

CENTRO DE EXPOSICIONES Y CONVENCIONES





TESIS PROFESIONAL

Que para obtener el Título de ARQUITECTO presenta

Juan Carlos Olávarri Hervella

1986





UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

INDICE

- 1, INTRODUCCION
- 2. OBJETIVO
- 3. GENERALIDADES
 - 3.1 La razón de ser del proyecto
- 4. ORIGEN DE LAS EXPOSICIONES Y CONVENCIONES.
 - 4.1 Antecedentes en otros países
 - 4.2 Antecedentes en México
 - 4.3 La ciudad de México y el proyecto de un centro de exposiciones y convenciones .
- 5. TURISMO
- 6. RECOPILACION DE DATOS Y ESTADISTICAS
 - 6.1 Diferentes tipos de reunión
 - 6.2 Mercado de eventos
 - 6.3 Temporada en que se celebran
 - 6.4 Duración de los eventos
 - 6.5 Visitantes a la Cd. de México
 - 6.6 Clasificación Industrial
 - 6.7 Distribucción de Area y M2 requeridos
 - 6.8 Factores para intervenir en una exposición
 - 6.9 Derrama Econômica
 - 6.10 Capacidad Hotelera
 - 6.11 Beneficios Esperados
 - $6.12~{\rm Mercado~muy~exigente~y~para~atracrb~se~requiere~de~servicios~de~optima~calidad~.}$

7. - PROGRAMA ARQUITECTONICO DEL PROYECTO, CENTRO DE CONVENCIONES.

- 7.1 Auditorio
- 7.2 Salón de usos múltiples
- 7.3 Admón, salas de trabajo y areas de exposición
- 7.4 Servicios oficiales y comerciales
- 7.5 Estacionamiento, plazas y jardínes

8. - DIAGRAMAS DE FUNCIONAMIENTO

- 8.1 Diagrama General
- 8.2 Diagrama del Auditorio
- 8.3 Diagrama de salones de usos múltiples
- 8.4 Diagrama de salas de trabajo
- 8.5 Diagrama de cocina

ANALISIS TECNICO Y DE CONFORMACION DE LOS DIFERENTES NUCLEOS DEL PROGRAMA ARQUITECTONICO.

- 9.1 Auditorio
- 9.2 Salon de Usos Múltiples
- 9.3 Administración, Salas de Trabajo
- 9.4 Servicios Oficiales y Comerciales
- .9.5 Generales

FACTORES DE LOCALIZACION DEL CENTRO DE EXPOSICIONES Y CONVENCIONES.

- 10.1 Medio Físico
- 10,2 Aspecto Urbano
- 10.3 Factores Generales

- II. ASPECTOS DE LA ZONA
- 11.1 Con exto Urbano.
- 11.2 Concepto Urbano 11.3 Elementos de evaluación
- 12. DESCRIPCION DEL PROYECTO
- 13. CALCULO DE ISOPTICAS
- 14. CRITERIO ES RUCTURAL
- 14.1 Elementos de la estructura

under de linger i handrupt de glanger terdés de museu handri han el messeral, a				
and the state of the second of		tati da la mana ang a	The second secon	Mark of virtues of the security.
			and the second second	
	INDICE DE	PLANOS		
	the second second			
	PLANO #	TIPO DE PLANO		
	1.	Planta de Conjunto		
	2.	Llave de niveles		
	3	Planta nivel +5.00 mts.	acceso principal	
	<u>,</u>	Planta nivel +i0.00 mts.	zona comercial	
	5.	Planta nivel +15.00 mts.	restaurant bar	
	6.			•
		Planta nivel +20,00 mts.	expo. temporales	
	7.	Planta nivel +25,00 mts.	acceso por carretera	
	8.	Planta nivel +30,00 mts.	administ racion	
and the section of th	9.	Secciones esquemáticas		
	10.	Corte de edificio exposicione	es	
	11.	Detailes constructives		
	12.	Planta nivel +22,50 mts	auditorio	
	13.	Planta trazo isoptica del aud	itorio	
	14.	Corte trazo isoptica del aud	itorio	
	15.	Planta nivel +20,00 mts.	saion de usos multiples	
	16.	Planta nivel +25,00 mts,	salon usos multiples	
	. 17.	Corte salon de usos multiple		
	18.	Planta nivel +35,00 mts.	techos	
	19.	Fachada principal y apunte p	•	
	20.	Fachadas secundarias		
		. sendes secondarias		

Partiendo de la base que México ha tenido un gran crecimiento en el desarrollo industrial y comercial, como consumidor es de vital importancia el estar al día en los adelantos técnicos y en los productos fabricados por el país.

Después de una baja a partir de los años de 1975 a 1984, en cuanto a su economía, es de trascendencia establecer las bases de una recuperación a nivel nacional e internacional con respecto a la producción en general y a la atracción de divisas a México.

El esquema de desarrollo industrial fortalecerá la producción amplia de bienes de consumo popular a fin de elevar el nivel de la población.

La actividad comercial sirve de vínculo a todas las actividades -económicas, y tiene una labor importante para aumentar la pro--ductividad de la economía nacional.

El apoyo a la economía popular, pieza indispensable de la estrategia global descansa en forma importante en el sector comercio.

Como propósito de acción para lograr un sistema eficiente de distribucción de los servicios producidos y debido a que en la actualidad en la ciudad de México, se tienen necesidades en lo que respecta al conocimiento de productos y servicios ejecutados por el -país, nace la idea de proponer un "Centro de Exposiciones de Productos Nacionales", que atraiga eventos especiales que cumplan con
sus funciones más importantes que son; reunir e intercambiar --ideas a nivel nacional e internacional.

Con el propósito de modelar la capacidad instalada en el sector - industrial y comercial, la participación de ferias y exposiciones - juegan un papel importante dentro de los mercados nacionales e - internacionales del país .

En los cuales se realizan la promoción de productos mexicanos - y además se pueden desarrollar proyectos de coinversión que --- son fuente de actualización y de ingresos .

En el concepto de "Centro de Exposiciones de Productos Nacionales" es dificil de interpretar el mismo, pero es necesaria su me dición entre producto observado (expuesto) y su efecto en el sistema económico.

Debe ser también de nuestro conocimiento que no sólo el centro de exposiciones es para estar al día en adelantos técnicos, científicos y comerciales, sino que su principal función es la de reunir e intercambiar ideas a nivel nacional e internacional, de termas políticos, económicos, culturales y otros, para así proyectar la verdadera imagen de México.

GENERALIDADES

En la actualidad el desarrollo industrial, comercial y social, desempeña un papel cada vez más importante en la evolución de la economía nacional. Se debe reconocer que Móxico, cuenta con una infraestructura y base industrial amplia y diversificad con una capa cidad empresarial nacional sólida con proyectos en el desarrollo de nuestra planta industrial.

En el marco Internacional de 1970-1980 México se ha presentado en 33 países, a traves de 274 eventos ycon una asistencia aproximada de 8,500 participaciones realizadas por 2,100 empresas.

En cuanto al mercado Nacional en el año 1982 México ha tenido a - su cargo 889 eventos con un número de 154,083 delegados y con una derrama económica de 5,226,638,025 pesos de los cuales en la ciudad de México, D.F., se han presentado 114 de los eventos adquirriendo el mayor número entre los 27 Estados cedes de los eventos, de ahí la idea de proponer un "Centro de exposiciones de productos nacionales" en la ciudad de México.

Con el propósito de impulsarlo se podrán atraer eventos especiales , en los que los productos que participen reunan los requisitos de --competencia en el mercado, logrando así la unión entre industria y el comercio .

En la actualidad en la ciudad de México, no existe un lugar que -reuna las necesidades primordiales de un centro de exposiciones, -que satisfaga la demanda de este tipo de eventos , siendo de conocimiento general que los lugares donde se exponen son adaptados y
carecen de infraestructura, servicios e instalaciones adecuadas,

v 3.1 La Razon de ser del proyecto.

El proyecto de un centro de convenciones y exposiciones en la zona metropolitana de la Ciudad de México, permite conjuntar las oportunidades estratégicas del país en materia de atractivos turís ticos y culturales en el contexto nacional e internacional, y la --necesidad de descentralizar la actividad econômica del altiplano en regiones seleccionadas que deberán irse preparando con la infra-estructura y los servicios requeridos para tal efecto. Asimismo, insuficiencia y carencia de instalaciones de calidad adecuada en --la principal urbe metropolitana del país y centro focal de concentración de actividades de toda índole, permite identificar ciertas - oportunidades para el proyecto, a la vez de una serie de condi--ciones necesarias para su instalación y puesta en marcha.

V 4.- EL ORIGEN DE LAS EXPOSICIONES Y CONVENCIONES

Las exposiciones y convenciones han jugado un papel muy importante en la historia y desarrollo de la humanidad al conjuntas en un -- mismo sitio personas de diferentes lugares con intereses comunes, generalmente por motivos de tipo comercial y de esparcimiento e -- históricamente muy ligados a festividades de tipo religioso.

La idea genérica ha existido desde las culturas más primitivas, fundada en el concepto de las ferias. El desarrollo moderno de la idea, se atribuye generalmente a los franceses, quienes celebrarán la primera gran exposición en París (1798), aunque se menciona que con -- anterioridad la Sociedad de Artes de Londres había celebrado um -- exposición de maquinaría agrícola y otros tipos (1756), y otra pe--- queña exhibición había tenido lugar en Praga (1791). Entre 1798 y 1850 se organizaron variadas exposiciones de menor envergadura funda--- mentalmente en Francia e Inglaterra.

La era de las grandes exposiciones internacionales se inició a raíz de la revolución industrial, con la apertura de la Fería M u n d i a l en el Palacio de Cristal (Londres) en mayo de 1981. A partir de --entonces se han realizado infinidad de eventos en la materia , destacando por su importancia en el progreso industrial y manufacturero la Exposición internacional del Centenario de la Independencia de los Estados Unidos (1876), la Exposición Universal de Barcelona (1888), la Expo-

sición Universal de París (1889), además de un sinnúmero también importante de eventos ya en pleno siglo XX. Ello ha incrementado considerablemente en todo el mundo el número y tipos de edificaciones dedicadas exclusivamente a la actividad, destacando las existentes en Estados Unidos, Francia, Alemania, Japón y Rusia.

AĴiO	EXFOSICION	LUGAR	COMENTARIOS
1851	PERIA MUNDIAL	IONDRES, INGLATERRA	Duró 23 semanas 6 170 000 personas asistie
1855	Exposición Internscional de París	PARIS, FRANCIA	ron .
1867	Exposición Universal de París	PARIS, FRANCIA	Atendieron 6 805 969 personas.
1873	Exposición Internacional de Viena	VIEWA, FRANCIA	Atrajo a 6 740 500 personas, duré 6 meses.
1876	Exposición Internacional del Centenario	filadelfia, pensylvania E.U.A.	Primera feria de E.U.A. Se exhibia ol de- sarrollo técnico desde la Independencia. Duró 7 menes, 9,910 966 personas.
1878	Exposición de París	PARIS, FRANCIA	Visitada el día de apertura por 111 955 personas.
1886	Exposición India y Colonial	INDIA	
1886	Exposición de Liverpool	LIVERPOOL, INGLATERRA	
.1888	Exposición de Glasgow	GLASGOW, ESCOCIA	Visitada por 5 748 379 personas. Duró 161 días.
1888	Exposición Universal de Barcelona	BARCELONA, ESPAÑA	
1889	Exposición Universal	PARIS, FRANCIA	Superó a todas .
1893	Exposición Colombiana Mundial	CHICAGO, ILLINOIS, E.U.A.	Visitada por 27 539 041 personas .
1900	Exposición do Tarís	PARIS, FRANCIA	Visitada por 50 860 801 personas.
1901	Exposición de Glosgow	GLOSGOW, ESCOCIA	Visitada por 17 497 220 personas.
1901	Exposición Panamericana	BUFFALO, NEJ YORK	El Presidente Mokinley fue asesinado en el templo de la Música.Visitada por más de - 8 000 000 personas.
1910	Exposición de Bruselas	BELGICA	ASISTIFRON 73 000 000 personas. Hubo un in cendio.
1911	Exposición en Roma	ROMA	33,423
1913	Exposición de Cante	BELGICA	
1915 1915	Exposición Panamá-Pacífico Exposición Panamá-California	SAN FRANCISCO, CALIF. San DIECO, CALIFORNIA	Costo de 50 000 000 délares
1916	exposición Nacional de Panamá	PANAKA	
1922	Exposición Brasileña	RIO DE JANEIRO	

	•		
1922	La Exposición de la Paz de Tokio	TOKIO, JAPON	
1924~25	Exposición del Imperio Británico	MEMBLEY	Visitada por más de 28 000 000 de personas. Costo total de 13 000 000 libras esterlinas.
1925	La Exposición Internacional de Artes - Decorativas e Industria Moderna		
1926	Exposición de Sesquicentenario	FILADELFIA, PEN.	Visitada por 5 000 000 . Costo total más de 20 000 000 dólares.
1929-30	La Exposición Internacional de Barcelona	BARCELONA, ESPAÑA	
1929	Exposición Ibero-Americana	SEVILLA	
1933-34	Expsoción de un siglo de Progreso	CHICAGO, E.U.A.	Funcionó por 2 años. La visitaron 48 769 227 personas. Se invirtieron 4 783 839 dólares.
1937	Exposición Internacional de París	PARIS, FRANCIA	Acudierón 30 000 000 personas.
1938	Exposición Imperial	GLASGOW, ESCOCIA	
1939-40	Feria Mundial de Nueva York	NUEVA YORK, E.U.A.	Costo de 150 000 000 délares
1951	Festival de la Gran Bretaña	LONDRES, INGLATERRA	Fué hecho para conmemorar el centenario de la Feria Mundial de 1851 en Londres.
1958	Exposición Internacional de Bruselas	HEYSEL, BRUSELAS	

LUGAR

AΣO

4.1 Antecedentes en otros países.

Por experiencia realizada en otros países por lo que respecta a exposiciones y convenciones las necesidades son semejantes en America como en Europa.

En los Estados Unidos Americanos, en los últimos años existe un -gran desarrollo en los centros de exposición y convención, donde da
tos recopilados demuestran que anualmente se realizan siete mil eventos originados en su mayoría en Estados Unidos y Europa Occidental, de este número 4/5 partes son convenciones de pequeña mag
nitud con una asistencia promedio de 1500 a 5,000 personas y 1/5 parte tiene una magnitud de 5,000 a 50,000 personas .

4.2 Antecedentes en México.

Esta actividad de exposiciones y convenciones se ha empezado a desarrollar en México, a diferente escala que en otros países, en ciudes dades como, León, Acapulco, Guadalajara, Cancún, Monterrey y México, D.F., ciudades que no todas cuentan con las instalaciones especificas para estas actividades.

Analizando particularmente a la ciudad de México que percibe un -mayor número de delegados anualmente, es necesario crear un "Centro de Exposiciones de Productos Nacionales" en esta ciudad para -que exista una labor de enlace entre los sectores industrial y comer
cial aumentando la productividad de la economía nacional.

4.3 <u>La Cludad de México y el Proyecto de un Centro de Exposiciones y Convenciones</u>.

La ciudad de México ha sido por mucho tiempo el centro principal de arracción de actividades de toda índole. Resulta ser el centro de la industria, las finanzas, el comercio, el gobierno, la recreación e inclusive el turismo, tanto nacional como extranjero, y representa más de la mitad de la actividad nacional.

Ha sido una preocupación constante el dotaria de un centro de convenciones y exposiciones a la altura de su nível de actividad, y por diversas razones, de índole financiero principalmente, a juzgar por diversas opiniones, el proyecto se ha suspendido o diferido en el -tiempo.

Sin embargo, la importancia de las exposiciones y convenciones a nivel nacional e internacional como elementos de promoción del desa--rrollo resulta indiscutible, y en ese contexto resulta válido rep mar los argumentos que han apoyado la materialización del proyecto. El desarrollo turístico de México que cuenta con lugares cultura-les de gran importancia histórica como lo son las ciudades Prehis_
panicas, que tienen una gran influencia turística y han convertido el turismo en una importante fuente de ingreso en la economía nacional.

Después de una baja en los años 1975 - 1976 el turismo logra una recuperación posterior estableciendo una balanza a nivel Internacional.

Se han establecido bases para lograr un plan de desarrollo en el sector turístico a corto plazo, para contribuir en la solución de problemas nacionales, mediante la captación de divisas y asi lo-grar a largo plazo, consolidad y fortalecer la posición del turismo en el desarrollo nacional.

Por lo que respecta a la infraestructura turística la demanda de - actividades en el país, son factores que indican la necesidad de - un "Centro de Exposiciones y Convenciones" que atraiga eventos - especiales que cumplan con sus funciones más importantes, que son la de reunir y exponer, y que a su vez sus mismas actividades - por experiencia en otros países proporcionara altos ingresos económicos.

6. - RECOPILACION DE DATOS Y ESTADISTICAS

6.1 Diferentes tipos de reunión .

SEMINARIO: Es un grupo acomodado frente a frente -compartiendo experienciasen un tema particular guiados por un experto en el tema.

CONFERENCIAS: Sesiones generales y grupos acomodados - frente a frente, con una alta participación para planear, sacar datos y resolver problemas.

FORO: Es una disolución de panel, tornaixlo las ideas opuestas sobre un tema con la libre participación de la audiencia.

CLINICA: Pequeños grupos acomodados, donse se imparten la mayoría de las fuentes de entrenamiento para prepararse en un tema en particular.

SIMPOSIUM: Es una discusión de panel sobre un tema - en particular después de una larga audiencia.

PANEL: Dos o más conferencias cada uno exponiendo su punto de vista con discusiones entre ellos guiados por un moderador.

LECTURA: Una presentación formal hecha por un experto , algunas veces precedida de preguntas y respuestas .

COLOQUIO:

Un programa en el cual los participantes determinan el tema a discutir , después los
lideres construirán el programa alrededorde los problemas más comunes .

CONVENCION: Regularmente son sesiones generales y reu niones de comite. En su mayoría es información que se da y es aceptada tradicional mente como una reunión anual.

and the commence of the commen

6.2 MERCADO DE EVENTOS.

6.2.1 Resultados Generales Registrados por el C.C.V. en la Ciudad de México.

AÑO	No. DE EVENTOS	TOTAL DE EVENTOS	INGRESO ESTIMADO
1975	92	94,905	237,262,500
1976	144	67,725	169,312.500
1977	152	92,050	289,958,000
1978	231	101,964	316,088,000
1979	190	75,216	270,375,300
1980	87	53,428	387,085,860
1981	90	56,921	412, 392, 645
1982	313	124,729	
	•		
		,	

MES	No. DE EVENTOS	TOTAL DELEGADOS	INGRESO ESTIMADO
			
ENERO	14	1,783	
FEBRERO	44	38,068	·
MARZO	22	6, 296	
ABRIL	24	7,707	
MAYO	24	7,358	
JUNIO	18	2,577	
JÚLIO	14	7,293	
AGOSTO	21	11,749	
SEPTIEMBRE	28	2, 440	
OC TUBRE	33	15, 826	·
NOVIEMBRE	, 42	8,995	
DICEMBRE	37	14,007	
TOTAL:	. 313	124,729	

El año de 1983 no se tomará en cuenta por falta de datos ya que su aportación de eventos bajo en un 70 a 80 % .

6.2.2. Resultados Generales Registrados por el Consejo Nacional de Turismo .

EVENTOS	No. DE EVENTOS	DELEGADOS	DERRAMA
CONVENCIONES	170	57,260	1776,937,125
GRUPOS	334	20,866	826, 288, 650
V. DE INCENTIVO	359	73,047	2'551, 838, 250
ESPECIALES	1	200	4,740,000
POST, CONVENCION	25	2,710	66, 834, 000
TOTAL:	889	154,083	5'226, 638, 025

6.2.3

Mercados de Eventos Registrados por el IMCE.

En el lapso de 1970-1980 se han presentado los productos mexicanos en 33 países a traves de 274 -- eventos y una asistencia aproximada de 8,500 participaciones realizadas por 2,100 empresas.

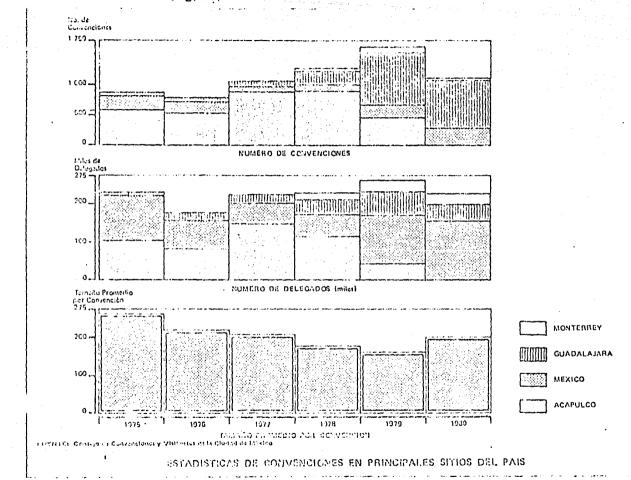
6.2.4 SEDES DE EVENTOS REGISTRADOS EN MEXICO

LUGAR	No. DE EVENTOS	DELEGADOS	DERRAMA	
Acapulco	92	20,961	748,155,000	
Cancún	84	10,069	349,162,000	
Puerto Vallarta	54	7,165	397,015,000	
Ixtapa	17	2,231	84,217,950	
México	114	28,818	742,745,000	
Guadalajara	. 21	2,049	31, 112, 175	
Mazatlán	30	1,920	56,115,675	
Manzanillo	3	660	23, 226, 000	
Monterrey	7	455	10,931,625	
Ensenada	1	50	809 , 780	
Cocoyoc	1	200	8 , 2 95 , 000	
S. José del Cabo	1	100	2,370, 000	
Querétaro	1	100	1,185,000	
Cozumei	30	1,271	37,997,025	
Mérida	22	987	31,663,200	
Taxco	3	115	5,806,500	
Ixtapan	1	12	426,600	
Saltillo	5	297	14,824,350	
Tampico	1	2 0	289, 500	
Chichen	1	· 50	1,185,000	
Lago Cuerrero	1	18	746,550	
San Luis Potosí	2	80	3,555,000	
<i>1</i> 2			•	

LUGAR	No. DE EVENTOS	DELEGADOS	DERRAMA
Puerto Escondido C.S.L. La Poz Cuernavaca Chihuahua Guanajuato P. Del Carmen S. Quintin B.C.	2 2 1 1 3 1 1	80 78 30 20 115 120 20	13,983,000 2,950,000 2,310,750 1,777,500 3,199,500 4,266,000 592,500 1,451,625

ASISTENCIA:

- Los países del Extranjero muestran un mayor interés por las asociaciones que participan.
- Hay que tomar en cuenta el mercado regional, nacional y otros países.



6.2.5 El Mercado Potencial

El Mercado Potencial del proyecto se analiza de dos segmentos básicos:

El Mercado Nacion al deconvenciones y exposiciones de la Ciudad de México, detectado en base a la información disponible, la cual es escasa e incompleta.

El Mercado Internacional norteamericano de conven--ciones y exposiciones, compuesto por reuniones de corporaciones y
por reuniones de grandes asociaciones.

Las estimaciones del mercado potencial fundamentan posteriormente el tamaño propuesto para el proyecto, (en adición a otras consideraciones técnicas y de disponibilidad de servicios de apoyo), y las metas de captación normativas de acuerdo al nivel de servicio y competitividad que se desee lograr con el proyecto.

A nivel nacional , el $_{\rm n}$ úmero de convenciones registradas mantiene \sim un patron creciente con una cifra media del orden de 1,125 eventos \sim por año .

Durante 1975-1980, el número de convenciones realizadas en el país - creció a una tasa promedio del 5% anual, celebrándose en promedio -- cerca de 1,125 eventos por año .

El volumen captado anualmente en convenciones es del orden de ---225,000, con una asistencia media de 200 delegados por evento, aunque no se dispone de información reciente después de 1979.

6.3 Temporada en que se celebran las convenciones.

Según estudios realizados por el C.C.V. la temporada donse se -- realizan más convenciones es en los meses de abril - Mayo , y los meses más pobres en cuanto a su afluencia de estas son , Noviembre y Diciembre .

Ahora bien tenemos que analizar y hacer una exepción en el año de 1982, que como muestra su tabla no coincide con lo estipulado en - los renglones anteriores.

En el año de 1982 fue muy desbordante en sus actividades incontrolables, por la transición política que nos afecto en ese momento y diversos factores, económicos en los que más tarde el país se vería afectado gran gasto público y después una baja en el año de 1983 el cual no lo tomaremos en cuenta para nuestras estadísticas.

6.4 Duración de los eventos.

Según datos registrados por el C.C.V., la duración promedio de --los eventos es de 4.5 días. El margen de variación del tiempo de
duración de los eventos es de uno a seis días, pero el grueso de -los eventos dura 4.5 días.

Tenemos que considerar también la propuesta de las exposiciones - permanentes que la variación del tiempo del evento serín de 25 días a un mes y hasta 6 meses en su máxima participación.

6.5 Visitantes a la Cludad de México.

El número de visitantes que ingresan al país a partir de 1970,mos traron una disminución en los años de 1975 y 1976, y a partir — de 1977, en virtud a la devaluación del peso se logra una recu-peración de competividad frente a otros polos turísticos, siendo - así que en el año de 1983, del turismo receptivo fue de 4,749,--000,000 de visitantes a diferencia del año de 1970 que fueron 2,--250,000,000 de visitantes.

Como podremos apreciar en las tablas siguientes de que el número de turistas que ingresan al país es mayor en los meses de fin
de año, habiendo una diferencia notoria en los meses anteriores en cuanto a la entrada de turistas, por lo que se deben de generar actividades que atraigan al turista, como puede ser una convención.

Es importante mencionar que del mayor número de turistas que -ingresan al país tienen por objeto el viaje de placer continuando -de este objetivo el de negociar (convención).

6.5.1 TURISMO RECEPTIVO (Miles de Visitantes)

		en de la companya de La companya de la co	
MES	1982 <u>P</u> /	1983 <u>P</u> /	VARIACION (%)
ENERO	320.1	356.1	11.2
FEBRERO	333.2	394.6	18.4
MARZO	344.0	486.3	41.4
ABRIL	331.5	393.3	18.6
MAYO	295.8	371.4	25.6
JUNIO	300.0	401.5	33.8
julio	344.5	450.2	30.7
AGOSTO	318.9	382. 8 .	20.0
SEPTIEMBRE	221.6	281.1	26.9
OCTUBRE	257.1	332.2	29.2
NOVIEMBRE	272.1	382.4	40.5
DICIEMBRE	428.7	517.3	20.7
TOTAL:	3,767.5	4,749.2	26, 1

FUENTE : Banco de México y Secretaria de Gobernación \underline{P} / Cifras Preliminares

6.5.2 GASTO DEL TURISMO RECEPTIVO (Millones de Dólares)

	`	10000	
MES	1982 P/	1983 <u>P</u> /	VARIACION (%)
ENERO	165.8	122.5	- 26.1
FEBRERO	166.1	146.7	- 11.7
MARZO	163.1	168.5	3.3
ABRIL	129.5	128.4	- 0.8
MAYO	103.7	114.7	10.6
JUNIO	94.2	120.4	27.8
JULIO	120.3	146.3	21.6
AGOSTO	103.1	122.3	18.6
SEPTIEMBRE	65.5	88.5	35.1
OCTUBRE	78.0	119.4	53.1
NOVIEMBRE	89.7	138.7	54.6
DICIEMBRE	126.8	201.7 E/	59.1
SUMA:	1,405.8	1,618.1	15.1

FUENTE: Banco de México

P/ Cifras Preliminares

E/ Estimado por SECTUR

6.5.3 EVOLUCION DEL TURISMO EN LOS PRINCIPALES CENTROS TURISTICOS DEL PAÍS. (Miles de Personas)

	NAC	CIONA	LES	EXT	RAN J	E R OS	T	ОТА	L
DESTINO	1982	1983 p/	Variación	1982	-	/ariación		1983p/	Variación
Acapulco	700.8	821.6	- 17.2	585.0	685.6	17.2	1,285.8	1,507.2	17.2
Cancún	307.4	246.5	-19.8	336.4	518.9	54.3	643.8	765.4	18.9
Puerto Vallarta	186.9	27,6.7	48.0	315.2	477.4	51.5	502.1	754. 1	50.2
Ixtapa	241.1	232.7	- 3.5	69.6	136.1	95.5	310.7	368.8	18.7
Coz umel	49.4	62.0	25.5	107.1	138.1	28.9	156.5	200.1	27.9
Mazatlán	399.9	484.2	21.1	235.8	321.3	36.3	635.7	805.5	26.7
México	1,851.2	1,756.5	- 5.1	904.3	924.7	2.3	2,755.5	2,681.2	-2.7
Guadalajara	2,179.6	1,788.1	-18.0	168.7	203.3	20.5	2,348.3	1,991.4	- 15.2

6.5.3.1 TURISMO RECEPTIVO (Miles de Personas)

	Λ Τ Ο Τ	L	VI	A AER	E A	VIA	TERRES	TRE
Λῆο	Número	Variación	Número	Variación	Participación	Número	Variación	Participaci
1970	2,250	-	875	-	38.9	1,375	-	61.1
1971	2,509	11.5	986	12.7	39.3	1,523	10.8	60.7
1972	2,915	16.2	1,178	19.5	40.4	1,737	14.1	39.6
1973	3,226	10.7	1,432	21.6	44.4	1,794	3,3	. 55.6
1974	3,362	4.2	1,545	7.9	46.0	1,817	1.3	54.0
1975	3,218	-4.3	1,432	-7. 3	44.5	1,786	-1.7	55.5
1976	3,107	-3.4	1,531	6.9	49.3	1,576	-11.8	50.7
1977	3,247	4.5	1,723	12.5	53.1	1,524	-3.3	46.9
1978	3,754	15.6	2,168	25. 8	57.8	1,586	4.1	42.2
1979	4, 134	10.1	2 ,4 95	15.1	60.4	1,639	3.3	39.6
1980	4, 144	0.2	2,470	-1.0	59.6	1,674	2.1	40.4
1981	4,038	-2.6	2,335	. 5.5	57.8	1,703	1.7	42.2
1982 P/	3,767	-6.7	2,172	-7.0	57.7	1,595	-6.3	42.3
1983 P/	4,749	26.1	2,978	37.1	62.7	1,771	11.0	37.3

6.5.4 TURISMO RECEPTIVO POR ORIGEN (Miles de Personas)

ΑÑΟ	E. U.	CANADA	EUROPA	AMERICA LATINA.	OTRAS	TOTAL
1970	2,102	57	31	51	9	2,250
1975	2,786	110	112	183	27	3,218
1976	2,672	119	122	163	31	3,107
1977	2,736	155	155	171	30	3,247
1978	3,073	210	201	233	37	3,754
1979	3,430	183	219	252	50	4,134
1980	3,443	170	240	254	37	4,144
1981	3,448	125	170	267	28	4,038
1982	3,241	85	173	241	27	3,767

6.5.5. TURISMO RECEPTIVO - GASTO MEDIO DIARIO (Cifras en Dólares)

AÑO	TOTAL		VIA AEREA		VIA TERRESTRE	
	\$	Variación (%)	\$	Variación (%)	\$	Variación (%)
1970	15.0		25. 1		9.8	
1971	15.5	3.3	25.9	3.2	9.9	1.0
1972	18.4	18.7	28.9	11.6	11.9	20.2
1973	20.3	10.3	30.8	6.6	13.1	10.1
1974	23.0	13.3	32,6	5.8	15.3	16.8
1975	23.4	1.7	34.7	6.4	14.4	- 5.9
1976	23.8	1.7	36.2	4.3	14.0	- 2.8
1977	25.6	7.6	37.9	4.7	13.9	- 0.7
1978	28.2	10.2	41.6	9.8	14.0	0.7
1979	34.4	22.0	50.2	20.7	15.3	9.3
1980	39.8	15.7	60.1	19.7	17.5	14.4
1981 _{P/}	42.3	6.3	68.8	14.5	18.0	2.9
1982	36.1	-14.7	59.0	- 14.2	14.3	20.6
1983 <u>E</u> /	37.5	3.9	55.6	- 5.8	12.6	- 11.9
		,				
·						
/						
•				1		

6.5.6 GASTO DEL TURISMO RECEPTIVO POR ORIGEN (Millones de Dólares)

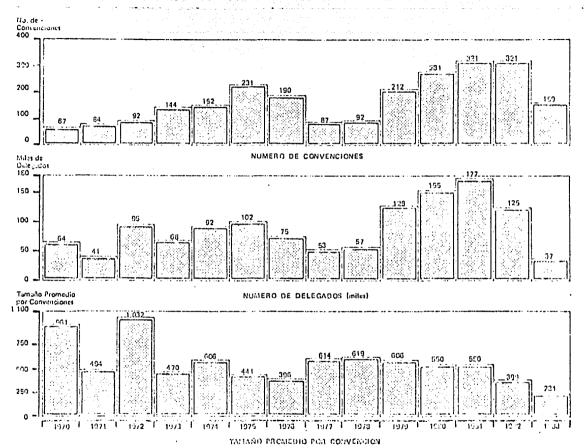
ΑÑΟ	E.U.	CANADA '	EUROPA	AMERICA LATINA	OTRAS	TOTAL
						
1970	366	19	13	16	1	415
1975	633	42	54	60	11	800
1976	671	. 48	58	49	10	836
1977	660	61	81	55	10	867
1978	807	110	117	73	14	1,121
1979	1,073	107	141	95	27	1,443
1980	1,232	103	194	119	23	1,671
1981	1,391	84	158	104 -	23	1,760
1982	1,094	55	144	. 97	16	1,406
				•		

6.5.7 De Los Eventos Efectuados .

El número de convenciones efectuadas en la Ciudad de México muestra una tendencia creciente del orden del 7% anual, con una gran variabilidad en el volumen de asistencia.

La información disponible sobre el número de exposiciones y con--venciones y sus características, efectuadas en la Ciudad de México es insuficiente y parcial. De acuerdo a datos recabados por el Con-sejo de Convenciones y Visitantes de la Ciudad de México, y referi-dos exclusivamente a eventos en los que el mencionado Consejo ha -proporcionado asistencia, el número de convenciones ha crecido a una
tasa del orden del 7% anual, durante 1970-1983, con un patron típico de comportamiento sexenal.

En efecto, atendiendo a las cifras presentadas en la figura adjunta, - se observan 3 períodos claramente diferenciados. El primero, 1970-- 1975, se caracteriza por un crecimiento acelerado del 28 % anual; el segundo , 1976-1978, refleja claramente las características de la economía y la crisis de 1977. El último , 1978-1983, mantiene también - una tendencia creciente (11% anual promedio durante 1978-1982) en - general, mostrando una vez más los efectos de la crisis de 1983. El volumen de asistencia a los eventos mantiene un patrón de comportamiento similar al de el número de convenciones, con una cifra promedio anual del orden de 100 000 asistentes. El tamaño promedio por convención también ha sufrido variaciones, con tendencia a la baja, con una asistencia media de 522 delegados por convención.



ELICITERE Consejo du Convinctivies y Visitantes de la Cludad da Máxico.

ESTADISTICAS OR CONVINCIONES EN EL DISTRITO FEDERAL

6.6 CLASIFICACION INDUSTRIAL.

6,6.1 INDUSTRIAS EXTRACTIVAS.

Extracción y Beneficio de Carbón Mineral y Grafito .

Extracción de Petróleo Crudo y Gas Natural.

Extracción y Beneficio de Minerales Metálicos.

Extracción y beneficio de mineral de hierro.

Extracción y beneficio de minerales metálicos no ferrosos.

Extracción de Minerales no Metálicos; Excepto Sal.

Extracción de canteras y de arena y grava.

Extracción de arcillas refractarias.

Extracción de otros minerales no metálicos; excepto sal .

Explotación de Sal.

6.6.2 INDUSTRIAS DE TRANSFORMACION

Fabricación de Alimentos

Preparación y envase de frutas y legumbres. Beneficio de cereales y otros granos y fabricación de productos de molino .

Fabricación de azúcar y destilación de alcohol etflico.

Matanza de ganado y preparación, conservación y empacado de carnes.

Fabricación y tratamiento de productos lácteos.

Preparación , conservación y envasado de pescados y martscos .

Fabricación de productos a base de harina de trigo.

Fabricación de chocolates, dulces, confituras, jarabes, con-centrados y colorantes para alimentos.

Fabricación de productos alimenticios diversos.

Elaboración de Bebidas.

Elaboración de bebidas alcohólicas, excepto las malteadas.

Fabricación de otros artículos confeccionados con textiles y otros materiales; excepto prendas de vestir.

Fabricación de Calzado e Industria del Cuero.

Fabricación de calzado ; excepto los moldeados de hule ó plástico .

Industrias del cuero y piel y materiales sucedáneos.

Fabricación de tejidos y artículos de punto .

Preparación , hilado , tejido y acabado de textiles de fibras - duras .

Fabricación de otros productos textiles .

Fabricación de Prendas de Vestir y Oros Artículos confec-cionados con Textiles y Oros Materiales; Excepto calzado.

Fabricación de ropa exterior .

Fabricación de ropa interior .

Industria Química.

Fabricación de sustancias químicas industriales básicas.

Fabricación de fertilizantes y plaguicidas .

Fabricación de resinas y fibras sintéticas o artificiales .

Fabricación de pinturas, barnices, lacas y similares

Fabricación de productos farmacéuticos y medicamentos.

Fabricación de jabones , detergentes, perfumes, cosméticos y otros productos de tocador .

Fabricación de aceites y grasas vegetales y animales para - usos industriales.

Fabricación de otros productos químicos .

Refinación de Petróleo y Derivados del Carbón Mineral .

Refinación de petróleo crudo, sus derivados y petroquímicabásica.

Fabricación de derivados del carbón mineral y de mezclas asfálticas.

Fabricación de Productos de Ilule y de Plástico.

Fabricación de materiales y artículos de plástico.

Fabricación de Productos de Minerales no Metálicos; Excepto del Petróleo y del Carbón Mineral.

Fabricación de artículos de barro, loza y porcelana.

Fabricación de vidrio y productos de vidrio

Fabricación de productos de arcilla para la construcción .

Fabricación de cemento, cal y yeso .

Fabricación de otros productos de minerales no metálicos.

Fabricación de Productos Metálicos; Excepto Maquinaria y

Equipo .

Fabricación de utensillos agrícolas, herramientas de mano y artículos de ferretería y cerrajería .

l'abricación de muebles metálicos y sus accesorios; incluyereparación ,

Fabricación de otros productos metálicos: excepto maquinaria y equipo.

Fabricación de productos metálicos estructurales, tanques , calderas y similares .

Fabricación, Ensamble y Reparación de Maquinaria, Equipos y sua Partes; Excepto los eléctricos.

l'abricación , ensamble y reparación de maquinaria, implementos y tractores para labores agropecuarias .

l'abricación, emsamble y reparación de maquinaria y equipo-

para industrias específicas .

Fabricación , ensamble yreparación de máquinas-herramienta y equipos para trabajar madera y otros materiales .

Fabricación, ensamble y reparación de máquinas para oficina.

Fabricación, ensamble y reparación de maquinaria y equipo de uso común a varias industrias.

Fabricación y Ensamble de Maquinaria, Equipo, Aparatos, Accesorios y Artículos Eléctricos y Electronicos y sus Partes.

Fabricación, ensamble y reparación de transformadores, motores y otra maquinaria y equipo para generación y utilización de la energía eléctrica.

Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones .

Fabricación y ensamble de aparatos eléctricos de uso doméstico y sus partes .

Fabricación de otros aparatos , accesorios y suministros eléctricos .

Construcción, Reconstrucción y Ensamble de Equipo de Transporte y Sus Partes .

Fabricación y ensamble de automóviles, autobuses, camiones y sus partes .

Fabricación , ensamble y reparación de carros de ferrocarril y otro equipo ferroviario.

Fabricación y reparación de embarcaciones, aeronaves y sus-partes.

Fabricación y ensamble de otro equipo de transporte y sus -- partes.

Otras Industrias Manufactureras .

Fabricación y reparación de instrumentos de medida y control, equipo y aparatos científicos y profesionales .

Fabricación de aparatos , instrumentos y accesorios de óptica y fotografía .

Fabricación y ensamble de relojes y sus partes .

Fabricación de joyas, artículos de orfebrería y de fantasía.

Fabricación de aparatos y artículos deportivos; incluye equipos de billar, boliche y de pesca.

Fabricación y ensamble de instrumentos musicales y sus --- partes .

Industrias manufactureras no clasificadas anteriormente.

6.6.3 Encuesta a Cámaras de Comercio e Industriales y Agencias que Organizan Convenciones y Exposiciones .

Complementariamente al análisis de las cifras de demanda de convenciones y exposiciones en la Ciudad de México y las entrevistas sostenidas con diversas autoridades en la materia, se llevó a cabo una breve encuesta con Cámaras de Comercio e Industriales y Agencias que organizan convenciones y exposiciones.

Esto con el objeto básico de :

- 1. Conocer sus impresiones acerca del proyecto
- 2. Conocer la demanda potencial que pudieran generar
- Conocer el punto de vista sobre las necesidades de sus convenciones y exposiciones.

Preguntas .

- 1.- ¿Conoce la zona Este de la Ciudad, Av. constituyentes ?
- 2.- ¿En caso de que se construyera un Centro de Convenciones y Exposiciones en esta zona lo utilizaría ?
- 3.- ¿Aproximadamente que número de aistentes tiene en cada uno de los eventos que organiza?
- 4.- ¿ Propondría este Centro de Convenciones y Exposiciones para los eventos que realizan?
- 5. Número de afiliados .

Respuesta s:

- 1.- El 80% conoce la zona del proyecto tiene una impresión favora--- ble . El 20% de las respuestas negativos correspondió a Cámaras extranjeras .
- 2.- El 85% se manifestó como usuario potencial del proyecto. El 15% restante dispone ya en el D.F. de sitios cómodos y atractivos -- para sus eventos o prefiere el resto del país, especialmente centros de playa.
- 3.- El volumen potencial de eventos por año ascendería a 500, con -- una asistencia estimada de 300 000 personas.
- 4.- La mayor parte de los entrevistados manifestaron el deseo de que el proyecto efectivamente tuviera todos los servicios requeridos.
- 5.- El 90% de las agencias manifestó su interés por el proyecto. En general se opina que los servicios del proyecto podrían ser eco---- nómicos, por no tener necesidad de transladar en cada evento recursos humanos calificados (edecanes, secretarias, interpretes), a otros centros del país.

6.7 Distribucción de Areas y M2 Requeridos.

Del universo de las empresas industriales según su clasificación, que han participado en exposiciones nacionales y en eventos en el extranjero, tienen un promedio de 30 m2 por cada una en cada evento y que se puede considerar como la media general.

Según su clasificación hay extratos que requieren una mayor área que va de 30 a 50 m2 promedio, y de los extratos sobrantes que requieren una cantidad menor de hasta 5 m2.

De los eventos realizados debe ser de nuestro conocimiento que --hay industrias interesadas en exposiciones temporales y otras en exposiciones permanentes, y de encuestas finales se obtuvo que :

- a) En exposición temporal el área rentada es de 30 a 35
 m2., con un tiempo de 90 días como máximo.
- b) En exposición permanente el área rentada es de 20 m2 con un tiempo de 6 6 más meses .

6.8 Factores para Intervenir en una Exposición .

Sabemos que las exposicones juegan un papel importante como un - medio efectivo de penetración en los mercados nacionales e internacionales que no solo realizan promociones en el exterior de productos mexicanos, sino que también se pueden derivar proyectos de -- coinversión que son fuente de actualización e información.

De los eventos que se han realizado se han presentado productos --

que reunen requisitos de competencia del mercado nacional e internacional o que se han presentado para conocer cuales son las caraterísticas que sus productos deben tener para penetrar en el mercado.

De lo anterior podemos ya derivar en grupos para seleccionar así el tipo de exposición .

- a) Las empresas mexicanas ya consolidadas, y especializadas que -tienen como características el tener a grupos de expertos en determinadas líneas de productos para llevar a cabo transacciones inmediatas, limitándose la entrada únicamente a profesionales, eliminando con esto al público en general.
- b) Un grupo más general que tiene como características es el permitir la exhibición de una amplia gama de productos que por sus volúmenes de compra no han americado aún grado de especialización, y así permitir que el público en general entre en contacto -con ellos y poder determinar si el poducto es adecuado o no.
- c) Otro grupo estará formado por locales de información y que como objetivos tendrá:
 - Manifestar en el mercado los descos de establecer una corriente comercial en zona, ciudad ó país sede .
 - Complementar a estas esposiciones con una sección de imagen en cuanto a su potencial, industrial y comercial.

6.9 Derrama Econômica.

La derrama económica en convenciones de la ciudad de México ha -evolucionado satisfactoriamente. En 1981 ascendió a más de 16 000 -millones de pesos, con un gastos promedio por delegado de 93 000 pesos.

En efecto, la derrama económica generada en el D.F. en materia de convenciones evolucionó en el período 1970 - 1981 a una tasa del --11.3% anual, alcanzándose a fines del período una cifra de cerca de 16 400 millones de pesos de 1984.

Conjuntando las cifras de derrama económica con la afluencia de delegados por convención, se tiene un gasto promedio por asistente ---entre 52 y 93 mil pesos de 1984, con una cifra media en el período del orden de 72 mil pesos. Esto durante la estadía promedio de ca-da convencionista, estimada entre 4 y 5 días. Con lo anterior, el gas
to medio por día varía entre 14 y 18 mil pesos en promedio, llegando
a alcanzar hasta 23 mil pesos en 1981.

Lo anterior es sumamente significativo si se toma en cuenta el efectito multiplicador del gasto en el resto de sectores económicos. Efectivamente, se estima que cada peso gastado repercute en un beneficio neto para la economía de 3.5 veces, en el ramo de hoteles, alimentos, paseos y diversiones, transportes locales y otros.

6.9.1 Distribucción del Peso del Convencionista.

Hospedaje	24 %
Comidas en hoteles	11 %
Comidas en restauran	10 %
Compras comercio	25%
Paseos y excursión	16%
Transportes locales	6%
Centros nocturnos	5 %
Diversos	3 %
Total de Gastos:	100%

6.10 Capacidad Hotelera .

La ocupación hotelera ha tenido a lo largo de los años una relación -directa con los objetivos del víaje del turista que son de placer y de

La capacidad hotelera en la ciudad de México es amplia y como ve--remos a continuación, nombraremos los hoteles de * * * * * * y * * *

* y su capacidad .

negoclos .

HOTEL	No. CUARTOS

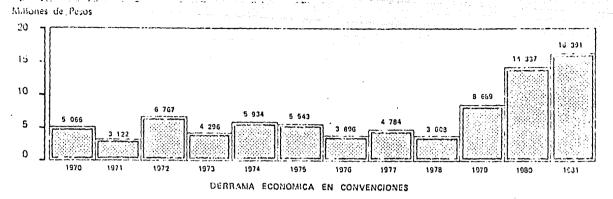
Alameda

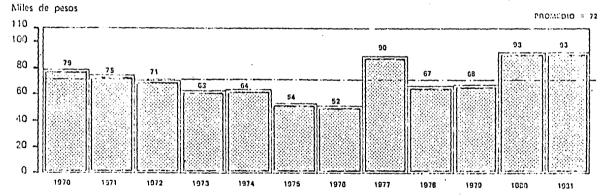
350

Alfer	158
Amba sado r	133
Aristos	360
Bamer	111
Benidorm	127
Camino Real	720
Casa Blanca	200
Calinda Geneve	150
Continental	360
De Cortes	27
Del Angel	100
Del Paseo	107
Del Prado	600
El Diplomático	120
El Presidente	120
El Romano Diana	166
Emporto	180
Fiesta Palace	700
Francis	76
Geneve	378
Golden Suites	31
Gran Hotel de la Ciudad de México	128
Guadalupe	117
Holiday Inn Zona Rosa	222
Jardín Amazonas	33

Kristal	200	
Majestic	85	
Maria Cristina	87	
María Isabel Sheraton	850	
Marlone	104	
Montecasino	129	
Montejo	58	
Plaza Florencia	125	
Plaza Vista Hermosa	110	
Premier	88	
Presidente Chapultepec	753	
Prince	124	
Purua Hidalgo	254	
Reforma	233	
Regis	336	
Ritz	140	
Riazor	75	
San Francisco	142	
Shirley Courts	95	
Suites Amberes	28	
Vasco de Quiroga	50	
Versales	55	
Virreyes	152	
annual dad batalana antoniane timentan		

9,687 cuartos en la ciudad de México .





Citras e pelos constantes de 1924 Fuchio: Consejo de Convenciones y Visitantes de la Ciudad da México Estimateness: FOA Consultoris

GASTO PROMEDIO POR DELEGADO (miles de pesos)

6.11 Beneficios Esperados.

Una serie de beneficios regionales inmediatos se identifican con el -proyecto del centro de convenciones y exposiciones del corredor Toluca - Lerma .

Ceneración directa de fuentes de trabajo.

Generación indirecta de empleos en otros sectores de actividad económica regional.

Derrama monetaria directa en sueldos y salarios por la generación de empieos.

Efecto multiplicador regional del gasto del convencionista.

Captación probable de divisas .

Concentración de servicios urbanos.

6.12 Mercado muy exigente y para atraerlo se requiere de servicios de ortima calidad .

El volumen de convenciones y exposiciones que se realiza anualmente.

No obstante, es un mercado que demanda servicios de alta calidad

Una encuesta realizada por Meetings & Conventions Magazine, reveló que en más del 40% de los casos los organismos que realizan comvenciones consideran como facto res muy importantes para la selección del sitio de su reunión los siguientes:

Selección del Destino:

- Disponibilidad de hoteles y otras instlaciones para reuniones.
- Facilidad de transportación
- Costos de transportación - Atractivos turísticos y culturales

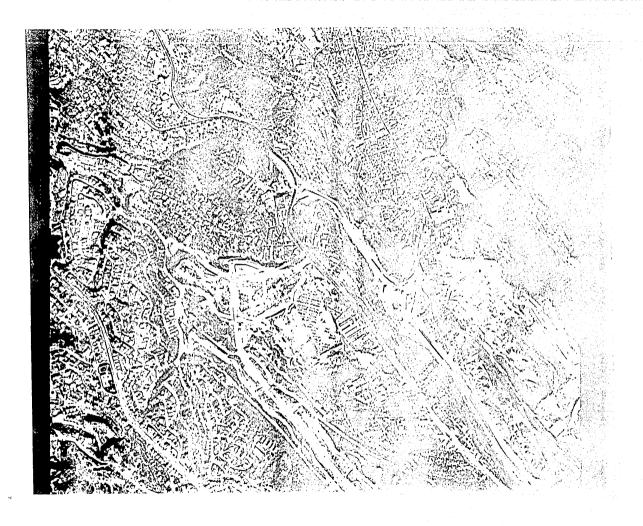
Selección del Sitio específico:

- Calidad del servicio de alimentas
- Número, tamaño y calliad de los salones de reuniones.
- Eficiencia en los procedimientos de registro
- Número, tamaño y calidad de los dormitorios
- Disponibilidad de servicios y equipos de apoyo

`	PACTOR DE SELECCION	REUNIONES CORPORATIVAS	CONVENCIONES	OTRAS CONVENCIONES
	·			
	Calidad del servicio de alimentos	77 🗲	80 ≴	63 🐔
	Búmero, tamaño y calidad de las salas de reuniones	64 🛠	. 87 ≴	59 ≸
	Eficiencia en los procedisientos de registro y salida	54 🖇	63 ≴	44 %
	Eficiencia en los procedimientos de pago	53 ≴		
	Número , tamaño y calidad de los cuartos de dormir	51 %	70 🕏	35 ≸
	Amignación de una persona del personal para encargarse de todos los aspectos de la reunión .	43 🛠	59 ≴	39 \$
	Disponibilidad de servicios y equipo de apoyo, tal como aparatos audivisuales.	41 %	49 %	35 %
	Experiencia previa en el menejo de instalaciones y de personal.	36 🕻 .	49 \$	36 ≴
	Instalaciones recreativas en el lugar, v. gr., campo de golf, albercas, cancha de tenis, etoétera.	27 🗲	23 🖇	23 🗲
	Proximidad al seropuerto	24 \$	15 ≴	22 %
	Conveniencia de otros modos de transporte	24 🖈	26 ≴	21 %
	Provisión de servicios especiales como pre-inscripción, equipos especiales, etcétera.	18 ≴	28 ≴	11 🖇
	Disponibilidad de espacio para exhibición	17 ≸	46 🕏	9 🗲
	Húmero, tamaño y calidad de las suites	16 🔏	26 🐔	8 🐔
	Proximidad a centros comerciales, restaurantes, y sitios externos de diversión.	11 🗲	22 💃	10 🗲
	Actualidad de la instalación	5 ≸	5 🐔	4 \$

the control of the control of the control of the second of the second of the control of the cont

pactores de s	SELECCION	REUNIONES TODOS TIPOS	CORPORATIVAS VIAJES DE INCENTIVOS	REUDIONES DE GRANDES CONVENCIONES	ASOCIACIONES OTRAS CONVENCIONES	
Disponibilidad de hotele instalaciones para reuni		66 %	45 %	83 %	65 A	
Facilidad de transportac asistentes hocia y doode		58 %	37 ≉	50 %	50 £	
Costos de transportación	1 •	47 %	39 %	29 %	33 %	
Distancia desde el lugar de los esistentes.	do residencia	40 %	20 ≸	32 ×	45 [%]	
Disponibilidad de instal como empos de golf, alt tenis, etoétera.		27 🐔	68 <i>\$</i>	24 %	11 %	
Clica .		27 %	64 %	26 %	13 %	
Concopto popular de la l	ocalidad .	9 %	59 ≸	16 %	8 %	
Paisajo y atractivos cul curriculares.	turales y extra	9 %	59 %	20 %	8 %	
Kandatos por leyes .	•	-	••• ·	18 %	8 %	



Programa Arquitectónico del Centro de Exposiciones y Conven--ciones para la Ciudad de México .

Programa General

- 1. Auditorio .
- 2. Salón de usos múltiples .
- 3.- Administración, salas de trabajo y areas de exposición.
- 4. Servicios Oficiales y Comerciales.
- 5.- Estacionamiento, plazas y jardínes.
- + Auditorio (cap. 1500 personas)
- Vestíbulo de Acceso vestíbulo sanitario hombres y mujeres guardarropa circulaciones generales
- Auditorio sala con cupo para 800 per-sonas, area del senado y foro.
- Servicios Adicionales.
 Salas de juntas convencionistas sala de descanso convencionistas sala de descanso edecanes sanitarios hombres y mujeres vestidores con sanitarios bodegas salidas de emergencia circulaciones cabina de traducción simultánea sala de mecanografía sala de prensa

Administración.

vestibulo .
sala de espera .
dirección con santario propio "
y paso directo a salas de trabajo .
subdirección
agente de viajes
agente de relaciones públicas
agente local
agente de gobierno
oficina para el personal
communador
confermería
ingeniería de manterimiente
servicios y vestidores (bombres y mujeres)

- Servicios Adicionales .

sabitation hombres y mujetes
papelerfa
cocheta
IImpieza
copiado y encuderración
acervo
circulaciones y escritorios
sonido
telex, teléfono larga distancia
bodegas generales
cuartos de maquinas -(subostación eláctrica, alre acondica compressoras, cistorna, calderac y bombar)

- Salas de Trabajo .

vestíbulo genera!
10 modulos de salas de trabajo (dimensionalea)
cabina de proyección
cabina traducción simultánea
cocineta
areas del cafe
sanitarios - hombres y imperes
circulaciones generales

Areas de exposición (adicionales al salón de uros multiple) zona I exhibición subdividible en 15 salones o locales con diferente con capacidad para 125 per conta una.

Zona 2 Exhibición también modular para la necesidades de la convención . Terrazas de exposición Galería de exposición Bodegas adicionales (areas de exposición) sanitarios - hombres y mujeres Circulaciones Conerales

- + Servicios Oficiales y Comerciales
- Vestíbulo de Acceso vestíbulo sanitarios hombres y mujeres control
- Servicios Oficiales Información inscripción cambio de moneda agentes de viajes correo telégrafo telefonos locales
- Locales Comerciales, restaurants cafeteria interior y exterior fuente de sodas restaurant el Cheff Grill los jardines
- Espectáculos .
 Gran Plaza (2,000 personas)
 Disco Lazer (300 personas)
 Piano Bar (100 personas)
 Centro nocturno (300 personas)
 Cine Galería (280 personas)
 Galería de arte
 Local de artesunias
 Locales comerciales

- Estacionamientos Plazas y Jardines .

Acceso principal, (incluye plazas, jardines, fuentes) Estaclonamiento al descubicato con areas verdes Circulaciones de automóviles, camionetas y estandadores, rampas y andenes de descarga. Areas verdes, jardín arqueológico y fuentes.

J 1 SERVICIOS ADMINISTRATIVOS

- Oficinas Administrativas

2 SERVICIOS DE APOYO

- Hoteles
- Agencias de Viajes
- Servicios Bancarios
- Correos, telégrafos
- Renta de Autos
- Casetas teléfonicas, telex
- Sonido y T.V.
- Zona comercial
- Estacionamiento
- Transporte

3 SERVICIOS ADICIONALES

- Aire acondicionado
- Conmutador
- Cocina para banquetes
- Equipos de proyección
- Caseta de traducción
- Equipos de música (piano, órgano)
- Equipos de sonido
- Conexiones agua, eléctricidad, teléfono, gas.

4 SERVICIOS DE MANTENIMIENTO

- Vigilancia
- Casetas de control
- Cuartos de máquinas
- Planta potabilizadora
- Cisterna

7.1 Auditorio (Cap. 800 personas)	
7.1.1. Vestíbulo de Acceso	M2
a) Vestibulo	1,000
b) Sanitarios	
b.1-5. Hombres 4 excusados 12 migitorios 8 lavabos	50
b,2-S, Mujeres 8 excusados 4 lavabos	50
c) Guardar ropa	20
d) Circulaciones Laterales	520
7.1.2 Auditorio	
 a) Sala con cupo para 1,500 personas y area senado, foro 	1, 450
7.1.3 Servicios Adicionales (poseriores)	
a) Sala de juntas	70
b) Sala descanso convencionistas	20
c) Sal descanso edecanes	20
 e) Sanitarios Servicio convencionistas y edecanes , 	20
f) Vestidores c/baño - lugar comúm	200
a) Rodera	150

	h) Salidas de emergencia e/circu-laciones.	60 :
7.1.4 \$	Servicios Adicionales .	
	a) Cabina traducción simultánea	25
	b) Sala de mecanografía	25
	e) Sala de prensa	20
	d) Sala de radio y televisión (3 latera)	100
	e) Sala de espera y teléfono	60
	f) Cabina de proyección	20
	g) Sanitarios	
	g.1 Hombres 2 Lavabos 3 Migitorios 2 Excusados	25
	g.2 Mujeres 2 Lavabos 4 Excusados	25

	7.2 Salon de Usos Multiples.	M2
and the production of the prod	 Books and property of the control of t	IVIZ
	7.2.1 Vestfbulo de Acceso	
	a) Vestibulo en P.B. (control)	200
	b) Santtarios	
	b.1 Hombres 10 Excusados 24 Migitorios 8 Lavabos	90
	b.2 Mujeres 16 Excusados 8 Lavabos	80
	7.2.2 Salón Interior (cap. Aud. 5000 personas- banquetes 2,000)	3,900
	a) Sección I	975
	b) Sección II	975
	c) Sección III	975
	d) Sección IV	975
	7.2.3 Servicios Adicionales	
	 a) Servicio de lanquetes c/cocina suministro externo 	420
	b) Bodegas del salón directas	200
	c) Servicio Elevador	50
	d) Cocina (sanitarios, bodega, montacargas y anden)	600

	the sould be of Greenweet and the color be of the color of the section	property of
Control Control in Control of the Co		
	e) Bodegas en servicio	800
	7.2.4 Patio , Anden de Descarga , Andenes y Rampas para Maniobras de Larga .	200
	7.2.5 Servicios del Personal, Empleados	
	a) Comedor del personal	100
	b) Coeina - despensa	50
	c) Sanitarios y vestidores	
	c.1 Hombres 4 excusados	50
	3 migitorios 4 lavabos 4 regaderas	
	Vestidores y lockers	=0
	c,2 Mujeres 4 excusados	50
	4 lavatos 4 regaderas Vestidores y lockers	
	d) Acceso a estacionamiento privado	400
	7.3 Administración, Salas de Trabajo y Areas de	Exposición
	7.3.1 Vestibulación general	400
	7.3.2 Administración	75
	a) Vestíbulo	60
	b) Sala de espera	42
	 c) Dirección con sanitario propio y paso directo a salas de trabajo 	50

d) Subdirección			
e) Agente de viajes		35	
f) Ageme de relaciones pi		9	
g) Agente local	üblicas	9	
h) Agente de Gobierno		9	
i) Oficina para el personal		9	
J) Conmutador		180	
k) Enfermería		40	
l) Ingeniería de men		25	
m) Sankarios y vesidores m,1 Hombres	.0	100	
m. 2 Mujeres			
n) Comedor empleados			
7.3.3. Servicios Adicionales		100	
a) Sanitarios			
a.1 Hombres	5	0	
. a.2 Mujeres			
b) Papelerfa			
c) Cocineta	25		
d) Limpleza	50		
e) Copias y encuadernación	15		
Tekur.	25		

f)	Acervo	50
g)	Circulaciones y escritorios	120
. h)	Sontdo	75
i)	Telex- teléfono-larga distancia	120
j)	Bodegas Generales	300
k)	Cuarto de máquinas (sub-estación, aire acondicionado, compresoras, cisterna, calderas, bomba	200 s)
7.3.4 Sala	s de Trabajo	
a)	Vestfbulo	200
b)	10 Módulos de salas de trabajo (dimensionales)	300
c)	Cabina de proyección	12
d)	Cabina de traducción simultánea	9
. e)	Cocineta	9
f)	Areas para el cafe	50
g)	Sanitarios	
g.	1 Hombres	
g.	2 Mujeres	

7.3.5 Areas de Exposición (adicionales al salón de usos multiples)

200

h) Circulaciones Generales

and the second of the second o	per provincia de la companio de la c	فيا يطافينين فليات
	a) Zona I de Exhibición	
	(subdividible on 15 salones o locales	2,500
	con diferentes medidas)	
	b) Zona II de Exhibición	
	(salón modular para las necesidades	2,000
	según la convención)	
	c) Terrazas de Exposición	200
	d) Galería de Exposición	200
	dy Galeria de Exposición	200
	e) Bodegas Adicionales (areas de expo	
	sición)	600
	0.0	
	f) Santrarios	200
	f.1 Hombres	
	_ maintage	
	and the second of the second o	
	f.2 Mujeres	
	g) Circulaciones Generales	800
	•	
	7.4 Servicios Oficiales y Comerciales.	
	T & 1 Manually to Assess to	
	7.4.1 Vestibulo de Acceso	M2
	a) Vestibulo	1,500
	• ,	-, 200
	b) Sanitarios	100
	5 f H	
	b.1 Hombres	

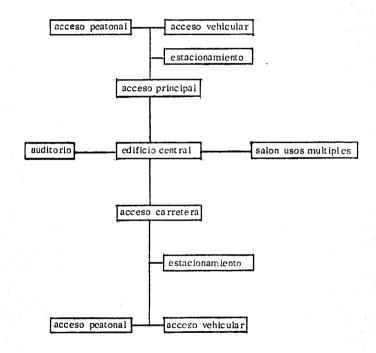
b.2 Mujeres

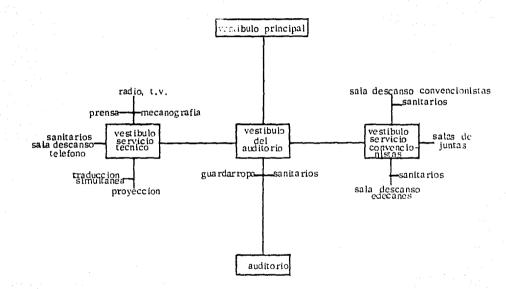
	c) Control	25
7.4.2	Servicios Oficiales	
	a) Información	9
	b) Inscripción	9
	c) Cambio de Moneda	25
	d) Agentes de Viajes	25
• .		

7	f) Correo		25
	g) Telégrafo		9
	h) Teléfono local		25
÷			Serve Spire
7.4.3	Locales Comerciales		
	a) Restaurantes		
	a.1 Cafeteria interior	r y exterior	100 per.
	a.2 Fuente de sodas		200 per.
	a.3 Restaurant El C	he ff	170 per.
	a.5 Grill los Jardines	5	150 per.
	b) Espectáculos		
	b.1 La Gran Plaza	2,000 perso	nas
	b.2 Disco Lazer	300	
	b.3 Piano Bar	100	
	b.4 Centro Noctumo	300 "	
	b.5 Cine Galeria	280 "	
	c) Galería de Arte		200
	d) Artesanias		42
	e) Locales de Comerc	io	100
•			

- 7.5 Estacionamientos Plazas y Jardines.
- 7.5.1 Acceso Principal incluye plazas y jardines, fuentes
- 7.5.2 E stacionamiento al descubierto con areas yerdes .
- 7.5.3 Cimulaciones de automóviles, camionetas y camiones andadores, rampas y andenes de carga y descarga.
- 7.5.4 Areas verdes, jardínes , el laberinto y fuentes .

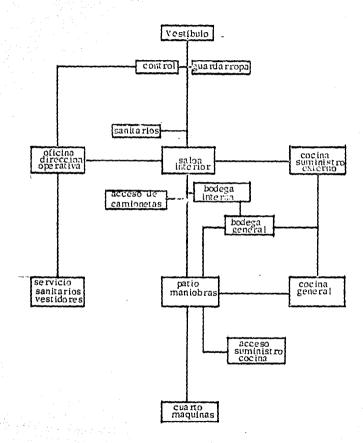
8.1 DIAGRAMA GENERAL

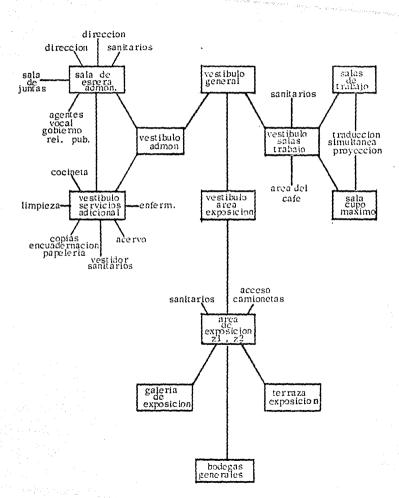


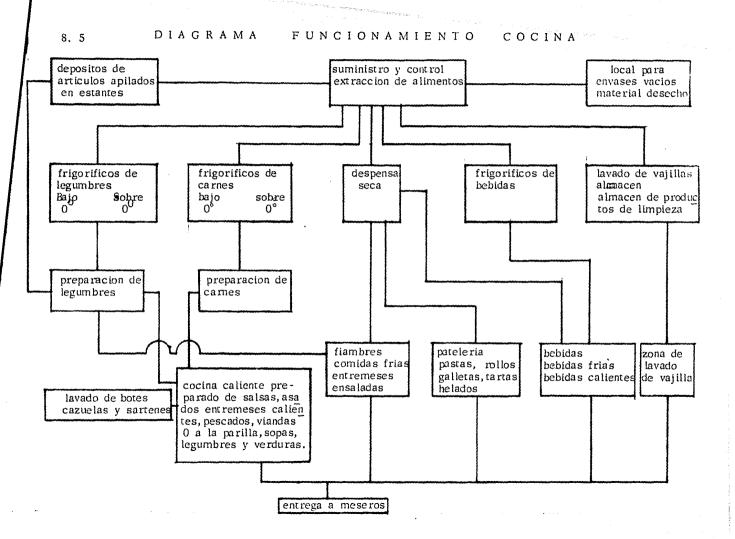


USOS

MULTIPLES







9 Análisis Técnico y de Conformación de los diferentes nucleos del Programa Arquitectónico.

9.1 Auditorio

En lo referente al auditorio su cupo será para 1500 personas. En el pueden llevarse a cabo diversas actividades artísticas y culturales; y dependiendo de la magnitud del evento puede usarse solo la mitad (700 personas), o completo dando el máximo de su capacidad.

El auditorio tendra salas de trabajo, de descanso, camerinos, zona de carteles y mamparas, y los servicios sanitarios requeridos, una cabina de proyección, cabinas de traducción simultanea, radio, televisión, mecanografía, prensa y servicios telefónicos.

Las manejadoras del aire acondicionado tran colgadas en las armaduras del techo, que reciben aire filtrado de retorno o del exterior lo enfrian con agua heleda que proviene del cuarto de maquinas, se le da humedad requerida y lo distribuyen a traves del ducto y difusores.

En cuanto a las butacas del auditorio tendrán una paleta plegadiza $para \ las \ sesiones \ de \ trabajo \ .$

9.2 Salon de Usos Multiples.

Deberá tener acceso directo de automóviles y camiones de pasa--jeros, que dejen o tomen a público asistente. El salón interior debe de comunicarse con los servicios de -cocina en caso de banquetes y con los demás servicios cuando
haya espectáculos.

De igual forma deberá tener dos accesos para camiones de carga, aparte del anden de descarga. Tendrá su zona de almace— .naje, de canceles y puertas corredizas, que servirán para seccionar el salón interior.

Los paneles divisorios iran colgados de los rieles en las armaduras, sin guia en el piso, los rieles serán de acero con una -sección de 10 x 15 cm aproximádamente, los muros móviles ensección corredizas serán de 10mts, de altura por 1,20 mts, de -ancho y 10 cm. de espesor, se dispondrán puertas de comunica--ción con anchura de 90 cm, en los lugares requeridos los pesos -específicos de los elementos colgantes deberán considerarse en el
cálculo estructural.

El aire acondicionado será como en el caso del auditorio, que -- las manejadoras e iran soportadas por las armaduras de techo - y que de igual forma recibirán aire filtrado de retorno δ del exterior .

10. - Factores de Localización del Centro de Exposiciones:

10.1 Medio Físico .

Topografía:

Debe facilitar la construcción de -edificios y a la vez proporcionar --

una variedad ambiental.

Condiciones del clima:

Deben ser lugares conclina benigno y protegido de las condiciones -

extremosas .

Características del paisaje:

Deben ser lugares con vegetación y

belleza natural.

Contaminante Ambiental:

Estar alejado de las industrias productivas, ruidosas, tiraderos de basura, canales de drenaje, rastros.

10.2 Aspecto Urbano .

Industria:

Estar alejado de las zonas industriales para evitar sus efectos no-

civos .

Equipamiento:

Dele contar con facilidades de comunicación con zona comercial, comercial, comunicación con los cen-

tros urbanos, y con las zonas culturales y recreativas .

Vivlenda :

Facil comunicación a la vivienda -- de los empleados del centro .

Vialidad:

racilidad de comunicación con carreteras y acceso al centro.

Valor del espacio urbano:

Estetica Urbana:

Debe facilitar la vista panoramica - de areas urbanas bien compuesta .

Tradición del Sitio:

Identidad con la población local por su atractivo turístico .

su atractivo turistico -

Atractrivos comerciales y trusiticos:

Simbolismo:

Reforzar el centro como un foco para orgullo cívico .

10.3 Factores Generales .

- 1.- Deberá estar en zonas destinadas a uso de equipamiento.
- 2.- Localización proxima a edificios ó zonas destinadas a -- funciones recreativas y de esparcimiento .
- 3.- La localización del centro deberá fortalecer la zona sinriesgo de deterioro δ descomposición urbana .
- Se movilizarán productos que abastecerán continuamente al centro.
- 5.- Es importante que el sitio de ubicación conserve la privacidad y las características naturales del medio ambiente.

11. - Aspectos de la Zona.

11.1 Contexto Urbano:

El terreno que se encuentra ubicado en la zona poniente de la ciudad de México, en una superficie rectangular de 72,000 m2, exenta de colindancias, limitada al norte por la carretera México - Toluca, al oriente por los jardines de Conafrut, al poniente por terreno boscoso y al sur por la prolongación l'aseo de la Reforma.

Al norte el flujo peatonal es básicamente nulo, pero el vehicular es el principal.

Al sur cuenta con la avenida de mayor flujo vehicular y peatonal, que es prolongación Reforma, como remate importante es el mismo terreno que viniendo de oriente a poniente o viceversa, la visual se concentra en un punto focal central que se aprecia por su pendiente natural, muy pronunciada.

11.2 Concepto Urbano :

Efectos y Ventajas que se productran con la localización del -- Centro .

- a) La zona queda relativamente apartada de fuertes movimien-tos urbanos .
- b) Se comunica por dos grandes avenidas al centro de la clivind de inmediato .
- c) Genera funciones de apovo (servicios, comercios, recreación)

- 4) Fomento a la comunicación e integración de conceptos.
- La construcción del edificio generará en esta zona un polo -de atracción de población.
- 6) Se fortalecerá el sistema de transporte de la zona.
- Se crea un nuevo punto de la ciudad con valores sociales urbanos y nuevos significados.
- 8) En la extensión de la red de servicios, motivará la ocupación inmediata de las zonas próximas.

11.3 Elementos de Evaluación .

- A. 1 Comunicación rápida por las vialidades importantes, al centro de la ciudad y centros de abasecimiento.
 - 2 La proximidad con la zona hoteleva.
 - 3 Los atractivos físicos del lugar.
 - 4 Las características del paisaje.
 - 5 La privacidad del sitio.
 - 6 La existencia de servicios de infraestructura.
 - 7 Las obras de complemento y apoyo.
 - 8 Zona no afectada por la contaminación .
 - 9 Se tiene area suficiente para expansión
 - 10 Se comunica directamente con la extructura vial.

12. - Descripción del proyecto .

El proyecto Centro de Convenciones y Exposiciones ha sido desarrollado, debido a la importancia simbolica que posee, para intercambio social y comunicativo entre los pueblos, así como el de sus mercados e intereses de los mismos.

Además de las actividades que se relacionan con el desarrollo de - las convenciones; se podrán efectuar todo tipo de espectáculos. En la disposición extendida del centro obedece a una búsqueda en que cada elemento que conforma el conjunto, representará su fun-ción, sin perder la armonía general de todo el partido.

Los accesos al centro pueden hacerse desde la plaza principal (por Av. Reforma) o bién desde el acceso por la carretera Toluca; previendo por las dos entradas suficientes estacionamientos, aprovechando el declive natural del terreno creando varias terrazas jardinadas unidas por ligeras rampas.

Podemos dividir el centro en tres zonas diferentes ; el edificio ---central, el auditorio, y el salon de usos multiples .

El Edificio central tiene su acceso principal en el (nivel ±5.0 m), un vestíbulo central en donde se contempla una esculiura símbolo de la exposición y apreciando a la vez una cuadruple altura participando así de todo el centro de convenciones; este vestíbulo se utilizará para exposiciones temporales, para que así toda persona que acuda al centro participe de todas las actividades, además -- cuenta con servicios de información y servicios de comunicación - directa con cualquiera de los niveles del centro.

En el siguiante nivel (+10,0 m) se encuentra el area comercial conectada por unos puentes que se integran dentro de la gran altura participando de la plaza principal y de todo el centro.

En el nivel +15.0 m encontramos el restaurant y la zona de servicios generales.

El restaurant participa a un lado con la gran altura del vesti-bulo principal y al mismo tiempo es parte de los puentes que - integran a la gran altura , por el otro lado del restaurant se -- concecta hacia un talud que permite la entrada de luz y aire para su recirculación y le da una ambientación jardinada muy agradable . La zona de vestibulo del restaurant se conecta directamen te con el nivel + 0.20 m con la cafetería terraza .

La parte del nivel + 15.0 m de servicios, se encuentra, el patío de descarga de comida y material para el centro; es una parte central donde radica el area del personal que mantiene al edificio central, con comedores, cocinas, baños, bodegas, y conección directa con las circulaciones verticales que conectan con todo el centro.

En el nível + 20, m tenemos area para exposiciones, con una cafetería terraza, y el area de salones de convenciones que además
tienen acceso del edificio central hacia el salón de usos múltiples
es donde esta la unión de los tres edificios ya que por el lado -opuesto a los salones de convenciones esta el acceso a los salones
audivisuales y al auditorio principal.

En el nivel siguiente +25 m se encuentra el vestíbulo central el que nos conduce al auditorio y hacía el salón de usos múltiples -

es un gran vestibulo donde también se participa de una gran altura que se conecta con la parte superior del vestibulo de acceso
principal. En el nivel superior ±30 m del edificio central estan les oficinas centrales y la administración del centro de conven--ciones , las oficinas cuencan con servicios anexos como sanitarios
papelería limpia, copias , encuadernación y accevo .
Las salas de junta o salones de convenciones tienen la flexibili--

dad para ser adecuadas al cupo requesido, con el uso de muros - imovibles acusticos, pueden obtener salones medulables de 25 m2-cada uno, los cuales se poinfan unir hasta formar un gran salón. En el edificio central esta unido por dos grandes torres las cuales su función es de unir todos los niveles con circulaciones verticales los elementos son elevadores, escaleras y escalera electricas, estas torr es a su vez tienen servicios; sanitarios, de limpleza , - bodegas, montacargas y vestibulos de espera para las diferentes - netividades y necesidades.

El salón de usos múltiples contemplado en el nivel +25.0 m tieneacceso desde la plaza de acceso al centro, desde la exposición al aire libre y desde el edificio central, , a la largo de su fachada se contempla los diferentes accesos y su sistema estructural comtemplado nos ladican las diferentes funciones, en el interior nos comunicamos a todo el salón por su simpleza y así participar de todo el gran volumen .

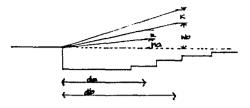
En caso de banquetes los servicios de cocina se comunica direc--tamente al salón , teniendo así su zona para camiones de carga y

descarga , y zonas para almacenaje de muros movibles que sirven para seccionar al salón, y grandes bodegas para guardado de butacas, sillas y demás accesorios.

El auditorio , su cupo es para 1,000 personas, pero de ser necesario , podría usarse la mitad del area, dando un cupo de 500 -- personas .

El auditorio tiene salas de trabajo, salones de descanso ,prensa , proyección etc., un gran vestíbulo y los servicios sanitarios requeridos .

En el pueden llevarse a cabo representaciones teatrales, conciertos ballets, operas, ó puede ser utilizado como sala de conferencias.



k = Constante igual a la medida del ojo a la parte superior de la cabeza = 12.5 cm.

h = Altura o nivel del ojo del espectador respecto al punto observado.

d = Distancia horizontal al punto observado.

Las distancias de las filas de espectadores entre si es variable, aunque - nunca menor de 85 cm.

Tomando en cuenta estos datos, podemos hacer la siguiente equivalencia:

$$hb = \frac{db (ha + k)}{da}$$

De manera que :

La altura del ojo = distancia del mismo espectador x pectador + k anterior del espectador - cualquiera . altura del ojo del espectador + k anterior distancia del espectador anterior .

En el uso de esta fórmula progresiva es importante tomar en cuenta :

- 1) Se empezará por la segunda fila , siguiendo una por una las demás filas.
- Es importante trabajar con varios decimales , para que los resultados -sean exactos ,

Asf

d = 3.40 cm

k = 12.5 cm.

h = 15.0 cm. (nivel del ojo del primer espectador respecto al punto -- observado).

- 2.- El pasillo se mantendra siempre superior a los $40\ \mathrm{cm}^{\mathrm{q}}$, reglamentarios .
- 3.- Entre las filas 11 y 12 se dejo un paso de descanso de 300 cms. -- esto no ocasiona que la isoptica deje de ser continua de un tramo a otro.

De manera que la isoptica en la fila 11 llega a d = 1,185, para poder confinuar en la fila 12 sumamos = 25 + 300 + 60 + 1185 = 1,570 cms.

14. - Criterio Estructural .

El terreno se encuentra en la zona poniente de la ciudad de México a la altura de lomas altas donde el suelo se considera duro con \sim capacidad de 20 a 25 ton/ m^2 . Se considera que el tipo de cimentación es el siguiente .

Edificio c/estructura de acero serán del tipo zapatas aisladas .

Edificio c/estructura de concreto precolado serán de tipo zapatas -- ligadas.

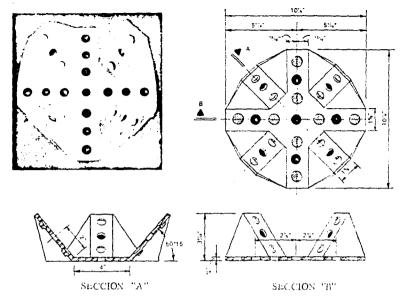
Salon de usos multiples se eliminan columnas interiores quedando -las columnas exteriores como fachadas, en su estructura de piso -con concretos precolados con cargas muy altas para poder resistir una exposición.

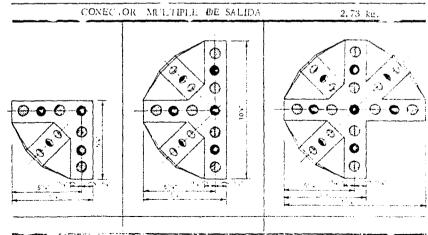
En su claro grande se resolvera con una estructura de acero se cubrirá con lámina de aspesto ó lámina pintro.

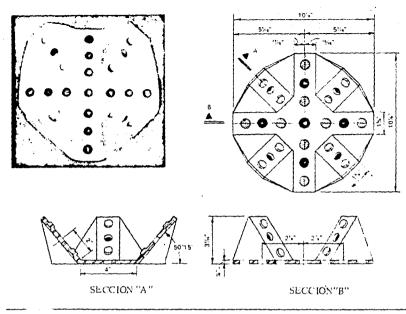
El auditorio obedece al mismo tipo de estructura que el salón de -us os multiples, del tipo estructura de acero.

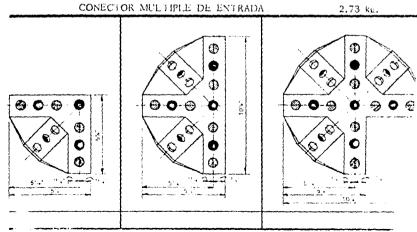
Edifício central obedece al tipo de estructura de con creto armado y precolado, para soportar cargas muy altas. Además su estructura será aparente y esto a la vez son sus acabados.

Como esquema a resolver será el de: un marco rígido que obodece al siguiente tipo de cargas .

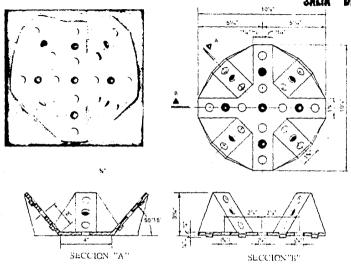


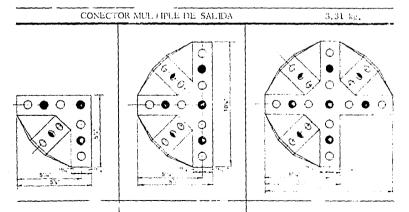


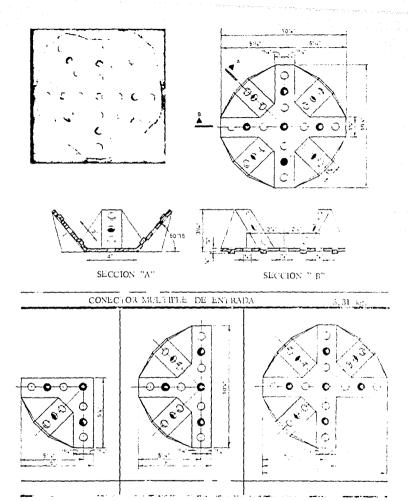




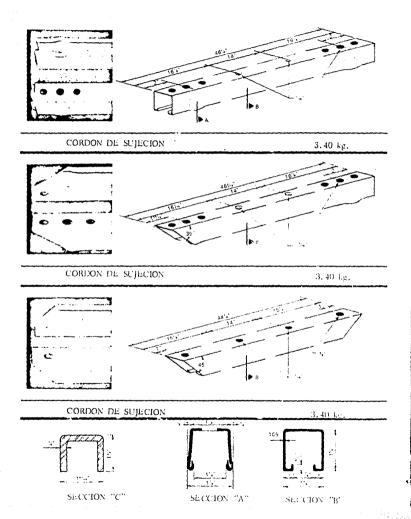
ESTA TESIS NO DEBE SALIR DE LA PIBLIOTEGA

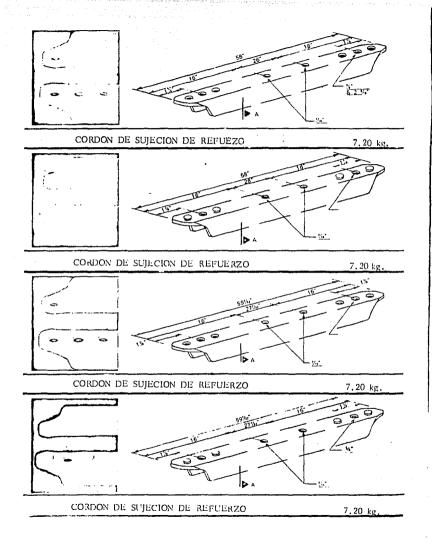


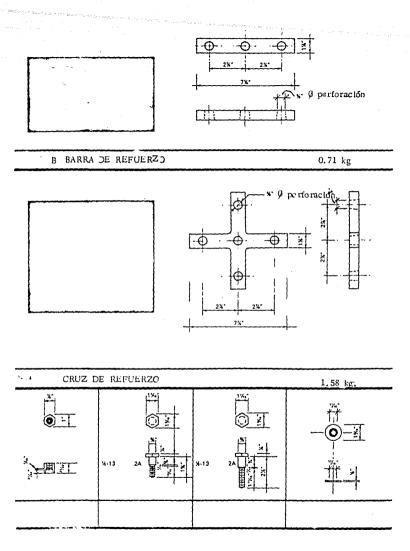


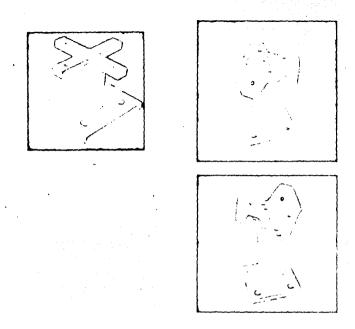


and a few second disease.



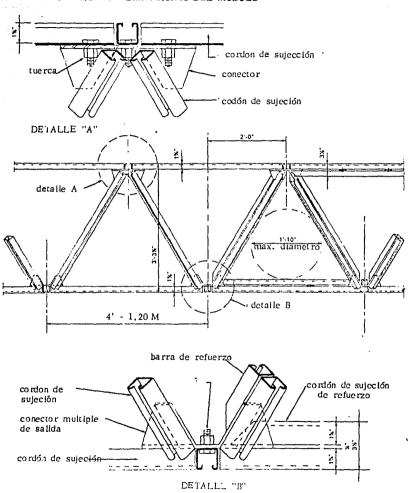


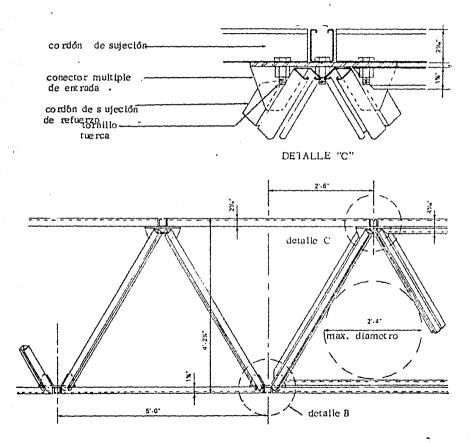




BASES DE DE	SPLANTE			
11x-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1	O	18:	© x	©
				L

4' - 1.20 M DIMENSIONES DEL MODULO





A THE STATE OF THE

- 1. Plan parcial de desarrollo de la delegación Miguel Hidalgo.
- 2. Plan nacional de desarrollo 1983-1988
- 3. Plan gobal de desarroll de 1980-1982
- 4. Programa de desarrolla de la zona motropolitana y de la region centro.
- 5. Historia de la arquitectura moderna. (Leonardo Benevolo).
- 6. Espacio, tiempo y arquitectura, (S. Giedion).
- 7. Centros culturales comunitarios. (Konran Schalhorn).
- 8. Arquitectura habitacional. (Plazola).
- 9. Arquitectura; forma, espacio y orden. (F. Ching).
- 10. Iniciacion al urbanismo. (Domingo García Ramos).

LUGARES DE VISI A

- 11. United states rade center (Liverpool #31)
- 12. Consejo nacional de turismo (tianquis turistico)
- Centro de convenciones y exposiciones de : Acapulco gro.

León gio.

recognitional agency and group of Marting and a real agency

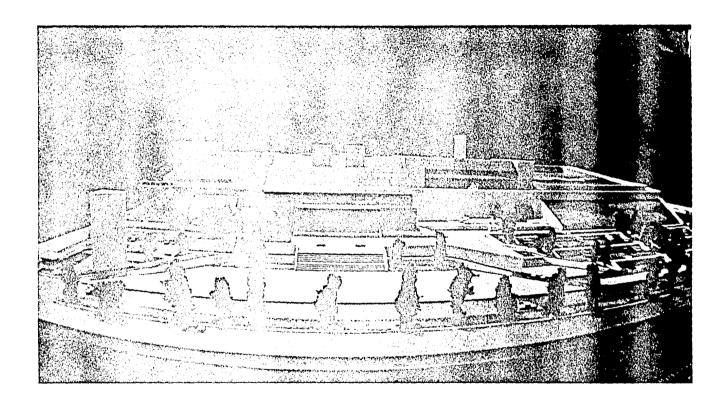
Mérida yuc.

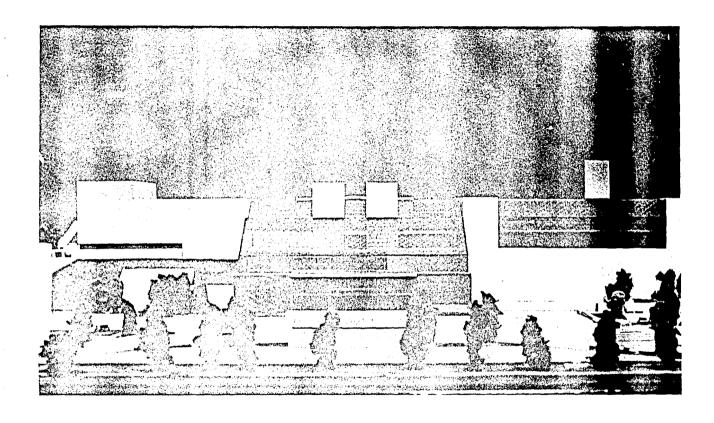
Cancún qui. roo

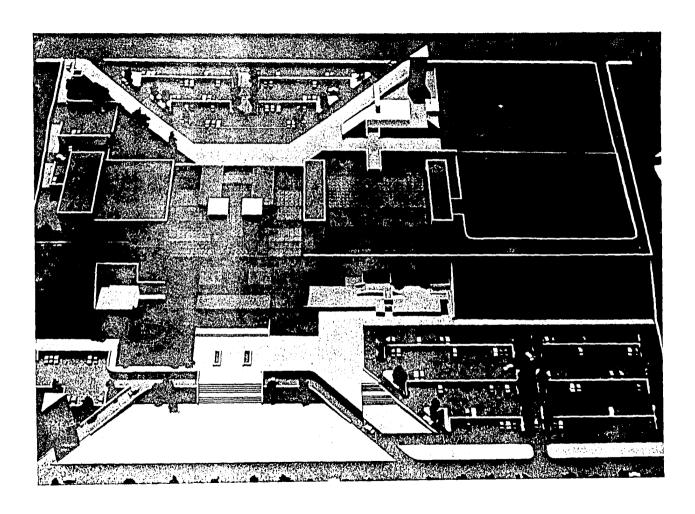
- 14. Oficinas del C.C.V. centros de convenciones (Schiller # 138)
- 15. Covitur(Av. Cuauthemoc #104)
- 16. Ruta 100 (Av. Chapultepec 504)
- 17. IMCE (Juanacatlan 9-piso)
- 18. Femac, (feria del hogar)
- 19. Cámara de comercio (Donato Guerra # 22)
- 20. Biblioteca Benjamin Franklin
- 21. Biblioteca Universidad Anahuac

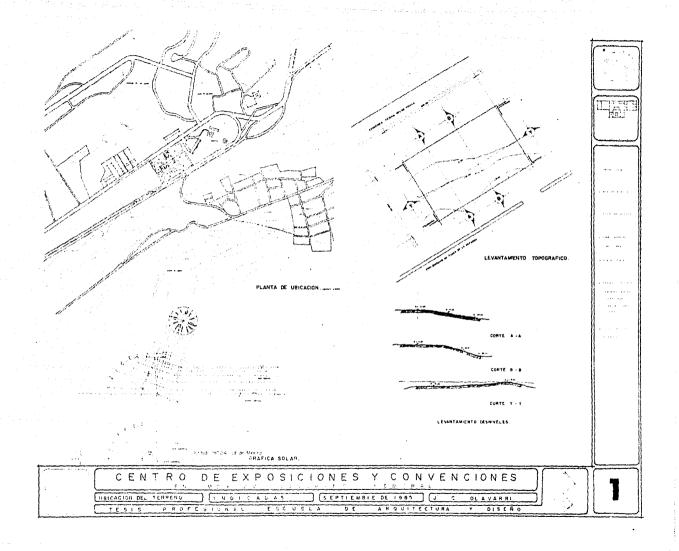
CIRCULARES BOLE INES Y REVISTAS

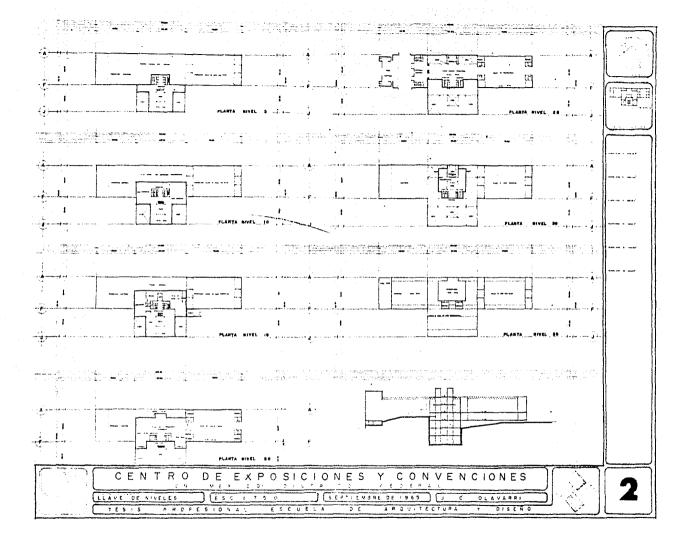
- 22. Organismos de centros de crecimiento (Felipe Ochoa y Asociados).
- 23. Centro de conferencias de Bagdad(Bagdad Irak 1982, A+A). Heiki Siren
- 24. Energy Expo 82 (Architectural record mar-SI)
- 25. International Empiricion, musee de arts faris (Antiques V, 124 july -83)
- 26. Knxville's world's fair (Architectural Record (un-82)
- 27. Energy, energy. Internatinal energy expo. (New Yorker, may-31=82)
- 28, Leonology: The amazing Cristal Palace (Review jul-83)
- 29. U.S.A. Pavillion world's fair (Architectural Record, jul-81) 30. Auto expo 79 Los Angeles may -81)
- 31. A'swinoon centre renault (A+A, A+U sep-83)
- 32. Tacoma Dome sport (design cost and data sep-oct 83)
- 33. The Edmonton convention center (The Canadian architect nov 83)
- 34. Moduspan space-frame (parts and typical details Brochure of td6) UNISTRU: BUILDING SYSTEMS.

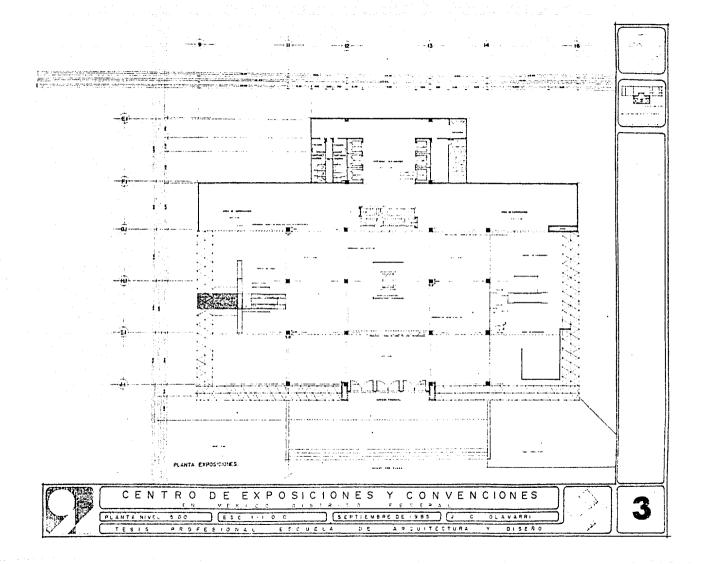


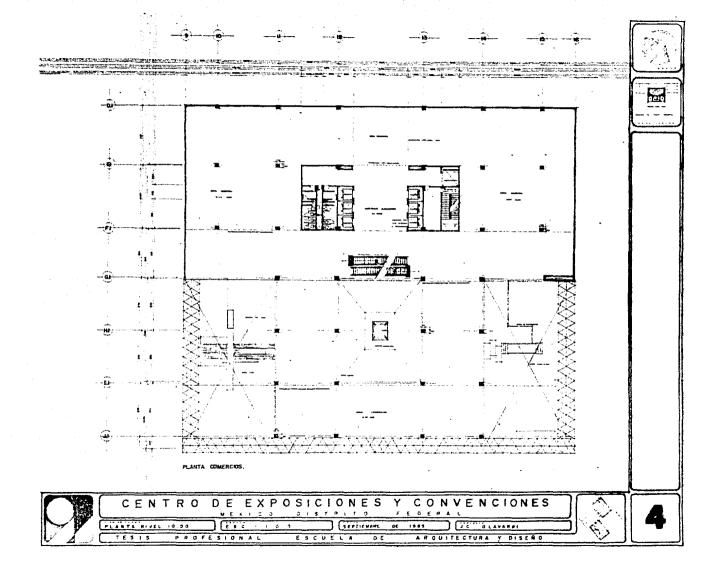


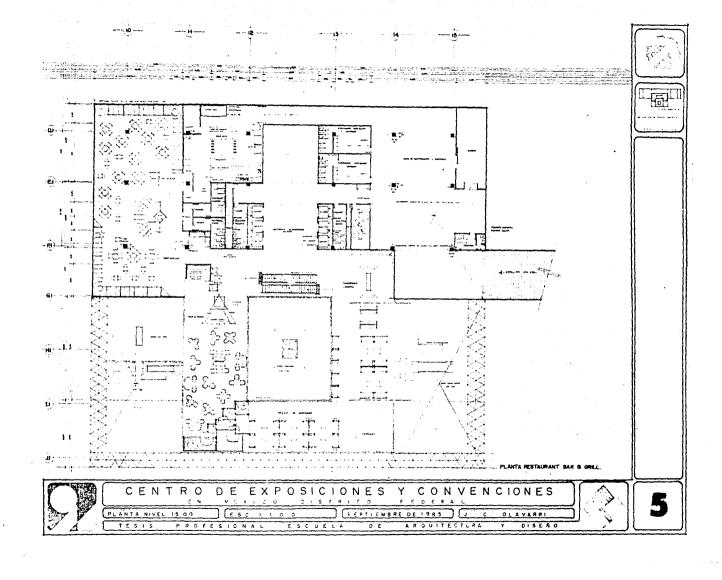


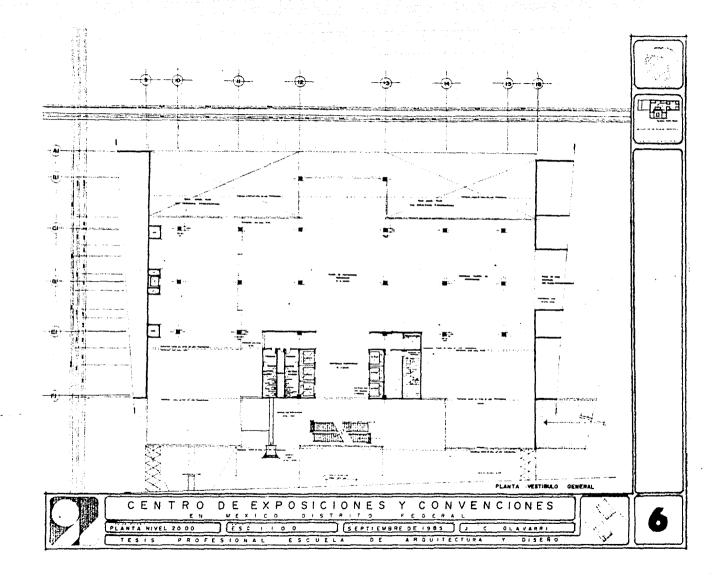


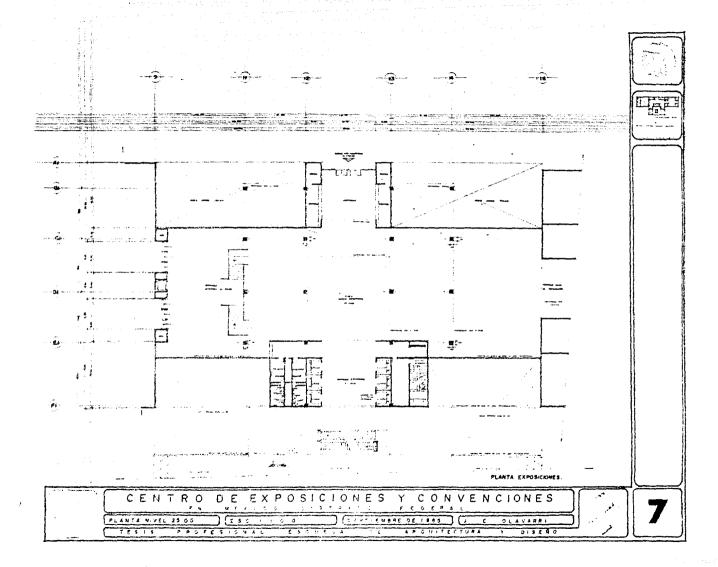


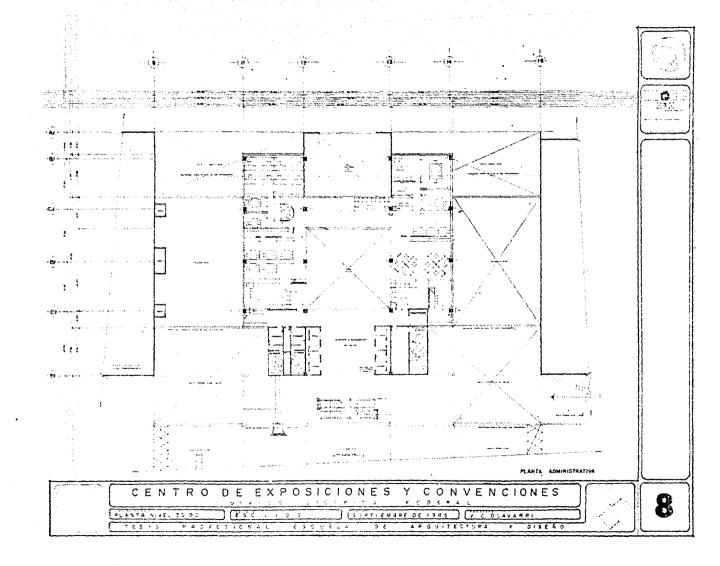


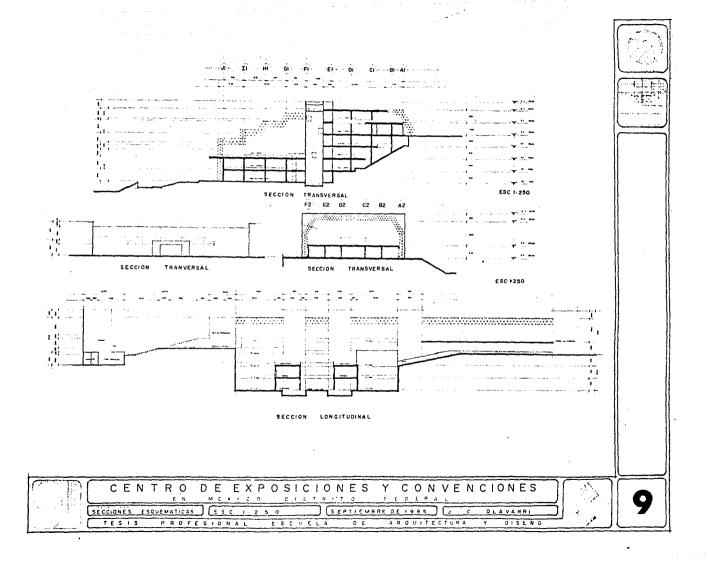


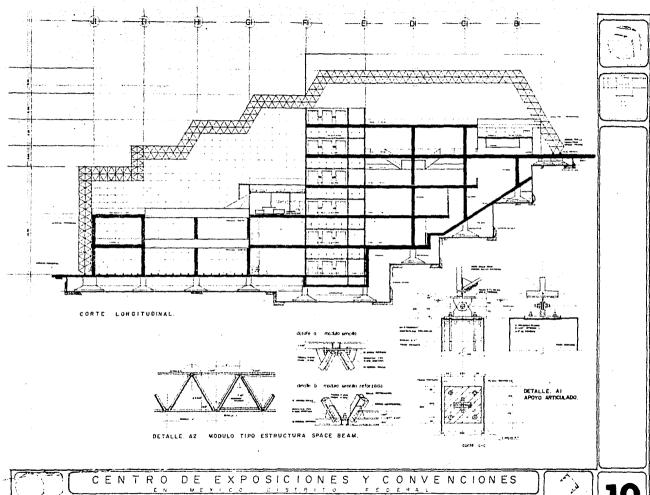








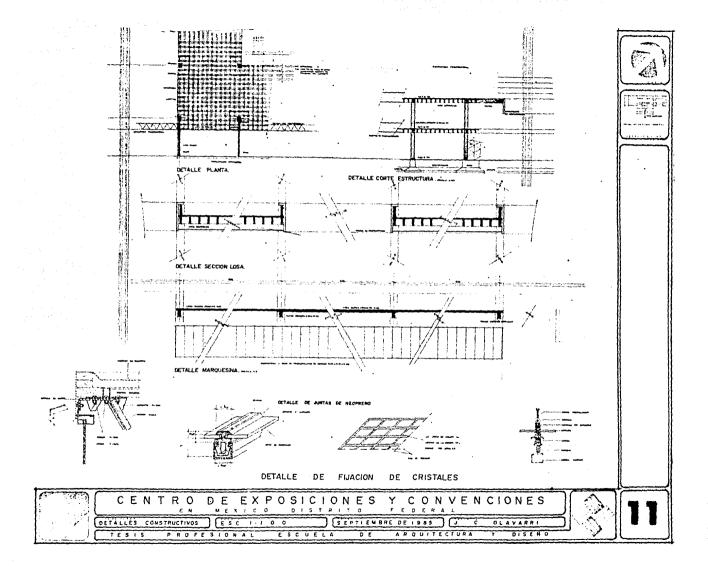


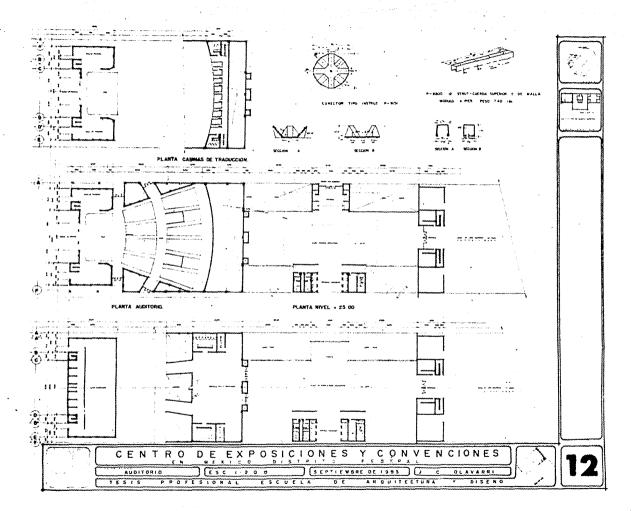


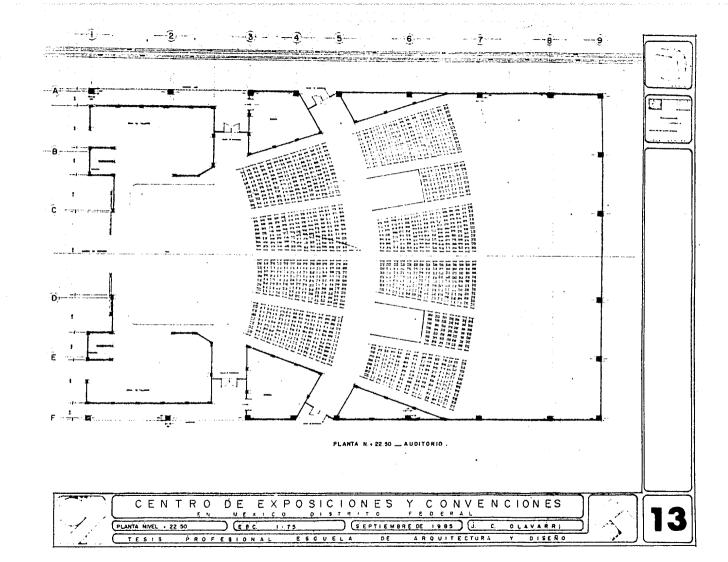
SEPTIEMBRE DE 1985

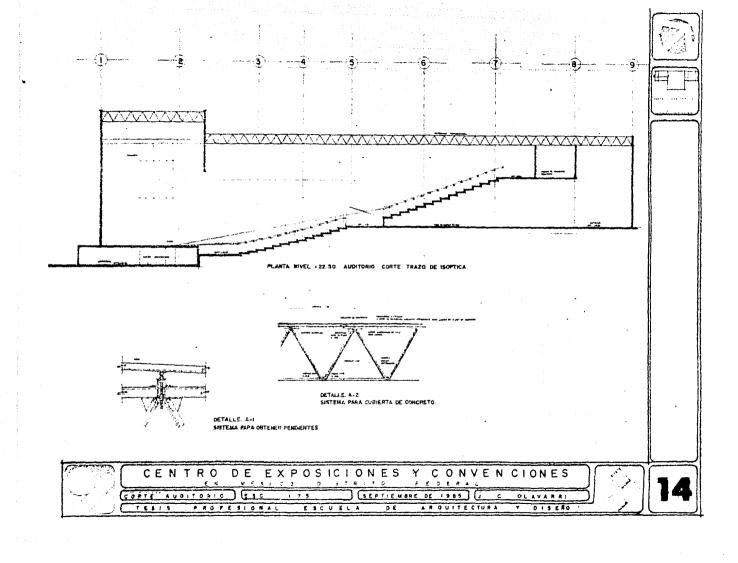
CORTE EDITION EXPOSICIONES

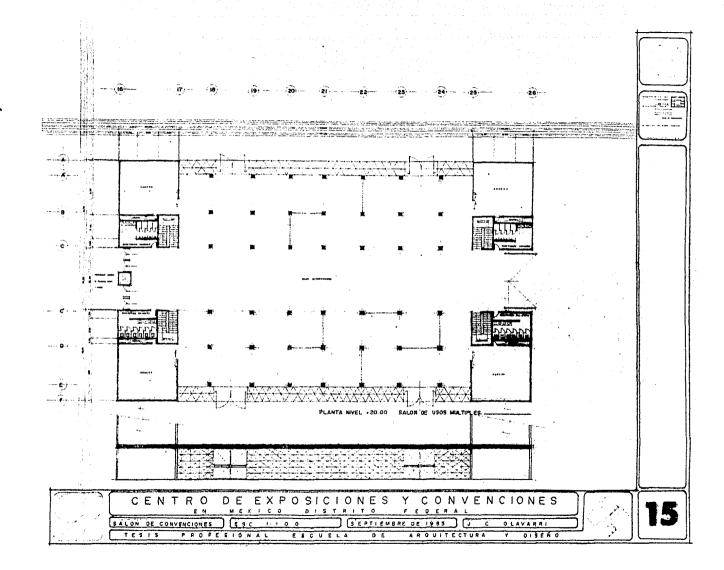
10

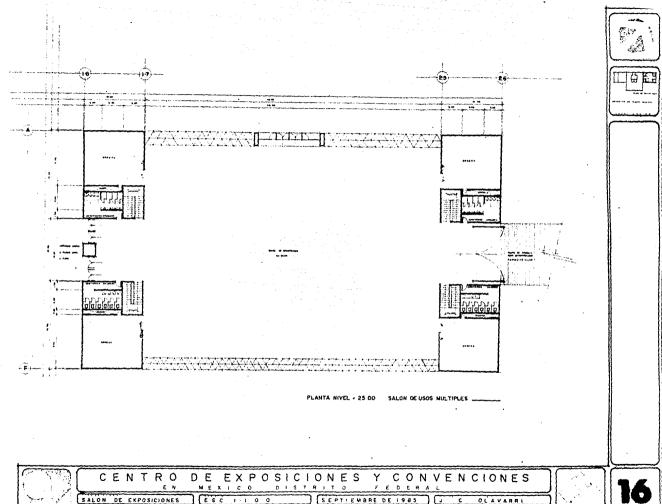












ESCUELA

PROFESIONAL

TESIS

SALON DE USOS MULTIPLES CORTE LONGITUDINAL ESTRUCTURA SPACE BEAM. SALON DE USOS MULTIPLES CORTE TRANSVERSAL DETALLE A-2 CIMENTACION ESTRUCTURA SPACE BEAM DETALLE A-I - ---CIMENTACION ESTRUCTURA SPACE BEAM DE EXPOSICIONES Y CONVENCIONES

SEPTIEMBRE DE 1985

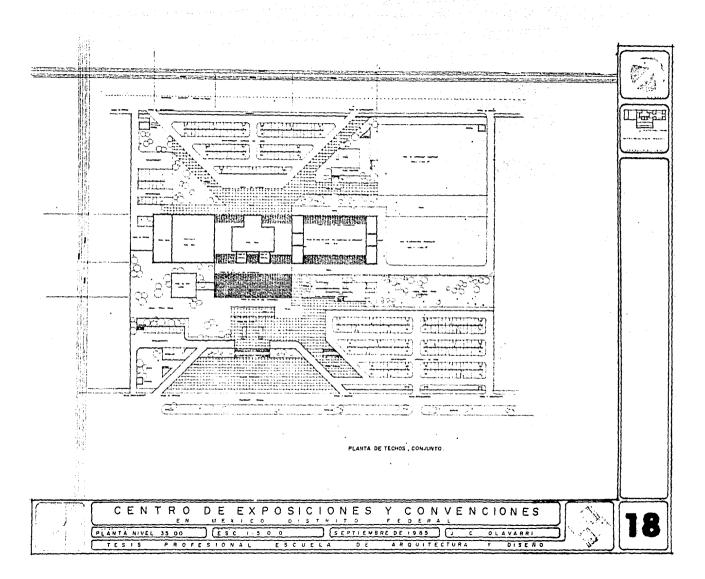
CORTES SALON DE USOS MAITPLES

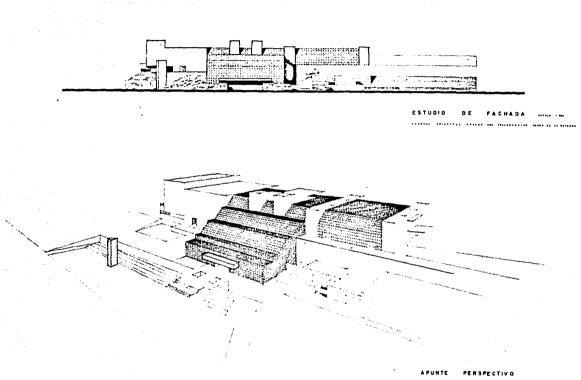
TESIS

ESC

1 100

OLAVARRI





ESTUDIO DE FACHADAS (ESC.

PROFESIONAL ESCUELA





ARQUITECTURA

