

00465

8

24

LAS RELACIONES ECONOMICAS DE MEXICO CON  
AMERICA LATINA EN EL CONTEXTO DE LA CRISIS MUNDIAL  
(Caso de Brasil, Argentina, Venezuela y Colombia)

Berenice Patricia Ramirez López

- Tesis Profesional  
para obtener el grado de  
M A E S T R A  
EN ESTUDIOS LATINOAMERICANOS

División de Estudios Superiores  
Facultad de Ciencias Políticas y Sociales  
UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO

1 9 8 7

TESIS CON  
FALSA DE ORIGEN



## **UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso**

### **DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL**

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

# I N D I C E

## "LAS RELACIONES ECONOMICAS DE MEXICO CON AMERICA LATINA EN EL CONTEXTO DE LA CRISIS MUNDIAL"

	Pag.
INTRODUCCION. . . . .	1
I. MEXICO Y SUS RELACIONES EXTERNAS. . . . .	1
1.1 Sinopsis de su vinculación con América Latina y - de su política exterior . . . . .	2
1.2 Aspectos prevalectentes en el análisis de la poli- tica exterior mexicana . . . . .	13
1.3 Propuesta metodológica para el análisis de las re- laciones externas de México . . . . .	18
II. LA DIMENSION ECONOMICA DE LAS RELACIONES EXTERNAS . .	22
2.1 El carácter del comercio exterior y de las rela- ciones económicas externas . . . . .	23
2.2 Las bases de acumulación en función de la dinámi- ca interna y de su articulación con el capital ex- terno. . . . .	31
III. LAS RELACIONES ECONOMICAS DE MEXICO CON AMERICA LATI- NA . . . . .	46
3.1 México y América Latina . . . . .	47
3.2 La balanza comercial de México con los países ob- jeto de estudio (Brasil, Argentina, Venezuela y - Colombia) . . . . .	57
3.3 Diferencias y similitudes de la estructura econó- mica de México en relación al patrón de reproduc- ción de Brasil, Argentina, Venezuela y Colombia .	117
3.4 Principales grupos económicos de México que esta- blecen relaciones con los países objeto de estudio	141
3.5 Otros aspectos de la relación económica . . . . .	166
IV. LA POSICION POLITICA DE MEXICO FRENTE A AMERICA LATI- NA Y LOS EFECTOS ECONOMICOS . . . . .	172
4.1 Evaluación de las relaciones de México con los -- países objeto de estudio: 1970-1980 . . . . .	173

4.2 Perspectivas sobre las futuras relaciones de Méxi  
co con los países latinoamericanos . . . . . 185

V. CONSIDERACIONES FINALES . . . . . 193

BIBLIOGRAFIA . . . . . 216

## INTRODUCCION

Los acontecimientos que se suceden a nivel de la economía y de la política son siempre los hechos que marcan las preocupaciones fundamentales de una sociedad. En este sentido, el tema de moda que se impone por ser éste reflejo de la realidad, es el de analizar, discutir y plantear aspectos sobre la difícil situación que atraviesa la economía mexicana y los cambios que ésta le imprime a la política, así como las modificaciones que la política como tal, le impone a los acontecimientos económicos.

Es en este sentido que en lo que va de la presente década, los temas acerca de la crisis y de las relaciones económicas internacionales, son los que han impregnado el objeto de preocupación de la academia y de la política.

Las consideraciones que más saltan a la vista, están relacionadas con las dificultades financieras que el país enfrenta como consecuencia de su deuda externa, y las implicaciones que ello conlleva para la dinámica de su producción interna y de sus vínculos con el exterior. De esta forma, la discusión sobre los lineamientos de la política económica y sobre las tendencias de la acumulación de capital, se han ido acompañando de la realización de estudios sistemáticos acerca de las relaciones externas del país. Entre estos trabajos sobresalen los relacionados con nuestra vecindad geográfica, debido a que el análisis sobre los acuerdos que se establecen y los planteamientos que se formulan frente a los Estados Unidos y a Centroamérica, son los que marcan hoy día los lineamientos de la política exterior mexicana.

Haciendo un balance retrospectivo de los últimos años en relación a los vínculos de México con el exterior, encontramos que en el decenio de los setenta la preocupación por reestructurar -- las relaciones externas ocupó una de las atenciones centrales del Estado Mexicano.

El contexto internacional inmerso en una crisis generalizada del sistema, tuvo, entre algunas de sus manifestaciones la disminución del crecimiento del comercio mundial, combinado con un aumento inusitado de los precios del petróleo y una disminución de los precios internacionales de las materias primas y de los productos agrícolas. Es así como en el centro de éstas modificaciones que afectaban la posición internacional de México, la estrecha y casi exclusiva relación económica con los Estados Unidos nos colocó en una posición de mayor vulnerabilidad en el espacio económico internacional. Ello impuso dinamizar nuestras relaciones a partir de diversificarlas en razón de tres elementos: la búsqueda de -- nuevos cauces de acumulación que se expresó en la exportación de manufacturas hasta 1976 y posteriormente en la exportación de petróleo, en la búsqueda de una configuración distinta para la reinserción de México en el mercado mundial y la necesidad de que esta reinserción se diera a partir de impulsar una política exterior activa.

De esta forma asistimos en los años setenta, fundamentalmente desde la administración de gobierno de Luis Echeverría, a la estructuración de una política exterior activa, acción que se interpreta en este trabajo como la "dinamización de la política exterior mexicana".

En esta dinamización de la política exterior, los países de -

América Latina han ocupado un espacio específico destinado a establecer con ellos vínculos económicos y políticos. Disposición -- que en varias ocasiones se ha concretizado en acuerdos de cooperación bilateral y multilateral, de carácter económico y de carácter político.

Así, a finales de los años 70' las relaciones externas se dinamizan en función de dar respuesta a dos condicionantes del desarrollo mexicano; la posición de México como país exportador de petróleo y la posición política de México en Centroamérica. Esta -- última expresada desde 1979, resalta la defensa por la autodeterminación política, la solución pacífica a los conflictos y la cooperación para el desarrollo. Elementos necesarios para el mantenimiento de una política exterior autónoma y para la construcción de una voluntad política que sustentando estos principios, exprese fortaleza en las negociaciones internacionales.

Con la caída de los precios internacionales del petróleo en 1982 y la complejización de la crisis centroamericana, era lógico suponer que la definición de las relaciones externas del país habían pasado por momentos de discusión y de readecuación en torno a la definición de sus prioridades. Es por ello que en el periodo de estudio que abarcamos (1970-1986), nos encontramos con disposiciones dirigidas a estrechar nuestras relaciones con América Latina, junto a disposiciones que en la práctica han incrementado y consolidado en mayor medida las relaciones con los países altamente industrializados.

Por lo que respecta a las relaciones con América Latina, nos encontramos que éstas se han establecido enfatizando con algunos países, la relación económica y con otros la relación política. --

Sin embargo en la década de los ochenta se ha ido imponiendo en la concepción de la política exterior mexicana, la percepción de que la relación económica se consolida e incrementa si previamente existe una relación política estrecha y fundamentada. Para lo cual ha sido necesario que nuestros interlocutores (gobiernos y empresarios) comulguen con los planteamientos políticos del gobierno mexicano.

En base a la consideración de que este aspecto cobraba envergadura en la política exterior mexicana y observando la correlación de fuerzas políticas existentes en América Latina en 1984, advertimos que con el regreso a la civilidad de tres gobiernos militares del cono sur (Argentina, Brasil y Uruguay) se abrían perspectivas posibles de incrementar vínculos de cooperación. Asimismo y analizando la posición política de México en el grupo Contadora, Venezuela y Colombia aparecían como dos países potencialmente importantes en las relaciones externas de México.

De tal manera, planteamos como objeto de investigación, el seguimiento y análisis del tipo de relaciones que México ha establecido con Brasil, Argentina, Venezuela y Colombia. La preocupación primera era evaluar sobre bases concretas, las posibilidades futuras de un mayor acercamiento. Manejamos como hipótesis principal el supuesto de que bajo los condicionantes económicos de la acentuación de la crisis en América Latina, la revitalización de las posiciones políticas de cooperación intralatinoamericana, era la condición primera para dinamizar los vínculos y las relaciones entre nuestros países y que era asimismo una vía posible de salida a la crisis.

Con la previa experiencia de un estudio similar en torno a -

las relaciones económicas y políticas de México con Centroamérica, quisimos adentrarnos en la interpretación de las relaciones intra latinoamericanas, tomando como punto central la relación de México con dos de los países de mayor importancia económica en el conjunto de los países latinoamericanos, Brasil y Argentina.

Para entablar análisis comparativos de esta relación, situamos también a Venezuela y Colombia, países con estructuras productivas menos diversificadas pero con preocupaciones y planteamientos políticos más cercanos a la posición mexicana.

A lo largo de la presente investigación, definimos desde el título de ésta, que el objetivo la constituirían las relaciones económicas de México con los países mencionados. Conceptualmente -- las relaciones económicas de un país se refieren a su intercambio comercial y a los vínculos financieros y de cooperación que establecen. Nosotros por razones del comportamiento de estas relaciones, hemos centrado nuestro estudio en una revisión acerca del intercambio comercial, aún cuando también hemos señalado de manera somera, los aspectos de sus relaciones financieras y de la cooperación económica en cuanto a préstamos e inversiones.

Una de las pretensiones que quizás ha sido insatisfactoriamente lograda en el presente trabajo, es el de analizar las relaciones externas del país a partir de su dimensión económica y de su dimensión política, como perspectivas que nos pudieran aportar una visión integral de dicha situación. De este modo diferenciamos relaciones externas globales de política exterior, tratando -- de periodizar las primeras a partir del comportamiento general -- del proceso de reproducción social en México. Es decir ubicamos a las relaciones externas en relación directa a las necesidades y

por lo tanto a los cambios de la inserción del país a la economía mundial y, a la política exterior, la periodizamos en función de los momentos en que se rescata con firmeza la defensa por la soberanía y la seguridad nacional, de aquellos otros en que dichas propuestas se repliegan.

El presente estudio ha centrado el análisis en las vertientes de la relación tanto bilateral como multilateral, constituido este último en el seno de la Asociación Latinoamericana de Integración. Ello nos ha llevado a otra diferenciación que no sólo es semántica, ya que tiene implicaciones políticas. Me refiero a la diferenciación entre cooperación económica e integración, la primera situación es la que creemos ha prevalecido ampliamente sobre el segundo aspecto y es por la cual se ha podido ampliar las relaciones intralatinoamericanas. De esta manera y por el contexto en el que hoy se expresan los gobiernos de América Latina, es más factible en el corto plazo, el incremento de la cooperación económica - que el de la integración, en donde necesariamente entran cuestionamientos políticos, aún y cuando consideremos que ésta con la correlación de fuerzas políticas actuales, tiene viabilidad.

Los resultados que se obtuvieron con la presente investigación, intentan mostrar los límites y las dificultades que las relaciones económicas entre estos países presentan, y cómo los condicionan y en algunos casos los determinan los lineamientos políticos. Asimismo, se intenta situar el momento actual de las relaciones intralatinoamericanas para dejar señalado la necesidad de conformar y estructurar una sólida cooperación económica como salida a la presente crisis, pero en donde se hace imprescindible - para su conformación, la estructuración de una voluntad política.

Al hacer un balance general de los lineamientos de política económica de los países objeto de estudio, pudimos observar que en todos ellos existe un señalamiento acerca de la necesidad de incrementar la cooperación y de conformar la integración latinoamericana. Sin embargo, destacamos que la puesta en marcha de los actuales programas de ajuste y de estabilización, están condicionando no sólo las directrices de la estructura productiva de estos países, sino también sus vinculaciones externas. De esta forma, los ejes dinámicos de acumulación que tratan de imponerse en América Latina, beneficiarían en sus relaciones futuras a las triangulaciones de intercambio que se establecieron entre las filiales de corporaciones extranjeras y a los grupos monopólicos del capital nacional. De esta forma, destacamos que la política exterior de México ha sido condicionada por los programas de ajuste, operándose en sus relaciones externas, fundamentalmente de 1984 a 1986, un retroceso en sus vínculos con América Latina. Estos se mantienen a nivel de principio pero se obstaculizan la puesta en marcha de acciones conjuntas.

En el *capítulo primero* del presente trabajo, se hace una consideración general sobre tres aspectos: la política exterior de México y su expresión en América Latina, un seguimiento sobre los puntos básicos de las vertientes analíticas de la política exterior mexicana y una propuesta para el estudio de sus relaciones externas.

El *capítulo segundo* abarca la dimensión económica de las relaciones externas, cual ha sido el carácter y la política de comercio exterior y sobre que bases de acumulación se ha instrumentado.

El capítulo número tres, es el más denso y constituye el eje vertebral del trabajo, ya que se refiere a las relaciones económicas de México con América Latina. Se hace un seguimiento pormenorizado de las características de la balanza comercial de estos -- países, de las diferencias y similitudes en sus estructuras económicas, de los principales grupos económicos de México que intervienen en ellas y de algunos de los vínculos de cooperación económica y financiera.

Por lo que corresponde al capítulo número cuatro, en éste se realiza una evaluación de las relaciones establecidas a la luz de la política exterior mexicana, para de esta forma plantear algunas perspectivas sobre las relaciones probables entre estos países.

El capítulo cinco es una relación general de tipo conclusivo que hace alusión a los diversos puntos tratados a lo largo del presente estudio, enfatizando también sobre las posibilidades y obstáculos de las relaciones futuras.

Para la realización de este trabajo se recurrió a la consulta de fuentes directas; estadísticas de comercio exterior y sus series históricas, revisión de los convenios comerciales y de cooperación establecidos con los países objeto de estudio, informes de labores de la Secretaría de Relaciones Exteriores, etc. Asimismo se realizó una amplia consulta de fuentes bibliográficas y hemerográficas sobre el tema y buena parte de la información específica de cada uno de los países se obtuvo en las embajadas respectivas. Las bibliotecas y centros de documentación del ya desaparecido Instituto de Comercio Exterior, de la Secretaría de Industria y Comercio, de la Comisión Económica para América Latina, del Banco de México y del Colegio de México constituyeron los cen-

tros de información a los que más se acudió.

Por último cabe destacar que el presente trabajo forma parte de las actividades que desarrolla la Sección sobre Análisis de la Economía Latinoamericana y los Estados Unidos, del Instituto de - Investigaciones Económicas de la Universidad Nacional Autónoma de México.

**CAPITULO I**

**MEXICO Y SUS RELACIONES EXTERNAS**

### 1.1 Sinopsis de su vinculación con América Latina y de su política exterior.

Si hacemos una revisión de los elementos que caracterizan las relaciones - externas de México, a partir de los años 70', encontramos que éstas adquieren un lugar central en el proyecto económico y político del Estado mexicano.

Desde los años de la segunda posguerra, la posición internacional de México se ha caracterizado por preservar los principios del derecho internacional -- promulgados por la Organización de las Naciones Unidas, principios que en el ámbito regional forman parte del Derecho Interamericano.

Plegándose fundamentalmente a las posiciones de autodeterminación política, no intervención y solución pacífica a los conflictos, el Estado mexicano ha estructurado una política exterior autónoma<sup>(1)</sup> aún y cuando de los años 50' a los 70', su actitud haya sido de carácter pasivo. En este período y una vez superados los motivos que pudieron dar lugar a una intervención directa y abierta durante la segunda guerra mundial por parte de cualquier potencia extranjera, el país se concentró en el esfuerzo interno del crecimiento económico. Dentro de la visión "desarrollista que" imperó en esta etapa del desarrollo nacional, a la política exterior le correspondió el papel de promotora del desarrollo interno a través de planteamientos subordinados a este interés.<sup>(2)</sup>

Sin embargo, desde el gobierno de Luis Echeverría y en el contexto del agotamiento de la estrategia de desarrollo seguida hasta ese momento, se hace explícito como proyecto político de Estado, el que las relaciones externas de México se diversificarán apoyándose en la dinamización de la política exterior.

Con esta finalidad se suscriben las siguientes orientaciones en materia de política exterior, la ampliación y diversificación de las relaciones externas, -

(1) Más adelante señalaremos los fundamentos en los que se basa la política exterior del Estado mexicano.

(2) - Ver Ojeda Mario "Alcance y Límites de la Política Exterior de México". México, Colegio de México, 1981, p. 6-12.

a la consolidación de un Nuevo Orden Económico Internacional y el re-  
surgimiento expreso de la identidad de los intereses básicos de México con --  
demás países en desarrollo. (3)

Es así como durante la década de los 70 asistimos a la firma de acuerdos,  
de convenios bilaterales y multilaterales en donde la participación de México  
en organismos regionales y foros internacionales, era parte de la ampliación --  
de las relaciones externas del país. Ello respondía a su vez a las necesida-  
ciones de la inserción de México en el contexto internacional como consecuen-  
cia de las modificaciones en su estructura de acumulación y en su estructura --  
productiva.

De esta forma la dinamización de la política exterior, se inscribe en una  
serie de transformaciones específicas de la acumulación interna de capital, --  
así como de la dinámica misma del sistema y las modificaciones ocurridas en la correla-  
ción de fuerzas mundiales, abre espacio en el campo de la política para que --  
los países denominados en vías de desarrollo tratan de impulsar nuevas formas  
de relación económica con países de igual condición. Principalmente porque --  
las manifestaciones de la crisis económica y las contradicciones impuestas --  
por los países desarrollados para enfrentar la baja de la ganancia,  
significan nuevos elementos de presión para países como los de América Latina,  
fundamentalmente por la relación de subordinación que guardan en  
el ámbito del mercado mundial.

(3) García Robles, "Seis años de Política Exterior de México  
México, S. R. E., 1976, p. 9.

Es interesante observar, que la ampliación de las relaciones externas de México se da en el momento en que la expresión de la crisis, entendida como desequilibrio y estancamiento, empieza a configurarse. Esta situación contrasta con la existente en el momento en que cobró auge el proyecto de integración y cooperación regional de América Latina, -década de los años 60'- momento caracterizado por un proceso de crecimiento económico.

Destacamos esta observación porque al referirnos al tipo de relaciones económicas que México establece con los países latinoamericanos, observamos matices y diferencias en los planteamientos de su política exterior, de los momentos previos de la expresión generalizada de la crisis económica de América Latina, a los momentos en que ésta se presenta con mayor definición. Es decir, de 1970 a 1979/80 la proyección fue diversificar las relaciones externas de México con América Latina, en el ámbito político, económico, tecnológico y cultural sin dar preferencia a algún aspecto. Sin embargo al hacerse más patente la expresión de la crisis económica, (80-84) empezó a adquirir mayor importancia el establecer previo a una relación económica con país latinoamericano, una relación política lo suficientemente consolidada como para impulsar formas de cooperación económica. Y es esto lo que actualmente estamos presenciando. Es -----

en este momento en el que se conjugan en la toma de decisiones de la política exterior mexicana los condicionantes económicos y políticos.

Más sin embargo, podemos observar a lo largo de los años 70', acciones que le han valido a México proyección internacional y también acciones que hoy rigen su relación con América Latina. Sólo enumeraremos algunas de ellas con la finalidad de visualizar de manera general los elementos que han definido las relaciones de México y América Latina, así como también señalar cuáles han sido los lineamientos políticos y económicos que el gobierno de México ha implementado para hacer efectiva esta relación.

Al inicio del gobierno de Luis Echeverría y al plantearse la necesidad de ampliar las relaciones externas, se estructuró una nueva estrategia para impulsar el comercio exterior. Como acción inmediata se funda el Instituto Mexicano de Comercio Exterior y se ponen en marcha diversos estímulos fiscales y apoyos financieros para los exportadores nacionales. Evaluando las dificultades que presenta la ampliación de las relaciones comerciales entre los países latinoamericanos, ya sea por las medidas proteccionistas existentes o por la forma de vinculación que mantienen con el capital internacional<sup>(4)</sup>, el gobierno de México buscó establecer convenios bilaterales y multilaterales que agilizarán la integración regional. Como elemento encaminado a este fin, la representación de México en la Organización de Naciones Unidas, participó activamente en el Grupo -

(4) Ya sea en su forma de inversión directa, acción de empresas transnacionales, condicionamiento de préstamos, etc.

de Trabajo que sacó a la luz pública la Carta de Deberes y Derechos Económicos de los Estados, la cual sienta bases de nuevas formas de cooperación entre los países. (5)

---

(5) En la reunión de la Conferencia de Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo de mayo de 1972, el presidente de México Luis Echeverría, presentó una iniciativa-propuesta para regir las relaciones económicas entre los Estados Como resultado se acordó en la resolución número 45, constituir un grupo de trabajo que se abocara al diseño de normas y obligaciones en el sistema de relaciones internacionales y que buscara fortalecer la cooperación internacional y consolidar la cooperación internacional para el desarrollo. Después de 4 períodos de sesiones entre 1973 y 74, en la sesión plenaria del 12 de diciembre de 1974 se presentó y aprobó la Carta de Deberes y Derechos Económicos de los Estados. Esta resalta la "necesidad de desarrollar un sistema de relaciones económicas internacionales sobre la base de la igualdad soberana, el beneficio mutuo y equitativo y la estrecha interrelación de los intereses de todos los estados" Naciones Unidas, Vigésimo Noveno Período de Sesiones. 17 de septiembre a 19 de diciembre de 1974. Resolución 3281.

Como apoyo a la carta de Deberes y Derechos Económicos de los Estados, en mayo del mismo año, en el sexto período ordinario de Sesiones, se aprobó en la Asamblea General de las Naciones Unidas, la Declaración sobre el Establecimiento de un Nuevo Orden Económico Internacional "basado en la equidad, la igualdad soberana, la interdependencia, el interés común y la cooperación de todos los estados, cualesquiera sean sus sistemas económicos y sociales, que permitan corregir las desigualdades y reparar las injusticias actuales, eliminar las disparidades crecientes entre los países desarrollados y los países en desarrollo y garantizar a las generaciones presentes y futuras un desarrollo económico y social que vaya acelerándose en la paz y la justicia" Es a estos principios que la política exterior de México se adscribe cuando señala su apoyo a un Nuevo Orden Económico Internacional. Naciones Unidas. Sexto Período extraordinario de Sesiones. 9 de abril al 2 de mayo de 1974. Resolución 3201.

Los principios señalados en la Carta de Deberes y Derechos Económicos de los Estados, buscan impulsar la constitución de nuevas formas de relación económica entre países latinoamericanos. Consecuentemente y como resultado de estas propuestas, México junto con Venezuela promueve la creación del Sistema Económico Latinoamericano (SELA). Este se constituye en 1975 como organismo regional de consulta, coordinación, cooperación y promoción económica y social conjunta. Su objetivo es el de "promover la cooperación regional de diversos medios, propiciando la mejor utilización de los recursos humanos, naturales, técnicos y financieros de la región, mediante la creación y fomento de empresas multinacionales latinoamericanas, apoyar los procesos de integración y promover la formulación y ejecución de programas y proyectos económicos y sociales de interés para los Estados Miembros". (6)

De esta forma, en el marco de la ALADI, del SELA y de los convenios bilaterales, las relaciones económicas y políticas de México con América Latina tienden a desarrollarse y a consolidarse. El comercio exterior de México con estos países aumenta en cuanto a su participación. En 1970 el 11% de las exportaciones totales de México se destinaban a América Latina, en 1976 el 16% aunque en 1983 desciende al 8%.

Por otra parte, a pesar de las dificultades para estructurar la integración regional, se dan pasos concretos en el esta-

(6) García Robles "Seis años de Política Exterior de México", - 1970-76, México, S. R. E., p. 31-33.

blecimiento de multinacionales, así como en la formación de asociaciones para la cooperación económica, la asesoría técnica y el intercambio cultural.

La acción diplomática de la política exterior de México se expresa en el aumento de relaciones con gobiernos. En 1970 se mantenían relaciones con 61 países, en 1976 con 133 y en 1983 la cifra ascendió a 141.

De los años de 1972 a 1976 21 presidentes extranjeros visitaron México, entre ellos 6 de América Latina. (7)

Por su parte el Presidente de México durante el mismo período (72-76) realizó 33 visitas al exterior, de las cuales 11 correspondieron a América Latina. (8)

El enfoque de las relaciones externas, en cuanto a la diversificación de éstas y acercamiento a los países en desarrollo se mantuvo y amplió durante el gobierno de López Portillo (76-82)

De las acciones de mayor envergadura que se llevaron a cabo durante su gobierno, destaca la Reunión Internacional sobre Cooperación y Desarrollo, mejor conocida como Diálogo Norte-Sur,

---

(7) En 1972 Salvador Allende de Chile, en 1973; Arturo Molina de El Salvador en 1975; Michael Manley de Jamaica; Omar Torrijos de Panamá y Carlos Andrés Pérez de Venezuela, en 1976 Kjell Laugerud de Guatemala.

(8) Chile (1972), Jamaica, Ecuador, Perú, Argentina, Brasil y Venezuela (1974) Guatemala, Trinidad Tobago, Cuba y Guyana (1975).

celebrada en México en octubre de 1981.<sup>(9)</sup> Otro de los elementos significativos, es el referido a la dinamización de la Política Exterior en relación al conflicto centroamericano, lo cual marca una nueva coyuntura en las relaciones externas de México.

Por lo que corresponde a visitas y encuentros con presidentes latinoamericanos, durante el período 77-82 se recibió la visita de 36 representantes de Estado, de los cuales 23 fueron de países latinoamericanos.<sup>(10)</sup>

---

(9) Después de los intentos del grupo de los 77 para emprender negociaciones globales en el campo de las materias primas, energía, comercio, desarrollo, moneda y finanzas para conformar un nuevo sistema de relaciones internacionales y del Programa para la Supervivencia promovido por la Comisión Independiente sobre Problemas del Desarrollo Internacional presidido por Willy Brandt, en noviembre de 1980 se reúnen los ministros de relaciones exteriores de Argelia, India, México, Nigeria, Tanzania, Yugoslavia, Alemania Federal, Austria, Canadá, Francia y Suecia y acuerden celebrar, la Conferencia Internacional Sobre Cooperación y Desarrollo en Cancún-México. La reunión convocó a 22 países dispuestos a dialogar sobre el futuro de la cooperación internacional para el desarrollo y la reactivación de la economía mundial en áreas como seguridad alimentaria, desarrollo agrícola, productos básicos, comercio e industrialización, energía y cuestiones monetarias y financieras.

(10) En 1977, visita de Daniel Odúber de Costa Rica y Omar Torrijos de Panamá; en 1978, Daniel Odúber de Costa Rica y Ernesto Geissel de Brasil. En 1979 - Humberto Romero de El Salvador, Fidel Castro de Cuba, Carazo Odio de Costa Rica, Romeo Lucas de Guatemala, Turbay Ayala de Colombia, Michael Manley de Jamaica, Antonio Guzmán de República Dominicana y Jaime Roldós de Ecuador. En 1981 Aristides Royo de Panamá, Luis Herrera C. de Venezuela, Daniel Ortega de Nicaragua, Fidel Castro de Cuba, Policarpo Paz de Honduras, Maurice Bishop de Granada, Ramiro Saravia (Comercio) de Brasil, Linden F. Burnham de Guyana, de Venezuela, Luis Alberto Monge de Costa Rica, George Price de Belice y Ricardo de la Espriella de Panamá.

Por su parte, el presidente López Portillo realiza 23 visitas de Estado a países extranjeros, entre las que destacan 8 a países de América Latina. (11)

La crisis centroamericana, expresada fundamentalmente por el deterioro de los sistemas de dominación, ha marcado durante los años 80' una nueva coyuntura en el comportamiento de las relaciones externas de México. Por ello no sólo se ha tratado de dinamizar la política exterior o de dar mayor atención a la frontera sur, sino de estructurar un proyecto de Estado determinado por condicionamientos políticos y económicos.

De esta forma, la posición actual de la política exterior, es la de ubicarse en la defensa por la autodeterminación y no intervención como resultado de una concepción de Seguridad Nacional, -- fundamentada en el resguardo de la soberanía del país y de los países y región vecina y circundante. Ello no sólo implica una relación política sino también la necesidad de sostener uno de los principios enunciados desde -- los años 70', la cooperación para el desarrollo y es en este aspecto en el que las relaciones externas cobran su dimensión económica.

Es indudable que en la etapa estudiada, la crisis política centroamericana es el elemento principal en la determinación de las pautas de la política exterior de México. Es por ello que desde el triunfo de la revolución nicaraguense y la agudización de los procesos revolucionarios y contrarrevolucionarios de la -- región, el estudio de la política exterior representa un motivo de preo- --

(11) Colombia (1977), Panamá (1980, Nicaragua, Costa Rica, Cuba, Brasil (1980, Nicaragua, República Dominicana y Panamá (1982).

cupación tanto para la práctica política como para el mundo académico.

Asimismo, vemos surgir como tema de discusión actual el problema de la crisis económica y como lugar común de preocupación el pago de la deuda externa. Frente a estos problemas, la línea de la política exterior en el presente gobierno de Miguel de la Madrid, además de buscar nuevas formas de negociación con los Estados Unidos, se ha mantenido en dirección hacia América Latina, vinculando negociaciones de carácter político con negociaciones de carácter económico.

Consideramos que si bien ambos aspectos están determinados por condiciones estructurales y superestructurales distintos, su resolución se está enfrentando en un sólo proyecto. De esta forma advertimos en la formulación del Plan Nacional de Desarrollo, instrumento del denominado Sistema Nacional de Planeación Democrática, el planteamiento de un proyecto de relaciones externas en el que lo económico y lo político pasan a formar parte de una "política integral de seguridad", lo que hace suponer la vinculación de la política exterior a una política económica de relaciones externas.

En dicho plan se considera que:

"México por principio, funda su propia seguridad en la reiteración del Derecho en la práctica de la cooperación internacional y no en la idea de que la seguridad de la nación depende de la afir-

mación de su propio poder a expensas del de otras. Así, nuestra Seguridad Nacional aumenta, no disminuye con la seguridad de otras naciones. En consecuencia convergen en este concepto las acciones en favor de la paz, el respeto a la autodeterminación y el rechazo a la política de bloques y hegemonías" (...) "Habiendo desde la perspectiva del Proyecto Nacional una unidad subyacente entre las actividades nacionales y las relaciones internacionales cabe formular una política integral de Seguridad que se base en lo externo - en los propósitos de paz y justicia de nuestra política exterior y en el desarrollo integral en el ámbito interno". (12)

Los enunciados que plantean las relaciones externas nos llevan a situar en los próximos capítulos, las contradicciones y límites que pueden encontrar este proyecto como consecuencia de las características de la formación social mexicana. Sin embargo, por estas mismas consideraciones necesitamos proponer un esquema metodológico que nos permita introducir el estudio de las relaciones externas en su dimensión económica y política con una visión integral. Para ello es necesario hacer una rápida consideración de -- los que ha sido el estudio de las relaciones externas en México.

(12) Plan Nacional de Desarrollo 1983-1988, México, Presidencia de la República, p.p. 58-59.

## 1.2.- Aspectos prevalectes en el análisis de la política exterior de México

No es casual que la atención por el estudio de las relaciones externas de México se desarrolle con mayor profundidad desde hace quince años. Hemos mencionado ya, cómo desde la década de los 70' la diversificación de las relaciones externas y la dinamización de la política exterior se constituyen en elementos del proyecto económico y político del Estado mexicano.

Los primeros estudios que hacen referencia a las relaciones externas de México o a su posición internacional, privilegian la relación que este mantiene con los Estados Unidos. Situación - entendible si consideramos el monto del intercambio económico que se establece con este país y los problemas políticos y sociales que se derivan de la vecindad geográfica que se tiene con uno de los países de mayor crecimiento económico.

El enfoque de los análisis en el ámbito de la relación con los Estados Unidos y de aquellos otros estudios que toman como objeto de investigación a la política exterior, caracterizan a las relaciones externas desde dos perspectivas. Una que hace referencia al contenido y expresión de la política exterior desde el ángulo en el que predominan la atención por las decisiones de carácter político y, otra que identifica la naturaleza de las relaciones económicas que México sostiene con el exterior.

Cuando se ubica al primer aspecto como objeto de estudio, se concluye que es la existencia de una voluntad política que toma como elemento de legitimidad la defensa de la nación y de la soberanía; la que determina que la expresión de la política exterior sea de carácter autónoma e independiente.

Esta situación es determinada por varios elementos entre los que se encuentran situaciones geopolíticas y de la historia nacional. La vecindad geográfica con los Estados Unidos, la importancia estratégica del país para el resguardo de la hegemonía norteamericana y los problemas que se derivan del intercambio económico y del flujo migratorio, configuran una política exterior autónoma. Máxime cuando en la historia del país aparecen periodos marcados por las intervenciones norteamericanas y circunstancias como la pérdida de parte del territorio.

Por lo que se refiere al segundo aspecto, al carácter y contenido de las relaciones económicas externas de México, se concluye que es precisamente el grado de dependencia económica frente a los Estados Unidos el que ha dado lugar a la estructuración de una política exterior autónoma que permita mejores niveles de negociación. De esta forma, la dinamización de la política exterior desde los años 70 se sitúa como contratendencia a la relación de dependencia, ubicando en el proyecto de desarrollo económico la diversificación de relaciones económicas y con ello la diversificación también de relaciones políticas.

Estas dos perspectivas desde nuestro punto de vista, retoman los elementos más significativos que caracterizan el contenido

de la política exterior. Sin embargo, encontramos que son dimensiones de un mismo problema que se abordan de manera separada. Para concretizar más nuestra apreciación y poder concluir con la presentación de un marco metodológico para este estudio específico, ubicaremos los trabajos más representativos que se han elaborado sobre política exterior de México.

Entre los trabajos considerados dentro de la producción académica, encontramos los de Olga Pellicer y Mario Ojeda.<sup>(13)</sup> Ambos autores trascienden el nivel descriptivo y entran a la consideración de los factores internos y externos que <sup>debe intervenir</sup> intervienen en la estructuración de la política exterior en su expresión autónoma e independiente.

Olga Pellicer al hacer una consideración del carácter del Estado mexicano, determina la relación existente entre política interna y política exterior y concluye que es la conjugación del nacionalismo, la autodeterminación y la no intervención lo que le da a la política exterior el carácter de ser un proyecto de Seguridad Nacional.

Por su parte, Mario Ojeda relaciona elementos de carácter económico y político y considera que la política exterior autónoma y dinámica es producto de una necesidad del Estado mexicano que tiene que ver con su realidad geopolítica y su dependencia económica.

Ambos autores si bien retoman aspectos económicos y políticos para caracterizar a la política exterior, fijan más su atención en las determinaciones políticas sin dejar claro en sus análisis

(13) Pellicer Olga "La Seguridad Nacional en México: Preocupaciones nuevas y nociones tradicionales" en LAS RELACIONES ECONOMICAS MEXICO-ESTADOS UNIDOS, México, F.C.E. 1981.

"Política hacia Centroamérica e Interés Nacional de México" en CENTROAMERICA CRISIS Y POLITICA INTERNACIONAL, México, Siglo XXI, 1982.

"La Buena Vecindad en los momentos difíciles. México y los Estados Unidos en 1982" en LA POLITICA EXTERIOR DE MEXICO: DESAFIOS EN LOS OCHENTA, México, CIDE, 1983. Ojeda Mario, op. cit.

sis concretos cómo se estructura la toma de decisiones que llevó a tal o cual acción, y por lo tanto cómo se interrelacionan los aspectos estructurales con los políticos o viceversa, en el campo no sólo de la política sino de las relaciones externas en general.

Existen otros análisis provenientes de los sectores ligados a la elaboración de la política exterior. Entre los trabajos más representativos se encuentran los de Alfonso García Robles, Carlos Tello y Jorge Castañeda.<sup>(14)</sup> En los trabajos de estos autores encontramos un seguimiento de las relaciones externas de México desde los años 70's, por lo que el enfoque es de carácter descriptivo. Sin embargo, se advierte en todos ellos cómo derivan de la estrategia de desarrollo del estado mexicano el proyecto de diversificación económica y política y la mayor atención a la política exterior. Este aspecto lo demuestran al referir los hechos y acciones que México ha realizado en los últimos años en los Foros Internacionales y en sus relaciones multilaterales y bilaterales.

Una tercera línea de interpretación surge en los últimos años a raíz de la posición de México frente a Centroamérica y tiene como trasfondo teórico analizar las relaciones externas desde la perspectiva del sistema internacional. Es decir, desde la óptica de cómo la correlación internacional de fuerzas influye en el equilibrio de poder y condiciona a una mayor actividad a las políticas exteriores de los países. Entre estos trabajos encontramos los realizados por el Centro de Investigación y Docencia Económica (CIDE) y en espe-

(14) García Robles, Alfonso. "Seis Años de la Política Exterior de México" México, S.R.E. 1976.  
Tello Manuel "La Política Exterior de México 1970-74", México Ed. F.C.E.  
Castañeda Jorge "México y el Orden Internacional" México, Ed. COLMEX, 1956.

cial el de Guadalupe González. (15) Esta autora al querer definir los intereses particulares de México en el Caribe y Centroamérica retoma el problema de la configuración y expresión de las potencias medias.

Su análisis se concreta a proponer cuales deben ser los elementos a incluirse para caracterizar o no la posición internacional de una potencia media.

"Desde nuestra perspectiva el fenómeno de potencia media - debe ser conceptualizado como un fenómeno de carácter multidimensional que se expresa de manera integral y concreta en la arena de lo político, esto es en el ejercicio de una acción política preponderante, autónoma y diferenciada a nivel internacional." (16)

Retomamos los anteriores trabajos porque todos ellos reúnen elementos que nos interesa resaltar en el presente estudio, sin embargo, como señalamos en líneas arriba, el tratamiento de las relaciones externas lo realizan desde perspectivas parciales. A nosotros nos interesa definir cuáles son los elementos que determinan la toma de decisiones en las relaciones externas de México y diferenciar éstas de lo que es estrictamente la política exterior. Ello con el fin de introducir los elementos estructurales y superestructurales que están presentes en la conducción de las relaciones externas y poder diferenciar la tendencia que sigue la política exterior como tal, de las manifestaciones coyunturales que ésta presenta.

Por esta razón, pasamos a describir el marco metodológico sobre el que se fundamenta la presente investigación.

---

(15) González Guadalupe "Incertidumbre de una Potencia Media" La Política Exterior de México". Desafíos de Los Ochenta. México, Ed. CIDE, 1983.

(16) González, Guadalupe. Op. cit. p. 25

### 1.3 Propuesta metodológica para el análisis de las relaciones externas de México

La presente investigación se ha planteado como objeto de estudio, analizar las relaciones económicas que México establece con América Latina en el contexto de la crisis mundial.

Consideramos que para la mejor comprensión del carácter de las relaciones económicas de México con el exterior, es necesario incluirlas en un análisis integral, que nos defina con mayor precisión los elementos que determinan a las relaciones externas del país.

Por este motivo en el presente estudio ubicaremos a las relaciones externas en sus dos dimensiones, la dimensión económica y la dimensión política. Con ello, más la inclusión tanto de los factores internos como de los externos que inciden en la conformación de la formación social mexicana, obtendremos los elementos que están presentes en la toma de decisiones de las relaciones externas y que se expresan más concretamente en los lineamientos de la política exterior.

Si hacemos esta diferenciación entre relaciones externas en general y política exterior en particular, la dimensión económica y la dimensión política adquieren relevancia y significado en el entendimiento de que forman parte de un mismo proceso, las relaciones que México establece con el exterior.

Por otra parte, al ubicar las dos dimensiones del problema; lo económico y lo político, contamos con los siguientes elementos a considerar:

1.- Las características de la estructura económica de México en su relación con la estrategia de desarrollo que se busca impulsar desde los años 70', y cómo se vincula dicha situación con las relaciones externas de México. Para ello nos planteamos como segundo capítulo, revisar cuál es el patrón de reproducción vigente en el momento en que se establece a partir del Estado, diversificar las relaciones económicas y políticas.

2.- La conformación histórica y forma del Estado y de la estructura del poder que definen el carácter autónomo e independiente de la política exterior. En este aspecto no ahondaremos más de lo ya señalado por los otros autores revisados. Así concluimos que el Estado mexicano a partir de la existencia de una voluntad política que finca su identidad nacional en la defensa de la soberanía, resalta como principio de legitimidad interna y en su relación con el exterior, la autodeterminación política y la no intervención. En estas consideraciones se condensan circunstancias históricas, geopolíticas y económicas que se funden en la forma estatal y se expresan con mayor determinación, en la dinamización de la política exterior.

3.- La dinamización de relaciones económicas y políticas desde los años 70', forma parte de una nueva estrategia de desarrollo

llo que tiene que ver con las contradicciones que la estructura económica de México enfrenta desde esos años. Al retomar como marco de referencia estos elementos, podemos definir y diferenciar las tendencias que presenta la política exterior en su comportamiento, de las manifestaciones coyunturales que surgen propiamente como determinaciones de carácter político.

Esta situación nos permite apreciar periodizaciones en las relaciones externas de México e identificar el momento en que una coyuntura, como lo fue la posición inicial de México frente a Centroamérica se convierta a través de la conjugación de intereses económicos y políticos en la conformación de un Proyecto de Seguridad Nacional. Este como hemos mencionado ya, se formula en el Sistema Nacional de Planeación Democrática en la parte referida al planteamiento del proyecto de relaciones externas, en donde lo económico y lo político son considerados como parte de una política integral de seguridad.

4.- Con estas nociones de por medio, podemos contar con los elementos necesarios para contextuar la hipótesis que pretende ser demostrada a lo largo del presente trabajo.

"A medida que las relaciones económicas de México con América Latina se desarrollan, el referente estructural básico de la acumulación y reproducción de capital, en el contexto de la crisis, tiende a privilegiar el aspecto de la cooperación entre países denominados en vías de desarrollo, como resultado de la necesidad de modificar las relaciones económicas internacionales. Todo ello, a

través del establecimiento de una correlación de fuerzas políticas que fundamenta la cooperación económica entre los países latinoamericanos, por la vía del establecimiento de una nueva relación política que enfrente los condicionantes externos hegemónicos".

5.- Con la apreciación del análisis conjunto de la dimensión económica y la dimensión política, podremos pasar a establecer los límites que la actual propuesta de relaciones externas conlleva. De esta forma, podremos caracterizar los elementos que están definiendo la estructuración de una política económica exterior y cuidando de no caer en una visión estructuralista o economicista del problema, considerar el espacio en el que las propuestas políticas se fundamentan.

**CAPITULO II**  
**LA DIMENSION ECONOMICA DE LAS**  
**RELACIONES EXTERNAS**

2.1. *El carácter del comercio exterior de México y de las relaciones económicas externas.*

Hacer una consideración introductoria acerca del comercio exterior de México, implica partir del supuesto de que toda producción e intercambio realizados en los marcos de la producción capitalista, lleva como tendencia desarrollar las relaciones económicas entre los Estados. La dinámica de reproducción del capital con la consecuente expansión de la producción y realización de mercancías, ha sido el elemento dinamizador -- que ha expandido el mercado más allá de los marcos nacionales.

Asimismo, la estructuración de una división internacional del trabajo determinada por el impulso que la producción capitalista despliega a nivel internacional, contribuye a dinamizar el intercambio entre los países, consolidándose y ampliándose de esta manera el mercado mundial capitalista.

Considerando los elementos hasta aquí señalados y tomando como punto de referencia principal la conformación del patrón de reproducción en México, trataremos de caracterizar cuál ha sido el comportamiento de sus relaciones económicas externas a partir de los años 50' del presente siglo.

Al pertenecer México al grupo de países que se insertan al mercado mundial capitalista con mercancías pertenecientes al sector primario explica en buena parte por qué hasta --

nuestros días estos productos tienen significación en el total de nuestras exportaciones.

Si consideramos que después de la Segunda Guerra Mundial, la hegemonía en la conducción de la producción capitalista la adquieren los Estados Unidos y si tomamos en cuenta

que es un período en que se despliega una fase de industrialización, contamos con dos elementos que van a definir en gran medida el comportamiento de la economía mexicana. Es decir, ubicando estas modificaciones del capitalismo en general, contextuamos cómo influye en la determinación del proceso de reproducción interno.

De esta forma, advertimos que desde los años 50', se intenta poner en práctica en México una fase de industrialización que se va a asemejar a la denominada fase de sustitución de importaciones y que como se recordará tiene como principal característica asumirse desde el Estado como política económica específica. Esta determinación, industrializar al país favorecida por la conducción y participación estatal, va a dar lugar a que la exportación de productos agropecuarios y mineros sea considerada como la fuente fundamental de acumulación por un lado y obtención de divisas por otro, necesarios para estructurar la base industrial.

Vista la situación desde esta perspectiva, en los primeros años de la década de los 50' hay un ascenso importante de las importaciones en relación a su participación en el PIB.

Esta situación se acompaña de la exportación de mercancías que se caracterizan por ser poco diversificadas y concentradas en productos agropecuarios. Por otro lado, la vecindad geográfica y la conformación capitalista del país dá lugar a que el principal socio comercial, por no decir casi el único sean los Estados Unidos.

De 1958 a 1970, dos tercios del comercio total de México se realizaba con los Estados Unidos y 90% de las transacciones y servicios.

Una característica esencial de la balanza comercial de México es la de presentar un saldo deficitario que se acentúa desde finales de los años 50'. El déficit comercial puede explicarse a partir de considerar que desde los años cincuenta el país se vió en la necesidad de importar bienes de capital para impulsar el proceso de industrialización, situación que aunada a la poca diversificación de la producción para exportar provocó que las importaciones fueran mayores a las exportaciones.

Por otra parte, la misma política encaminada a sustituir importaciones, aumentó la protección efectiva para la producción interna dando por resultado un freno en las importaciones de bienes de consumo y de bienes intermedios. Por su parte, la producción de agroexportación se verá afectada por la disminución de la participación en el PIB de la producción agrícola. Ello conduce a que desde mediados de los años 60' haya una dis-

minución relativa de las relaciones económicas externas de México y que disminuya también, la participación de algunos productos agropecuarios en el total del comercio mundial.

CUADRO No. 1

PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES EN EL PIB  
(PORCENTAJES)

	1950	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1967	1968	1969	1970
Exportaciones de mercancías	10.5	8.0	7.3	6.8	6.3	6.4	6.6	6.3	6.0	5.7	5.3	4.8	4.6	4.9	4.0
Importaciones de mercancías.	13.3	12.5	11.0	9.1	9.5	8.6	7.9	8.0	8.4	7.7	7.1	7.3	7.2	6.9	7.0
Saldo del intercambio de mercancías.	-2.8	-4.5	-3.5	-2.4	-3.2	-2.2	-1.4	-1.6	-2.4	-2.0	-1.8	-2.5	-2.6	-2.1	-3.0

FUENTE: Leopoldo Solís "Economic Policy Reform in México" 1981 citado por Bela Balassa "La Política de Comercio Exterior en México" Comercio Exterior marzo 83, p. 212.

De los productos agropecuarios que se exportan se encuentra principalmente el algodón, el ganado vacuno y la carne, el café y las hortalizas.

CUADRO No. 2  
PORCENTAJE DE LAS EXPORTACIONES TRADICIONALES DE MEXICO EN EL TOTAL MUNDIAL.

	Promedio			
	55-57	70-72	75-77	78-80
Ganado Vacuno	9.1	12.3	6.0	8.4
Carne Vacuna	1.8	1.8	0.7	0.7
Tomate fresco	n.d.	23.0	23.7	23.0
Azúcar	0.5	2.6	0.2	n.d.
Café sin tostar	3.7	2.8	4.1	3.8
Algodón	11.4	4.9	3.6	4.2
Crustáceos y moluscos	n.d.	6.1	4.2	3.7

FUENTE: Bela Balassa op. cit.

Según un estudio de Bela Balassa en relación al comercio exterior de México, se señala que durante este período ocurre también una caída absoluta de las exportaciones de metales no ferrosos (plata, plomo y cobre) los que de 1955 a 58 representaban el 15% de las exportaciones totales y de 1970 a 1972 sólo el

4%. Se dá también un considerable aumento de las exportaciones mexicanas de manufacturas, las cuales crecieron en volumen a una tasa anual media de 5%, frente a un promedio anual de 16% de las exportaciones de manufacturas de los países desarrollados a los países en desarrollo.

Esta situación que podemos caracterizar de debilidad en las relaciones económicas externas de México, fue uno de los puntos esenciales que el proyecto económico estatal de los años 70', quiso modificar a partir de la promoción de las exportaciones. Ello dió lugar a la elaboración de una estrategia de comercio exterior que se diseñó con el gobierno de Luis Echeverría y cuyos objetivos más generales era el aumento de exportaciones a través de diversificar los productos y los mercados. Para poder llevar a cabo esta orientación, se creó el Instituto Mexicano de Comercio Exterior y se decretó la implantación de diversos estímulos fiscales que favorecieran al comercio exterior.

Entre los estímulos fiscales cabe mencionar los denominados CEDI -devolución de los impuestos indirectos y en general de importación a la exportación de productos manufacturados-. Los incentivos fiscales a favor de las empresas de comercio exterior; las exenciones a comisionistas y mediadores extranjeros; la devolución de impuestos por exportaciones de tecnología y servicios. La Devolución o Acreditamiento del IVA; el Incentivo fiscal a favor de las empresas de comercio exterior que promuevan las exportaciones de tecnología y servicios; la importación temporal de materias primas para la producción de -

productos de exportación. Los incentivos fiscales a las importaciones de maquinaria y equipo que se destine a producir manufacturas de exportación y los subsidios en favor de las empresas de la industria terminal automotriz y de autopartes.

Asimismo fueron creados diversos apoyos financieros. FONEP, FOGAIN, FOMIN, FIRA, FOMEX y FONART<sup>(1)</sup> los que empiezan a funcionar junto al ya instituido Banco Nacional de Comercio Exterior (BANCOMEXT).

Considerando la reunión de estos elementos podemos decir que no sólo responden a las necesidades de una estrategia orientada a la dinamización del comercio exterior, sino que responde a un intento de redefinir la posición internacional de México, por lo que ello explica también la dinamización de la política exterior.

¿Cómo explicar con mayor rigurosidad esta situación? Para ello creemos necesario caracterizar el patrón de reproducción en México y señalar los determinantes que llevaron a la dinamización y diversificación de las relaciones económicas externas de México.

---

(1) Fondo Nacional de Estudios y Proyectos (FONEP), Fondo de Garantía y Fomento a la Industria Mediana (FOGAIN), Fondo de Fomento Industrial -- (FOMIN), Fondo de Equipamiento Industrial (FONEI) Financiamiento para la Agricultura (FIRA), Fondo de Exportaciones de Manufacturas (FOMEX), Fondo Nacional de Artesanías (FONART). "Seis años de Comercio Exterior", México: IMCE, 1977.

2.2. *Las bases de acumulación en función de la dinámica interna y de su articulación con el capital externo.*

Quisieramos comenzar con esta breve consideración sobre el patrón de reproducción en México, señalando algunos de los datos que pudieran de manera rápida y global conectarnos con la realidad mexicana. Por esta razón, comenzaremos con la enumeración de algunos indicadores económicos. La finalidad es la de tener un punto de partida que nos permita explicar brevemente la con-formación del capitalismo en México, fundamentalmente la del comportamiento de la economía durante las últimas dos décadas.

1) Tomando como indicador cuantitativo al PIB, encontramos las siguientes manifestaciones en el promedio de las tasas - anuales de crecimiento: (2)

PERIODO	PIB (Variación anual en porcentajes)
60-67	6,5
67-70	7,1
71-76	5,0
77-81	8,2

(2) Ver anexo No. 1, Los datos de este capítulo fueron obtenidos de CEPAL: Anuario Estadístico de América Latina, 1975 y 1983, Informe Anual BID - (1984) y Notas para el Estudio Económico, México (CEPAL) años 70, 75, - 78, 80.

2) En relación a las tasas de crecimiento sectoriales tenemos:

PERIODO	67-70	70-73	74-77	78-81
	(Variación anual en porcentajes)			
PIB AGRICOLA	1.6	0.9	0.75	3.8
PIB INDUSTRIAL	9.1	7.9	4.2	12.5
PIB SERVICIOS	-	11.5	3.6	11.3

3) La relación de la inversión pública en el total de la inversión bruta fija fue; en 1965 del 32.5%, en 1970 del 33.0%, en 1975 del 41.4%, y en 1980 del 43.0%.

4) Esta situación se combina con el aumento del déficit público. En 1970 era de 6,35 mil millones de pesos, en 1975 de 42.1 mil millones de pesos, en 1978 de 174 mil millones de pesos y en 1980 de 381 mil millones de pesos.

5) Para financiar este déficit se recurrió a financiamiento interno y externo. La deuda pública externa era de 4 262,00 millones de dólares en 1970. En 1975 de 14 266.00 millones y en 1978 de 26 264 millones de dólares. En 1980 la deuda total a largo y corto plazo ascendía a 53 000 millones de dólares, y en 1982 a 81 400 millones de dólares.

6) Tanto el monto de la deuda pública externa, como el pago del servicio de ésta, han pasado a ser un punto de desequilibrio para el crecimiento económico del país. El pago del servicio de la deuda pública externa era en 1960 de 210 millones de dólares, en 1970 de 693 millones, en 1975 de 1 593 millones, en 1979 de 9 966 millones y en 1980 de 7 868 millones de dólares.

7) La inversión extranjera directa ascendía a 214 millones de dólares en 1965, a 323 millones de dólares en 1970, a 609 millones en 1976, en 1978 a 823.8 millones de dólares y en 1980 a 2 184.9 millones de dólares.

El destino de la inversión extranjera en 1940 era en un 63% a servicios públicos, comunicaciones y transportes. En 1962 el 60.6% se dirigía a la manufactura, misma actividad que absorbía el 73.8% en 1970.

8) El déficit acumulado de la cuenta corriente de la balanza de pagos fué de 474.1 millones de dólares entre 1940 y 1955 y de 5 035.5 millones de dólares de 1956 a 1970.<sup>(2')</sup> En 1971 el saldo de la cuenta corriente fue de -1 849.4 millones de dólares. En 1979 de -5 453.5 y en 1980 de -8 161.9 millones de dólares.

9) De 1975 a 1976 la economía mexicana reflejó una desaceleración en su crecimiento económico. Las tasas de crecimiento del PIB se situaron en 4.2% (1975) y 1.9% (1976). Dicha situación fue superada gracias al dinamismo que desde 1977 empieza a cobrar la extracción y refinación del petróleo.

(2') Guillén Romo, Héctor "Orígenes de la Crisis en México", México, ERA, 1984, p. 35.

El hallazgo de mantos petrolíferos principalmente en la región sureste del país, impulsó el crecimiento económico de México modificando su estructura de acumulación, al pasar a depender el funcionamiento de la economía en su conjunto y principalmente el sector industrial, de los excedentes generados en la extracción y exportación de petróleo.

Consideramos que con los elementos hasta aquí señalados, contamos con una visión general de la economía mexicana como para tratar de emprender también de una manera rápida, una caracterización y análisis sintético de su comportamiento.

Hemos señalado que México al igual que la mayoría de los países latinoamericanos, emprende después de la segunda guerra mundial un rápido proceso de crecimiento industrial.

Inmerso en una dinámica de creciente acumulación de capital a nivel mundial y de modificaciones en la división internacional del trabajo, la forma en que la estructura industrial se levanta y la política económica se diseña, depende en gran medida de las características que la acumulación de capital empezará a adoptar a partir de los años 50'.

Es de conocimiento general que desde mediados de los años 50' a los 70', la política económica estuvo identificada con los lineamientos de la visión desarrollista. Lo característico de México es haber orientado el desarrollo económico por el logro de "un crecimiento estabilizador".

En este período se da un fuerte impulso al crecimiento industrial. La importancia de las ramas de bienes de consumo es superada por la producción de bienes intermedios.

La conducción económica la impulsa decididamente el Estado. En México al igual que en el resto de los países latinoamericanos el Estado adquiere como función primordial ser promotor del desarrollo económico. Para ello implementa políticas fiscales orientadas al impulso de la industria. (3)

La política económica que se pone en práctica durante los años 50' logra imprimir a la economía mexicana durante este período, un fuerte crecimiento. Sin embargo, éste se realiza a partir de un acentuado déficit público con desequilibrios sectoriales y deficitarias balanzas comerciales.

Existen diversos análisis que señalan que a fines de los años 60' el crecimiento del déficit en la balanza comercial mostraba un agotamiento del modelo de sustitución de importaciones, lo cierto es que si bien como se ha señalado se dió un crecimiento industrial trascendente, éste se estructuró ligado al comportamiento de la economía mundial. Las características con que se estructura la industrialización en México imposibilita de entrada la generación de un proceso de reproducción de capital autónomo, porque estructuralmente se empieza a depender mayoritariamente de la inversión extranjera y se da una mayor articula- - -

(3) Entre estas políticas se encuentra, La Ley de Industrias Nuevas y Necesarias (1946) y la Ley de Fomento de la Industria de Transformación (1955).

ción con el capital transnacional.

Así, al ubicarse a la industria como eje principal de acumulación de capital, los demás sectores de la economía se irán articulando alrededor de su dinámica. De esta forma el sector agrícola pasará a ocupar un papel secundario que llevará a la importación de alimentos para los años 70', "si algún sector productivo, lejos de ser impulsado fue sometido a una explotación extrema, fué el productor de alimentos básicos para el consumo interno, de modo que esto último al traducirse en una tendencia hacia el estancamiento de la producción impulsó como decisión política el crecimiento acelerado de importaciones agropecuarias que así se sumaron a las que exige la formación de capital y la producción corriente del sector manufacturero." (4)

Por otra parte a partir del impulso desarrollista del crecimiento industrial, la actividad económica empieza a depender de tres agentes económicos, la producción del sector privado nacional, la actividad económica del Estado y la participación del capital extranjero a partir de la inversión extranjera directa y de la transnacionalización.

A principios de los años 70', en un contexto de crisis internacional generalizada, la economía mexicana empieza a visualizar impedimentos inmediatos para mantener sus niveles de crecimiento. Se evalúa que si bien el desarrollo estabilizador posi-

---

(4) Blanco, José. "Génesis y desarrollo de la crisis en México" 1962-1979, México, UNAM, Investigación Económica No. 150, oct-dic. 1979, p. 40

bilitó un crecimiento del producto real, con estabilidad en precios y a partir de un tipo de cambio fijo, los instrumentos para alcanzarlos no fueron los más idóneos, ya que este dependió del nivel del gasto público, del control de la cantidad de moneda - gracias a reservas obligatorias en la banca central y del endeudamiento externo. Estos elementos originaron que para principios de los años 70' la economía mexicana se viera debilitada por dos desequilibrios, el déficit de la cuenta corriente de la balanza de pagos y el déficit del sector público. (5)

Estos desequilibrios vinculados a la crisis del sistema capitalista mundial, determinaron la dinamización de las relaciones externas de México. Se consideró que el déficit de la balanza de pagos podía superarse si se impulsaba la exportación de mercancías. Estas evaluaciones que posteriormente se plasmaron en lineamientos de política exterior, se realizaron en una coyuntura en que se estaban llevando a cabo modificaciones en la división internacional de trabajo. Estas modificaciones llevaron a que ciertas ramas industriales empezaran a ser dejadas de lado por países desarrollados y pasaran a depender para su implementación de las industrias de los países en desarrollo. (6)

Así mismo los efectos de la transnacionalización de la economía mexicana y el aumento de la deuda externa acentuaban los

---

(5) Para un análisis completo de los orígenes de la crisis económica en México, consultar Guillén Romo Hector "Orígenes de la Crisis en México", México, Ed. ERA, 1984.

(6) Producción química, de maquinaria eléctrica, maquinaria no eléctrica e industria automotriz.

grados de dependencia de México frente a los Estados Unidos, dicha situación quizá modificarse a partir de una medida de corte político que fijara como metas la diversificación de las relaciones económicas y por lo tanto la diversificación también de las relaciones políticas. Es en este contexto en el que cobran relevancia los viajes del presidente Echeverría que describimos en el primer capítulo y, que trataremos de analizar en cuanto a sus resultados para América Latina en el capítulo número tres.

De esta forma, la diversificación de las relaciones externas de México se apoyó también en la búsqueda por modificar el grado de dependencia que las relaciones económicas guardan frente a los Estados Unidos. En 1960 el 61% de las exportaciones totales se dirigían a los Estados Unidos, 11.54% a Europa (principalmente Alemania, Inglaterra y Francia). Del total de importaciones el 72% provenía de los Estados Unidos y 11.54% de Europa. Para 1970 esta relación no se modifica aunque se operan cambios importantes, la proporción de las exportaciones dirigidas a Estados Unidos aumenta, el 70% del total se dirige a ese país, 10% del total a Europa y 8% a Asia (principalmente Japón). De las importaciones totales 63% provenían de los Estados Unidos, 25% de Europa y 4,0% de Asia.

Los desequilibrios que resultan de los años del "crecimiento estabilizador" van a reproducirse de manera ampliada en los años 70'. De esta forma la década de los 70' aparece como un período en el que el comportamiento económico del país se caracteriza con mayor determinación por el estancamiento, la inflación y por modificaciones en el modelo de acumulación.

Advertimos que los desequilibrios del crecimiento económico de México se definen con mayor precisión por la expresión de crisis profunda, que por las modalidades que presenta - permite periodizar a la última década de la siguiente manera.

De 1971 a 1976, de 1977 a 1981 y de 1982 a 1984.

Durante el primer período<sup>(7)</sup> destaca el aumento de la inflación, la cual llega a una tasa anual del 14.2%. El déficit del sector público siguió creciendo llegando a representar en 1976, el 8% del PIB, manteniéndose la modalidad de recurrir para su financiamiento al endeudamiento externo.

Además de los desequilibrios estructurales internos, la acentuación a partir de 1973 de la crisis capitalista mundial influye en la acentuación del déficit de la balanza de pagos, el que pasó en este período de 761.5 millones de dólares - en 1971 a 3 692.9 millones en 1975.

La acentuación de la inflación y el aumento del déficit del sector público y de la balanza de pagos provocaron después de 22 años de estabilidad cambiaria, la devaluación en 1976 del peso mexicano.

(7) Nos apoyamos fundamentalmente para el análisis de este período en los datos que aparecen en el libro de Guillén Romo "Orígenes de la Crisis en México." op. cit.

La desaceleración que sufre la economía mexicana en 1974-1976 y que obligó a la devaluación del peso, expresó los efectos y límites del modelo de acumulación que se implantó en México desde mediados de los años 50'. La expresión de la crisis no era sólo reflejo de desordenes financieros, sino de una estructura productiva que se había planteado como reto el desarrollo industrial. Este se realizó ampliamente en cuanto a producción de bienes de consumo duradero y bienes intermedios, pero en la medida en que necesitó implementar la producción de bienes de inversión necesitó así mismo de tecnología y capital. Estas situaciones que influyeron negativamente en el déficit de la balanza de pagos quisieron ser superados a partir de buscar el incremento de las exportaciones de manufacturas. Ello explica en buena parte, la orientación por dinamizar las relaciones externas.

Por otra parte, el proceso de endeudamiento externo que sufre la economía mexicana durante la década de los 70', ligó más la dinámica de reproducción de capital interno al capital financiero internacional. Razón que llevó a la política económica y al Estado a modificar la reinserción de México en el ámbito mundial. De esta forma el replanteamiento de la soberanía nacional frente a una nueva forma de dependencia económica, se ubicó en enfatizar a nivel internacional la autonomía política a partir de dinamizar la política exterior. Para ello era necesario establecer nuevas alianzas y diversificar las relaciones económicas.

La crítica situación económica por la que atravesó México en 1975-1976, pudo ser superada a partir de reubicar el eje dinamizador de la acumulación de capital.

Con la ampliación de las reservas de los hidrocarburos del país a partir del descubrimiento de importantes yacimientos<sup>(8)</sup>, México se convirtió de país importador de petróleo en país exportador.

De esta forma, de 1977 a 1981 identificamos otro período en la dinámica económica contemporánea del país. Este se caracterizó por la revitalización del crecimiento económico. El PIB vuelve a situarse en tasas anuales de crecimiento del 8 por ciento y el motor que dispara a la demanda es la petrodivisa.

A pesar de que en los discursos oficiales se señaló que no se iban a repetir los errores de los países petroleros que se convirtieron en monoexportadores, y que se diseñó el lineamiento de una política económica denominada "alianza para la producción", la economía mexicana acentuó sus rasgos de vulnerabilidad.

Si bien este fue un período en el que la industria extractiva dinamizó algunas ramas de la industria de transformación (siderurgia, petroquímica, etc.,) y de que hubo intentos de modificar sustancialmente a la estructura productiva,<sup>(9)</sup> lo que

(8) En 1974 México era importador de petróleo. En 1976 participaba con el 0.3% del total de crudo comercializado. En 1980 este porcentaje aumentó al 3.1% y en 1982 al 7%. En 1982 México era ya el cuarto productor de crudo a nivel mundial.

(9) En 1978-1979 las tasas anuales de crecimiento de la siderurgia, la maquinaria y el transporte fueron de 13.6%, 12.5% y 27% respectivamente. La tasa de crecimiento de la agricultura se situó en 3.1%. Otras ramas de la industria que crecieron favorablemente fueron la industria automotriz y la de la construcción.

predominó fue la utilización de la renta petrolera desde la perspectiva de la dinamización del capital financiero.

En un análisis de éste período realizado por Ignacio Cabrera, (10) se señala que la renta petrolera fue fundamentalmente dirigida al sector servicios, al comercio, vinculada al capital financiero internacional o simplemente orientada hacia la especulación. Ello consecuentemente facilitó la dolarización del sistema monetario. (11)

Como resultado de este proceso, que es parte a su vez de las manifestaciones del capital financiero internacional, se produce durante este período, un creciente proceso de concentración y centralización del capital en los grupos industriales mexicanos. La característica principal es que éstos empiezan a orientarse con mayor determinación hacia actividades comerciales y financieras.

---

(10) El planteamiento de Cabrera parte del supuesto de que con la renta petrolera, el valor transferido al sector productivo conduce a un aumento de la composición orgánica del capital y de los costos de producción que no necesariamente expresan incremento de la productividad y de la tasa de plusvalía, lo que incide directamente en la caída de la tasa de la ganancia. La contratendencia frente a este hecho es la sobrefacturación "Detenida la producción industrial, la tasa de ganancia industrial reducida y un excedente de demanda por aprovechar, la medida lógica es que el capital sale de la esfera productiva y la especulación y sector servicios y comercio se convierten en los canales más lucrativos para recoger la renta petrolera, así como en dolarizar al sistema monetario en cuanto a que la sobrevaluación y el libre cambio se siguen sosteniendo" Cabrera - Ignacio "El patrón de reproducción de capital, crisis y petróleo en México" (Mimeo) IIEc-UNAM.

(11) Desde 1975 se advierte la dolarización de la economía, La fuga de capitales y la disminución de la inversión en el sector industrial,

predominó fue la utilización de la renta petrolera desde la perspectiva de la dinamización del capital financiero.

En un análisis de éste período realizado por Ignacio Cabrera, (10) se señala que la renta petrolera fue fundamentalmente - dirigida al sector servicios, al comercio, vinculada al capital - financiero internacional o simplemente orientada hacia la especulación. Ello consecuentemente facilitó la dolarización del sistema monetario. (11)

Como resultado de este proceso, que es parte a su vez de las manifestaciones del capital financiero internacional, se produce durante este período, un creciente proceso de concentración y centralización del capital en los grupos industriales mexicanos. La característica principal es que éstos empiezan a orientarse con mayor determinación hacia actividades comerciales y financieras.

---

(10) El planteamiento de Cabrera parte del supuesto de que con la renta petrolera, el valor transferido al sector productivo conduce a un aumento de la composición orgánica del capital y de los costos de producción que no necesariamente expresan incremento de la productividad y de la tasa de plusvalía, lo que incide directamente en la caída de la tasa de la ganancia. La contratendencia frente a este hecho es la sobreproducción "Detenida la producción industrial, la tasa de ganancia industrial reducida y un excedente de demanda por aprovechar, la medida lógica es que el capital sale de la esfera productiva y la especulación y sector servicios y comercio se convierten en los canales más lucrativos para recoger la renta petrolera, así como en dolarizar al sistema monetario en cuanto a que la sobrevaluación y el libre cambio se siguen sosteniendo" Cabrera - Ignacio "El patrón de reproducción de capital, crisis y petróleo en México" (Mimeo) IIEC-UNAM.

(11) Desde 1975 se advierte la dolarización de la economía, La fuga de capitales y la disminución de la inversión en el sector industrial,

Por su parte, las actividades del Estado siguieron siendo financiadas en gran medida por el endeudamiento externo. De esta forma los desequilibrios que ya habían aparecido desde 1976, déficit gubernamental, endeudamiento externo, déficit de la balanza de pagos e inflación aparecían acrecentados.<sup>(13)</sup>

Así, en 1982 dos eventos del capitalismo mundial colocan a la economía mexicana en una situación de crisis económica. Uno es el aumento de las tasas de interés a los préstamos concedidos por la banca transnacional y otro es la disminución de los precios del petróleo.

De esta forma los aspectos vulnerables de la economía mexicana que fueron evidenciados por una coyuntura internacional específica, no eran más que reflejo de los límites y contradicciones de la estructura productiva configurada.

---

(13) El déficit financiero del sector público en 1982, se situó en 1.7 billones de pesos.

El déficit de la cuenta corriente fue de 8,306 millones de dólares en 1980 y de 14,075 millones de dólares en 1981.

El déficit del balance comercial fue de 2,225 en 1980, y de 4,658 en 1981.

La deuda externa global fue de 49,349 millones de dólares en 1980, de 72,007 millones de dólares en 1981, de 78,000 millones de dólares en 1982 y de 82,000 millones de dólares en 1983. La relación deuda externa global/PIB fue en 1980 del 26.9%, en 1981, del 32.2% en 1982 del 79.9% y de 67.7% en 1983. La relación servicio de la deuda externa/exportaciones de bienes y servicios fue en 1978 del 68.1%, en 1979 del 84.8%, en 1980 del 42.6% y en 1981 del 52.3%.

La inflación fue del 30% en 1981 y del 100% en 1982.

CEPAL "Notas Económicas para el Estudio Económico", México, 1984.

En 1982, la actividad económica registró un descenso real que se manifestó en un PIB del -0.5%, con crecimientos negativos en la construcción (-4.2%), industria manufacturera (-2.4%) y - - transporte y comunicaciones (-2.5%). Las finanzas mostraban condiciones de iliquidez y crecientes fugas de capital; todo ello -- frente a las presiones de los vencimientos de los pagos de la deu da. Estas situaciones que mostraban la profundización de la crisis económica se acompañaron de una serie de devaluaciones del pe so mexicano que pusieron al orden del día la firma de convenios - con el FMI para el establecimiento de renegociaciones en los ven- cimientos del pago de la deuda.

Asimismo, los trastornos financieros y la situación políti ca interna del país condujeron a decretar en un momento político necesario (septiembre de 1982) la nacionalización de la banca.

Después del cambio de gobierno efectuado en 1982, el nuevo gobierno de Miguel de la Madrid ha propuesto en cuanto a política económica un Plan de Reordenación Económica y El Plan Global de - Desarrollo. Los puntos primordiales que ambas propuestas desta-- can como acciones inmediatas son; la recuperación del crecimiento económico, enfrentar la escasez de divisas y el déficit del ahorro interno. ,

Al evaluar la vulnerabilidad que se enfrenta con depender exclusivamente de la exportación del petróleo para la obtención - de divisas, se enfatiza en la necesidad de modificar la estructu- ra industrial y de buscar su integración con el exterior.

De esta forma se propone el Programa Nacional de Fomento Industrial y Comercio Exterior que se diseña para el periodo 1984-1988. El objetivo que señala es el de conformar una estructura industrial integrada que pueda volcarse hacia el exterior. Para llevar a cabo tal objetivo se considera necesario profundizar la sustitución de importaciones, con el fin de que en los próximos años las importaciones sean financiadas con los recursos provenientes de las exportaciones de manufacturas.

Es claro que en la nueva estructura industrial que se busca implementar sigue prevaleciendo como objetivo lograr la inserción de México en el mercado mundial, de manera que permita superar los efectos de la crisis. Así nuevamente está en juego el diseño de una estrategia que logre corregir el déficit de la balanza comercial y de la balanza de pagos y las relaciones económicas se ubican por lo mismo en primer plano. Sin embargo, la redefinición de la postura de México en el exterior, se cimienta en los resultados que éstas han obtenido en los últimos quince años, de las que nos interesa revisar las realizadas con los países de América Latina.

CAPITULO III  
LAS RELACIONES ECONOMICAS DE MEXICO  
CON AMERICA LATINA

### 3.1 *Las relaciones económicas de México con América Latina*

El acercamiento económico de México con los países latinoamericanos se inscribe en una serie de políticas de integración -- orientadas a constituir y dinamizar la cooperación regional.

Durante los años 60 al participar México de la visión desarrollista, adscribe las orientaciones de origen cepalino que conducen a la formación de los mercados regionales como medida tendiente a superar los desequilibrios que estos países afrontan en el comercio mundial.

De esta manera al apoyar e impulsar los principios del Nuevo Orden Económico Internacional, promueve en su relación con los países en vías de desarrollo uno de los principios que rigen sus relaciones externas, la denominada "cooperación para el desarrollo".

Haciendo una evaluación de las relaciones económicas que México ha establecido con América Latina durante la década 70-80', encontramos que si bien tendieron a un acrecentamiento que cobró importancia en las relaciones comerciales de México, éstas no han seguido una línea ascendente desde que se manifiesta con mayor gravedad la crisis económica, tanto a nivel general en América Latina como al interior de cada país.

En 1960 México dirigía el 2.9% de sus exportaciones totales hacia América Latina. Este porcentaje alcanza el 9.6% en 1970, -- el 16.7% en 1976 y desde 1978 a 1981, sufre fluctuaciones en las que las ventas de México a esta región se sitúan entre el 7% y 8% promedio de sus ventas totales.

Por lo que se refiere a las importaciones de origen latinoamericano éstas tienen un comportamiento bastante disímil. De 1970 a 1972.

las importaciones provenientes de esos países crecen y pasan a representar del 3% al 5% de las compras totales. A partir de 1973 se hacen más dinámicas, pasando a representar en 1973 el 7.6%, en 1974 el 11.16% y en 1975 el 7.8%. El monto de las compras a América Latina durante éstos años (73, 74, 75) supera a las exportaciones hacia ésta, manifestándose balanzas comerciales deficitarias. A partir de 1976 a 1980 el promedio de la relación de las importaciones de América Latina en relación a las importaciones totales se sitúa en 4%, siendo deficitaria la balanza comercial en 1980. (1) ¿Cómo se explica que desde 1970 el impulso al comercio exterior y la diversificación de relaciones económicas hayan centrado su atención en ampliar la relación con los países latinoamericanos con los resultados que se han obtenido? ¿Cuáles han sido los mecanismos que se han impulsado y bajo qué contexto se han querido dinamizar las relaciones económicas y políticas con América Latina?

Ubicando las similitudes que presentan los distintos países que conforman la región latinoamericana encontramos que la mayoría de ellos y a partir de los años 50', sitúan como lugar central de producción a la industria. Este proceso de industrialización que se acompaña a su vez de crecimiento urbano, proletarización industrial, descampesinización etc., forma parte de las modificaciones que se están operando en el mercado interno. De tal forma el conjunto de estos cambios estructurales, más las readecuaciones políticas que se establecen a nivel de los Estados como expresión de las nuevas correlaciones de fuerzas políticas, conforman las características del nuevo patrón de reproducción social en América Latina.

---

(1) Ver anexo No. 3

Es notorio que después que se inicia el proceso de industrialización, con los recursos provenientes del sector agropecuario - favorecido este por la coyuntura de los buenos precios internacionales de las materias primas, de mediados de los años 50' hasta la primera mitad de los años 70', la política económica en América Latina se orienta por inducir el desarrollo industrial. Adoptando algunas de las propuestas de la interpretación cepalina, El Estado a través de sus agentes pasa a ocupar un lugar central en la vida económica de los países latinoamericanos. Tres elementos caracterizan la mayoría de los lineamientos de política económica relacionada con la industrialización; los incentivos fiscales, la protección arancelaria y la política de integración económica.

Haciendo una evaluación del comportamiento de las relaciones externas de las economías latinoamericanas, la CEPAL llega a la conclusión a partir de su conceptualización centro-periferia de que uno de los elementos que excluye el desarrollo real de América Latina, es la desventaja de intercambio que tiene en el mercado mundial. Para ello y precisamente para superar las dificultades que implica el deterioro de los términos de intercambio propone entre una serie de medidas, la conformación de los mercados regionales y con ello pone el acento en la necesidad de conformar la integración económica latinoamericana.

Por otra parte, la dinámica económica de la que participan la mayoría de los países latinoamericanos trae como consecuencia la estructuración de una base industrial que marcará con mayor

acentuación las diferencias entre los distintos países que han --  
conformado bases productivas industriales. Estas diferencias res-  
ponden a las características particulares de cada país, sus di --  
mensiones geográficas, recursos naturales, recursos humanos y en-  
mayor medida a la conformación política que estas sociedades te --  
nían en el momento en que se inicia el proceso de crecimiento in-  
dustrial.

Por ejemplo, en 1950 Argentina, Brasil, Uruguay y Chile --  
participaban con el 41% de la producción industrial de la región,  
para principios de los años 70' a México y a Brasil les correspon-  
dió el 61.8%. Ello consecuentemente dará como resultado que en --  
todos los procesos de integración los países de estructura indus-  
trial más integrada y desarrollada sean los más beneficiados del --  
intercambio regional.

Hay otro elemento que caracteriza la estructura económica de  
América Latina en los últimos años y que se refiere a la rela --  
ción agricultura/industria, en donde la primera ha obsevado una --  
disminución de su ritmo de crecimiento. Desde la baja de los pre-  
cios internacionales de las materias primas (1957), el ritmo de --  
crecimiento de la agricultura disminuye al 3.4%. La participa --  
ción del sector agropecuario en la producción total de América La-  
tina pasó del 20% en 1950 al 12% en 1977.

El auge de la industrialización en contraposición con el po-  
co desarrollo de la agricultura nos demuestra la disociación que-  
se establece entre industria y agricultura y por otra parte hace  
referencia al mantenimiento de caducas estructuras de --  
propiedad y tenencia de la tierra junto con

divisiones establecidas entre tierras para productos de agroexportación y para producción de granos básicos. Se advierte que a pesar de la implementación de reformas agrarias, el binomio latifundio-minifundio sigue prevaleciendo.

También la industrialización en América Latina se ha realizado a partir de un creciente proceso de transnacionalización de las economías. Este proceso que responde a los efectos de la internacionalización del capital, se ha visto favorecido por las alianzas establecidas entre la burguesías latinoamericanas y las empresas transnacionales estableciéndose una división de trabajo entre los distintos sectores productivos. (2)

El conjunto de las transformaciones hasta aquí señaladas han incidido en cambios y modificaciones de la participación de América Latina en el comercio mundial. En 1950 América Latina participaba con el 11% de las exportaciones totales a nivel mundial y en 1977 su participación es de sólo 5.6% .

Esta situación se explica por diferentes razones; en primer lugar las exportaciones de la región se caracteriza por ser el 80% de ellas materias primas y combustibles. Si tomamos en cuenta que la demanda de materias primas como de productos agropecua-

(2) Inversión en Plantas y Equipos de Subsidiarias Norteamericanas en la Industria Latinoamericana (1966-1979)

	(millones de dólares)				
	1966	1970	1974	1976	1979
América Latina	365	622	1368	1491	2131
Brasil	91	189	710	738	881
México	100	168	243	348	309
Argentina	60	124	95	65	132

Fuente: Summary of current business, citado por Fanzylber, Fernando "La Industrialización trunca de América Latina", México: C.E.T., 1983.

rios ha disminuido proporcionalmente en relación a la demanda de manufacturas en el mercado mundial, encontramos uno de los motivos de la disminución de las exportaciones latinoamericanas.

Por otra parte, los procesos de industrialización que se efectuaron en los países latinoamericanos desde los años 50', los situaron en condiciones de empezar a efectuar exportaciones de manufacturas, sin embargo esta situación se ha visto frenada por las medidas proteccionistas de los países desarrollados en cuanto a la restricción de importaciones y oposición a la entrada de manufacturas de los países en desarrollo. (3)

El proteccionismo también ha sido la pauta que caracteriza la industrialización Latinoamericana, por tal motivo desde los años 60' diversos países de América Latina empezaron a racionalizar las medidas proteccionistas y para equilibrar sus relaciones externas se pronunciaron por la integración regional.

Es en este marco en que aparecen la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio, con la firma del Tratado de Montevideo en 1961. El Mercado Común Centroamericano, (1960), el Acuerdo de Cartagena (1969), el CARICOM (1973). (4)

(3) Algunas de las medidas proteccionistas de los países desarrollados se refieren a: restricciones cuantitativas a las importaciones de productos manufacturados, tarifas escalonadas de acuerdo al grado de proceso de los productos exportados a esos países, derechos compensatorios antidumping, derechos variables, licencias, marcas y etiquetas, barreras sanitarias.

(4) La ALALC fué integrada por: Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Chile, Ecuador, Paraguay, Perú, Uruguay, Venezuela y México. El MCC por Guatemala; El Salvador, Honduras, Nicaragua y Costa Rica. El acuerdo de Cartagena o Grupo Andino se formó en 1969 por Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú, Venezuela y Chile (este último se retira en 1976). El CARICOM lo constituye: Barbados, Belice, Dominica, Grenada, Guyana, Jamaica, Trinidad y Tobago, Montserrat.

El tratado de Montevideo señala la constitución de una zona-preferencial de libre comercio, que tendría que perfeccionarse en un período de 12 años. Este período es modificado por el protocolo de Caracas (1969) extendiendo el período de transición (liberación sustancial del comercio), hasta 1980, empezándose a llevar a cabo las negociaciones colectivas previstas en el Artículo 61 del Tratado de Montevideo en 1974.

Los puntos que resalta el acuerdo de la integración que conforman a la ALALC y que después ha sido retomado por el sistema Económico Latinoamericano se refieren principalmente a: 1) el desarrollo del programa de liberación del comercio intrarregional, a partir de concesiones arancelarias, 2) la implementación de acuerdos de complementación en las actividades industriales y 3) la implementación de políticas financieras para impulsar el comercio intrazonal.

A partir de la constitución de los diversos mecanismos de integración, los resultados y logros obtenidos no han tenido una correspondencia con el número de acuerdos y tratados establecidos para dinamizar las relaciones intrarregionales. Pese a esta situación que se deriva de los distintos intereses que determinan la política económica de los países latinoamericanos, como del grado de relación que mantienen con los Estados Unidos y con la implícita contradicción de formar parte de un sistema de producción de naturaleza competitiva, el comercio intrarregional aumentó en forma considerable su ritmo de crecimiento, antes de la expresión de la crisis económica de 1980.

En 1960, el porcentaje de las exportaciones intralatinoamericanas representaba el 8% del total, para 1970 representaba el 12.9% y se mantienen en 16.5% de 1975 a 1979, empezando a decaer en 1980 (15.2%) para situarse en 1982 en 14.8%. (5)

El impulso del comercio intrarregional es a su vez más dinámico de acuerdo a los intercambios que se realizan entre países circunvecinos. Por ejemplo es más dinámica la relación que se establece entre los países que conforman la ALADI, en especial entre Argentina, Uruguay y Paraguay, el intercambio realizado entre los países que conforman el Mercado Común Centroamericano o entre los que conforman el Grupo Andino.

Por otra parte y al igual que las relaciones externas de México, el grueso del intercambio comercial de los países latinoamericanos lo realizan con los Estados Unidos, más o menos entre el 70% y 75% de su comercio total, el resto de sus relaciones las establecen con la Comunidad Económica Europea, Japón y en el comercio intrarregional.

Durante la década 70-80 se advierten cambios en la estructura de las exportaciones de América Latina. Por ejemplo en 1970 el 65% de las exportaciones de América Latina hacia los Estados Unidos eran productos primarios, el 21% combustibles y el 12.9% manufacturas. En 1980 el 34% de las exportaciones eran productos primarios, 48.3% combustibles y 17.7% manufacturas. Estas últimas cayeron del 22% que representaba en 1978 al-

(5) "The International Economic Relations and Regional Co-operation of Latin América" CEPAL, Marzo 1984, p. 111.

17% en 1980 haciendo patente la crisis por la que atraviesa el sector manufac  
turero de América Latina desde inicios de la década de los 80'.

Asimismo el monto de las exportaciones latinoamericanas que se dirigen-  
a Europa ha aumentado considerablemente, ya que éstas en 1970 representaban -  
el 2% de las exportaciones totales y en 1981 el 17.5%.

En relación al intercambio comercial y a las relaciones económicas que -  
México sostiene con los países de América Latina, encontramos que éste inicia  
sus relaciones con los países objeto de estudio (Brasil, Argentina, Venezuela  
y Colombia) a partir del establecimiento de convenios comerciales bilaterales.  
Sin embargo, a lo largo de las últimas tres décadas y a pesar de todas las li  
mitantes que presentan los acuerdos de integración como la Asociación Latinoa-  
mericana de Libre Comercio, es a partir de estos convenios multilaterales que  
se ha dinamizado la relación económica y comercial entre los países de la re-  
gión. La ALALC a través de las concesiones arancelarias establecidas en las-  
denominadas Listas Nacionales y en las Listas Especiales promovió el intercam  
bio comercial entre los países integrantes de dicha asociación. De tal forma  
con el establecimiento de los acuerdos de complementación se trató de impul-  
sar las relaciones económicas intralatinoamericanas.

La vigencia de la ALALC concluyó el 12 de agosto de 1980, fecha en que -  
fué sustituida por la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI), que  
a su vez está constituida por los mismos once países integrantes de la ALALC.

La ALADI se ha caracterizado por perseguir establecer de manera gradual-  
y progresiva un mercado común latinoamericano al igual que la ALALC, sin --  
embargo se diferencia de ésta a partir de ciertas modalidades que adopta. Es  
decir, al pronunciarse por tres mecanismos de vinculación económica ha trata-  
do de impulsar tanto el multilateralismo como el bilateralismo. Los tres --

mecanismos propuestos son: 1) La preferencia tarifaria regional en relación a terceros países. 2) Los Acuerdos de Alcance Regional y 3) Los Acuerdos de Alcance Parcial.

El establecimiento de la ALADI se efectúa en el momento en que la mayoría de los países latinoamericanos empiezan a enfrentar una de las más profundas y generalizadas crisis económicas de las últimas décadas. Expresada ésta por tasas de crecimiento del PIB menores a las obtenidas durante la década de los años setenta y tasas negativas de crecimiento para América Latina en general, durante los años de 1982 y 1983. (6)

Esta situación se ha acompañado de un proceso inflacionario en espiral y de un creciente endeudamiento externo.

Todas estas situaciones al condensarse resaltan una de las principales manifestaciones del comportamiento económico de América Latina, su déficit en el balance de pagos y en la balanza comercial, acentuados profundamente durante los últimos cinco años. Sólo para considerar algunos datos, señalaremos la variación del valor de las exportaciones latinoamericanas de bienes en tasas de crecimiento. Para 1980 la tasa de crecimiento de las exportaciones fué en promedio de 29.4%, en 1981 de 7.1% y en 1982 de -8.7%. Por su parte, la variación del valor de las importaciones de bienes en tasas de crecimiento fué, en 1980 de 32.1%, en 1981 de 7.1% y en 1982 de -20.1%

El resultado de la reducción más intensa del valor de las importaciones que de las exportaciones, responde a la aplicación de las medidas de ajuste

(6) En el periodo 70-80 la tasa de crecimiento promedio del PIB fué de 6.1%. En 1981 el PIB de América Latina se situó en 1.7%, en 1982 fué de -1.0% en 1983 de -3.1% y en 1984 fué de 2.4%. CEPAL "Anuario Estadístico... op. cit.

adoptadas por los gobiernos latinoamericanos para paliar el déficit de la balanza comercial a partir de la disminución de las importaciones, situación que explica el superávit comercial obtenido por diversos países latinoamericanos en su balanza comercial durante los años 82/84.

Esta relación que retomaremos más adelante, la hemos señalado con el fin de que sea considerada dentro de las implicaciones y contexto que nos permitan entender mejor la dinámica económica latinoamericana de los últimos cinco años. Elementos necesarios para las consideraciones finales de este trabajo.

Ahora bien, por lo que se refiere a las relaciones económicas que México mantiene con los países objeto de estudio, encontramos que la mayor parte del intercambio comercial y de los acuerdos de complementación que han sido firmados por estos países, se inscriben en los acuerdos promovidos anteriormente por la ALALC y los hoy estipulados por la ALADI. Para su tratamiento pasaremos a su consideración caso por caso.

Por tal motivo enfocaremos el análisis y seguimiento de las relaciones económicas de México con Brasil, Argentina, Venezuela y Colombia a partir de considerar: 1) El tipo de relaciones comerciales que mantienen, ubicado las características de la balanza comercial y del monto y participación de los productos que intercambian. 2) La/s formas de cooperación financiera que establecen, coinversiones y creación de empresas mixtas o multinacionales y 3) Análisis del desarrollo de las relaciones diplomáticas establecidas, de los acuerdos firmados, y de los resultados obtenidos.

### 3.2 El Intercambio Comercial con Brasil

El intercambio comercial: De los años de 1970 a 1980, las exportaciones mexicanas a Brasil pasaron de 14.67 millones de dólares a 405.41 millones de-

dólares, y las importaciones ascendieron de 15.79 millones de dólares a - -  
273.42 millones de dólares.

Retomando las consideraciones que han sido señaladas al evaluar el carácter de las relaciones externas de México, encontramos que pese a que México -  
ubica sus principales relaciones externas con los Estados Unidos, la Comunidad Económica Europea y Japón, Brasil representa el principal país con el que México sostiene relaciones comerciales en el ámbito de América Latina.

Evaluando la importancia que tienen las exportaciones mexicanas dirigidas a Brasil encontramos que éstas representaron de 1970 a 1975 el 1.08% promedio -  
del total de sus exportaciones, de 1975 a 1980 el 3.2% y de 1980 a 1984 el 3.4%. Sin embargo a nivel de las exportaciones dirigidas hacia América Latina, éstas pasan a representar el 12.15% en 1970 al 24.76% en 1975, ocupando para 1980 el 41.32% del total de las exportaciones dirigidas a la región latinoamericana. --  
(ver cuadro 3 )

Igual circunstancia presenta las importaciones. Estas en el ámbito de --  
las importaciones totales de México tienen una mínima participación. De 1970 -  
a 1975 representaron el 1.08%, de 75 a 80 el 2.0% y de 1980 a 1984 el 2.11% - -  
promedio de las importaciones totales.

En cambio en relación a las importaciones provenientes de la región latinoamericana, éstas representaron en 1970 el 19.72%, en 1975 el 19.02% y en - -  
1980 el 25.84%. Durante el periodo al que estamos haciendo referencia encontramos que los años de 1976, 1977 y 1978 las importaciones de Brasil representaron el 44.43% en 1976, el 34.15% en 1977 y el 31.01% en 1978 del total de las provenientes de América Latina, alterándose por lo mismo la proporción de las importaciones de Brasil en el total de las importaciones de México, ya que éstas pasaron a ocupar el 1.6% en 1976, el 2.13% en 1977 y el 1.55% en 1978.

CUADRO 3'

EXPORTACION POR ZONAS ECONOMICAS  
(millones de dólares revaluados)

	1970	%		1971	%		1972	%	
<b>TOTAL</b>									
Exportaciones	1 281.3	100		1 363.4	100		1 665.3	100	
Importaciones	2 326.8	100		2 554.0	100		2 717.9	100	
A.L. exportaciones	120.65	9.41	100	165.2	12.11	100	195.0	11.70	100
importaciones	80.07	3.44	100	117.6	5.21	100	139.1	5.11	100
ALALC exportaciones	92.54	7.22	76.66	117.20	8.59	70.94	147.04	8.82	75.40
importaciones	63.86	2.74	79.75	79.65	3.53	67.72	119.81	4.40	83.13
M.C.C. exportaciones	21.70	1.65	17.57	23.29	1.70	14.09	35.46	2.52	18.18
importaciones	2.79	0.11	3.48	2.71	0.12	2.30	4.64	0.17	3.33
Brasil exportaciones	14.67	1.14	12.15	25.84	1.89	15.64	33.92	2.03	17.39
importaciones	15.79	0.67	19.72	17.65	0.78	15.00	30.50	1.12	21.92
Argentina exportaciones	14.06	1.09	11.65	16.70	1.22	10.10	14.77	0.88	7.57
importaciones	14.28	0.61	17.83	17.24	0.76	14.65	22.37	0.82	16.08
Venezuela exportaciones	21.86	1.70	18.11	24.56	1.80	14.86	38.77	2.32	19.88
importaciones	4.00	0.17	4.99	8.79	0.38	7.47	38.81	1.42	27.90
Colombia exportaciones	12.99	1.01	10.76	12.39	0.90	7.5	17.84	1.07	9.14
importaciones	0.88	0.03	1.09	1.55	0.06	1.31	2.55	0.09	1.83
E.U. exportaciones	833.95	65.08		908.14	66.60		1281.05	76.92	
importaciones	1565.50	67.28		1478.46	65.59		1772.24	65.20	

## (Continuación)

1973	%		1974	%		1975	%	1976	%	
2 070.5	100		2 850.0	100		2 861.0	100	3 315.3	100	
3 813.4	100		6 056.7	100		6 580.7	100	6 029.6	100	
240.7	11.62	100	361.2	12.67	100	368.1	12.86	554.11	16.71	100
291.7	7.64	100	676.1	11.16	100	513.8	7.80	220.02	0.03	100
172.49	8.33	71.66	264.36	9.27	73.18	268.86	9.39	255.3	7.76	46.07
192.97	5.06	66.15	290.15	4.79	42.91	411.94	6.25	185.1	3.06	84.12
51.88	2.50	21.55	78.46	2.75	21.72	81.64	2.85	57.7	1.74	10.41
6.88	0.18	2.35	8.54	0.14	1.26	19.57	0.29	17.7	0.29	8.04
42.72	2.06	17.74	83.52	2.93	23.12	91.17	3.18	171.86	5.18	31.01
43.04	1.12	14.75	62.67	1.03	9.26	97.76	1.48	117.17	1.94	44.43
18.14	0.87	7.53	40.30	1.41	11.15	35.03	1.22	21.62	0.65	3.90
30.25	0.79	10.39	43.93	1.37	6.49	210.92	3.20	52.68	0.87	23.94
38.02	1.83	15.79	40.69	1.42	11.26	57.29	2.00	61.30	1.84	11.06
90.54	2.37	31.03	131.13	2.16	19.39	59.50	0.90	26.19	0.43	11.90
21.21	1.02	8.81	33.42	1.17	9.25	23.52	0.82	27.43	0.82	4.95
4.18	0.10	1.43	7.22	0.11	1.06	6.97	0.10	5.57	0.09	2.53
1295.84	62.58		1655.86	58.03		1232.04	60.53	2 088.62	62.99	
2272.61	59.59		3769.29	62.23		4124.65	67.27	3 680.87	61.04	

(Continuación)

1977	%	1978	%	1979	%	1980	%
4 092.9	100	6 063.1	100	8 818	100	15 308	100
5 487.5	100	7 917.5	100	11 985.6	100	18 572.2	100
620.3	15.15	653.3	10.88	602	6.82	1 098.7	7.17
337.3	6.14	411.5	5.19	574	4.78	857.1	4.65
378.8	9.25	406.4	6.70	415	4.70	662.68	4.33
259.2	4.72	304.2	3.84	535	4.46	734	3.95
110.98	2.71	127.08	2.09	137	1.55	247	1.61
16.9	0.29	8.9	0.11	10	0.08	32	0.17
154.75	3.78	165.08	2.72	149.78	1.69	399.52	2.60
123.51	2.25	135.41	2.23	263.99	2.20	463.5	1.99
32.13	0.78	32.02	0.52	38.44	0.43	44.30	0.28
80.43	1.46	101.25	1.27	117.37	0.97	109.61	0.59
89.06	2.17	99.22	1.63	95.19	0.92	61.77	0.40
13.06	0.23	28.89	0.36	40.08	0.33	28.19	0.15
32.41	0.79	40.73	0.67	45.12	0.51	47.71	0.31
9.09	0.16	7.29	0.09	11.58	0.09	16.17	0.08
2 791.93	68.21	4 415.18	72.82	6180.32	70.08	9 982.39	65.21
3 525.19	64.24	4 852.68	61.29	7540.17	62.91	11 940	64.28

197

(Continuación)

1981	%	1982	%	1983	%	1984	%		%		%
19 379	100	21 230	100	22 312	100	24 054	100				
23 104	100	14 422	100	8 551	100	1 254	100				
1 793.7	9.25	100	1 652.2	7.78	100	1 670.7	7.48	100	1 595.6	6.63	100
1 206.7	5.22	100	651.1	4.61	100	309.0	3.61	100	495.1	4.39	100
1 057.2	5.45	58.9	1 014.3	4.77	63.02	885.9	3.97	53.02	822.9	3.42	51.57
1 024.3	4.43	84.8	551.4	3.82	84.68	193.4	2.26	62.38	438.7	3.89	88.60
415.5	2.14	23.17	398.3	1.87	24.10	401.9	1.80	24.05	355.0	1.97	22.24
100.0	0.43	8.28	64.2	0.44	9.86	25.9	0.50	8.58	30.9	0.27	6.24
748.0	4.07	44.0	714.73	3.36	43.25	640.22	2.86	38.32	561.42	2.33	35.18
609.1	2.53	48.6	346.85	2.40	53.27	137.36	1.60	44.45	230.20	2.04	46.49
34.89	0.18	1.94	50.62	0.23	2.81	37.47	0.16	0.44	44.78	0.18	2.80
277.90	1.15	23.02	134.09	0.92	21.0	35.65	0.41	17.05	170.12	1.51	34.36
69.10	0.35	3.86	60.7	0.28	3.67	32.1	0.14	1.92			
19.53	0.08	1.61	10.0	0.06	1.53	1.0	0.01	0.47			
47.96	0.24	2.67	47.57	0.22	2.87	68.31	0.30	4.08			
18.86	0.07	1.56	13.21	0.09	2.02	9.1	0.10	2.94			
10 688.31	55.15	11 328.01	53.35	12 487.9	58.21	13 962.1	58.04				
15 432.22	66.79	8 984.6	62.29	5 454.0	63.78	7 364.8	65.44				

Fuente: Anuarios de Comercio Exterior, S.P.P., Anuarios de Comercio Exterior, Bancomext, Informes del Bco. de México.

Por lo que respecta a los años de 1980 a 1985 advertimos un crecimiento importante de las exportaciones de México a ese país. Las ventas mexicanas se agilizaron fundamentalmente por el envío de petróleo, el cual se constituye durante los últimos años, en el principal producto de exportación a ese país. Así tenemos que en 1980 el monto de las exportaciones suman la cantidad de 399.52 millones de dólares, en 1981 alcanza la suma de 790 millones de dólares, disminuyendo desde 1982 por efecto de la crisis económica para situarse en 561.10 millones de dólares en 1984.

El aumento de las exportaciones de petróleo hacia Brasil se expresó asimismo en el aumento de su participación en las exportaciones totales. Estas representaban en 1980 el 2.6% de las exportaciones totales, en 1981 el 4.7% y por la caída de éstas se sitúan en 1984 en 2.3%.

Por lo que respecta a las importaciones éstas aumentaron sólo en los años de 1980 - 1981 llegando a representar el 2.5% de las importaciones totales y alcanzando la suma de 586.13 millones de dólares. Durante los últimos tres años las importaciones han disminuído siendo de 137 millones en 1983 (1.6% de las importaciones totales) y en 1984 de 230.20 millones de dólares (2.04% del total de ellas).

Pese a ésta situación Brasil significó para México en 1981, el 44% de las exportaciones dirigidas hacia América Latina y las importaciones de origen brasileñas ocuparon el 48.6% de las importaciones provenientes de esa región. Por otra parte, a pesar de la disminución de las relaciones externas de México con éstos países durante los últimos cuatro años, Brasil, continuando cubriendo más de la tercera parte de las exportaciones que México dirige a esa región y las importaciones representan cerca del 50% de las importaciones latinoamericanas.

Ahora bien, si fijamos la atención en las tendencias que presenta la -- balanza comercial entre México y Brasil encontramos el siguiente comportamien -- to:

Durante el periodo 1970/1984 la balanza comercial de México con Brasil - fué deficitaria en 1970, 73,75 y 79. En el resto de los años que conforman - este periodo, la balanza comercial fué favorable para México al presentar -- supéravit. Sin embargo y a pesar que el monto del valor de las ventas de Mé- xico a Brasil supera al monto de sus compras, en términos porcentuales de -- 1976 a 1984 (salvo el año de 1979) la participación de las importaciones de - ese país en relación a las importaciones totales de América Latina es mayor - que la participación de las exportaciones dirigidas a ese país en relación a - las exportaciones totales a esa región. Es decir que mientras que en el -- periodo 70/76 las exportaciones de México a Brasil representaban un promedio - del 18% de las exportaciones dirigidas hacia América Latina, y las importa - ciones un promedio de 16.6% en la misma relación, de 1976 a 1984 las exporta - ciones representaron el 33.6% del total dirigido a América Latina y las impor - taciones el 41.5% de las importaciones latinoamericanas.

Paradójicamente en la dinámica del comercio bilateral de estos países, - del monto de su intercambio y de la participación de éste en su comercio to - tal, Brasil pasó a ocupar en 1974 del cuarto lugar en cuanto a destino de las exportaciones mexicanas, al séptimo lugar en los años 80'. Por otra parte - de contarse entre los diez primeros proveedores de México en 1974 pasó a ocu - par el vigésimo lugar en los años 80'. Ello demuestra por un lado que si -- bien el comercio exterior de México se ha dinamizado constituyéndose en un - abastecedor importante para Brasil, también ha diversificado y por lo tanto - incrementado sus relaciones económicas con el resto de los países latinoameri

canos. Por otra parte los datos anteriores demuestran que pese a que las importaciones brasileñas cubren cerca del 50% de las importaciones provenientes de América Latina, México sigue dependiendo fundamentalmente de las importaciones provenientes de los países desarrollados.

A pesar de que la información analizada sobre el tipo de productos que México y Brasil intercambian no sigue el mismo patrón de clasificación durante el periodo revisado, al analizar el comercio entre estos países encontramos que:

De los años de 1974 a 1985 el tipo de productos que intercambian, mostró las siguientes tendencias:

Más del 80% de las exportaciones de México a Brasil son de bienes de producción, entre estos bienes destacan fundamentalmente la exportación de materias primas y auxiliares cuyo promedio en el periodo 1974/1977 fué del 51% del total de las exportaciones. Por su parte las exportaciones de bienes de inversión durante el mismo periodo (1974/1977) representaron en promedio el 20%. (Ver cuadro núm. 4)

Con el cambio de clasificación de los productos exportados por actividad económica de origen, éstos empezaron a ser clasificados de acuerdo al tipo de industrias que exportan, de esta forma encontramos que en 1979 las exportaciones provenientes de la industria manufacturera representaron el 92.5% de las exportaciones totales hacia Brasil. En ésta clasificación entran también bienes de consumo, principalmente duraderos pero en su gran mayoría representan bienes de producción.

Por lo que respecta a los bienes de consumo, hasta 1976 tenían una participación menor en las exportaciones representando el 10% de ellas. En 1977 -

**CUADRO 4**  
**MEXICO: EXPORTACIONES A BRASIL POR GRUPOS ECONOMICOS**  
**(MILES DE DOLARES)**

	1974		1975		1976		1977	
<b>TOTAL</b>	<b>83525</b>	<b>%</b>	<b>91176</b>	<b>%</b>	<b>161315</b>	<b>%</b>	<b>150320</b>	<b>%</b>
Sum. de los grupos seleccionados	81624		88266		157894		146615	
Bienes de consumo	12314	14.74	8332	9.13	16755	10.38	21651	14.40
a) No duraderos	2425	2.90	2003	2.19	13301	8.24	18499	12.30
Alimentos y Bebidas	955	1.14	1599	1.75	11994	7.43	16199	10.77
No comestibles	1470	1.75	404	0.44	1307	0.81	2300	1.53
b) Duraderos	9889	11.83	6329	6.94	3454	2.14	3152	2.09
Bienes de Producción	69310	82.98	79934	87.67	141139	87.49	124964	83.13
a) Materias Primas y aux.	56652	67.82	60001	63.80	116704	72.34	84902	56.48
b) Bienes de Inversión	12658	15.15	19935	21.86	24435	15.14	40062	26.65
Otros no seleccionados	1901	2.27	2910	3.19	3421	2.12	5705	3.79

Fuente: Anuario de Comercio Exterior de México. 1974 - 1977, Bancmext, México 1980.

dicha participación asciende a 14.40% destacando fundamentalmente la exportación de bienes de consumo no duraderos (alimentos y bebidas). Debido al cambio de la clasificación de los productos exportados encontramos que a partir de 1979, las exportaciones del sector agropecuario, donde pudieran estar ubicados algunos bienes de consumo pasan a representar el 4.3% en 1970 y en 1980 el 1%.

Si consideramos los productos que México intercambia con Brasil por actividad económica de origen, encontramos las siguientes características. Un crecimiento considerable a partir de 1980 de las exportaciones de petróleo, situación que operó una reacción contraria en las exportaciones de la industria manufacturera, éstas redujeron su valor y porcentualmente su participación en las exportaciones totales. En 1980 las exportaciones de productos manufacturados representaban el 45.7% de las exportaciones totales, para 1983 representaban el 9.8%. Por su parte la industria extractiva pasa de representar el 3.3% de las exportaciones totales en 1979 al 87.3% en 1983.

Contrariamente a esta situación, dentro de la década de los años 70' prevalecieron con gran significación las exportaciones manufactureras destacando las provenientes de la industria química, los productos metálicos, maquinaria, y equipos y aparatos eléctricos y electrónicos.

Por lo que respecta a los productos que ha prevalecido por actividad económica de origen en las exportaciones del periodo 1970/1985 encontramos la siguiente situación. El sector agropecuario exporta principalmente garbanzo, ajo fresco, legumbres y hortalizas.

Con relación a la industria extractiva y hasta antes de 1980 prevalecían las exportaciones de azufre, mercurio, y espatofluor o fluorita. Después de 1980 el principal producto de exportación a Brasil es el petróleo.

CUADRO 5

MEXICO EXPORTACION DE MERCANCIAS A BRASIL POR LA ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN

	1979		1980		1981		1982		1983	
		%		%		%		%		%
Exportación total	147129	100	399525	100	783591	100	714728	100	640221	100
1) Sector Agropecuario	6286	4.3	8151	2.0	8893	1.1	7486	1.1	1654	0.3
II) Industria extractiva	4811	3.3	208655	52.2	623492	79.6	584717	81.8	558814	87.3
III) Industria Manufacturera	136014	92.5	182717	45.7	151195	19.3	104471	14.6	63017	9.8
1.- Derivados del Petróleo *	10555	7.2	35764	9.0	24140	3.1	32003	4.5	18847	2.9
2.- Petroquímica	19666	13.4	19685	4.9	25079	3.2	9031	1.3	-	-
3.- Química	38504	26.2	48091	12.0	51256	6.5	23868	3.3	16857	2.6
4.- Siderurgia	856	0.6	454	0.1	746	0.1	1003	0.1	104	0.01
5.- Fabricación de otros productos minerales no metálicos	4075	2.8	5568	1.4	3312	0.4	3031	0.4	4068	0.6
6.- Productos metálicos, maquinaria y equipos	40328	27.4	47158	11.8	38144	4.9	29464	4.1	18250	2.9
a) Maquinaria y equipo especial para industrias diversas	8936	6.1	8575	2.2	8840	1.1	n.d.		n.d.	
b) Equipo e aparatos eléctricos y electrónicos	20774	14.1	14697	3.7	13003	1.7	n.d.		n.d.	

\* Se han seleccionado las ramas industriales con mayor participación en las exportaciones

Fuente: Indicadores de Comercio Exterior, IMCE, (1979 - 1981).

Dentro la industria manufacturera prevalecen las siguientes exportaciones; de la rama de alimentos, las legumbres y frutas preparadas y en conserva, de la rama editorial los libros. De la industria química; el sulfato de sodio, silicato de plomo, óxido de plomo, sulfato de cobre, sulfito de sodio, colores y barnices, placas y películas diversos. De la petroquímica y derivados del petróleo, el combustóleo, gas butano, y amoniaco. Se exporta también y considerablemente las exportaciones de vidrio. De la rama minerometalurgica el zinc afinado, cadmio y bismuto. Como se puede observar dentro de la industria química y en general dentro de las manufacturas prevalecen las exportaciones de materias primas y auxiliares.

Por lo que respecta a la exportación de productos metálicos, maquinaria y equipo, destacan las partes sueltas para automóviles, máquinas de escribir, herramientas de mano, lámparas, tubos y válvulas electrónicas, aparatos cinematográficos y fotográficos, partes y refacciones para radio y televisión, piezas para instalaciones de uso eléctrico y electrónico. Dentro de las principales exportaciones de la rama siderurgica se encuentran los tubos y cañerías de hierro y acero.

En relación a los productos que importa México de Brasil encontramos las siguientes determinaciones:

La industria manufacturera ha participado con más de las tres cuartas partes de las importaciones que provienen de Brasil. En las clasificaciones anteriores a 1979, encontramos la misma determinación, nada más que agrupados como mayor importación de bienes de producción, con predominio de importación de bienes de inversión. En 1978 el 78.54% de las importaciones eran bienes de producción, y 57.61% de ese porcentaje bienes de inversión. Esta relación se presenta en 1977 de la siguiente forma, el 62.1% de las importaciones son de-

bienes de producción, de ellos el 38.3% bienes de inversión. (ver cuadro núm. 6)

Dentro de la clasificación que empieza a aparecer en 1979, encontramos -- que para ese año el 96.3% de las importaciones provienen de la industria manufacturera, teniendo mayor participación los productos metálicos, maquinaria y equipo, la industria química y la siderurgia. Para 1982 y 1983 esta situación se ve modificada ya que la participación de las importaciones de la industria manufacturera pasa a ser del 75.6% en 1982 y del 66% en 1983. Esta relación se altera por la mayor importación del sector agropecuario. Las importaciones de éste pasan a representar el 1.5% de las importaciones totales en 1979, al 17.7% en 1982 y 16.6% en 1983. Sin embargo dentro de las importaciones manufactureras siguieron prevaleciendo las importaciones de las ramas industriales que anotamos líneas arriba. (ver cuadro núm. 7)

Las principales importaciones del sector agropecuario han sido la semilla de soya, las especias (principalmente la pimienta en grano y las nueces de la india), el frijol y las frutas secas.

De las importaciones manufacturadas prevalecen dentro de la rama de la química, los papeles y tejidos tratados químicamente, el glutamato de sodio, las hormonas naturales y sintéticas, alcoholes y derivados, y las sales y óxidos de aluminio.

De la siderurgia se importa principalmente láminas, barras, lingotes cañerías y conexiones de hierro o acero.

En relación a las importaciones de productos metálicos y maquinaria destacan las importaciones de material y refacciones de ensamble para automóviles y los camiones de volteo. Las máquinas y equipos especiales para la industria, principalmente para trabajar los metales, perforar los suelos, procesadoras de

CUADRO 6  
MEXICO IMPORTACION DE BRASIL POR GRUPOS ECONOMICOS  
(MILES DE DOLARES)

	1974		1975		1976		1977	
TOTAL	62670	%	97764	%	118364	%	107499	%
Suma de grupos seleccionados	57948		85318		109240		99017	
Bienes de consumo	8721	13.91	30819	31.52	35584	30.06	32251	30.00
No duraderos	3241	5.17	26424	27.02	29648	25.04	26535	24.68
Alimentos y bebidas	2282	3.64	25526	26.10	28757	24.29	24086	22.40
No comestibles	959	1.53	898	0.91	891	0.75	2449	2.27
Duraderos	5480	8.74	4395	4.49	5936	5.01	5716	5.31
Bienes de Producción	49227	78.54	54499	55.74	73656	62.22	66766	62.10
Materias primas y aux.	13117	20.93	15160	15.50	26836	22.67	25527	23.74
Bienes de Inversión	36110	57.61	39339	40.23	46820	39.55	41239	38.36
Otros no seleccionados	4722	7.53	12446	12.73	9124	7.70	8482	7.89

Fuente: Anuario de Comercio Exterior de México 1974 - 1977. Bancomext, México 1980.

CUADRO 7

México: Importación de Mercancías de Brasil por actividad económica de origen (miles de dolares)

	1979	%	1980	%	1981	%	1982	%	1983	%
Importación total	263990	100	370345	100	548386	100	346850	100	137364	100
I) Sector Agropecuario	3826	1.5	17613	4.8	74221	13.5	61379	17.7	22809	16.6
II) Industria Extractiva	5444	2.1	3705	1.0	1222	0.2	984	0.3	1275	0.9
III) Industria Manufacturera	254202	96.3	348463	94.1	472290	86.1	262291	75.6	90669	66.0
1.- Papel, imprenta e ind. editorial *	2462	0.9	1723	0.5	919	0.2	1389	0.4	1071	0.8
2.- Química	35960	13.6	43436	11.7	53499	9.8	43399	12.5	22206	16.2
3.- Productos plasticos y de caucho	1731	0.7	33499	9.8	4426	0.8	1993	0.6	324	0.2
4.- Fab. de otros prod. minerales no metalicos	8267	3.1	7138	1.9	8703	1.6	6256	1.8	241	0.2
5.- Siderurgia	26695	10.1	32901	8.9	35136	6.4	13076	3.8	1857	1.3
6.- Productos metálicos, Maquinaria y equipo	176098	66.7	256232	69.2	363223	66.2	147645	42.6	29498	21.5
a) Para transportes y comunicaciones	16855	6.4	22384	6.0	29499	5.4	n.d.		n.d.	
b) Maquinaria y equipo especial y p/industrias diversas	111465	42.2	144665	39.1	237241	43.3	n.d.		n.d.	
c) Equipos y aparatos eléctricos y electrónicos	32073	12.2	51267	13.8	71271	13.0	n.d.		n.d.	
d) Aparatos fotograficos, cinematograficos, optica y relojería	6299	2.4	13560	3.7	14908	2.7	n.d.		n.d.	

\* Se han seleccionado las ramas industriales que más participan en las importaciones.

Fuente: Indicadores de Comercio Exterior, IMCE (1979 - 1981).

información, máquinas de escribir, sumadoras y calculadoras.

Entre los equipos eléctricos destacan las piezas y partes para instalaciones eléctricas, las refacciones para aparatos de radio y televisión, generadores, transformadores y motores eléctricos. Y dentro de los aparatos fotográficos las cámaras de todas clases.

Dentro del comportamiento de las importaciones observamos que desde --- 1982 han aumentado las importaciones de alimentos, principalmente la de azúcar y la importación de derivados del petróleo, entre los que destacan los aceites y grasas lubricantes y las parafinas.

#### *El Intercambio Comercial con Argentina*

Las relaciones comerciales que México estableció con Argentina en el periodo 1970-1980, se caracterizaron por dos situaciones que enmarcan el comportamiento de sus relaciones económicas. Por una parte las exportaciones no --- muestran un crecimiento en términos de valor tan significativo como el que --- presentan frente a Brasil. En 1970 las exportaciones que México dirige a Ar--- gentina suman la cantidad de 14.06 millones de dólares, cifra que asciende a los 44.30 millones de dólares en 1980. Y como segunda característica la balanza comercial con este país ha presentado persistentemente déficits. En este - sentido las importaciones sí mostraron un crecimiento importante, razón por la cual Argentina se colocó entre los primeros seis países que proveen de mercan--- cías a México.

En 1970 las exportaciones dirigidas a Argentina representaron el 1.09% de las exportaciones totales de México. Porcentaje que se mantiene con varia--- ciones mínimas hasta 1977, año en el que la relación entre exportaciones diri--- gidas a Argentina con las exportaciones totales de México empieza a bajar, si---

tuándose en 1977 en 0.78% y en 1980 en 0.28%.

Por su parte y también en la década 70'-80', en la relación entre exportaciones dirigidas a Argentina y las totales dirigidas hacia América Latina, Argentina representó durante el periodo 70-75 el 9.6% promedio del total de exportaciones enviadas a América Latina. Este porcentaje empezó a bajar en los años subsiguientes. En el periodo 75-80 el porcentaje promedio fué de 5.6%.

Los años de 1974 y 1975 son los que presentan un mayor crecimiento en términos de valor en las exportaciones que se dirigen a Argentina y en general en las relaciones comerciales entre estos dos países. De 1973 a 1974 el valor de lo exportado creció 122%. Los 40.30 millones de dólares que se exportaron en 1974 representaron el 11.15% de lo exportado a América Latina y el 1.41% de las ventas externas totales de México. Sin embargo el valor que alcanzan las exportaciones en el año de 1974 empezará a disminuir en los años subsiguientes, alcanzándose nuevamente una cifra similar en 1980 con la exportación de 44.30 millones de dólares.

En el periodo 1980-1985 la tendencia irregular de las exportaciones se mantuvo. El monto de ellas disminuyó en 1981 y 1983 y creció en 1982 y 1984 agilizada principalmente por la exportación de productos provenientes de la industria química. Sin embargo ésta situación se acompañó de la disminución real en términos relativos de las exportaciones mexicanas, ya que durante éstos últimos cinco años las exportaciones a Argentina representaron en promedio el 2.0% de las exportaciones totales enviadas a América Latina. En 1980 todavía cubrían el 4.03% de ellas, pero en 1983 representaron el 0.44%, observándose una ligera recuperación en 1984 (2.8%).

En relación a lo que importamos de Argentina hemos señalado que su monto

supera al de las exportaciones que México envía a ese país, <sup>(7)</sup> por lo tanto su participación en las importaciones provenientes de América Latina es superior a lo representado por las exportaciones. Por ejemplo de 1970 a 1974 las importaciones argentinas representaron el 13.08%, de 1976 a 1980 el 21.12% y de 1980 a 1984 el 21.64% del total comprado a los países latinoamericanos. El año de 1975 muestra un crecimiento importante de las importaciones ya que de 43.93 millones de dólares que se importó en 1974, la cifra ascendió a 210.92 millones de dólares en 1975, creciendo en un 380%. Este crecimiento impresionante y coyuntural de las compras realizadas a América Latina, fué determinado por la adquisición de maíz, frijol y sorgo que el país realizó. El monto de las importaciones de alimentos fue de 131.46 millones de dólares.

Ahora bien en el seguimiento de las cifras del comercio entre México y Argentina detectamos que si bien las importaciones de Argentina en términos de valor son dinámicas y crecientes para el comercio de México, éstas hasta 1975-tuvieron una representación marginal en el total de las importaciones mexicanas.

De esta forma del periodo de 1970 a 1974 las importaciones argentinas representaron en promedio el 0.87% de las importaciones totales, en 1975 el 3.20%, de 1976 a 1980 el 1.03% y de 1980 a 1984 el 0.91%.

Por lo que respecta al tipo de productos que intercambian podemos observar el siguiente comportamiento. De acuerdo a la clasificación establecida para el periodo 1974-1977 encontramos que más de la mitad de las exportaciones de México hacia Argentina

(7) En el año de 1983, México obtuvo un saldo positivo de 1.8 millones de dólares. Es el único saldo positivo que se registra durante el periodo 1970 - 1984.

están constituidas por bienes de producción, 68.4% promedio. De éstos bienes predomina la exportación de materias primas, aunque paulatinamente durante estos cuatro años hubo una disminución de la exportación de éstos productos, la cual fué acompañada por un aumento en la exportación de bienes de inversión.- En 1974 las materias primas representaron el 47.2% de las importaciones totales, en 1977 el 36.69%. Por su parte los bienes de inversión representaron - en 1974 el 15.42% de las exportaciones y en 1977 el 38.19%. (cuadro núm. 8)

Dentro de la exportación de bienes de consumo, y entre los clasificados como no duraderos prevalecieron en el periodo 1974-1977 la exportación de alimentos y bebidas, entre ellos se encuentra la piña en almibar o en su jugo, - la toronja, el café crudo en grano y la naranja.

Entre los bienes de consumo duradero se exportó principalmente libros impresos. Por lo que respecta a las materias primas y auxiliares destaca la - brea y colofonia, bioxido de manganeso, cera de candelilla, hidróxido de sodio zinc en minerales concentrados. En 1974 fué predominante la exportación de - superfosfatos triples y de azufre. Por lo que se refiere a bienes de inver - sión, durante el periodo 1974-1977 prevaleció la exportación de má - quinas de escribir, piezas y objetos de carbón y granito con o sin metal para uso eléc - trico y electrónico, baleros cojinetes, chumaceros o las piezas para los mis - mos y vidrio plano. Durante 1974 fué predominante la exportación de partes - para máquinas o aparatos empleados en la agricultura, la industria, la mine - ría y/o las artes.

Siguiendo con la revisión sobre el tipo de productos que México exporta a Argentina, encontramos que de 1979 a 1984 siguieron prevaleciendo varios de los productos de los que ya hicimos mención y de los cuales podemos apreciar mejor su composición con el cambio introducido a su clasificación. Así tene-

mos que de 1979 a 1983 las exportaciones del sector agropecuario disminuyeron pasando a representar el 11% en 1979, al 4.4% en 1982 y 6.6% en 1983. Por el contrario la industria manufacturera ha mantenido una creciente participación en las exportaciones representando en 1979 el 87.1% de las exportaciones totales hasta alcanzar en 1981 el 91.8%, empezando a disminuir su participación en los últimos cuatro años. Por su parte la industria extractiva ha tenido un aumento gradual de su participación en las exportaciones, representando en 1979 el 1.8% de las exportaciones totales y en 1982 el 5.9% - (Ver cuadro núm. 9)

Por lo que se refiere a productos específicos, dentro del período 1979-1984 destacan entre las exportaciones agropecuarias la colofonia, las frutas y el café. Las exportaciones de la industria extractiva están representada por el azufre y el manganeso en minerales concentrados.

De las exportaciones de la industria manufacturera resaltan: en alimentos y bebidas, la piña en jugo y almibar, las legumbres y frutas preparadas y en conserva. De la industria de cuero, las mechas y cables de acetato de celulosa. De la industria editorial, los libros. De la química, los colores y barnices preparados, placas y películas diversas, antibióticos, compuestos heterocíclicos, óxido de plomo, materias plásticas y resinas sintéticas. De la siderurgia el hierro y acero manufacturado. De la minerometalurgia, el plomo, zinc, bismuto y cadmio afinado. De la maquinaria y equipo las máquinas de escribir y para procesamiento de información, piezas e instrumentos eléctricos, cintas magnéticas y partes y refacciones de radio y televisión.- Y de aquellas industrias clasificadas como otras, destacan los encendedores, los globos para recreo, juguetes y artículos deportivos.

**CUADRO 8**  
**MEXICO: EXPORTACIONES A ARGENTINA POR GRUPOS ECONOMICOS**  
**( MILES DE DOLARES )**

	1974	%	1975	%	1976	%	1977	%
<b>TOTAL</b>	40308	100	35037	100	22696	100	31968	100
Suma de grupos seleccionados	39197		33469		20611		30318	
Bienes de consumo	13946	34	9306	26.6	5211	22.9	6504	20.3
a) No duraderos	7026	17	6852	19	3169	13.9	3860	12
Alimentos y bebidas	4075	10	4887	13.9	2132	9.4	2453	7.7
No comestibles	2951	7.3	1965	5.6	1037	4.5	1407	4.0
b) Duraderos	6920	17.2	2457	7.01	2042	8.9	2644	8.3
Bienes de producción	25251	62.6	24160	68.9	15400	67.85	23814	74.49
a) Materias primas auxiliares	19032	47.21	16412	46.84	9200	40.57	11604	36.69
b) Bienes de Inversión	6219	15.42	7748	22.11	6192	27.28	12210	38.19
Otros	1111	2.75	1568	4.47	2085	9.18	1650	5.16

FUENTE : Anuario de Comercio Exterior, México, Bancomext, 1980.

CUADRO 9

MEXICO: EXPORTACION DE MERCANCIAS A ARGENTINA POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN  
( MILES DE DOLARES )

	1979		1980		1981		1982		1983	
	valor	%								
Exportación total	37550	100	43146	100	33782	100	50628	100	37470	100
I. Sector Agropecuario	4142	11.0	3932	8.2	1515	4.5	2214	4.4	2483	6.6
II. Inds. Extractiva	667	1.8	728	1.7	1208	3.6	2971	5.9	1482	4.0
III. Inds. Manufacturera.	32720	87.1	38858	90.1	31012	91.8	39018	77.1	31791	84.8
1) Alimentos , Bebidas	3547	9.4	2969	6.9	1435	4.2	307	0.6	993	2.7
2) Textiles, Art. de vestir	3558	9.5	2861	6.6	3980	11.8	6965	13.8	4003	10.7
3) Papel, imprenta ind. editorial	4866	13.0	5685	13.2	4392	13.0	1974	3.9	1233	3.3
4) Química	7937	21.1	14622	33.9	10069	29.8	22951	45.3	15306	40.8
5) Minerometalurgia	3131	8.3	2283	5.3	940	2.8	1479	2.9	544	1.5
6) Prod. metálicos, maquinaria y equipo	6919	18.4	7883	18.3	7090	21.0	3985	7.9	4706	12.6
a) Maq. y equipo especial p/inds. diversas	2355	6.3	5176	12.0	4236	12.5	n.d.		n.d.	
b) Equipos y aparatos electricos y electronicos	2815	7.5	2339	5.4	2579	7.6	n.d.		n.d.	

FUENTE: Indicadores de Comercio Exterior, México, IMCE, 1979 - 1981  
Boletines mensuales, diciembre de 1983 y 1984.

Según información del intercambio comercial entre México y Argentina <sup>(8)</sup> durante los años de 1982, 1983 y 1984 se incrementó la exportación de ácidos monocarboxílicos, cloruro de polivinilo, máquinas automáticas para tratamiento de la información, óxido de magnesio, acetato de celulosa, café y 2 etilhexanol. Todos estos productos representaron en 1983 el 36% de lo exportado por México a Argentina. Por su parte disminuyeron su penetración en el mercado argentino; las mechas de acetato de celulosa, pigmentos de bióxido de titanio, colofonia, electrodos de carbon para pilas y los libros impresos.

El comportamiento de las importaciones en cuanto a composición y tipo de productos muestra diversas tendencias que trataremos de señalar. En primer lugar y de acuerdo a los datos obtenidos encontramos que en 1974 destaca la importación de bienes de producción, principalmente de materias primas y en segundo lugar de bienes de inversión. Continúan en orden de importancia la compra de bienes de consumo entre los que resalta la de alimentos y bebidas.

La participación de los bienes de producción que era en 1974 de 64.22%, disminuye en 1975 y 1976 como efecto del crecimiento de las importaciones de alimentos los que representan la cantidad de 131.46 millones de dólares en 1975 y 17.65 millones de dólares en 1976, representando el 62.52% y 31.7% respectivamente del total de lo que se compra a Argentina. La importación de alimentos representó hasta 1979 un tercio o más del origen de procedencia de las importaciones.

Sin embargo las importaciones de bienes de producción representados por productos provenientes de la industria manufacturera continuaron en ascenso. Sólo el año de 1976 mostró un retroceso. A su vez los productos clasifica-

(8) "Como Exportar a Argentina", México, IMCE, 1985, p. 16

dos como materias primas fueron los que continuaron creciendo, mientras que - la importación de bienes de inversión disminuyó. (ver cuadro 10)

Durante el periodo 1974/1977 y de acuerdo a la clasificación por tipo de bien, destacaron entre las importaciones de alimentos: el maíz, los quesos, y la ciruela pasa. De los bienes de consumo duradero; los libros.

Dentro de los bienes de producción de origen agrícola destacan el sorgo y la semilla de soya. De la industria química, el extracto de quebracho, ácido tartárico, caseína, estearina, carboximetil celulosa y vidrio.

Por lo que respecta a los años de 1979 a 1984, y de acuerdo a la clasificación de las importaciones por actividad económica de origen, podemos apreciar cómo las importaciones del sector agropecuario mantuvieron su creciente participación en los años de 1980, 1981 y 1982. Por su parte las importaciones de la industria manufacturera crecieron hasta 1981, disminuyendo notablemente a partir de 1982. Destacan en la participación de las importaciones - manufactureras las provenientes de la industria química, los productos metálicos, y la maquinaria y equipo especial para industrias diversas.

Entre los principales productos importados dentro del periodo 1979/1984- se encuentran; de los productos importados del sector agropecuario, el sorgo, la semilla de soya y la lana sin cardar. De la industria editorial, los libros. De la industria química; los extratos curtientes, antibióticos, y aceites esenciales. De los productos metálicos, maquinaria y equipo, los tractores agrícolas, las máquinas para trabajar metales, sumadoras y calculadoras, las máquinas para procesar información y las cámaras fotográficas.

De acuerdo a la información analizada, durante los últimos años (1983 -

y 1984) <sup>(9)</sup> los principales productos que México importa están constituidos - por: extratos de quebrancho, lanas, rifamicina y sus sales, equipo de soporte para las máquinas de escribir y libros impresos. De los productos agrícolas y que constituyen una buena parte de las importaciones mexicanas destacan, el sorgo, la semilla de girasol y el trigo.

---

(9) "Como exportar a Argentina", México. IMCE, 1985, p. 16.

CUADRO 10

MEXICO: IMPORTACION DE ARGENTINA POR GRUPOS ECONOMICOS (MILES DE DOLARES)

	1974	%	1975	%	1976	%	1977	%
TOTAL	43945	100	210925	100	55603	100	80089	100
Suma de grupos seleccionados	40861		207235		50132		76903	
Bienes de consumo	10439	23.7	136101	64.52	23128	41.19	24996	31.21
a) No duraderos	5651	12.8	132005	62.58	19427	34.9	16594	20.7
Alimentos y bebidas	4646	10.6	131464	62.52	17655	31.7	14636	18.2
No comestibles	1005	2.3	541	0.25	1772	5.18	1958	2.44
b) Duraderos	4788	10.9	4096	1.94	3701	6.65	8402	10.5
Bienes de producción	30422	64.22	71154	33.72	27004	48.50	31907	64.8
a) Materias primas y aux.	18040	41.05	59082	28.01	16512	29.7	44224	55.21
b) Bienes de Inversión	12382	28.17	12052	5.71	10492	18.9	7683	9.6
Otros	3084	7.01	3690	1.74	5471	9.83	3186	3.97

FUENTE: Anuario de Comercio Exterior, México, Bancmext, 1980.

CUADRO 11

MEXICO: IMPORTACION DE MERCANCIAS DE ARGENTINA POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN  
( MILES DE DOLARES )

	1979		1980		1981		1982		1983	
	valor	%	valor	%	valor	%	valor	%	valor	%
Importaciones Totales	121214	100	109691	100	259074	100	134097	100	35057	100
1) Sector Agropecuario	45428	37.5	15747	14.4	162185	62.6	78639	58.6	5291	14.8
II) Inds. Extractivas	n.R.		n.R.		n.R.		n.R.		n.R.	
III) Inds. Manufactureras	75720	62.5	93882	85.6	96473	37.3	51051	38.1	29339	82.5
a) Alimentos, bebidas y tabaco	5392	4.5	5559	5.1	4171	1.6	1675	1.3	10007	28.1
b) Papel, imprenta inds. editorial	7060	5.8	7181	6.6	11133	4.3	6057	4.5	1984	5.6
c) Química	17517	14.5	26115	23.8	26519	10.2	19217	14.3	14141	39.7
d) Productos metálicos, maquinaria y equipo	38902	32.1	48469	44.2	44156	17.0	13352	10.0	3165	8.9
e) Maquinaria y equipo especial para industrias diversas	17940	14.8	29307	26.7	34399	13.3	n.d.		n.d.	
f) Equipos y ap. electricos	3765	3.1	4703	4.3	3891	1.5	n.d.		n.d.	
g) Ap. fotograficos, cinematograficos, óptica	2908	2.4	3655	3.3	4512	1.7	n.d.		n.d.	

FUENTE : Indicadores de Comercio Exterior, México, IMCe, 1979 - 1981, Boletines mensuales diciembre de 1983 y 1984.

## El Intercambio Comercial con Venezuela

De las características que nos interesa destacar, en el comportamiento que han seguido las relaciones económicas entre México y Venezuela de los años de 1970 a 1984, se encuentran las siguientes: Para 1970, las exportaciones a Venezuela representaban el 1.7% de las exportaciones totales de México y el 18.1% de las enviadas a América Latina. Hasta 1972 el monto de las exportaciones a Venezuela era superior al enviado a Brasil y Argentina e incluso al mercado común centroamericano, situación que se modifica en 1973 por el crecimiento de las exportaciones dirigidas a Brasil, las que lo situaron desde ese año como el principal país latinoamericano al que México destina sus mercancías. Sin embargo, el monto de las exportaciones dirigidas a Venezuela siguió siendo superior al monto de las exportaciones enviadas a la Argentina.

El valor de las exportaciones pasó de 21.86 millones de dólares en 1970 a 99.22 millones de dólares en 1978, año en que las exportaciones registraron el valor más alto, ya que desde 1979 hasta la actualidad éstas bajaron considerablemente. En 1979, se exportaron 95.19 millones de dólares, en 1980, 61.77 millones y con comportamientos disímiles la caída de las exportaciones se expresa en los 32.10 millones de dólares que se exportan en 1983. (ver cuadro No.3 ). Todavía en los años de 1979 y 1980 México ocupaba el catorceavo lugar entre los principales proveedores de Venezuela. Por otra parte, hasta 1972 México muestra un superávit comercial con Venezuela, situación que se revierte de 1973 a 1975, años en que por el aumento de las importaciones venezolanas, la relación comercial con Venezuela se muestra deficitaria. El fuerte aumento de las importaciones venezolanas se da de 1972 a 1974, ya que en 1972 se importaron 38.8 millones de dólares, en 1974 131.13 millones de dóla

res y, en 1975, aunque el valor de las importaciones bajó a 59.50 millones de dólares, el saldo siguió siendo favorable para Venezuela.

El aumento de las importaciones fué ocasionado por mayores compras de gas butano y propano, gasóleo, fueloil y gasolina.

Podemos apreciar en las estadísticas del intercambio comercial, que desde 1976 hasta 1984, el saldo comercial de Venezuela se mostró persistentemente deficitario en su relación de intercambio con México. Por un lado ésta situación se asocia con los cambios ocurridos en la estructura productiva de México, volcada desde 1976 a actividades de la industria extractiva, la que a su vez dinamizó a la producción de derivados, dejándose de importar energéticos. Y por otra parte, dicha situación está estrechamente ligada a las características de la estructura productiva venezolana, tema que abordaremos en páginas posteriores.

Hasta 1978, año que como ya mencionamos presenta el monto más alto en términos de valor alcanzado por las exportaciones mexicanas, la participación de éstas en el total de las exportaciones de México se situó en 1.8% promedio, de los años de 1970 a 1978. En relación a las exportaciones totales hacia América Latina, el promedio de participación de México se mantuvo en 15.18% durante el periodo 1970-1979.

La disminución de las exportaciones que empieza a manifestarse en el intercambio con Venezuela desde 1979, situó la participación de éstas en el total de las ventas externas de México en decrecimientos del orden del 0.92% en 1979 al 0.14% en 1983. Y del 5% de las exportaciones a América Latina en 1980 al 1.9% en 1983.

Por lo que toca a las importaciones, el comportamiento que tuvieron en-

la década de los setenta demuestra un crecimiento de su participación en las importaciones totales de México. En 1970 éstas representaban el 0.17% de las importaciones totales y durante toda la década, salvo el periodo de 1972 a 1975, éstas participaron con el 0.34% promedio de las importaciones. De 1972 a 1975 el porcentaje promedio de participación se situó en 1.7% y nada más en el año de 1973 las importaciones venezolanas llegaron a representar el 2.3% de las importaciones totales.

Es decir que de las importaciones de toda Latinoamérica, las venezolanas tuvieron un crecimiento acelerado durante la primera mitad de los años setenta. En 1970, representaron el 4.9% de las importaciones latinoamericanas, en 1972, el 27.9%; llegando a representar en 1973 el 31%. A partir de esa fecha empezaría a disminuir hasta llegar a situarse en 1976, en 11.9%. Después de una disminución importante de su participación en 1977, año en que representaron el 3% de las importaciones de toda latinoamérica, se recuperaría en 1978 y 1979. Sin embargo desde 1980 tanto el monto como su participación han tenido una caída considerable. En 1980 representaron el 0.15% de las importaciones totales y en 1983 el 0.01%. En relación a las importaciones latinoamericanas éstas representaron el 3.2% en 1980 y el 0.47% en 1983 (ver cuadro 3). No obstante, hasta 1980 México ocupó el séptimo lugar en el destino de las exportaciones venezolanas.

Tomando en consideración el tipo de productos que intercambian encontramos en las exportaciones que México realiza a Venezuela el siguiente comportamiento: Durante el periodo 1974-1978 destacan entre los productos exportados lo que a continuación se enuncian. Entre los bienes de consumo de origen agropecuario los espárragos en conserva y el frijol negro. <sup>(10)</sup>

(10) Es el producto que sigue en orden de importancia, tanto en valor como en cuanto a la exportación de espárragos pero no es un producto que sea exportado año con año.

De las exportaciones de origen manufacturero, prevalecieron entre los bienes de consumo, los diarios, publicaciones periódicas y libros. Hojas para afeitar, medicamentos usados en medicina y veterinaria. La exportación de materias primas y auxiliares estuvo representado por la exportación de sulfato de sodio, óxido de plomo, cinc afinado y colofonia. Hasta 1974 aparecieron entre los principales productos de exportación la diatomita y arcillas calcinadas.

Entre los principales bienes de inversión exportados se encuentran las manufacturas de cemento, hormigón y piedra artificial, el vidrio flotado, los tubos con costura de hierro o acero y el vidrio laminado. Los motores para automóviles y partes y piezas sueltas y accesorios para automóviles. De la industria eléctrica destacaron las baterías, y las partes o piezas sueltas para motores de explosión de combustión interna.

En los años subsiguientes, de 1978 a 1980 el principal rubro de exportaciones mexicanas a Venezuela estuvo representado por los productos químicos (6.3% de lo exportado), le siguieron en orden de importancia las ollas de presión de aluminio las cuales representaron el 4.5% de lo exportado. En tercer lugar se colocaron las publicaciones periódicas las que representaron el 4.3% de lo exportado. Le siguen en importancia los fluoruros y los recipientes de vidrio, 4.1% y 4.0% respectivamente de lo exportado. Todos estos productos cubrieron en 1980 el 23.1% de las exportaciones.

En orden de importancia decreciente, el 16.3% de lo exportado en 1980 estuvo representado por la exportación de vajillas de vidrio (3.5% de lo exportado), las películas fotográficas policromadas, el sulfato de sodio, los libros técnicos, las exportaciones de placas fotográficas para radiografías. Estos productos sumados a los señalados líneas arriba sumaron el 39.5% de --

las exportaciones.

Para los años de 1982 y 1983 continúan siendo importantes las exportaciones de manufacturas, las cuales cubren más del 80% de lo exportado. Entre estas manufacturas, las clasificadas como productos metálicos, maquinaria y equipo ocuparon el primer lugar de exportación, 31.1% del total exportado en 1982 y 44.8% en 1983.

Entre los principales productos clasificados en este rubro se encuentran: las piezas para instalaciones eléctricas, los aparatos cinematográficos y fotográficos, motores para automóviles, llaves y válvulas de metal común, y los acumuladores eléctricos. Le siguen en orden de importancia los productos químicos, 18.4% y 15.2% en 1982 y 1983 respectivamente del total de las exportaciones. Entre ellos destacan el ácido cítrico, fluorhídrico, y policarboxílicos, sílices fósiles y tierras activadas, placas y películas diversas, óxido de plomo, y los compuestos de funciones nitrogenadas.

Le siguen en orden de importancia los productos de la industria editorial, libros y publicaciones periódicas. (16.5% de lo exportado en 1982 y 9.2% en 1983). Otros productos de exportación importantes son las manufacturas de vidrio o cristal, cemento y hormigón que cubrieron el 9.0% y 4.9% del total exportado en 1982 y 1983.

De las exportaciones provenientes de la industria extractiva ha prevalecido durante el periodo estudiado la exportación de manganeso en minerales concentrados (4.0% de lo exportado en 1982 y 1983). Y de las exportaciones del sector agropecuario que aunque tienen una participación mínima, destacó la exportación de garbanzo y colofonia. (1.9% del total exportado en 1982 y 3.9% en 1983). (Ver cuadro núm. 13)

CUADRO 12  
MEXICO: EXPORTACIONES A VENEZUELA POR GRUPOS ECONOMICOS  
(MILES DE DOLARES)

	1974	%	1975	%	1976	%	1977	%
TOTAL	40696		57294		59196		88426	
Suma de los grupos seleccionados	37193		47807		53581		75435	
Bienes de consumo	19470	47,84	20561	35,88	24651	41,64	34289	38,77
No duraderos	1724	4,23	2608	4,55	8372	14,14	6993	7,90
Alimentos y bebidas	527	1,29	872	1,52	6365	10,75	3571	4,03
No comestibles	1197	2,94	1736	3,02	2007	3,39	3422	3,86
Duraderos	17746	43,60	17953	31,53	16279	27,50	27296	30,86
Bienes de producción	17723	43,54	27246	47,55	28930	48,87	41146	46,53
Materias primas y aux.	12017	29,52	10678	18,63	11221	18,95	20053	22,67
Bienes de Inversión	5706	14,02	16568	28,91	17709	29,91	21093	23,85
Otros no seleccionados	3503	8,60	9487	16,55	5615	9,48	12991	14,69

FUENTE: Anuario de Comercio Exterior, México, Bancomext, 1980.

106  
1

CUADRO 13

MEXICO: EXPORTACION DE MERCANCIAS A VENEZUELA POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN  
(MILES DE DOLARES)

	1 9 8 2		1 9 8 3	
	VALOR	%	VALOR	%
Exportación TOTAL	60675	100	32142	100
I) Sector Agropecuario	841	1.4	1245	3.9
II) Industria Extractiva	2480	4.1	1295	4.0
III) Industrias Manufactureras	52180	86.0	25610	79.7
1) Alimentos y bebidas	621	1.0	133	0.4
2) Textiles artic.de vestir	554	0.9	201	0.6
3) Industrias de la madera	21	-	13	-
4) Papel, imprenta e industria editorial.	10027	16.5	2959	9.2
5) Derivados del Petróleo	734	1.2	227	0.7
6) Petroquímica	1	-	-	-
7) Química	11150	18.4	4870	15.2
8) Productos plásticos y caucho	1988	3.3	535	1.7
9) Otros prod.minerales no metálicos.	5462	9.0	1566	4.9
10) Siderurgia	599	1.0	26	0.08
11) Minerometalurgia	705	1.2	205	0.6
12) Productos metálicos, maquinaria y equipo.	18884	31.1	14388	44.8
13) Otras industrias	1434	2.4	249	0.8
IV) Otros Productos y servicios	5174	8.5	3992	12.4

Fuente: S.P.P. Información sobre las relaciones económicas de México con el exterior, 1985.

Con relación al comportamiento que muestran las importaciones, tenemos - que para el periodo 1974-1977 destacan los productos de origen manufacturero, de los bienes de consumo, las hojas de afeitar con o sin filo y entre los -- catalogados como bienes de producción de los que provinieron cerca del 50% - de las importaciones (ver cuadro 14),, destacaron fundamentalmente los derivados del petróleo, el gas butano o propano, el gasóleo, fueloil y gasolina.

Después de la disminución de las importaciones de los derivados del petróleo el producto que se coloca en primer lugar dentro de las importaciones que México hace de Venezuela es el aluminio en bruto, este representó el 10% de las importaciones en 1978 y el 55% en 1980. Le siguen en orden de importancia el dodecilbenceno, la urea, el anidrido ftálico, las barras de aluminio, los libros, los tubos de hierro-acero, las partes o piezas para vehículos y las hojas y cintas para máquina de afeitar. (Ver cuadro 15)

Para los años de 1982 y 1983 encontramos que de los productos que más - se importan son los de origen manufacturero pertenecientes a la industria petroquímica, y clasificados como otros hidrocarburos aromáticos (65.8% y -- 77.2% de las importaciones totales de 1982 y 1983). Le siguen en orden de - importancia los clasificados como productos metálicos, maquinaria y equipo, - entre ellos destacan las herramientas de mano. Estos productos cubrieron el 11.7 y 10.6% de las importaciones de 1982 y 1983. Y como tercer lugar de importancia continuaron las importaciones de la industria del papel, libros y- publicaciones periódicas las que cubrieron el 10.8% y 5.4% de las importaciones en 1982 y 1983 respectivamente.

**CUADRO 14**  
**MEXICO: IMPORTACIONES DE VENEZUELA POR GRUPOS ECONOMICOS**  
**(MILES DE DOLARES)**

	1974	%	1975	%	1976	%	1977	%
<b>TOTAL</b>	131134		59309		27511		13070	
Suma de los grupos seleccionados	130667		58910		23463		12810	
Bienes de consumo	1204	0,91	592	0,99	1796	6,52	1480	11,32
a) No duraderos	692	0,52	217	0,36	121	0,43	289	2,21
No comestibles	692	0,52	217	0,36	121	0,43	289	2,21
b) Duraderos	512	0,39	375	0,63	1675	6,08	1191	9,11
Bienes de producción	129463	98,72	38318	98,32	21667	78,75	11330	86,68
Materias primas y aux.	129374	98,65	58292	98,28	21527	78,24	11324	86,64
Bienes de inversión	89	0,06	26	0,04	140	0,50	6	0,04
Otros	467	0,35	399	0,67	4048	14,71	260	1,98

Fuente : Anuario de Comercio Exterior, México, Bancomext, 1980.

CUADRO 15

## PRINCIPALES PRODUCTOS DE VENEZUELA IMPORTADOS POR MEXICO (miles de dólares)

Producto	1976		1974		1978		1979		1980	
	Valor	Particip.%	Valor	Particip.%	Valor	Particip.%	Valor	Particip.	Valor	Particip%
TOTAL	24533	100	9579	100	30140	100	23364	100	23195	100
Aluminio en bruto	-	-	-	-	3022	100	5505	23.5	12771	55.1
Dodecibenceno	-	-	390	4.1	-	-	2590	11.1	4244	18.3
Urea	-	-	-	-	-	-	4961	21.2	2005	8.6
Anidridoftálico	-	-	-	-	-	-	-	-	1204	5.2
Barras de aluminio	-	-	-	-	-	-	-	-	831	3.6
Libros técnicos y científicos	-	-	106	1.1	20	0.07	15	0.06	321	1.4
Máq.p/hilatura materias textiles	-	-	-	-	-	-	-	-	203	1.1
Tubos de hierro-acero	32	0.1	37	0.4	113	0.4	227	1.0	208	0.9
Máq.p/ind.deltabaco	-	-	-	-	-	-	-	-	200	0.9
Partes,piezas p/vehículos	1185	4.5	88	0.9	99	0.3	1118	4.8	163	0.7
Alambres,varillas - para soldar hierro-acero	-	-	-	-	-	-	-	-	150	0.6
Hojas,cintas para - máq.de afeitar	452	1.8	46	0.5	656	2.2	88	0.4	149	0.6
Termostatos	-	-	-	-	109	0.4	33	0.1	130	0.6
Libros	-	-	321	3.4	53	0.2	21	0.09	103	0.4
Suma productos seleccionados	1669	6.8								

Fuente: Oficina Central de Estadística e informática. Presidencia de la Republica. Venezuela. citado en "Como exportar a Venezuela" México, IMIE, No. 624, p. 19

CUADRO 16

MEXICO: IMPORTACION DE MERCANCIAS DE VENEZUELA POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN  
(MILES DE DOLARES)

	1 9 8 2		1 9 8 3	
	VALOR	%	VALOR	%
Importación TOTAL	9981	100	928	100
I) Sector Agropecuario	-	-	6	0.6
II) Industria Extractiva	-	-	-	-
III) Industria Manufacturera	9371	93.9	899	96.9
1) Alimentos y Bebidas	-	-	32	3.5
2) Textiles, Artículos de vestir	-	-	1	0.1
3) Industria de la madera	1	-	-	-
4) Papel, imprenta e inds. editoriales.	1081	10.8	50	5.4
5) Derivados del petróleo	-	-	-	-
6) Petroquímica	6566	65.8	716	77.2
7) Química	159	1.6	-	-
8) Siderurgia	379	3.8	-	-
9) Minerometalurgia	11	0.1	-	-
10) Productos metálicos, maquinaria y equipo	1166	11.7	98	10.6
11) Otras industrias	6	0.1	-	-
IV Otros productos y servicios	610	6.1	23	2.5

Fuente: S.P.P. "Información sobre las relaciones económicas de México con el exterior", 1985.

## El Intercambio Comercial con Colombia

Al analizar la balanza comercial de México con Colombia durante el periodo de 1970 a 1984, encontramos las siguientes situaciones. Las exportaciones mexicanas dirigidas a Colombia tendieron a aumentar en términos de valor constante de los años de 1970 a 1974, periodo en el que las exportaciones pasaron de 12.99 millones de dólares a 33.42 millones de dólares. De 1974 a 1977 las exportaciones en valor bajaron, alcanzando una cifra cercana a la de 1974 en 1977, año en que las exportaciones se contabilizaron en 32.31 millones de dólares, aumentando gradualmente hasta 1981 para empezar a disminuir considerablemente desde 1982. (ver cuadro 3).

Considerando a los cuatro países a los que estamos haciendo referencia, hasta 1972 las exportaciones dirigidas a Colombia ocuparon el cuarto lugar y de ese año hasta 1976 se ha alternado el puesto con Argentina. De 1976 a 1983 las exportaciones en términos de valor fueron superiores a las enviadas a Argentina, salvo en el año de 1982. Pese a esta situación su participación en las exportaciones totales de México ha sido marginal, representando hacia 1975 el 1% promedio de las exportaciones totales de México, de 1975 a 1979 el 0.72% y desde 1980 menos del 0.30% de las exportaciones totales. Ahora bien, por lo que respecta a la representatividad de los mercados para los productos mexicanos, Colombia se situó hasta fines de la década de los setenta en el duodécimo lugar.

En relación a las importaciones de origen colombiano, éstas tienen una representación muy baja en el total de las importaciones de México y durante el periodo analizado los productos colombianos no han pasado de representar más allá del 0.10% .

Por lo que respecta a las exportaciones dirigidas a Colombia en relación al total de las enviadas a América Latina, encontramos que durante el periodo que comprende de 1970 a 1984 su participación ha bajado en forma continua y creciente. Así, tenemos que de 1970 a 1974 la participación de las exportaciones con destino a Colombia en relación al total de las dirigidas a América Latina era del 9.02%; de 1975 a 1980, del 5.8% y, de 1980 a 1983, del 2.8% en promedio.

En relación a la participación de las importaciones colombianas en el total de las importaciones latinoamericanas, la situación ha sido inversa y aunque se sitúa en niveles mínimos ésta ha aumentado. De los años de 1970 a 1975 el promedio de participación de las importaciones colombianas fué de 1.35%, de 1975 a 1980 de 2%, siendo 1977 el año de más participación de los productos colombianos en las compras latinoamericanas de México (2.7%). El porcentaje de participación del 2% en promedio, se ha mantenido de 1980 a 1983 aunque en este último año las importaciones representaron el 2.9%. (ver cuadro 3)

A diferencia de los otros países considerados, el saldo comercial entre México y Colombia presenta persistentes y significativos déficits para Colombia. Y a pesar de que las relaciones económicas entre ambos países se han incrementado, el déficit comercial de Colombia con México sigue presentando montos de gran consideración. Por ejemplo, tenemos que para 1970 el monto de las exportaciones de México fue de 12.99 millones de dólares; lo que representó un déficit a Colombia con nuestro país de 12.11 millones de dólares. En 1974 les exportamos mercancías con valor de 33.42 millones de dólares y el saldo negativo de Colombia fue de 26.19 millones de dólares. Aún cuando las importaciones que México hace a Colombia han aumentado de valor desde 1979, el déficit comercial de este país con México sigue siendo de montos considerables. Por ejemplo en 1979 fue de 33.53 millones de dólares; y, en 1983, de 59.19 millones de

dólares.

Por lo que se refiere al tipo de bienes que intercambian, encontramos -- las siguientes características:

De acuerdo a las estadísticas revisadas de 1974 al 1977 más del 80% <sup>(11)</sup> -- de las exportaciones estuvieron constituidas por productos manufacturados clasificados como bienes de producción, de los cuales cerca del 40% fueron materias primas y auxiliares. Las exportaciones de bienes de consumo abarcaron -- el 27% de lo exportado en 1974 y el 20% en 1977 (ver cuadro No.17), destacando los clasificados como bienes duraderos.

Los principales productos que se comerciaron y que están incluidos en la clasificación señalada son: de las materias primas y auxiliares la gasolina (exportada hasta 1977), óxido de plomo, colofonia, <sup>(12)</sup> sulfato de sodio, pigmentos y colores preparados, cinc afinado, chapas de bronce, latón o metal y material colorantes. En menor medida se exportan placas fotográficas, y películas planas y sensibilizadas. Estos productos son los que constituyeron -- cerca del 40% de lo exportado en 1974 y 1975 y más del 40% en 1976 y 1977.

Entre los productos clasificados como bienes de inversión se encuentran las estructuras, puentes, torres etc, de hierro y acero, piezas y objetos de carbón o grafito para usos eléctricos y electrotécnicos, máquinas y aparatos para la fabricación de vidrio, tubos sin costura y sus accesorios de hierro o acero, tubos de acero y automóviles para el transporte de mercancías. El -- promedio de participación de estos productos fué del 24% durante los años de 1974 a 1977.

11) Decimos más del 80%, debido a que los productos clasificados como bienes -- de consumo duradero provienen del sector manufacturero. x

12) La colofonia al ser de origen agropecuario no entra en la clasificación de actividad económica manufacturera. x

CUADRO 17

MEXICO: EXPORTACIONES A COLOMBIA POR GRUPOS ECONOMICOS  
(MILES DE DOLARES)

	1974	%	1975	%	1976	%	1977	%
TOTAL	33420		23520		28810		32321	
Suma de los grupos seleccionados	31342		19332		24292		28530	
Bienes de consumo	9106	27.24	4812	20.45	5054	17.54	6639	20.54
a) No duraderos	2262	6.76	1267	5.38	1472	5.10	2762	8.54
Alimentos y bebidas	1169	3.49	59	0.25	322	1.15	607	1.87
No comestibles	1093	3.27	1208	5.13	1140	3.95	2155	6.66
b) Duraderos	6844	20.47	3545	15.07	3582	12.43	3877	11.99
Bienes de producción	22256	66.53	14520	61.73	19238	66.77	21891	67.72
a) Materias primas y aux.	12433	37.20	8729	37.11	14579	49.90	14122	43.69
b) Bienes de Inversión	9803	29.33	5791	24.62	4859	16.86	7769	24.03
Otros no seleccionados	2078	6.21	4188	17.80	4518	15.68	3791	11.72

Fuente: Anuario de Comercio Exterior, México, Bancmext, 1980.

De los bienes clasificados como bienes de consumo duradero sobresalen - la exportación de libros impresos, manufacturas de resinas, materias plásticas de condensación, partes y piezas sueltas y accesorios para automóviles, - artículos de vidrio y sus manufacturas (lámparas, botellas, botes etc), y máquinas para rasurar.

Entre los bienes de consumo no duradero se encuentran las pilas eléctricas, las hojas de afeitar y las publicaciones periódicas. De los de origen agrícola el producto que sobresale es el garbanzo y en menor medida la pimienta .

Estos productos (los alimentos) tienen una baja participación en las exportaciones de México a Colombia. (1.7% promedio de 1974 a 1977).

En 1978 y 1979 prevaleció en las exportaciones mexicanas a Colombia los productos que apuntamos para el periodo 74-77, ubicándose en primer lugar de exportación las máquinas y aparatos de accionamiento mecánico, eléctrico y -- electrotécnico y sus partes, y como segundo lugar de exportación, los productos de la industria editorial, libros y publicaciones periódicas.

Por lo que toca a las importaciones registradas en el periodo 74-77, encontramos que cerca del 100% de ellos provienen de la industria manufacturera, más del 80% lo constituyen bienes de producción, de los cuales el 62% promedio fueron de materias primas y auxiliares y el resto bienes de inversión. (Cuadro 18)

Los bienes de consumo importados fluctuaron entre 15% del total importado en 1974, el 21% en 1975 y el 9% en 1976, de los cuales podríamos señalar - que la mitad se clasifican como duraderos y la otra mitad como no duraderos.

Entre las principales materias primas importadas destacan, los aceites - de petróleo o minerales bituminosos, benceno, fueloil, carburo de calcio, car

CUADRO 18

MEXICO: IMPORTACIONES DE COLOMBIA POR GRUPOS ECONOMICOS  
(MILES DE DOLARES)

	1974		1975		1976		1977	
TOTAL	7224	%	6971	%	5965	%	9043	%
Suma de los grupos seleccionados	6883		6579		5767		8745	
Bienes de consumo	1103	15,26	1476	21,17	627	10,5	881	9,74
a) No duraderos	633	8,76	720	10,32	221	3,70	451	4,98
Alimentos y bebidas	-	-	601	8,62	-	-	-	-
No comestibles	633	8,76	119	1,70	221	3,70	451	4,98
b) Duraderos	470	6,50	756	10,84	406	6,80	430	4,75
Bienes de producción	5780	80,0	5103	78,20	5140	86,16	7864	86,46
a) Materias primas y aux.	4804	66,50	3192	45,78	4295	72,00	5702	63,05
b) Bienes de Inversión	976	13,51	1911	27,41	845	14,16	2162	23,90
Otros no seleccionados	341	4,72	392	5,62	198	3,31	298	3,29

FUENTE: Anuario de Comercio Exterior, México, Bancomext, 1980.

boximetilcelulosa. Y hasta 1974 se importó gasóleo, carbonato de sodio, y coque y semicoque de hulla.

De los bienes de inversión importados prevalecen, los clasificados como maquinaria, aparatos y artefactos mecánicos, fundamentalmente los tractores de orugas, los equipos de plástico con partes de metal para laboratorios, tornos paralelos y gatos hidráulicos.

La importación de bienes de consumo se concentró en la importación de frijol, diarios y publicaciones periódicas, libros e impresos de la industria editorial y dientes artificiales acrílicos.

En 1978 y 1979 ocupa el primer lugar de importación, las máquinas, aparatos y artefactos mecánicos. Le siguen en orden de importancia los artículos de librerías y de las artes gráficas, los instrumentos y aparatos de medida y precisión y empieza a adquirir importancia los instrumentos de música y registro para la reproducción del sonido y los artículos para el recreo (juguetes) y deporte.

Las estadísticas que fueron analizadas para el seguimiento del intercambio comercial entre México y Colombia durante los años 80, corresponde sólo a los años 1982 y 1983.<sup>(13)</sup> En estos años encontramos el siguiente comportamiento: más del 80% de las exportaciones corresponden a la industria manufacturera, 3% al sector agropecuario 2% a la industria extractiva y el resto a las clasificadas como otras.

La rama de la química es la que prevalece en las exportaciones de manufacturas (41% en 1982 y 23.3% en 1983, ver cuadro No. 19), destacando principalmente las materias plásticas y resinas sintéticas, sulfatos y sulfitos diversos, óxido de plomo y ácidos carboxílicos.

13) Subdirección de Investigación económica. Banco de México, S.A.

CUADRO 19

MEXICO: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A COLOMBIA POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN  
(Miles de dólares)

	1982		1983	
	VALOR	%	VALOR	%
Exportación total	47570	100.0	68312	100.0
I) Sector Agropecuario	1415	3.0	1624	2.4
II) Industria Extractiva	1189	2.5	1225	1.8
III) Industrias Manufacturadas.	40390	84.9	60223	88.2
1) Alimentos y bebidas	510	1.1	1441	2.1
2) Textiles y artículos de vestir	271	0.6	359	0.5
3) Papel, imprenta e inds. editoriales	4219	8.9	2938	4.3
4) Derivados del petróleo	6	-	25186	36.9
5) Química	19593	41.2	15901	23.3
6) Productos plásticos y de caucho	440	0.9	146	0.2
7) Fab. de otros prod. minerales no metálicos	1623	3.4	1138	1.7
8) Siderurgia	1268	2.7	720	1.1
9) Minerometalurgia	2855	6.0	2414	3.5
10) Prod. Metálicos, maquinaria y equipo	9239	19.4	9904	14.5
IV Otros Productos	4576	9.6	5240	7.6

\*Se han excluido los que tienen una baja participación.

Fuente: S.P.P. "Información sobre las relaciones económicas de México con el exterior", 1984.

En segundo orden están los productos metálicos, maquinaria y equipo (17% promedio). De ellos prevalecen las piezas para instalaciones eléctricas, aparatos fotográficos y cinematográficos, llaves, válvulas y partes de metal común. Se aprecia que hay una disminución en las exportaciones de partes sueltas para automóviles y en aparatos e instrumentos para comunicaciones electrónicas.

Las exportaciones de la industria editorial siguieron ocupando un lugar de consideración (8% en 1982), bajando a 4% en 1983.

Otras ramas que exportan son la minerometalurgia de la cual prevalecen - el cinc afinado, tubos y cañerías de cobre y plomo refinado de la siderurgia, los tubos y cañerías de hierro y el hierro o acero manufacturado en diversas formas.

De la industria extractiva se exporta principalmente el manganeso y del sector agropecuario el garbanzo y la colofonia.

En relación a las importaciones registradas en 1982 y 1983 encontramos - que más del 60% de ellas proceden de la industria manufacturera. Ocupan un lugar preponderante las importaciones de la industria editorial aunque al igual que las exportaciones de este sector presentan una baja considerable en 1983, (del 25.1% en 82 al 9.3% en 1983). Otro sector de importancia es el de productos metálicos, maquinaria y equipo, de ellos destacan las importaciones de instrumentos para medicina, cirugía y laboratorio. Por su parte la industria química participa con el 10% promedio de las importaciones y el principal producto que se importa de esta rama industrial, es la celulosa.

Dos aspectos importantes se registran en el intercambio comercial que se establece con Colombia en 1983, uno se refiere al incremento de las exporta -

ciones de los derivados del petróleo fundamentalmente de gasolina, suspendi -  
 das sus ventas desde 1977. De esta forma con el monto de 25 155 mil dólares,  
 las exportaciones de gasolina representaron el 38.9% del total de exportacio -  
 nes enviadas a Colombia.

El otro acontecimiento importante se refiere al incremento de las impor -  
 taciones provenientes de la industria extractiva y de la industria de alimen -  
 tos. Si bien el valor de las importaciones colombianas bajaron en 1983 con -  
 relación a lo registrado durante los años 80; la alta participación de las -  
 importaciones de la industria extractiva, estrictamente de combustible sólidos,  
 situaron la participación de éstas en incrementos que pasaron de representar -  
 el 23.9% del total de las importaciones en 1982, al 49.7% en 1983. Por lo que  
 se refiere al crecimiento de las importaciones de la industria alimentaria -  
 éstas se concentraron en la compra de azúcar, lo que se expresó en una mayor -  
 participación de las importaciones alimentarias, las que participaban en 1982  
 con el 1.3% de lo importado y en 1983 con el 25.7% (ver cuadro No.20)

CUADRO 20

MEXICO: PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE COLOMBIA POR ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN  
(Miles de dólares)

	1982		1983	
	Valor	%	Valor	%
Importación total	13212	100.0	9118	100.0
I) Sector Agropecuario	158	1.2	5	0.1
II) Industria Extractiva	3146	23.8	4533	49.7
III) Industrias Manufactureras	8856	67.0	4564	50.0
1) Alimentos y bebidas	168	1.3	2346	25.7
2) Papel, imprenta e inds.editorial	3316	25.1	818	9.0
3) Química	1375	10.4	874	9.6
4) Productos metálicos, maquinaria y equipo	2547	19.2	453	5.0
IV) Otros productos	1052	8.0	16	0.2

Fuente: S.P.P. "Información sobre las relaciones económicas de México con el exterior", 1984.

El habernos referido en páginas anteriores a las características que presenta la balanza comercial de México en relación con Brasil, Argentina, Venezuela y Colombia, nos permite evaluar en términos generales las tendencias del intercambio económico que establece México con estos países y el comportamiento que muestran los productos que comercian.

Salta a primera vista el hecho de que tanto las exportaciones que México envía a éstos países, como las importaciones que provienen de ellos, representan montos, volúmenes y participación de poca consideración en relación al comercio exterior total del país. Pese a ésta situación las relaciones con los países a los que hemos hecho referencia se han incrementado a lo largo de la década de los años 70' y éstas han presentado aumentos o disminuciones que se asocian por un lado, con la dinámica del comercio exterior de México y por otro, con el tipo de relaciones diplomáticas y políticas que han establecido. Asimismo advertimos como desde la expresión generalizada de la crisis económica en América Latina (1981-1982), la cooperación e intercambio intralatinoamericano se ha ido debilitando.

Antes de evaluar con mayor detenimiento los aspectos señalados -la relación entre intercambio económico y relaciones políticas y las repercusiones de la actual crisis en las relaciones intralatinoamericanas- consideramos de importancia relacionar y recapitular los aspectos más sobresalientes del comercio de México y estos países, con la estructura de su comercio exterior.

De esta forma, si hacemos una evaluación general de los productos que prevalecen en el intercambio comercial, advertimos que éstos pueden ser agrupados de la siguiente manera:

Tanto en valor como en cuántum, más de la mitad de las exportaciones -- que México envía a los países objeto de estudio, están constituidos por productos que provienen de la industria química, de la industria de productos -- metálicos, maquinaria y equipo y de la industria editorial. Le siguen en orden de importancia los productos provenientes de la industria petroquímica, -- la industria extractiva, la minerometalurgia y la siderurgia. Por su parte, -- el sector que tiene una menor participación en las exportaciones es el agropecuario y la rama de alimentos procesados.

El que sobresalga la participación de la industria manufacturera y en -- particular las industrias citadas en las exportaciones de México a los países latinoamericanos, responde a la dinámica de industrialización que ha seguido -- el país, situación que a su vez ha determinado las orientaciones en materia -- de comercio exterior.

Habíamos señalado en el capítulo dos, que las exportaciones de México, -- concentradas tradicionalmente en productos agropecuarios y mineros de exportación, venían sufriendo desde finales de los años sesenta, la disminución de su participación en el total de las exportaciones. Y que por el contrario -- los productos del sector manufacturero tendieron --durante la primera mitad de los años 70', a una mayor participación en el total de las exportaciones.

Para considerar algunos datos, señalaremos que en 1970 el sector agropecuario participaba en las exportaciones totales con el 48.3%, en 1980 bajó su participación al 10.0%, y en el periodo 1980-1984, por la disminución de -- las exportaciones de café y algodón contribuyó con el 5.1% de las exportaciones totales (14)

(14) Las exportaciones de este sector se concentran en el café, jitomate, le -- gumbres y hortalizas, ganado vacuno, algodón y miel de abeja. De 1974 a 1977 los precios internacionales del café aumentaron, pero la cantidad de toneladas de café exportadas por México disminuyó, lo mismo sucedió con la exportación de algodón, producto que si fué afectado sustancialmente por la disminución de su precio internacional a finales de 1970.

Por el contrario, la participación de los productos provenientes del sector manufacturero se incrementa. En 1960 este sector participaba con el 18.2% de las exportaciones totales, en 1970 con el 34.5%, y en 1975 con el 49.8%. En buena parte, el aumento de las exportaciones manufactureras correspondió al impulso e incentivos que desde 1970 brindó el Estado a la exportación de productos no tradicionales. Sin embargo a partir del auge petrolero, se modifica radicalmente la estructura de exportaciones de México. El sector manufacturero reduce su participación y para 1980 participa en el total de las exportaciones con el 22%, relación que sólo alcanza el 23% para el período 1980-1984.

Entre los principales productos que exporta este sector se encuentra el camarón congelado, las partes sueltas para automóviles, el combustible, el gas butano, el vidrio y sus manufacturas, el amoníaco, el plomo refinado, los automóviles para transporte de personas, los libros y los textiles.

Desde mediados de los años 70' y con el auge de la extracción y exportación de petróleo cobraron importancia las exportaciones de la industria de los derivados del petróleo, la petroquímica, la química, la siderurgia y la producción de maquinaria y equipo, principalmente la rama de la industria automotriz, no obstante el descenso de las exportaciones de manufacturas a principios de los años ochenta, es considerable.

La disminución de la participación de las exportaciones manufactureras contrasta con el aumento considerable de las exportaciones del sector extractivo. Este sector participaba en 1970 con el 17.2% de las exportaciones totales y en 1980 con el 67.8%, relación que aumenta para el período 1980-84 al 70%. Como es de esperarse el producto que llega a representar en 1980 el 61.8% de las exportaciones totales es el petróleo crudo, al que se suman las exportaciones de azufre, espatofluor, zinc y sal común.

Si consideramos la estructura de las exportaciones por clase de bien, se advierte que de 1975 a 1980 la participación de los bienes de consumo en el total, disminuyó del 26% al 10% y al 8.8% en el período 1980-84. Por lo que corresponde a los bienes de uso intermedio, en 1975 representaba el 75% de las exportaciones totales, en 1980 el 87% y de 1980 a 1984 el 90%. Por su parte los bienes de capital participaban de 1975 a 1980 con el 3% y de 1980 a 1984 con el 1.5%.

Como puede apreciarse en la estructura de las exportaciones de México por clase de bien, los productos que más se han exportado en los últimos quince años, son los clasificados como bienes de uso intermedio, característica que se refleja en las exportaciones de México a países de América del Sur.

Considerando los productos que aparecen con mayor continuidad y de mayor participación en las exportaciones que México envía a Brasil, Argentina, Colombia y Venezuela, vemos que el mayor monto de las exportaciones son de materias primas y auxiliares provenientes de la industria química. Destacan fundamentalmente productos de la química básica, de la rama farmacéutica, las materias plásticas y resinas sintéticas, los pigmentos y colores preparados y las placas y películas diversas. (15)

Por los que respecta a las exportaciones de productos metálicos maquinaria y equipo encontramos que también existe correspondencia con la orientación que mantienen las exportaciones que México realiza de este sector. De esta forma destaca hasta inicios de la década de los '80', la exportación de partes sueltas y accesorios para automóviles, piezas y objetos de carbón y granito, -

(15) Sobresale en las exportaciones de la industria química; los sulfatos de sodio y cobre, el óxido de plomo y magnesio, el cloruro de polivinilo, el silicato de plomo, los ácidos monocarboxílicos y policarboxílicos, el acetato de celulosa, dodeciltolueno y urea. S.P.P. "Información... op. cit.

piezas para instalaciones de uso eléctrico y electrónico, aparatos cinematográficos y fotográficos, máquinas de escribir, llaves y válvulas de metal común, herramientas de mano, máquinas automáticas para tratamientos de la información y las partes y piezas sueltas para motores de combustión interna.

En relación a los productos que México exporta de la industria petroquímica, de la industria extractiva y de la siderurgia destacan aquellos que han tenido una mayor participación en el comercio exterior de México. El combustible, gas butano, amoníaco y gasolina en relación a la petroquímica. El petróleo, zinc, cadmio, bismuto, azufre, mercurio, espato fluor y manganeso por lo que se refiere a la industria extractiva. Y los tubos y cañerías, estructuras y accesorios de hierro y acero por lo que se refiere a la siderurgia.

Uno de los aspectos que destaca en la estructura de las exportaciones que México envía a los países abordados, es el de la fuerte presencia de las exportaciones de la industria editorial, principalmente de libros científicos y técnicos y de publicaciones periódicas. Así mismo otras de las industrias que han mantenido sus exportaciones es la del vidrio y sus manufacturas.

Por su parte es característico que de las exportaciones de origen agropecuario, destaque la exportación de garbanzo, ajo fresco, legumbres y hortalizas, frutas frescas y colofonia. El garbanzo y la colofonia, productos que no aparecen en la estructura de las exportaciones tradicionales de México son los que han tenido una fuerte y constante presencia a lo largo del período abordado, en las exportaciones destinadas a los países latinoamericanos.

Como puede apreciarse, las ventas de productos que México destina a los países que estamos tratando, presenta de los años de 1970 a 1985 comportamiento disímiles. Aún cuando la tendencia fué la del crecimiento de las exportaciones, los resultados que se obtuvieron demuestran categóricamente que éstos -

países mantienen el grueso de sus relaciones económicas con los países altamente industrializados y que uno de los límites de la cooperación económica intralatinamericana se encuentra en el tipo de estructura económica que mantienen, lo que se observa con el seguimiento de los productos que comercian, bienes intermedios referidos fundamentalmente a materias primas y auxiliares. Por otra parte en la práctica del comercio internacional las medidas proteccionistas impuestas por los países desarrollados para los productos manufacturados, no han sido suficientemente contrarrestadas por los mecanismos del intercambio regional. A estas situaciones se suma para el caso de México los cambios de la estructura productiva mexicana, que se reflejó en la pérdida de participación de la industria manufacturera en el comercio exterior.

La reducción de la participación del sector manufacturero en las exportaciones mexicanas se expresó en la pérdida de continuidad y dinamismo de éstas en las exportaciones enviadas a los países estudiados. Dicha situación se acentuó debido a que el grueso de las exportaciones manufactureras que se dirigen a los países objeto de estudio, están constituidas por materias primas y auxiliares de poco valor agregado que fueron desplazadas por exportaciones de petróleo. De los cuatro países estudiados sólo Brasil se convirtió en un importante cliente comprador de petróleo. Por lo que toca a Venezuela y Colombia se convirtieron en importadores de productos derivados del petróleo y petroquímica.

De esta forma podemos concluir que las tendencias disímiles registradas en las exportaciones que México envía a América Latina, se relacionan con los cambios que se operan en la estructura productiva de México. Es así como la política iniciada en los años 70' de diversificar las relaciones económicas y --

la estrategia de exportaciones es variada , ya que las relaciones económicas de México se diversifican pero a partir de la exportación del petróleo y de manufacturas ligadas a este sector, provenientes de la petroquímica y siderurgia. Sin embargo, los productos provenientes de otros sectores manufactureros por sus mismas características, de demanda y productividad, pierden importancia en relación al crecimiento que tiene la demanda de petróleo.

Existen otras situaciones que importa destacar en relación al comercio de México con los países latinoamericanos y que se refieren a los productos que en términos generales representan los de mayor requerimiento en las compras de México. Por ejemplo tenemos que más de las dos terceras partes de las importaciones provienen de la industria manufacturera. En el caso de las importaciones brasileñas destacan las compras de bienes de inversión, de Argentina las compras de alimentos y productos agropecuarios y de Venezuela y Colombia destacan las compras de materias primas y auxiliares.

Los productos manufacturados que se importan provienen fundamentalmente de la industria química, la siderurgia, y la industria editorial. Entre ellos destacan los papeles y tejidos tratados químicamente, los extractos curtientes, aceites esenciales, celulosa y algunos productos destinados a la industria farmacéutica (hormonas, alcoholes etc.) De la siderurgia, partes de hierro y acero y, libros de la industria editorial.

Por lo que se refiere a la importación de bienes de inversión, sobresalen los tractores agrícolas, equipo para laboratorio, material y refacciones de ensamble para automóviles, camiones de volteo y equipo especial para la industria (tornos, equipo para procesar información etc). El equipo eléctrico que se importa lo integran las piezas y partes para instalaciones eléctricas, refacciones para aparatos de radio y televisión, generadores, transformadores

y motores eléctricos.

Pudimos observar que antes de que se desplegara con mayor dinamismo la producción de petróleo en México (1976), las importaciones venezolanas estaban caracterizadas por la compra de derivados del petróleo. Actualmente las importaciones provenientes de este sector se concentran en los hidrocarburos aromáticos, los aceites de petróleo y el gasóleo. Productos que provienen principalmente de Venezuela y Colombia.

Uno de los rubros de importación <sup>agrícola</sup> que ha crecido en los últimos años es el referente a la compra de bienes agropecuarios. Entre ellos destacan el frijol, maíz, trigo, sorgo, azúcar, semilla de soya, semilla de girasol y lana sin cardar.

La tendencia que muestra las importaciones provenientes de América Latina corresponde a los lineamientos que presenta la estructura de importaciones de México durante el período comprendido de 1970 a 1980. Durante este período encontramos que más de los dos tercios del total de los bienes importados se ubicaron en bienes de uso intermedio. El promedio de estos de 1975 a 1980 fue de 64% y de 1980 a 1984 de 62.3%. Le siguen en orden de importancia la compra de bienes de capital cuyo promedio en 1975-80 se sitúa en 27% y de 1980 a 1984 en 27.8%. Los que tienen menos participación en la estructura de importaciones son los bienes de consumo, los cuales representaron el 9.3% de las importaciones entre 1975-80 y el 10.4% entre 1980-1984.

Si nos referimos a la estructura de importaciones en relación a la actividad económica de origen, encontramos las siguientes manifestaciones. El grueso de las importaciones provienen de la industria manufacturera (86.6% para el período 1975-1980 y 84.3% para el período 1980-84). Entre los bienes -

que se importan prevalecen la maquinaria para la industria textil y sus partes, la maquinaria para perforar suelos, bombas, y autobombas, aviones y sus partes, piezas y partes para instalaciones eléctricas, material de ensamble para automóviles, turbinas, papel y láminas de hierro y acero. (16)

A las importaciones de la industria manufacturera le sigue en orden de importancia las provenientes del sector agropecuario. Este sector representó el 9% de las importaciones totales en el período 1975-1980. De 1980 a 1981 aumentó su participación al 12.44%, en 1983 al 21.2% y en 1984 al 15%. El aumento de su participación se debe al decrecimiento de la producción del sector agrícola y a la necesidad de importar cada vez en mayor proporción alimentos. De este sector prevalecen las importaciones de maíz, sorgo, frijol, trigo, semilla de soya, caucho y pieles y cueros sin curtir.

El resto de las importaciones pertenecen a la industria extractiva (promedio para los años 70-80 2%) y a productos clasificados como "otros productos"

Si bien pudimos comprobar que existe correspondencia entre las compras que se realizan a América Latina y la estructura global de las importaciones mexicanas, destaca durante el periodo analizado la irregular participación de los productos latinoamericanos. Irregularidad que se manifiesta en la falta de continuidad en la adquisición de los productos que se importan. Esta situación se deduce del seguimiento realizado a los productos que intercambian, por ejemplo al

(16) Estructura porcentual de los principales productos importados según su sector de origen, Balanza Comercial de los sectores petrolero y no petrolero por actividad económica de origen. IMCE, 1985, en base a fuentes de Informe Anual del Banco de México y Anuarios de Comercio Exterior. S.P.P.

gunos de los que se importaron en 1970 se dejan de adquirir posteriormente, algunos definitivamente y otros vuelven a ser demandados años después.

Otro de los aspectos a resaltar es el del predominio de las importaciones de materias primas y la disminución que han sufrido las importaciones de bienes de inversión. Junto a estos aspectos y durante los últimos cinco años, ha empezado a cobrar importancia la compra de granos y productos agropecuarios, desactivándose nuevamente uno de los objetivos de los mercados regionales y del comercio intralatinoamericano, el intercambio de manufacturas. Esta situación que tiene que ver con los mecanismos impulsados para la cooperación regional, resulta fundamentalmente de las características que presentan las estructuras productivas de los países con los que se comercia y que es objeto de análisis del siguiente apartado.

### 3.3 *Diferencias y similitudes de la estructura económica de México en relación al patrón de reproducción y comercio exterior de Brasil, Argentina, Venezuela y Colombia*

Al hacer mención del tipo de productos que México importa de Brasil, podemos observar que en la composición de ellos, prevalecen los provenientes de la industria manufacturera, principalmente de la rama de productos metálicos, maquinaria y equipo, industria química y siderurgia. También destacamos que durante los últimos años han aumentado las importaciones del sector agropecuario.

Si comparamos estos productos con el comportamiento de las principales exportaciones de Brasil, encontramos correspondencia entre lo que Brasil intercambia en su comercio global y lo que intercambia en su comercio con México.

De las exportaciones tradicionales brasileñas y entre las que proveen de buena parte de las divisas, destacan; la soya, el café y el azúcar entre los productos agrícolas. El mineral de hierro entre los minerales y el material de transporte, calderas, aparatos mecánicos, jugo de naranja, productos siderúrgicos y calzado entre las manufacturas.

Por su parte, las principales importaciones brasileñas las constituyen los combustibles y lubricantes, cereales, fertilizantes, productos químicos orgánicos, hierro fundido, productos químicos inorgánicos e instrumentos de óptica.

Brasil se ha destacado por ser el país latinoamericano cuyo proceso de industrialización ha sido más acelerado. Situación que se refleja en los niveles de crecimiento de la industria manufacturera, en la participación de ésta en la - - - -

generación del producto y en el comportamiento de las exportaciones brasileñas. (17)

Con similitud al caso de México, a partir de 1965 las relaciones económicas externas se dinamizan con la puesta en marcha de políticas específicas.

Mediante la aplicación de mecanismos de fomento a las exportaciones y con la disminución de los controles de las compras en el exterior y la apreciación del tipo de cambio se incentiva a las importaciones.

Al frente de la dinamización de las relaciones económicas externas de Brasil empieza a funcionar el CACEX (Carteira de Comércio Exterior), el cual incentiva la exportación mediante créditos premios que reducen impuestos, restitución de impuestos pagados por exportadores y exención de impuestos a bienes importados que sirvan para profundizar las exportaciones.

Sólo para mencionar algunos datos señalaremos que las exportaciones de manufacturas pasaron de \$284 millones de dólares en 1965 a 11.4 miles de millones en 1980.

De 1967 a 1973 las manufacturas crecieron a una tasa de 12.9% y las exportaciones de manufacturas 36%. Según un estudio del Banco Mundial, este crecimiento se debió a las políticas de expansión fiscal y monetaria seguida después de 1967, la existencia de capacidad ociosa en el sector manufacturero y a un escenario internacional favorable.

Sin embargo durante el periodo 1974/1978 las manufacturas tuvieron un crecimiento menor a la de los años anteriores, ésta fué en promedio de 6.8%, aun-

(17) En el periodo 1950/1955 el porcentaje del crecimiento industrial fué de 8.1%, en 1965/1970 fué de 10.1% y de 1975/1980 de 7.4%. Por su parte la participación en la generación del producto en los mismos años fué de 20.3%, 24.7% y 28.3%, respectivamente. CEPAL "Anuario Estadístico de América Latina", 1975 y 1980.

que fué un periodo mediante el cual se profundizó la sustitución de importaciones de bienes de capital e intermedios. Durante este periodo y hasta los años 80' la industria sufrió una desaceleración en su crecimiento afectada por los desequilibrios que enfrentó la economía en general como consecuencia del aumento de los precios del petróleo. Durante este periodo los bienes de consumo duradero y los transportes fueron de los sectores más afectados. (18)

Pese a esta situación, de 1960 a 1980 se operaron cambios en la estructura industrial de Brasil. La industria tradicional de textiles y alimentos pasó de representar el 50% en 1962 al 34.5% en 1979 dentro del sector industrial, mientras que la metalurgia y los productos químicos pasaron a representar en el total de la industria del 20.5% al 33.8%.

En 1971 al gobierno le correspondía el 18.5% de las empresas manufactureras y a las firmas extranjeras el 34.4%. Para 1979 el porcentaje era igual para el sector público y para las empresas extranjeras, y este era del 22.5%.

Los principales productos que se exportaron a finales de los años 70' fueron los aceites y grasas, vehículos de motor, hierro y acero y granos.

Uno de los elementos importantes a destacar en la conformación de la estructura industrial de Brasil es el referido a la participación de las empresas estatales en la generación del productos industrial. Es importante destacar esta situación para poder explicar con mayor rigurosidad la conformación de sus relaciones económicas y políticas externas y también para poder marcar similitudes con el comportamiento de la estructura industrial de México.

---

(18) Las tasas de crecimiento de los bienes de consumo duradero fué en el periodo 1968/1973 del 23.6% y en el periodo 1974/1980 de 7.7%. El equipo de transporte pasa durante el mismo periodo del 24% al 3.3%. Los bienes de capital del 18.1% al 7.1% y los bienes intermedios del 13.5% al 8.3%. "A world bank country study. Brazil; Industrial Policies and Manufactured Exports", p. 35.

Las empresas estatales en Brasil tienen una fuerte participación en cuanto a inversión en sectores de la metalurgia, principalmente en la rama del acero en donde participaba con el 65% de las inversiones. Así mismo es fuerte su participación en la industria química, petroquímica, distribución y refinación de petróleo. Es menos importante pero también significativa en la industria de equipo de transporte, papel y publicaciones.

El aumento de la participación e inversión de las empresas estatales en el conjunto de la economía se ha acompañado con la reducción relativa de la inversión extranjera. Esta que se concentra fundamentalmente en la maquinaria, electrónica y equipo de comunicación y en productos plásticos ha bajado su participación de la siguiente forma. En 1971 la inversión extranjera constituía el 68.4% de la inversión total en la maquinaria, para 1979 la inversión extranjera era sólo de 36.5%. En la electrónica y equipo de comunicación pasó durante los mismos años de 64.9% a 37.5% y en productos plásticos de 48.7% a 25.8%.

Desde 1979 el comportamiento de la economía brasileña empezó a enfrentar serias contradicciones para su proceso de acumulación ampliada y crecimiento económico. La desaceleración en el crecimiento industrial y el déficit de su-balanza comercial definieron lineamientos a la política económica. Entre es - tos lineamientos destaca la liberalización de la economía mediante la reduc - ción simultánea de la sobrevaluación, el nivel de la protección sobre las im - portaciones y el subsidio a las exportaciones. A estas medidas le acompañaron graduales devaluaciones. En 1979 la inflación creció cerca del 54% y el défi - cit comercial alcanzó los 2 700 millones de dólares.

La aplicación de devaluaciones sucesivas y la tasa inflacionaria del 100% marcaron la entrada de Brasil a la década de los 80'.

En 1981 la producción industrial cayó 5.4% en términos reales y las importaciones 3.8%. La recesión industrial fué especialmente localizada en los bienes de consumo duradero (27.2%) y en la de los bienes de capital para la industria (18.7%).

Durante el período de gobierno de Joao Baptista Figueiredo <sup>(19)</sup> (1979-1985) se puso en marcha en Brasil el Plan Nacional de Desarrollo Económico. Entre los principales objetivos que perseguía se encuentran; el de contener la inflación, equilibrar la balanza de pagos, controlar la deuda externa, reducir las disparidades regionales y acelerar el crecimiento del ingreso y del empleo. De esta forma las medidas que se adoptan van a engarzar a fines de 1982 - con el programa de estabilización que el Plan de Ajuste del FMI señala para Brasil, en las cartas de intención con que se negocia la deuda externa. Y a la que se suma una flexible política de minidevaluaciones, más control sobre empresas estatales y reducción de subsidios.

Hasta 1984 la reducción del déficit público nominal que de acuerdo al FMI, tenía que disminuirse del 19% al 14% del PIB, no se cumplió, al representar éste en 1984 el 20% del PIB. Por lo que respecta a la balanza comercial en 1983 y 1984 presentó superávit al dinamizarse las exportaciones y disminuirse las importaciones.

El superávit fué de 4078 millones de dólares en 1983 y de 11354 millones de dólares en 1984. El aumento de las exportacio-

(19) En marzo de 1979, fin del gobierno de Ernesto Geisel la deuda brasileña alcanzaba los 49950 millones de dólares cuando terminó el período de Joao Figueiredo (marzo de 1985) la deuda sumaba 104 millones de dólares.

nes, principalmente de productos industrializados semimanufacturados y manufacturados (como por ejemplo; café industrializados, jugo de naranja, calzado y productos siderúrgicos) dinamizó la producción manufacturera. La que después de presentar tasas negativas de crecimiento en 1982 y 1983, creció en 1984 al 6%.

Las importaciones en las que destaca como un rubro principal la importación de petróleo pudieron disminuir su crecimiento al - sustituirse fuentes energéticas. De esta forma, el mayor uso del alcohol fue lo que permitió a su vez apoyar la producción de petróleo y gas natural para el mercado interno.

Para 1985 Brasil presentó una tasa de crecimiento industrial del 7.5% y un superávit comercial de 12000 millones de dólares.

Con el ejercicio del nuevo gobierno civil que se instaura - en el poder en abril de 1985, el presidente José Sarney ha venido enfrentando en mayor medida dos problemas esenciales. Uno es el aumento de la inflación que en 1983 registró el 211% y a finales de 1985 el 500%. Y las presiones para la renegociación y pago del servicio de la deuda que llevó al gobierno a alejarse de los condicionamientos del FMI y tratar de buscar la negociación directa con los bancos acreedores.

Frente a esta situación, y a un año del inicio de gobierno de Sarney se ha lanzado el Plan Antinflacionario mejor conocido como "cruzado" en el que se contempla; la congelación total de precios y rentas, escala móvil de salarios con incrementos inmediatos de - 3% a 5%, la emisión de una nueva moneda, el cruzado, cuya paridad es de un dólar igual a 20 cruzados, y seguro de desempleo.

En el mes de marzo y abril de 1986 la inflación fue de 0 y -

se prevé para 1986 con crecimiento del PIB del 7%. Y mientras -- los hechos muestran los límites y alcances de dicho plan, el nuevo gobierno brasileño ha mostrado un mayor acercamiento con América Latina, y a nivel de la negociación de la deuda externa, señala que hay que buscar una negociación política en que el pago al servicio de la deuda sea en relación a un límite que estará dado por el volumen de recursos necesarios para financiar un crecimiento - mínimo en el Producto Interno Bruto del 6% anual.

Por lo que respecta al caso Argentino hemos podido apreciar en la -  
revisión de los productos que tienen mayor significación dentro de  
las importaciones que le realiza México, que prevalecen las proce-  
nientes del sector agrícola, alimentos, granos y bienes de  
producción. Algunas materias primas de la industria química. De la maquina -  
ria y equipo los tractores agrícolas, las máquinas para trabajar metales, suma-  
doras y calculadoras. Estas líneas de producción están estrechamente vincula-  
das con los sectores productivos de mayor dinamismo dentro del modelo de acumu-  
lación argentino.

En la revisión sobre el comportamiento de la acumulación y reproducción -  
de capital de los países que estamos abordando, hemos encontrado similitudes -  
en el comportamiento económico de México, Brasil y Argentina en cuanto a la -  
participación que ha cobrado durante los últimos treinta años la producción in-  
dustrial, sin embargo consideramos que es necesario resaltar las especificida-  
des que su proceso de reproducción social conlleva para poder tener una visión  
más aproximada de las características y mecanismos con que han establecido su  
intercambio comercial.

Una de las particularidades del desarrollo argentino y que se expresa cla-  
ramente en el calificativo con el que se le ha conocido de "granero del mundo"  
es su inserción y dinámica en el mercado mundial como economía de agroexporta-  
ción, sustentada fundamentalmente por la producción de alimentos, granos y car-  
nes. Este proyecto de desarrollo económico, hegemonizó la vida económica y po-  
lítica argentina hasta los años 30' del presente siglo.

Con el predominio de los intereses de los terratenientes de la región pam-  
peana, las actividades comerciales y financieras se ligaron a las actividades-  
de agroexportación. Sólo para mencionar algunos datos que muestren la dinámi-  
ca de ésta actividad, basta recordar que la superficie sembrada de granos y -

forrajes, aumentó de 340 000 hectáreas en 1875 a 20 millones de hectáreas en 1913. (20)

No obstante que desde los años 40' y con mayor énfasis desde el primer periodo de Perón, 1946-1952 se impulsa decididamente la producción industrial, la base de las exportaciones argentinas han seguido dependiendo en gran medida de la exportación de carnes y granos. Sin embargo se empieza a estructurar una base industrial que durante la década de los años 50' fué dinamizado por la producción textil, automotriz, de artefactos eléctricos y cuero. Durante el primer periodo peronista el proyecto económico hacía énfasis en la implementación de un proyecto de corte nacional que fué sustentado a partir de impulsar la creación de empresas públicas y de control por parte del Estado de sectores productivos estratégicos, como lo es el petróleo, el gas y la siderurgia.

A partir de finales de los años 50', más precisamente en 1958 con el gobierno de Frondizi el proyecto industrial sigue siendo impulsado pero la orientación de los intereses hegemónicos se modifica, al estructurarse con una mayor participación del capital extranjero.

Las readequaciones que fué sufriendo el proceso de industrialización en Argentina va a dar lugar a modificaciones también en la estructura de las exportaciones. Por un lado las exportaciones provenientes del sector agrícola se diversifican, ya que en los principales renglones de exportación se encuentran las carnes, los productos frigorizados, los derivados lácteos, la lana lavada o semielaborada, el algodón desmotado, los cueros curtidos y el extracto de quebrancho.

Las exportaciones de productos elaborados más que se sextuplicaron entre finales de los años 50' y finales de los años 60', de éstas casi 40% eran bienes

(20) Aldo Ferrer "La economía argentina bajo una estrategia preindustrial" - 1976-1980 en Argentina Hoy, México: Siglo XXI, p. 107.

nes de consumo, 50% bienes intermedios y el resto bienes de capital. Tuvieron un papel descollante las ventas externas de productos industriales no tradicionales, que de un 15% de las exportaciones industriales a mediados de los 60', representaron 40% diez años después. El mayor aumento correspondió a la industria metalmeccánica, incluidos los automotores y alguna maquinaria. (21)

La participación de capital nacional y capital extranjero en la actividad industrial argentina provocó que las exportaciones de manufacturas estuvieran divididas entre los distintos intereses y sectores de capital. Por ejemplo - entre las empresas de capital nacional crecieron en importancia las exportaciones de calzado y de textiles. Mientras que destaca las exportaciones de maquinaria liviana, automotores y tractores producidos por empresas extranjeras.

Hasta mediados de los años 70' la producción industrial argentina manifestó en indicadores económicos, niveles de crecimiento positivos, siendo su participación en la generación total del producto de 27%.

No obstante desde 1974 el deterioro económico que para la mayoría de los países latinoamericanos mostrará sus signos en los años 80', aparece en Argentina más tempranamente. En 1974 la tasa de inflación fué de 70.6%. La balanza de pagos en 1975 presentaba ya un déficit de 1300 millones de dólares, razón por la cual se pone en marcha un plan de estabilización, en él se propone la devaluación del 100%, aumento en las tarifas de servicios públicos, políticas restrictivas monetarias y fiscales y retenciones a las exportaciones. Unos meses antes del golpe de estado de 1976, los precios se incrementaron en un 737.7%. De esta forma durante el gobierno militar que se implanta en esa fecha, se empieza a aplicar un programa de estabilización que contempló; la liqui-

(21) Dorfman Adolfo "La crisis estructural de la industria argentina" Revista de la Cepal No. 23. pp. 135.

dación de parte del capital industrial y financiero de origen nacional, marcada regresión en la distribución del ingreso y la redimensión del capital - - - trasnacional instalado. El esquema de privatización de empresas industriales se refería a frigoríficos, fábricas textiles y plantas metalmeccánicas. Así mismo se impulsó un proceso de reorientación del aparato productivo hacia la consolidación del sector agroexportador que incluyera a su vez una mayor actividad exportadora del capital monopolista instalado en el sector industrial. Sin duda este proyecto de política económica respondía a una estrategia de especialización regional de las corporaciones multinacionales.

Diversos autores que han analizado la situación económica argentina de los últimos años, han coincidido en señalar que el proyecto económico implementado por la junta de 1976 redistribuyó masivamente capitales y excedentes hacia sectores de altos ingresos, en particular hacia sectores del capital financiero. Así mismo señalan que el sector productivo se fué desarticulando dada su poca redituabilidad en relación con el capital financiero y especulativo y que el fracaso de este proyecto tuvo entre algunos de los resultados concretos, el no aumento de las exportaciones industriales y una importancia efímera como plaza financiera. (22)

El programa económico que se implementa desde 1976 hasta la terminación de los gobiernos militares en 1984 se caracteriza por seguir los planteamientos de la ortodoxia monetarista; elevación de la eficiencia del sistema productivo, restablecimiento del papel hegemónico del mercado en la redistribución del ingreso y restricción de la participación del Estado en el proceso económico, a es

---

(22) Aranda, Sergio. "Notas sobre el Desarrollo Capitalista Argentino" en América Latina en Crisis, Caracas; ILDIS, 1980..

tos principios generales, las principales preocupaciones se centraron en frenar la inflación y restablecer el equilibrio en los pagos externos.

Los resultados de la política económica implantada se tradujeron en la liquidación de parte del capital industrial y financiero de origen nacional y en el redimensionamiento del capital transnacional. Al igual que Brasil el proceso inflacionario y la presión por el pago del servicio y amortización de la deuda externa se transformaron en dos elementos que agravaron la crítica situación económica. A la crisis económica se sumó la crisis política que enfrentó Argentina con la guerra de las Malvinas, que llevó el desprestigio de la dictadura militar y que dió lugar al regreso de la civilidad. En diciembre de 1983 después del triunfo electoral del Partido de la Unión Cívica Radical, llega al poder Raúl Alfonsín.

En 1983 y 1984, el PIB se situó en 2.9% y 2.0 respectivamente después de tasas negativas en 1981 (-6.2) y 1982 (-5.1). Las exportaciones aumentan pero la inflación en 1984 se situó en 2340%.

Frente a la presión inflacionaria y la reestructuración de la deuda,<sup>(23)</sup> en junio de 1984 se implantó El Plan de Estabilización Económica y Monetaria denominado Plan Austral, que contempla el congelamiento de precios y salarios, el establecimiento de un nuevo signo, el austral (paridad austral por 1000 córdovas), la reducción del déficit fiscal que se ha traducido en un drástico recorte de los gastos de personal, fuerte caída de la inversión pública y un marcado aumento de la recaudación impositiva.

A finales del año pasado Argentina informó que su inflación había sido del 2% y al igual que para el caso de Brasil, mientras podamos contar con mayores elementos para definir los logros y trabas del Plan Austral, es necesario señalar para los fines de este trabajo que después del conflicto de las Malvinas, en el proyecto político de las relaciones externas de Argentina se ha situado en un plano de importancia la integración económica con América Latina.

---

(23) En 1985 la deuda ascendió a los 52000 millones de dólares. En octubre de 1984 Argentina solicitó el refinanciamiento de su deuda ayuda financiera al FMI de 1400 millones de dólares y 5500 millones en nuevos préstamos.

En relación a los productos que importamos de Venezuela pudimos observar que hasta 1975 destaca el gas butano y propano, - gasóleo, fueloil y gasolina. De 1975 a 1980 prevalece las compras de aluminio en bruto y otros productos de la química básica. Y en los últimos años los productos que más se importan los constituyen los denominados hidrocarburos aromáticos. La composición que guardan las importaciones corresponde a la estructura de las importaciones de Venezuela. Un dato mundialmente conocido es el de la importancia que tienen el sector petrolero en la vida económica nacional. En el año de 1980 participaba en la formación del producto territorial bruto con 26.9%, en el financiamiento del -- presupuesto público con el 77% y en la generación de las divisas extranjeras representa el 97% de las exportaciones totales. (24)

La exploración de petróleo comienza en Venezuela a finales del siglo XIX. En 1878 la Compañía Petrolera de Táchira de intereses venezolanos empieza con la perforación, producción, transporte, refinación y venta de productos de petróleo. Ya para 1913 la explotación del subsuelo en forma extensiva la realizaba la - Royal-Dutch-Shell y es sólo hasta 1929 que el petróleo ocupa el primer puesto en la exportación venezolana. Sin embargo el desarrollo intensivo de los consorcios petroleros fundamentalmente ex tranjeros se da a finales de los años 40'. Situación que arrastrará el desarrollo de otros sectores productivos del país, a un período de modernización del capitalismo venezolano para finales

(24) Como exportar a Venezuela, México, IMCE, 1980.

de los años 50'. Estas transformaciones del capitalismo en Venezuela se vinculan con el término de la dictadura de Marco Pérez Jiménez e inicio de los regímenes de democracia burguesa representativa en la que desde entonces hasta nuestras fechas se han alternado en el poder los partidos Acción Democrática (AD), y COPEI de orientación socialcristiana.

Además del petróleo, el mineral y productos de hierro, el aluminio, los productos petroquímicos, el cacao, y las piedras y metales preciosos constituyen otras de las principales exportaciones venezolanas. En 1951 se inicia la extracción y exportación de mineral de hierro, actividad realizada por intereses del capital extranjero. En 1975 esta actividad fue sometida al dominio del estado venezolano, al igual que la actividad petrolera.

Durante la década 70-80', la balanza comercial de Venezuela arrojó saldos positivos, sin embargo la producción de petróleo -- crudo ha descendido. En 1970 se extraían 194,306 toneladas métricas de petróleo crudo, en 1975, 122,400 tn. métricas y en 1978, - 113,473 tn. métricas.<sup>(25)</sup> A pesar del aumento de los precios del petróleo, la extracción del petróleo salvo en 1973 y 1979 tuvo las características anteriormente señaladas. Cuantificados en millones de barriles, en 1982 la producción se situó en 700 millones de barriles cifra que representa la mitad del volumen obtenido en 1970.

(25) Compendio de Estadísticas de América Latina. Comité Estatal de Estadísticas. República de Cuba, 1982.

Como hemos mencionado, la actividad productiva de Venezuela se centra fundamentalmente en la extracción y exportación del petróleo, producto que constituye el 96% de las ventas externas venezolanas. Esta situación ha deformado en gran medida la participación que tienen los distintos sectores productivos en la generación del producto en las que destaca la declinación sustancial de la producción agrícola, el desproporcionado crecimiento de los servicios y una industria poco diversificada. En 1936 la agricultura participaba con el 36% en la generación del producto, situación que baja al 8% en 1950, 7.6% en 1970 y 6.8% en 1982. Esta circunstancia ha llevado a que entre 45% y 65% de los productos alimenticios que Venezuela consume sean importados.

Durante la década 70'-80' y como lo muestran los datos anteriormente señalados, la extracción del petróleo baja su participación en la composición del PIB, en contraposición con el desarrollo de la industria manufacturera y en mayor medida del crecimiento del sector servicios.<sup>(26)</sup> Esta situación puede ser explicada de la siguiente manera: Desde 1978 se advierte una disminución en las tasas de crecimiento del PIB. Si hasta 1977 se situaba en 6.8%, en 1978 fue de 3.0% en 1979 de 0.9% y en 1980 presenta un crecimiento negativo de 1.8%. Enfrentándose a una situación de disminución en la extracción del petróleo, el Estado venezolano -

(26) En 1970 el petróleo dentro de la composición del PIB le correspondía el 21.2% y en 1982 el 7.6%. La industria manufacturera participaba con el 11.2% en 1970 y el 14.5% en 1982. Por su parte el sector servicios participaba con el 41.8% en 1970 y 47.2% en 1982. CEPAL. Estudio Económico para América Latina, 1982.

que se caracteriza por tener una ingerencia fuerte en la vida económica del país, se orientó por elevar la inversión pública, con tra poniéndose así mismo a las tendencias que venía operándose en la inversión privada. De esta forma desde mediados de los años - 70' los sectores ligados a la actividad petrolera se orientaron por propiciar el crecimiento de la demanda interna. En este sentido se volvió a dar prioridad a la perforación intensiva con la finalidad de incrementar las reservas, las que en los lugares tradicionales de extracción se encontraban ya agotadas. Junto a estas actividades se siguió impulsando la producción de mineral de hierro, de productos del hierro y de aluminio. Esta última actividad, la producción de aluminio junto con el arrabio depende también de las actividades del sector público <sup>(27)</sup> y las dos primeras están relacionadas a las actividades que dentro del grupo de la producción metalmeccánica desarrollan las empresas del sector privado.

Por lo que toca a las actividades del sector manufacturero, destacan la producción de pieles, cuero, calzado y azúcar. Prevalce fundamentalmente la producción de bienes intermedios como los del ácido sulfúrico, urea y fertilizantes, relacionadas también con las actividades de otra empresa estatal PEQUIVEN. Las industrias mecánicas de producción de maquinaria y material de transporte venían desarrollando niveles de producción cada vez mayores durante los últimos años de la década de los años 70'; y fueron de las que más han sido afectadas en los últimos años, presentan-

(27) Empresas ALCASA y VENALUM.

do para 1982 una caída del 1% en el producto global de las industrias mecánicas.

La caída de la producción del petróleo y del mineral de hierro, se asocia con la disminución que ha enfrentado el PIB, el cual durante los años 80' ha presentado tasas negativas de crecimiento (-0.3% en 81, 0.7% en 82, -5.6% en 83 y -1.6% en 1984). La disminución de la producción de estos productos se ha acompañado también de la disminución de sus exportaciones. En estos años de crisis para la economía venezolana las ramas industriales que han mantenido un ritmo de crecimiento adecuado es la del acero, aluminio y petroquímica entre las empresas públicas, y el papel, caucho y neumáticos dentro de las empresas privadas.

De acuerdo con las Notas para el estudio económico de Venezuela de 1985, la CEPAL nos señala que hasta 1984 las exportaciones registraron un aumento sustancial del 9% después de dos años consecutivos de fuertes descensos, alza que se debió fundamentalmente al aumento en el valor de las ventas de los hidrocarburos. Las tasas de crecimiento de las exportaciones fueron en 1981 de -4.7%, en 1982 de -18.1%, en 1983 de -10.3% y en 1984 de 8.9%. En este último año fueron notorios los aumentos en las exportaciones de productos petroquímicos (78%), aluminio (12%) (productos que México importa), y acero (78%).

De 1978 a 1984 la balanza comercial de Venezuela presenta déficit en 1978 y en 1982, los demás años el superávit obtenido responde a la disminución de las importaciones por un lado y el aumento de las exportaciones de los bienes no tradicionales que apuntamos en líneas arriba.

Por lo que toca a la estructura de las importaciones de Venezuela éstas presentan modificaciones importantes que están relacionadas con el proyecto económico que se viene impulsando de los años de 1976 a 1984.

Importaciones de Venezuela. Composición porcentual<sup>(28)</sup>

	1976	1980	1984
Materias primas y bienes intermedios	76 %	34.5%	46.8%
Bienes de consumo	-	15.6%	21.1%
alimentos	14.2%	8.2%	9.5%
Bienes de capital	10.4%	41.4%	32.1%
maquinaria y herramienta		26.7%	18.9%
transporte		14.6%	13.1%

Durante los años considerados observamos que se quiso dar prioridad al impulso de otros sectores industriales relacionados con la producción de bienes intermedios y bienes de capital, por lo que en 1980 se promueven las importaciones de bienes de capital, sin embargo esta orientación que se venía perfilando para los años 80' pierde consistencia con la disminución de las exportaciones de los productos tradicionales y por lo efectos de la disminución de los precios del petróleo. A esta situación se suma otro de los problemas que es común al actual problemática latinoamericana, el de la deuda externa.

En 1980 Venezuela tenía una deuda de 26 509 millones de dólares, en 1982 de 30 479 millones, en 1983 de 33 500 millones y en 1984 de 31 290 millones de dólares. La disminución de la deuda --

(28) Notas para el estudio económico de Venezuela, México, 1985, CEPAL.

en el último año se debió a la puesta en marcha de los pagos atrasados, después de 20 años de suspensión de amortización. Para finales de 1984 el servicio de la deuda llegó a significar el 32.5% de las exportaciones de bienes y servicios. Así mismo y después de tres años de negociaciones con la banca extranjera, Venezuela logró renegociar 20 750 millones de dólares que corresponde a los vencimientos de la deuda pública entre 1983 y 1988, la cual fué reescalada a lo largo de un nuevo plazo de doce años y medio.<sup>(29)</sup>

Nos detuvimos en la caracterización de la estructura productiva de Venezuela y en la situación de crisis que actualmente presenta, para señalar al igual que con los demás países, la dinámica que presenta su comercio exterior y poder así enmarcar los condicionantes que han debilitado en los últimos tres años las relaciones económicas externas que establece con México.

(29) Los pagos de amortización deberán reanudarse en forma trimestral a partir del segundo trimestre de 1985. Se considera en estimaciones oficiales un pago anual por concepto de servicio de la deuda renegociada de 4 500 millones de dólares. *Idem.*

En la revisión efectuada acerca del intercambio de productos que realizan México y Colombia, resaltamos que entre los principales productos que México importa se encuentran los aceites de petróleo, benceno, fueloil, carburo de calcio, celulosa, tractores de oruga e instrumentos para medicina, cirugía y laboratorio.

La composición de estas importaciones refleja en mayor medida la composición que guardan las exportaciones que Colombia dirige a América Latina, que la de la estructura general de sus exportaciones al resto del mundo.

Tradicionalmente, desde la inserción de Colombia al mercado mundial las exportaciones que realiza están constituidas en su mayoría por productos mineros y agropecuarios, situación que se ha mantenido. En 1980 las exportaciones agropecuarias participaban con el 68.9% del total de ellas y en 1983 con el 66.6%. Dentro de este rubro los principales productos que sobresalen son el café, el banano, las flores y el algodón.

Con el auge del sector manufacturero efectuado después de los años 50' y que llevó a que la industria como actividad productiva dentro del PIB pasara a representar del 17.8% en 1950 al 19.6% en 1978, la composición de las exportaciones se amplió, ocupando lugares de importancia las ventas de cemento, plástico, combustible y otros productos de la petroquímica, productos eléctricos, confecciones textiles y automóviles. Artículos que encuentran su mercado principalmente en los países latinoamericanos sobre todo al interior de los acuerdos del Pacto Andino.

El crecimiento industrial colombiano estuvo estrechamente ligado a una política de sustitución de importaciones. Durante los

años 50' y hasta mediados de los 60', la industrialización se centró en dinamizar la producción de textiles, plástico e hidrocarburos a partir de una política proteccionista. En contraposición a éstas directrices y de 1968 a 1975 la sustitución de importaciones se orientó fundamentalmente hacia las industrias técnicamente más complejas, (automotriz, petroquímica y maquinaria). Para llevar a cabo el crecimiento de estas industrias la política de industrialización adquirió ciertos tintes neoliberales y de apertura del mercado. Dos disposiciones acompañaron estas medidas, una fue la de dinamizar las exportaciones de las manufacturas tradicionales, lo cual explica el que éstas hayan encontrado sus principales mercados en América Latina. La otra disposición fue la del control de la inversión extranjera, por ejemplo la decisión 24 de la Comisión del Acuerdo de Cartagena, las obliga a transformarse en empresas mixtas para gozar de los beneficios del mercado andino.<sup>(30)</sup>

Durante estos años (de finales de los 60' hasta mediados de los 70') las industrias que tuvieron una mayor tasa de crecimiento acumulativa anual fue la metalmeccánica(4%), que es a su vez la que registra una mayor inversión extranjera.

De 1960 a 1970 el crecimiento de la industria fue de 6.0% y del 5.6% de 1972 a 1975, tasas menores a las registradas en la década 50'-60' las cuales fueron del 8% anual. A pesar de la disminución en el ritmo de crecimiento de la industria en su conjun-

(30) Como resultado de esta disposición en 1982 el 22% del total de la inversión extranjera se ubicaba en empresas mixtas. Por ejemplo la Celanese Colombiana, S. A. que mantiene relaciones comerciales con la Celanese Mexicana se convirtió en empresa mixta.

to, la metalmecánica, principalmente la producción automotriz, cobró auge durante la década de los años 70'. Por otra parte las exportaciones de manufacturas pasaron a representar del 0.2% de su participación en el total de ellas en 1950, al 9.2% en 1975. Destacando en sus exportaciones las empresas nacionales y las de participación estatal, por ejemplo la Compañía Colombiana de Automotores, Monómeros Colombo-Venezolanos S. A. y la Sociedad de Fabricación de Automotores, S. A.

Desde 1980 empieza a ser palpable la disminución del crecimiento del PIB. En 1979 se situó en 5.4%, en 1980 4.1%, 2.3% en 1981, 0.9% en 1982 y 0.8% en 1983. Esta disminución en las tasas de crecimiento del PIB se manifestó junto con la disminución del principal producto tradicional de exportación, el café, una caída de la producción manufacturera (2%) siendo más evidente la de la producción de equipo y material de transporte (15%), el aumento del déficit del gobierno el cual llegó a representar en 1980 el 8% de los ingresos corrientes.<sup>(31)</sup> Así mismo en 1980 el déficit del saldo comercial con el exterior se acercó a los 200 millones de dólares. El déficit comercial de los últimos cinco años ha tenido razones distintas, en 1980 se debió a un fuerte incremento de las importaciones (48%), en cambio en 1981 se debió a una fuerte caída de las exportaciones.

(31) Según diversos autores y entre ellos también la CEPAL, señalan que el gobierno que asume el poder en 1978 se caracteriza en sus medidas de corte económico por apoyarse para el desarrollo de ciertos sectores en la utilización de la inversión pública, revirtiendo el superávit fiscal que existía en 1976 en un déficit que representó el 8% de los ingresos corrientes en 1978.

Las tasas de crecimiento de la agricultura que durante la década de los años 70' se situaron en 5% disminuyó hasta 2% en 1983. La industria que había experimentado un crecimiento importante durante la primera parte de la década de los años 70, (hasta 78, 7% - promedio) decayó en 1979, creció sustancialmente en 1980 (12% - anual) y siguió disminuyendo hasta presentar en 1983 una tasa de crecimiento de -0.2%.

Esta situación se reflejó de la siguiente manera en el comportamiento de las exportaciones. Las tasas de crecimiento de las exportaciones en 1981, 1982 y 1983 fué de -24.7%, -0.1%, y -6.9%. La de los productos agropecuarios de -34.1% en 81, 7.2% en 1982 y -4.1% en 1983. La de los productos manufactureros de -2.9 en 81, -11.9 en 82 y -13.5% en 83. Por su parte las exportaciones que crecieron en este periodo fueron las de productos mineros, sus tasas de crecimiento fueron de -35.3% en 1980, 45.5% en 1982 y 93.8% en 1983. El crecimiento de las exportaciones de este sector se debió a las mayores ventas de carbón,<sup>(32)</sup> petróleo y gas. Así como por el aumento en la exportación de gasolina basada principalmente en la importación de crudos, exportaciones que se reflejan en las compras que le hacemos a Colombia.

Frente a esta situación de estancamiento económico<sup>(33)</sup>, desde

(32) Las reservas carboníferas de Colombia se calculan en 4 637 millones de toneladas métricas (2/3 del carbón de América Latina). Además de poseer las mayores existencias de carbón en América Latina, tiene el segundo lugar en cantidad de níquel y zinc, tercer productor de oro, sal y cromo, quinto en gas natural, sexto en hierro. Y también primer productor de esmeraldas.

(33) El problema del endeudamiento externo para Colombia presenta algunas modalidades en comparación con el resto de América Latina. De 1974 a 1978 ésta -- creció a un ritmo de 4.5% anual (inferior a la de otros países) sin embargo de 1980 a 1982 se elevó en 25%. A fines de 1983 el monto de la deuda externa desembolsada fue de 10740 millones de dólares, representando para ese año el servicio de la deuda el 34% de las exportaciones. Mientras que en 1980 era del 18%. Notas para el estudio económico de Colombia, 1984. CEPAL, 1984.

óctubre de 1982 el gobierno declara el primer estado de emergencia económica y buscando sanear las finanzas, interviene un banco e - interviene corporaciones financieras. De entonces hasta nuestras fechas la política económica se ha orientado por reactivar la economía y frenar el deterioro del sector externo. Para ello se han adoptado algunas medidas como la de fijar el ritmo de devaluación por encima de la inflación, paliar el déficit fiscal y restringir las importaciones.

### 3.4 Principales grupos económicos de México que establecen relaciones comerciales con los países objeto de estudio.

Con el interés de determinar con mayor especificidad las características que adopta el intercambio comercial establecido con América del Sur, se realizó un seguimiento de las principales empresas que participan de esta relación. De las características que más llaman la atención resaltan las siguientes: El grueso de las empresas que exportan sus productos a los países objeto de estudio pertenecen a grupos industriales o comerciales que por su alto grado de concentración y centralización de capital participan mayoritariamente en la generación del producto industrial del país y que por esta razón y de acuerdo a la clasificación de "Expansión", forman parte de las 500 empresas más importantes. Estas corresponden a empresas de la iniciativa privada, empresas transnacionales, multinacionales o con mayoritaria participación de capital extranjero y empresas de participación estatal.

De las empresas de la iniciativa privada que comercian con los países a los que hicimos alusión y que además forman parte de los principales consorcios industriales del país se encuentran: Cydsa, Comexpo, Alfa, Des. Soc. Fom. Ind. S. A., Grupo Industrial Trébol, Grupo Industrial Minera Mexicana, Tubos de Acero de México, Industrias Peñoles, y Grupo Industrias Unidas. La mayor parte de las exportaciones de estas industrias están constituidas por materias primas destinadas a la industria química, a la siderúrgica, a la electrónica y por partes y refacciones para la elaboración de maquinaria y equipo industrial. Por lo que respecta

Las exportaciones de la industria editorial, el consorcio que realiza buena parte de estas ventas es Comexpo, empresa cuyo giro principal es el comercio.

En la venta de servicios y tecnología para la construcción destacan el Bufete Industrial e Iconsa. La empresa Ingenieros - Civiles Asociados (ICA), que tuvo un lugar destacado en las ventas de la industria de la construcción hacia estos países, bajo su participación en los últimos años.

Como puede apreciarse en la página 154, las ventas de -- otros bienes de origen manufacturero (productos agropecuarios y -- bienes de consumo diversos) son realizadas por empresas medianas que no figuran entre las principales 500 empresas del país.

Por lo que respecta a las exportaciones originadas por empresas de mayoritaria participación extranjera o empresas transnacionales, sobresalen las exportaciones realizadas por Nissan - Mexicana, Tubacero, S. A., Volkswagen, Chicles Adams, Gradiente Mexicana (empresa de capital 100% brasileño), entre otras. Las ventas de estas empresas son principalmente de autopartes, materiales para la industria siderúrgica y materias primas.

Otras de las empresas que destacan singularmente en las exportaciones enviadas hacia América Latina son las de participación estatal. Entre las principales encontramos a Petróleos Mexicanos, Grupo Sidermex, Siderúrgica Lázaro Cárdenas y Cobre de México, exportadoras esenciales de petróleo, sus derivados y productos de la siderurgia. De las empresas que destacan en las ventas de servicios se encuentra la Compañía Mexicana de Aviación y

y Transportación Marítima Mexicana.

Hasta antes de 1980 participaban activamente de las exportaciones hacia América Latina, las empresas paraestatales, Azufrera Panamericana, Imecafé y Altos Hornos de México,

Se puede apreciar en las exportaciones de los distintos grupos industriales que comercian con América Latina, la correspondencia que existe entre la dinámica de la estructura industrial del país, con la composición que por actividad económica de origen, presentan las mercancías intercambiadas. Es decir, que el reparto de ramas industriales que durante los últimos cuarenta años -- han realizado los diversos grupos de la burguesía industrial, se refleja en el tipo de bienes que pasan a formar parte de su comercio externo.

Las características que presenta la industria en México en la que participa tanto las industrias de los grupos nacionales, - ligados algunos de ellos al capital extranjero, la industria para estatal y las empresas transnacionales se expresa en la composición que presentan las exportaciones e importaciones realizadas - por el sector -público o privado- y la actividad económica de origen.

De esta forma tenemos que durante el periodo 1980/1984 más del 70% de las exportaciones agrícolas y 98% de las ganaderas las realizó el sector privado, así como cerca del 70% de las exportaciones de manufacturas. Por su parte el sector público realizó cerca de 100% de las exportaciones de la industria extractiva, -- 30% de la industria manufacturera y 25% de las exportaciones agrícolas. (Cuadro No. 21 ).

CUADRO No. 21.

EXPORTACION DE MERCANCIAS POR SECTOR INSTITUCIONAL Y ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN.  
(Porcentajes)

SECTOR/PRODUCTO	1980		1981		1982		1983		1984	
	SECTOR Privado	SECTOR Público								
Agricultura	75	25	79	21	72	28	65	35	78.1	21.9
Ganadera	98.5	1.5	98.5	1.5	97.5	2.5	96	4	98.5	1.5
Industria Extractiva	2	98	1.4	98.6	0.9	99.1	0.78	99.22	1.4	98.6
Industria manufacturera	71	28	63	36	70.5	29.5	67.33	32.67	70.7	29.3

FUENTE: Elaborado con datos del IMCE, Indicadores de Comercio Exterior, Boletín Mensial 1980-1981, 1982-83, 1983-84.

C U A D R O No. 22

IMPORTACION DE MERCANCIAS POR SECTOR INSTITUCIONAL Y ACTIVIDAD ECONOMICA DE ORIGEN.

( Porcentajes )

SECTOR/PRODUCTO	1 9 8 0		1 9 8 1		1 9 8 2		1 9 8 3		1 9 8 4	
	SECTOR Privado	SECTOR Público								
Agricultura	31.5	68.5	29.5	70.5	22.3	77.7	7.6	92.4	11.5	88.5
Ganadería	89.5	10.5	80	20	72.2	27.8	96	4	98.4	1.6
Industria Extractiva	63	37	66	34	45.5	54.5	60	40	63.5	36.5
Industria Manufacturera	66.5	33.5	68	32	65	35	55	45	65.3	34.7

FUENTE: Elaborado con datos del IMCE. Indicadores de Comercio Exterior. Boletín Mensual 1980-81, 1982-83, 1983-84.

La relación establecida en las exportaciones del sector público y del sector privado presenta las mismas características para el período 1970-1980. En este período en el cual hubo un aumento importante del déficit comercial, se caracterizó por dos procesos contrapuestos. Por un lado en la primera mitad de los años 70' las exportaciones aumentaron a una tasa anual de 10.1%, mientras que la tasa anual de crecimiento de 1965 a 1970 había sido de 4.1%, sin embargo decae el impulso de las exportaciones para el período 1975-1980 situándose la tasa anual de crecimiento en 9.1%. En cambio las importaciones aumentaron su tasa de crecimiento anual en el período (70-80), de 10% a 14%.

En este proceso las exportaciones del sector privado tuvieron un crecimiento muy bajo en cuanto a exportación de bienes intermedios y en bienes de consumo una caída del valor absoluto a precios corrientes. En cambio los bienes de capital triplicaron sus exportaciones. (34)

Por lo que se refiere a las exportaciones del sector público, éstos aumentaron fuertemente durante la década 70-80', principalmente en bienes de consumo (pescados y mariscos) y bienes intermedios (productos químicos, derivados del petróleo y petroquímica).

(34) Para el período 1976-1980 la exportación de bienes de consumo del sector privado disminuyó en sus tasas anuales de crecimiento, siendo ésta en 1977/76 del 25.28, pasando a -15.41 en el período 1981-1980. Por su parte las variaciones anuales de las exportaciones de bienes de capital fue en 77/76 de 27.30 y en 1981/80 de 42.45 (porcentaje de las tasas anuales de crecimiento).

Dehesa, Mario "Tipos de Empresa y el Comercio Exterior de Manufacturas", Economía Mexicana México, CIDE No. 4, 1982, p. 143.

En relación a las importaciones, podemos concluir del cuadro No. 22, que durante el período 1980-1984 cerca del 90% de las importaciones ganaderas, 60% de las provenientes de la industria extractiva y 63% (promedio) de las importaciones manufactureras - las realizó el sector privado.

Por su parte, el grueso de las importaciones agrícolas (cerca del 80%) las realizó el sector público, 35% de las importaciones de la industria manufacturera y más del 40% de la industria extractiva.

En términos generales el comportamiento de las importaciones por sectores institucionales se presentó con similares características durante el período 1970-1980. Los cambios significativos - se refieren fundamentalmente al crecimiento de las importaciones - del sector público. Este aumentó su participación en las importaciones globales del 32% en 1973 al 38% en 1978. A partir de 1977 el sector público dinamiza sus compras de alimentos (principalmente de leche y cereales) para mantener precios subsidiados y cubrir la demand interna. Así mismo dinamiza sus compras de equipo petrolero, siderurgia, electricidad, material para el transporte ferrocarrilero, fertilizantes y barcos transbordadores. De esta forma el 90% de las importaciones del sector público han sido absorbidas por siete industrias paraestatales, Petróleos Mexicanos, Compañía Nacional de Subsistencias Populares, Comisión Federal de Electricidad, Productora e Importadora de Papel, Ferrocarriles Nacionales, Fertilizantes Mexicanos, Diesel Nacional y Altos Hornos de México. (35)

(35) Anuario de Comercio Exterior de México, 1974-1977, México Bancomext, p. 40.

Hemos señalado que en la dinámica de la producción industrial de México figuran básicamente tres formas de organización del capital industrial. Las características que éstas han adoptado desde los años 50' se refleja en el comportamiento de las diversas ramas industriales, las que han sido impulsadas a partir de una división de tareas llevada a cabo por los tres agentes económicos señalados.

Por ejemplo, en la década de los años 50'-60' las ramas dinámicas de la industria con participación mayoritaria del capital nacional, se ubicaban en la producción de productos metálicos, maquinaria y aparatos eléctricos. Además de las actividades tradicionales de los grupos nacionales que son las ramas de alimentos y bebidas, material de construcción y metalurgia básica.

Según un estudio de Salvador Cordero sobre Concentración Industrial <sup>(36)</sup> señala que en 1960 de 938 empresas censadas, 300 controlaban el 44% de la producción del país.

Por lo que respecta al Estado, de los años 50 a 60' a partir de impulsar la sustitución de importaciones, centra sus actividades en la producción de papel, en el equipo de transporte, en la rama metálica básica (hierro, acero), en fertilizantes y petroquímica.

Por su parte, la inversión extranjera en la manufactura y la instalación de empresas transnacionales, empieza a desplegar -

<sup>(36)</sup> Cordero Salvador. "Concentración Industrial y Poder Económico en México", Cuaderno del CES No. 18, México, COLMEX, 1956, 57 p.

sus efectos con mayor determinación a mediados de los años 60. - Estas empiezan a ubicarse en ramas industriales estratégicas para la generación del producto industrial. Esto es en la industria - hulera, química, de maquinaria y aparatos eléctricos y no eléctricos, en la automotriz, de construcción, de alimentos, de ensamble y reparación de equipos y materiales de transporte.

Si en 1965 el 68% de la industria era de capital privado nacional, el 26% de la inversión extranjera y el 5.3% del Estado, - dicha relación se modifica para los años 70' en que las empresas transnacionales controlaban ya el 30% de la industria manufacturera.

De los años de 1970 a 1980 entre las modificaciones sustanciales de la estructura industrial del país destacan las siguientes:

Las ramas más dinámicas de la Industria se ubican en la producción química, en la siderurgia y en la construcción de maquinaria.<sup>(37)</sup> Situación que también se refleja en la participación de estas industrias dentro de las exportaciones.

La inversión extranjera en su modalidad de despliegue de industrias transnacionales creció, aun y cuando a partir de la expansión petrolera la inversión nacional, pública y privada acrecentó su participación.

(37) Su tasa de crecimiento anual son del 12.9%, 21% y 12.9% respectivamente.

C U A D R O No. 23

Tasas anuales de crecimiento de la inversión nacional y extranjera. (38)

Inversión bruta fija	70-78	78-81
Pública	12.4	23.5
Privada	5.9	29.0
Nuevas Inversiones		
Extranjeras	1.9	51.0

En 1975 la industria de transformación concentraba el 75% de la inversión extranjera directa y en 1981 el 78.5%, ubicándose la inversión restante en el sector comercio, servicios e industrias extractivas.

Por su parte la participación de la empresa paraestatal aumenta. Por lo que se refiere a la industria manufacturera en 1960 participaba con el 4% de la producción total, en 1970 con el 8% y en 1975 con el 9.4%. En 1965 participaba en 45 de las 206 clases industriales del país, y en 1975 en 73.<sup>(39)</sup>

A pesar de que pareciera ser que su despliegue en las distintas clases industriales es debido a un grado elevado de diversificación, lo cierto es que su producción se concentra en pocos núcleos industriales estratégicos. Cuatro ramas industriales -- concentran la actividad productiva del Estado, la petroquímica,

(38) Jacobs Eduardo, Pérez Wilson "Las grandes empresas y el crecimiento acelerado", *Economía Mexicana*, México, CIDE No. 4, 1982, p. 101.

(39) Peres Wilson "La estructura de la Industria Estatal" 1965-1975, *Economía Mexicana*, México, CIDE, No. 4, 1982, p. 119.

la industria de metálicas básicas, el equipo de transporte y la química básica.

Después de la creación en 1977 de 32 nuevas empresas paraestatales industriales (15 en la industria química y petroquímica, 10 en la metal mecánica) el sector paraestatal quedó compuesto por las siguientes características, 114 empresas que constituyen los siguientes núcleos; el de la producción de metálicas básicas (acero y derivados) que se vincula con la metal mecánica y la automotriz. Otro núcleo lo conforman Pemex, las empresas petroquímicas y la CFE. El núcleo de fertilizantes, empresas petroquímicas, química básica y minería no metálica y el núcleo de -- transporte, astilleros y construcción de carros de ferrocarril.<sup>(40)</sup> Como puede verse de estos núcleos industriales provienen los productos que se intercambian con los países abordados.

Por lo que respecta a los grupos de capital privado nacional, durante la década 70'-80' participan de un proceso creciente de concentración y centralización de capital. Su intervención en las 100 mayores industrias aumenta del 19% al 28% en el periodo de 1973 a 1979.

La centralización de los grupos industriales se establece principalmente a partir de la conformación de holdings, que a su vez se caracterizan por ubicarse en estructuras productivas diversas.

La conformación de estos consorcios ha sido apoyada en gran

(40) Dehesa, Mario, *op. cit.*

medida por el Estado y se dinamizan en un período en que se trató de frenar a la inversión extranjera. (41)

Los consorcios industriales que aparecen en este período, como por ejemplo el grupo VISA, VITRO, el Grupo Chihuahua, etc., se conforman a partir de la centralización de industrias ya establecidas y orientándose fundamentalmente al sector servicios y al sector financiero. Este hecho es resultado de las características de la acumulación de capital que apuntamos en líneas más arriba para este período. Es decir, se explica por el debilitamiento de la inversión en el sector industrial, y por el escaso impulso que se le dió a la sustitución de importaciones.

Sin embargo, el proceso de conformación de holdings durante los últimos años de la década 70' mantuvo una continuidad creciente. "En 1979, 39 de las 500 mayores empresas presentaban esa forma organizativa, en 1980 90 empresas y en 1981 120." (42)

Considerando solamente las ramas industriales, los grupos privados nacionales se concentran fundamentalmente en cuatro, la de minería, la de construcción y en la de bienes manufacturados tradicionales y no tradicionales. (43)

(41) Regulación de la Inversión Extranjera y en 1975 la Ley que norma la transferencia de tecnología.

(42) Jacobs, Eduardo, *op. cit.*, p. 103

(43) "En 1973 (estos) localizaban el 80% de su producción entre manufacturas -- tradicionales y no tradicionales, ese porcentaje bajó a 70% en 1979. Esta caída se debe al incremento acelerado que registran las ventas en el sector de la construcción". *Idem.*

Estos grupos de capital privado nacional que como hemos visto participan algunos de ellos en las exportaciones enviadas a los países estudiados, han modificado en los últimos años la composición de su capital. Por ejemplo, el grupo Alfa dejó de ser en 1981 el grupo más grande del país con capital exclusivamente nacional, <sup>(44)</sup> dejando su lugar al grupo Valores Industriales. Igual circunstancia presenta el Grupo Peñoles, la Compañía Minera Autlán y Empresas Industrias del Hierro, consorcios en los que confluyen tres tipos de capital, privado nacional, estatal y extranjero.

De los grupos que comercian con América Latina y que registran capital privado nacional del 100%, están además de Valores Industriales, el Grupo Industrias Minera México y Conductores de Monterrey.

De la información hasta aquí vertida, podemos concluir que los grupos industriales que tienen mayor presencia y posibilidad de incrementar su comercio con Latinoamérica son aquellos que presentan un alto grado de concentración y centralización de capital, ya sea éste de origen nacional, estatal o multinacional. Así mismo constatamos la importancia de la participación de las empresas estatales en el comercio intrarregional, situación que es resultado y a la vez sustenta la celebración de convenios y acuerdos bilaterales de carácter gubernamental. El debilitamiento que los programas de Ajuste están operando al sector productivo estatal y al capital industrial nacional, podría dar mayor oportunidad a las empresas transnacionales y a aquellas ligadas al capital internacional para que sean las que continúen realizando en el marco de la relocalización y reconversión industrial, triangulaciones comerciales, financieras y de cooperación tecnológica entre los países latinoamericanos.

En la parte final de este trabajo, regresamos a esta consideración.

(44) La composición del capital del grupo Alfa es 20.5% extranjero, 34.1% del Estado y el resto privado nacional. Revista *Expansión*, agosto, 1985.

ALGUNAS DE LAS EMPRESAS QUE COMERCIAN CON AMERICA DEL SUR (45)

Exportaciones: Industria de la Construcción

Empresa	Producto que exporta	Destino	Grupo Industrial o Comercial al que pertenece	1		2		3	
				1981	1982	1982	1983		
Construcciones Integrales	Tecnología para Construcción	Sudamérica	Bufete Industrial S.A. de C.V.	78	64	68	105	100%	N
I C A	Tecnología para Construcción	Argentina					605		
Ingenieros y Contratistas, S. A.	Ingeniería y Servicios de Construcción	Sudamérica	I C O N S A			186	305		

Exportaciones: Industria Química

Química Central de México	Biocromato de sodio, sulfato básico de cromo	Sudamérica							
Química Hércules, S. A. de C. V.	Brea,	Colombia, Brasil, Venezuela							
Química Mexamás, S. A.	Acido cítrico, nitrato de sodio, potasio	Sudamérica							
Química Sumex, S.A. de C. V.	Tierras Suller activadas	Sudamérica							

Exportaciones: Industria Química

Consorcio Intermex	Fibras sintéticas, productos químicos, minerales y papel celofán	Sudamérica	Cydsa, S. A.	129	133	19	18	100%	
--------------------	--	------------	--------------	-----	-----	----	----	------	--

(45) El presente listado de empresas se obtuvo de la revisión del Directorio de Exportadores. México; SECOFI, varios años y del Anuario del Exportador. México; IMCE, varios años. Tomando en cuenta que la información no es completa, el listado pretende ser sólo una muestra representativa del comportamiento de las empresas que instaladas en México, comercian con los países de América del Sur.

Exportaciones: Industria Química (continúa)

Empresa	Producto que exporta	Destino	Grupo Industrial o comercial al que pertenece					
				1 1981	2 1982	3 1982	4 1983	
Dicalite de México	Filtrantes industriales y materias aislantes del calor y el sonido	Brasil, Ve nezuela, = Colombia	COMEXPO, S. A.	17	16	138	117	100%
Clarifiltrantes Mexicanos	Productos químicos	Argentina						
Esquim, S. A.	Bisfenol-A, Butil, Hidro xitolueno, para terbutil, fenol furazolidona y fu- raltodona	Brasil, Ar gentina, = Venezuela						
Fenoquimia	Fenol	Colombia Venezuela						
Ferro Mexicana, S. A.	colores cerámicos, de vi drio, esmaltes, etc.	Sudamérica	ALFA, S. A. y CCMEXPO	-	41	-	174	
Industrias Resistol	Latex sintético, tripo- lifosfato de sodio, resi- nas, etc.	Colombia Argentina	DESC. SOC. FOM. INA, S. A.	15	22	5	7	91.5% N 8.5% E
Policyd S A.	Resinas de Ploricloruro de vinilo	Argentina Brasil, Co lombia, Ve nezuela	CYDSA, S. A.	33	127	19	18	100% Nac.

Exportaciones: Industria Metalúrgica y Minera

Empresa	Producto que exporta	Destino	Grupo Industrial o comercial al que pertenece	1		2		3	
				1981	1982	1982	1983		
Derivados Metal-orgánicos	Silicatos de zirconio, - dicoatil y dibutil, óxido de estaño, gloghicato	Brasil, Ar- gentina Venezuela	Grupo Industrial Trébol	49	58	182	173		
Industrial Minera México S. A.	Plomo afinado, plata afi- nada, zinc afinado, bis- muto antimonio, fluorita, etc.	Brasil Colombia Argentina	Grupo Industria Minera Mexicana S. A. de C. V.	4	3	27	19	60% N 40% E	
Industrias Peñoles	Plomo afinado, antimonia l óxido de plomo, bismuto, cadmio, cesonio blístex, plata afinada, concentra- dos de zinc, fluorita, - sulfato de sodio, óxido de magnesio, etc.	Brasil	Industrias Peño- les, S. A. de C. V.	2	2	11	8	96% N 4% E	
Laminadora Foto Zinc	Materias primas, maquina ria y empaques para la - industria alimenticia	Sudamérica	Grupo Industrial Trébol	49	58	182	-		
Nacional de Cobre, S. A.	Tubos, láminas, cintas, barras, alambres de co- bre, aleaciones de co- bre	Colombia Venezuela	Industrias Nacobre, S. A.	6	38	35	49	60% N 40% E	
Metales y Minerales Asociados de México, S. A.	Todo tipo de metales y - minerales	Sudamérica							
Productos de Zinc y Plomo	Lietargino, minio, óxido de zinc, polvo de zinc.	Brasil	Grupo Industrial Trébol	49	58	182	-		

Exportaciones: Industria Editorial

Empresa	Producto que exporta	Destino	Grupo Industrial o comercial al que pertenece	1		2		3
				1981	1982	1982	1983	
Ed. Larousse, S. A.	Libros	Sudamérica		147	160	380	535	
Ed. Diana, S. A.	Libros	Sudamérica	COMEXPO, S. A.			417	312	
Ed. El Ateneo, S. A.	Libros	Argentina Venezuela						
Manual Moderno	Edite, traduce e imprime Libros	Sudamérica						

Exportaciones: Industria Siderúrgica

Tubos de Acero de México S. A.	Tubos de acero con costura, coples y barras	Brasil Venezuela	Tubos de Acero de México, S.A.	59	30	35	51% N 49% E
--------------------------------	---	---------------------	--------------------------------	----	----	----	----------------

Exportaciones diversas: Industrias Manufactureras

Compañía Minera Buenavista	Concesiones mineras	Venezuela					
Empacadora Clara	Piña en conserva	Argentina					
Extractos y Derivados	Extractos para bebidas gaseosas	Sudamérica					
Fábrica de Papel Loreto y Peña Pobre, S. A.	Papel	Sudamérica	Fábrica de Papel Loreto y Peña - Pobre	154	157		99% N 1% E
Glucosa, S. A.	Unidades y compresoras de refrigeración	Venezuela					

Exportaciones diversas: Industrias Manufactureras (continúa)

Empresa	Producto que exporta	Destino	Grupo Industrial o Comercial al que pertenece				
				1	2	3	
				1981	1982	1982	1983
Legar, S. A. de C.V.	Soportes de rotor y bujes de muelle	Sudamérica					
Magnaval, S. A.	Válvulas de hierro y bronce	Colombia					
Manufacturera B.M. S.A.	Mazas cañeras, cargadoras de caña, evaporadores, etc.	Sudamérica					
Maquinas de Proceso S. A. de C. V.	Equipo contra contaminación, compresores, bandas transportadoras	Colombia Venezuela					
NABCO de México, S.A.	Válvulas y conexiones	Sudamérica					
Acabados finos industriales, S. A.	Encendedores de gas, repuestos automotrices, piezas torneadas	Argentina					
Adelante	Material de oficina y escolar	Venezuela					
Aparatos, S. A.	Instrumentos médicos	Argentina	COMEXPO, S.A.				
Belbee, S. A. (46)	Brea, colofania, garbanzo, haba, mercurio, ajo, espárragos, chícharos, materias primas de la industria química, productos químicos e industriales	Argentina Brasil Colombia Venezuela					

(46) Tiene sucursales en Buenos Aires, Rio de Janeiro y Sao Paulo.

Exportaciones diversas: Industrias Manufactureras (continúa)

Empresa	Producto que exporta	Destino	Grupo Industrial o comercial al que pertenece			
			1 1981	2 1982	3 1982	3 1983
Carlos Aguilar V.	Ajo	Brasil				
Casa Veerkamp, S. A.	Instrumentos Musicales	Sudamérica				
Clarifiltrantes Mexicanos	Productos químicos	Argentina				
Nuevos Bordados Suizos, S. A.	Bordados de todo tipo	Sudamérica				
Productos Loma Bonita, S. A.	Piña en conserva	Argentina				
Tequila Cuervo	Bebidas	Sudamérica		258	176	
Varta, S. A.	Pilas y baterías	Argentina				
Zapata Hnos, S. A.	Producciones litográficas y troquelados en hoja de lata, lámina negra y aluminio	Venezuela y Brasil				
Kiyohara de México, S.A.	Botones y hebillas de fantasía en nylon	Sudamérica				
Textron S.A. de C. V.	Grapas, engrapadoras, cosedoras de alambre	Sudamérica				
Resinas de Zacapu, S.A.	Cologonia, aguarrás	Brasil, Argentina, Venezuela Colombia				
Ronson de México	Encendedores, rasuradoras	Sudamérica				

Exportaciones de Maquinaria, Autopartes y equipo industrial

Empresa	Producto que exporta	Destino	Grupo Industrial o comercial al que pertenece	1 2 3			
				1981	1982	1982	1983
Autometales, S. A.	Partes automotrices fundidas, calabazos, porta engranees	Venezuela Colombia			444		
Distribuidora Rici, S.A.	Venta de maquinaria y refacciones	Colombia					
Industria de Repuestos, S. A.	Cadena de distribución	Brasil, - Argentina Venezuela		202	379	282	60% N 40% E
Industrias Unidas. S.A.	Aparatos de Medición, aisladores de vidrio, material eléctrico	Venezuela	Grupo Industrias Unidas	81	28	25	89% N 11% E
Reguladores Automáticos, S. A.	Reguladores de voltaje, transformadores	Sudamérica		124	394		
Scouill Mexicana, S.A. de C. V.	Broches de presión, botones metálicos	Venezuela Colombia	Grupo Industrias Unidas	81	28	25	
Exportaciones de la Industria Eléctrica:							
Conductores Monterrey	Cables de alta tensión, telefónicos y portátiles	Brasil, Co lombia, - Venezuela	Industrias CM, S. A.	101	113	79	89
Limisistemas C.M.	Balastros para lámparas flourescentes de descarga de alta intensidad	Brasil	Industrias CM, S. A.		101		

Otras empresas exportadoras.

Empresa	Producto que exporta	Destino	Grupo Industrial o comercial al que pertenece			3
			1	2		
			1981	1982	1982	1983
SOMING (Sociedad Mexicana para la industria y el comercio)	Intermediación comercial y financiera en productos	Argentina Brasil Venezuela				
Sonoco de México, S.A.	Tubos, espirales y conos de cartón	Colombia				
Olivetty Mexicana, S. A.	Máquinas de escribir	Sudamérica		77 92	88 100	
Plumí-Bol S. A. de C.V.	Partes de bolígrafos y bolígrafos	Brasil Venezuela Colombia				
Exportaciones de empresas con capital de participación extranjera mayoritaria						
Champion Hobart S,A.	Electrodos	Sudamérica		192	304	
Chicles Adams, S.A.	Bases para gomas de mascar	Argentina Guatemala	Chicles Adams, S. A.		88	90 100% E
Fisher Governor de México	Válvulas	Venezuela Brasil				
Fries and fries Internacional de México, S.A.	Sabores líquidos en polvo y aromas	Venezuela Colombia				
Garlock de México, S.A.	Fabricantes de juntas y empaquetaduras	Colombia				100% E.
General Fire Extinguishers de México	Extinguidores manuales	Sudamérica.				

Exportaciones de Empresas con capital de participación extranjera mayoritaria (continúa)

Empresa	Producto que exporta	Destino	Grupo Industrial o comercial al que pertenece				3
			1 1981	2 1982	2 1982	3 1983	
General Products Co., S. A.	Oxido de zinc, hidrosulfitos de sodio y zinc, - polvo de zinc, brómico - de azufre	Argentina Brasil				78 350	
Silvert Copeland	Compresores y unidades - condensadoras	Venezuela					
Gimbel, S. A.	Gatos hidráulicos, prensas hidráulicas, herramientas, etc.	Sudamérica		117	402		
Gradiente de México, S. A.	Conmutadores y amplificadores	Brasil					100% E Brasilero
Hansa Lloyd de México	Miel de Abeja						
I B M de México	Cintas de polietileno	Sudamérica	29	29	47	62	100% E
Industrias P.R. Mallory S. A.	Pilas eléctricas secas alcalinas	Argentina, Brasil, Co lombia, Venezuela					
Industrias Swueda, S.A.	Registradoras de ventas, sus partes y refacciones	Argentina Brasil					
Irving, S. A.	Pisos electroforjados	Venezuela Colombia					
Manufacturera Fairbanks S. A.	Bombas hidráulicas, motores, p/combustión, eléctricos, palancaje, básculas transformadoras	Sudamérica					

Exportaciones de Empresas con Capital de Participación Extranjera Mayoritaria (continúa)

Empresa	Producto que exporta	Destino	Grupo Industrial o comercial al que pertenece	1		2		3
				1981	1982	1982	1983	
Massey Ferguson de México, S. A.	Tractores agrícolas	Sudamérica				72 112	78 100	
Nissan Mexicana, S. A. - de C. V.	Partes automotrices y camiones ligeros	Sudamérica	NISSAN	27	33	35	49	
Tubacero, S. A.	Tuberías de acero soldada	Sudamérica	Tubacero			85	57	180 100% E
Volkswagen de México, S. A. de C. V.	Automóviles y sus partes	Brasil	Volkswagen	8	7	8	15	100% E
Northrup King y Cía, S. A.	Sorgo y maíz híbridos	Brasil						
Readers Digest de México S. A.		Argentina Venezuela Colombia						
Wagner de México, S.A.	Telas de bronce fosfónico, acero inoxidable y monofilamentos poliéster	Colombia Venezuela						
Beechman de México	Medicinas	Venezuela				95	280	
Norwich Pharmacal	Medicinas	Venezuela						
Associated Press	Resinas	Venezuela						
PIVIDE	Resinas sintéticas	Argentina Brasil, Colombia, Venezuela						
Massey Ferguson de México, S. A.	Maquinaria Agrícola							

Importaciones de Empresas con participación de capital extranjero:

Empresa	Producto que importa	Origen	Grupo Industrial o comercial al que pertenece		
			1 1981	2 1982	3 1982 1983
Applied Power	Línea hidráulica de levante, herramientas para gatos hidráulicos	Brasil		425	452 65%
Casa C. Ramírez	Partes para la integración de órganos electrónicos y portátiles, para guitarras eléctricas e instrumentos musicales completos	Brasil			35%
Constructora Raudales	Maquinaria y refacciones para construcción	Brasil			
Editorial El Ateneo	Libros	Argentina Venezuela			
Gimbel Mexicana	Herramientas, maquinaria	Brasil			
Gradiente Mexicana	Amplificadores y sintonizadores	Brasil			
Importaciones Industriales de México	Películas y productos para artes gráficas	Argentina			
Importadora Intercontinental	Equipo, aparato-maquinaria para la preparación de alimentos	Brasil			
Jasimex, S. A.	Lana	Argentina			
La Luz S. A. Fábrica de hilados y tejidos	Lana	Argentina			

Importaciones de Empresas con participación de capital extranjero (continúa)

Empresa	Producto que importa	Origen	Grupo Industrial o comercial al que pertenece					3	
				1	2				
				1981	1982	1982	1983		
Maquinaria IGSA, S.A.	Plantas de energía eléctrica, tableros y subestaciones	Brasil							
Laser Internacional, S.A.	Ceras, papel base de carbón	Brasil							
Química Central de México, S. A.	Mineral de cromo								
Química Hércules, S. A. de C. V.	Poli-propileno, polietileno, introcelulosa	Brasil							
Reactivos y Equipos, S. A.	Equipo, material y reactivos para laboratorio	Argentina							
Remasi de México, S.A.	Relojes checadores	Brasil							
Productos Internacionales, S. A.	Vinos y Licores	Argentina							
Alberto Ameta Aldana	Lignosol, formiato quebracho	Argentina Brasil							
Samuel Smidt, Chemical de México, S. A.	Lacas, goma, caseína, cera de carraba, latex sintético	Brasil							
Tubos de Acero de México, S. A.	Mineral de hierro, chatarra, maquinaria y refacciones	Brasil	Tubos de Acero de México, S.A. de C.V.	59	30	35		51% N 49% E	
Volkswagen de México, S. A. de C. V.	Partes automotrices y refacciones	Brasil	Volkswagen de México, S.A. de C.V.	8	7	8	15	100% E	

### 3.5 Otros Aspectos de la Relación Económica

Al inicio de la presente investigación, señalamos la intención de referirnos al análisis de las relaciones económicas de México con América Latina. Sin embargo, hemos reducido nuestra exposición a la revisión de las relaciones de tipo comercial que efectúa México con los países de América del Sur. Este hecho se deriva de dos situaciones; la concentración de las relaciones económicas en la actividad del intercambio comercial y por lo tanto la -- falta de información sobre otro tipo de vinculación y, por el poco impulso que se le ha dado a los acuerdos de complementación económica diseñados al interior de los acuerdos de integración.

No obstante, hemos creído conveniente resaltar dos aspectos que han sido poco tratados; el primero se refiere a la relación fi nanciera y el movimiento de capitales y préstamos entre los países objeto de estudio, y el segundo a los acuerdos de cooperación económica.

Por lo que se refiere al primer aspecto, la relación finan-- ciera y el movimiento de capitales en cuanto a préstamos e inversión, encontramos los siguientes resultados:

- 1) En el marco de la cooperación multilateral, México participa junto con los otros cuatro países de los que hemos estado haciendo referencia en el Convenio de Compensación de Saldos y -- Créditos Recíprocos de la ALADI.

De acuerdo a informaciones de CEPAL, durante el periodo - - 1970-1982 del total de créditos de proveedores aprobados, México le otorgó a Colombia 20.5 millones de dólares en créditos. Por su

parte Argentina y Venezuela le brindaron 3.1 y 9.7 millones de dólares en créditos a México respectivamente.

2) En el marco de los acuerdos bilaterales, los gobiernos de Brasil, Argentina y Colombia han establecido con el gobierno mexicano líneas interbancarias de créditos que suman por país los 50 millones de dólares. Estos convenios se establecieron para estabilizar e incrementar el intercambio comercial. Con el gobierno colombiano se ha acordado que las compras que se efectúen entre ambos países se pagarán con las monedas nacionales. Mas adelante ahondaremos en esta modalidad al referirnos a los acuerdos de Alcançe Parcial.

3) Otras de las facetas de la relación económica es la de los préstamos que se establecen entre instituciones financieras y préstamos oficiales bilaterales. De 1970 a 1982 del total acumulado de préstamos aprobados, Brasil había concedido a México, la cantidad de 137.0 millones de dólares. Para 1984 la deuda de México con Brasil ascendía a los 180 millones de dólares, los que México ha considerado pagar con petróleo.

Así mismo y en el período 1970-1982 el total acumulado de préstamos aprobados de México a Colombia sumó los 95.7 millones de dólares.

4) Por lo que se refieren a la inversión extranjera, hemos detectado los siguientes datos:

- Para 1984 la inversión brasileña en México ascendía a los 824 mil dólares, 0.2% de la inversión extranjera del país. Esta se reparte en 27 empresas, 17 de las cuales pertenecen a la in

industria de la transformación, cinco al sector comercio y cinco a los servicios. Por su parte y en el mismo año la inversión acumulada de México en Brasil ascendía a los 13.6 millones de dólares, 0.07% de la inversión extranjera total en ese país, ubicándose el 75% de esa inversión en la industria de transformación.<sup>45)</sup>

- Para el caso de los otros países, la información que hemos localizado está dada en pesos mexicanos. Ello no nos permite hacer análisis comparativos, pero creemos importante mencionar el monto y la ubicación de la inversión de estos países en empresas mexicanas, ya que corresponden a coinversiones. Al 31 de diciembre de 1984, ocho empresas mexicanas tenían participación de capital colombiano. La participación colombiana sumó los \$19,295,250.00 (pesos corrientes),<sup>46)</sup> representando en promedio el 30% del capital de estas ocho empresas. Pertenecientes cuatro a la industria de transformación, una al comercio y tres a los servicios.
- Por lo que respecta a la participación del capital venezolano en empresas mexicanas, también para diciembre de 1984, ésta ascendía a los \$40,526,500.00 (pesos corrientes), distribuidos en 7 empresas, de las cuales en una de ellas dedicada a la fabricación de hule y plástico participa con el 99.4% del capital. En otra dedicada a la producción de productos minerales no metáli-

45) Relaciones comerciales México-Brasil, *op. cit.*, pag. 65.

46) Los datos señalados en este inciso fueron obtenidos en el Departamento de Estadísticas de la Dirección General de Inversiones Extranjeras.

cos con el 49% y en las restantes su participación no supera el 25% del capital total de la empresa.

En relación a Argentina, sus inversiones en empresas mexicanas ascendían a diciembre de 1984 a los \$100,631,838.00. Estas inversiones están distribuidas en 53 empresas, ubicadas 29 de ellas en la industria de la transformación, 15 en el comercio y 9 en los servicios. Mayoritariamente la participación porcentual del capital argentino se ubica entre el 25 y 49% del capital total, y sólo en cinco empresas de la industria de la transformación participa con más del 40% de la inversión.

5) De las acciones significativas en cuanto a relaciones financieras de los últimos dos años, cabe destacar el crédito que México otorgó a la Argentina. En marzo de 1984 aportó 100 millones de dólares, para que cubriera junto con la ayuda de Brasil, Colombia y Venezuela un crédito por 300 millones de dólares destinados al pago de los intereses de la deuda argentina.

6) Por lo que corresponde a los acuerdos de cooperación económica no haremos mención de las asociaciones de productores de materias primas que se han conformado en la región, sino sólo nos concretaremos a las empresas multinacionales que se han formado y en las que participan los países objeto de nuestra atención. De esta forma señalamos la conformación de dos empresas de importancia; la primera denominada LATINEQUIP conformada por el Banco del Estado de Sao Paulo, el Banco de la Provincia de Buenos Aires y la Nacional Financiera de México. La conformación de esta empresa multinacional persigue promover la comercialización de bienes de

capital y de ingeniería y se inscribe dentro de los convenios de complementación industrial y cooperación tecnológica.

La otra empresa que amerita se destaque su conformación es PETROLATIN, empresa multinacional conformada por Petróleos brasileños (Petrobras), Petróleos de Venezuela (Petroven) y Petróleos de México (Pemex).

7) Otros acuerdos de cooperación económica, siguen estando estrechamente ligados al dinamismo del comercio intrarregional y por lo tanto se inscriben en los mecanismos de integración que desarrolla la ALADI. De esta forma tenemos que desde la perspectiva multilateral se han prorrogado las preferencias arancelarias regionales por una parte, y por otra se han establecido los Acuerdos de Alcance Parcial, que a su vez pueden ser de carácter comercial y de complementación económica (industrial, agropecuaria, energética científica-tecnológica y financiera). Dentro de estos acuerdos México ha prorrogado su participación en 20 de los acuerdos de alcance parcial comerciales y renegociado aquellos que le otorgan preferencias en su relación con Brasil y Venezuela. 47)

8) Una de las modalidades que caracteriza durante los últimos dos años la relación de México con estos países, es la conformación de los Programas de Intercambio Compensado orientados a facilitar el comercio recíproco. Estos programas establecen líneas de crédito recíproco tratando de que las sumas de las ventas de bienes y servicios de una de las partes igualen, con una tolerancia de 5 por ciento, el monto de las operaciones que desean reali-

47) Acuerdos vigentes en ALADI.

zar las empresas del otro país. Este mecanismo opera ya en la relación con Argentina, con el que se ha firmado una línea de crédito - de 150 millones de dólares y dentro del cual México importó en 1985 un millón de toneladas de granos. Con Brasil se firmó también un Programa de Intercambio Compensado pero por 6.5 millones de dólares.

9) Así mismo, en los últimos dos años destaca la relación - que México ha establecido con Venezuela para coordinar precios del petróleo. En febrero de 1986 y después de la caída del precio de - éste los presidentes de México y Venezuela se reunieron para llegar a un acuerdo, este no pudo ser efectivo ya que Venezuela rebajó en 5 dólares el precio del barril y México en 5.15 y 5.85.<sup>48)</sup> Sin embargo México tomó en cuenta para sus negociaciones futuras de la deu da externa. El logro obtenido por Venezuela al haber incluido en - su renegociación la cláusula de contingencia, que se refiere a la - capacidad de pago del país en relación a la baja de los precios del petróleo.

48) Excelsior, 9-II-80, p. 9A.

**CAPITULO IV**  
**LA POSICION POLITICA DE MEXICO**  
**FRENTE A AMERICA LATINA Y**  
**LOS EFECTOS ECONOMICOS**

4.1 Evaluación de las relaciones de México con los países objeto de estudio: 1970-1980.

La vinculación de México con Brasil, Argentina, Venezuela y Colombia ha sido mediada por acuerdos de carácter económico y comercial. Dichos acuerdos independientemente de sus contenidos son producto de las negociaciones de carácter político y diplomático que han venido desarrollando recíprocamente, México y los países mencionados.

Entre los convenios, acuerdos y formas organizativas de cooperación que se han establecido, destaca la particularidad que de los años 20' a finales de los años 60', los convenios que se firman a excepción de los suscritos con Brasil -son para regular --- cuestiones del derecho internacional como lo es la firma de tratados de arbitraje, de extradición, de intercambio de valijas diplomáticas y convenios para visar los pasaportes de sus respectivos nacionales y para el ejercicio conjunto de funciones diplomáticas y consulares. El establecimiento de éstas acciones -- contrasta con los acuerdos firmados durante la década 70' y 80', años en que se establecen acuerdos de cooperación económica, comercial, tecnológica y cultural.

De esta forma durante la década de los 70 la relación de México con los países objeto de estudio se estructura a partir de cinco compromisos básicos en el ámbito de la relación bilateral: Las Comisiones Mixtas Intergubernamentales, los Convenios de Cooperación Científica Tecnológica, Los Comités de Hombres de Negocios, los Convenios en Materia de Servicios (transportación aérea y ma-

rítima) y los Convenios de Intercambio Cultural.

Junto a estas negociaciones se suman las de carácter multi-lateral, las que están insertas a los acuerdos comerciales y de cooperación económica y tecnológica que estipuló la ALALC y que hoy continúa, bajo otras modalidades, la ALADI. Entre ellos destacan las concesiones arancelarias otorgadas en las listas nacionales y las listas especiales, el establecimiento de canales financieros como parte del Acuerdo de Santo Domingo y el Sistema de pagos y créditos recíprocos de la Asociación, los Acuerdos de Complementación denominados hoy en el seno de la ALADI de Alcance Parcial y los Programas de Intercambio Compensado.

A continuación hemos agrupado por países los distintos tratados y acuerdos vigentes que México ha establecido de forma bilateral con Brasil, Argentina, Venezuela y Colombia. Estos están enumerados cronológicamente y por lo que respecta a su contenido, continuidad y características podemos señalar las siguientes observaciones y a manera de evaluación conclusiva, apuntamos las siguientes reflexiones. (Ver página 205 )

- Con los cuatro países abordados en el presente estudio, México ha cumplido con los cinco compromisos de cooperación económica que destacamos en líneas arriba. Brasil y Venezuela representan los países con los que se han firmado un mayor número de convenios, que se derivan de los Acuerdos Generales de cooperación económica que se han firmado durante los años 70'. En contraste, los convenios establecidos con Argentina y Colombia presentan comparativamente una relación de menor continuidad e importancia en el contexto de las relaciones externas de México.

Brasil es el país con el que se establece más tempranamente en los años 30', un Acuerdo de carácter comercial y de cooperación económica; el Grupo Mixto de Cooperación industrial se establece en 1960. Cabe destacar que ambas manifestaciones se asocian por un lado con la dinámica del proceso productivo brasileño y con las características de su sistema político. En los años -- 30 Brasil muestra un proceso de crecimiento económico bajo una política de corte nacionalista y populista con Vargas, lo que explica en buena medida la firma del acuerdo de Intercambio Comercial de México con este país. El establecimiento del Grupo Mixto de Cooperación Industrial se establece en el periodo en que Joao Goulart estaba al frente de la cartera de Relaciones Exteriores y -- que, a pesar de que forma parte ya del gobierno de Janio Quadros -- caracterizado por un proyecto de mayor asociación con el capital extranjero--, en sus primeros años impulsa una política exterior -- de diversificación de relaciones externas, periodo en el que se -- inicia una activa política con Africa, y se esboza también la política con Latinoamérica. Sin embargo, desde 1964 hasta la terminación de los gobiernos militares (1985), la política exterior brasileña demostró poca vocación latinoamericanista.

En estos años, la comunicación con México fue constante, -- en 1974, 1978, 1980, 1981, 1983 los presidentes en turno de ambos gobiernos tuvieron entrevistas personales. El resultado de estas reuniones se manifestó con el incremento del intercambio comercial y en los acuerdos de cooperación establecidos. No obstante es necesario destacar que a principios de la década de los años 80', la posición de Brasil se vuelve cautelosa ante los pronunciamientos -- políticos de México, como por ejemplo frente a la Carta de Deberes

y Derechos Económicos de los Estados al Nuevo Orden Económico Internacional, fundamentalmente porque para estos años, Brasil declara -- abiertamente que la seguridad colectiva del hemisferio es responsa**u**bilidad de los Estados Unidos.

Por su parte vemos que en relación a los convenios firmados con Venezuela, los años de 1974 y 1975 son los que están plagados de un sinnúmero de acuerdo que relacionados con la dinámica del in**u**tercambio comercial, que coyunturalmente tienen una expresión concreta en el comercio bilateral. Dicha situación responde, analizán**u**dola desde la perspectiva política, a la vinculación que establecen los presidentes de ambos gobiernos en los años señalados. Al fren**u**te del Ejecutivo en México, Luis Echeverría Alvarez y en Venezuela Carlos Andrés Pérez, quienes se pronunciaron por la construcción - de una política latinoamericanista que concretó con la firma de la Carta de los Deberes y Derechos Económicos de los Estados y con el establecimiento, por el impulso de ambos gobiernos, del Sistema -- Económico Latinoamericano (SELA).

La política exterior de Venezuela se forma de la tradición liberal y democrática de las acciones de los gobiernos de Rómulo - Gallegos y Rómulo Betancourt. Desde que comparten el poder COPEI y Acción Democrática (1968), ambas posiciones partidarias han tratado de estructurar una política internacional independiente que - señala su oposición a las políticas de bloques y hegemonías, pron**u**nciándose por un orden internacional más justo.

La comunicación interpresidencial de México con Venezuela -- fue mas acentuada -como lo hemos mencionado- en 1974 y 1975. Situa**u**ción que volverá a darse hasta 1981 a raíz de la agudización del - conflicto centroamericano.

Así, en la vinculación de México con Venezuela destaca el aspecto político de la relación, apareciendo los acuerdos económicos que se han suscrito -incluido el de cooperación energética para los países de Centroamérica y el Caribe de 1980- como la demostración de su apoyo a la cooperación latinoamericana. De esta forma el compromiso político con Venezuela vuelve a condensarse con la creación del grupo Contadora y aquí nuevamente el establecimiento de convenios económicos presupone el establecimiento de acuerdos políticos.

En relación a los convenios establecidos con Colombia y Argentina las características y continuidad que presentan se refleja en el monto del intercambio comercial que sostienen con México, durante el periodo estudiado y a las características de sus relaciones externas.

En el ámbito regional, Colombia sostiene mayores relaciones económicas con los países del Pacto Andino. De ahí los acuerdos -derivados de los gobiernos liberales de López Michelsen y Turbay Ayala (74-81 y 78-82) que suscribieron el establecimiento de un NOEI, y apoyaron los principios de libertad, democracia, pluralidad y defensa de la soberanía nacional. Sin embargo, su política exterior no es tan activa como la mexicana o la venezolana de mediados de los años 70'. De esta forma sólo en 1977 y 1978 hubo contactos presidenciales con México y es hasta el establecimiento del Grupo Contadora como acción política, que se ha replanteado dinamizar la cooperación económica.

Para el caso de los Acuerdos firmados con Argentina contrasta el hecho del dinamismo de las importaciones mexicanas en el es-

cenario de una "fría" relación política, que se ha modificado sustancialmente desde el regreso a la civilidad, en diciembre de 1983, con el gobierno de Raúl Alfonsín.

Entre 1974 y 1984 no se firmó ni modificó ningún acuerdo de cooperación económica, ni hubo contactos entre representantes de gobierno. La actitud, de poca solidaridad con América Latina que durante el periodo de la dictadura militar demostró Argentina, con trastaba radicalmente con la postura que la política exterior de México manejó durante ese período. Para Argentina era de mayor peso su relación económica con Europa y con los países socialistas con los que aplica una posición de defensa por el mundo occidental y de pragmatismo en cuanto a intercambio comercial.

El desapego de la dictadura militar en las relaciones con América Latina no fué sino la mejor justificación para el apoyo solidario que al pueblo argentino se le demostró cuando sufrió la derrota de Las Malvinas. Desde entonces las relaciones externas empiezan a adquirir un nuevo matiz, sobre todo con México, lo que ha permitido establecer nuevas modalidades de intercambio económico.

- Otra de las particularidades que destacan los convenios establecidos con los países sudamericanos es la participación dentro de la cooperación económica, científica y tecnológica de las Empresas de participación estatal y de organismos e instituciones del sector público. Esta situación se deriva en gran parte de la consideración que estamos haciendo de las Comisiones Mixtas Intergubernamentales. 1)

1) Por lo que respecta al sector privado, en la información consultada hay pocos datos sobre los acuerdos tomados en las reuniones de los comités de Hombres de Negocios. No obstante, pudimos ..

Lo que queremos destacar al señalar la alta participación de las empresas paraestatales en el comercio intrarregional, es el hecho de que si bien las que más participan son las que están ligadas a los sectores estratégicos que económica... y políticamente son de vital importancia en cada uno de los países tratados, en los programas de ajuste que hoy están instrumentando los gobiernos latinoamericanos aparecen algunas determinaciones que pueden modificar esta relación. En primer término tenemos que en los programas de reactivación económica se señala la necesidad de reducir el déficit presupuestal a partir de disminuir el gasto público, siendo una de las medidas previas... la privatización de las empresas públicas. Si bien éstas disposiciones no están alterando por el momento a las empresas estatales más fuertes, a la larga pueden traducirse en una disminución al apoyo de su vinculación con el mercado intralatinoamericano. Si fuera así, dicha situación es contraria a otro de los lineamientos de los actuales programas

...observar que tanto estas reuniones como las de las Comisiones Económicas gubernamentales no se han sistematizado ni regularizado la frecuencia de su comunicación. Por ejemplo, la primera reunión de la Comisión Económica Bilateral México/Venezuela se celebró en junio de 1971 y la tercera y penúltima fué en mayo de 1982. Para el caso de Colombia sólo se celebró la primera en marzo de 1979. En relación a la primera reunión de la Comisión Argentina-México ésta se efectuó en julio de 1971, la segunda en diciembre de 1977 y la tercera en julio de 1981. Para el caso de Brasil la última y octava reunión del Comité Empresarial México-Brasil se llevó a cabo en enero de 1978.

de reactivación económica que centran la atención en la dinamización de las exportaciones.

La pregunta que nos haríamos es ¿En donde van a ubicar sus mercados estos países y quienes son los agentes económicos que van a participar de esta disposición?

Para poder formular un planteamiento que intenta ser una respuesta preliminar vamos a realizar una breve evaluación de las tendencias que han mostrado las relaciones de México con los países latinoamericanos.

Pudimos observar que las relaciones económicas de México -- con Brasil, Argentina, Venezuela y Colombia, tendieron en términos generales a un crecimiento en su intercambio comercial, que se ha visto frenado y disminuido en los años 80', fundamentalmente a partir de 1981 y 1982 en que la crisis económica de México presenta mayores signos de profundidad.

Asimismo apreciamos que las relaciones económicas tienen su correlato con las relaciones diplomáticas y políticas, influyendo de manera decisiva para el caso venezolano, colombiano y argentino las actitudes ideológicas y políticas de los gobernantes en turno. Con esto queremos señalar que los elementos políticos que han dinamizado la relación con México han sido la suscripción por un Nuevo Orden Económico Internacional, el pluralismo en las relaciones externas y la defensa de la soberanía nacional. Si estos principios regían las relaciones externas de los países latinoamericanos, se transformaban en la condición para que México propiciara una mayor vinculación política con estos países y buscara propugnar por una mayor cooperación económica.

Frente a Brasil la vinculación ha sido distinta, ya que se mantuvo una relación diplomática estable a pesar de los gobiernos militares y sin buscar un proyecto de consenso político- aún cuando Brasil apoyó el diálogo Norte Sur- se propició la comunicación frecuente, que apoyara el crecimiento del intercambio comercial.

Por lo que respecta a los agentes económicos que intervienen en el intercambio comercial encontramos una situación dividida. Por ejemplo, la relación comercial y cooperación económica que las empresas paraestatales de los distintos países brindan a nivel regional, forman parte de las líneas generales con las que estos países estructuran sus relaciones externas y conllevan por lo tanto una orientación política. Por el contrario las empresas privadas nacionales y las empresas de capital extranjero responden más a la dinámica del mercado, los primeros buscando colocar sus excedentes y expandir su producción en los mercados más próximos y los segundo estableciendo triangulaciones comerciales entre sus filiales instaladas en los distintos países de América Latina.

Si la dinámica del capital internacional y las nuevas modalidades de la división internacional del trabajo imponen líneas de producción a los países latinoamericanos, que los convierten en espacios productivos de especialización regional de las corporaciones multinacionales, y si conjuntamente al interior de nuestros países siguen predominando la orientación de anular la intervención económica del Estado, el debilitamiento que este está sufriendo, llevará a que en el futuro de las relaciones latinoamericanas, las empresas, principalmente las corporaciones con capital privado nacional y extranjero sean las más favorecidas.

En la parte primera de este trabajo señalamos como hipótesis general que para los años 80', la dinamización de las relaciones económicas de México con América Latina, estaban sujetas a una previa relación política. Consideramos también que la posición - de la política exterior frente a Centroamérica y la situación de crisis internacional del capitalismo, conformaba el espacio en el que se movían las relaciones externas de México. Y que ello a su vez había motivado para que la relación con América Latina se ubicara en dos perspectivas: construir la paz y permitir el desarrollo. De esta forma a los principios de autodeterminación, solución pacífica y no intervención, resaltaba el caracterizado como "la cooperación para el desarrollo".

Al revisar las relaciones con América Latina, los últimos acuerdos establecidos en los nuevos gobiernos civiles de Argentina (Raúl Alfonsín), Brasil (José Sarney) y la vinculación con Venezuela y Colombia como miembros del grupo Contadora, consideramos que la situación descrita en la hipótesis estuvo operando hasta - 1984, sufriendo modificaciones en los últimos dos años. El viaje de Miguel de la Madrid en marzo y abril de 1984 por América Latina,<sup>2)</sup> tuvo entre sus objetivos reorientar y vigorizar los vínculos con esta región. El punto nodal fué lograr consenso para Contadora y tratar de impulsar nuevas formas de cooperación económica. A esta iniciativa se suman otras de carácter regional, como el Plan de Quito (enero de 1984),<sup>3)</sup> la carta de los presidentes latinoameri

2) Visitó Colombia, Venezuela, Brasil, Argentina y Panamá.

3) Del 9 al 13 de enero se celebró en Quito, la Conferencia Económica Latinoamericana a la que asistieron los presidentes de Colombia, Costa Rica, Ecuador, República Dominicana, el primer ministro de Jamaica el vicepresidente de Cu

canos a "los siete grandes" (mayo de 1984) y el Consenso de Cartagena (instaurado en junio de 1984). Estas instancias han pretendido construir una alternativa regional para enfrentar el problema de la deuda externa en primer término y proponer planes de trabajo orientados a acrecentar la cooperación regional.

Como hemos dicho, las transformaciones políticas suscitadas en el Cono Sur, como lo fué la guerra de las Malvinas, el tránsito de la dictadura militar al ejercicio de gobierno civiles en Argentina, Uruguay y Brasil, permitieron que los acuerdos y reuniones entre países latinoamericanos hubieran podido conformarse.

De los aspectos más importantes que se han derivado del Consenso de Cartagena destaca el de propugnar para que la cuestión de la deuda externa sea una consideración de corte político y el de buscar establecer

...ba, Panamá, Perú y los cancilleres de Argentina, Bolivia, Brasil, México, Uruguay y ministros de Chile, Barbados, Belice, El Salvador, Guatemala, Guyana, Haití, Honduras, Nicaragua, Paraguay, Surinam, Trinidad y Tobago y Venezuela. De esta reunión surgió un plan de acción que plantea la necesidad de responder frente a la crisis con el fortalecimiento de la cooperación y la integración regional y la oposición manifiesta para que los países de la región no se sigan convirtiendo progresivamente en exportadores netos de capital, propone como ajuste la reducción real de las tasas de interés y que posibiliten a los países latinoamericanos aumentar sus exportaciones en precios y productos.

El 3 de junio de 1984 los presidentes de Argentina, Brasil, Colombia y México enviaron un mensaje a la "Cumbre de los 7" señalando que los aumentos de las tasas de interés y las dificultades para encontrar financiamiento han impedido que los beneficios de la reactivación de las economías industrializadas alcance a los latinoamericanos.

El 21 y 22 de junio de 1984 se celebra en Cartagena una reunión económica de los cancilleres y ministros responsables del área financiera. En esa ocasión se mantuvo como punto principal de la agenda el problema de la deuda -- y como enfrentarla. De ahí que surgiera como principal elemento el debate, la posibilidad de formar un Club de Deudores y una instancia financiera de y para los latinoamericanos.

estrategias comunes para la negociación de la deuda latinoamericana. Como ámbito de opinión y oposición global a las políticas de los países desarrollados ha tenido presencia, pero como lugar de generación de acuerdos y acciones no ha trascendido.

En los últimos dos años de 1984 a 1986 el escenario externo de los países latinoamericanos ha estado copado por la problemática de la deuda externa y mientras la crisis sigue manifestándose los vínculos comerciales y económicos intralatinoamericanos han disminuido.

#### 4.2 *Perspectivas sobre las futuras relaciones de México con los países latinoamericanos.*

La actual política económica de México plantea como punto básico el fomento a las exportaciones, para ello se han diseñado el Programa Nacional de Fomento Industrial y Comercio Exterior y el Programa de Fomento Industrial a las Exportaciones, ambos buscan integrar la Industria con la exportación de manufacturas. Esta orientación se ha ido acompañando de modificaciones en la política de comercio exterior caracterizada tradicionalmente por su proteccionismo, por lo tanto los cambios efectuados se refieren a una mayor liberación del comercio. Si consideramos el contexto en que dicha situación se está dando, estancamiento del sector industrial y en general del sector productivo, que se acompaña a su vez de una mayor apertura al capital extranjero, podemos señalar que el proyecto económico que se busca para México es el de su inserción en el mercado mundial a partir de una estrecha colaboración subordinada con el capital internacional y en el que se ubica al mercado externo, como eje dinamizador de la acumulación de capital.

Si bien el Programa de Fomento Industrial y Comercio Exterior contempla un proceso de mediano plazo en el que se vayan desarrollando sectores ligados al mercado interno y las ramas destinadas a la exportación, en los últimos dos años hemos observado que el principal problema que se busca corregir es el desequilibrio de la balanza de pagos y solucionar el déficit de la balanza comercial. Esta última ha presentado superávit en los últimos dos años, como consecuencia de la disminución sustancial de las importaciones, lo que ha ocasionado un mayor agravamiento de la recesión económica por las

necesidades de importación de insumos, maquinaria y tecnología que la estructura económica de México necesita.

La crisis económica en la que se encuentra inmersa la economía mexicana desde los años 70' y que se ha declarado con mayor -- profundidad desde 1982, no ha podido ser solventada. En primer lu -- gar porque esta forma parte de la crisis general que enfrenta el -- sistema capitalista mundial. Sin embargo el Estado Mexicano ha -- tratado de paliar su crítica situación, evidenciada en lo más su -- perficial, por los problemas de corte financiero que atraviesa co -- mo consecuencia de las obligaciones contraídas por la magnitud de su deuda externa. De esta forma durante el gobierno de Miguel de la Madrid, hemos sido testigos de los cambios en las orientaciones que la política económica conlleva, en la que se han elaborado una serie de programas de corto plazo que han tenido que ser abandona -- dos o modificados<sup>4)</sup> pero en los que es evidente el extremo acerca -- miento a los condicionantes del Fondo Monetario Internacional. Son planes de carácter recesivo que privilegian el ajuste de la econo -- mía y que aunque se ha tratado de conjuntar con la puesta en marcha de los planes de estabilización, el resultado sólo ha sido una ma -- yor acentuación de la disminución de la actividad económica.

El querer reducir por medio de las políticas de ajuste los -- desequilibrios externos, ha llegado a la aplicación de dos direc -- trices, la contención de la demanda interna y la elevación de los --

4) Nos referimos al Plan Inmediato de Reordenamiento Económico -- (1982), al Plan Extendido de Reordenación Económica (1984), y al Plan de Aliento y Crecimiento (1986).

precios relativos. Estos últimos corregidos por políticas devaluatorias, han acelerado el proceso inflacionario. De esta manera las políticas de estabilización con que se pretenden disminuir el ritmo inflacionario, se contraponen con el ajuste de la economía y al reducir el gasto corriente y la inversión pública, se ha ido disminuyendo la participación del Estado en la actividad productiva. Esto ha fortalecido al capital privado nacional e internacional, operándose una mayor concentración en la acumulación de capital de aquellos sectores ligados a las actividades del comercio, del sector financiero y de los servicios.

Por otra parte, es evidente que las readecuaciones que se han hecho en la estructura productiva del país, han tenido que ser acompañadas por readecuaciones en la política. Para el caso que aquí nos interesa destacar y que se relaciona con la política exterior, hemos observado modificaciones que han alterado las tendencias que iban mostrando las relaciones externas del país, hasta antes del estallamiento de la crisis en 1982.

Como habíamos señalado en la parte primera de este trabajo, durante los años de la década de los 70', las relaciones externas de México se orientaron hacia un mayor acercamiento con los países del tercer mundo y particularmente con los de América Latina. Se señaló que si bien en lo concreto los resultados eran poco significativos, estaba presente la expresión de una voluntad política que resaltaba por parte de México, la necesaria vinculación y comunicación con los países latinoamericanos. A esta situación respondía como condicionante económico, la búsqueda de la reinserción de México al mercado mundial a partir de una posición más fortalecida

para establecer mecanismos de negociación.

Dijimos también que durante los años 80, la política exterior de México estaba siendo determinada por su relación con América Central, región frente a la cual la política exterior destacaba su dinamismo y participación dentro de la vocación pacifista y de defensa por la autodeterminación política. Esta posición -- que se convirtió en la directriz de su política exterior, le ocasionó confrontaciones de opinión y de acción con las posiciones norteamericanas. De esta forma de 1982 a 1984, México había consolidado su posición política en Centroamérica reforzándose con la participación de otros países para la búsqueda de la pacificación y no intervención en Centroamérica. Dentro de estas iniciativas -- se encuentra la formación del Grupo Contadora y posteriormente la formación del grupo de apoyo a Contadora.

En la parte primera de este trabajo, anotamos en la hipótesis central, que considerábamos que el crecimiento y desarrollo -- de las relaciones económicas del país con los países de latinoamérica, iba a estar mediado por el establecimiento previo de una relación política. Esta consideración analítica se deducía de la revisión y de los resultados de la relación económica establecida -- con Nicaragua después de 1979 y de los nuevos vínculo instituidos con los recientes regímenes civiles de Argentina, Brasil y Uruguay, con los cuales se han firmado nuevos acuerdos comerciales, financieros y culturales.

Para el año 1984-1985 percibíamos que el clima latinoamericano no apuntaba hacia el redimensionamiento de la política para restablecer o establecer en mejores condiciones y mayores magnitudes --

las relaciones económicas y políticas de los países latinoamericanos ya sea en los marcos de la integración o sólo y como ha sido la tónica imperante, la puesta en marcha de una cooperación económica que hiciera posible establecer acuerdos, negociaciones y acciones conjuntas.

A pesar de que . . . ha sido significativa -dentro de los parámetros en los que se mueve la relación comercial con América Latina- el crecimiento de la vinculación económica y el acercamiento político con Argentina<sup>5)</sup> y Colombia; y se han mantenido las existentes con Brasil y Venezuela, la política exterior, . . . se ha visto condicionada por la situación de crisis económica que vive el país. Este condicionamiento se acentúa al haber . . . aceptado . . . el . . . gobierno mexicano, posiciones neoliberales en cuanto a política económica. Los condicionantes que ha impuesto la continua y creciente necesidad de "créditos frescos" y que ha llevado a la renegociación de la deuda, ha restringido el espacio de acción de la política externa de México, principalmente porque las orientaciones que señalábamos en cuanto al ajuste de la economía, han ido transformando las funciones del Estado. El que prevalezca la visión de dar mayor prioridad al libre movimiento de las fuerzas del mercado

5) Comercio Exterior de México: (enero-octubre miles de dólares)

	Exportación		Importación	
	1985	1986	1985	1986
ALADI	477 982	489 504	481 781	281 686
Argentina	23 623	90 165	258 121	109 517
Brasil	244 992	123 916	151 489	131 094
Colombia	102 631	89 639	5 523	10 313
Venezuela	30 704	44 406	11 724	7 411

Fuente: Sumario Estadístico, Dirección de Planeación e Investigación. Revista COMERCIO EXTERIOR, febrero de 1987, pp. 162-171.

se ha ido imponiendo al interior del grupo gobernante.

Considerando que las fracciones que al interior del Partido Oficial (PRI) se expresan, no son homogéneas, es notable la restricción de espacio al que se ha constreñido a la Secretaría de Relaciones Exteriores la que siempre ha tenido una posición favorable frente a los países latinoamericanos, muy distinta en cuanto a opinión y posición de las acciones emitidas por la Secretaría de Hacienda y de Programación y Presupuesto en relación a América Latina. No obstante, sigue estando presente en las directrices de la política exterior de México su posición pacifista y de defensa por la no intervención en Centroamérica, aunque las acciones concretas de cooperación económica, han disminuído. Esta situación nos lleva a las siguientes consideraciones:

1) La acentuación de la crisis en 1982, ocasionó la necesidad de activar una política de relaciones externas dinámica que privilegiara el acercamiento con los países en desarrollo. El Estado conjugó su visión integral entre la economía y la política y la expresó en el Plan Nacional de Desarrollo; y se dió el primer paso -- para conformar dentro de una visión de Seguridad Nacional el acrecentamiento de la cooperación con América Latina, así como el identificar que la defensa en la autodeterminación de Centroamérica implicaba la defensa de la propia autodeterminación política.

2) Sin embargo, el haber aceptado los programas económicos del FMI y de haber logrado relativas condiciones "favorables" en sus renegociaciones de la deuda, ha operado en la política exterior, - dos implicaciones; por un lado, la continúa confrontación con -

la visión norteamericana en relación a Centroamérica ha restringido su acción a esta área, y los condicionamientos que le ha impuesto - la solicitud de nuevos créditos ha debilitado y en algunas ocasiones desmembrado acciones conjuntas a nivel latinoamericano. Por otra parte, las líneas de acción que se persiguen instaurar para reactivar la economía en los marcos de la relocalización y redespiegue industrial, ha llevado nuevamente hacia una separación funcional entre la política y la economía. Se abandona la visión de desarrollar las relaciones externas, en conjunción con la seguridad nacional basada en la autodeterminación y cooperación. De tal forma, las características de la crisis y las políticas adoptadas para enfrentarla nos han llevado a estrechar nuestros vínculos económicos con la economía norteamericana, de esta forma la política exterior sin sustentación propia de una diversificación de relaciones, se va quedando sólo en las esferas de la diplomacia.

De esta forma, las contradicciones se van acentuando entre salidas de corto plazo expresadas en líneas de política económica y soluciones con énfasis en cambios estructurales, expresadas con una visión reformista en el Plan Nacional de Desarrollo. Es así como la necesidad de estimular las exportaciones del sector no petrolero, le da un nuevo contexto a las relaciones externas, pero en este proyecto la relación con los países latinoamericanos queda debilitada, fundamentalmente porque las ramas que han exportado en los últimos dos años están ubicadas en la industria química y del transporte y en la agricultura, son sectores, que como hemos señalado, tienen mayor inversión extranjera y muchas de ellas son subsidiarias de empresas transnacionales, siendo ésta una de las razones para que ubiquen sus mercados en los países europeos y en Japón.

Por otra parte, la liberalización del comercio exterior se está dando también en los otros países aquí abordados. Esta situación que los vincula más con el capital internacional se suma a las dificultades para colocar sus productos manufacturados, debido a las medidas proteccionistas que aplican los países desarrollados en defensa de sus mercados. Por estas razones creemos que mientras se mantengan el mismo sistema de relaciones internacionales, la relación económica con América Latina no va a estar en primer orden.

Sin embargo, pueden surgir alternativas distintas que dinamicen la cooperación regional. Entre ellas estarían la de incluir en los planes de reactivación económica que Brasil y Argentina aplican una cooperación real con América Latina. En la tónica de las relaciones de producción capitalistas, algunos de los aspectos que a México le convendría desarrollar con los países latinoamericanos, es la de conformar estrategias para la seguridad alimentaria y la transferencia de tecnología. Indudablemente, el punto central -del que se ha alejado México por mantenerse en la línea de los que quieren pagar su deuda y sólo buscan mejores niveles de concertación- es la de replantear una posición política latinoamericana que desde una perspectiva de fuerza logre integrar, bajo la consideración de la interdependencia económica, espacios para incrementar la producción interna y en el que la defensa de la soberanía política no sólo se restrinja al espacio nacional, sino que esté dada por un mayor acercamiento económico intralatinoamericano que haga valer el principio de autodeterminación, junto al de desarrollo económico.

## V. CONSIDERACIONES FINALES

El habernos introducido a la revisión de las relaciones económicas y políticas que México mantiene con los países latinoamericanos y teniendo como preocupación principal, señalar las posibilidades de aumentar y de consolidar la cooperación y la integración como uno de los elementos esenciales para recomponer las devastadas estructuras productivas, vamos a referirnos en estas últimas páginas a un conjunto de puntos que pretenden expresar algunas de las reflexiones a las que ha conducido la realización de la presente investigación.

1.- Las relaciones económicas que se establecen entre los países latinoamericanos, han sufrido un impacto negativo que ha sido provocado por la profundización de la crisis del capitalismo a nivel internacional. La desaceleración del comercio mundial es resultado del crecimiento del volumen del comercio internacional a una tasa menor que la registrada en la década de los años setenta y a una caída de los precios, tanto de las manufacturas como de los productos básicos. Esta situación que ha afectado en mayor grado a los países en desarrollo y por lo tanto a los de América Latina, ha sido un factor desentimentante del comercio intralatinoamericano y de las vinculaciones económicas que establecen los países de esta región. De esta forma, las manifestaciones de la crisis en América Latina que se han acompañado de un incremento del pago del servicio de la deuda a raíz del aumento de las tasas de interés, de la disminución en la entrada a ésta región de capital externo y de la caída de los precios de las materias primas y de los combustibles (productos que exporta la región), han sido factores contrarios a los esfuerzos de vinculación económica, cooperación e integración.<sup>1)</sup>

Fundamentalmente porque la presión que estos países tienen para aliviar su balanza de pagos, ha conducido a volcar los esfuerzos hacia la dinamización del sector exportador, concentrándose nuevamente el mercado de estas exportaciones en los países desarrollados.<sup>2)</sup>

2) Pudimos observar a lo largo de este trabajo, que las características de la estructura productiva de los países latinoamericanos ha sido uno de los obstáculos para elevar el intercambio comercial, y que las diferencias y similitudes políticas han sido otro de los factores que han debilitado la cooperación económica. Si consideramos que la estructura industrial de América Latina no ha permitido este desarrollo, la interrogante que nos formulamos es la siguiente: En los últimos años, el sistema capitalista ha tratado de recomponer y de adaptarse a la desvalorización del capital y al declinamiento de la inversión productiva, siendo su tendencia actual la de transformar masivamente los servicios en ramas productoras de mercancías. En este sentido, se habla de la reconversión industrial de América Latina y es en esta línea y bajo estas modalidades que dejamos planteada la pregunta acerca del futuro posible de las relaciones económicas y políticas intralatinoamericanas.

Sin embargo intentamos contestarla:

- 1) De 1980 a 1984 el volumen de las exportaciones de los países en desarrollo cayó en -1,6% al año y las importaciones se sitúan en 0,2% anual. La tasa de crecimiento del comercio mundial descendió del 5,6% a un 2,1% en el mismo periodo, mientras que la del volumen de América Latina subió de 5,8% al 7,2% anual. BID "Informe Anual" 1986.
- 2) El comercio intrarregional latinoamericano llegó en 1981 a --- 16 228 millones de dólares corrientes, tres años después sólo alcanzó los 11 443 millones de dólares.

a) La crisis económica latinoamericana está estrechamente -- identificada con los problemas de pago del servicio de su deuda externa y los desajustes que ello conlleva, (tanto en el sector productivo, la balanza de pagos, y el déficit presupuestal). Además observamos que esta situación se está presentando en un espacio en que la correlación de fuerzas políticas está cambiando. Por un lado en el cono sur, los regímenes militares se han debilitado dando paso a gobiernos civiles. Por otro en Centroamérica se desarrolla una creciente militarización. Pese a esta compleja situación, los distintos programas económicos de la diversidad de países de América Latina, centran su atención en la solución de los problemas inmediatos que los afectan; como lo es lograr mejores condiciones de pago para su deuda externa, revitalizar el sector productivo, disminuir el ritmo inflacionario y superar las grandes tasas de desocupación. En el centro de estas reflexiones, se encuentra el factor que habíamos mencionado, el de la reconversión industrial. Ello pone en la médula de la discusión las estrategias posibles de desarrollo para América Latina. Por las salidas inmediatas que se han estructurado, apertura del mercado y mayor atención al sector exportador-industrial, nos damos cuenta que la discusión se centra entre profundizar la sustitución de importaciones o ubicar como el eje dinámico de la acumulación el modelo exportador-industrial. Por las razones expuestas a lo largo de este trabajo, consideramos que esta última propuesta es la que se está imponiendo, constriñéndose nuevamente el espacio para el desarrollo industrial latinoamericano a las transformaciones de la estructura industrial de los países desarrollados. En esta propuesta, la integración y la cooperación latinoamericana queda debilitada.

b) Siendo el caso de México nuestro punto de referencia, -- queremos argumentar nuestro señalamiento en relación a los cambios posibles que sufriera la estructura industrial y las implicaciones que ello tendría en sus futuras relaciones con América Latina.

El actual gobierno mexicano estima que la superación de la crisis puede ser posible mediante la puesta en marcha de políticas económicas que revitalicen la estructura productiva, entre ellas -- se coloca en primer lugar la racionalización del comercio exterior a partir de su liberación, para hacer más competitiva a la planta industrial. Esta consideración obscurece muchos de los problemas estructurales y de fondo que conlleva la estructura productiva del país. Resumiremos los puntos que nos interesa resaltar.

Es indudable que de los años 50' a mediados de los años 70' el crecimiento de la economía mexicana estuvo liderada por el sector industrial-manufacturero.<sup>3)</sup> Este proceso de industrialización se apoyó , mediante una fuerte participación del gasto público que actuó como elemento dinamizador de la demanda agregada. Si a este factor le sumamos la política de protección dísimil hacia -- la planta productiva, la estabilidad cambiaria sostenida durante 22 años sin incremento sustancial de la productividad, el abandono del sector agrícola y los intereses de los agentes económicos que configuraron este proceso, contamos con los elementos que nos explican el porqué la industrialización en México se ha caracterizado por su -- imposibilidad para generar un proceso de reproducción de capital --

3) Su participación en la generación del producto pasó del 17.4% en 1950 a 23.5% en 1975, y sus tasas anuales de crecimiento rebazaron el 6%.

autónomo. Conjuntamente con esta situación, las ramas industriales de mayor crecimiento estructuraron una base industrial orientada a la producción de bienes de consumo final, dirigidos al consumo de los sectores medios y altos y con poca incorporación de progreso técnico. De esta forma, las fuentes de financiamiento generadas internamente para incentivar la inversión industrial no pudieron ser articuladas a un proceso de creciente exportación de manufacturas que permitiera articular un círculo autosostenido de crecimiento. Durante estos años el crecimiento de la industria es muy dinámico pero desarticulado. Dinámico por sus tasas de crecimiento superiores a las del PIB, por el coeficiente de inversión (18.9% del PIB) y por el aumento de participación de las exportaciones manufactureras en las exportaciones totales (16% en 1950 y 31.1% en 1970). Desarticulado porque las exportaciones totales siguen dependiendo de la exportación de bienes primarios (84% del total de exportaciones en 1960 y 68.4% en 1975), y la tasa de crecimiento de este sector va cayendo a lo largo del periodo abordado, participando cada vez menos en la generación total del producto. Sin entrar a considerar que este hecho se relaciona con la pérdida de competitividad de los productos primarios en el mercado mundial, es necesario señalar que la política económica y la estructura agraria mexicana dan cuenta de este resultado. Es decir, una política económica de protección efectiva a la industria, principalmente en la producción de bienes de consumo final y bienes de capital se conjugaron con tasas negativas de protección a la agricultura. Esta situación fué aprovechada por las empresas transnacionales para copar la rama de alimentos industrializados.

Asimismo, la estructura agraria dividida entre la agricultura capitalista intensiva y la orientada a la producción de granos básicos, determinó que la relación entre agricultura e industria sólo se diera a nivel de la producción de alimentos baratos generados -- principalmente por el sector campesino, permitiendo al gobierno mantener una política de subsidios -precios bajos en los alimentos dirigidos al consumo de los sectores medios y burgueses-. Frente a esta situación no se siguió una política agrícola interesada en articular la producción de este sector con la producción industrial. Ello ha dado como resultado que los insumos para una tecnificación agrícola no estén asociados con la producción industrial interna y -- que desde finales de los años 70', la importación de alimentos sea un rubro de consideración en las importaciones mexicanas.

Por su parte, el proyecto nacional conducido por el Estado, logró durante este periodo conciliar diversos intereses. A los grupos industriales nacionales les favoreció la protección de sus industrias porque con ello lograron grandes ganancias. La corporativización -- del movimiento obrero ofreció estabilidad y mano de obra barata a -- las industrias en general, la presión que pudo haber ocasionado el -- atraso del sector agrícola fue mediatizado con el mantenimiento del discurso acerca de la reforma agraria y por los efectos de la modernización que encontró en el sector servicios, el lugar de absorción de grandes sectores que fueron desplazados de las actividades primarias.

Por lo que respecta a los últimos diez años, señalamos que la presencia de la crisis en 1976, fue solventada mediante la exportación del petróleo situándolo como eje dinámico de la acumulación de

capital. Esta situación provocó los siguientes efectos:

- Reversión del proceso de crecimiento de las exportaciones manufactureras, al depender nuevamente y mayoritariamente la captación de divisas de las exportaciones primarias.<sup>4)</sup>

- Reversión del proceso de sustitución de importaciones e incremento sustancial de las importaciones de bienes de capital y de consumo.

- Aumento de la importación de bienes suntuarios entre 1978 y 1982, impulsada por un proceso de liberación comercial.

De esta forma, los rasgos que adopta la crisis en 1982 afecta profundamente la actividad de la industria manufacturera, sus tasas son negativas en 1982 y 1983 (-3.3 y -8.1 respectivamente). Como ya hemos señalado, las medidas que se han aplicado para corregir el déficit de la balanza de pagos ha llevado a reducir las importaciones y promover las exportaciones del sector no petrolero. Los resultados que se han obtenido son los siguientes: Durante 1985 se activaron las exportaciones manufactureras, aunque cayeron 10% en relación a 1984. Pese a ello se logró un superávit de 5 764 millones de dólares en 1985 y de 4 000 millones de dólares en 1986. El superávit

4) La participación de la industria en la generación total del producto interno no se alteró (22%). Ello demuestra que la entrada masiva de renta petrolera se orientó hacia actividades financieras y especulativas. El proceso de sustitución de importaciones y de integración del aparato productivo se frenó ante la necesidad de estimular en el corto plazo al sector petrolero. El coeficiente de importaciones subió sustancialmente en el sector primario, industrias básicas de hierro y acero, maquinaria y equipo eléctrico y no eléctrico. Estas importaciones fueron realizadas principalmente por el sector público para incentivar las inversiones ligadas al sector petrolero, de esta forma se dinamizó -- las actividades de la siderurgia, los transportes y la maquinaria. Sin embargo, las inversiones realizadas en dichas ramas, no lograron su periodo de maduración y desde la crisis de 1982, forman parte del capital inmovilizado por la existencia de capacidad ociosa.

se logró debido al incremento del comercio con los Estados Unidos. Por lo que respecta a 1986, las exportaciones no petroleras sumaron los 9 500 millones de dólares.

Los productos exportados se concentran nuevamente en productos de poco valor agregado, fundamentalmente materias primas (azufre, camarón, fresa, jugo de naranja, ácidos policarboxílicos minerales no metálicos, autopartes y motores). Los productos provenientes de la industria química se insertan nuevamente como insumos para la producción de empresas transnacionales y las autopartes y motores al proyecto de inversiones de las empresas públicas y de las coinversiones que esta estructurando con el capital externo.

Por todo lo anterior, se debe señalar lo siguiente:

- Un proyecto que busca modificar la estructura industrial y expandir el comercio exterior es un proyecto que por la situación de la producción en México es necesariamente de largo plazo. Los resultados inmediatos que se han venido obteniendo, manifiestan que el sector agropecuario se ha convertido nuevamente en principal ---aportador de divisas con productos de poco valor agregado y sometidos a los descensos de los precios internacionales. Por otra parte, las manufacturas que intentan encontrar mercados foráneos, son obstaculizadas por las políticas proteccionistas que aplican los países desarrollados. También podemos visualizar que el proyecto industrial que se quiere para México, está estrechamente ligado a las instalaciones de maquilas y a la aceptación en grandes proporciones de capital externo. Nuevamente la producción está condicionada a insertarse al mercado mundial a partir de actividades segmentadas de complementación de procesos industriales y tecnológicos genera--

dos externamente, sometiendo total e incondicionalmente, la necesaria articulación de un proyecto de investigación y creatividad tecnológica.

- En esta perspectiva, los avances que México había realizado en cuanto a su acercamiento con América Latina, quedan suspendidos y restringidos a una vinculación de carácter político-diplomático, que necesariamente necesita para su modificación, construir una estrategia de desarrollo distinta. No se trata solamente de corregir los desequilibrios de la estructura industrial, sino la de toda la estructura productiva. Es necesario volver a enfatizar acerca de la necesaria integración entre la agricultura y la industria con lo cual pueden corregirse tres aspectos: volcar la producción hacia el mercado interno, subsanar el problema alimentario y articular un proyecto de capacitación y creatividad tecnológica. Con estos elementos América Latina recobraría una nueva dimensión y la cooperación económica y la integración se situaría en un espacio de discusión - distinto. Para articular este proyecto es necesario la conformación de una voluntad política que le dé sustancia y contenido.

3.- Consideramos que la correlación de fuerzas políticas - - en América Latina es todavía favorable a este señalamiento. Así como, examinando que los problemas fundamentales de la región están centrados en la necesidad de recursos financieros y de su canalización a la inversión productiva, la construcción de una nueva estructura de alianzas políticas, sería el punto dinamizador para impulsar la cooperación intrarregional.

La coyuntura política de estos países no arroja en el corto - plazo la posibilidad de transformaciones estructurales en cuanto a

modo de producción, sino que todos ellos apuntan hacia la reconstitución de su proceso capitalista, de esta forma estimamos que es posible basar el desarrollo en pautas distintas sin salirse de la vinculación y articulación con el mercado mundial.

En primer lugar, los países latinoamericanos deben demandar e imponer el pago del servicio de su deuda a un monto porcentual de sus exportaciones, pagar con manufacturas y canalizar el resto de las divisas a la inversión productiva.

En segundo lugar, articular la cooperación latinoamericana de manera que permita que las similitudes de las estructuras productivas, constituyan una estrategia alimentaria regional que supere la contradicción de ser exportadores agropecuarios e importadores de alimentos; así como expandir el desarrollo tecnológico, utilizando los avances logrados por Brasil, Argentina y México.

4.- Dentro de este planteamiento, la posición de México es fundamental ya que podría ser el promotor para la construcción de esa alianza política a nivel latinoamericano. Sin embargo, las líneas de política económica que está adoptando, le han llevado a un acoplamiento pasivo a la estructura productiva de los países altamente industrializados, principalmente a la de los Estados Unidos y ha ido perdiendo terreno en su posición latinoamericana.

Tomando en cuenta los condicionamientos de su vecindad geográfica, de su dependencia económica y de sus diferencias con los Estados Unidos en cuanto a su política exterior, el gobierno mexicano no tiene que reconsiderar la necesidad de rescatar la construcción de un proyecto nacional, en donde las relaciones externas privilegien -

la relación con América Latina. En primer lugar, porque ello permitiría pasar de la sola defensa de las relaciones multilaterales para que los organismos internacionales dejen de ser instrumentos de política unilateral de un país, a la estructuración y conformación de una relación de fuerzas políticas que dentro del complicado sistema de relaciones internacionales fundamenten la necesidad de combinar las relaciones subordinadas que estos países mantienen en el mercado mundial con políticas, programas y acciones de cooperación latinoamericana, que lleven posteriormente y por acuerdos políticos hacia la integración.

Anotamos que esta es una forma de salir de la crisis, ya que su solución sólo es a partir de transformaciones radicales y estructurales en las formas de producción, pero este es un aspecto que le corresponde discutir e impulsar a las fuerzas políticas interesadas en un real desarrollo nacional, desafortunadamente este no es el caso de los gobiernos que hoy representan a América Latina, pero lo dicho anteriormente es viable en el contexto económico y político de nuestros días.

A N E X O

Lista de Tratados Vigentes del gobierno de los Estados Unidos Mexicanos con la República de Brasil:

- Convenio de Arbitraje Firmado 11-IV-1909
- Convenio para intercambio de valijas diplomáticas Firmado 13-IX-1919  
E.V. 24-II-1951
- Acuerdo Comercial Provisional Prorrogado y Modificado el 30 de julio de 1936, con el tratado de "la nación más favorecida". Firmado 7-XII-1931
- Convenio para la revisión de los textos de enseñanza de -- Historia y Geografía. Firmado 28-XII-1937
- Tratado de extradición. Firmado 18-IX-1935
- Acuerdo para el ejercicio conjunto de funciones diplomáticas y consulares en el Distrito Federal de ambos países. Firmado 25-XI-1950
- Convenio de Intercambio Cultural. Firmado 20-I-60  
Sustituído en 1980
- Acuerdo que establece el Grupo Mixto de Cooperación Industrial. Firmado 9-IV-1962
- Acuerdo para la supresión de visas para pasaportes ordinarios. Firmado 5-V-1969
- Acuerdo que crea la Comisión Mixta México-Brasil, Combra--mex. Firmado 22-VIII-1969
- Acuerdo que exceptúa de la legalización consular los documentos expedidos por los tribunales de ambos países. Firmado 26-IX-1970
- Convenio sobre transportes aéreos. Firmado 20-XI-1971.

- Convenio Básico de cooperación científica Técnica. Con este convenio se Acuerda establecer la Comisión Mixta Mexicano Brasileño de Cooperación Científica Técnica y se establece la designación de los responsables de la ejecución del convenio básico de cooperación científica-técnica y el acuerdo para el establecimiento de los comités permanentes de la Comisión Mixta. Firmado 24-VII-74
  
- Acuerdo Complementario al Convenio Básico de cooperación científica técnica en materia de planeación económica y social. Se establece la utilización de tecnología mexicana para el campo azufrero y en la explotación de bauxita. Firmado 29-IV-1983 Cancun
  
- Convenio de Cooperación Turística  
Acuerdo Complementario Firmado 24-VII-1974  
29-VIII-1980
  
- Convenio sobre Transporte Marítimo. Firmado 24-VII-74
  
- Acuerdo para establecer un programa de intercambio de jóvenes técnicos. Firmado 3-VI-1975
  
- Acuerdo IMSS-Embajada de Brasil. Firmado 10-III-1976
  
- Acuerdo Sobre Salud Animal Firmado 18-I-1978
  
- Acuerdo Básico de Cooperación Industrial Firmado 18-I-1978  
Acuerdo Complementario 30-III-1984
  
- Convenio de Cooperación Cultural y Educativa. Firmado 18-I-1978  
Convenio Modificado 30-IV-1982
  
- Protocolo en materia de apoyo financiero al comercio bilateral. Firmado 30-III-1984

- Programa de Trabajo sobre cooperación económica bilateral para 1984-1985. Firmado 30-III-1984
- Acuerdo de Alcance Parcial Firmado en marzo de 1984.
- Convenio de Establecimiento de un mecanismo de consulta en materias de intereses mutuo. Firmado 29-IV-1985

Dentro del Acuerdo Básico de Cooperación Industrial se han firmado los siguientes convenios:

- Intercambio de Productos petroquímicos entre Pemex y Petrobras con vigencia ilimitada. Se otorgaron recíprocamente las representaciones comerciales para importar y exportar directamente -- productos petroquímicos: acrilonitrilo, amoníaco, benceno, gas L.P., lubricantes básicos, tolueno, butadieno, dióxido de etano, estireno, etilbenceno, polietileno y xilenos.
- Convenio entre la Comisión Coordinadora de la Industria Siderúrgica de México y COSIDER de Brasil (Conselho de nao ferrosos e de siderurgia).
- Altos Hornos de México hizo un estudio de factibilidad para -- instalar planta polietizadora de mineral de hierro y una de reducción directa.

Dentro del Acuerdo Complementario al Convenio de Cooperación Científica Técnica, en abril de 1983 se acordó.

- Acelerar las negociaciones de las siguientes operaciones. Importación por parte de México de petroquímica, lubricantes, y parafinas, frijol de soya, maíz, bodegas inflables y premoldeados equipos y servicios para la industria petrolera y equipos ferroviarios. E importación por parte de Brasil de petróleo y zinc.
- Acuerdo de Asociación entre Transportación Marítima Mexicana - S.A. y Lloyd Brasileiro y C-. Marítima Nacional de Brasil.

Lista de Tratados Vigentes del gobierno de los Estados Unidos Mexicanos con la República de Argentina:

- Convenio sobre visación gratuita en los pasaportes de los respectivos nacionales. Firma 23 y 31-VII-1943  
E.V. VII-1943  
Ratificado en 1972 por el Senado de la República.
- Convenio de Intercambio Cultural Firma 26-I-60

En junio de 1974 se tomaron medidas específicas para dar un nuevo impulso al intercambio cultural.

- Acuerdo Sobre Transportes Aéreos. Concesión a Aerolíneas Argentinas y AeroMéxico.1 Firmado 14-V-69  
E.V.
- Convenio de Cooperación Científica y Técnica. Firmado 12-II-73  
Acuerdos Firmados:  
Julio de 1974. Conacyt y Comisión Nacional de Estudios Geo-heliofísicos: ecología, zonas áridas --  
aprovechamiento de energía.  
enero de 1975: Conacyt e Instituto Nacional de Tecnología Industrial INTI; tecnología, información técnica, tecnología de alimentos, biología marina.
- Acuerdo que crea la Comisión Mixta Intergubernamental México. Argentina.  
Nota: Previo a este acuerdo se creó en 1969 la Comisión de Coordinación Económica México-Argentina.
- Acuerdo para fijar las áreas de la Cooperación Científica-Técnica y establecer los métodos adecuados para efectivizarla. Canje de Notas. 1-VII-74  
E.V. 19-VII-74
- Memorandum para el establecimiento de un mecanismo de consulta en materia de interés mutuo. Firmado 4-IV-84  
E.V. 4-IV-84

1) Aeroméxico dejó de volar en 1978.

\* Entra en vigor

ESTA TESIS NO DEBE  
JALISCO DE LA BIBLIOTECA

- Programa de Intercambio compensado primer acuerdo, importar de Argentina un millón de toneladas en granos.
- Segundo acuerdo. Convenio comercial por un monto de 250 millones de dólares.

Firmado 4-IV-84

Firmado 25-IV-85

Lista de tratados vigentes de los Estados Unidos Mexicanos con la República de Venezuela:

- Convenio para el Cambio de Valijas Diplomáticas. Caja de notas 10-IX-1919  
E.V. 23-XII-1919
- Acuerdo que permiten el intercambio de mensajes y otras comunicaciones entre radioaficionados.
- Acuerdo que establece la Comisión Económica México-Venezuela. Firmado 4-IV-1970  
R.V. 4-IV-1970
- Acuerdo de Institucionalización de un mecanismo de consulta entre organismos gubernamentales para asuntos marítimos. Canje de notas 28-VIII-1973
- Convenio Básico de Cooperación Técnica. Firmado 28-VIII-1973  
Bajo este convenio y lo estipulado en el Acuerdo de la Comisión Económica México-Venezuela se firmó un acuerdo de cooperación entre el IMCE y el Instituto de Comercio Exterior de Venezuela, y entre Pemex IMP y Corporación Venezolana de Petróleo.
- Protocolo Adicional Firmado el 22-III-1977.
- Programa de Intercambio de Jóvenes Técnicos Firmado 29-VII-74
- Acuerdo Cinematográfico Firmado 29-VII-1974  
R.V. 3-V-1983
- Convenio de Intercambio Cultural y Educativo Firmado 22-III-1975
- Comité Bilateral de Hombres de Negocios México-Venezuela Última reunión julio de 1974
- Convenio sobre Transportes Aéreos Firmado X-1978
- Programa de Cooperación Energética para Centroamérica y el Caribe Firmado 3-VIII-1980
- Prorrogado Declaración Conjunta 17-VII-1983

- Memorándum de entendimiento para el establecimiento de un mecanismo de Consulta en materia de interés mutuo.

Firmado 7-IV-1984

En la visita de Estado a Venezuela del Presidente de los Estados Unidos Mexicanos/ Luis Echeverría Álvarez se acordaron los siguientes acuerdos: (25 al 29-VII-74).

- PEMEX/IMP y el Ministerio de Minas e Hidrocarburos y la Corporación venezolana de petróleo; Intercambio de experiencias y conocimientos en distintas fases de la industria petrolera y petroquímica, y la realización de actividades de inversión y comercialización de productos petroleros y petroquímicos.
- Entre el Consejo Siderúrgico Nacional de Venezuela y la Comisión de Fomento Minero de México. Intercambio de experiencias y estrategias en el campo de la metalurgia.
- Consejo Siderúrgico Nacional de Venezuela de México; Intercambio de conocimientos y experiencias en la producción de refractarios de la industria siderúrgica internacional y nacional, mercados, productos y tecnología.
- Cooperación científica entre CONACYT y el Consejo Nacional de Investigación científica y tecnológica de Venezuela. Se estableció el intercambio de becas.
- Intensificar relaciones entre la Siderurgica Lázaro Cárdenas Las Truchas y Siderurgica Orinoco.
- Intercambio de información y experiencias sobre transferencias de Tecnología y regulación de la inversión extranjera celebrado entre el Ministerio de Fomento de Venezuela y la Secretaría de Industria y Comercio.
- Provisión de bentonita y barita del Fondo Nacional de Fomento Ejidal de México a las necesidades de la Corporación Venezolana de Petroleos, en base a yacimientos ejidales de Durango, Guanajuato, Puebla y Zacatecas.
- Entre los acuerdos firmados en abril de 1975 con la visita del presidente de Venezuela Carlos Andrés Pérez se encuentran:
- Convenio entre la Secretaría de Patrimonio Nacional y Ministerio de Hacienda (Venezuela para establecer un programa permanente de asesoría e intercambio en materias de empresas estatales.
- Establecimiento del grupo permanente de evaluación del programa industrial entre la Secretaría de Hacienda y Crédito Público y el Ministerio de Fomento de Venezuela.
- Convenio entre la Secretaría de Agricultura y Ganadería y el Ministerio de Agricultura y Cría, para propiciar la cooperación técnica, facilitar la planificación y la toma de decisiones en el sector agropecuario.

- Comisión de Fomento Minero e Instituto Venezolano de petroquímica; Explotación y beneficios de roca fosfórica en Baja California.

Otros convenios:

- Convenio Bilateral de intercambio de bienes de capital para las industrias petrolera y petroquímica que permita sustituir importaciones. (1984).
- Acuerdo de Cancún, México y Venezuela se comprometieron a buscar conjuntamente la estabilización del mercado petrolero, defender precios, producción y mercado de los hidrocarburos. (31-I-1980).

Lista de Tratados Vigentes del gobierno de los Estados Unidos Mexicanos con la República de Colombia:

- Tratado de Arbitraje Firmado: 11-VII-28
- Tratado de Extradición Firmado: 12-VI-28  
E.V. 1-VII-37
- Intercambio de Valijas Diplomáticas Canje de notas 18-II-36  
E. V. 18-II-36
- Convenio sobre Transportes aéreos Firmado y EV. 9-I-36
- Acuerdo IMCE- Fondo de Promociones a la exportación Firmado 7-XII-73
- - Acuerdo Cooperación Económica México-Colombia. Mediante este acuerdo se crea la Comisión Mixta de Cooperación Económica y Comercial Colombia-México. Canje de notas y E.V.  
6-VI-77
- Convenio Básico de Cooperación Científica y Técnica Firmado 8-VI-79  
E.V. 6-III-81
- Convenio de Intercambio Cultural y Educativo. Firmado 8-VI-79  
E.V. 6-III-81
- Acuerdo Supresión de Visas Canje de notas: 24-II-84
- Memorándum para el establecimiento de un mecanismo de consulta en materia de interés mutuo. Firmado 28-III-84

\* Entra en vigor.

## BIBLIOGRAFIA

### LIBROS

- Aranda, Sergio. *América Latina en crisis*. Caracas, ILDIS, 1980, 394 p.
- Argentina: *Políticas Económicas Alternativas*. México, CIDE, --- 1982, 157 p.
- Banco de Comercio Exterior. *Visita del Presidente de Venezuela a México*. México: Bancomext, 1975, 35 p.
- Banco de México. *Las Relaciones Comerciales de México con Colombia*. México, Banco de México, s/f.
- Banco Interamericano de Desarrollo. *Progreso Económico y Social en América Latina*. Informes Anuales, 1984, 1985.
- Banco Nacional de Comercio Exterior. *Anuario de Comercio Exterior 1974-1977*. México: Bancomext, 1960.
- Banco Nacional de México. *Informes Anuales*. México, (varios años).
- Brazil: *Industrial Policies and Manufactured Exports*. A World Bank country study Washington D. C. USA; 1983, 269 p.
- Cabrera, Ignacio. *El patrón de reproducción de capital, crisis y petróleo en México*. (mimeo), IIEC.- UNAM.
- Calvani, Aristides. *Las Bases de la Nueva Política Exterior de Venezuela*, Caracas, CIDAL, SIF, 48 p.
- Carvalho, José. "Liberación de las restricciones comerciales en Brasil", *Comercio Exterior*. México, Vol. 35, No. 12, dic./85, p. 1141-1152.
- Castañeda, Jorge. *México y el Orden Internacional*. México; --- COLMEX, 1956.
- Comisión Económica para América Latina. *Estudio Económico: Argentina, Brasil, Colombia y Venezuela*. Santiago, CEPAL, varios años.
- Comisión Económica para América Latina. *The International Economic Relations and Regional Cooperation of Latin America*. Lima: E/CEPAL/SES/20/G. 18, 1984, 172 p.
- Comisión Económica para América Latina. *Relaciones Económicas Internacionales y Cooperación Regional de América Latina y el Caribe*. Santiago: LC/G. 1422, mayo 1986, 223 p.
- Comisión Económica para América Latina.  
- Anuario Estadístico de América Latina, 1975 y 1983.  
- Notas para el estudio económico: México, 1970, 1975, --- 1978, 1980.
- Comisión Económica para América Latina. *La Crisis Económica Internacional y sus repercusiones en América Latina*. ONU: Estudios e Informes No. 32, 1983, 81 p.

- Fajnzylber, Fernando. *La Industrialización trunca de América Latina*. México, Centro de Economía Trans., 1983.
- Ferrari, Gustavo. *Esquema de la política exterior Argentina*. -- Buenos Aires, 1981, 137 p.
- Ferrer Aldo. "La Economía Argentina bajo una estrategia 'preindustrial' 1976-1980", en *Argentina Hoy*. México: Siglo XXI, p. 105-128.
- Garaicoechea C., Manuel. *El Comercio Exterior y la estrategia del desarrollo económico de Venezuela*. Caracas, Univ. Central de Venezuela, 1969.
- García Robles, Alfonso. *Seis años de política exterior de México*. México; S.R.E., 1976, 64 p.
- González, Guadalupe. "Incertidumbre de una Potencia Media" en *La política exterior de México desafíos de los ochenta*. México: CIDE, 1983, p. 15-81.
- Guillén Romo, Héctor. *Orígenes de la Crisis en México*. México: ERA, 1984, 140 p.
- Informe Anual. Banco Central de Venezuela. *Balanza Comercial de Venezuela con México*. Caracas: Oficina Central de Estadística e Informática, Presidencia de la República, 1980.
- Instituto Mexicano de Comercio Exterior. *Como exportar a Argentina*. México, IMCE, 1985.
- Instituto Mexicano de Comercio Exterior. *Como exportar a Venezuela*. México: IMCE, 1982, 58 p.
- Instituto Mexicano de Comercio Exterior. *Indicadores de Comercio Exterior*. México: IMCE, 1979-1981.
- Instituto Mexicano de Comercio Exterior. *Relaciones Comerciales México-Brasil*. México, IMCE, 1985, 101 p.
- Instituto Mexicano de Comercio Exterior. *Anuario del Exportador*. México; IMCE, varios años.
- Instituto Mexicano de Comercio Exterior. *Gula del Comercio Exterior*. México; IMCE, 1973.
- Lafer Celso, Peña Félix. *Argentina y Brasil en el Sistema de Relaciones Internacionales*. Buenos Aires: Nueva Visión.
- López Portillo, José. *Política Exterior 1979-1980*. México, S.P.P. 1980.
- Madrid, Hurtado. *10 puntos básicos sobre la política exterior mexicana*. México, PRI, 1980.
- Marini Ruy Mauro. "La dialéctica del desarrollo capitalista en Brasil" en *Subdesarrollo y Revolución*. México: Siglo XXI, 1975, p. 27-106.
- Maza Zavala. "Historia de Medio Siglo: 1926-1975" en *América Latina: Historia de Medio Siglo*. México: Siglo XXI, 1979, -- p. 458-550.

- Mota Sardenber. *A política externa do Brasil e a América Latina*; 1980, 16 p.
- Ojeda, Mario. *Alcances y Límites de la Política Exterior de México*. México; Colegio de México, 1981, 220 p.
- ONU. Asamblea General. *Vigésimo Noveno Período de Sesiones* (17 de septiembre al 18 de diciembre de 1974). "Carta de Derechos y Deberes Económicos de los Estados". Resolución 3281 (XXIX).
- ONU, Asamblea General. *Sexto Período Extraordinario de Sesiones*. (9 de abril al 2 de mayo de 1974). "Declaración sobre el establecimiento de un Nuevo Orden Económico Internacional" Resolución 3201 (S-VI).
- Pellicer, Olga. "La buena vecindad en los momentos difíciles. México y los Estados Unidos en 1982" en *La política exterior de México: Desafíos en los ochenta*. México; CIDE, 1983, p. 83-117.
- Pellicer, Olga. "La seguridad nacional en México: preocupaciones nuevas y nociones tradicionales" en *Las relaciones económicas México-Estados Unidos*. México; F.C.E., 1981, p. 231-247.
- Pellicer, Olga. "Política hacia Centroamérica e interés nacional de México" en *Centroamérica Crisis y Política Internacional*, México; Siglo XXI, 1982, p. 227-253.
- Plan Nacional de Desarrollo 1983-1978. México, Poder Ejecutivo Federal, México: S.P.P., 1983.
- Programa Nacional de Fomento Industrial y Comercio Exterior 1984-1988. México, Presidencia de la República, 1984.
- Ramírez López, Berenice. *Relaciones Económicas México-Centroamérica 1960-1980*, Tesis de Licenciatura, FCPYS-UNAM, 1980, 172 p.
- Secretaría de Comercio y Fomento Industrial. *Guía del Exportador Mexicano*, México; SECOFI, 1978.
- Secretaría de la Presidencia. *Argentina, Brasil, Ecuador, Perú, Venezuela*. México; 1975.
- Secretaría de Programación y Presupuesto. *Anuarios de Comercio Exterior*. México: S.P.P., varios años.
- Secretaría de Programación y Presupuesto. *Información sobre las relaciones económicas de México con el exterior*. México: S.P.P., varios años.
- Secretaría de Relaciones Exteriores. *Gira de trabajo del Presidente L. Echeverría a 14 países de América, África, Asia*. México; S.R.E., Jul/Agos/1975.
- Secretaría de Relaciones Exteriores. *México y Brasil*. México, S.R.E., 1983, 53 p.

- Selcher Wayne. *Brazil in the international system, the rise of a middle power.* 1981, 251 p.
- Tello, Manuel. *La Política Exterior de México, 1970-1974.* México, F.C.E., 1975.

### ARTICULOS

- Balassa Bela. "La política de Comercio Exterior de México", *Comercio Exterior*, México; Bancomext, Vol. 33, No. 3, marz/83, p. 210-223.
- Blanco, José. "Génesis y desarrollo de la crisis en México" 1962-1979. *Investigación Económica*, México; UNAM, 150, oct/dic. 79, p. 40.
- Casas, José. "Ciclos Económicos en la Industria y Sustitución de Importaciones 1950-1980", *Economía Mexicana*; México, CIDE, No. 4, 1982.
- Conjuntura Económica.* Brasil; Fundacao Getulio Vargas. Varios -- autores.
- Cordero, Salvador. "Concentración Industrial y Poder Económico en México", *Cuadernos del CES* No. 18; México, COLMEX, --- 1957.
- Dehesa, Mario. "Tipos de Empresa y el Comercio Exterior de Manufacturas", *Economía Mexicana*; México, CIDE, No. 4, 1982.
- Dorfman, Adolfo. "La crisis estructural de la industria Argentina". en *Revista de la CEPAL*, Santiago; CEPAL, 23, ago/84, p. 127-138.
- Jacobs, Eduardo; Pérez, Wilson. "Las grandes empresas y el crecimiento acelerado", *Economía Mexicana*, México, CIDE, No. 4, 1982.
- Pérez, Wilson. "La estructura de la Industria Estatal: 1965-1975". *Economía Mexicana*; México, CIDE, No. 4, 1982.
- Revista Expansión.* México; varios números.

### DOCUMENTOS

- Convenio Comercial PEMEX-PETROBRAS. Brasilia, 3/Ago/78.
- Protocolo firmado entre el Ministro de Patrimonio y Fomento Industrial de México con el Ministro de Minas y Energía de Industria y Comercio de Brasil. Brasilia, 3/ago/78.
- Secretaría de Relaciones Exteriores. *Tratados ratificados y -- convenios ejecutivos celebrados por México.* México, S.R.E., 1975, 1977, 1980.
- Secretaría de Relaciones Exteriores. *Tratados Multilaterales vigentes.* México, S.R.E., 1977, 126 p.