mismo Milton Friedman indica que la continua inflación es un testimonio de la impotencia política de los gobiernos para controlar, y contemplar la indización global como instrumento, hace mas difícil una reducción de esta.

Existe otra posición la cual indica que la indización es útil para prevenir los efectos distorsionados de la inflación en los incentivos al ahorro, la inversión y los salarios.

Los argumentos más comunes utilizados a favor de la indización son que este mecanismo tiende a producir una asignación de recursos eficientemente; lo que produce una mayor equidad en la sociedad; y su uso generalizado reduce las ventajas fiscales que la continua inflación ofrece al gobierno reduciendo el costo social de controlar la inflación.

"La inflación afecta de manera directa a la sociedad, dado que, al no existir en la practica un sistema de indización perfecta, la inflación necesariamente incide de una u otra forma sobre los flujos de ingreso, favoreciendo a algunos individuos en detrimento de otros miembros de la población".²⁷

La distribución del ingreso y la riqueza también se ven afectados negativamente, debido a que los grupos de la población con menor riqueza tienen escaso o nulo acceso a instrumentos financieros y otros activos que les permiten protegerse de la inflación, lo cual hace que su riqueza se vaya evaporando con el proceso inflacionario, la inflación resulta en consecuencia, motivo de injusticia social.

Una inflación alta puede crear gran desconcierto y malestar social e incluso, puede llevar a un debilitamiento y fractura del orden institucional establecido.

Son indudables los efectos que la inflación produce en la economía, pero es evidente que en la medida que los factores que la propagan se fortalezcan para hacerle frente a este fenómeno, los efectos se irán haciendo nulos.

²⁷ Jarque Jorge Carlos. El Combate a la Inflación. pp. 21

2.3. ORIGENES DE LA INFLACIÓN EN MÉXICO

Los orígenes de la inflación en México se pueden encontrar a partir de 1940, cuando comienza el período llamado Crecimiento con inflación el cual esta caracterizado principalmente por la sustitución de importaciones y el fomento a las exportaciones, lo que genero superávit en la balanza de pagos, y el Producto Nacional Bruto creció a una tasa anual de 6% y el Producto Per Capita excedió el 3%, mientras que la manufactura aumenta en 8% anual.

Lo que influyo en la modificación importante en la estructura de la producción, mientras en 1940 la participación del sector agrícola era de 23.2% la industrial era de 31% y la de servicios de 45.8% paso a ser en 1967 para el sector agrícola de 15.8%, el sector industrial 36.7% y 47.5% para los servicios (ver cuadro 1.2 de apéndice.)

Pero no sólo cambio la estructura productiva sino también la población se incremento en 4.5 millones (para alcanzar los 20 millones), pero en los 30 años posteriores se incremento en 28 millones llegando así a los 48 millones y la explosión demográfica se le añadió la explosión urbana, la cual paso de 35% a 59% entre 1940 y 1970 (ver cuadro 2 de apéndice).

La Ocupación industrial se multiplico casi 4 veces para alcanzar la cifra de 2.9 millones de empleados en el sector sobre un total de 13 millones de individuos económicamente activos (ver cuadro 3 de apéndice).

Desde los cuarenta la política económica se desplazó progresivamente a favor de un proyecto industrializador impulsado por medio de incentivos fiscales, protección arancelaria y distintas formas de subsidios públicos.

Los principales estímulos a la industrialización vinieron de los créditos de largo plazo concedidos por el Banco de Desarrollo del Estado Nacional Financiera, fundado en 1933, con la reforma del régimen de comercio exterior en 1947. Además un sistema de permisos previos (licencias de importación que, de ahí en adelante, se usaran más como un instrumento de corrección de cuentas externas deficitarias que como instrumento de política industrial) Conjuntamente con la importación libre de impuestos de bienes de capital.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

En la segunda mitad de los años cincuenta a consecuencia de los escasos efectos positivos sobre la balanza de pagos de la devaluación del peso de 1954, la política industrial se dirige hacia aumentos arancelarios y el impulso de programas de fabricación (desde 1965) realizados por medio de convenios entre gobierno y empresas particulares con el fin de fortalecer los niveles de integración nacional en la producción industrial.*

"Entre 1940 y 1969, mientras el índice general de las exportaciones creció 3.7 veces el índice correspondiente a las exportaciones de productos agrícolas y forestales lo hacia 9.6 veces."²⁸

La balanza de pagos registro un saldo positivo de la cuenta corriente, como resultado de la disminución de importaciones y del aumento de las exportaciones y el saldo positivo del turismo y las transacciones fronterizas, hasta 1945 y posteriormente de 1946 a 1948. Se registro un déficit en la Cuenta Corriente.

CUADRO 4

BALANZA DE PAGOS DE MÉXICO (1948-1955) (Millones de Dólares)

Año	Cuenta Corriente				Cuenta de Capital				Errores y omisiones	Variaciones en el nivel de las reservas del Banco de México		
	Saldo	Bienes y Servicios	Turismo y transacciones Fronterizas	Otros	Bienes y Servicios	Servicio de la deuda	Otros	Saldo				
1940	27 10	94 40	50 30	69 30	132 40	20 90	33 60	17 50	7 00	10 50	-22 50	22 10
1941	-25 40	116 70	62 60	63 60	199 50	29 70	39 30	31 20	17 30	13 90	-7 00	-1 20
1942	22 10	144 60	59 20	68 60	172 20	31 60	48 70	24 80	28 80	-2 00	-3 00	43 90
1943	102 60	229 70	73 00	107 40	212 20	43 00	52 30	-8 60	2 40	-11 00	40 20	134 20
1944	25 60	232 30	86 00	114 10	311 00	35 90	59 90	12 00	35 60	-23 60	-0 50	37 10
1945	1 40	271 60	110 70	118 50	372 50	50 70	78 20	11 50	48 80	-37 30	72 80	85 50
1946	-174 10	318 50	151 60	100 10	600 60	60 00	83 70	-7 60	22 20	-29 80	75 20	-106 50
1947	-167 10	423 90	147 30	142 70	720 30	78 10	82 60	61 50	65 00	-3 50	-20 00	-125 60
1948	-59 90	418 90	194 60	102 10	591 40	72 90	111 10	44 30	31 80	12 50	-39 00	-54 60
1949	43 30	426 50	189 40	108 20	514 40	63 80	73 60	10 80	30 40	-19 60	-20 50	36 90
1950	52 60	493 40	238 90	100 40	596 70	77 30	106 20	109 70	66 00	43 70	-30 60	131 50
1951	-199 10	591 60	271 60	63 60	868 80	111 20	125 90	105 80	75 50	30 30	81 60	-11 70
1952	-103 20	625 30	275 10	77 90	828 80	117 40	135 30	73 00	82 10	-9 10	11 30	-18 80
1953	-91 30	559 10	313 40	107 10	807 50	93 80	169 60	96 00	94 80	1 20	-30 70	-26 00
1954	-24 30	615 90	344 90	96 90	788 70	85 70	207 60	81 10	126 50	-45 40	-91 80	-35 10
1955	89 70	738 50	445 30	96 10	883 60	93 10	213 40	215 60	129 20	86 30	-105 20	200 10

D.S. Brothers y L. Solis, *Mexican Financial Development*, University of Texas Press, Pág.84

* Entre 1965 y 1970 se firman, sobre todo en bienes intermedios y de capital, 751 programas entre el gobierno y empresas. A cambio de programas de producción orientados a reducir las importaciones en rubros considerados especialmente sensibles.

²⁸ INEGI, *Estadísticas Históricas*. Tomo II, Pp. 711

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Posteriormente al ajuste de la balanza de pagos y el tipo de cambio, la política gubernamental se orientó hacia la obtención de préstamos del Banco Mundial, El Banco de exportación e importación de Estados Unidos y proveedores extranjeros.

CUADRO 5
TASA DE CAMBIO DEL PESO
Promedio Anual (Pesos por dólar norteamericano)

AÑO	PROMEDIO
1940	5.4
1941	4.85
1942	4.85
1943	4.85
1944	4.85
1945	4.85
1946	4.85
1947	4.85
1948	5.74
1949	8.01
1950	8.65
1951	8.65
1952	8.65
1953	8.65
1954	11.34
1955	12.5

Fuente: "Medio siglo de estadísticas económicas seleccionadas", en Cincuenta años de Banca Central, ed. Fondo de Cultura Económica - Banco de México, 1976. Cuadro Núm. 1

CUADRO 6

Deuda externa y acervo de activos de la inversión extranjera directa, años seleccionados, 1889-1986

AÑO	PIB		Deuda externa (millones de dólares)	Activos de la inversión extranjera directa (millones de dólares)	Relación de la deuda externa al PIB (%)	Relación de los activos totales externos al PIB (%)
	Millones de pesos corrientes	Millones de dólares corrientes				
1889	764 ^a	398 ^b	40	-	10	-
1900	3,100	1,540	220	1480 ^b	14.3	110.4
1929	4,863	2,262	648	1212 ^b	28.7	82.2
1946	27,930	5,748	125	575	2.2	12.2
1975	1,100,050	88,004	20,100	5,017	22.8	28.5
1986	79,353,450	129,800	101,000	17,053	77.8	91

Fuente: Para el PIB, México, INEGI, 1985^c. Para la deuda Pública en 1889-1946, Hazant, 1968, Pp. 169, 206, 224.

^a Estimación basada en los precios de 1985.

^b Total de los activos externos menos la deuda pública.

- No disponible

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

"Los gastos para el Programa de Industrialización del Estado y para sus diferentes obras públicas vinculadas a este programa fueron cubiertos por un financiamiento deficitario."²⁹

Desde el principio de esta época, se adoptaron políticas expansivas, con escasos recursos.

México aprovechó el auge mundial del algodón y en 1946 se promulgó una legislación que protegía a los predios privados contra la expropiación arbitraria, otorgando a los predios el derecho de reclamación, que antes se les había negado. En contraste con el limitado apoyo otorgado a los parcelas ejidales se redujo el crédito agrícola para los agricultores privados, muchos de ellos, políticos, burócratas de alto nivel y agricultores artificiales.

A pesar de la protección que se otorgo a la empresa privada, en realidad se fortaleció el papel del Estado en el control de la Economía. Esta fase en la economía de México se llamo crecimiento con inflación y comprendió de 1940 a 1956.

Esta industrialización y la política de desarrollo agrícola dictaron la pauta para dar un paso al siguiente periodo llamado "Crecimiento con Estabilidad y disminución del empleo.

El impulso industrializador fortaleció vínculos dependientes de la economía, se empieza con la internacionalización del capital, se abandona el sector agropecuario, lo que ocasiona un distanciamiento entre los sectores tradicionales y el sector moderno.

La política fiscal se orientó hacia el aumento del ahorro y la inversión vía subsidios, exenciones y bajando tarifa de bienes y servicios públicos. Esto origino que el Estado recurriera a un endeudamiento interno pero sobre todo externo para poder financiar su déficit. Se creía que de esta forma el financiamiento seria menos inflacionaria que recurriendo a la creación de dinero vía recurrida en el periodo anterior 1940-1955 (ver cuadro 1 de apéndice).

²⁹ Romo Guillen, Hector. Origenes de la Crisis en México 1940-1982, pp. 26

La disminución del empleo y el aumento de la inflación se hizo sentir en esta fase, ya que se pierde velocidad en el salario mínimo, los empresarios se ven favorecidos por las bondades del gobierno, lo que trae como consecuencia que no se invierta, y se siga produciendo con la misma planta productiva, y por lo tanto el empleo y el salario se estancan.

Esta segunda fase se caracterizó principalmente por la desaceleración del ritmo de los precios, un mejoramiento en los salarios con respecto a los precios, aumento del Producto Interno Bruto y repunte de las exportaciones, la entrada de capital extranjero, como ajuste, por medio del cual se intentó hacer frente a los desequilibrios financieros, gasto público y balanza de pagos, sin implementar estrategias alternativas para superarlos.

Impuestos reducidos al capital, devoluciones y exenciones al régimen tributario empresarial, precios y tarifas subsidiadas, precios bajos de los bienes y servicios producidos por las empresas estatales, con el fin de alentar al capital o proteger a algún grupo social.

Un elemento interesante que hay que destacar es el crecimiento de la deuda externa (ver cuadro 6) ya que los ingresos por impuestos y los ingresos que podrían generar las empresas estatales resultaban insuficientes para financiar el gasto público en particular la inversión de infraestructura, fue necesaria acudir al extranjero para obtener recursos que el Estado decidió no cobrar a diversos grupos mexicanos.

"Así la entrada de capital extranjero registro una elevación extraordinaria, septuplicándose la afluencia anual de inversiones foráneas".³⁰

El tipo de cambio fijo y la libertad cambiaria se volvieron auténticos pilares del desarrollo estabilizador.

La devaluación de 1954 (ver cuadro 5) resultó la columna vertebral de un nuevo impulso de desarrollo. El efecto inicial se absorbió en el curso de pocos meses, y la devaluación inició un largo período de crecimiento con un nivel de precios relativamente estable, acompañado de una buena administración financiera.

³⁰ Romo Guillen, Hector. *Orígenes de la Crisis en México 1940-1982*. pp. 37

"Los precios de garantía (introducidos en 1953 como instrumento gubernamental para garantizar niveles mínimos de ingreso a los agricultores) fueron congelados para contener el ritmo inflacionario y mantener bajos los salario monetarios. Entre 1958 a 1962 el precio de garantía del maíz se mantuvo inalterado mientras los precios del consumidor crecían al 9.1% y volvieron a mantenerse sin cambios entre 1963 y 1972, en tanto los precios al consumidor crecían 34.2%. Entre 1955 y 1964 mientras el precio de garantía de trigo se mantenía igual y el del frijol se incrementaba 16.7%, el índice general de precios al consumidor crecía al 30%"³¹

Estas políticas trajeron consecuencias inevitables para la agricultura. El ascenso al poder de Fidel Castro trajo algunas repercusiones entre los políticos mexicanos, por lo que en 1961 México viro hacia una posición de alejamiento de la revolución Cubana, lo que permitió que al adoptarse La carta de Punta del Este sobre cooperación interamericana, en 1961, México elaboró rápidamente un plan de acción inmediata para 1962-1964. Donde estableció metas para la inversión del sector público y además listaba y alentaba proyectos privados de inversión industrial, sobre la base de encuestas.

El gobierno pudo sostener los principales objetivos e instrumentos de la Alianza para el Progreso, la reforma agraria, la reforma Fiscal, las metas de salud, sanidad y educación, y el incremento de la producción de alimentos.

En 1963, el gobierno recibió con agrado una misión de evaluación especial del comité de los nueve de la Alianza Para el Progreso y una misión de evaluación global del Banco Mundial, permitiendo un mayor endeudamiento como apoyo a los esfuerzos de desarrollo a mediano y largo plazo.

Las necesidades eran moderadas para 1964 por lo que la entrada de capital externo de 150 millones de dólares, permitió alcanzar un nivel saludable, las exportaciones mejorado, con un componente mayor de productos manufacturados y el turismo estaba en auge.

³¹ Ugo Pipitone. La Salida del Atrazo. Un Estudio Histórico Comparativo. pp. 411

El desarrollo estabilizador permitió a la economía alcanzar un elevado ritmo de crecimiento contra 3.6% de precios implícitos en el PIB en promedio anual entre 1959 y 1967 (ver cuadro 1 de apéndice), lo que tradujo en un incremento de 3.3% anual del PIB per capita en promedio (ver cuadro 2 de apéndice).

Con la finalidad de reducir las desigualdades se promulgó una ley de reparto de utilidades y se creó una Comisión Nacional de Salarios Mínimos, pero el número de pobres, pocos instruidos y analfabetos aumentó efectivamente.

La planeación familiar era escasa de modo que su promoción se dejaba en pequeñas organizaciones privadas, el número de abortos ilegales elevaba la tasa de mortalidad entre las mujeres en edad fértil de las familias de ingresos bajos.

Sin embargo, hacia finales de los sesenta, la economía presentaba una tendencia a la desaceleración, el esquema de sustitución de importaciones agotó esta etapa y entró a una etapa de sustitución de bienes de capital justo cuando la economía internacional inicia un período de ajustes y reestructuraciones, que significa menores oportunidades de inversión y por tanto una desaceleración del ritmo de crecimiento de la economía.

Esta fase concluye pues, cimentada en la ética del sistema económico: el estado proveería todo.

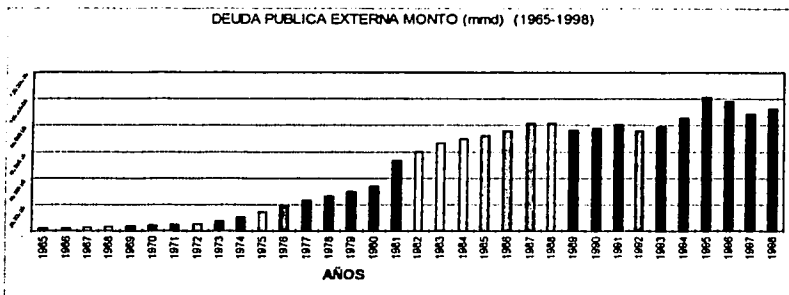
Los empresarios debían ganar e invertir de nuevo y los demás sectores recibirían los beneficios que tal acuerdo desparramaría, pero los empresarios no cumplieron y el Estado y los asalariados sacrificarían su empleo unos y su futuro otros.

El periodo (1957-1970) se consolida con una estrategia de crecimiento sin desarrollo, sin beneficio social y con un índice de desempleo considerable lo que devengo en una sociedad en extremo desigual e injusta.

En la década de 1971 se da comienzo a la fase que se llamo crecimiento con inflación y desempleo (estancflación) la cual concluye hasta 1981, periodo por demás interesante, ya que es en esta fase cuando se consolidan las bases de una política ortodoxa. Por tal importancia se estudiara en dos partes:

La primera de 1971-1976, periodo en el cual se caracteriza por una moderación del crecimiento económico pero con una aceleración de la inflación lo que va acompañado de una accentuación de desequilibrios financieros, tales como déficit del sector público y déficit en cuenta corriente de la balanza de pagos, debido a un fuerte aliento a las importaciones para sostener el crecimiento, frente a la alternativa de elevar el precio de los bienes y servicios de las empresas estatales disminuyendo la tasa de beneficio de los empresarios privados y/o creando fuertes presiones inflacionistas, el gobierno decidió contraer más deuda, y reducir el gasto público imponiendo mas control monetario.

GRAFICA 1



FUENTE: CUADRO 18 DE APENDICE.

"A partir de 1972 el dinamismo de la economía se tradujo en presiones crecientes sobre la balanza de pagos. El déficit aumenta en 1972 pero sobre todo a partir de 1973 fecha en la cual la inflación aumenta de tal manera que la diferencia de precios de Estados Unidos con respecto a México pasa de 1 en 1956 a 1258 en 1975".³²

En este periodo se trata de implementar una política monetaria restrictiva sostenida por el Banco Central, auspiciada por el FMI pero se enfrento a una fuerte oposición al interior del aparato económico, en donde se formuló una política de estabilización de naturaleza keynesiana acompañada de intervención del gobierno.

³² Romo Guillen, Hector. Orígenes de la Crisis en México 1940-1982, pág. 53

En 1976 comienza con una fuerte devaluación y con una severa crisis, por lo que el gobierno contrae más deuda con el FMI, firmando así la primera carta con el FMI, y que tendría vigencia de tres años.

En dicha carta se plasmaron los lineamientos más estrangulantes de la economía, y las típicas medidas propuestas por los monetaristas para superar la crisis y la inflación, medidas que en una década se retomarian casi al pie de la letra.

Debido a ciertos descubrimiento de importantes recursos petroleros el gobierno pudo ignorar las restricciones que el FMI le había impuesto, contrayendo en el periodo de 1978-1981, el mayor monto de deuda hasta ese momento (ver gráfica anterior).

De esta manera a finales de la década de los setenta, México empleaba cuantiosos recursos externos para financiar su desarrollo, lo que al principio fue positivo, pero debido a la petrolización de la economía, este recurso se convirtió en el sostén de la recaudación pública y de divisas.

En el año de 1978, la política petrolera que se implemento permitió la reducción de la deuda de corto plazo de cuatro mil millones de dólares a un aproximado de mil millones de dólares. Por lo que se logró incrementar la disponibilidad de divisas, y la captación por parte de las exportaciones, lo que coadyuvó a que México pudiera obtener mayor crédito externo.

Además, la situación del mercado petrolero dio origen a un incremento del precio del energético.

En 1981, al caer las cotizaciones internacionales del petróleo, en 1982 sobreviene una situación recesiva, que prevalece durante ese año, provocando desconfianza, devaluaciones persistentes, especulación y fuga de capitales por lo que al concluir esta fase el país regresaba a la realidad ocultada a merced de la petrolización.

CUADRO 7

CRONOLOGIA DE LAS DEVALUACIONES EN MÉXICO

FECHA	TIPO DE CAMBIO
15 de agosto 1976	Último día del tipo de cambio fijo. 22 años de una paridad fija \$12.50
11 de agosto 1976	Devaluación de \$12.50 a \$20.60 pesos por dólar
17 de febrero de 1981	Devaluación de \$27 a \$38 pesos por dólar
Septiembre de 1982	Devaluación desde \$38 hasta \$114 pesos por dólar
Septiembre de 1984	Devaluación del peso hasta \$230 pesos por dólar
Septiembre de 1985	Devaluación del peso hasta \$369 pesos por dólar
Diciembre de 1987	Peso llega a \$2 mil 360 pesos por dólar
19 de diciembre de 1994	Ampliación de banda de \$1.49 a \$1.99 nuevos pesos por dólar
20 de diciembre de 1994	Devaluación de \$1.9 a \$5.5 nuevos pesos por dólar. Inicia libre flotación
Octubre de 1997	Inicia crisis asiática dólar \$8 a \$9.2
Septiembre de 1998	Máximo histórico \$10.64 pesos por dólar
Enero de 2001	Arreca crisis en Argentina dólar en \$9.60
Marzo de 2001	Ajuste en tasas F. U. caída de Wall Street. dólar en \$9.40
Abril de 2001	Volatilidad en divisas emergentes peso aislado en \$9.21 por dólar

Fuente: El financiero pág. 18a. 18 de febrero de 2001

En 1982 se da paso a una nueva fase conocida como crisis de la economía mexicana, teniendo como escenario principal la bancarrota financiera, obligando al presidente José López Portillo a tomar en septiembre medidas desesperadas tales como: nacionalizar la Banca y controlar los tipos de cambio por medio de decretos, lo que permitió momentáneamente recuperar el equilibrio económico.

En diciembre de 1982, la inflación recibe un nuevo impulso llegando a una tasa cercana al 100%, nivel que no se había registrado desde la época revolucionaria, (ver cuadro 9 de apéndice), debido al ajuste del tipo de cambio.

Al término de este período se da paso a una nueva fase en la economía mexicana, que se analiza en el siguiente capítulo, ya que anteriormente como se analiza en el cuadro 8 de apéndice (indicadores macroeconómicos por sexenio) no se tienen indicios de presiones inflacionarias, ni de planes de estabilización, es hasta 1982, cuando se comienzan a aplicar como medidas para superar los problemas que se avecinan en la economía.

Como se puede observar la economía mexicana ha pasado por una serie de etapas en las cuales se ha modificado su estructura así como las causas internas y externas que originaron que la inflación creciera a niveles no vistos anteriormente por lo que en el siguiente capítulo se analizarán las características de las políticas que se implementaron para reducirla.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

CAPÍTULO 3. LA POLÍTICA ECONÓMICA NEOLIBERAL EN MÉXICO

El objetivo de este capítulo es analizar los planes antiinflacionarios puestos en marcha en México, a raíz de la desaceleración económica y las presiones inflacionarias, destacando los puntos más importantes de estos, e, indicar cuales han sido los periodos que han comprendido cada uno de ellos. Así también analizar cuales fueron los instrumentos de política económica que se adoptaron para estabilizar la inflación.

3.1. EL COMBATE A LA INFLACIÓN

Debido a los niveles de endeudamiento apartir de 1982, la política macroeconomía se modifico, el crecimiento dejo de ser un objetivo, pasando a ser la corrección de los principales desequilibrios macroeconómicos y la realineación de precios relativos para bajar la inflación, y buscar ante todo la estabilización.

En el año de 1982, la inflación se acercó a 3 dígitos, la situación financiera del país era alarmante, las reservas del Banco de México habían llegado a cero, por lo que el país se declaraba insolvente para hacer frente al pago de la deuda. Ante esta situación no quedó mas remedio que solicitar el apoyo inmediato de la Banca internacional, para evitar una moratoria que sería un mal ejemplo para otros países endeudados.

La situación de las primeras variables económicas para finales de 1982, era de la siguiente magnitud.

SITUACION DEL PAIS EN DICIEMBRE DE 1982	
CRECIMIENTO DEL PIB	0.50%
TASA INFLACIONARIA	98.80%
DESVALORIZACIÓN DEL PESO	64.00%
NIVEL DE FUGA DE CAPITALES	22.000 mmd.
DÉFICIT FISCAL (% respecto al PIB)	17.00%
DEUDA PÚBLICA EXTERNA	80,000 mmd.
DÉFICIT EN CUENTA CORRIENTE	-4,878 mmd
RESERVAS DEL BANCO DE MEXICO	-4,666 mmd

FUENTE: Banco de México, Secretaría de Hacienda y Crédito Público.

De 1982-1987, se privilegio el saneamiento fiscal primario, generación de un excedente comercial que permitió servir a la deuda externa pública y privada, por lo que se tuvo que ajustar drásticamente los precios y tarifas del sector, se redujeron subsidios y otras partidas de egresos, como inversión pública y gasto social, y se persiguió un tipo real estable mediante devaluaciones nominales y una gran represión salarial como se observara en las características de la segunda Carta de Intención firmada ante el Fondo Monetario Internacional ante la cual se proponían los siguientes lineamientos, a los que México debería ajustar su economía:

1. - Mejorar las finanzas publicas del estado mediante:

- a) La reducción del déficit publico .
- b) Revisar precios deficitarios que presta el Estado.
- c) Combatir la evasión fiscal.
- d) Racionalizar el gasto publico.
- e) Reducir subsidios.

2. Alentar al ahorrador con tasas de interés atractivas y fomentar el mercado de valores.

3. Flexibilización de la política de precios

4. Flexibilización del control de cambios.

5. Apertura a las mercancías del exterior y eliminación del proteccionismo a la industria Mexicana.

Y El Programa Inmediato de Reordenación Económica (PIRE) que contenía puntos paralelos a la Carta de Intención (CI), del FMI, en el cual se proponían los siguientes lineamientos:

- a)Restablecer los pagos por servicios de la deuda.
- b)Reducción del déficit financiero (8% de PIB).
- c)Reducir el déficit comercial.
- d)Reducir la inflación y el desempleo abierto.
- c) Contención de salarios.
- d)contracción crediticia.
- e)devaluaciones constantes.

Las medidas en materia de Política económica en las que se sostuvieron ambos lineamientos eran las siguientes prácticamente:

Política Monetaria.

- a) Devaluación del tipo de cambio.
- b) Eliminación de controles cambiarios.
- c) Sostenimiento de un sistema dual de tipo de cambio.
- d) Deslizamiento cambiario de 13 centavos diarios.

Política Salarial.

Indización del salario a las metas inflacionarias.

Política Fiscal

- a) Reducción en el gasto primario del sector público, principalmente en inversión gasto social.
- b) Incremento de los precios administrados públicamente.
- c) Aumento de impuestos indirectos.
- d) Cierre de empresas públicas con operación negativa o no estratégicas.

“El programa plantea la austeridad en el gasto público y la reordenación de inversiones, acelerar el proceso de reforma tributaria y de los ingresos de las empresas públicas; Moderación en las utilidades y los salarios; programas de protección al empleo y al abasto popular, apoyo a la planta productiva para conservar la ocupación, la restauración del sistema financiero nacional; un nuevo esquema cambiario y de política comercial; fomento al ahorro y reformas constitucionales para reforzar el principio de rectoría del Estado.”³³

Como se observa entre los lineamientos expuestos por el PIRE y los puntos de la CI del FMI existe una similitud impresionante.

El PIRE planteaba como uno de sus objetivos particulares abatir la inflación, mediante el fortalecimiento de la oferta, moderando utilidades y salarios, reduciendo el desequilibrio financiero.

Lo que se pretendía además era generar ingresos para el pago de la deuda ya que no se contaba con más financiamiento del exterior, por el hecho de haberse declarado en moratoria a fines de 1982.

³³ Según datos del Banco de México, Informe anual 1984 y 1985.

Este plan es el antecedente a los planes estabilizadores que en lo posterior se aplicarían en México como medida para combatir la inflación y fortalecer el crecimiento.

El impacto de la inflación se mostró en su mayor nivel en abril de 1983, cuando el crecimiento de los precios llegó a un nivel no antes visto, posteriormente mostró una tendencia a la baja con tasas anualizadas menores, lo que permitió que al finalizar ese año la inflación medida de diciembre a diciembre fuera de 80.80% (ver cuadro 9 de apéndice)

Considerando el comportamiento descendente de los precios a partir de mayo de 1983 las autoridades gubernamentales pronosticaron que al final de 1984 la inflación se ubicara en alrededor de 40% con respecto a la registrada en el año anterior, el PIB de 1984 y 1985 creciera un 3.6 y un 2.5% respectivamente. Sin embargo la inflación nunca descendió a los niveles anteriores a 1982, además la economía se volvió más vulnerable a choques externos.

El hecho principal es que durante 1984 la inflación se redujo en 20 puntos porcentuales en relación con la registrada el año anterior, ya que alcanzó un nivel de 59% de diciembre a diciembre, (INPC).

Para 1985, el índice inflacionario del INPC, registró una tendencia a la baja en comparación a los mismos meses del año anterior. Así, hasta el mes de junio alcanzó una cifra mínima de 54.3%. Esta tasa de incremento anual fue la más baja registrada desde julio de 1982, sin embargo a partir de julio la tasa anual de inflación volvió a crecer hasta alcanzar 63.7% en diciembre.

En octubre de 1985, se desplomaron en un 50% los precios del petróleo que pasaron de 20 a 10 dólares por barril lo que representó para México, una pérdida de ingresos públicos, de gran importancia.

Para compensar esta pérdida de ingreso de divisas el gobierno decidió depreciar el tipo de cambio de una manera acelerada como mecanismo para fomentar las exportaciones no petroleras, dando como resultado que la inflación repuntara nuevamente.

Ante esta situación el gobierno decidió poner en practica, en junio de 1986, otro programa ortodoxo denominado Programa de Aliento y Crecimiento (PAC), cuyo objetivo principal buscó simultáneamente un crecimiento de la economía y una reducción de la inflación. Sus metas eran:

- a) Reducir la inflación.
- b) Crecimiento de la economía en 1%.
- c) Disminución del déficit Fiscal.
- d) Tope al endeudamiento externo

Los instrumentos de política económica en los que se cimento este Programa fueron prácticamente los mismos del PIRE, salvo algunos cambios como:

Política cambiaria.
Devaluación Real del peso.

Política Fiscal.

- a) Se incrementa una sobretasa adicional a las personas físicas con una base gravable superior a siete veces el salario mínimo.
- b) Elevación de los precios internos del petróleo y de los ingresos no petroleros.
- c) Reducción de los gastos reales de capital.

Sus objetivos buscaban hacer compatible un crecimiento moderado y sostenido de la economía, aumentar la productividad y la capacidad exportadora, con una estabilidad financiera, cambiaria y de precios.

Su principal propósito era el de sanear las finanzas publicas y estabilizar los precios.

En 1987 se pretendía que la economía creciera en 2% y 3%, pero entrando a 1988 con un ritmo de expansión de 3 y 4 % con recursos propios y sin causar presiones inflacionarias adicionales, se esperaba disminuir la inflación de 1987 a niveles de entre 70 y 80% y lograr un abatimiento mayor en 1988.

Se afirma que las fuerzas que originaron la inflación por el lado de la oferta, fueron los incrementos de los costos, ya que no existían presiones significativas del lado de la demanda.

Este esquema de política económica planteado, se apoya en los recursos adicionales conseguidos con la renegociación de la deuda externa además de las acciones de promoción de ahorro interno.

El éxito del PAC dependía principalmente del encadenamiento de sus tres fases: Corrección de precios relativos, reducción de la inflación, recuperación económica.

La corrección de precios relativos planteaba revisar los precios y tarifas de los bienes y servicios públicos y de los bienes sujetos a control, haciendo énfasis en que no es una indización, y que estaría sujeta a la inflación presente. Además de que la apertura comercial contribuiría a evitar la validación de expectativas excesivas de inflación y a limitar la posibilidad de que los precios internos excedieran a los externos, corregidos por el tipo de cambio.

Para lograr la reducción de la inflación era necesario sanear las finanzas públicas, para lo cual se propuso reducir en tres puntos porcentuales del producto interno bruto, el gasto público en 1987, y aumentar en 1.3 puntos porcentuales la recaudación del PIB. La recaudación tributaria no petrolera, se incrementó en .6 puntos del PIB, a través de los ingresos de organismos y empresas vía precios y tarifas, así como la disminución en 1% del PIB del gasto corriente lo que haría posible aumentar la inversión pública en .5% de producto total.

Así, la reducción del déficit público y la mayor disponibilidad de recursos externos reduciría las presiones en los mercados domésticos, que permitiría mantener el tipo de cambio real y reducir las tasas de interés.

La reactivación económica estaría impulsada por las exportaciones no petroleras, la ampliación gradual del mercado interno asociado a un fortalecimiento del salario real y el crecimiento estimado de entre 15% y 20 % de las inversiones públicas y privadas.

El estímulo a la inversión privada provendría básicamente de 3 fuentes:

- a) Reducción en las tasas de interés.
- b) Mayor disponibilidad de créditos a los sectores sociales y públicos del orden de 20% en términos reales
- c) Mediante los mecanismos implícitos en la reforma fiscal entre los que destacaban la reducción por depreciación al valor revaluado de los activos adquiridos con anterioridad a 1986, la revaluación de las aportaciones netas de capital de los accionistas y el ajuste de las pérdidas por inflación.

Se pretendía que la inversión pública se reactivaría en forma ordenada y selectiva dando prioridad a los programas con mayor generación de empleo y fomento a la actividad de los particulares.

En la reactivación económica, las exportaciones no petroleras y la sustitución eficiente de importaciones sería un motor de crecimiento.

Para asegurar la recuperación se visualizó un plan de financiamiento de contingencia, acorde con los organismos internacionales y por 500 millones de dólares que fluirían apartir del 2do trimestre de 1987 y financiarían proyectos con impacto favorable en la demanda interna.

Con el PAC, la actividad económica creció hasta el tercer trimestre de 1987, pero la tasa mensual de inflación no disminuyó y se ubicó entre 6.6 y 8.2% (ver cuadro 9 de apéndice)

Debido a factores como la apreciación del tipo de cambio real, el moderado crecimiento de la producción y a la expansión de las exportaciones no petroleras aunado a una baja del índice de la Bolsa Mexicana de Valores, las reservas internacionales descendieron, así en el mes de noviembre el Banco de México se retira del mercado libre del dólar, lo que ocasiono un incrementó de este, agudizándose el problema inflacionario.

Los intentos de combate a la inflación realizados en los años previos, habían probado que el gobierno por sí solo no podría erradicar y restablecer a la vez, las condiciones para el crecimiento sostenido.

3.2 EL PACTO DE SOLIDARIDAD ECONÓMICA Y SUS FASES

En el cuarto trimestre de 1987 y ante los sucesos ocurridos en la economía, el gobierno de Miguel de la Madrid, abandona el Programa Inmediato de Reordenamiento Económico (PIRE), (instrumento austero ortodoxo, gradual, diseñado por el FMI, para frenar la inflación, por exceso de demanda y en especial para recaudar capitales mexicanos y expatriarlos en forma de deuda) y el Programa de Aliento y Crecimiento (PAC), para dar paso a una nueva concertación política explícita, para profundizar las medidas económicas ya ensayadas de modo gradual en los dos anteriores programas.

El Pacto de Solidaridad Económica partió del diagnóstico oficial de que la inflación contenía un importante componente inercial,³⁴ por lo que su reducción requería (independientemente de la corrección de déficit en las finanzas públicas), la realización del tipo de cambio real y de medidas antiinerciales que permitieran guiar las expectativas y acabar con la inflación sin elevados costos y sin provocar una depresión en el nivel de la ocupación y la actividad.

Ante estas circunstancias los campesinos, los trabajadores, y los empresarios aceptaron, la heterodoxia económica y la sociedad mexicana término aceptando la concertación económica como medida práctica y eficaz para negociar los objetivos comunes de política económica (Pacto de Solidaridad Económica).

A partir del Pacto de Solidaridad Económica (PSE), la prioridad principal deja de ser la generación de excedentes para cubrir la deuda externa y se asume como prioridad central la estabilización de los precios.

Así el PSE nace como un recurso para afrontar la crisis financiera de 1987, pasada la emergencia económica, el PSE, se impone como estrategia gubernamental para mantener equilibrados los factores de la producción.

³⁴ Véase Aspe, P. "La Inflación en México". Excelsior, viernes 3 de julio de 1987. pp. 13.

Durante el PSE se realizó un saneamiento de las finanzas públicas, apoyado en un cambio estructural orientado a reducir el tamaño de la administración pública, desincorporando empresas paraestatales y aumentando precios y tarifas de bienes y servicios del sector público.

Además se instrumentó una política monetaria, crediticia restrictiva, sometida a las metas de inflación, las cuales estaban fijadas de manera que esta disminuyera paulatinamente, a fin de que la demanda no tuviera una rápida expansión.

El PSE se puso en marcha sin contar con recursos del exterior, por lo que este paquete de políticas contractivas produjo un círculo vicioso recesivo: Se contrajo la demanda, disminuyó la producción en numerosas ramas y se estanco a nivel agregado (las mayores ventas al exterior no pudieron contrarrestar la contracción del mercado interno), se desincentivó la inversión, disminuyó el empleo y esto presionó (junto con la política de topes salariales) los salarios a la baja deprimiendo la demanda efectiva agregada, la producción y la inversión.

Además se suprimen programas de fomento Económico sectorial se libera la inversión extranjera (mediante múltiples reformas legislativas) se convierte en instrumento complementario esencial para financiar el déficit de cuenta corriente.

Se endeuda al país y se enajenan activos nacionales para comprar en el exterior mercancías que compiten con las nacionales y presionan la inflación a la baja.

El Pacto de Solidaridad Económica dejó de llamarse así en Diciembre de 1988, cuando adopta el nombre de pacto para la Estabilidad y el crecimiento Económico que siguió instrumentando las mismas medidas para reducir la inflación y renovándose 8 veces sin cambiar de estrategias.

El abatimiento del déficit fiscal fortaleció a los ingresos públicos junto con la racionalización de los gastos (reforma fiscal, renegociación de la deuda, reajuste de tarifas, redimensionamiento y modernización del estado) dieron lugar a finanzas públicas más sanas abrieron espacios a un control monetario más eficaz que fue restringiendo la magnitud del impuesto inflacionario crónicos.³⁵

Hasta 1993 se piensa que la guerra contra la inflación estaba ganada, pero el bienestar de la sociedad no se veía del todo palpada, ya que las tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto y del empleo, no son equiparables, el poder adquisitivo de los salarios aún se encontraba descompensado.

Al interior del país se encontraba un grupo de sociedad descontento con problemas de marginación y pobreza muy fuertes que se hacen escuchar el primero de enero de 1994, poniendo al descubierto que, tanto el PSE y el PECE solo habían tratado de alcanzar un crecimiento económico de las variables pero no habían buscado, ni tampoco alcanzado un desarrollo en la población.

3.2.1. MEDIDAS DE POLÍTICA ECONÓMICA DEL PACTO DE SOLIDARIDAD ECONÓMICA.

Las medidas de política económica contenidas en el PASE Se pueden clasificar en ortodoxas y heterodoxas, las primeras son orientadas principalmente hacia el ámbito fiscal, monetario y de deuda, para poder tener un control de la inflación vía demanda, mientras las segundas buscan el control de la oferta mediante los mecanismos de control de precios, salarios y tipo de cambio abandonándose el principio de libertad absoluta, ya que sé concerta este control con los agentes económicos. Las medidas ortodoxas contenidas en el PASE son las siguientes:

POLÍTICA FISCAL

- 1) Un compromiso por elevar el superávit primario.
- 2) Reducción del gasto público a través de privatizaciones de empresas estatales deficitarias y una reforma fiscal.

³⁵ López Bravo Carlos. Perfil Económico, Economía Nacional, Septiembre-Octubre 1993, pp. 9-10

- 3) Autorización de incremento de los precios y bienes y servicios públicos como gasolina, petróleo y gas, electricidad, teléfono, alza de las tarifas de diversos medios de transporte, así como licencias, pasaportes, tenencias y el alza de algunos productos como azúcar y fertilizantes.

POLÍTICA MONETARIA.

- I) Elevación de las tasas de interés gradualmente para evitar salida de capitales
- II) Reducción del crédito de la banca comercial y de desarrollo y en algunos casos hasta limitaciones para otorgarlo, con la finalidad de evitar un exceso de liquidez en la economía.

POLÍTICA DE DEUDA

Para poder solventar el pago a los pasivos con el exterior, el gobierno llevaría a cabo 2 acciones. La primera fue cambiar deuda vieja, por bonos nuevos mediante subastas y la segunda fue adecuar la capacidad de pago del país.

Las medidas Heterodoxas contenidas en el plan son las siguientes:

POLÍTICA CAMBIARIA

Se realizaría una devaluación del orden de un 22% respecto al día anterior a la firma del pacto, ajustándose en las diferentes fases del pacto y a partir de la 3era fase el tipo de cambio se congelaría si las expectativas eran favorables.

POLÍTICA DE PRECIOS

A través de esta política, se establecieron las estrategias para los distintos grupos de precios no solo de producto final, sino también de la cadena productiva, estableciéndose pues las bases para el control de los bienes y servicios de una canasta formada por 75 bienes y servicios considerados básicos.

El sector empresarial se comprometía a absorber los aumentos salariales anunciados a lo largo del pacto, sin repercutir en los precios de los bienes sujetos a control.

Se mantendrían los precios de garantía de los principales productos agrícolas y de acuerdo al calendario agrícola se irían haciendo los ajustes en la misma proporción que se presentara la inflación.

POLÍTICA SALARIAL

Se realiza una dexindización de estos mediante la estrategia de un incremento de los salarios mínimos y contractuales en un 15% y en enero de 1988 un incremento sólo para los mínimos en un 20% y a partir de ese mes de marzo se harían revisiones con base a la inflación esperada de los precios de la canasta básica.

Además de estas medidas ortodoxas y heterodoxas en el PASE se instrumentaron otras medidas orientadas a producir eficiencia microeconómica del aparato productivo como la apertura comercial por la que la estructura proteccionista fue desmantelada eliminándose el sistema de precios oficiales cuantitativos y permisos de importación.

También se impuso la desregulación económica, que tenía como objetivo eliminar y renovar una enorme cantidad de regulación obsoleta que afectaba la productividad y la actividad económica. Los cambios más profundos se reflejaron en el sector automotriz, de telecomunicaciones y en el transporte.

La mayoría de estos lineamientos se cumplieron en cada una de las fases en las que se renovaba el Pacto de Solidaridad Económica.

Como se podrá observar las variables más castigadas de estos acuerdos fueron las dirigidas hacia la demanda, el salario, los precios y las tasas de interés.

3.3 PACTO PARA LA ESTABILIDAD Y EL CRECIMIENTO ECONOMICO Y SUS FASES.

Con la experiencia y los resultados de los pactos anteriores, la nueva administración manifestó que su meta era una inflación controlada, similar a la de los países industrializados.

En su discurso de toma de posesión el día 1º. de diciembre el Presidente Carlos Salinas de Gortari, insistía en los patrones puestos en practica por su antecesor, y en otras cosas dejó entrever que seguiría con la cuestionada apertura al exterior y basar sus alternativas en la mayor atracción del capital extranjero a través de un canje de deuda por inversión o por bonos, así como también hablaba de cuestiones como una mayor equidad, volver al crecimiento concertado con los empresarios, combate a la inflación y a un plan de seguridad en vista de la ola de delincuencia.

El día 12 de noviembre de 1988, el nuevo gobierno da a conocer su programa, en donde plasmaría gran parte de lo dicho en su discurso de toma de protesta, llamado Pacto de Estabilidad y Crecimiento Económico (PECE), en el cual planteaba prácticamente seguir con los lineamientos de los programas anteriores, este nuevo pacto planteaba:

- A. Un ajuste diario de un peso en el tipo de cambio a partir del mes de enero a junio de 1989.
- B. Aumento a los precios de los productos y servicios del sector público, sin incluir los que tenían mayor impacto inflacionario como gasolina y otros derivados del petróleo.
- C. Modificar la estructura de aranceles a la importación para racionalizar la apertura comercial.
- D. Impulsar la actividad agropecuaria mediante estímulos regionales y la revisión de los precios de garantía para el ciclo otoño invierno.
- E. Revisión de precios privados que presentaran rezagos externos.
- F. Eliminación de medidas de regulación a los particulares en materia de trámites e inversión.

G. Renegociación de la deuda para reducir su peso en la economía.

El documento no fijaba topes salariales y establecía que los incrementos de los contractuales se regirían por las revisiones normales. La descongelación del tipo de cambio se planteó en forma gradual, pero bajo la influencia del mercado libre y se fijaba además la reducción al mínimo de las empresas paraestatales y secretarías del Estado, por lo que más adelante se aceleró la venta de paraestatales a la iniciativa privada nacional y extranjera.³⁶

Este nuevo acuerdo entre las organizaciones obreras, campesinas y empresariales con el gobierno era la continuidad del Pacto de Solidaridad Económica, pero con un nuevo nombre, PECE.

El PECE se renovó en 9 ocasiones, tres en 1989 y dos en 1990 y una en 1991, una en 1992 y 1 ratificaciones más en 1993 y en 1994 (ver cuadro 11 y 12 de apéndice), en estas concertaciones, se observa el ajuste de los precios clave, como los salarios y el tipo de cambio, así como revisiones en los precios administrados y públicos.

Por lo que correspondió a los salarios mínimos, estos permanecieron fijos en marzo de 1988. En el PECE se otorgaron 2 incrementos en 1989 que en conjunción representaron el 14.5%, y uno en 1990 de 10%.

"Durante 1989 la evolución de la inflación y la actividad económica fue favorable con respecto al año anterior, sin embargo, a raíz de los ajustes necesarios en precios, salarios y el tipo de cambio, la tasa de inflación aumento en 1990, ubicándose en diciembre de ese año alrededor de 30%³⁷.

Estos incrementos se combinaron con la reducción en las tasas impositivas y la disminución del impuesto inflacionario se reflejo en un aumento del consumo privado en términos reales superiores al 2% en este período.

³⁶ El financiero, "Mas de lo mismo". 13 de diciembre de 1988. Pag. 18.

³⁷ M. Jarque, Carlos. El combate a la inflación, Edit. México, 1993. Pag. 151.

La quinta etapa del PECE iniciada en noviembre de 1990 duraría hasta el siguiente año (noviembre de 1991), estuvo orientada a disminuir la inflación, entre 15 y 18%, se bajo el deslizamiento del tipo de cambio a 40 centavos diarios, pero se incrementaron los precios de los energéticos de un 10% al 30%, se aumentaron los salarios mínimos y se elevó el subsidio a la tortilla y a la leche para controlar las expectativas de la inflación.

Los incrementos realizados en los precios elevaron ligeramente el nivel de inflación, en los primeros meses de 1991, pero a mediados del año esta fue controlada.

Los resultados favorables alcanzados en 1991 dieron lugar a la sexta fase del pacto que iniciaría en noviembre de 1991 y terminaría el 20 de octubre de 1992. Con esta nueva concertación se pretendía alcanzar un dígito en la inflación y proseguir con la recuperación del crecimiento alentado con los recursos obtenidos por la desincorporación bancaria y de las empresas estatales que contribuyeron a la amortización de una buena parte de la deuda interna.

En octubre de 1992 se firma una nueva fase del PECE (séptima), aunque se le llamó, Pacto para la Estabilidad, la Competitividad y el Empleo (ver cuadro 12 de apéndice), para enfatizar un nuevo entorno nacional, que se había vivido.

Los lineamientos del pacto recalcan la necesidad de abatir la inflación hasta llegar a un dígito en 1993.

La política económica que se instrumento en 1993, fue de nuevos ajustes para continuar la disciplina fiscal, reforzamiento de los ajustes presupuestales monetarios y cambiarios para consolidar mas pronto la estabilidad económica y de precios con la finalidad de preparar al país a la competencia al exterior con la firma del Tratado de Libre Comercio.

Los esfuerzos para fomentar el ahorro público, disminuir la deuda y continuar con la desincorporación de empresas públicas y de la banca se agudizaron.

La escasez de créditos, el curso inestable del TLC el reforzamiento de las medidas restrictivas justo al inicio de la etapa preelectoral contribuyeron a restringir aún más las inversiones y a generar tensiones adicionales que afectaron el desarrollo, por lo que el gobierno se vio con la necesidad de suscribir una octava fase del pacto con vigencia del 3 de octubre de 1993 al 31 de diciembre de 1994, meta que no se cumplió ya que debido a ciertos sucesos de orden social, económico y político tales como el levantamiento armado en el Estado de Chiapas, el primero de enero de 1994, pasando por una ola de inestabilidad bursátil, asesinato del candidato del PRI a la Presidencia de la República el 23 de marzo del mismo año, pusieron a la economía al borde del colapso, haciendo necesario ratificar la novena fase del PECE ahora llamado, Pacto para el Bienestar la Estabilidad y el Crecimiento, conocido con las siglas PABEC, delineándose las mismas medidas anteriormente concertadas en los pactos (ver cuadro 13 de apéndice).

Con este nuevo acuerdo se pretende acelerar el desarrollo al doble de la tasa de crecimiento de la población, y lograr una disminución de la inflación, para alcanzar un nivel de competitividad, teniendo este pacto como duración del 24 de septiembre de 1994 a enero de 1995.

Esta fase de la economía concluye con una inestabilidad política no vista en varias décadas, un deslizamiento de la banda de flotación del peso, ocasionando una fuga de capitales provocando la primera devaluación del nuevo sexenio, a solo 28 días de haber asumido el poder el Lic. Ernesto Zedillo Ponce de León.

3.4 EL ACUERDO DE UNIDAD Y LA ALIANZA PARA LA RECUPERACIÓN ECONÓMICA.

A fines de 1994, la economía del país se encontraba agobiada por el déficit corriente de entre 28 a 30 millones de dólares, el más alto de la historia del país, con peligro de que la economía se deteriorara más en 1995, así que el gobierno entrante tuvo la necesidad de formular un nuevo acuerdo, con los agentes económicos para superar los problemas económicos en los que se encontraba el país.

Este nuevo acuerdo se llamó Acuerdo de Unidad para Superar la Emergencia Económica (AUSEE) (ver cuadro 14 de apéndice), un plan sumamente ortodoxo, en el cual se establecía un incremento de 10% a los salarios (7% directo y 3% en bonos de productividad), un severo ajuste fiscal y crediticio y un aumento justificado de precios. No se determinó una nueva banda de flotación para el peso, adicionalmente la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, consiguió dinero en el exterior para poder hacer frente a los vencimientos de tesobonos durante el año (ver cuadro 13 de apéndice).

Lo que el gobierno buscaba con este acuerdo era reducir los costos inflacionarios de la devaluación, para generar suficiente confianza en el exterior y evitar el uso de miles de millones mediante la confianza en el país así los tesobonos no saldrían del país y se reinvertirían por lo tanto no habría mas salidas de capital.

El acuerdo incluía obligaciones para los 3 agentes económicos, en primer lugar el gobierno reduciría su gasto y aumentaría sus ingresos vía precios públicos y algunos impuestos. Segundo la cúpula obrera aceptaría un incremento salarial de solo 10% y finalmente el compromiso de las empresas por no aumentar precios injustificadamente.

Así la economía mexicana avanzó hacia el tercer trimestre de 1995 con el siguiente panorama en sus variables macroeconómicas.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

SITUACIÓN DEL PAIS (OCTUBRE 1995)	
CRECIMIENTO DEL PIB (%)	-5.7
INVERSIÓN (%)	25.2
INFLACIÓN (%)	50.8
CETES A 91 DIAS (promedio)	43.0
CUENTA CORRIENTE (mmd)	-1.6
VARIACIÓN DE LAS RESERVAS (mmd)	9.4
TIPO DE CAMBIO	6.7

FUENTE: BANXIC. Indicadores Económicos, marzo, 1995. Pág. D.E. F.

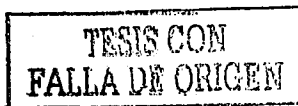
Debido a presiones inflacionarias y caídas subsecuentes de la Bolsa mexicana en octubre se delineó un nuevo acuerdo llamado:

Alianza para la Recuperación Económica (ARE) (ver cuadro 16 de apéndice), el cual como el acuerdo anterior pedía:

- a) Estímulos fiscales para aliviar la carga tributaria de las empresas.
- b) Aumento de la gasolina y del diesel, así como las tarifas eléctricas a un 7% en diciembre y un 6% en abril de 1996, así como ajustes a las tarifas de transporte terrestre y aéreo.
- c) Reducción de la inflación a un nivel cercano al 20%.
- d) Incremento de programas emergentes de empleo.
- e) Reforma al sistema de pensiones.
- f) Régimen libre de flotación del tipo de cambio.
- g) Crecimiento del PIB de por lo menos 3%.

Según el gobierno en el corto plazo estas medidas originarían una reactivación de la actividad económica y aumentarían el nivel de vida de millones de pobres, abatiéndose el déficit en cuenta corriente y se transformaría en superávit reduciendo la necesidad de financiamiento externo.

Se reconoció que mediante el Acuerdo a corto plazo el costo social que habría que pagar era menor en términos de desempleo y de oportunidades de inversión y a largo plazo quedaría encontrado el camino para la reanudación del crecimiento para la aceleración de la estabilidad de precios y para un incremento del ahorro.



A fines de 1995 se deprecia el peso moviéndose el marco expuesto en él ARE, en abril de 1996 se tuvo que aumentar el salario mínimo 2 puntos porcentuales, originando una presión alcista de los precios, además de que se tuvo que incrementar el precio de algunos productos agrícolas debido a factores climatológicos tales como la sequía en la mayor parte del país en los primeros meses de 1996, y a la elevación de los precios internacionales de los granos.

Además se ajustaron algunos precios y tarifas públicas no previstas en él ARE.

Teniendo este nuevo marco la economía en octubre de 1996, se firmó un nuevo Acuerdo denominado Alianza para el Crecimiento (AC) (ver cuadro 15 de apéndice), que fue una segunda fase del ARE, en esta Alianza que proyectaba un crecimiento del PIB de 4% y una meta inflacionaria de 15% a 16%, con un incremento a los salarios de uno a 2 puntos por arriba de la inflación esperada para 1997, es decir de 17 a 18%.³⁸

Se planteaba además la posibilidad de mantener estímulos fiscales y recuperar el poder adquisitivo de los salarios.

Estas perspectivas se fundamentaban en una expansión de la inversión tanto pública como privada en áreas de energía, caminos de cuota, abasto de agua y vivienda.

La mayoría de estas perspectivas son alcanzables para 1997, aunque se delineaba que había mucho que hacer, aun cuando la economía se comportó muy estable en 1997.

Las expectativas por los empujes de los efectos Dragón y Samba dan muestra de una nueva crisis en México, cuando el entonces Secretario de Hacienda Guillermo Ortiz declaró el día 5 de noviembre de 1997 que El esquema de los pactos o Alianzas entre la cúpula de los sectores público patronal, campesino y laboral, dejarían de ser sustento del programa económico.³⁹

³⁸ Mercado de Valores. Política Monetaria para 1997. Marzo 1997. pág. 3

³⁹ Véase El financiero, Adiós a los Pactos, jueves 6 de noviembre de 1997. pp. 8.

Esta declaración dio a pensar que se aplicarían nuevas estrategias para controlar un problema inflacionario en el caso que se volviera a presentar, pero en enero de 1998, se anunció por el nuevo Secretario de Hacienda y Crédito Público Angel Gurria, que debido a la baja del precio del petróleo internacionalmente se reduciría el gasto público en 1.9% para no caer en un déficit y alentar a la inflación.

Existían razones para pensar que por lo menos en 1998, no se daría un nuevo Acuerdo o Alianza pero el 25 de febrero se firmó un Acuerdo llamado Acuerdo de Cooperación y Consulta de los Sectores Productivos (ver cuadro 17 de apéndice). Con el que se inició una nueva etapa de dialogo y concertación con el objetivo de lograr la estabilidad y desarrollo económico del país.

Debido a que el Congreso de la Unión quedó dividido en varias fuerzas políticas que no tienen el control absoluto para aprobar un acuerdo lo más razonable ahora es que se lleve aún debate sobre las medidas para contrarrestar la inflación y no se de mediante un decreto presidencial.

Las consecuencias en la economía por la aplicación de los pactos y las Alianzas son muy variadas y de diversa índole ya que hay que recordar que la inflación es un problema que involucra y afecta a todos los sectores por lo que se analizarán estos aspectos más ampliamente en el siguiente capítulo y como han repercutido en la época actual.

CAPÍTULO 4. CONSECUENCIAS EN LA ECONOMÍA POR LA APLICACIÓN DE PLANES ANTIINFLACIONARIOS.

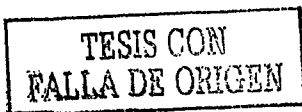
El objetivo de este capítulo es demostrar cuales fueron las consecuencias en la economía por la aplicación de la política neoliberal vía programas de ajuste, principalmente se analizaran las consecuencias en el crecimiento de la inflación en el control periodo de 1982 a 1998.

4.1. CONSECUENCIAS EN LA ECONOMÍA POR EL PROGRAMA INMEDIATO DE REORDENACIÓN ECONÓMICA Y DEL PLAN DE ALIENTO Y CRECIMIENTO

En 1982 la política macroeconómica cambia como consecuencia de la crisis de endeudamiento, dirigiéndose a la corrección de los desequilibrios macroeconomicos en la economía, adoptándose un modelo de tipo neoliberal vía el Programa Inmediato de Reordenación Económica (PIRE), cuyas consecuencias fueron las siguientes:

En el periodo de 1982- 1985 se busco como principal objetivo pagar los servicios de a deuda, corrigiendo los precios y tarifas del sector publico, se redujeron los subsidios y otras partidas de egresos, como inversión pública y gasto social, y se implemento un tipo de cambio real fijo mediante devaluaciones nominales y una gran represión salarial con lo que se cumplieron 2 de estos objetivos, el pago de la deuda y la corrección del déficit en el sector publico, con un crecimiento de desempleo y un crecimiento económico negativo con respecto a años anteriores y fuerte perdida de ingreso salarial.

Con las medidas adoptadas en el PIRE se logró que el producto interno bruto se contrajo en 1983 en 4.2%; los ingresos públicos aumentaron en 4.0 del Producto Interno Bruto y el Gasto Público se redujera en 3.5 puntos.



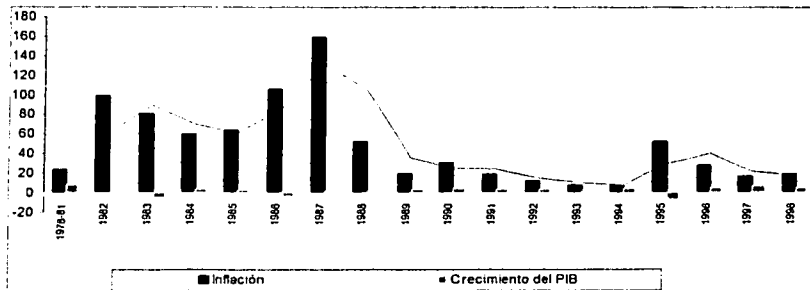
Apartir de 1983 se incrementaron las tarifas de luz, teléfonos, gasolinas, combustibles y otros productos antes subsidiados, tras ello los industriales y comerciantes lo repercutirían al costo de venta generando una fuerte inflación que afecto en mayor grado a las personas de ingresos bajos, en especial a los asalariados, se calcula que al interior del país existieron grupos sociales que perdieron entre una cuarta y dos quintas partes de su ingreso anterior.

Uno de los principales reclamos del PIRE era la libertad de los precios, por lo que éstos empezaron a subir con distintos criterios.

Las tarifas de los servicios del estado eran las que en mayor grado se elevaron, por lo que se le consideró como el principal propulsor de la inflación.

Por lo que el objetivo de bajar la inflación no sólo no avanzó sino que se aceleró considerablemente, así que para 1985 la inflación en promedio fue de 57.7% y la medida de diciembre a diciembre fue de 63.7%.

GRAFICA 2



Fuente: cuadro 18 de apéndice

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Con lo que respecta el Índice de precios al consumidor y al índice de sueldos y salarios que representan la actividad económica del consumo e ingreso familiar crecieron de 1980 a 1985 31.4% y 39.9% respectivamente.

INDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR

1980 - 1990

BASE = 1980

AÑO	DICIEMBRE - DICIEMBRE	PROMEDIO
1980	29.8	26.3
1981	28.7	27.9
1982	98.8	58.9
1983	80.9	101.9
1984	59.2	65.4
1985	63.7	57.7
1986	105.7	86.2
1987	159.2	131.8
1988	51.7	114.2
1989	19.7	20
1990	29.9	26.7

Fuente: Banco de México
Indicadores Economicos

Enero 1992. Pag. D,f,g.

INDICE DE SALARIO MINIMO

1980 - 1990

BASE = 1980

AÑO	DICIEMBRE - DICIEMBRE	PROMEDIO
1980	17.5	17.5
1981	30.2	30.2
1982	73.8	40.4
1983	44.2	67.9
1984	56.7	54.2
1985	54	55.6
1986	102.6	70.6
1987	145	117.6
1988	31.9	87.6
1989	24.9	12.7
1990	19.1	14.9

Fuente: Banco de México
Indicadores Economicos

Enero 1992. Pag. D,f,g.

Con respecto al Índice de Precios al Productor y al mayoreo en la ciudad de México que miden la producción estos aumentaron en un 33.5% y 37% respectivamente.

INDICE DE PRECIOS AL PRODUCTOR

1980 - 1990

BASE = 1980

AÑO	DICIEMBRE - DICIEMBRE	PROMEDIO
1980	N.D	N.D
1981	27.6	25.5
1982	93.5	57.5
1983	80.2	99.3
1984	60.1	63.6
1985	61.1	55.2
1986	102.3	79.5
1987	166.5	145.3
1988	37.3	99.3
1989	15.6	12.8
1990	29.2	22.7

Fuente: Banco de México
Indicadores Economicos
Enero 1992. Pag. D,f,g.

INDICE DE PRECIOS AL MAYOREO

1980 - 1990

BASE = 1980

AÑO	DICIEMBRE - DICIEMBRE	PROMEDIO
1980	26.4	24.5
1981	27.2	24.5
1982	92.6	56.1
1983	88	107.4
1984	63.2	70.3
1985	63.4	53.5
1986	104	88.4
1987	164.6	135.6
1988	42.6	103.3
1989	18.1	16.1
1990	27.4	23.3

Fuente: Banco de México
Indicadores Economicos
Enero 1992. Pag. D,f,g.

**TESIS CON
FALLA DE ORIGEN**

Con lo que respecta al sector exterior los índices de exportación e Importación también aumentaron.

INDICE DE PRECIOS A LA EXPORTACION
1980 - 1990
BASE = 1980

ANO	DICIEMBRE DICIEMBRE	PROMEDIO
1980	N.D	N.D
1981	-1.1	5.6
1982	-11	-10.1
1983	-1.3	-6.5
1984	-1.1	1.6
1985	-6.3	-5.2
1986	-24.3	-29.4
1987	4.6	14.8
1988	3	-4.6
1989	7.5	8.7
1990	11.7	7.2

Fuente: Banco de México
Indicadores Economicos
Enero 1992. Pag. D,f,g.

INDICE DE PRECIOS A LA IMPORTACION
1980 - 1990
BASE = 1980

ANO	DICIEMBRE DICIEMBRE	PROMEDIO
1980	N.D	N.D
1981	6.2	8.3
1982	1.1	3.1
1983	4.8	2.3
1984	0.7	3.6
1985	-0.1	0.2
1986	-0.8	-2
1987	5.7	4
1988	5.9	5.6
1989	2.5	4.6
1990	3.3	2.1

Fuente: Banco de México
Indicadores Economicos
Enero 1992. Pag. D,f,g.

El orden de la capitalización, los términos de intercambio pasaron del 22.7% s 53.3%

INDICE DE PRECIOS A LOS TERMINOS DE
INTERCAMBIO

1980 - 1990
BASE = 1980

ANO	DICIEMBRE DICIEMBRE	PROMEDIO
1980	N.D	N.D
1981	-6.8	-2.5
1982	-12	-12.8
1983	-5.8	-8.7
1984	-2	-1.9
1985	-6.2	-5.4
1986	-23.7	-27.9
1987	-0.9	10.4
1988	-2.7	-9.6
1989	4.8	3.8
1990	8.2	4.9

Fuente: Banco de México
Indicadores Economicos
Enero 1992. Pag. D,f,g.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Entre 1983-1985, el Estado no pudo cumplir con los lineamientos acordados con el FMI ya que el déficit exigido era del 7.5% en 1983 y en realidad fue de 7.3%.

BALANCE PRESUPUESTAL DEL SECTOR PÚBLICO FEDERAL (MILLONES DE PESOS A PRECIOS CORRIENTES)					
AÑO	PBI	INGRESO PRESUPUESTAL	GASTO PRESUPUESTAL	DEFICITO O SUPERAVI PRESUPUESTARIO	% DE DEFICITO O SUPERAVI CON RESPECTO AL PIB
1977	1,849.3	423.8	518.7	(94.9)	(5.1)
1978	2,117.4	564.4	658.8	(121.4)	(5.2)
1979	1,067.5	766.1	911.1	(167.0)	(15.4)
1980	4,470.1	1,139.2	1,389.9	(250.7)	(5.6)
1981	6,127.6	1,547.1	2,273.9	(726.8)	(11.9)
1982	9,797.8	2,718.0	4,088.3	(1,380.3)	(14.1)
1983	17,878.7	3,464.4	6,976.3	(3,511.9)	(7.3)
1984	20,471.6	9,224.3	11,111.8	(1,887.5)	(6.4)
1985	47,391.7	14,386.3	17,749.6	(3,363.3)	(7.1)
1986	79,535.6	23,261.9	33,599.5	(10,337.6)	(13.0)
1987	193,612.3	57,110.2	84,439.5	(27,329.3)	(14.1)
1988	416,305.2	113,449.5	151,936.2	(38,486.7)	(9.2)
1989	548,858.0	142,532.2	168,591.7	(26,059.5)	(4.7)
1990	738,897.6	186,937.8	203,451.5	(16,513.7)	(2.2)
1991	949,147.6	222,904.3	226,368.3	(3,464.0)	(0.4)
1992	1,125,334.3	266,332.4	250,265.0	16,067.4	1.4
1993	1,256,196.0	290,723.6	282,177.6	8,546.0	0.7
1994	1,420,159.5	323,716.9	328,150.5	(4,433.6)	(0.3)
1995	1,837,019.1	418,882.6	422,057.0	(3,174.4)	(0.2)
1996	2,525,575.1	580,722.1	583,982.4	(3,260.3)	(0.1)
1997	3,174,193.3	731,991.2	751,525.8	(19,534.6)	(0.6)
1998	3,791,191.1	779,792.3	823,858.9	(44,066.6)	(1.2)

Fuente: Instituto Nacional de Estadística Geografía e Informática México en el siglo XX (Panorama Estadístico) pag. 105.

A pesar de que se aumentaron tarifas e impuestos, se redujo el gasto público, se vendieron paraestatales, se despidieron 300,000 burócratas y casi se paralizó la economía, no fue posible sanear las finanzas del Estado, porque los intereses de la deuda interna y externa pasaron con un 70% de los presupuestos de egresos del gobierno.

El gasto programable, Corriente y el de inversión bajaron o se estancaron, en el periodo, lo que quiere decir que a pesar de que hubo una reducción en el gasto público, las finanzas del Estado no mejoraron.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

FINANZAS PÚBLICAS
GASTO DEL SECTOR PÚBLICO

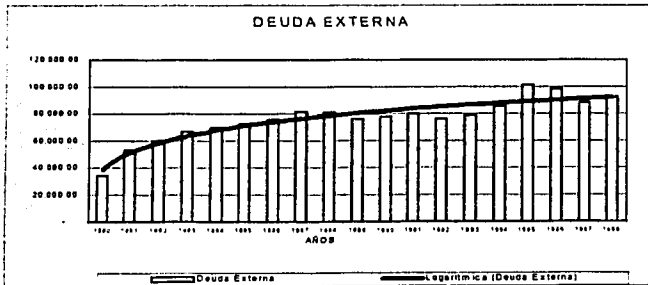
PROGRAMAS RESPECTO AL PIB

Año	GASTO PRESUPUESTAL CONSOLIDADO	GASTO PROGRAMABLE	GASTO CORRIENTE	GASTO DE CAPITAL	GASTO NO PROGRAMABLE
1980	11.5	22.5	12.2	9.6	11
1981	10.7	26.6	15.4	12.9	13.1
1982	44.8	27.8	14.2	10.2	17.2
1983	41	21.1	13.5	7.5	10.9
1984	39.3	19.9	13.0	6.7	19.4
1985	39.3	20.4	13.2	6.1	18.9
1986	34.9	21.3	13.3	6.0	23.6
1987	44.9	18.5	12.2	5.5	26.4
1988	39.1	16	10.9	4.4	23.1
1989	33.6	18.6	11.2	2.4	15.0
1990	27.6	15.3	10.5	2.7	12.3
1991	21.9	15.2	9.9	2.9	8.7
1992	22.2	15.3	8.8	2.7	6.9
1993	22.5	16.1	9.1	2.5	6.4
1994	24.1	17.2	8.9	1.0	5.9
1995	23.0	15.4	8.2	2.5	7.6
1996	23.1	15.7	8.0	2.9	7.4
1997	23.7	16.3	8.2	2.6	7.4
1998	21.6	15.5	7.3	1.9	6.1
1999	22.0	15.4	7.3	1.6	6.6
2000	22.9	15.7	7.2	1.6	7.3

FUENTE: BANCO DE MEXICO, INDIADORES MONETARIOS, FINANCIEROS Y FINANZAS PÚBLICAS, MARZO 2001, ENERO 1998, ENERO 1992

Otra característica del período de Miguel de la Madrid fue la expansión de la Deuda externa.

GRAFICA 3



La estrategia para combatir la inflación no tuvo éxito, ya que si bien la inflación se redujo a mediados de 1983 a finales de 1984 creció cerca de un 60%, (ver cuadro 9 de apéndice), la medida adoptada de aumentar los precios clave al mismo ritmo que la inflación esperada no bastó para frenar la inflación, porque el resto de los precios continuo aumentando por inercia y como resultado de la falta de credibilidad del programa.

**TESIS CON
FALLA DE ORIGEN**

La recuperación de 1984 y 1985 no obedeció totalmente a un incremento en gasto público, sino a un crecimiento de la deuda interna, lo que fue la verdadera propulsora de ese crecimiento sin bases, de allí que el crecimiento registrado en el PIB en esos años estuvo fincado en un elemento volátil, que consistió en captar el ahorro interno pagando altísimas tasas de interés, estas últimas crecieron en pagares a 1 mes de 49% en 1982 al 68% en 1985 y más adelante, en 1987 se dispararon hasta 150% (ver cuadro 19 apéndice).

Lo endeble de la recuperación antes descrita, se evidenció con la caída un tanto alentada por la crisis de balanza de pagos de mediados de 1985, lo que condujo a implantar severas medidas de estabilización de políticas fiscales, financieras, de Comercio Exterior, Seguridad Social y Laboral así como de recursos naturales.

Se volvieron restrictivos los créditos y se devaluó el tipo de cambio controlado acompañado de medidas estructurales como la aceleración de la liberalización comercial.

"En julio de 1985 se redujeron sustancialmente los requerimientos de permisos previos de importación y la proporción de importaciones no sujetas a este tipo de trámites aumento de 16.4% en diciembre de 1984 a 64.1% en julio de 1985".⁴⁰

Por lo que se puede resumir indicando que el logro del objetivo de estabilización no se logro ya que la deuda creció al igual que la inflación.

INDICADORES MACROECONÓMICOS (PROMEDIOS ANUALES)		
VARIABLE	1982-1983	1986-1987
CRECIMIENTO DEL PIB	-2.41	-1.1
TASA DE INFLACION	80.41	109
TASA REAL DE INTERES	14.81	5.71
BALANZA EN CUENTA CORRIENTE/PIB	0	1
BALANZA FISCAL/PIB	-12.61	-16
DEUDA PUBLICA / PIB	73.21	106.1
M2/PIB	31.41	32
M1/PIB	9.21	7.51
BASE MONETARIA/PIB	18.91	9.2

FUENTE: BANCO DE MEXICO, INEGL CARPETA DE INDICADORES ECONOMICOS, DISTICAS HISTORICAS DE MEXICO
ENERO 1992. PAG. D.E.F. TOMO II

⁴⁰ Lusting Nora. De la crisis a la recuperación. Pág. 197

En 1986 los precios de petróleo caen en un promedio de 25.5 dólares por barril en 1985 a 12.0 dólares en 1986. Esto llevó a la reducción de la disponibilidad de divisas para hacer frente al crecimiento económico y desde luego para afrontar puntualmente el pago de los intereses de la deuda.

En términos económicos, las cosas empeoraron en el primer trimestre de 1986 la recesión, de la industria se aceleró la escalada de precios y la baja de salarios se disputaban la primacía y la inflación crecía.

La quiebra de la pequeña y la mediana industria se incrementaba y las industrias paraestatales, principales proveedoras de las mismas, estaban para mayo de 1986 en franco proceso de desintegración.

A mediados del año el ritmo de devaluación del peso alcanzó una tasa del 63% y la inflación ascendió hasta un 86%, la recesión de la industria registraba tasas de decrecimiento promedio de un 15% y en algunas ramas, como la de construcción de maquinaria textil y equipos de transporte presentó un decrecimiento de 18.5%, 20% y 24% respectivamente.

1984 y 1985 pueden considerarse como el primer fracaso del ajuste, pues las metas del PIRE no se cumplieron, por lo que a finales de 1986, hubo de pensarse en otro mecanismo de ajuste pero financiado desde el exterior.

Este programa significó para la población mexicana apretarse el cinturón, con la suscripción de la carta de intención con el FMI en 1986 se perdió la oportunidad de adoptar otras alternativas, acerca de las cuales se discutió en varias ocasiones.

En 1987 se inició lo que se llamaría un proceso de "indexación" que implicaba que mensualmente todos los precios se ajustarían al índice inflacionario calculado a futuro, lo que implicaba una alza en precios y una reducción del salario ya que se retiquetaba un mes antes aplicando ese futuro incremento.

1987, fue el tercer fracaso de los ajustes fondistas pues, la economía creció solo en 1.4% y no en 4% como preveía el PAC y además con una inflación récord del 159%.

Este fue el precio que hubo de pagarse por la libertad de precios, solo que muchos lo pagaron y la minoría lo disfruto.

Los créditos se hicieron inaccesibles en especial para el pequeño y mediano empresario que tenían que pagar réditos de orden superior al 100% como "costo porcentual promedio".⁴¹

De esta manera estaban los créditos caros y escasos pues además se estableció un aumento del encaje legal al igual que hubo restricciones crediticias en general.

En 1987 se crea una ola de desconfianza hacia los instrumentos bancarios lo que provocó la ruina de la Bolsa Mexicana de Valores por lo que creció sin precedentes la demanda de dólares al grado que su venta afectó a la reserva monetaria del país. Esta desproporcional demanda de dólares ocasionó que el Banco de México se retirara del mercado cambiario el 18 de noviembre de 1987, creando la macrodevaluación que acompañó al fracaso del PAC, el crac bursátil y una inflación récord que fue de 159% en ese año.

La devaluación de 1987, propició entre noviembre y diciembre de ese año, un proceso hiperinflacionario, el peso se cotizó en los mercados libres hasta en 4 mil pesos por dólar, alentando con la elevación de las tasas domésticas de intereses que llegaron a pagar hasta el 160% a un mes más que lo que pagaban los otros instrumentos.

Esto fue el acabose de la especulación con inflación, dolarización y aumento del endeudamiento interno y externo, fuga de capitales y nulo crecimiento de la economía.

Fue vivir con una economía ficción y agilizar los desequilibrios estructurales de la economía como evidente resultado de seguir más o menos al pie de la letra las sugerencias ortodoxas del FMI.

Haciendo un recuento de las 2 política en las que se cimentaron los programas que se implementaron PIRE Y PAC, primeramente se tiene que:

⁴¹ Costo promedio tomado de la tasa de interés más baja a la más alta, dividido entre dos.

La Política Monetaria se reorientó a la disminución del déficit externo y al control de la inflación, mediante la contracción del crédito interno lo que ocasionó una dependencia de esta política con respecto al déficit, limitando las maniobras de las autoridades monetarias.

Entre 1983 y 1985 la contracción monetaria afectó a la base monetaria no gubernamental, restringiendo el crédito del sector público, pese a la creación de nuevos instrumentos de deuda pública como los Pagafes y Bondes, y la liberación de las subastas de CETES, cuyo rendimiento se convirtió en referencia para el pago de la tasa de interés, por lo que la inflación resultó constantemente superior.

"Aun cuando el Crédito externo no crecía entre 1982-1985 la decisión de mantener el tipo de cambio real relativamente, la caída del producto y asunción de pérdidas cambiarias del sector privado por parte del gobierno hicieron que la relación de la deuda externa pública con respecto al PIB pasara de 42% en 1983 a 58% en 1987 y la deuda interna se redujera mediante los programas de estabilización, por medio de las tasas de interés reales negativas."⁴²

En materia de política cambiaria la introducción del sistema de tipo de cambio dual en 1982 como consecuencia de la crisis de la deuda, tuvo como objetivo mantener un tipo de cambio real fijo mediante intervenciones del Banco de México. Esta política logró mantenerse gracias al excedente de divisas por parte del Estado, lo que significó un subsidio al sector privado influyendo en el equilibrio fiscal.

En este periodo de estabilización (1983-1985) el costo en crecimiento fue muy alto, el Producto Per Capita cayó 2.3% anualmente, contra tasas de 4% en decenios anteriores. Este resultado se puede explicar por los ajustes fiscales y la caída del salario real.

Las unidades de producción se ajustaron más en precios que en cantidades lo que influyó en el aumento de la inflación en este periodo.

Tales fueron a grandes rasgos, los resultados del PIRE y del PAC hacia principios de 1988 año en que se ensaya una vez más el neoliberalismo con los diferentes Pactos de Solidaridad.

⁴² Fernando Clavijo, Reformas Económicas en México 1982-1999. El trimestre Económico. Pág. 58

4.2 RESULTADO DEL PACTO DE SOLIDARIDAD ECONÓMICA Y DEL PACTO PARA LA ESTABILIDAD Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO.

La inflación en México en el periodo de 1988-1989 tenía un fuerte componente inercial "la deuda externa", por lo que el Plan Brandy actuó de manera favorable sobre las expectativas económicas.

Entre los principales objetivos de las políticas que se aplicaron para el logro de la estabilización mediante el Pacto de Solidaridad Económica (PSE) se pueden resumir sus alcances en lo siguiente:

En materia de política monetaria se contó prácticamente con 2 instrumentos el primero fue la estabilización del tipo de cambio mediante una política crediticia restrictiva, y el segundo el proceso de innovación y reforma financiera para facilitar la repatriación de capitales y apoyar la intermediación financiera necesaria para permitir mejores oportunidades de inversión.

Durante los primeros meses del PSE, las tasas de interés se elevaron, como consecuencia de la incertidumbre económica, por lo que el primer instrumento no fue muy adecuado.

Por otra parte la innovación y reforma financiera se orientaron a la creación de nuevos instrumentos financieros con vencimientos más largos y con tasas flexibles, para poder facilitar las transferencias entre los diferentes agentes económicos.

En diciembre de 1989 el Congreso aprobó un paquete legislativo que reforzó la presencia de las Casas de Bolsa, Compañías de Seguros, Compañías Arrendadoras, Almacenes de Depósito y el fomento de grupos financieros, así como la privatización en la Banca Comercial (ver cuadro 24 de apéndice).

Como consecuencia la combinación del ajuste fiscal con el desarrollo del mercado crético, propicio que el gobierno ya no se financiara con las reservas del Banco de México generando menores presiones inflacionarias.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Esta política de drástico ataque a la inflación estructural e inercial por la vía del control estricto de precios y salarios concertados en la primera etapa de diciembre a febrero (ver cuadro 26 de apéndice), permitió una baja de la misma en un 15.8% en enero al 8.3% en febrero.

Para fines de febrero y hasta fines de marzo (segunda etapa del PSE. ver cuadro 10 de apéndice). Se refuerza el control de precios de los bienes y servicios públicos y privados, salarios, bajándose gradualmente las tasas de interés, acelerándose la desregulación estatal y la apertura comercial.

Del 27 de marzo al 27 de mayo de 1988 se ratifican nuevamente los objetivos del PACTO (tercer etapa) y a fines de mayo y hasta finales de agosto se refuerzan los mismos (cuarta etapa) de tal modo que en abril la inflación bajo al 3% y en los 3 primeros meses siguientes fluctuó entre un 2% y en agosto llegó a 0.9% (ver cuadro 26 de apéndice).

Con esto el gobierno controló el precio de nuevos productos al mismo tiempo que permitió la importación de maquinaria y equipo de transporte para el campo y fue liberando el crédito para alentar la producción, en particular la agropecuaria.

De esta manera se había querido corregir la carestía y desabasto que estaban alentando presiones sociales, adyacentes a las existentes en la esfera política. La estabilidad social creada favoreció la continuación con las reformas estructurales.

Debido a la caída internacional de los precios del petróleo en septiembre y una baja del volumen del crudo, dados los estragos del huracán Gilberto en la zona petrolera, se generaron presiones en la balanza de pagos (ver cuadro 22 de apéndice) y en el conjunto de la economía, surgiendo nuevos brotes inflacionarios, que era preciso controlar.

La reducción de la inversión pública, por medio de la privatización de las empresas paraestatales en 1987 eran 437 y se pasa a 99 en 1993 entre: Compañía Telefónica, Bancos, Aceras, etc., cuya privatización arrojó un ingreso al fisco por algo más de 23,000 millones de dólares aplicados principalmente a la amortización de la deuda pública interna.

Para mediados de agosto el gobierno anunció la quinta etapa del pacto que tendría vigencia según las intenciones del gobierno hasta finalizar su mandato en diciembre de 1988.

La certidumbre que la concertación daba era mantener invariables los salarios y los precios de los bienes y servicios, así como el anuncio de la revisión de los precios de garantía en la primera quincena de septiembre, creando en la población la esperanza de que el duro sacrificio que el gobierno había exigido daba resultados favorables.

Así surge la sexta etapa del PSE que se acordó nuevamente con las organizaciones obreras, campesinas y empresariales, reacomodándose las finanzas públicas para solventar las pérdidas financieras.

Esta nueva fase fijaba pues los lineamientos futuros del desenvolvimiento de la economía generando confianza y certidumbre en la acción del gobierno.

Puede decirse que el PSE aplicado en este periodo casi logro sus objetivos, a costa de los salarios, el gasto gubernamental, la desincorporación y venta de empresas y apertura comercial, lo que verdaderamente permitió bajar la inflación.

En el periodo de 1987-1988, se logro estabilizar las variables económicas, principalmente el saldo primario de las finanzas publicas, así como la realineación de precios relativos lo que permitió la desinflación inercial con un costo reducido en términos de crecimiento y empleo, el Producto Interno creció en un 3.7% en promedio, y la maquila creció a tasas de entre 2.5 y 3% anual promedio.

La recuperación de la inversión privada contribuyo a alcanzar el objetivo de el PSE para esta etapa (11% en promedio) como respuesta de las señales de apertura.

El 12 de diciembre de 1988 el PSE cambia de nombre llamándose ahora Pacto para la Estabilidad y el Crecimiento Económico (PECE). Teniendo 8 fases, concluye hasta 1994.

De enero a diciembre de 1989 los precios del sector publico permanecen constantes, lo genera menores presiones inflacionarias y certidumbre de los precios en ese año.

Otros aspectos importantes en este periodo son la supresión de restricciones cuantitativas en la canalización del crédito, se liberan las tasas de interés activas y pasivas y se sustituye el coeficiente de reserva obligatorio por un coeficiente de liquidez de 30% respecto a la captación en moneda.

Para fines de 1991 este coeficiente de liquidez obligatorio se sustituye por uno de reserva voluntario, que es en gran medida lo que generara presiones inflacionarias en la economía mas adelante y problemas en el sistema bancario mexicano.

Se acelera la apertura comercial (se reduce la tasa arancelaria máxima de 45% al 20% y las importaciones sujetas a permisos previos se reducen del 26.8 en 1987 al 9.2% en 1991) la fijación del tipo de cambio y una cuasifijación después (deslizamiento del peso frente al dólar a un ritmo menor que el diferencial inflacionario entre México y su principal socio comercial), desemboco en una sobrevaluación que ya en 1992 ascendió al 3.4% y en el cierre de 1993 al 41.9% contribuyendo a la estabilización y confianza en el país.

Los indicadores económicos para 1991 terminaron de la siguiente manera para:

INDICADORES MACROECONÓMICOS		
(PROMEDIOS ANUALES)		
	1988	1991
CRECIMIENTO DEL PIB	1.3	4.2
TASA DE INFLACION	114.2	22.7
TASA REAL DE INTERES	38.5	-6.5
BALANZA EN CUENTA CORRIENTE PIB	-1.3	-4.7
BALANZA FISCAL PIB	-11.7	-0.4
DEUDA PÚBLICA / PIB	64.1	41.6
M2 PIB	21	28.3
M1 PIB	5.4	11.6
BASE MONETARIA PIB	4.2	4.1

FUENTE: BANCO DE MEXICO, INEGI CARPETA DE INDICADORES ECONOMICOS, ESTADISTICAS HISTORICAS DE MEXICO
ENERO 1992. PAG. D.E.F. TOMO II

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Sin embargo la continuidad de esta misma política después de 1992, provocó la apreciación del tipo de cambio real, lo que generó presiones recesivas sobre el sector productivo orientado al mercado interno.

El grado de apertura comercial de la economía mexicana y la de sustitución de importaciones ocasionó que la apreciación cambiaria acelerara la demanda de importaciones la cual, por los efectos ingreso y riqueza, ya habían crecido desde 1989.

La apertura del crédito al sector privado se expandió de manera apresurada, como consecuencia de la eliminación del encaje legal como amortización de la deuda pública interna equivalente a 10 puntos porcentuales del producto entre 1990 y 1993, creciendo por lo tanto las tasas de interés al 30% durante ese periodo.

La evolución de M1 y M2 no influyó en la expansión crediticia del sector privado, ya que éstos solo recuperaron los niveles previos a 1980 (ver cuadro 23 de apéndice).

La política monetaria entre 1991 y 1993 no fue lo suficientemente restrictiva, debido a la expansión de crédito (antes reprimida) y la expansión del multiplicador bancario resultante de la eliminación del encaje legal lo que afectó más económicamente al país.

La política fiscal dirigida al saneamiento del déficit fiscal y la reformas fiscales aplicadas en este periodo logró la estabilización pero se dejó a un lado el control del componente inflacionario del servicio de la deuda pública tanto interna como externa.

Entre 1989 y 1993 la política del gobierno se orientó a la reducción de las funciones económicas promotoras por parte del Estado, se alentó la inversión extranjera directa y se consolidó la apertura comercial iniciada desde 1985 con la adhesión al GATT, se atrajeron cuantiosos recursos financieros del exterior al mercado financiero mexicano mediante el mantenimiento de tasas de interés elevadas, se alentó la privatización de instituciones bancarias, se acentuó la diferencia entre pequeñas, medianas y grandes empresas.

La aceleración de la apertura comercial, previa a la negociación final del TLCAN en 1993 aumentó el desempleo.

La pequeña industria, y sectores de la mediana no tuvieron oportunidad o posibilidad de asimilar a los grandes consorcios, sufriendo un descenso de su actividad.

En 1993, el PIB (calculado a precios constantes de 1980) fue de sólo 20% superior al de 1980, lo indica que la tasa media se incremento en 1.5%, inferior al crecimiento de la población, cercano a 2.5% anual.

El ingreso per capita decreció 5.9% en términos reales entre 1980 y 1990, y siguió disminuyendo. En 1993, la economía se estancó con un crecimiento registrado de solo 0.7% y descendió durante el primer y tercer trimestre de 1994 con alguna recuperación en el segundo y el cuarto que al final del año fue de 3.5%.

La Recuperación en 1994 no compensó el bajo promedio de todo el periodo, además los movimientos financieros desestabilizadores, El déficit comercial en balanza desde 1991 (7.2% del PIB) ascendió con rapidez por lo que se financio con ingresos de capital financiero de corto plazo, atraídos por las tasas de interés elevadas.

Los acontecimientos políticos violentos de 1994 redujeron la confianza política cambiaria, las salidas de capital y los compromisos resultantes de la renovación de instrumentos de deuda externa a corto plazo por sus tenedores, condujeron a la perdida de 50% de la reservas monetarias netas, lo que derivó de en un ajuste negativo del 44% durante diciembre de 1994, precedido por una fuerte devaluación del peso.

Para fines de 1994 México entra en crisis monetaria, que se transformaría posteriormente en una crisis bancaria ya que los bancos no pudieron hacer frente a compromisos denominados en dólares, cuyo valor aumenta como consecuencia de la devaluación, por otra parte porque tenían que hacer frente a importantes retiros de depósitos. Todo esto aunado a un alza de las tasas de interés, que desemboco en un encarecimiento de los créditos, y aumento el riesgo de falta de liquidez.

Los principales indicadores macroeconomicos al concluir este periodo se movieron de la siguiente manera:

INDICADORES MACROECONOMICOS
(promedios anuales)

	1992	1993	1994
Crecimiento de PIB	3.6	2.0	4.4
Tasa de Inflación	28.1	10.9	5.8
Tasa real de interés	.5	5.2	7.2
Balanza en cuenta corriente/PIB	-6.7	-5.8	-7.0
Balanza fiscal / PIB	1.4	.07	-0.3
Deuda pública / PIB	31.3	35.4	34.1
M2/PIB	28.8	29.2	31.3
M1/PIB	11.24	11.85	10.88
Base monetaria/PIB	3.91	3.76	4.0

Fuente: Banco de México. Indicadores Económicos, Marzo 2001, pág. D,e,f.
SHCP. Estadísticas oportunas de finanzas públicas y deuda pública, años 1994,1995,1996.
Pág.15-325

La entrada sin precedentes de inversión extranjera entre 1988 y 1994, al igual que la venta de paraestatales representó altos niveles de la reserva del Banco de México y un Superávit en la cuenta corriente como resultado de la afluencia de capital extranjero (véase cuadro 22 de apéndice), que llegaba a México para obtener elevadas tasas de ganancias.

Sin embargo con los sucesos violentos el deslizamiento del peso fue mayor por lo que tuvo que pedir prestado, al Tesoro Norteamericano, 6,000 millones de dólares con lo que se estabilizó el tipo de cambio, pero con una latente sobrevaluación.

Para 1994 se esperaba una inflación del 5%, por lo que los salarios no debían rebasar este nivel, al igual que las tasas de aumento de combustibles: energéticos y otros insumos.⁴³

Para poder alcanzar una inflación de 9% se tuvo que contraer la actividad económica en 1994 en un .4%. lo que generó una nueva recesión generalizada, la inflación prevista del 5% resultó ambiciosa y poco realista, de allí que el PECE versión 1994, buscará por un lado la reactivación de la actividad económica, y por otro lado, se fijara metas mediante la contracción de la economía y del poder de compra de las mayorías.

Así el primer semestre de 1994, la economía se deprimió y se esperaba que continuara todo el año.

⁴³ El Financiero, 4 de Octubre de 1993. Pág. 14

Esta recesión trajo como consecuencia un mercado interno deprimido, quiebras de pequeñas y medianas industrias, créditos caros, carteras vencidas, terrorismo fiscal impuesto del 2% sobre los activos y finalmente, contracción de las ventas internas, desempleo ocasionado por la racionalización de las empresas de gobierno, trayendo como consecuencia un desempleo abierto y disfrazado ocasionando el "ambulante" o "economía informal".

Esto curiosamente se tradujo en baja productividad y malos servicios de las empresas ya que se pagaba poco, y se exigía mucho.

Otra consecuencia fue la concentración del ingreso en manos de pocos, escaso efecto de la renegociación de la deuda de 1989, mayor dependencia de los Estados Unidos, agudización de la inseguridad pública, narcotráfico e indocumentados.

4.3 CONSECUENCIAS EN LA ECONOMÍA POR LAS ALIANZAS PARA LA RECUPERACIÓN ECONÓMICA.

Después del colapso financiero a pocos días de haber asumido la Presidencia el Lic. Ernesto Zedillo, se adopta una estrategia económica de largo plazo manteniendo los principios e instrumentos esenciales del modelo neoliberal, (apertura económica externa, reducción de la participación del Estado en la promoción del desarrollo económico), esta estrategia queda plasmada en el Plan Nacional de Desarrollo.

El día 4 de enero de 1995 se anuncia el Acuerdo de Unidad para Superar la Emergencia Económica (AUSEE), en que se proponía un ajuste de las variables, lo que permitiría restablecer un crecimiento sostenido para 1996 y reducir el déficit de la cuenta corriente a niveles compatibles con el financiamiento externo.

El AUSEE intento controlar el impacto inflacionista de la devaluación a través de medidas de orden monetario (limitación de crédito interno) y del orden fiscal (reducción del gasto público) y apertura de la inversión extranjera en los ferrocarriles y la comunicación por satélite.

El AUSEE contó con el apoyo financiero de Estados Unidos (20 mil millones de dólares), del Baco de Pagos Internacionales (10 mil millones de dólares), del FMI (17 800 millones de dólares de crédito contingente) y de los bancos comerciales (3 mil millones de dólares).

El financiamiento total fue de origen públicos, ya que los bancos privados desistieron unas semanas después del anuncio del plan.

A pesar de las medidas adoptadas, en el AUSEE el gobierno se vio obligado a aceptar la incapacidad del AUSEE para reducir la volatilidad de los mercados financieros, debido a presiones externas (alza de las tasas de interés en los países industriales y riesgos en los mercados emergentes) así como la complejidad del largo proceso de negociación de apoyos. Por lo que en marzo de 1995 se anunció el Programa para Superar la Emergencia Económica (PARAUSEE). Conteniendo medidas de carácter severamente recesivo e idénticas a las aplicadas entre 1983 y 1987 cuyo resultado fue el crecimiento cero.

El objetivo central del PARAUSEE era sacar al país lo mas pronto posible de la situación de urgencia económica.

Apartir de marzo de 1995 se dejó que las variables macro fluctuaran sin distorsiones y el banco central se limito a controlar el crecimiento de la base monetaria anunciando sus metas semanales y mensuales. El alza en las tasas de interés y la mayor inflación a la estimada (20% al principio, 40% posteriormente, terminando en 50%) tuvieron un efecto mayor en la caída del producto real, que fue cercana a 7% contra la estimación inicial de - 2 y después de - 5%.

En 1995, el salario mínimo se redujo nuevamente, el gasto público presupuestario se contrajo en 2.7% del PIB, ejercido en 1994 y se aplicó una política monetaria y crediticia restrictiva, lo que agravo los problemas inmediatos de insolvencia de numerosas empresas haciendo inviable la inversión productiva de mediano y largo plazo, por lo que la economía real quedo rezagada en aras de la estabilización de los precios.

Se reducen nuevamente las empresas paraestatales con la privatización de activos nacionales que comprendieron ferrocarriles, plantas generadoras de electricidad, puertos, aeropuertos y comunicaciones vía satélite.

Además se contraen compromisos financieros externos y de política cambiaría con el exterior por lo que se puede afirmar que nuevamente 1995 fue el año con crecimiento cero.

En octubre de 1995, se firma una nueva fase de la Alianza para la Recuperación Económica, en la cual el objetivo principal es mantener el salario para no ocasionar un proceso inflacionario y aumentándosele solamente un 10% en diciembre y otro 10% en abril a cambio de esto se aumenta la gasolina, el diesel, la energía eléctrica en un 7% en promedio con un tipo de cambio flotante que repercutiría en los precios internos principalmente aumentando la inflación.

La deuda interna de corto plazo (Tesobonos) se convirtió en deuda pública externa de largo plazo (mayor deuda), alcanzando los 29 millones de dólares, cerca de 7% del PIB.

Se incrementaron las tasas impositivas vía impuestos indirectos, el iva paso de 10% a 15% y algunos impuestos especiales a la producción y servicios se ajustaron al alza.

El gasto se ajusta a la baja, y el excedente generado se destino el pago de las perdidas bancarias, generando mayor carga fiscal.

Los resultados macroeconomicos para 1995 fueron los siguientes: En materia de inflación fue del 52% contra un crecimiento de -6.1%, y la balanza en cuenta corriente se situó en .5%, contra un 2.5 en balanza comercial y una balanza financiera de -.2%

El proceso de recuperación esperado para 1996 fue muy disparejo en su conjunto a pesar del aumento de exportaciones como consecuencia de la subvaluación del peso frente al dólar.

Durante 1996, el Banco de México tiene algunas intervenciones en el mercado cambiario, con la finalidad de fortalecer el peso para no caer nuevamente en una devaluación.

Se logra con esto un abatimiento a la inflación la cual de casi un 52% en diciembre de 1995 pasa a 20.5% en diciembre de 1996, además se firma en octubre la Alianza Para la Recuperación Económica (ARE), como estrategia para mantener el ritmo de la economía.

Esta Alianza para el Crecimiento Económico, propone entonces un aumento de 17% en los Salarios mínimos con una inflación de 15%, un tipo de cambio con régimen de flotación y un incremento del PIB de 4% con un déficit fiscal de 0.5%, pero como contraparte se aumentan las tarifas de electricidad en 1.2% al mes y de 8% en las gasolinas con un ajuste mensual de 1.03 y 1.20%.

Estas expectativas no se cumplieron ya que la inflación medida de diciembre a diciembre fue de 27%, el crecimiento del PIB fue de 3.0%, el sector manufacturero bajo 6.4% y el de la construcción 22% sin una recuperación apreciable para 1997.

Para 1997, se reduce aún más el sector paraestatal desincorporándose una parte de la petroquímica secundaria.

Las variables macroeconómicas por primera vez en 16 años de ajustan a lo previsto, generando confianza en la población y los inversionistas, el panorama era el siguiente:

La inflación se ajusto en 15.7% contra un 15% previsto en la Alianza, el crecimiento fue del 6.7% contra un 4%, la balanza financiera se ajusta en -.5%, el superávit primario sea justo en 3.7% contra 3.4%, la balanza comercial en .2%, y en cuenta corriente en -1.9% contra un tipo de cambio nominal promedio en 8.0.

En lo que respecta el Índice de precios al consumidor y al índice de sueldos y salarios (consumo) crecieron de 1991 a 1997 - 2.03% (decreció) y 1.84% respectivamente.

INDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR

1990-2000

BASE = 1994

AÑO	DICIEMBRE / DICIEMBRE	PROMEDIO
1991	18.79	22.6
1992	11.94	15.51
1993	8.01	9.75
1994	7.05	6.97
1995	51.97	35
1996	27.7	34.38
1997	15.72	20.63
1998	18.61	15.93
1999	12.32	16.59
2000	8.96	9.49

Fuente: Banco de México
Indicadores Económicos
Marzo 2001. Pág. D,f,g.

INDICE DE SALARIO MINIMO

1990-2000

BASE = 1994

AÑO	DICIEMBRE / DICIEMBRE	PROMEDIO
1991	12.03	17.36
1992	N.D	10.19
1993	8.08	8.08
1994	6.97	6.97
1995	30.75	17.54
1996	31.75	24.16
1997	0.98	19.2
1998	30.28	16.44
1999	0.8	12.77
2000	10.06	10.06

Fuente: Banco de México
Indicadores Económicos
Marzo 2001. Pág. D,f,g.

Con respecto al Índice de Precios al Productor y al mayoreo en la Ciudad de México (producción) estos decrecieron en un 3.14% y 2.2% respectivamente.

INDICE DE PRECIOS AL PRODUCTOR

1990-2000

BASE = 1994

AÑO	DICIEMBRE / DICIEMBRE	PROMEDIO
1991	10.97	19.09
1992	10.56	12.03
1993	4.61	5.56
1994	9.07	6.37
1995	59.5	41.49
1996	25.33	34.55
1997	10.5	15.95
1998	17.45	13.8
1999	12.46	15.68
2000	6.37	9.99

Fuente: Banco de México
Indicadores Económicos
Marzo 2001. Pág. D,f,g.

INDICE DE PRECIOS AL MAYOREO

1990-2000

BASE = 1994

AÑO	DICIEMBRE / DICIEMBRE	PROMEDIO
1991	15.74	20.53
1992	10.69	13.38
1993	7.41	8.89
1994	7.77	6.78
1995	58.14	39.19
1996	27.03	36.28
1997	13.57	18.51
1998	17.35	13.9
1999	9.87	14.65
2000	8.68	8.34

Fuente: Banco de México
Indicadores Económicos
Marzo 2001. Pág. D,f,g.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

Con lo que respecta al sector exterior los Índices de exportación e Importación aumentaron 3.3% y 2.2% respectivamente.

INDICE DE PRECIOS A LA EXPORTACION

1991-2000
BASE = 1994

ANO	DICEMBRE	PROMEDIO
1991	-18.18	-8.22
1992	6.37	0.06
1993	-6.45	-3.47
1994	18.3	7.97
1995	0.32	5.62
1996	2.88	1.66
1997	-4.96	-0.97
1998	-6.37	-5.97
1999	14.71	3.75
2000	-2.4	7.58

Fuente: Banco de México
Indicadores Economicos
Marzo 2001. Pag. D,f,g.

INDICE DE PRECIOS A LA IMPORTACION

1991-2000
BASE = 1994

ANO	DICEMBRE	PROMEDIO
1991	-0.86	0.37
1992	1.39	0.91
1993	1.53	1.38
1994	4.04	2.5
1995	3.42	5.5
1996	-0.1	0.37
1997	1.23	0.59
1998	-2	-0.67
1999	1.03	-0.89
2000	3.01	2.91

Fuente: Banco de México
Indicadores Economicos
Marzo 2001. Pag. D,f,g.

El orden de la capitalización, los términos de intercambio pasaron del -8.48% a -1.55%.

INDICE DE PRECIOS A LOS TERMINOS DE INTERCAMBIO

1990-2000
BASE = 1994

ANO	DICEMBRE	PROMEDIO
1991	-17.47	-8.48
1992	4.91	-0.85
1993	-7.86	-4.77
1994	13.7	5.29
1995	-3	0.17
1996	2.98	1.27
1997	-6.11	-1.55
1998	-4.46	-5.29
1999	13.55	4.66
2000	-5.26	4.56

Fuente: Banco de México
Indicadores Economicos
Marzo 2001. Pag. D,f,g.

En 1997 la economía refleja en sus indicadores una estabilidad y crecimiento considerables por lo que el Exsecretario de Hacienda y Crédito Público Guillermo Ortiz, ante la Cámara de Senadores anuncia la desaparición de los programas de estabilización que regían en el país desde hace poco más de 15 años.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

En la Cámara de Diputados esta afirmación se consideró favorable, ya que es facultad del poder legislativo fijar las decisiones sobre tarifas de bienes y servicios, política de precios, determinadas en el presupuesto de egresos e ingresos de la federación y este presupuesto lo aprueba el Congreso de la Unión.

En febrero de 1998 se firma un nuevo acuerdo llamado Acuerdo de Cooperación y Consulta de los Sectores Productivos, cuyo objetivo consiste en mantener el rumbo de la economía mexicana y controlar la inflación, revisando periódicamente las variables económicas, con la participación de los sectores gubernamental, obrero y campesino.

Este nuevo acuerdo permanece hasta la fecha en que se termine este trabajo, y prácticamente su estrategia se basa en la revisión periódica (mensuales) de la economía, sin imponer o manipular precios, debido en gran parte por la división de poderes al interior de la Cámara de diputados, (1997), y a que la economía mexicana se ha mantenido en niveles estables para 1999, permitiendo un crecimiento sostenido.

VARIABLE	1995-1999
Crecimiento de PIB	2.8
Tasa de inflación	24.6
Tasa real de interés	4.5
Balanza en cuenta corriente/PIB	-2.0
Balanza fiscal / PIB	- .7
Deuda pública / PIB	29.4
M2/PIB	30.9
M1/PIB	9.3
Base monetaria/PIB	3.6

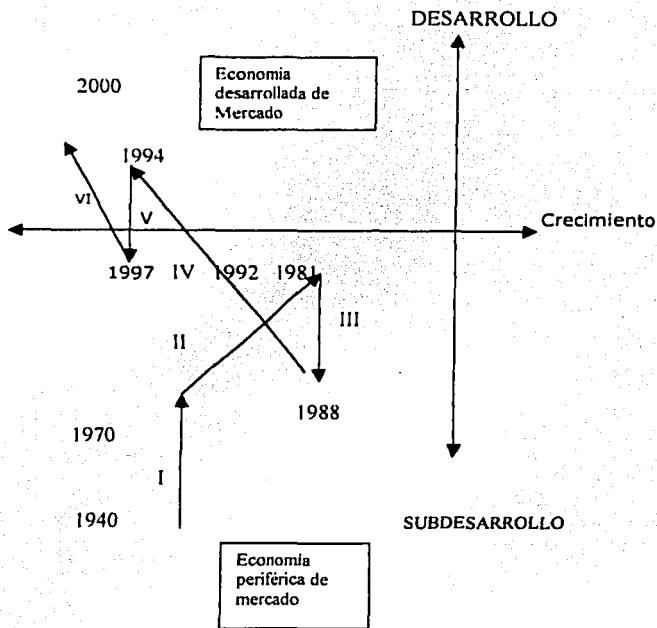
Fuente: Banco de Mexico, SHCP,

Los pactos económicos han violentado las garantías de la sociedad y han sido sólo una medida para contener a la inflación, pero no han atacado de fondo el problema.

La nueva realidad nacional impone que los lineamientos de crecimiento sean acordados por los poderes ejecutivo y legislativo como clara expresión de la voluntad de la población.

La economía mexicana ha transitado de la economía periférica de mercado a una economía desarrollada de mercado (neoliberal) que trazada por medio del siguiente esquema quedaría de esta forma:

**TESIS CON
FALLA DE ORIGEN**



- I.- Desarrollo estabilizador (1940-1970)
- II.- Crecimiento con inflación (1970-1981)
- III.- Estancamiento (cero crecimiento) (1981-1988)
- IV.- Modernización (crecimiento con inflación)(1988-1994)
- V.- Recesión (1994-1997)
- VI.- Crecimiento con inflación moderada(1997-2000)

En términos globales, el camino del subdesarrollo al desarrollo (de abajo hacia arriba en el esquema), se da de la excesiva intervención del Estado, hacia una economía de mercado, por medio de las políticas económicas y reformas emprendidas principalmente a partir de 1982 y reforzándolas en 1988 con el Pacto de Solidaridad Económica, que aun cuando su duración fue corta sus lineamientos permanecieron hasta la última fase económica.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

La disminución de la intervención estatal se dio por medio de el gasto público, el aumento de los ingresos vía impuestos e incremento de las tarifas de los servicios públicos, menor déficit financiero, desregulación, venta de empresas estatales y disminución de la deuda externa e interna.

La apertura de una economía de mercado se dio a través de:

- ◆ La globalización (entrada al GATT primeramente, Adhesión al TLC posteriormente y firma de acuerdos de comercio con diversos países en todo el mundo principalmente América Latina y Europa).
- ◆ Reconversión Industrial.
- ◆ Recuperación del rezago tecnológico.
- ◆ Disminución de los aranceles.
- ◆ Liberación gradual y concertada de precios.
- ◆ Inversión extranjera directa.
- ◆ Expansión y modernización de infraestructura:
 - Puertos
 - Telecomunicaciones
 - Ferrocarriles
 - Carreteras
- ◆ Modernización del campo (reformas 1992).
- ◆ Inversión privada en el campo.

En la actualidad la economía mexicana de 58 características numeradas en el cuadro 25 del apéndice, 11 son exclusivas de un sistema mixto es decir Estatal e Iniciativa Privada, 17 de una economía neoliberal y 21 de una Economía Social de Mercado, 3 pertenecen a una economía mixta y economía social de mercado y 6 a una economía social de mercado y neoliberal, con lo que podemos concluir que en México se deben buscar más alternativas de crecimiento dentro de su contexto y no de corte neoliberal ya que aun no esta preparado para que la economía mexicana tan endeble pueda resistir esta medidas de estabilización, que son de corte neoliberal y monetarista puramente.

CONCLUSIONES

En México se puede decir que la inflación es mas de tipo estructural, que de tipo monetarista, ya que la mayoría de la presiones están contenidas en la esfera de la producción y no en la circulación.

La inflación en México en el periodo de 1982 a 1998, cobra fuerza, debido a las deficiencias estructurales, desde el periodo de 1940, ya que es desde esta época que las variables económicas muestran rezagos, tanto sociales como productivos que son los que detonan en 1982.

Las deficiencias estructurales, se agravan desde 1970 periodo en que la economía mexicana ya no crece, la inflación aumenta a la par del desempleo.

Al llegar a la década de los ochenta se presentan nuevos elementos internacionales y nacionales que detonan la estanflación, tales como la caída internacional del precio del petróleo, que reduce el flujo de divisas para el pago de la deuda y el crecimiento del país.

Otro detonador internacional fue el aumento de las tasas de interés de internacionales que desde los setenta empezaban aumentar, lo que se aumento el peso del servicio de la deuda. Asimismo cabe destacar que el precio de las materias primas no petroleras de las cuales México exportaba principalmente cae, sin contar que el proteccionismo internacional toma nuevo auge, por lo que las divisas extranjeras escasean aun más.

Entre las causas nacionales pueden mencionarse los bajos niveles de inversión publica, fuga de capitales sostenida, rezago económico en el campo, sequías e inflación acumulada en las décadas pasadas.

Es con este escenario que México llega tomar medidas desesperadas que ayuden a controlar la inflación, que es el principal problema que a todos afecta, comenzando a aplicar una política orientada a lineamientos de tipo neoliberal, orientados a reducir la inflación de manera monetarista y con un alto costo social.

Lejos de combatir la inflación se entra en un círculo vicioso para poder frenarla, al aplicar el primer plan contra la inflación y ver resultados favorables en los principales indicadores económicos, poco importan los costos sociales, y lejos aun quedan las causas que la han provocado como son el desequilibrio en el crecimiento, el déficit fiscal, desequilibrios externos, existencia de monopolios, escasez de capital, baja producción.

Al aplicarse los planes antiinflacionarios se pasan por alto todo lo anterior, pensándose que la inflación es causa de un exceso de circulante en la economía, cuando lo que la provoca como se ha visto, son las presiones internas y externas.

En Cada uno de los planes se puede advertir como el principal objetivo es reducir la inflación vía retiro del circulante en la economía, aumento las tasa de interés, y en general un aumento de los principales precios de bienes y servicios, lo que provoca presiones en la demanda aun mas fuertes.

Los planes antiinflacionarios no pueden juzgarse como buenos o malos para la economía, en otros países posiblemente han dado resultados positivos, no así para el caso de la economía mexicana, en la cual los resultados has sido desfavorables principalmente porque lejos de bajar las presiones inflacionarias, aumentaron estas al termino de cada plan y el rezago social se ha hecho mayor.

RECOMENDACIONES

La política económica predominante ha resultado incapaz de generar condiciones macroeconómicas y financieras para retomar el crecimiento y por ende el desarrollo económico.

Los planes que se han implementado en México desde 1982 han frenado el crecimiento económico y deteriorado el nivel de vida de la población en general al ponerse de acuerdo cada uno de los actores económicos para controlar los precios clave que causan la inflación, puede ocurrir que no todos los actores respeten estos acuerdos y se beneficien uno ó dos actores en el proceso de estabilización de precios en general y por ende una nueva alza de los mismos, encontrándose entonces que el objetivo de los planes no se cumplió, pero que se insiste en mantenerlos como una estrategia de los lineamientos de la política económica.

A pesar de la disminución de la inflación (del período 1988-1994) y el superávit fiscal (1992, 93, 94), no se ha recuperado un crecimiento en forma sostenida, por el contrario se ha generado un contexto de alta inestabilidad representado por el déficit externo creciente, grandes rezagos productivos, altos niveles de endeudamiento interno y externo y una gran cantidad de capital financiero especulativo.

De nada sirven los esfuerzos y sacrificios que se derivan de las políticas contraccionistas ya que estas actúan en detrimento de la esfera productiva, manteniendo fuertes presiones sobre el sector externo, lo que conllevó alcanzar una relativa estabilidad cambiaria, buscando cierto equilibrio en las finanzas públicas en forma permanente.

El gobierno debe abocarse a resolver la raíz del problema inflacionario y no ver cuales son las medidas con las que se puedan solo controlar, ya que con estas políticas contraccionistas solo se ha logrado debilitar la figura del Estado.

Las políticas monetaria y fiscal contraccionista y el contexto de la economía abierta dirigidas a alcanzar la estabilidad monetaria no han generado condiciones favorables a la acumulación de las empresas lo que producido que la inflación actué como mecanismo definanciamiento.

Estas políticas que han tratado de estabilizar los precios inflacionarios solo han contraído el gasto e inversión pública en aras de alcanzar un ajuste fiscal y externo, afectando la competitividad sistemática de la economía, el desarrollo tecnológico, las obras de infraestructura, así como los sectores estratégicos y prioritarios, repercutiendo en la capacidad productiva, aumentando el endeudamiento externo, comprometiendo el crecimiento y desarrollo económico presente y futuro del país.

Tal situación rompe radicalmente con los objetivos de estabilización crecimiento económico y ataque a la pobreza. Por lo tanto no se puede mantener un modelo económico que destruya sectores y ramas completas y no genere alternativas de crecimiento de la inversión y el empleo.

Una alternativa podría ser el fortalecimiento de los sectores como la agricultura, la minería, la pesca y el comercio, así como el apoyo de la pequeña y mediana industria, que son los sectores económicos más indicados para contrarrestar la inflación, a la vez que ofrecen oportunidades de empleo en forma masiva al mismo tiempo que aumenta la oferta de alimentos y satisfactores a corto plazo, estos tiene un doble efecto, de ser antiinflacionarios y aumentar la producción y el empleo.

Además es necesario redistribuir el ingreso nacional vía aumento de empleos y una política social orientada al bienestar de la mayoría de habitantes del país.

APPENDICE

	PÁGINA	
1	ALGUNAS VARIABLES DEL SISTEMA ECONÓMICO	118
1.1	PRODUCTO INTERNO BRUTO TOTAL Y POR DIVISION ECONOMICA (MMP)	119
1.2	PRODUCTO INTERNO BRUTO TOTAL Y POR DIVISION ECONOMICA (PORCENTAJE)	120
2	PRODUCTO INTERNO BRUTO HISTORICO	121-122
3	EMPLEO	123
4	BALANZA DE PAGOS 1948 - 1955	57
5	TASA DE CAMBIO DEL PESO	58
6	DEUDA EXTERNA Y ACERVO DE ACTIVOS DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA	58
7	CRONOLOGIA DE LAS DEVALUACIONES EN MEXICO	65
8	INDICADORES MACROECONOMICOS POR SEXENIO	124
9	PRINCIPALES INDICADORES ECONOMICOS	125 - 126
10	PACTO DE SOLIDARIDADE ECONOMICA	127
11	PACTO PARA LA ESTABILIDAD Y EL CRECIMIENTO ECONOMICO	128
12	PACTO PARA LA ESTABILIDAD, COMPETITIVIDAD Y EL EMPLEO	129
13	PACTO PARA BIENESTAR, LA ESTABILIDAD Y EL CRECIMIENTO	130
14	ACUERDO DE UNIDAD PARA SUPERAR LA EMERGENCIA ECONOMICA	131
15	ALIANZA PARA EL CRECIMIENTO	132
16	ALIANZA PARA LA RECUPERACION ECONOMICA	133
17	ACUERDO DE COOPERACION Y CONSULTA DE LOS SECTORES PRODUCTIVOS	134
18	INFLACIÓN Y CREFCIMIENTO DEL PIB ANUAL(1975 - 1998)	135
19	TASAS DE INTERES NETAS Y DEPOSITOS SOBRE INSTRUMENTOS	136
20	REFORMAS FINANCIERAS	137
21	SALARIO MINIMO DIARIO GENERAL	138
22	BALANZA DE PAGOS 1980 - 2000	139
23	AGREGADOS MONETARIOS	140-141
24	CALENDARIO DE REFORMAS FISCALES	142-143
25	CARACTERISTICAS DE LA ESTRUCTURA ECONOMICA	144-145
26	INDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR (base 1994=100)	146

TESIS CON
 FALLA DE ORIGEN

CUADRO I

ALGUNAS VARIABLES DEL SISTEMA ECONÓMICO
1875-1975

Año	PIB 1975=100	PIB 1980=100	Producto interno bruto 1975=100	Producto interno bruto 1980=100	Salario y prestos 1975=100	Salario y prestos 1980=100	Cuentas de ordenación 1975=100	Cuentas de ordenación 1980=100	Salidas de divisas 1975=100	Salidas de divisas 1980=100	Reservas internas 1975=100	Reservas internas 1980=100	Reservas externas 1975=100	Reservas externas 1980=100
1875	803	1 150	13.4	13.1	13.0	2.3	105	...
1880	828	1 620	18.0	18	17.3	3.8	2.2	111
1887	1 110	1 760	26.5	26.8	26.3	4.8	2.1	126
1890	1 120	1 810	26.2	26.4	27.5	4.8	3.0	139
1895	1 171	1 880	28.8	31.2	28.4	6.0	4.1	150
1902	1 241	1 980	37.8	38.4	37.8	5.4	133	148
1907	1 070	1 810	27.8	27.3	28.2	7.1	131	140
1910	1 478	1 980	44.1	38.1	37.0	8.8	18.1	181
1915	1 752	1 824	52.3	42.2	41.1	8.8	17.9	177
1920	1 732	1 834	37.8	31.3	37.8	8.8	17.8	184
1925	2 142	2 021	122.8	94	92	7.4	220	217
1930	2 096	1 980	154.3	117.8	97.7	11.3	221	248
1935	2 271	2 084	126.4	115	83.7	13	221	243
1940	2 086	2 021	168.8	175	101	17.5	184	237
1945	2 481	2 020	176.4	101.8	109	10.2	184	260
1950	2 822	2 070	193.9	113.6	111	8.1	208	264
1955	3 141	2 280	15.2	48.1	157	...
1960	4 326	2 378	12.5	53.8	164	...
1965	4 720	2 476	13.2	31.6	168	...
1970	4 808	2 363	12.4	32.1	175	...
1975	4 871	2 444	482.4	352.8	148.1	6.10	15.2	38.1	68.2	
1878	5 146	2 613	530.5	407.7	128.3	10.40	10	38.1	80.2	
1921	4 703	2 621	486.7	318.1	111.8	10.60	11.4	41.8	76.4	
1926	4 728	2 346	2 173.4	514.2	193.8	14.32	12.4	158.4	160	
1929	4 581	2 260	2 095.9	481.9	183.9	16.28	12.2	162	161	
1932	4 388	2 018	1 664.0	328.1	177.0	15.50	11.8	126	124	
1931	4 718	2 118	1 720.0	178.8	195.2	16.44	11.2	218	132	
1932	3 871	1 773	1 608.7	357.2	148.1	17.10	10.0	167	130	
1933	5 064	2 018	1 111.8	252.4	188.7	11.53	10.8	244	185	
1934	3 813	2 043	648.8	290.5	187.4	11.88	10.9	333	164	
1935	4 307	2 188	615.8	318.5	195.1	11.88	11.1	428	150	
1936	5 038	2 261	827.4	407.8	219.5	12.45	12.1	464	175	
1937	5 619	2 320	984.1	458.8	235.9	12.38	14.0	411	182	
1938	6 067	2 377	1 187.0	512	232.0	12.73	12.1	468	188	
1939	6 531	2 463	1 461.2	560.7	282.1	12.20	12.0	479	174	
1940	7 774	2 570	1 580.0	687.7	382.3	13.84	16.0	488	180	
1941	8 721	2 560	1 688.0	760.7	486.7	14.38	17.5	475	152	
1942	10 098	2 631	1 748.9	868.8	575.0	17.77	18.8	511	160	
1943	12 283	2 680	2 482.0	1 088.8	675.0	21.75	21.8	638	170	
1944	17 118	2 760	3 032.0	1 371.4	833.2	26.86	26.2	696	184	
1945	18 822	2 822	3 536.1	1 663.1	1 215.8	28.20	31.0	1 024	212	
1946	28 322	2 820	3 480.0	1 730.0	1 330.0	33.14	36.5	1 038	181.5	
1947	29 271	2 861	3 338.8	1 686.8	1 153.1	33.18	44.4	1 126	218.2	
1948	31 108	2 871	3 013.8	1 532.1	1 180.7	25.84	43.4	1 061	208.1	
1949	34 918	3 038	4 363.0	2 394.1	1 698.8	32.66	45.3	1 027	1 628	
1950	38 718	3 152	5 588.0	3 434.3	2 024.1	32.21	41.1	1 462	1 436	
1951	51 243	3 374	6 802.0	3 460.0	2 420.0	32.27	37.1	1 871	1 648	
1952	57 463	3 467	7 076.0	3 860.8	3 887.4	32.31	41.8	1 884	1 225	
1953	57 571	3 517	6 624.0	3 870.0	3 870.0	32.38	41.1	1 884	1 436	
1954	68 494	3 530	6 323.4	4 767.9	3 623.5	32.32	41.2	1 877	1 628	
1955	64 111	3 571	10 518.0	5 150.4	5 263.5	32.36	40.0	1 881	1 028	
1956	68 494	3 611	11 862.0	5 578.1	5 882.8	32.36	41.3	1 877	1 010	
1957	71 111	3 625	12 863.0	6 172.3	6 271.8	32.31	41.8	1 876	1 028	
1958	123 815	3 710	13 588.0	6 868.3	6 868.3	32.31	41.8	1 876	1 028	
1959	132 680	3 780	14 165.1	7 258.9	8 180.0	32.31	41.8	1 876	1 028	
1960	150 511	3 801	18 886.0	8 811.8	8 951.1	32.31	41.8	1 876	1 028	
1961	183 280	3 880	18 071.0	8 276.0	8 276.0	32.31	41.8	1 876	1 028	
1962	178 020	3 821	21 274.0	8 348.0	10 441.8	32.31	41.8	1 876	1 028	
1963	169 883	3 817	23 882.0	10 418.2	13 260.2	32.31	41.8	1 876	1 028	
1964	221 110	3 880	27 642.0	12 181.8	15 818.8	32.31	41.8	1 876	1 028	
1965	232 528	3 734	28 514.8	12 862.8	16 828.2	32.31	41.8	1 876	1 028	
1966	260 080	3 308	32 751.4	13 750.2	18 880.8	32.31	41.8	1 876	1 028	
1967	308 317	3 200	32 388.0	14 881.8	20 253.2	32.31	41.8	1 876	1 028	
1968	338 443	3 680	38 881.1	18 788.1	23 184.8	32.31	41.8	1 876	1 028	
1969	374 500	3 860	44 340.0	18 821.8	25 117.2	32.31	41.8	1 876	1 028	
1970	418 700	3 950	48 010.0	20 568.0	26 388.8	32.31	41.8	1 876	1 028	
1971	452 400	4 038	53 080.0	22 380.3	30 773.2	32.31	41.8	1 876	1 028	
1972	512 300	4 250	64 037.0	27 017.2	37 268.8	32.31	41.8	1 876	1 028	
1973	610 880	4 188	78 121.4	34 343.8	45 452.8	32.31	41.8	1 876	1 028	
1974	675 700	4 040	87 213.1	42 888.8	54 588.8	32.31	41.8	1 876	1 028	
1975	1 000 000	4 807	118 267.0	53 250.1	65 068.8	32.31	41.8	1 876	1 028	

Fuente: Banco de México, S.A.
Muestreado en Leonópolis Sults. La realidad Económica Mexicana, Pág. 92

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

CUADRO 11

PRODUCTO INTERNO BRUTO TOTAL Y POR DIVISION ECONOMICA
1960 - 1994
(Millones de nuevos pesos a precios de 1980)

Año	Total	Agricultura pesca y caza	Madera	Industria manufactura	Construcción	Electricidad gas agua	Comercio restaurantes hotelería	Transporte Almacenamiento comunicaciones	Servicios financieros y bienes personales	Servicios comerciales restaurantes comercios	Servicios bancarios
1960	1 252 333 00	195 563 00	41 823 00	254 815 00	65 516 00	5 450 00	283 551 00	63 298 00	139 960 00	206 998 00	(8 672 00)
1961	1 308 383 00	198 678 00	42 752 00	267 550 00	65 060 00	5 873 00	297 097 00	65 540 00	147 726 00	223 232 00	(7 145 00)
1962	1 364 631 00	205 436 00	44 848 00	277 830 00	66 302 00	6 415 00	308 858 00	68 332 00	153 032 00	236 358 00	(7 783 00)
1963	1 467 653 00	214 595 00	46 542 00	304 186 00	70 493 00	7 845 00	332 823 00	74 074 00	158 195 00	256 522 00	(9 005 00)
1964	1 679 151 00	230 905 00	48 534 00	353 660 00	92 888 00	9 205 00	368 726 00	79 136 00	186 170 00	286 941 00	(11 214 00)
1965	1 729 324 00	236 155 00	48 373 00	382 270 00	91 432 00	9 913 00	406 254 00	81 017 00	177 074 00	306 061 00	(12 255 00)
1966	1 834 746 00	241 547 00	50 235 00	410 620 00	104 681 00	11 186 00	427 432 00	87 365 00	187 267 00	326 318 00	(13 656 00)
1967	1 942 169 00	244 806 00	53 021 00	434 790 00	118 221 00	12 477 00	459 332 00	91 663 00	198 596 00	346 076 00	(15 836 00)
1968	2 125 185 00	249 198 00	55 395 00	496 262 00	129 956 00	14 754 00	546 496 00	100 952 00	209 920 00	370 856 00	(18 860 00)
1969	2 197 837 00	252 026 00	58 865 00	502 302 00	136 895 00	16 705 00	527 078 00	107 746 00	224 082 00	361 363 00	(21 245 00)
1970	2 340 751 00	262 513 00	61 802 00	536 125 00	145 592 00	18 547 00	566 444 00	115 491 00	233 364 00	421 731 00	(23 856 00)
1971	2 428 821 00	277 805 00	61 100 00	554 953 00	139 987 00	19 506 00	588 926 00	122 470 00	243 747 00	446 821 00	(25 007 00)
1972	2 628 684 00	276 717 00	64 045 00	602 412 00	156 792 00	22 077 00	648 916 00	136 180 00	261 639 00	480 549 00	(26 845 00)
1973	2 835 328 00	290 942 00	68 073 00	657 041 00	179 478 00	24 701 00	704 961 00	158 251 00	279 747 00	500 821 00	(28 717 00)
1974	2 999 120 00	296 238 00	77 040 00	690 245 00	191 826 00	27 859 00	743 228 00	175 042 00	293 311 00	532 553 00	(30 018 00)
1975	3 171 404 00	304 055 00	80 808 00	718 927 00	223 025 00	29 173 00	786 310 00	180 166 00	307 304 00	570 985 00	(31 126 00)
1976	3 311 496 00	307 186 00	85 700 00	750 755 00	212 501 00	32 526 00	832 556 00	196 027 00	319 821 00	604 296 00	(32 967 00)
1977	3 423 780 00	330 690 00	91 558 00	772 526 00	201 302 00	34 928 00	861 961 00	208 085 00	331 676 00	624 003 00	(33 343 00)
1978	3 730 446 00	351 000 00	103 735 00	847 907 00	226 285 00	37 722 00	963 695 00	228 343 00	347 076 00	662 080 00	(37 360 00)
1979	4 092 501 00	343 410 00	118 320 00	934 544 00	255 576 00	41 839 00	1 103 964 00	257 857 00	366 566 00	713 840 00	(43 027 00)
1980	4 470 077 00	368 048 00	144 044 00	986 900 00	287 164 00	44 275 00	1 249 572 00	285 801 00	383 846 00	786 609 00	(48 183 00)
1981	4 862 219 00	360 558 00	165 140 00	1 052 865 00	329 555 00	49 416 00	1 382 116 00	314 363 00	408 123 00	826 318 00	(54 081 00)
1982	4 821 680 00	362 672 00	179 478 00	1 023 811 00	305 254 00	54 191 00	1 369 598 00	290 626 00	428 470 00	854 180 00	(57 193 00)
1983	4 628 637 00	360 805 00	177 817 00	943 549 00	246 782 00	54 808 00	1 266 536 00	283 419 00	445 040 00	879 614 00	(59 313 00)
1984	4 796 050 00	401 120 00	181 789 00	960 856 00	260 003 00	57 548 00	1 298 133 00	297 822 00	466 763 00	891 198 00	(62 252 00)
1985	4 820 430 00	416 183 00	181 674 00	1 051 109 00	267 078 00	62 331 00	1 312 451 00	306 204 00	486 818 00	869 634 00	(62 830 00)
1986	4 735 721 00	404 841 00	174 196 00	995 846 00	239 521 00	64 596 00	1 226 676 00	298 437 00	505 027 00	862 986 00	(64 421 00)
1987	4 823 804 00	410 405 00	183 436 00	1 026 136 00	246 213 00	67 014 00	1 233 855 00	305 062 00	523 362 00	863 636 00	(65 770 00)
1988	4 883 679 00	364 809 00	184 120 00	1 059 959 00	245 215 00	71 049 00	1 254 808 00	312 143 00	532 005 00	868 063 00	(67 812 00)
1989	5 047 209 00	367 015 00	182 827 00	1 135 087 00	250 420 00	75 485 00	1 302 063 00	325 081 00	543 536 00	910 964 00	(68 432 00)
1990	5 271 536 00	408 807 00	196 026 00	1 203 824 00	267 834 00	78 713 00	1 355 136 00	346 696 00	596 570 00	927 778 00	(73 961 00)
1991	5 462 729 00	412 742 00	196 491 00	1 252 246 00	274 306 00	80 817 00	1 413 622 00	366 949 00	580 417 00	962 024 00	(79 987 00)
1992	5 618 802 00	412 500 00	182 800 00	1 280 700 00	295 700 00	83 200 00	1 464 300 00	364 800 00	612 400 00	996 200 00	(85 000 00)
1993	5 644 800 00	419 600 00	185 100 00	1 261 700 00	304 700 00	86 500 00	1 447 000 00	404 200 00	643 500 00	978 000 00	(85 600 00)
1994	5 609 900 00	310 100 00	184 800 00	1 275 600 00	321 000 00	84 100 00	1 420 000 00	436 800 00	643 200 00	1 014 300 00	(80 200 00)

Fuente: Sistema de Cuentas Nacionales de México Cuadro 8.4 Pág. 411

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

CUADRO 1 2

PRODUCTO INTERNO BRUTO TOTAL Y POR DIVISION ECONOMICA
1960 - 1994
(Porcentajes de PIB)

Año	Total	Agricultura pecuaria pesca	Mining	Industria construccion	Construccion	Electricidad gas agua	Comercio restaurantes bares	Transporte comunicacion	Servicios financieros seguros y bancos	Servicios comunitarios educacion y recreacion	Servicios sanitarios
1960	1,252,333.00	15.62	3.34	20.35	5.23	0.44	22.84	5.05	11.18	18.88	(0.53)
1961	1,306,363.00	15.62	3.27	21.36	5.20	0.47	23.72	5.23	11.80	17.83	(0.57)
1962	1,384,831.00	15.05	3.29	22.16	5.53	0.51	24.86	5.46	12.22	18.03	(0.82)
1963	1,487,663.00	14.62	3.17	24.29	6.35	0.63	26.56	5.91	12.63	20.72	(0.77)
1964	1,629,151.00	14.17	2.88	26.26	7.42	0.74	29.44	6.32	13.43	23.07	(0.80)
1965	1,729,324.00	13.86	2.80	30.52	7.30	0.79	32.44	6.47	14.14	24.86	(0.86)
1966	1,834,748.00	13.17	2.74	32.76	8.36	0.88	34.13	6.66	14.96	26.22	(1.11)
1967	1,942,188.00	12.58	2.73	34.72	9.44	1.00	36.80	7.32	15.86	27.83	(1.25)
1968	2,125,185.00	11.73	2.61	37.47	10.14	1.18	43.64	6.06	16.76	29.62	(1.46)
1969	2,187,637.00	11.47	2.66	40.11	11.08	1.33	42.08	6.80	17.86	31.25	(1.70)
1970	2,340,751.00	11.21	2.63	43.05	11.63	1.46	45.23	6.22	18.63	33.66	(1.86)
1971	2,428,821.00	11.44	2.52	44.29	11.10	1.56	47.03	6.78	19.46	35.66	(2.02)
1972	2,626,884.00	10.64	2.44	46.10	12.52	1.76	51.62	11.11	20.86	36.37	(2.13)
1973	2,835,328.00	10.26	2.40	52.47	14.33	1.87	56.29	12.64	22.34	36.86	(2.28)
1974	2,988,120.00	9.84	2.57	56.12	15.32	2.21	56.35	13.88	23.42	42.52	(2.40)
1975	3,171,404.00	9.59	2.54	57.41	16.21	2.33	63.75	15.16	24.54	46.56	(2.46)
1976	3,311,488.00	9.26	2.58	58.85	16.87	2.60	66.46	15.86	25.55	49.26	(2.63)
1977	3,423,780.00	8.87	2.67	61.66	16.07	2.79	68.63	16.81	26.50	49.63	(2.68)
1978	3,730,448.00	8.41	2.78	67.71	16.07	3.01	76.95	16.73	27.71	53.67	(2.86)
1979	4,062,501.00	8.39	2.89	74.62	20.41	3.32	86.15	20.59	28.27	56.86	(3.44)
1980	4,470,077.00	8.23	3.22	78.86	22.93	3.54	86.76	22.81	30.85	61.25	(3.85)
1981	4,862,218.00	8.03	3.40	84.06	26.24	3.85	110.26	25.10	32.56	65.80	(4.32)
1982	4,821,888.00	7.84	3.72	81.73	24.36	4.33	106.36	22.43	34.21	66.21	(4.57)
1983	4,628,937.00	8.44	3.84	75.34	19.70	4.36	101.13	22.63	35.54	70.24	(4.74)
1984	4,768,050.00	8.36	3.79	78.12	20.78	4.80	103.66	23.76	37.51	71.86	(4.87)
1985	4,620,430.00	8.46	3.86	83.83	21.33	4.88	104.80	24.45	36.87	71.82	(5.02)
1986	4,735,721.00	8.55	3.88	79.52	19.13	5.18	87.85	23.67	40.33	71.31	(5.14)
1987	4,823,804.00	8.51	3.80	81.94	19.86	5.35	86.52	24.39	41.78	71.37	(5.25)
1988	4,863,679.00	8.06	3.77	84.56	18.56	5.67	100.20	24.82	42.46	71.71	(5.40)
1989	5,047,208.00	7.67	3.62	80.84	20.00	6.03	103.07	25.88	43.72	72.74	(5.56)
1990	5,271,538.00	7.75	3.57	86.13	21.39	6.29	108.21	27.86	45.60	74.08	(5.81)
1991	5,462,729.00	7.56	3.47	86.89	21.80	6.45	112.86	29.30	47.15	76.82	(6.36)
1992	5,618,800.00	7.34	3.43	102.27	23.61	6.64	116.93	31.53	46.80	77.31	(6.76)
1993	5,844,600.00	7.44	3.46	100.75	24.33	6.81	115.54	32.26	51.30	78.14	(7.63)
1994	5,808,800.00	5.53	3.47	101.87	25.83	6.72	113.36	34.66	51.36	80.86	(7.20)

Fuente: Analisis propio con datos de cuadro 1 2

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

CUADRO 2

PRODUCTO INTERNO BRUTO HISTORICO
 PRODUCTO INTERNO BRUTO TOTAL Y POR HABITANTE
 1800 - 1998

AÑO	PRODUCTO TOTAL (MILLONES DE PESOS Y)		POBLACION (MILES DE HABITANTES)	PRODUCTO POR HABITANTE (PEBOS / M)	
	A PRECIOS DE 1970	A PRECIOS DE 1970		CORRIENTES	DE 1970
1800	n d	11.212 (0)	n d	n d	1.869 (0)
1845	n d	10.752 (0)	n d	n d	1.434 (0)
1860	n d	10.035 (0)	n d	n d	1.254 (0)
1877	n d	15.642 (0)	n d	n d	1.587 (0)
1895	852 (M)	30.837 (0)	12.632 (0)	67 (0)	2.441 (0)
1896	879 (0)	31.791 (0)	12.821 (0)	69 (0)	2.480 (0)
1897	1.178 (0)	33.923 (0)	13.013 (0)	91 (0)	2.607 (0)
1898	1.169 (0)	35.862 (0)	13.208 (0)	89 (0)	2.717 (0)
1899	1.185 (0)	34.146 (0)	13.406 (0)	88 (0)	2.547 (0)
1900	1.317 (0)	34.414 (0)	13.607 (0)	97 (0)	2.529 (0)
1901	1.774 (0)	37.371 (0)	13.755 (0)	129 (0)	2.717 (0)
1902	1.672 (0)	34.706 (0)	13.904 (0)	120 (0)	2.496 (0)
1903	1.858 (0)	38.593 (0)	14.055 (0)	132 (0)	2.746 (0)
1904	1.836 (0)	39.271 (0)	14.208 (0)	129 (0)	2.764 (0)
1905	2.271 (0)	43.352 (0)	14.363 (0)	158 (0)	3.018 (0)
1906	2.217 (0)	42.862 (0)	14.519 (0)	153 (0)	2.952 (0)
1907	2.346 (0)	45.377 (0)	14.676 (0)	160 (0)	3.092 (0)
1908	2.408 (0)	45.308 (0)	14.836 (0)	162 (0)	3.054 (0)
1909	2.643 (0)	46.639 (0)	14.997 (0)	176 (0)	3.110 (0)
1910	3.100 (0)	47.054 (0)	15.160 (0)	204 (0)	3.104 (0)
1921	5.455 (0)	50.658 (0)	14.335 (0)	381 (0)	3.534 (0)
1922	4.590 (0)	51.819 (0)	14.566 (0)	315 (0)	3.359 (0)
1923	5.014 (0)	53.620 (0)	14.801 (0)	339 (0)	3.623 (0)
1924	4.633 (0)	52.753 (0)	15.039 (0)	308 (0)	3.508 (0)
1925	5.239 (0)	56.024 (0)	15.282 (0)	343 (0)	3.646 (0)
1926	5.469 (0)	59.385 (0)	15.528 (0)	352 (0)	3.824 (0)
1927	4.987 (0)	56.773 (0)	15.778 (0)	316 (0)	3.398 (0)
1928	5.018 (0)	57.125 (0)	16.032 (0)	313 (0)	3.360 (0)
1929	4.863 (0)	54.915 (0)	16.280 (0)	299 (0)	3.371 (0)
1930	4.698 (0)	51.473 (0)	16.553 (0)	282 (0)	3.110 (0)
1931	4.218 (0)	53.179 (0)	16.840 (0)	250 (0)	3.158 (0)
1932	3.206 (0)	45.347 (0)	17.132 (0)	187 (0)	2.641 (0)
1933	3.782 (0)	50.359 (0)	17.429 (0)	217 (0)	2.889 (0)
1934	4.151 (0)	53.757 (0)	17.731 (0)	234 (0)	3.032 (0)
1935	4.540 (0)	57.752 (0)	18.038 (0)	252 (0)	3.202 (0)
1936	5.346 (0)	62.361 (0)	18.350 (0)	291 (0)	3.398 (0)
1937	6.800 (0)	64.425 (0)	18.668 (0)	364 (0)	3.451 (0)
1938	7.281 (0)	65.469 (0)	18.991 (0)	383 (0)	3.657 (0)
1939	7.783 (0)	68.080 (0)	19.320 (0)	403 (0)	3.571 (0)
1940	8.249 (0)	69.941 (0)	19.653 (0)	420 (0)	3.559 (0)
1941	9.232 (0)	76.753 (0)	20.295 (0)	457 (0)	3.801 (0)
1942	10.681 (0)	81.059 (0)	20.751 (0)	515 (0)	3.906 (0)
1943	13.035 (0)	84.061 (0)	21.323 (0)	611 (0)	3.942 (0)
1944	18.801 (0)	90.923 (0)	21.910 (0)	858 (0)	4.150 (0)
1945	20.566 (0)	93.779 (0)	22.514 (0)	913 (0)	4.165 (0)
1946	27.930 (0)	99.942 (0)	23.154 (0)	1.207 (0)	4.320 (0)
1947	31.023 (0)	103.384 (0)	23.771 (0)	1.305 (0)	4.349 (0)
1948	33.101 (0)	107.644 (0)	24.426 (0)	1.355 (0)	4.407 (0)
1949	36.412 (0)	113.544 (0)	25.099 (0)	1.451 (0)	4.524 (0)

TESIS CON
 FALLA DE ORIGEN

PRODUCTO INTERNO BRUTO HISTORICO
PRODUCTO INTERNO BRUTO TOTAL Y POR HABITANTE
1800 - 1998

AÑO	PRODUCTO TOTAL (MILLONES DE PESOS) 1/		POBLACION (MILES HABITANTES)	PRODUCTO POR HABITANTE (PESOS) 1/	
	A PRECIOS DE CORRIENTES	A PRECIOS DE 1970		DE CORRIENTES	DE 1970
1950	42,163 00	124,779 00	25,791 00	1,635 00	4,838 00
1951	54,355 00	134,429 00	26,585 00	2,045 00	5,057 00
1952	60,993 00	139,775 00	27,403 00	2,226 00	5,101 00
1953	60,664 00	140,158 00	28,246 00	2,148 00	4,962 00
1954	73,936 00	154,168 00	29,115 00	2,539 00	5,295 00
1955	90,053 00	167,270 00	30,011 00	3,001 00	5,574 00
1956	102,920 00	178,706 00	30,935 00	3,327 00	5,777 00
1957	118,208 00	192,243 00	31,887 00	3,707 00	6,029 00
1958	131,377 00	202,467 00	32,868 00	3,997 00	6,160 00
1959	140,772 00	208,523 00	33,880 00	4,155 00	6,155 00
1960	159,703 00	225,448 00	34,923 00	4,573 00	6,456 00
1961	173,236 00	236,562 00	36,188 00	4,787 00	6,537 00
1962	186,781 00	247,615 00	37,427 00	4,991 00	6,616 00
1963	207,952 00	267,396 00	38,708 00	5,372 00	6,908 00
1964	245,501 00	298,662 00	40,033 00	6,132 00	7,460 00
1965	267,420 00	318,030 00	41,404 00	6,459 00	7,681 00
1966	297,198 00	340,074 00	42,821 00	6,940 00	7,942 00
1967	325,025 00	361,397 00	44,287 00	7,339 00	8,180 00
1968	359,858 00	390,799 00	45,803 00	7,857 00	8,532 00
1969	397,796 00	415,512 00	47,371 00	8,397 00	8,771 00
1970	444,271 00	444,271 00	48,225 00	9,212 00	9,212 00
1980	4392 2/	8722 90 3/	66,847 00	66 00	15049 4/
1990	676,067 00	1,049,064 00	81,250 00	8,321 00	13,072 00
1995	1,678,835 00	1,131,753 00	91,158 00	18,417 00	12,415 00
1996	2,296,792 00	1,190,345 00	93182 5/	24,684 00	12,774 00
1997	2,922,035 00	1,273,383 00	94275 6/	30,995 00	13,507 00

1 De 1800 hasta 1970 la unidad monetaria se refiere a viejos pesos

2 De 1800 hasta 1887 se refiere al ingreso Nacional. Originalmente los datos eran dolares norteamericanos de 1950

3 A partir de este año son millones de nuevos pesos

4 A partir de este año son millones de nuevos pesos a precios de 1993.

5 A partir de este año son millones de nuevos pesos a precios de 1993

6 Cifra estimada por el Congreso Nacional de Poblacion en base al censo de poblacion y vivienda, INEGI 1995.

7 Cifra estimada por el Centro Latinoamericano de Demografía, CELADE.

Fuente: Estadísticas Históricas de México. Tomo 1. Pág. 333-334

**TESIS CON
FALLA DE ORIGEN**

EMPLEO

CUADRO 3

DISTRIBUCION DE LA POBLACION OCUPADA POR SECTORES ECONOMICOS¹
1895-1996

Año	Total	Sector Primario		Sector Secundario		Sector Terciario		Sector no especificado	
		Absoluto	%	Absoluto	%	Absoluto	%	Absoluto	%
1895 ²	4,761,914	2,976,128	62.50	692,697	14.55	773,047	16.23	320,042.00	6.72
1900 ²	5,131,051	3,177,840	61.93	803,294	15.66	838,091	16.33	311,826.00	6.08
1910 ²	5,337,889	3,584,191	67.15	803,262	15.05	884,589	16.57	65,847.00	1.23
1921	4,883,561	3,488,102	71.43	561,318	11.49	454,293	9.30	379,848.00	7.78
1930	5,165,803	3,626,278	70.20	743,407	14.39	586,930	11.36	209,188.00	4.05
1940	5,858,116	3,830,871	65.39	746,313	12.74	1,117,274	19.07	163,658.00	2.79
1950	8,272,093	4,823,901	58.32	1,319,163	15.95	1,774,063	21.45	354,966.00	4.29
1960	11,332,016	6,143,540	54.21	2,147,343	18.95	2,939,342	26.11	81,791.00	0.72
1970	12,955,057	5,103,519	39.39	2,973,540	22.95	4,130,473	31.88	747,525.00	5.77
1980	21,393,250	5,519,979	25.80	4,424,826	20.68	5,197,712	24.30	6,250,733.00	29.22
1990	23,403,413	5,300,114	22.65	6,503,224	27.79	10,796,203	46.13	803,872.00	3.43
1996	28,281,793	6,309,359	22.31	6,579,809	23.27	15,392,625	54.43	n d	n d

Las agrupaciones se hicieron de la siguiente manera: Sector primario: agricultura, ganadería, silvicultura, pesca y caza,

Sector secundario: Industria del petróleo, industria Extractiva, industria de transformación, construcción, generación de energía eléctrica

Sector Terciario: Comercio, transportes, servicios y gobierno

1 Se refieren a la población ocupada, concepto equivalente a fuerza de trabajo según la fuente.

2 Cifras tomadas del Sistema de Cuentas Nacionales de México,

n d = no disponible.

Fuentes:

1895-1910 Estadísticas económicas del porfiriato: Fuerza de trabajo y Actividad económica por Sectores. El Colegio de México

1921-1990. INEGI, DGE. Censos Generales de Población y Vivienda

1996. INEGI, DGCNESP. Sistema de Cuentas Nacionales de México.

Estadísticas Históricas de México. Tomo I. Pág. 307.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

CUADRO 8

INDICADORES MACROECONOMICOS POR SEXENIO

	(Al final de sexenio)								
	1941 - 1946	1947 - 1952	1953 - 1958	1959 - 1964	1965 - 1970	1971 - 1976	1977 - 1982	1983 - 1988	1989 - 1994
PIB I	42 90	39 90	44 90	47 50	48 80	43 10	42 20	11	19 7
PIB por habitante	17 40	21 40							
Salario mínimo real	(39 30)	13 65							
Inflacion	35 9	123							
	valores en el ultimo año del sexenio								
Inversión fija bruta (millones de pesos de 1980)	88,155 00	129,064 00	173,148 00	287,613 00	487,023 00	696,411 00	1,070,900 00	821,100 00	1,235,898 00
Salario mínimo real (pesos de 1980)	54 20	61 60	79 20	124 10	147 90	187 80	156 40	72 30	54 50
Paridad peso / dólar	4 90	8 70	12 50	12 50	12 30	15 40	57 20	2,322 10	3,468 00
Paises externos (millones de dólares corrientes)	626 20	909 10	1,923 50	4,066 40	7,306 60	25,891 80	91,753 60	125,001 60	234,472 70
Deuda externa	466 50	382 20	798 00	2,204 30	4,484 30	20,376 00	80,967 20	100,914 20	136,269 70
	466 50	382 20	798 00	2,056 00	4,262 80	19,600 20	58,874 20	81,003 20	83,563 00
				148 30	221 50	975 80	17,122 00	7,028 00	23,403 40
	n d	n d	n d	n d	n d	n d	4,731 00	8,097 00	24,895 30
	n d	n d	n d	n d	n d	n d	240 00	4,786 00	4,406 10
Inversión extranjera directa	159 70	526 90	1,825 50	1,862 10	2,822 30	5,315 80	10,786 40	24,087 40	43,718 00
Inversión extranjera de cartera	0 00								74,485 00
	0 00	0 00	0 00	0 00	0 00	0 00	0 00	0 00	23,543 00
	0 00	0 00	0 00	0 00	0 00	0 00	0 00	0 00	50,942 00
Paises externos de comercio (mil de dólares constantes de 1980)	2,827 10	4,053 10	7,867 10	15,270 00	22,276 20	53,829 10	112,484 50	125,001 60	210,488 50
Porcentaje del PIB	18 40	20 90	26 10	26 10	27 20	46 00	67 00	73 70	99 80
PIB en dólares cuenta corriente de 1980	15,378 80	19,411 00	30,181 40	58,579 20	81,832 10	117,116 20	167,765 20	169,556 40	201,949 50

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

CUADRO 9

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	MAIN ECONOMIC INDICATORS									
	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989
Consumo / Consumo	28.9	29.7	30.8	30.8	30.2	31.7	30.8	30.2	31.7	30.7
Producción / Producción	ND	23.4	33.5	30.2	30.1	31.1	32.3	30.5	37.8	35.0
Reservas / Reservas										
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	0.023	0.023	0.023	0.15	0.100	0.300	0.527	1.416	2.703	3.466
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	0.06	7.0	111.0	100.7	23.2	64.8	108.9	122.3	91.2	9.2
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	24.3	35.2	1.7	(30.4)	(19.5)	(20.5)	(31.8)	(37.8)	(14.2)	(9.1)
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	0.0141	0.183	0.257	0.426	0.856	1.05	1.77	3.00	7.22	6.43
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	100.0	101.7	99.5	74.2	66.0	69.5	52	39.1	31.6	48.6
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	4.470 10	4.862 32	4.831 70	4.829 80	4.789 10	4.820 40	4.735 70	4.824 0	4.863 70	5.66 00 00
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	8.2	8.8	(0.4)	(4.2)	1.6	2.6	(3.8)	1.8	1.2	3.3
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	4.470 10	8.127 80	8.787 80	17.818 70	28.471 80	47.381 70	78.181 30	182.312 00	382.714 80	811.837 30
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	45.7	37.1	36.0	62.9	56.6	60.5	67.1	146.1	102	80.9
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	8.4	4.80	-0.2	3.6	2.7	-3.5	1.7	1.3	3.7	4.6
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	ND	ND	40.7	37.1	36.0	62.9	64.8	60.8	67.1	146.1
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	24.3	31.8	46.1	36.4	47.9	66.7	88.3	108.3	68.0	40.1
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	402.1	858.1	1.010 80	1.478 70	2.271 30	3.730 30	6.144 30	14.116 30	22.312 00	31.382 00
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	1.388 10	2.076 10	3.046 80	6.280 30	10.380 30	19.788 30	34.828 00	134.528 80	222.542 80	322.542 80
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	3.204 80	1.784 20	3.148 50	5.417 00	8.270 80	14.007 30	28.578 00	77.210 40	121.158 00	16.960 40
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	(7.5)	(14.1)	(18.8)	(8.9)	(8.5)	(9.8)	(10.0)	(16.0)	(12.8)	(8.5)
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	3.2	4.7	11.6	12.7	12.4	11.7	16.8	16.0	17.1	13.2
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	(3.0)	(8.0)	(2.8)	4.6	3.9	2.7	3.6	8.6	8	8.6
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	15.5	20.1	21.2	22.3	24.2	21.7	16.2	20.8	20.3	22.6
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	16.3	22.0	15.0	8.0	12.3	14.5	12.4	13.3	20.3	25.4
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	(3.8)	(1.8)	0.2	13.3	12	7.1	2.7	7.2	8.3	(2.8)
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	(10.7)	(16.8)	(8.3)	5.6	3.6	0.4	(10.2)	2.8	(2.9)	(8.1)
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	11.4	28.8	10	0.1	1.4	(0.3)	2.7	(12.2)	(1.2)	3.7
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	4.0	8.0	1.8	4.9	6.1	9.8	8.8	13.7	1	6.8
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	ND	ND	87.388 00	52.820 00	88.386 00	88.387 00	100.881 00	107.453 00	188.814 00	88.087 00
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	617.2	848.2	2.647 80	3.480 00	4.848 00	6.038 30	10.482 30	31.772 30	70.872 00	121.648 30
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	28.9	32.3	27.3	22.3	28.7	28.0	11.8	18.7	13.2	15.4
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	13.5	10.3	8.1	3.2	4.3	3.0	1.6	3.7	4.1	4.9
Reservas (Financ. del Exter.) / Reservas (Financ. del Exter.)	16.2	16.8	13.3	8.7	10.8	8.4	8.8	7.2	5	8.9

FUENTE: MACRO ASESORIA ECONOMICA S.C. Le Compte-Mercure en Chiffre National Français
 Indicateurs Bancaire du Mexique, Mars 2001, pag. 0-17. Mars 1992, pag. 0-17.
 Cuenta Nacional de México, diciembre 87, pag. 50-54 y marzo 88, pag. 38.
 Cuentas de la actividad económica de México, febrero 2000, pag. 76-80.

TESIS CON
 FALLA DE ORIGEN

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS									
	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988
Comercio Exterior	29.9	18.8	11.8	8.0	7.06	6.87	7.70	15.76	18.81
Producción / Producción	28.2	19.0	10.8	4.8	8.07	58.30	73.23	68.30	17.48
Indicadores de Inversión y Ahorro									
Inversión Privada (en millones de pesos)	3.330	3.920	3.064	3.119	5.325	7.8428	7.8009	8.0833	8.885
Salvamento sobre Inversión	13.8	8.4	7.5	0.8	8.3	88.8	16.8	4.7	15.8
Margen de Gastos (Inversión) / Operación Inversión	13.81	8.4	15.4	18.4	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Indicadores de Consumo									
Consumo Privado	8.34	10.87	12.08	13.91	16.37	18.3	22.6	28.48	30.7
Consumo Público	44.1	43.7	40.3	38.8	37.60	34.8	29.6	28.4	28.8
Indicadores de Ingresos									
Ingresos Totales	738 888.00	848 148.00	1 125 334.00	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	3 178 854.8	3 781 181.0
Tasa Anual / Anual Rate	4.4	3.8	7.8	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.		
Indicadores de Gastos									
Gastos Totales	888 881.15	888 188.80	1 018 158.00	1 258 188.0	1 420 188.8	1 627 818.8	2 325 875.0	3 174 275.2	3 848 348.8
Tasa Anual / Anual Rate	38.2	28.2	17.80	23.28	13.08	28.38	27.48	23.88	25.17
Consumo del PIB	3.8								
Indicadores de Inversión									
Inversión Total	102.0	30.0	30.3	28.8	20.14	48.83	25.43	18.8	24.8
Tasa Anual / Anual Rate									
Indicadores de Ahorro									
Ahorro Total	29.2	20.0	22.8	14.7	20.07	48.8	22.27	18.1	25.1
Tasa Anual / Anual Rate									
Indicadores de Ingresos y Gastos									
PIB	30 333.80	438 888.30	128 471.00	148 815.00	147 148 840.83	185 387 012.00	182 508 840.83	281 192 338.78	308 302 128.83
Salarios	288 417.72	387 881.70	480 025.00	681 278.00	832 018 884.00	770 187 887.87	1 084 531 883.23	1 342 128 330.47	1 848 128 882.83
Capitalización (MIP) / Promedio Capitalización	271 814.70	358 388.70	477 013.00	548 048.00	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Indicadores de Ingresos y Gastos									
Ingresos Totales	13.81	11.51	0.9	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Salarios (MIP) / Salarios (MIP)	9.8	9.8	3.8	2.7	2.3	4.8	5.4	4.1	2.8
Salarios (MIP) / Salarios (MIP)	7.7	8.3	5.7	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Indicadores de Ingresos y Gastos									
Ingresos Totales	28.8	28.8	27.3	30.0	85.88	78.34	88.00	140.43	117.88
Consumo (MIP) / Consumo (MIP)	31.3	38.2	48.2	48.8	78.30	72.40	88.47	108.81	128.27
Consumo (MIP) / Consumo (MIP)	14.41	111.31	(20.7)	(18.8)	(18.8)	8.82	8.82	(7.81)	
Consumo (MIP) / Consumo (MIP)	(17.3)	(13.8)	(22.8)	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Consumo (MIP) / Consumo (MIP)	9.7	24.1	28.0	n.d.	14.384	15.828	4.888	18.819	18.23
Indicadores de Ingresos y Gastos									
Ingresos Totales	10.3	18.1	18.3	8.148	15.741	17.888	28.053	38.14	38.723
Indicadores de Ingresos y Gastos									
Salarios (MIP) / Salarios (MIP)	101 885.00	114 888.00	113 888.00	120 788.00	131 271.70	138 027.80	148 818.80	140 882.78	144 271.90
Salarios (MIP) / Salarios (MIP)	161 432.80	170 214.30	133 422.80	130 810.70	164 883.40	138 408.90	178 040.00	208 231.88	271 881.88
Indicadores de Ingresos y Gastos									
Salarios (MIP) / Salarios (MIP)	18.10	14.80	15.30	13.00	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Salarios (MIP) / Salarios (MIP)	5.40	4.20	3.00	3.80	3.80	2.80	2.80	3.20	1.80
Salarios (MIP) / Salarios (MIP)	8.30	8.00	3.80	3.30	8.88	5.80	6.82	6.82	6.80

TESIS CON FALLA DE ORIGEN

FUENTE: MACRO ABORSA ECONOMICA S.C. La Economía Mexicana en Crisis 90. Indicadores Básicos de Ingreso. Marzo 2007 (pag. 10). F.F. Marzo 1987. Pag. 10. Fuente: estadísticas de Ingreso. Diciembre 87. Pag. 58-61 y marzo 88. Pag. 18. Cálculo de la situación económica de México. febrero 2000. pag. 78-80.

CUADRO 10

PACTO DE SOLIDARIDADE ECONOMICA

FASE Y FECHA	PBE I (18-DIC-87)	PBE II (23-FEB-88)	PBE III (27-MAR-88)	PBE IV (28-MAY-88)	PBE V (14-AGO-88)	PBE VI (18-OCT-88)
VIGENCIA HASTA	29-Feb-88	31-Mar-88	31-May-88	31-Ago-88	30-Nov-88	31-Dic-88
TIPO DE CAMBIO	PREVIO AJUSTE DEL DÓLAR LIBRE (36%) Y CONTROLADO (22%)	SE FIJA LA PARIDAD LIBRE \$2,298 CONTROLADO \$2,257	FUJO EN LOS NIVELES ANTERIORES	FUJO EN LOS NIVELES ANTERIORES	FUJO EN LOS NIVELES ANTERIORES	FUJO EN LOS NIVELES ANTERIORES
FINANZAS PUBLICAS	DISMINUCIÓN DEL GASTO PROG DEL 22% EN 1987 A 20.5% EN 1988 DEL PIB	COMPROMISO DE MANTENER EL SUPERAVIT PRIMARIO	SE RATIFICA EL COMPROMISO DE LA FASE ANTERIOR	SE RATIFICA EL COMPROMISO DE LA FASE ANTERIOR	COMPROMISO DE MANTENER LAS FINANZAS PUBLICAS SANAS	SE RATIFICA EL COMPROMISO DE LA FASE ANTERIOR
PRECIOS PUBLICOS	85% DEL ALZA EN ENERGÉTICOS	FUJOS	FUJO EN LOS NIVELES ANTERIORES	FUJO EN LOS NIVELES ANTERIORES	FUJO EN LOS NIVELES ANTERIORES	FUJO EN LOS NIVELES ANTERIORES
PRECIOS PRIVADOS	AJUSTES GENERALIZADOS	FUJOS LOS SUJETOS A CONTROL Y EXHORTACION A NO INCREMENTAR	FUJOS SIN POSIBILIDAD DE REVISIÓN	SE RECOMIENDA UNA BAJA POR LA REDUCCION DE COSTOS FINANCIEROS	REDUCCIÓN DE PRECIOS DEL 3% COMO PROMEDIO PONDERADO	FUJO EN LOS NIVELES ANTERIORES
SECTOR AGRICOLA	COMPROMISO DE MANTENER LOS PRECIOS REALES DEE 1987	AJUSTES DE ACUERDO AL CALENDARIO AGRICOLA Y COMPROMISO DE LA FASE ANTERIOR	AJUSTES DE ACUERDO AL CALENDARIO AGRIC Y RATIFICACION DEL COMPROMISO (2)	AJUSTES DE ACUERDO AL CALENDARIO AGRICOLA	COMPROMISO DE ESPECIFICAR EN 15 DÍAS LOS PRECIOS REALES DE 1988	FUJO EN LOS NIVELES ANTERIORES
SALARIOS MINIMOS	AUMENTO DEL 15% A PARTIR DEL 14 DEE DIC Y 20% 1 ENERO	AUMENTO DEL 3% A PARTIR DEL 1 DE MARZO, EXTENSIVO A LOS CONTRACTUALES	FUJO EN LOS NIVELES ANTERIORES	FUJO EN LOS NIVELES ANTERIORES	FUJO EN LOS NIVELES ANTERIORES	FUJO EN LOS NIVELES ANTERIORES
COMERCIO EXTERIOR Y OTROS	REDUCCION DEL ARANCEL MAXIMO DEL 40% AL 20% (1)		LIBRE IMPORTACION DE MAQUINARIA, IMPLEMENTOS AGRICOLAS Y EQUIPO DE TRANSPORTE PARA EL CAMPO	CREDITO SUFICIENTE Y OPORTUNO AL CAMPO	A PARTIR DEL 1 DE SEP SE REDUCE DEL 6% A 0% EL IVA DE LOS ALIMENTOS PROCESADOS (3)	

(1) DESMAYORAR LA BONUS TASA DEL 3% DEL IMPUESTO GENERAL DE IMPORTACION

(2) EN LOS NIVELES DE 1987

(3) ALIMENTOS PROCESADOS Y MEDICAMENTOS LO QUE DEBE TRASLADARSE INTEGRALMENTE EN BENEFICIO DEL CONSUMIDOR A PARTIR DE LA MISMA FECHA, SE DESUAYARÁ EN 30% EL PAGO DEL IMPUESTO SOBRE LA RENTA A LOS INGRESOS DE LAS PERSONAS FISICALES QUE PERTENAN EL EQUIVALE

Fuente: Cámara de Comercio Servicio y Turismo, Ciudad de México. Compendio de Datos y Estadísticas 1986, 1992, 1994.

**TESIS CON
FALLA DE ORIGEN**

**CUADRO 11
PACTO PARA LA ESTABILIDAD Y EL CRECIMIENTO ECONOMICO**

FASE Y FECHA	PECE I (12-DIC-88)	PECE II (18-JUN-89)	PECE III (3-DIC-89)	PECE IV (22-MAY-90)	PECE V (11-NOV-89)	PECE VI (10-NOV-91)
VIGENCIA HASTA	31-Jul-90	31-Mar-90	31-Jul-90	31-Ene-91	31-Dic-91	31-Ene-92
TIPO DE CAMBIO	DESPLAZAMIENTO DIARIO DE UNPESO A PARTIR DEL 1 DE ENERO	CONTINUA EL DESPLAZAMIENTO DIARIO DE UN PESO	CONTINUA EL DESPLAZAMIENTO DIARIO DE UN PESO	DESPLAZAMIENTO DIARIO DE 80 CTVS A PARTIR DEL 28 DE MAYO	DESPLAZAMIENTO DIARIO DE 40 CTVS A PARTIR DEL 12 DE NOV	DESPLAZAMIENTO DIARIO DE 20 CTVS A PARTIR DEL 11 DE NOV DESAPARECE EL CONTROL DE CAMBIOS
FINANZAS PUBLICAS	COMPROMISO DE FINAN PUB SANAS CON UN SUPERAVIT PRIMARIO	SE RATIFICA EL COMPROMISO DE LA FASE ANTERIOR	DISCIPLINA FISCAL PARA LOGRAR LAS METAS PRESUPUESTARIAS DE 1990 FUJO EN LOS NIVELES ANTERIORES	SE RATIFICA EL COMPROMISO DE LA FASE ANTERIOR	DISCIPLINA FISCAL PARA LOGRAR LAS METAS PRESUPUESTARIAS DE 1991	DISCIPLINA FISCAL PARA LOGRAR LAS METAS PRESUPUESTARIAS DE 1992
PRECIOS PUBLICOS	FUJOS ELECT GAS Y GASOLINA, AUMENTO DE PRECIOS Y TARIFAS REZAGADOS	FUJO EN LOS NIVELES ANTERIORES	SE RATIFICA LA POSIBILIDAD DE REVISAR PRECIOS CON REZAGO	AUMENTO EN LOS ENERGETICOS DEL 6% AL 12%	AUMENTO EN LOS ENERGETICOS DEL 10% AL 33%	AUMENTO EN LOS ENERGETICOS DEL 15% AL 55%
PRECIOS PRIVADOS	SE ABRE LA POSIBILIDAD DE REVISAR LOS PRECIOS CONTROLADOS SE RECOMIENDA NO AUMENTAR LOS NO CONTROLADOS	COMPROMISO DE RESPETAR Y NO MOVER PRECIOS	SE RATIFICA EL COMPROMISO DE LA FASE ANTERIOR	SE RECONOCE LA NECESIDAD DE EXAMINAR SOLICITUDES DE CORRECCION DE PRECIOS	EL SECTOR PRIVADO ABSORBE LOS INCREMENTOS DE LOS ENERGETICOS Y DE LOS SALARIOS MINIMOS	EL SECTOR PRIVADO ABSORBERA LOS INCREMENTOS DE LOS ENERGETICOS Y DE LOS SALARIOS MINIMOS
SECTOR AGRICOLA	SE REVISARAN DE ACUERDO AL CALENDARIO AGRICOLA DEL CICLO OTONO-INV	SE PROCURARA MANTENER LOS PRECIOS EN TERMINOS REALES	AUMENTO DEL 10% A PARTIR DEL 4 DE DIC. NO EXTENDIDO A LOS CONTRACTUALES	VIGENTE EL COMPROMISO DE LA FASE ANTERIOR	REGLA PARA REVISAR EL PRECIO DE GARANTIA DE FRUJO Y MAIZ DE ACUERDO AL DESLZ E INFLACION INTERNACIONAL	AUMENTO DE LOS MIN DEL 12% A PARTIR DEL 11 DE NOVIEMBRE
SALARIOS MINIMOS	AUMENTO DEL 6% A LOS MIN POSIBILIDAD DE REVISAR LOS CONTRATOS COLECTIVOS	AUMENTO DEL 6% A LOS MIN POSIBILIDAD DE REVISAR LOS CONTRACTUALES		FUJO EN LOS NIVELES ANTERIORES	AUMENTO DE LOS MIN DEL 16% A PARTIR DEL 16 DE NOV NO APLICABLES A LOS CONTRACTUALES	REDUCCION DEL IVA DEL 15% AL 10% A PARTIR DEL 11 DE NOVIEMBRE
COMERCIO EXTERIOR Y OTROS	SE MODIFICARA LA ESTRUCTURA ARANCELARIA			ACUERDO NACIONAL PARA LA ELEVACION DE LA PRODUCTIVIDAD	INCREMENTO A 4 MOP AL SUBSIDIO DE TORTILLA Y LECHE SE PROPONDRA UNA REDUCCION DE IMPUESTOS	

Fuente: Camara de Comercio Servicios y Turismo, Ciudad de México. Censo de Datos y Estadísticas 1986, 1992, 1994.

**TESIS CON
FALLA DE ORIGEN**

**CUADRO 12
FACTO PARA LA ESTABILIDAD, COMPETITIVIDAD Y EL EMPLEO**

FASE Y FECHA	PECE II (3-OCT-92)	RATIFICACIÓN	RATIFICACIÓN
VIGENCIA HASTA	31-Dic-94	12-Ene-94	24-Mar-94
TIPO DE CAMBIO	SE MANTIENE EL DEL SEZ DEL ACUERDO ANTERIOR	SE RATIFICAN LOS PUNTOS ACORDADOS EL 3 DE OCTUBRE DE 1993	SE RATIFICAN LOS PUNTOS ACORDADOS EL 3 DE OCTUBRE DE 1993
FINANZAS PUBLICAS	DISCIPLINA FISCAL PARA LOGRAR LA META INFLACIONARIA DEL 5.0%		
PRECIOS PUBLICOS	SE TUARAN ATENDIENDO LOS CRITERIOS DE COMPETITIVIDAD (*)		
PRECIOS PRIVADOS	COMPROMISO DE REPERCUTIR EN LOS PRECIOS LAS REDUCCIONES DE LOS INSUMOS PUBLICOS Y DEL ISR		
SECTOR AGRICOLA	EL GOBIERNO FEDERAL ESTABLECERA UN PROGRAMA DE APOYOS DIRECTOS AL SECTOR		
SALARIOS MINIMOS	LAS NEGOCIACIONES SALARIALES CONTRACTUALES SE RESOLVERAN CON BASE A LA INFLACION ESPERADA		
COMERCIO EXTERIOR Y OTROS	EL GOBIERNO FEDERAL SEGUIRA ACTUALIZANDO EL MARCO NORMATIVO PARA LA INVERSIÓN EXTRANJERA Y LA PROPIEDAD INDUSTRIAL		

1 La electricidad disminuye su costo mensual para no exceder el 5% anual y la gasolina en las zonas fronterizas, además de reducir en algunos servicios. Se presentan modificaciones para algunos impuestos.

Fuente: Cámara de Comercio Servicios y Turismo, Ciudad de México. Compendio de Datos y Estadísticas 1986, 1992, 1994

**TESIS CON
FALLA DE ORIGEN**

CUADRO 13
FACTO PARA BIENESTAR, LA ESTABILIDAD Y EL CRECIMIENTO

FASE Y FECHA	PBEC (24-SEP-94)		
VIGENCIA HASTA		31-dic-94	
TIPO DE CAMBIO		SE MANTIENE EL AJUSTE DIARIO DE 40 CTVS	
FINANZAS PUBLICAS		INCREMENTAR EN 25% LA INV. EN PROYECTOS DE INFRAESTRUCTURA	
PRECIOS PUBLICOS		CONTINUAN FUJENDO PRECIOS Y TARIFAS DE ACUERDO A LA COMPETITIVIDAD INTERNACIONAL EN EL AMBITO DE SUS FACTURAJES. REPLICITRA EN MENORES PRECIOS DE VENTA LAS VENTAJAS FISCALES	
PRECIOS PRIVADOS			
SECTOR AGRICOLA		SE CONSOLIDO EL PROGRAMA DE APOYOS DIRECTOS AL CAMPO (PRICAMPO)	
SALARIOS MINIMOS		RECOMENDACION DE AUMENTO GENERAL A LOS S.M. DE 4% APARTIR DEL 1° DE ENERO DE 1993	
COMERCIO EXTERIOR Y OTROS		SE PROMOVERAN LAS CONDICIONES Y UN ENTORNO FAVORABLE PARA LA INVERSION Y COMPETITIVIDAD DEL SECTOR PRIVADO	

Fuente: Cámara de Comercio Servicios y Turismo, Ciudad de México. Censo de Datos y Estadísticas 1986, 1992, 1994
 Periodico el nacional. 6 de noviembre de 1997. Pp. 30

**TESIS CON
 FALLA DE ORIGEN**

CUADRO 14
ACUERDO DE UNIDAD PARA SUPERAR LA EMERGENCIA ECONÓMICA

FASE Y FECHA	AUSEE (01-ENERO-95)		
VIGENCIA HASTA		30-Sep-95	
TIPO DE CAMBIO	SE MANTIENE EL TIPO DE CAMBIO FLOTANTE.		
FINANZAS PUBLICAS	PAGO DE DEUDA EXTERNA A CORTO PLAZO Y SANEAMIENTO DEL DÉFICIT PRESUPUESTAL.		
PRECIOS PUBLICOS	AUMENTO DEL IVA DEL 10 AL 15%		
PRECIOS PRIVADOS	AUMENTOS NO MAYORES A 10%		
SECTOR AGRICOLA	SE CONSOLIDA EL PROGRAMA DE APOYOS DIRECTOS AL CAMPO (PROCAMPO)		
SALARIOS MINIMOS	RECOMENDACIÓN DE AUMENTO GENERAL A LOS \$ M. DE 4% A PARTIR DEL 1° DE ENERO DE 1993 Y CRÉDITO FISCAL DE 3% HASTA DOS SALARIOS MÍNIMOS		
COMERCIO EXTERIOR Y OTROS	APERTURA COMERCIAL, CONDICIONES FAVORABLES PARA LA INVERSIÓN EXTRANJERA.		

Fuente: Cámara de Comercio Servicios y Turismo, Ciudad de México. Compendio de Datos y Estadísticas 1986, 1992, 1994.
Periodico el nacional. 6 de noviembre de 1997. Pp. 30

**TESIS CON
FALLA DE ORIGEN**

CUADRO 15

ALIANZA PARA EL CRECIMIENTO

FASE Y FECHA	ACE (01-OCTUBRE-96)		
VIGENCIA HASTA	30-01-96		
TIPO DE CAMBIO	SE MANTIENE EL TIPO DE CAMBIO FLOTANTE.		
FINANZAS PUBLICAS	FINANZAS PUBLICAS SANAS, INCREMENTO DEL PIB DE 4%, CON DEFICIT FISCAL DE 0.5%		
PRECIOS PUBLICOS	AUMENTO DE PRECIO DE ELECTRICIDAD EN 1.2% AL MES		
PRECIOS PRIVADOS	SUBEN GASOLINA, DIESEL 8%, SUPERAN PRECIOS DEL 97 EN 20%		
SECTOR AGRICOLA	CONTINUACION DE PROGRAMAS DE APOYO AL CAMPO		
SALARIOS MINIMOS	SUBEN 17%		
COMERCIO EXTERIOR Y OTROS	CONTINUA APERTURA COMERCIAL.		

Fuente: Cámara de Comercio Servicios y Turismo, Ciudad de México. Compendio de Datos y Estadísticas 1986, 1992, 1994.
 Periódico el nacional 6 de noviembre de 1997. Pp 30

TESIS CON
 FALLA DE ORIGEN

CUADRO 16

ALIANZA PARA LA RECUPERACION ECONOMICA

FASE Y FECHA	ARE (01-OCTUBRE-95)		
VIGENCIA HASTA	30-Sep-96		
TIPO DE CAMBIO	SE MANTIENE EL TIPO DE CAMBIO FLOTANTE		
FINANZAS PUBLICAS	FINANZAS PUBLICAS SANAS		
PRECIOS PUBLICOS	SIN CAMBIOS		
PRECIOS PRIVADOS	SUJUE GASOLINA, DIESEL Y ENERGIA ELCTRICA 7% EN PROMEDIO REVISION EN ABRIL.		
SECTOR AGRICOLA	CONTINUACION DE PROGRAMA DE APOYO DIRECTO AL CAMPO (PROCAMPO)		
SALARIOS MINIMOS	RECOMENDACION DE AUMENTO GENERAL A LOS \$ M DE 10% APARTIR DEL 1° DE DICIEMBRE DE 1995 SUJUE APARTIR DE ABRIL DE 1996		
COMERCIO EXTERIOR Y OTROS	APERTURA COMERCIAL, CONDICIONES FAVORABLES PARA LA INVERSION EXTRANJERA		

Fuente: Camara de Comercio Servicios y Turismo, Ciudad de México. Compendio de Datos y Estadísticas 1986, 1992, 1994. Periodico el nacional 6 de noviembre de 1997. Pp.30

TESIS CON
BALLA DE ORIGEN

CUADRO 17
ACUERDO DE COOPERACION Y CONSULTA DE LOS SECTORES PRODUCTIVOS

FASE Y FECHA	ACE (07-NOVIEMBRE-97)
VIGENCIA HASTA	ACTUALMENTE
TIPO DE CAMBIO	SE RECOMIENDA TIPO DE CAMBIO FLOTANTE.
FINANZAS PUBLICAS	MANTENER COMISION DE SEGUIMIENTO PERIODICO DE LA ECONOMIA.
PRECIOS PUBLICOS	AUMENTO DE PRECIO DE ELECTRICIDAD EN 1.2 % AL MES
PRECIOS PRIVADOS	CLIMA DE CERTIDUMBRE EN EL PAIS
SECTOR AGRICOLA	IMPULSO A LA CAPITALIZACION, EL DESARROLLO DE INFRAESTRUCTURA Y RECONVERSION PRODUCTIVA EN EL MEDIO RURAL
SALARIOS MINIMOS	LIBRE NEGOCIACION DE LOS CONTRATOS COLECTIVOS DE TRABAJO, INCREMENTO DE LA PRODUCTIVIDAD
COMERCIO EXTERIOR Y OTROS	PROMOVER EL FORTALECIMIENTO DE ESPACIOS DE DIALOGO PERMANENTE CON SIMILARES PROPOSITOS.

Fuente: Camara de Comercio Servicios y Turismo, Ciudad de México. Indicadores Económicos
 Periodico el nacional 6 de noviembre de 1997. Pp 30

**TESIS CON
 FALLA DE ORIGEN**

CUADRO 18
INDICADORES MACROECONOMICOS (1978 - 1991)

Año	Inflacion	Crecimiento del PIB	Deuda (mmd)	Externa
1978-80	23.6	8.4		33,813.00
1981	N D	N D		52,961.00
1982	98.8	-0.6		59,730.00
1983	80.8	-5.2		66,559.00
1984	59.2	3.6		69,378.00
1985	63.7	2.7		72,061.00
1986	105.7	-3.5		75,351.00
1987	159.2	1.7		81,407.00
1988	51.6	1.3		81,003.00
1989	19.7	3.1		76,059.00
1990	29.9	4.4		77,770.00
1991	18.8	3.6		79,988.00
1992	11.94	3.6		75,755.00
1993	8.01	2.0		78,747.00
1994	7.05	4.4		85,436.00
1995	51.97	-6.2		100,934.00
1996	27.7	5.2		98,285.00
1997	15.72	6.8		88,321.00
1998	18.61	5.0		92,295.00

Fuente: INEGI Anuario Estadístico de México
 Edición 1999 Pág. 318

**TESIS CON
 FALLA DE ORIGEN**

CUADRO 19

TASAS DE INTERESES NETAS Y DEPOSITOS SOBRE INSTRUMENTOS
DE AHORRO BANCARIO EN MONEDA NACIONAL
1980-1998 (por ciento)

PERIODO	DEPOSITOS INTER		DEPOSITOS A PLAZO FIJO (%)			PAGARES CON REINFORMO		
	DE AHORRO	BANCARIA	a 30 dias	a 90 dias	a 180 dias	LIQUIDABLE AL VENCIMIENTO (%)		
						a 28 dias	91 dias	182 dias
1980	4.5	-	25.20	26.15	26.45	-	-	-
1985	20	80.01	65.29	70.41	70.26	67.81	71.92	74.86
1990	20	28.33	22.58	23.12	21.78	22.73	22.65	21.34
1991	8.89	17.81	14.70	15.57	14.59	14.75	15.23	14.07
1992	8.36	24.48	17.83	18.04	17.60	19.20	18.95	18.29
1993	8.07	13.69	11.00	11.21	11.01	11.46	11.22	10.55
1994	4.72	28.02	15.20	14.75	14.20	15.36	14.91	14.03
1995	6.19	51.34	40.29	36.61	37.80	41.53	40.66	38.13
1996	6.47	29.65	21.33	20.8	20.69	22.07	21.55	21.21
1997	7.65	20.41	12.82	12.47	12.43	12.44	12.91	12.86
1998	6.85	36.60	16.10	16.34	16.13	19.38	19.53	18.14

FUENTE: INEGI. ANUARIO ESTADISTICO 1999. PAG. 435

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

CUADRO 20
TIPO DE CAMBIO
(PESOS POR DOLAR)

AÑO	MERCADO LIBRE			MERCADO CONTROLADO			TC PARA OBLIG. EN MF		
	FIN DE PERIODO	PRIMERO DE PERIODO	DEL PERIODO	FIN DE PERIODO	PRIMERO DE PERIODO	DEL PERIODO	FIN DE PERIODO	PRIMERO DE PERIODO	DEL PERIODO
1970	0 01250								
1971	0 01250								
1972	0 01250								
1973	0 01250								
1974	0 01250								
1975	0 01250								
1976	0 01995						0 0195		
1977	0 02273						0 0227		
1978	0 02272						0 0227	0 0227	
1979	0 02280						0 0228	0 0227	
1980	0 02326	0 02295					0 0233	0 0229	
1981	0 02623	0 02451					0 0262	0 0245	
1982	0 01485	0 05718		0 0965	0 0574		0 0963	0 0543	
1983	0 16135	0 15029		0 1439	0 1202		0 1436	0 12	
1984	0 20997	0 18519		0 1926	0 1678		0 1920	0 1678	
1985	0 44750	0 331028		0 3715	0 257		0 3682	0 2564	
1986	0 89620	0 65710		0 9230	0 6114		0 9151	0 6079	
1987	2 29440	1 4201		2 1985	1 3667		2 2097	1 3694	
1988	2 28400	2 2848		2 2570	2 2503		2 2810	2 2725	
1989	2 67200	2 49450		2 6370	2 4532		2 6410	2 4617	
1990	2 94290	2 83920		2 9394	2 80073		2 9454	2 8126	
1991	3 06880	3 01960		3 0654	3 0068		3 0710	3 0179	
1992	3 11410	3 08700					3 1154	3 0945	
1993	3 10510	3 1122					3 1059	3 1152	
1994	4 06990	3 38760					5 3250	3 3751	
1995	7 65840	6 49530					7 6425	6 419	
1996	7 86360	7 58840					7 8509	7 5994	
1997	8 06500	7 95000					8 0833	7 9185	
1998	9 90800	9 24000					9 8650	9 1357	
1999	9 43000	9 55000					9 5143	9 5605	

FUENTE: BANCO DE MEXICO. INDICADORES ECONOMICOS, ENERO 1992, ENERO 1994, MARZO 2001. PAG. D.F.G.
INEGI. ESTADISTICAS HISTORICAS DE MEXICO, TOMO II, ANUARIO ESTADISTICO 1999

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

CUADRO 21
SALARIO MINIMO DIARIO GENERAL
1934-1988
EN PESOS CORRIENTES

PERIODO	PROMEDIO SALARIAL NACIONAL	AREA METROPOLITANA
1934-1937	-	-
1938-1939	-	-
1940-1941	-	-
1942-1943	-	-
1944-1945	-	-
1946-1947	-	-
1948-1949	-	-
1950-1951	-	-
1952-1953	-	-
1954-1955	-	-
1956-1957	-	-
1958-1959	-	-
1960-1961	-	-
1962-1963	-	-
1964-1965	17 78	21 50
1966-1967	20 80	25 00
1968-1969	24 15	28 25
1970-1971	27 93	32 00
1972	33 23	38 00
1973 (1 ENE-18 SEPT)	39 20	44 85
1973 (17 SEPT-31 DIC)	45 83	52 00
1974 (1 ENE-07 OCT)	55 24	63 40
1974 (08 OCT-31 DIC)	61 26	78 80
1975	82 74	96 70
1976 (1 ENE-30 SEPT)	91 20	108 40
1976 (01 OCT-31 DIC)	103 49	120 00
1977	119 78	138 00
1978	140 69	163 00
1979	183 05	210 00
1980	244 83	280 00
1981	318 28	364 00
1982	398 09	450 00
1983	459 01	522 00
1984	546 01	640 00
1985	718 02	816 00
1986	938 01	1080 00
1987	1107 64	1250 00
1988 (1 ENE-31 OCT)	-	1850 00
1988 (01 NOV-31 DIC)	-	2095 00
1989 (1 ENE-13 JUN)	-	3050 00
1989 (14 JUN-31 DIC)	-	3680 00
1990 (1 ENE-10 JUN)	-	4500 00
1990 (11 JUN-31 DIC)	-	5625 00
1991 (1 ENE-31 MAR)	-	6470 00
1991 (1 ABR-30 JUN)	-	7795 00
1991 (1 JUL-30 SEPT)	-	8000 00
1991 (1 OCT-31 DIC)	-	8640 00
1992 (1 ENE-31 MAR)	-	9180 00
1992 (1 ABR-30 JUN)	-	10080 00
1992 (1 JUL-31 DIC)	-	10080 00
1993 (1 ENE-31 DIC)	-	11900 00
1994 (1 ENE-10 NOV)	-	11900 00
1994 (11 NOV-31 DIC)	-	13300 00
1995 (1 ENE-31 DIC)	-	13300 00
1996 (1 ENE-31 DIC)	-	14 27
1997 (1 ENE-31 DIC)	-	15 27
1998 (1 ENE-31 MAR)	-	16 34
1998 (1 ABR-31 DIC)	-	18 30
1999 (1 ENE-31 DIC)	-	20 15
2000 (1 ENE-31 MAR)	-	20 15
2000 (1 ABR-31 DIC)	-	22 80
2001 (1 ENE-31 DIC)	-	26 43
2002 (1 ENE-31 DIC)	-	28 43
2003 (1 ENE-31 DIC)	-	30 20

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

AGENCIAS DE FIANZA
 Tabla Cuentas de orden de millones de pesos

AÑO	1977		1978		1979		1980		1981		1982		1983		1984		1985		1986		1987		1988		1989		1990		2000	
	ACTIVO	PASIVO	ACTIVO	PASIVO	ACTIVO	PASIVO	ACTIVO	PASIVO	ACTIVO	PASIVO	ACTIVO	PASIVO	ACTIVO	PASIVO	ACTIVO	PASIVO	ACTIVO	PASIVO	ACTIVO	PASIVO	ACTIVO	PASIVO	ACTIVO	PASIVO	ACTIVO	PASIVO	ACTIVO	PASIVO	ACTIVO	PASIVO
1977	87	107	144	210	218	311	286	496	0	0	0	26	26	25	1	M	M	24	127											
1978	313	346	369	271	299	371	367	642	73	0	2	644	83	1	0			82	769											
1979	194	193	118	369	382	133	297	866	127	0	12	114	88	0	0			91	974											
1980	195	267	404	692	363	166	754	1264	84	0	14	1281	107	1	0			114	1396											
1981	781	376	440	656	911	418	1271	1967	68	0	88	1971	96	11	0			161	2078											
1982	363	485	180	1010	2117	116	2279	3266	282	0	282	3126	87	56	0			123	3649											
1983	679	723	274	1830	3767	79	3266	5276	616	0	616	5682	181	66	0			153	6067											
1984	1119	1168	440	3121	6726	124	6670	8971	727	0	727	9696	116	169	0			270	695											
1985	1733	1776	1014	3371	9796	163	9133	11128	1094	0	1094	14122	374	224	0			318	1568											
1986	9139	2623	440	1164	18191	996	19181	21525	2864	81	2917	21872	1548	680	1077			4163	32613											
1987	3718	3211	1307	14116	43629	6369	47189	61161	11496	370	12466	71896	6676	2073	5206			10673	83273											
1988	11119	7653	1966	22325	52915	6332	63163	81635	11365	1221	18766	122748	2726	2368	7366			12022	116230											
1989	17992	19811	10011	40192	86381	7258	94676	136611	46717	937	67662	191324	8767	1576	19017			19017	211560											
1990	26603	27912	10011	46114	117022	15431	132645	192779	76621	676	71211	216162	25106	6621	8178			18193	296419											
1991	32416	76184	10917	109893	111426	25660	139616	248929	48016	1071	49163	118192	36161	8023	6687			60718	187760											
1992	18011	86478	19616	126671	371760	23515	107074	121166	36876	1666	31765	37693	72657	11667	0			13910	63970											
1993	41228	101311	10000	148911	181866	31962	217866	266735	82321	4498	94623	496786	106466	11664	0			311973	571676											
1994	51876	96163	10000	156519	238156	87510	290151	446767	26339	104611	117118	102562	17168	0	0			119960	706711											
1995	66655	89931	110000	163368	368263	87568	435311	616869	71978	1862	71866	492796	118070	20796	0			118866	876165											
1996	74091	134731	118000	212678	696113	105788	569605	802283	118466	0	118466	920721	118190	20131	0			166221	1084666											
1997			0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0			0	0											
1998			0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0			0	0											
1999			0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0			0	0											
2000			0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0			0	0											

Suma DICH ESTADÍSTICAS INTERNACIONALES DE FIANZA

PAGE 067870

TESIS CON
 FALLA DE ORIGEN

ESTADÍSTICA ECONÓMICA Y SOCIAL

BASE EMPRESARIAL

Salidas comerciales en miles de unidades de peso

Millones de pesos

AÑO	Salidas comerciales en miles de unidades de peso	Salidas comerciales en millones de pesos	DE SALIDA	DE LA INDUSTRIA DE MANUFACTURAS	DE LA INDUSTRIA DE SERVICIOS
1971	294 000	89	215 000	11	192
1972	318 000	115	265 000	17 000	211
1973	310 000	130 000	200 000	11	187 000
1974	319 000	195 000	124 000	22	502 000
1981	2 042 000	282 000	760 000	57	219 000
1982	1 986 000	506 000	1 482 000	61	5 416 000
1983	3 136 000	678 000	2 458 000	66	2 092 000
1984	5 237 000	1 119 000	3 718 000	119	3 619 000
1985	5 765 000	2 732 000	6 013 000	178	5 815 000
1986	6 345 000	3 059 000	5 476 000	400	5 077 000
1987	15 736 000	7 319 000	7 436 000	836	6 186 000
1988	20 760 000	13 139 000	7 993 000	962	6 289 000
1989	22 361 000	17 993 000	4 368 000	812	6 132 000
1990	80 121 000	2 7070	2 679 000	-	-
1991	99 016 000	36 122 000	3 766 000	-	-
1992	63 072 000	62 015 000	1957	-	-
1993	67 191 000	67 191 000	-	-	-
1994	56 176 000	56 176 000	13 100	-	-
1995	66 899 000	66 899 000	-	-	-
1996	81 991 000	81 991 000	-	-	-
1997	-	-	-	-	-
1998	-	-	-	-	-
1999	-	-	-	-	-
2000	-	-	-	-	-

1. Incluye el tipo de la Banca de desarrollo y de la Banca comercial

2. Fuente: INEC ESTADÍSTICA ADMINISTRATIVA ANUAL 1998-1999

Página 871

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

1980	Se proyecta un aumento del salario y aumento fiscal y un perfeccionamiento en materia de control de salarios a la luz de la legislación actual y necesidad de adaptación de los contratos de trabajo y sistema de subsidios para el seguro social.	Se debe considerar también la necesidad de un sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.	Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.
1981	1981 se sigue un curso similar al de 1980 con un aumento salarial en los sectores privados y un aumento salarial en el sector público. El sistema de subsidios sociales y el seguro social.		Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.
1982			Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.
1983	Se considera un límite de participación corporativa en el sector privado que sea del 10% de los ingresos del país. Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales y el seguro social.	Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.	Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.
1984			Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.
1985	Se considera el perfeccionamiento del sistema de subsidios sociales y el seguro social.	Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.	Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.
1986			Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.
1987	Se debe considerar el aumento de salarios en el sector privado y el seguro social.	Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.	Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.
1988	Se debe considerar el aumento de salarios en el sector privado y el seguro social.	Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.	Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.
1989	Se debe considerar el aumento de salarios en el sector privado y el seguro social.	Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.	Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.
1990	Se debe considerar el aumento de salarios en el sector privado y el seguro social.	Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.	Se debe considerar también el sistema de subsidios sociales (como el seguro social) y de la adaptación de los contratos de trabajo a la legislación actual. Se debe considerar una reducción del 50% del costo de los subsidios sociales.

**TESIS CON
FALLA DE ORIGEN**

CUADRO 25

Economía Mixta	Economía Social de Mercado	Neoliberalismo
REGLAS DEL MERCADO		
Las leyes que someten las transacciones económicas a los conceptos morales de honestidad y cumplimiento de obligaciones contractuales		
Protección legal a diferentes tipos de propiedad privada		
		El campo de la contratación privada es limitado, desde el exceso de la igualdad de las partes, lo que en realidad puede conducir a contratos inequitativos
MERCADO LABORAL Y DE JUSTICIA		
	Se reconoce la libertad de elección del contrato laboral, pero se compensa la pérdida involuntaria de empleo mediante indemnización	Leyes que regulan el tiempo máximo de duración del año de la semana y del día laborales. Leyes que regulan el trabajo de mujeres y niños
		Sindicato sindicalizado se privilegia las relaciones individuales a despecho de las relaciones sindicales
Seguros mínimos impuestos por el Estado. Se dan negociaciones colectivas entre sindicatos y asociaciones empresariales. Variaciones regionales de niveles de bienestar	Se previene la pérdida de poder adquisitivo con establecimientos monetarios y aumentos reales moderados	
	Seguro social financiado por contribuciones voluntarias por ley. Operación descentralizada y con preferencia privada	
	Sistema de seguridad social financiado por asegurados y empresas	
Programas de capacitación para desempleados involuntarios		Índice de desigualdad alto en el nivel de la distribución del ingreso nacional
SISTEMA BANCARIO Y ESTABILIDAD MONETARIA Y CAMBIARIA		
Libertad de fijación de precios dentro de los límites impuestos por las leyes de demanda y oferta		
Obligación de uso de emisión de un dólar (+ 10%)		
	Banco Central independiente por ley con monopolio de emisión de circulante	
	Emisión de circulante y regulación monetaria con fin de mantener tasas monetarias necesarias y la estabilidad de precios	
Déficit en cuenta corriente compensado con endeudamiento e inversión extranjera	Financiamiento de la empresa privada más por la banca que por la base de valores	Tipo de cambio fijo por demanda y oferta en mercado de divisas. No existe regulación cambiaria que prevenga fluctuaciones bruscas
	Ahorro privado en banca privada por ley existen fondos que protegen contra caídas bancarias	
COMPETITIVIDAD ECONOMICA		
		Monopolios y oligopolios privados, estatales y otros, obstaculan a la competencia. Falta regulación antimonopolio y antitrust eficaz
		Apertura económica y económica competitiva hacia fuera, pero no tanto hacia dentro a nivel de mercados nacionales fuertes
		Prácticas antidumping de compañías extranjeras
La apertura económica se establece en el campo. No existen subsidios ni aranceles ni compra estatal obligada de productos agropecuarios privados		
		Precios de materias primas fijados por el mercado
		Existen fluctuaciones bruscas de los precios

**TESIS CON
FALLA DE ORIGEN**

**CUADRO 25 (CONTINUACIÓN)
GASTO PÚBLICO Y DEFICIT.**

El déficit público no rebasa el 10% del PIB		
		Infraestructura en obra privada y favorable las comunicaciones de las regiones desarrolladas. La infraestructura favorable estructura económica agropecuaria y regiones desarrolladas.
		Gasto público de inversión casi inexistente.
		Crédito privado no es restringido por crédito externo e interno público.
		Pocas regulaciones y economías sustanciales menos del 20% del PIB.
		Exención de impuestos.
		Tasa impositiva neta (ISR) = 40%.
		Impuestos indirectos de 5% a 15%.
SISTEMA EDUCATIVO		
		Educación primaria obligatoria gratuita o pagada según preferencia padre.
		Educación media obligatoria hasta 15 años y alta tasa de matriculación.
		Universidades públicas casi gratuitas privadas cobran pero existen becas para estudiantes pobres con buenas calificaciones.
		Desarrollo tecnológico en colaboración de universidades y grandes empresas privadas.
		Participación mayoritaria del sector privado en educación primaria, media y terciaria.
PROTECCION DEL MEDIO AMBIENTE Y DE LA SALUD		
		No cumplimiento de leyes que protegen medio ambiente.
		Se expresan sobre las enfermedades.
		No existe mercado libre de enfermedades y de drogas nocivas. Se requiere protección médica para estas enfermedades.
CONSTITUCION POLITICA		
		Autoritaria o democrática.
		La constitución define medidas de comunicación en medios privados y establece principio del pluralismo.
		La constitución establece la función estatal de la planificación o coordinación macroeconómica.
		La constitución sostiene el principio de la concesión de Estado concede el derecho a la actividad productiva y cultural a particulares pero puede retirar la concesión.
		La legislación no se basa en la legislación a favor de la seguridad social (desarrollo médico invadido vicios).
		La constitución no se basa para una legislación antimonopolio y agropecuaria.
		La constitución define oferta monetaria por un Banco Central independiente del Ejecutivo, exclusivamente en función de actividad monetaria.
CONSUMIDOR		
		La libertad de elección del consumidor se limita por la oferta limitada de los mercados agropecuarios privados y por su poder adquisitivo.

**TESIS CON
FALLA DE ORIGEN**

CUADRO 26

INDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR (Base 1984=100)

AÑO	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC	1984=100
50	0.03	0.02	0.04	0.04	0.04	0.04	0.04	0.04	0.04	0.04	0.04	0.04	0.0323
51	0.04	0.04	0.04	0.04	0.04	0.04	0.04	0.04	0.04	0.04	0.04	0.04	0.044875
52	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05000
53	0.05	0.04	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04513333
54	0.05	0.04	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
55	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04440000
56	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
57	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
58	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
59	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
60	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
61	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
62	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
63	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
64	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
65	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
66	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
67	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
68	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
69	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
70	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
71	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
72	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.05	0.04000000
73	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.09500000
74	0.12	0.13	0.13	0.13	0.13	0.13	0.13	0.13	0.14	0.14	0.14	0.14	0.12500000
75	0.15	0.15	0.15	0.15	0.15	0.15	0.15	0.15	0.16	0.16	0.16	0.16	0.15700000
76	0.16	0.17	0.17	0.17	0.17	0.17	0.17	0.17	0.18	0.18	0.20	0.20	0.17800000
77	0.21	0.21	0.21	0.21	0.21	0.21	0.21	0.21	0.24	0.24	0.24	0.24	0.22700000
78	0.25	0.25	0.26	0.26	0.26	0.27	0.27	0.27	0.28	0.28	0.28	0.28	0.26700000
79	0.29	0.30	0.30	0.31	0.31	0.31	0.32	0.32	0.33	0.33	0.34	0.34	0.31600000
80	0.36	0.37	0.37	0.38	0.38	0.38	0.40	0.41	0.42	0.42	0.43	0.44	0.38800000
81	0.46	0.46	0.46	0.46	0.46	0.46	0.50	0.51	0.52	0.52	0.56	0.57	0.51000000
82	0.60	0.62	0.64	0.66	0.72	0.75	0.79	0.84	0.83	0.87	1.02	1.13	0.81800000
83	1.26	1.32	1.36	1.48	1.54	1.60	1.68	1.74	1.80	1.86	2.06	2.06	1.63000000
84	2.18	2.29	2.39	2.50	2.66	2.81	2.78	2.84	2.92	2.92	3.13	3.26	2.71000000
85	3.50	3.65	3.78	3.81	4.00	4.10	4.24	4.43	4.60	4.70	5.00	5.24	4.27000000
86	5.81	6.02	6.35	6.66	7.08	7.51	7.88	8.31	8.72	8.56	10.18	10.88	7.80000000
87	11.88	12.73	13.57	14.70	15.87	17.02	18.40	19.81	21.27	22.80	24.81	26.47	18.48800000
88	22.86	25.63	27.44	29.36	30.34	40.14	40.81	41.18	41.47	41.74	42.30	43.18	39.80000000
89	44.44	47.20	49.57	51.81	54.88	64.84	68.48	68.13	68.88	69.31	50.00	51.86	21.40000000
90	54.18	56.41	56.36	57.24	58.74	56.53	60.81	61.84	62.52	63.47	60.10	67.16	60.12000000
91	66.70	70.07	71.07	71.61	72.52	73.28	73.83	74.44	75.18	76.08	77.84	78.18	73.74000000
92	81.23	87.19	83.02	83.77	84.32	84.88	85.43	85.95	86.70	87.27	88.05	88.32	86.18100000
93	90.43	81.18	81.96	82.72	83.75	85.71	83.71	84.71	84.87	86.20	85.71	86.48	82.46700000
94	87.20	87.70	88.21	88.62	89.18	89.68	100.10	100.57	101.28	101.11	102.36	103.78	100.00
95	107.14	111.88	118.27	127.88	133.07	137.25	140.05	142.37	145.32	148.31	151.88	156.92	134.88900000
96	182.56	188.35	170.01	174.85	178.03	180.83	183.50	186.84	189.87	191.27	194.17	200.38	181.62800000
97	209.51	209.50	211.80	213.68	215.83	218.38	221.80	224.80	227.38	228.15	228.68	231.86	214.00000000
98	238.83	241.08	243.80	246.19	248.15	251.08	253.50	255.84	260.08	263.82	268.46	275.04	253.08233333
99	281.88	285.37	288.43	291.08	292.83	294.75	296.70	298.37	301.25	303.18	305.88	308.91	298.75708333
2000	313.07	315.84	317.80	318.40	320.80	322.50	323.75	325.53	327.81	330.16	332.98	336.26	323.87708000

Nota: Los índices correspondientes al período comprendido de enero de 1950 a febrero de 1985 fueron calculados a base 1984=100 dividiendo el índice Nacional de Precios al Consumidor base 1978=100 publicado por el Banco de México en cada uno de los meses entre la constante C=1784 134 y multiplicando el resultado por 100.
 89 y como lo establece el Banco de México mediante el DCF del 10 de abril de 1995, los datos de la presente edición base 1984=100 no han sido publicados en el DLP.
 Los años correspondientes al mes por el 1985 y meses posteriores han sido publicados en el DCF. Conforme a la base 1984=100.

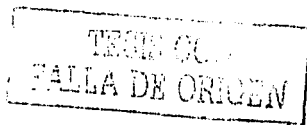
TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

BIBLIOGRAFÍA

- AGUILAR MONTEVERDE. La inflación en México. Editorial Nuestro Tiempo. Pág. 130
- ALAIN, Ize. Gabriel Vera, La inflación en México. Colegio de México México 1987. pág. 277.
- ANAYA D. Gerardo. Neoliberalismo. Editorial Universidad Iberoamericana. México 1995. pág. 43
- ANDA GUTIERREZ, Cuauhtemoc. México y Subdesarrollo socioeconómico. Ed. Limusa. México 1999. pág. 280
- ARROYO ORTIZ, Juan Pablo. NORIEGA UREÑA, Fernando Antonio. Economía Mexicana 1995, Programa de Política Económica sin Costo Social, Ed. UNAM. México. 1995. pág.314
- ASPE ARMELLA, Pedro. El camino mexicano de la transformación. Textos de Economía, FCE. México 1993. pág. 215.
- ASTUDILLO URSÚA, Pedro. Lecciones de Historia del Pensamiento Económico. Editorial Universidad Nacional Autónoma de México. 1978. pág. 261
- BARKIN, David y ESTEVA, Gustavo. Inflación y democracia. El caso de México. Editorial Siglo XXI 1979 pág. 210
- BARROT SÁNCHEZ, Hector. Historia de México II. Mc Graw Hill. España, 1997. pág. 180
- BOURGES, Paul. Los salarios, son responsables de la inflación. Editorial Nuestro tiempo. México. 1995. pág. 143.
- BRAVO ANGUIANO, Ricardo. Metodología de la Investigación Económica. Editorial Alhambra Mexicana. México. 1994. pág. 141
- BRESSER PEREIRA, Luis. La teoría de la inercia Inflacionaria. FCE. México 1989. pág. 232.
- CALVA, José Luis. El Modelo Neoliberal Mexicano. Ed. Fontamara. México. 1993. pág. 190.
- CAMARA DE COMERCIO SERVICIOS Y TURISMO DE CIUDAD DE MÉXICO. Indicadores Macroeconómicos. México 2001.
- CARDENAS, Enrique. La Política Económica en México 1950-1994. FCE. México 1996. pág. 236.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

- CARPIZO RODAZ, Alejandro. Economía Básica. México 1986. pág. 127
- CECEÑA CERVANTES, José Luis. Planes sin Planificación. Editorial Proceso de México, D.F. 1980. pág. 191
- CEBALLOS, Adalberto. La economía mexicana en el contexto de la globalización. Universidad Veracruzana. México 1997. pág. 228.
- CLAVIJO, Fernando. Reformas Económicas (1982- 1999). Ed. México. CELA, FCE. México 2000. pág. 315.
- CONDE LOPEZ, Alejandro. Sociedad y la Inflación. Editorial Limusa. México. pág. 218
- DAVILA ALDOS, Francisco R. Del milagro a la crisis. Colección Fontamara. México 1995. pág. 428.
- DORNBUSCH, Rudiger. Macroeconomía. Ed. Mc Graw Hill. México 1994. pág. 784.
- ECHAVARRIA OLAZAGA, Hernán. La inflación. Fondo Editorial Legis. Colombia 1992. pág. 312
- FOXLEY, Alejandro. Experimentos Neoliberales en América Latina. Editorial Fondo de Cultura Económica, México, D.F. 1980. pág. 450
- GARDNER, Ackley. Teoría Macroeconomía. Ed. Hispano Americano. México 1977. pág. 489.
- GÓMEZ GRANILLO, Moisés. Breve Historia de las Doctrinas Económicas. Editorial Esfinge. México 1994. pág. 314
- GONZALEZ, Francisco. Historia de México 2. Ediciones Quinto Sol. México 1991. pág.220
- GONZALEZ SOUSA, Luis. Soberanía Herida México EE.UU en la nueva hora de la globalización. Tomo II, Ed. Nuestro Tiempo México, 1994. pág. 107.
- GREEN, Rosario. La Economía. Ed. Trillas. México 1998. pág. 98
- GUILLEN ROMO, Hector. Orígenes de la crisis en México. 1940-1982. Ed. Era. México 1983. pág. 120
- GUZMAN FERRER, Martín. La inflación y el Desarrollo en América Latina. Editorial Universidad Nacional Autónoma de México. 1976. pág. 585
- HOLLANDER, Samuel. La Economía de David Ricardo. FCE México 1988. pág.673



HUERTA G, Arturo. Economía Mexicana, más allá del milagro. Ed. Cultura Popular. México 1986. pág. 243.

INSTITUTO POLITECNICO NACIONAL. Inflación Estudio Económico, Financiero y Contable. IMEF. México 1982. pág.810

JARQUE, M. Carlos. El combate a la Inflación. El éxito de la fórmula Mexicana. Editorial Grijalbo. México 1993. pág. 256

LEFTWICH, H. Richard. Sistema de Precios y Asignación de Recursos. Editorial Interamericana. México D.F. 1982. pág. 456

KENNETH K, Kurihara. Teoría monetaria y Política Pública. FCE. México 1951. pág. 359.

Macro Asesoría Económica, S.C. La realidad Económica de México en Retrospectiva. México 1992, pág. 909

MARX, Carlos. El Capital. Editorial Fondo de Cultura Económica. Tomo III. México 1984. pág. 243

MENDEZ MORALES, José Silvestre. Fundamentos de la Economía Mexicana. Editorial Mc Graw Hill. México. 1996. pág. 165

RAMOS GUILLEN, Hector. Orígenes de la Crisis en México. Ediciones Era. México. 1985. pág. 250

RODRIGUEZ, Octavio. La teoría del subdesarrollo de la CEPAL. Síntesis y crítica en el análisis estructural en economía. Ensayo de América Latina y España. FCE: México 1981. pág. 265.

ROSTRO PLASCENCIA, Francisco. Tema Económicos Nacionales. Serie de Economía del Instituto Politécnico Nacional. México 1966. pág. 236

SAMUELSON, Paul A. Economía. Editorial Mc. Graw Hill. España 1996. pág. 534

SCHETINO, Macario. La Devaluación de 1994 a 1995. Editorial Iberoamericana. México 1995. pág. 172

TORRES GAYTAN, Ricardo. Un Siglo de Devaluaciones del Peso Mexicano. Editorial Siglo XXI. México 1980. pág. 427

VERCELLI, Alejandro. Inflación y Deflación. Editorial. Oikos Tau. Barcelona 1988. pág. 36

VILLARREAL, René. La Contrarrevolución Monetarista. Editorial. Era. México. 1991. pág. 480

TESIS CC
FALLA DE ORIGEN

VILLARREAL, René. Economía Internacional. Ed. FCE. México. 1994. pág. 342

WADGYMAR ORTIZ, Arturo. El Fracaso Neoliberal de México. Editorial Nuestro Tiempo. México. 1994. pág. 140

WADGYMAR ORTIZ, Arturo. Política económica de México 1982-1994. Editorial Nuestro Tiempo. México. 1994. pág. 166

WARMAR, Arturo. La política Social en México 1989-1994. FCE. México 1994. pág. 568.

WILLIAMSON, John. El Cambio en las Políticas Económicas de América Latina. México. 1991. Editorial Gernika. pág. 319

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

DOCUMENTOS OFICIALES

Nacional Financiera. La Economía Mexicana en cifras 1980 1a. Edición.
Nacional Financiera. La Economía Mexicana en cifras 1986 8a. Edición.
Nacional Financiera. La Economía Mexicana en cifras 1998 15a. Edición.

Banco de México. Informe Anual años: 1982, 1983, 1984, 1985, 1986, 1987, 1988, 1989, 1990, 1991, 1992, 1993, 1994, 1995, 1996, 1997, 1998, 1999, 2000, 2001.

Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática. Sistema de Cuentas Nacionales. Tomo I y II. 1988-1998.

Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática. Sistema de Cuentas Nacionales. Producto Interno Bruto Tomo I y II. 1980-1988.

Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática. Sistema de Cuentas Nacionales. Producto Interno Bruto Tomo I y II. 1993-1997.

Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática. Anuario Estadístico 1982, 1996, 1999. México.

Secretaría de Hacienda y Crédito Público. Informes sobre la Situación Económica, Las Finanzas Públicas y la Deuda Pública. 1994.

Secretaría de Hacienda y Crédito Público. Informe Hacendario. Octubre Noviembre 1994.

Secretaría de Hacienda y Crédito Público. Estadísticas Oportunas de Finanzas Públicas y Deuda Pública. 4to. Trimestre 1996.

Secretaría de Hacienda y Crédito Público. Informe de Ejecución. 1994, 1994, 1996, 1999. México.

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN

REVISTAS

Investigación Económica. núm. 8 Julio - Septiembre de 1994. Pág. 9-47

Investigación Económica. núm. 211 enero - marzo de 1995. Pág. 9-47

El Trimestre Económico 1998. Lecciones desde México en Inflación y Estabilización. Vol. 23, núm. 2 marzo - abril 1995, Pág. 36-47

Comercio Exterior, Mayo 1995, marzo 1996, julio 1997.

Economía Nacional, septiembre - octubre 1993

Revista de la CEPAL. No. 53, Agosto 1994.

Revista de la CEPAL. No. 55, Abril 1995.

Mercado de Valores. Núm 8. Agosto 1995, Septiembre 1995, Enero 1997, Febrero 1997, Marzo 1997, Abril 1997, Mayo 1997, Junio 1997, Julio 1997, Agosto 1997, Septiembre 1997, Octubre 1997, Noviembre 1997, Diciembre 1997, Enero 1998, Febrero 1998, Marzo 1998, Abril 1998, Mayo 1998, Junio 1998, Julio 1998, Agosto 1998, Septiembre 1998, Octubre 1998, Noviembre 1998, Diciembre 1998, Enero 1999, Febrero 1999, Marzo 1999, Abril 1999, Mayo 1999, Junio 1999, Julio 1999, Agosto 1999, Septiembre 1999, Octubre 1999, Noviembre 1999, Diciembre 1999, Enero 2000, Febrero 2000, Marzo 2000, Abril 2000, Mayo 2000, Junio 2000, Julio 2000, Agosto 2000, Septiembre 2000, Octubre 2000, Noviembre 2000, Diciembre 2000.

Examen de la situación Económica, Marzo 1995, agosto 1995, diciembre 1995, Abril 1996, Diciembre 1996, Enero 1997, Agosto 1997, Junio 1997, Julio 1997.

Grupo Financiero Bancomer. Informe Económico, Febrero 1996.

Grupo Financiero Bancomer. Informe Económico, Enero 1997.

CEPAL. Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe. Nueva York. 1999. Edición 1998.



PERIODICOS

El financiero. Lunes 30 de octubre 1995. pág. 27-30
El financiero. 30 de octubre de 1996. pág.4-5
El financiero. Domingo 27 de octubre 1996. pág. 13-14.
El financiero. Martes 2 de septiembre 1997. pág. I-VII.
El financiero. Martes 23 de septiembre de 1997. pág.4
El financiero. Jueves 11 de septiembre 1997. pág.4 - 6.
El financiero. Lunes 10 de noviembre de 1997. pág. 3'A, 11-15, 17, 19.
El financiero. Viernes 30 de enero de 1998. pág. 1- 4
El financiero. Lunes 23 de febrero 1998. pág.4
El financiero. Jueves 16 de abril 1998. pág. 20, 3'A, 13'A, 23'A.
El financiero. Lunes 8 de junio 1998. pág.3'A, 21'A, 4, 62.
El financiero. Viernes 2 de octubre de 1998. pág. 16
El financiero. Lunes 21 de mayo 2001. pág.4

La jornada martes 2 de septiembre de 1994. pág. 1, 26
La jornada Jueves 1 de junio de 1995. pág. I-VIII
La jornada Lunes 30 de octubre de 1995. pág. 32-33
La jornada Miércoles 4 de junio de 1997. pág. 18-19.
La jornada jueves 6 de noviembre de 1997. pág. 5, 20- 21.
La jornada lunes 9 de marzo de 1998, pág. 24
La jornada Lunes 23 de febrero de 1998. pág. 20-24

El economista lunes 13 de febrero de 1995. pág.4
El economista sábado 25 de febrero de 1995. pág.52-53
El economista viernes 17 de marzo de 1995. pág. 27
El economista jueves 5 de octubre de 1995. pág.35
El economista sábado 8 de noviembre de 1997. pág.7
El economista Domingo 7 de junio de 1998. pág. 8-9, 12

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN