

UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA
DE MÉXICO

FACULTAD DE ECONOMÍA

LA INFLACION UN ESTUDIO TEÓRICO
MATEMÁTICO, CON UNA APLICACIÓN PRÁCTICA,
EN LA REALIDAD ECONÓMICA MEXICANA

TESIS :

PARA OBTENER EL TÍTULO DE

LIC. EN ECONOMÍA

PRESENTA

JOSE LUIS OLIVARES SILVA

México D.F.

1990



UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

INTRODUCCION

En la actualidad (dada la complejidad de los fenómenos) se hace necesario la búsqueda de nuevas alternativas en la consecución del conocimiento. En este sentido se intento seguir otro camino para el conocimiento del proceso inflacionario.

En el presente trabajo se busco la manera de emplear un método de investigación, en lugar de seguir un enfoque de los que estudian a éste fenómeno. Este método es el dialéctico-materialista. Esto con el objeto de esclarecer un poco más la compleja dinámica de su movimiento interno. Por lo cual se tomo al fenómeno como un todo, en que a su vez esta constituido por un conjunto de elementos. En consecuencia se analizó a cada elemento en sus interacciones.

También para lograr cumplir con éste objetivo, se formuló un modelo matemático, el cual sirvió para aplicar un método de análisis llamado simulación (el que consiste en hacer interactuar las variables contenidas en él a través de hipótesis), para poder analizar el comportamiento de los componentes causales de la inflación.

Del trabajo se concluyó que la inflación lo crean las personas, y para lograr esto influye en algunas variables económicas, de tal suerte, que aparecen como si estos elementos fuesen los responsables de su surgimiento.

Así, pues, la estructura del trabajo esta hecha de tal manera que concuerda con los objetivos, la hipótesis y el método de investigación planteados.

Los objetivos que se proponen para cumplirse en el desarrollo del trabajo son:

Como objetivo general se tiene: el hacer un análisis teórico y práctico del fenómeno de la inflación, desde la perspectiva de sus orígenes, causas, efectos y consecuencias.

Y como objetivos particulares: poder llegar a determinar a las variables más relevantes, siendo éstas las que caracterizan y expresan particularmente la inflación en una de sus facetas y procesos.

La formulación de un modelo matemático con la información empírica y teórica analizada.

El indicar a través de este modelo matemático, las alternativas y posibilidades para poder controlar la inflación.

Como hipótesis se proponen:

Hipótesis general, es aquella que dice: si el fenómeno de la inflación se da a nivel general, es decir, a nivel internacional y no solo ha existido en un sistema económico, entonces, existen elementos que no solo son inherentes al propio proceso productivo y a la formación social existente en la realidad económica mexicana.

Las hipótesis particulares se tiene las que dicen que:

si el indicador de la manifestación de los efectos del fenómeno de la inflación se da en los precios, y dado que los precios se cuantifican a través de dinero, entonces la manera de como funcio y que es el dinero de la economía, es un elemento que da origen del proceso inflacionario.

Y la que dice que una alteración tanto en el nivel del precio

como del trabajo provocan la aparición de los efectos de la inflación, entonces, este desequilibrio es originado por la desproporción en la remuneración de cada uno de los factores de la producción.

Por otro lado, dentro de la reseña del trabajo se tiene que en el primer capítulo, se describe a grandes rasgos el desarrollo histórico de la economía internacional, información que muestra que en todo el transcurso de este desarrollo ha estado lleno de problemas (siendo en algunos años más sobresalientes que otros, dentro del mismo periodo), de todo tipo, esto es, derivado de hechos sociales, económicos, políticos, climatológicos (fenómenos naturales).

Entre estos aparecen las guerras, las crisis, los terremotos, los aumentos de precios, el desempleo, aumentos de productividad y los movimientos sociales.

Esto viene a mostrar la gran complejidad de la dinámica económica, y en consecuencia lo difícil de sus interacciones. Dando todo esto el cariz sumamente complejo al fenómeno de la inflación.

En el capítulo dos se presentan diversos enfoques para estudiar el fenómeno, siendo estos: El keynesiano, el monetarista, el estructuralista, el marxista y el sociológico. En los que toman como algunas de las causas principales a: la demanda excesiva y al incremento de los costos, la excesiva emisión de moneda, los desequilibrios en la estructura productiva, las crisis resultantes del proceso de acumulación de capital y a las divisiones y los conflictos sociales que tiende a generar la misma economía, respectivamente.

Debido a esta divergencia en la determinación de las causas de su origen, determinan diferentes alternativas de política económica.

En el capítulo tres se expone, las características de los diversos procesos inflacionarios (inflación de demandas, inflación de costos, estanflación, inflación galopante, hiperinflación, inflación reptante, inflación reprimida), así como la especulación y la deflación. Y sus alternativas de política económica.

En el capítulo cuarto se exponen algunas definiciones acerca del dinero, sus características y sus funciones, así, como dos puntos acerca de éste: El keynesiano y el marxista.

En el capítulo quinto está dedicado al precio. Por lo que se exponen diferentes conceptos acerca de éste, su surgimiento, que es lo que lo constituye, los diferentes elementos que lo hacen variar y los diferentes tipos de éste, así como dos puntos de vista acerca de él: El keynesiano y el marxista.

En el capítulo seis, está dedicado a la presentación del modelo formal (estudio matemático), en éste se expone sus fundamentos, las hipótesis, los supuestos, las etapas para su formulación y el intento de aplicar la metodología de la simulación para analizar al fenómeno.

Y por último se exponen las conclusiones y sugerencias.

CAPITULO 1

BREVE PANORAMA DEL DESARROLLO HISTORICO DE LA ECONOMIA INTERNACIONAL: 1950 - 1985.

Los hechos¹ que han venido desarrollandose en la vida económica, política y social de la economía internacional, han tenido una trascendencia de gran importancia, para el desenvolvimiento y desarrollo del fenómeno inflacionario en el ámbito mundial.

Todos estos han venido interactuando dentro de las relaciones internacionales de tal manera que transforman los rumbos trazados por los objetivos y metas de los planes de desarrollo de las diversas naciones, las que están integradas tanto al sistema capitalista, al socialista (en el último caso son de poca magnitud).

En consecuencia, no sólo hechos económicos son los que dan origen al fenómeno de la inflación, que es tan complejo de comprender, sino que también interviene de diversa indole, tales como: los naturales, los políticos y los sociales. Los que pueden ser resultado de la decisión de una o más personas, partidos políticos y otras maneras de proteger sus intereses.

¹Los que pueden ser acciones, actitudes, alteraciones en el clima, creación de bases militares, expectativas, guerras, luchas por los mercados, objetivos a cumplir, revoluciones sociales, terremotos, huracanes y demás hechos fortuitos y causales.

El objeto de este capítulo es mostrar la situación de la economía a nivel mundial, esto es en su conjunto, para tener presente algunos en la gran gama de hechos que se han dado y con esto poder determinar las relaciones externas que tiene la economía mexicana, es decir, el medio que la rodea y con la que interactúa.

Así, pues, los acontecimientos son demasiados, pudiendo aparecer en cualquier parte de la economía mundial y tener la misma importancia, por lo que es difícil apreciar donde y cual acontecimiento es el que da el estímulo para el surgimiento del fenómeno y por tanto, con cual empezar el estudio. Por tal motivo se expondrán algunos de ellos.

a) Período: 1950 - 1959*

Para iniciar esta breve exposición de la historia de la economía internacional, se citarán algunos acontecimientos ocurridos en Estados Unidos durante esta década (véase mapa 2.1).

En este país la inflación ha sido común ya que sólo teniendo en cuenta los años posteriores a la segunda guerra mundial las variaciones en los precios han sido muy amplias. Donde aparece entre los años de 1953 un proceso de alza de precios caracterizado por ser esta muy lenta y constante.

*La periodización se ha hecho en forma aproximada, dado que hay que tener presente que existen hechos que ocurren a lo largo de varios años, o que aparecen en los últimos y los primeros años de alguno de los periodos, por ejemplo: la guerra de Vietnam, la crisis de 1972-1973, la revolución nicaragüense, el incremento de la productividad, el déficit de la balanza de pagos.

Por otro lado, los monopolios más grandes obtuvieron una cuota marginal de beneficio (antes de la deducción del impuesto), anual media de 22.1% entre los años de 1947 y 1955.

Asimismo el número de empresas que no utilizaban mano de obra asalariada creció desde 1954 a 1977 de 410 400 a 1 109 600 los que incluye los incrementos de: 105 800 a 342 000 en los servicios de la población; 46 100 a 303 400 en los servicios al mundo de los negocios y 21 100 a 115 000 en recreación y descanso.

Entre 1950 y 1977 el índice general del costo de la vida aumentado en 2.5 veces, los precios a los servicios en 3.3 veces, los servicios médicos en 3.0 veces y los honorarios de los facultativos en 3.7 veces.

Durante el período de 1950 a 1976 la productividad media de una persona ocupada creció en las comunicaciones en 14.1 veces y 2 veces en el transporte. En la industria manufacturera y la extracción el índice fue de 1.9 y 1.6 respectivamente.

En el comercio la productividad del trabajo se incremento en 1.75 veces. La productividad del trabajo en el sector de servicios (excluyendo el transporte y las comunicaciones), y las esferas crediticio financieras ascendió a un ritmo de 2 veces menor que el de toda la economía.

En la economía privada, su crecimiento entre 1948 y 1956 fue de 2.9% en el comercio 2.1% en los establecimientos financieros y de crédito, de 1.2% en los servicios al sector productivo de la población, frente a 3.1% para todo el sector privado de la

economía.

Durante el ascenso cíclico de los años 50's en esta economía el peso relativo de los costos estimados para la adquisición de materias primas, productos básicos y para la remuneración de mano de obra empleada en su industria manufacturera aumento en 18%, mientras que la parte de los gastos específicos desenvolados en concepto de remuneración al personal no productivo (administrativo), se incremento en 75 %. Otros gastos, incluidos los destinados a la promoción de las ventas, crecieron durante el mismo periodo en 400 %.

En este país, el deterioro del poder adquisitivo del dólar, como resultado de la emisión gigantesca de dinero obligó al gobierno a cambiar en cierto grado en los 50's la práctica inflacionaria de financiamiento de gasto público.

También se tiene, que en periodo 1953-1959, los precios al por mayor crecieron en el país casi un 8.0 %, mientras que los del rubro de acero ascendieron en un 11.0 %, y los de la maquinaria casi en 17.0 %. Means llega a la conclusión de que: "En este periodo el aumento de los salarios determinó un alza en los precios del acero solo en una cuarta parte, mientras que en las restantes se debieron en la política de precios de las grandes compañías siderurgicas".

Pasando a otro país, Guatemala (mapa 2,2), aquí después de la segunda guerra mundial se intensifica el movimiento de

²V. Usovkin. La inflación en el capitalismo contemporáneo. Moscú, Ed. Progreso 1984, pag.47.

liberación nacional (véase en el mapa 1,4) con el que se logra vencer al general Jorge Ubico. Entonces fué elegido como presidente Juan José Arevalo (mapa 1,9) El cual fué sustituido en 1950 por Jacobo Arbenz Guzman, quién ganó las elecciones al General Miguel Ydígoras Fuentes.

El propósito del gobierno de Arbenz era aplicar reformas que limitarían el poder de los latifundistas y de las empresas extranjeras.

Las compañías más grandes en esta época, que radicaban en ésta economía eran, The United Fruit Co. , y la Electrica de Guatemala las que dominaban la economía guatemalteca. Sus exportaciones casi en su totalidad de café, caña de azúcar y plátanos, que se dirigían principalmente al mercado estadounidense.

Sucesos similares ocurren en Cuba (mapa 2,3) en la década de los 50's. Uno de ellos es el golpe militar (mapa 1,5) que se dió en 1950 por el General Batista, hecho que desencadenó la ola revolucionaria desde entonces, la que llegó a su fin en 1959, con el triunfo de la revolución cubana (mapa 1,6) la toma del poder de un gobierno popular, el que empezó a realizar importantes transformaciones; estas se respaldaban con reformas socioeconómicas las que entraron inmediatamente en conflicto con los intereses de la inversión extranjera.

En este tiempo tan sólo las inversiones directas de Estados Unidos, en Cuba ascendieron a casi mil millones de dólares. Varios monopolios controlaban el 90 % de la generación de energía

eléctrica, extracción de níquel, cobalto, mineral de hierro y de otros minerales.

Tenían en propiedad los 36 ingenios azucareros más grandes (les correspondía el 30 % de la producción nacional de azúcar), y un 25 % de los labrantíos agrícolas. Además, controlaban las comunicaciones telegráficas y telefónicas, motivo por el cual E.E.UU. participa en la contrarrevolución, la que se acentúa aún más con el triunfo de la revolución hasta 1961 y hasta 1961⁴.

En Chile (mapas 2,4), que es lo que sucede. En 1953 la moneda sufre una devaluación de gran magnitud, originada por la disminución de las divisas disponibles para subsidiar a las importaciones, motivo por el cual el proceso inflacionario se agudiza partir de la segunda parte de 1953, elevándose como consecuencia, en forma automática los precios de importación, siendo más afectados los precios de los bienes de consumo.

Los precios aumentaron en 200 % desde 1947 a 1952, y de 1952 a 1962 se elevaron un 270 % aproximadamente. Asimismo, el índice del costo de la vida se elevó en 70 % a fines de 1953, un 56 % en 1956 y un 213 % en 1957 correspondiendo al subíndice de alimentación aumentos del 50 y 41 % para los años de 1956 y 1957.

Desde 1953 se da una caída en las ventas del Cobre, lo que redujo los ingresos del gobierno en un 26 % mientras que las

⁴Sergueyev Fiodor. ¿Reina o Peón?. Moscú, Ed. de la agencia de prensa Nóvosti, 1975, pp. 31,32.

⁵Sunkel O. Inflación y estructura económica. Ed. Paidós 1975, pp. 64, 65, 70.

entradas del gobierno descendieron en un 10 %. Como consecuencia, el tipo de cambio para los importadores se devaluó en 70 %, a fin de reducir los subsidios a la importación, pero aún así, el presupuesto gubernamental se elevó en 20 % del gasto total⁶.

Situación que dio la posibilidad de que los recursos para la inversión fluyeran hacia la especulación en tierras y la construcción de residencias de lujo. En 1955 estas últimas representaron el 45 % de la inversión fija.

Dado el caso en que se encontraba la economía de este país, la producción manufacturera cayó en un 6 % de 1951 a 1952 y permaneció en este nivel hasta 1953. En tanto, que el gasto público se contraía, cayendo desde aproximadamente del 22 % del producto nacional en 1951 al 19 % en 1952 y por debajo del 15 % en 1953.

Así, pues, para contener el proceso inflacionario, en 1956 recurrieron a la regulación de los sueldos y salarios tanto en el sector público como en el privado.

Por otro lado, la población Chilena resintiéndose los estragos de la tremenda crisis, hacen una huelga general la que alcanza a paraliza a toda la economía, (mapa 1.7).

En México (mapa 2.5), durante los años 40's el incremento medio de los precios fue de 10.44 % variando estos en el mismo período entre 5 y 27 %.

⁶IBIDEM pp. 16.

En estos años, el incremento anual del salario fue del 7.5 % (véase esto en el cuadro 1) y el índice de precios del costo de la vida obrera para la alimentación creció a una tasa media anual del 13 %. Asimismo, se inicia un proceso especulativo al destinarse parte del ingreso a invertirse en bienes raíces.

Globalmente, en México los sueldos y salarios representaban en 1950 el 25 % del Producto Interno Bruto. Años después se mantiene en ese nivel hasta que a partir de 1958 estos comienzan a subir lentamente hasta alcanzar hacia finales de los 60's aproximadamente 30 %.

Cuadro. 1. Variables económicas de México: 1950-1959.

AÑO	PIB MILLONES DE PESOS	TIPO DE CAMBIO PESOS/D.	INV. EXT. DIRECTA MILLONES DE DLS.	MASA MONET. MILLONES DE PESOS
	(1)	(2)	(3)	(4)
1950	39736	8.65	72.303	5000
1951	51265	8.65	120.609	6800
1952	57402	8.65	60.172	7070
1953	57172	8.65	41.816	7652
1954	69680	11.34	93.153	8726
1955	84070	12.50	105.356	10517
1956	96996	12.50	126.305	11692
1957	111402	12.50	131.591	12693
1958	123015	12.50	100.267	13089
1959	132669	12.50	81.155	15432
% TASA DE CRECIM.	233.07	44.50	31.79	157.67
	13.71	4.09	3.70	9.95

Fuente: La economía mexicana en cifras, 1970, p. 200, y la publicación de 1966, pp. 80, 86, 217, 341, Diario oficial de la federación, 6 de mayo de 1987, p. 115.

En las finanzas públicas en el periodo 1950 - 1960, la carga fiscal es baja, existiendo subsidios y transferencias de empresas

públicas al sector privado. Este periodo se caracteriza en el ámbito mundial por su crecimiento sostenido.

También, las grandes empresas y propiamente los monopolios prosperaron en los años 1950 y 1960 (véase el comportamiento de la Inversión Extranjera Directa en el cuadro 1). Estos poseían el 65% del capital total y obtenían el 73 % de los ingresos. La presencia de los monopolios fué determinante desde la segunda mitad de los años 50's.

Cuadro 2. Variables económicas de México: 1950-1959.

AÑO	DEUDA PÚBLICA MILLONES DE DLS.	SALARIOS PESOS/D.	EXPORTA- CIONES MILLONES DE DLS.	IMPORTA- CIONES MILLONES DE DLS.	SALDO MILLONES DE DLS.
	(6)	(7)	(8)	(9)	(10)
1950	40.20	4.20	453.40	596.70	-103.30
1951	ND	4.63	591.50	888.70	-297.20
1952	29.70	5.13	625.30	828.80	-203.50
1953	ND	5.63	559.10	807.50	-248.40
1954	111.00	6.29	615.10	788.70	-172.90
1955	ND	7.05	738.60	883.70	-145.10
1956	72.80	7.53	807.20	1071.60	-264.40
1957	30.90	8.00	706.10	1155.20	-449.10
1958	84.50	8.80	709.10	1128.60	-419.50
1959	43.70	9.50	723.00	1006.60	-283.60
%	110.19	126.66	59.60	68.89	179.50
TASA DE CRECIM. %	8.25	9.59	6.40	6.39	14.20

Fuente: Nafinsa, La economía mexicana en cifras. 1970, p. 190, 286, 315, 316.
ND. Datos no disponibles.

Bajo esta situación de crecimiento, el PIB se incremento en 233 % en el periodo, y la masa monetaria lo hizo en 1.57 veces, lo que representa la emisión de moneda.

Asimismo, en este periodo se recurre al crédito internacional, el cual pasa de 40.2 millones de dólares en 1950 a 412.8 millones en 1959 (véase datos en el cuadro 2).

Del mismo modo, aunque la economía pasa por una estabilidad relativa se tiene que durante todo el periodo existe en lo referente a las transacciones comerciales con el exterior, un déficit marcado en la Balanza comercial. Así, se tiene en 1950 un déficit de 108.3 millones de dólares, el que pasa a 283.3 en 1959, lo que implica que ese déficit se incrementó en 1.785 veces (sin tener en cuenta las variaciones que hubo en todo el periodo. Como lo muestran los datos del cuadro 2).

En Brasil (mapa 2.4), país en el que gran parte del siglo XX, ha pasado un proceso inflacionario, el que oscila en promedio entre 10 y 20 %, y el costo de la vida se incrementó 25 veces aproximadamente de 1946 a 1970.

En Europa, en el caso de Inglaterra (mapa 2.5) en los años de 1951 y 1952, se incrementa el desempleo de 1.08 % a 2.24 % desempleo, que fue acompañado por una caída de la tasa de crecimiento salarial anual de 10.6 % y 6.6 % respectivamente, y del 3.2 en 1953.

Las variaciones fueron mucho más grandes en los años siguientes, de 1955 a 1959 el desempleo subió de 1.0 % al 12.43 %, y la tasa de los salarios mínimos cayó de 8.2 % a 3.1 % con una baja posterior de 1.3 % en parte de 1959. De 1960 a 1963 el desempleo aumentó de 1.53 % al 2.47 % y la tasa de incremento salarial de 7.4 al 3.6 %.

Asimismo, dentro de esta dinámica, la productividad por hora de trabajo de cada ocupado en toda la economía creció entre 1948 y 1973 en 2.3 % anual, en el comercio en 2.2 % en la esfera del crédito y las finanzas en 2.1 % ⁷.

De 1947 a 1970, existieron periodos en el que el desempleo supero el 2.0 %. En dichas ocasiones, el número medio de desempleados fue de 487 000, y el nivel de desempleo medio del 2.2%. En los mismos periodos el desempleo medio de Midlands y South England fue de 227 000 o del 1.5 %, mientras que en North England, Escocia y Gales fue de un promedio de 259 000 o de 3.5 %.

En la zona del Reino Unido (mapa 2.6) la fuerza de trabajo (como en la mayoría de los países capitalistas), está concentrada en algunas regiones ocasionando problemas.

Por otra parte, se experimenta un alza de precios de 3.5 % anual en los años de 1950 a 1955.

En Francia (mapa 2.7) y el Japón (mapa 2.8) donde se tuvo una elevada productividad, los precios se duplicaron y desde 1950 la producción real aumento velozmente.

Aun con este nivel de desarrollo en la productividad, la moneda francesa se depreció en un 60 % aproximadamente desde 1946 a 1970.

De la serie de devaluaciones que sufre el franco, la de mayor magnitud se da en el año de 1948, cuando el franco alcanzó

⁷Véase a BALL Robert James. Inflación: Textos escogidos. Madrid, Ed. Tecnos 1975, pp. 171 y V. Usoskin Op. Cit. pp. 116.

el punto más bajo de cotización hasta ese entonces. Le siguieron otras devaluaciones en marzo, septiembre y la de agosto de 1957.

En la de 1957 intervinieron factores como la emisión de dinero sin respaldo de riqueza producida, el aumento del impuesto y la reducción del déficit presupuestario, el cual pasó de 10 000 millones en 1957 a 6 000 millones de francos en 1958. Todas estas devaluaciones estuvieron motivadas por la intención de reconstruir su economía y de alcanzar la estabilidad de la misma.

En el periodo de 1945 a 1957 los gastos del Estado pasaron de 465 a 12 000 millones de francos, o sea, se multiplicaron dos veces y media, mientras que la masa monetaria aumentó a su vez más del 150 %. lo que supuso una depreciación superior al 500 % de su valor. Siendo una de las causas principales la intervención (del imperialismo francés) en la guerra de Indochina (mapa 1,9) por medio del colonialismo, a través de conquistar varias provincias del Nambo" (mapa 2,9), en la cual tuvo que enfrentar la dura e intrepida guerra de resistencia del pueblo vietnamita durante varios años a partir de 1946 a 1954.

Vuelve a caer el franco en el año de 1958 con una devaluación del 12.5 % (devaluación con respecto al dólar), por lo cual se estableció su paridad a una relación de 5,50/1, con lo que se restringieron los créditos severamente a la vez que se elevó la tasa de descuento al 3 %; política dirigida al ahorro

"Parte meridional de Viet Nam del Sur.

voluntario.

Al año siguiente, le sigue otra devaluación del 17.5 % sobre su paridad anterior respecto al dólar (política dirigida por Jaques Rueff*), la cual fue complementada con las siguientes medidas:

-Liberación de los cambios y convertibilidad del franco.
Creación del nuevo franco francés en relación 1/10 con el anterior.

-Aumento de los impuestos, reducción de gastos y ayudas a subvenciones, con objeto de reducir el déficit presupuestario.

-Nueva operación "verdad" que supuso una actualización en los precios de productos básicos (del pan, leche y alimentos en general), y tarifas públicas con un aumento de alrededor del 20 %.

-Liberación de las fronteras.

En Asia, después de pasar un largo proceso inflacionario de más de una década (desde 1937 cuando estalla la guerra de resistencia contra el Japón -mapa 2,10- hasta mayo de 1949, el gobierno, del Kuomintang aumenta el papel moneda en circulación en más de 1 400 millones de veces¹⁹), y de haber tenido intervenciones extranjeras y guerras civiles, China (mapa 2,11) logra recobrar su unidad (a través de la lucha de liberación

*Economista francés seguidor de la escuela monetarista.

¹⁹Vease, Los Chinos. Enciclopedia del mundo actual. Barcelona. Ed. Nouger, 1977, pp. 10,20 .

nacional), además con la victoria del partido comunista chino, este último proclama el nacimiento de la República Popular China en octubre de 1949. A partir de entonces China logra erradicar a la inflación de su economía.

Suceso de similar trascendencia ocurrido en la misma región es el desencadenamiento en junio de 1950 de la guerra de Corea (mapa 2.12), la que llega a su fin en julio de 1953 (mapa 1.2).

Sucesos que ocasionarán las más bruscas variaciones para los precios de las materias primas, en los años de 1950 y 1951.

Y en el Medio Oriente, se derroca el gobierno del primer ministro Mohammed Mossaddegh de Irán (mapa 1.8), en 1953.

En el ámbito internacional los procesos cíclicos, y los de corto plazo ocurridos en los diversos países señalados pueden entrelazarse de la manera más diversa con tendencias de mayor alcance en el movimiento de los precios, derivados estos del progreso técnico y de los cambios en el sistema de la división internacional del trabajo¹¹.

Por eso, desde los primeros años de 1950 hasta 1970, la correlación entre los precios mundiales de materias primas y precios de artículos industriales se redujo en alrededor del 18 %, como consecuencia, de lo cual las condiciones de comercialización para los países en desarrollo, con comercio exterior basado esencialmente en las exportaciones de materias primas, empeoraron casi un 13 %.

¹¹V. Usoskin, Op. cit., pp. 290.

Refiriendonos a esto tenemos como ejemplo que, durante los ciclos de los años 1950-1960 se hicieron sentir nitidamente con la evolución de los precios para las materias primas, en primer lugar el incremento acelerado del rendimiento del trabajo y la reducción de costos en la producción agropecuaria y luego la ampliación de un conjunto de nuevos yacimientos y minerales no ferrosos¹².

Además, se debe tener en cuenta que en la demanda durante las recesiones económicas de los años 1950 y 1960, no sólo iban acompañadas de una rebaja de los precios de mercado en las ramas en cuestión (del automóvil, de la siderurgia, del cemento y de las ramas con altos grados de concentración), sino a veces ponía en movimiento fuerzas que llevaban a un aumento adicional de esos precios.

Asimismo, en los años 1950 y 1960 el promedio anual de crecimiento en la masa monetaria en los principales países capitalistas ascendió de 7 a 8 %. Además, teniendo en cuenta que, "la expansión monetaria puede ser consecuencia no sólo del aumento de los montos del dinero sino también del incremento de la velocidad del giro"¹³.

Algunos datos referentes a EE.UU. y la RFA (mapa 2,14), ponen de manifiesto está. Entre 1946 y 1976 la masa monetaria (dinero en circulación más depósitos a la vista) aumentó en el

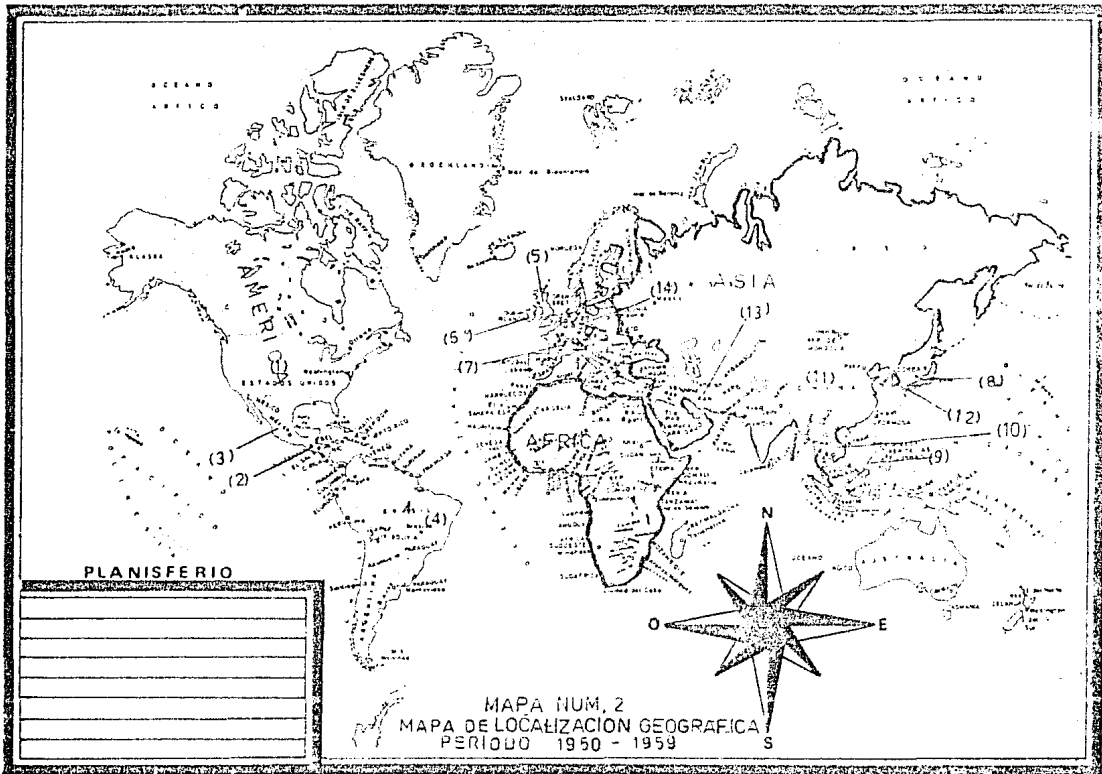
¹²IBID. p. 203 .

¹³IBIDEM. p. 174.

primer país en 2.8 veces. El aceleramiento de la rotación del dinero en la economía de los EE.UU., dió un efecto equivalente a muchos miles de millones de dólares nuevos. Mientras tanto, en la RFA la circulación del dinero entre 1950 y 1975 aumentó con celeridad sólo en 10 % para disminuir más adelante conforme se iba superando la fase de la crisis.

Por otro lado se tiene que, el crecimiento del índice del costo de la vida durante la crisis de 1957-1959 reflejaba en influjo de factores no sólo externos (respecto al ciclo), tales como las malas cosechas cerealeras, sino también de la influencia del ascenso cíclico anterior sobre el nivel de los precios mayoristas que dejaban sentir sus efectos, sobre los precios al por menor.

Además, del gran número de hechos que ocurrieron en la década de los 50's y de los cuales acabamos de enunciar unos de ellos, en el mapa 1. se indican algunos hechos más, de los ocurridos en el mismo periodo.



Cuadro # 3. Sucesos naturales, sociales y políticos 1950 - 1959.

DECENIO AÑOS	1	2	3	4	5	6	7	8	9
1950				EQUATOR	CHINA 1949	FRANCIA 1946	YEMEN INDIA	COLOMBIA GUATEMALA	GUATEMALA
1951				EQUATOR		3 1954			
1952				EQUATOR		3 VIETNAM			
1953				COREA					
1954									
1955						EE.UU 1			
1956		CHILE PUERTO RICO				Viet Nam 1955	MARRUECOS TUNEZ SUDAN		
1957						1 1955			
1958									
1959					CUBA		GUINEA		

Donde: 1- Fenómenos naturales, 2- Crisis, 3- Movimientos sociales, 4- Guerras, 5- Revoluciones populares, 6- Intervenciones militares, 7- Independencias, 8- Golpes de Estado, 9- Gobiernos populares.

b) Período: 1960 - 1969.

En Estados Unidos (mapa 3.1), en 1961, tras dos años de políticas fiscales y monetarias restrictivas encaminadas a combatir las presiones inflacionarias, la tasa de paro llegó a alcanzar el 6,7 % de la población activa.

Después, se intentó activar la economía siguiendo la política de procurar elevar los ritmos de crecimiento mediante la aplicación de todos medios crediticios y financieros sin tener en cuenta sus repercusiones en la economía, durante el periodo presidencial de J.F. Kennedy y Lyndon B. Johnson, ambos del partido demócrata.

Como consecuencia las autoridades monetarias permitieron una política monetaria expansiva y la oferta monetaria en 1966 creció en un 22 %, aumentó en un 6,6 % en 1967 y en 7,2 % en 1968.

De esta política, se logró en el periodo de 1961 - 1965 obtener una tasa de crecimiento real de la economía de 4,5 % anual, mientras que en el periodo de 1953 a 1960 fué del 2,15 % anual; se crearon más de 7 millones de empleo, descendiendo la tasa de paro de casi el 7,0 % en 1961 a menos de 4,0 % al término de 1965; y los precios al consumo lograron avanzar al modesto ritmo anual de 1,3%¹⁴.

Después de estos logros a partir de 1966 la economía empieza

¹⁴Para ampliar más al respecto ver: Bojo Duque Luis Angel, *Inflación y crisis en la economía mundial*. Madrid, Ed. Alianza, 1976.

a declinar (se inicia la recesión).

En 1969 cuando se acelera el crecimiento de los precios las autoridades monetarias cambian a una política restrictiva.

Durante los meses de julio de 1969 a febrero de 1970 el numerario aumentó en menos del 0.5 %. Las tasas de interés subieron a sus niveles máximos; en el sector laboral, en 1969 la tasa de desempleo se mantenía a un nivel bajo pasando de 3.5 % a 3.8 %.

También en estos años el gobierno ejerce en forma poco estricta un control directo sobre el movimiento de los precios; por ejemplo: las autoridades imponían el congelamiento de precios en algunas ramas y en 1965 tal medida afectó a 20 de estas. Y a finales de la década de los 60's (octubre 1968 y marzo de 1969) imponen una sobre tasa al impuesto del 10 %¹⁸.

El sobreimpuesto se amplió durante todo el año, hasta junio de 1970, y el consumo privado disminuyó. Factor que provocó el descenso de la actividad económica, el que empezó a fines de 1969, durante ese lapso el índice de precios al consumidor se elevó en un 11.0 %.

En relación a los gastos, en el periodo de 1960-1969 el monto de éstos es de 32 900 millones de dólares, aumentó en comparación con el periodo de 1950 - 1959 que fué de 73 200 millones de dólares el cual significó un incremento del 3.0 %.

¹⁸IBIDEM. pp. 151,152.

Durante los años 1950-1960, el total de estos desarrollos relacionados más que nada con el papel de base primordial de sustentación de sistema mundial asumido por él, alcanzaron la cifra de 156 000 millones de dólares, superando el 40 % el saldo positivo alcanzado en todos los demás rubros de la balanza de pagos.

El déficit global de su balanza de pagos en el periodo de 1950-1969 fue cubierto por las reservas de oro (así como en escasa medida con moneda convertible extranjera de la reserva), sólo en 20.5 %, en el resto del déficit (79.5 %) fue compensado por el incremento de la deuda externa a corto plazo. Como resultado del monto total de sus obligaciones corrientes con el exterior aumentó de 7 600 millones de dólares a fines de 1949 a 45 800 millones de dólares a fines de 1969 y 207 200 millones de dólares al término del primer trimestre de 1973, es decir, creció durante ese periodo en más de 27.3 veces¹⁶. Lo que puso en evidencia que a mediados de los años 60's el superávit tradicional de los ingresos frente a los pagos en la esfera de su comercio exterior comenzó a reducirse indeclinablemente y en 1968 y 1969 llegó a ser prácticamente nulo.

Algunas causas que coadyuvaron a dejar en tal situación a la balanza de pago norteamericana, fueron : la gran escala de agresión contra Vietnam (mapa 4.1), que solamente en los años de 1965 a 1968 sus gastos bélicos se elevaron en un 57.0 %;

¹⁶V. Usoskin. Op. Cit. p. 143.

subsidios de transferencia del gobierno federal, los que aumentaron en no menos del 51.0 % de 1965 a 1968.

En consecuencia durante los años de 1965 a 1967 el alza de los gastos del gobierno federal en términos reales fue de más de 25.0% y un incremento correspondiente a 14 000 millones de dólares de déficit general. Estos sucesos fiscales contribuyeron a inducir un gran aumento en la demanda agregada, en la época en que la economía tenía poca capacidad ociosa, tanto de obreros como de maquinaria y las exportaciones de tan inmensa magnitud hechas por las grandes compañías cuyo objetivo era afianzar y ensanchar las posiciones económicas y políticas de los Estados Unidos en el mundo capitalista. Por lo que sus exportaciones de capital durante el periodo de 1960- 1969 fueron de 11 000 millones de dólares aproximadamente.

Asimismo, a finales de 1969 la inversión extranjera directa (IED) hecha en Estados Unidos alcanzó los 11 800 millones de dólares mientras que la inversión extranjera directa privada en ese mismo año superaba los 80 000 millones de dólares.

En estos años se tuvieron numerosos procesos en diferentes ramas de la economía estadounidense, con mayores insumos de energía que los procesos análogos en la producción eurooccidental y japonesa. Por ejemplo: los lujosos automóviles con exceso de consumo de combustible, los sistemas de calefacción no económicos: crearon en los norteamericanos una inclinación al despilfarro de recursos.

También, se contempla un periodo de inflación más elevada de

1965-1971 donde el ahorro de los consumidores alcanzó nuevas cumbres en tiempos de paz, y como porcentaje de la renta disponible. Este aumento en el ahorro se da como una alternativa del nivel de inflación que se espera, por tanto los consumidores reducen el gasto aplazable, en orden a acumular ahorros que permitan pagar las necesidades a futuro.

Así, cabe mencionar que dentro de un total nacional de renta que crecía velozmente, los salarios no quedaron atrás respecto a los beneficios, en cuanto a las cuotas de la renta nacional total. Antes al contrario los sueldos y salarios aumentaron en un 6.6 % (pasando de un 61.0 % más del 67.0 % del total de la renta) entre los años de 1950-1971, mientras que los beneficios de las empresas como parte de la renta nacional descendía en un 6.2 % (pasando de 13.7 % a solo 9.5 % de ese total).

Por otra parte, ocurre un suceso en 1971 de gran trascendencia, en ese año comienza a descender la extracción del petróleo aunque la demanda del mismo seguía creciendo. En igual medida fueron incrementándose las importaciones del producto y sus derivados (de 3 166 000 000 de barriles diarios de 1969, a 4,754,000,000 barriles en 1972 y 7 295 000 000 barriles en 1976). Entre 1970 y 1973 el volumen de extracción de petróleo doméstico bajó en 4.5 % mientras que sus importaciones crecieron en un 81.0%.

En México, en los 60's se proyecta un nuevo desarrollo con estabilidad de precios. Se puede apreciar en el cuadro número 6, la poca variación que presentan las cifras del índice de precios.

Para esto, el Estado pasa a tener una amplia intervención en la economía, siendo las vías de actuación a través del sistema fiscal y el endeudamiento.

Con este medio obtuvo recursos que se destinaron a estimular la inversión privada y en parte a los servicios sociales (principalmente el sector salud). Lo que condujo a obtener un coeficiente de inversión del 20 % en 1967.

Esta política condujo a que apareciera más tarde, a mediados de la década de los 60's una crisis, que presenta como principales rasgos un choque de estrategias de desarrollo económico.

En la segunda mitad de esta década, son los años de los movimientos sociales que condujeron a la efervescencia estudiantil de 1968.

Los sueldos y salarios suben durante toda la década, los que llegan a alcanzar a finales de esta, alrededor del 30.0 %; (véase éstos datos en el cuadro no.5). Esta tendencia se manifiesta solamente en cada sector, pero en su conjunto presenta una gran variación, siendo los más altos y con menos peso relativo los de las ramas más desarrolladas (la química, la del automóvil).

En contraste, se puede ver que en el mismo período los ingresos que se pagan a los empleados entre los que se encuentran los propietarios de las empresas y ejecutivo, así como, los funcionarios del gobierno representaban aproximadamente el 33 %.

Aún con el impulso que tuvo el aparato productivo en esa década, este sector presenta problemas de eficiencia y

productividad. Además de que los monopolios siguieron prosperando en éstos años, pasando a ser el centro de la vida económica, para esto se pone como ejemplo lo siguiente: En la industria de la transformación el 1.5 % de las empresas generaban el 75.0 % del valor de la producción y tenían el 77.0 % del capital; en el comercio el 5.0 % de los establecimientos poseía el 81.0 % del capital y obtenían el 73.0 % de los ingresos; y en los servicios el 4.1 % poseían el 65.0 % del capital y obtenían el 73.0 % de los ingresos.

Por otro lado, se tiene que el PIB registró en el periodo una tasa de incremento del 11.41 % y un crecimiento relativo del 149.04 %. La paridad del peso permaneció constante a todo lo largo del periodo. Las exportaciones representaron un crecimiento porcentual relativo del 87.74 % y las importaciones del 75.15 %. La Inversión Extranjera Directa presentó un crecimiento relativo porcentual del 128.06 % (véase los cuadros 4 y 5).

Por otro lado, como resultado de la situación que se dió en la segunda mitad de los 70's, en consecuencia el gobierno tuvo presiones que resultaron del mantenimiento del dinamismo que requería la expansión de la producción básica, pues este requirió que el gobierno aumentará aceleradamente y constantemente las erogaciones hacia este sector. Además, las presiones derivadas de la inversión nacional y extranjera que demandaban crecientes apoyos oficiales para mantener su expansión productiva, que exigía también el aumento de las franquicias fiscales.

intervención del sector público en la producción básica (especialmente con la disminución del énfasis en las erogaciones gubernamentales en el sector agropecuarios) y la acelerada concentración de la producción industrial en bienes destinados a grupos acomodados (orientación que permitió a los inversionistas compensar la disminución relativa de los apoyos oficiales), lo que tuvo como principal efecto un creciente desempleo y un progresivo deterioro de los niveles de vida de los trabajadores.

Esto indujo al gobierno a aumentar de manera desmesurada el gasto público y en consecuencia, llevó al gobierno a reducir los apoyos oficiales hacia los inversionistas llevándolo a optar por la vía indirecta del gasto público; esto es por el endeudamiento público para aliviar muchas tensiones.

De esta manera, los intereses y la amortización de la deuda de estos créditos pasaron de un 6.8 % en 1950 al 25.3 % de los ingresos federales en 1967.

En el continente europeo, del año de 1950 a 1970 se da una situación de cambiante en multitud de empresas, y una tendencia a adelantarse a una visible inflación, elementos que ayudaron a mantener las ganancias deudoras de las corporaciones a causa del proceso inflacionario.

En el caso de esta región se debe de tener presente que desde la segunda guerra mundial la inflación ha constituido un problema persistente a lo largo y ancho del mundo occidental.

En la economía inglesa (mapa 3,3), englobando en esta el Reino Unido. Aquí los rápidos ritmos de crecimiento de la masa

monetaria observados en los años 1960 y 1970 constituyen el reverso de la solventación casi automática de las necesidades financieras del sector público, compuestas por los gastos del gobierno central, los organismos de poder y las ramas nacionalizadas.

El déficit total se puede corroborar a través del indicador estadístico de demanda global del sector público (borrowing requirements of public sector), que es publicado regularmente y que oscilaba por ejemplo: de 1000 libras en el año financiero de 1971 a 1972, pasa a 10.500 millones de libras para el año financiero de 1975-1976.

En Francia (mapa 3,4), durante el periodo de 1962 a 1970 el índice respecto a los servicios subió a un 29.0 %, esto es casi en un 10.0 % anual, mientras que los productos manufacturados subieron el 26.0 % o algo más del 3.0 % anual.

Y de 1938 a 1962 el alza promedio de los precios de 65.0 % y, de abril de 1968 hasta febrero de 1971 el alza fue del 17.0 % anual.

En la República Federal Alemana es otra (mapa 3,5) y en Japón (mapa 3,6) durante los años 60's el financiamiento deficitario del gasto público se utilizó en forma moderada. Así en RFA se acudió a él con cierta amplitud únicamente durante la crisis de 1966-1967.

Tanto en la República Federal Alemana como en Japón, un papel importante que incidió en la expansión autónoma de la circulación monetaria, lo constituye la inflación importada, la

CUADRO 4. Variables económicas de México. Período 1960-1969.

AÑO	PBI MILLONES DE PESOS.	PARIDAD	MED. CIP- CULANTE MILLONES DE PESOS	Z MILLONES DE DLS.	M MILLONES DE DLS.	SALDO MILLONES DE DLS.
	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	6=(4)-(5)
1960	150511	12.50	16889.00	733.70	1126.40	-447.70
1961	162265	12.50	18003.00	809.50	1139.60	-335.10
1962	176030	12.50	20274.00	899.50	1143.00	-243.50
1963	195983	12.50	23680.00	935.90	1239.70	-303.80
1964	231370	12.50	27640.00	1022.40	1432.90	-470.50
1965	252023	12.50	29519.00	1113.90	1559.60	-445.70
1966	290090	12.50	32751.00	1162.80	1605.20	-442.70
1967	306317	12.50	35387.00	1103.90	1743.30	-644.50
1968	339145	12.50	39991.00	1180.70	1950.10	-779.40
1969	374900	12.50	44296.00	1385.00	2078.00	-693.00
Z	149.08		162.27	87.74	25.15	
TASA DE CRECIM.	10.14		10.71	6.92	6.22	6.90

Fuente: Nafinza La economía mexicana en cifras 1986. (1), (2), (3), pp. 80, 217,341; y la de 1970, (4), (5), pag. 296.

Cuadro II. Variables económicas de México. Periodo 1950-1969

AÑO	INDICE DE CREDITOS	DEUDA EXT. DOL. 1000 MILLONES DE DLS.	SALDILOS DEUDA PORCEN. DTA	INT. EXT. DEUDA MILLONES DE DLS.
	(7)	(8)	(9)	(10)
1950	25.7159	54.0	10.56	21.428
1951	25.9052	55.6	10.41	119.282
1952	26.2341	57.0	11.71	136.183
1953	26.5335	150.5	12.42	117.476
1954	27.6439	72.0	12.36	161.923
1955	28.2304	620.7	14.33	216.033
1956	28.6298	597.2	16.15	182.799
1957	29.4054	745.2	16.93	139.519
1958	29.9717	930.3	18.56	227.279
1959	30.7293	850.0	24.15	195.300
%	19.25	1231.7	3.19	149.65
TASA DE CREDITO.	1.97	28.04	0.19	19.16

Fuente: NaFinsa. La economía mexicana en cifras, 1970 (9), (10), pag. 315, 1965, (8), pag. 31, Diario Oficial de la Federación, 6 de mayo de 1957, (7), pag. 115.

cual penetra a través de los canales financieros (particularmente notoria a comienzos de los años 70's) así como a la expansión económica de éstos países y el permanente saldo positivo de sus balanzas comerciales y de pago.

En estos años el desarrollo de la economía japonesa estuvo acompañado y reforzado por el aumento de la norma de acumulación y modificación de la estructura productiva a favor de la industria pesada y de la química, apuntadas por la política oficial de fomento prioritario de estas ramas o de estímulo a su monopolización.

Esto permitió al capital monopolista concentrado principalmente a los sectores, insumir durante todo el período de los elevados ritmos de crecimiento, la mayor parte de la inversión productiva y por tanto, acaparar el grueso del fondo de acumulación. Lo que trajo como consecuencia una situación de aguda escasez de mercancías, originadas en los sectores atrasados y desperdigados de la economía (incluidas las industrias alimentarias, la liviana, el comercio y los servicios).

En combinación con las escasas posibilidades de la pequeña y mediana producción (predominantes en esos países), de reducir los costos mediante el incremento de la productividad del trabajo, ello constituyó a un sensible aumento de los precios para las mercancías elaboradas en esos sectores.

Así, se originó la específica situación consistente en un aumento relativamente rápido de los precios al por menor y crecimiento lento de los precios mayorista.

La crisis de 1965 dió origen a una serie de medidas expansionistas por parte del Banco Central, encaminadas a ampliar las operaciones de crédito del sistema bancario. También se decidió aumentar vertiginosamente las asignaciones gubernamentales para incrementar la inversión privada y pública. Ello coadyuvó a una extraordinaria alza de los ritmos de incremento del PIB (en 55.0% durante el periodo de 1965-1969 a precios constantes).

El recalentamiento de la economía obligó, sin embargo, a aplicar medidas restrictivas del crédito a comienzos de los años 70's, lo que repercutió desfavorablemente y llevó a la ruina a muchas empresas.

Referente a los egresos del gobierno, la relación de los gastos militares con el PIB, fué en el transcurso de muchos años (hasta comienzos de los 70's) relativamente baja, unas diez veces inferior a la observada en los EE.UU., de 6 a 8 veces menor que en Francia y de 5 a 7 veces más baja que en la República Federal Alemana.

El grueso de los gastos presupuestarios correspondían a las inversiones de diferentes ramas de la economía y hasta mediados de los años 60's los ingresos del presupuesto superaban los egresos. La deuda pública era relativamente escasa y al Banco del Japón le estaba prohibido adquirir valores públicos.

En el aspecto empresarial, las grandes empresas monopolistas en este periodo, valiendose del hecho de que el incremento de la productividad del trabajo en sus empresas avanzaba a ritmos

acelerados, se conformaban con un alza de precios mayoristas e insignificantes. Entre 1960 y 1970 el incremento de la productividad del trabajo en la industria manufacturera del Japón ascendió a 9.8 % anual (frente a un 3.5 % en EE.UU., 3.4 % en Gran Bretaña, 5.8 % en Francia y 4.6 % en la República Federal Alemana).

El rendimiento del trabajo crecía aceleradamente en las industrias clave japonesas, que pasaron a ser base de la expansión comercial, mientras el aumento de sus precios mayoristas era el más insignificante del mundo (por ejemplo: el promedio anual de elevación de la productividad del trabajo entre 1960 y 1970 fué del 13.8 % en la construcción de maquinaria, mientras que el índice de los precios al por mayor de productos elaborados en esas industrias para el mismo periodo fué de 0.2 %, 1.1 % y 0.9 % respectivamente).

Ni en los EE.UU., ni en los países occidentales hubo nada semejante (por ejemplo: en la construcción de maquinaria el ritmo medio de crecimiento de la productividad en el trabajo del periodo 1960-1970 fué de 3.4 % en EE.UU., de 4.2 % en la RFA y de 3.5 % en Francia).

Los precios de exportación para los productos de las industrias también fueron estables para lo que se refiere al Japón.

El medio oriente, a fines de 1969, con el objeto de proteger y formular un poder para sus recursos naturales, se unieron para formar la organización de países exportadores de petróleo

(OPEP)¹⁷, iniciando de inmediato una lucha activa por obtener el control sobre la extracción de petróleo en sus territorios.

Organización mediante la cual llegaron a obtener "la suscripción del 14 de febrero de 1971 de acuerdo con 6 países de la OPEP ubicados en el Golfo Pérsico (mapa 3,7) según el cual eran realizadas a favor de los países productores las proporciones de la distribución de los ingresos de la extracción del petróleo y se establecía un aumento de los precios de referencia con la fijación de un gráfico para la renovación de los mismos teniendo en cuenta la inflación"¹⁸.

En el transcurso de algunos años los países de la OPEP en base a la nacionalización o revincación radical de las concesiones otorgadas, para la extracción del petróleo, pasaron a controlar la extracción de petróleo en sus territorios. Además los países árabes exportadores de petróleo impusieron el embargo para los suministros del mismo a EE.UU. y a Holanda (mapa 3,8). Lo que sirvió como punto de partida para la crisis energética que se desató a principios de los 60's.

Antes de llegar a ocupar la OPEP posiciones rectoras en el mercado del petróleo el dominio en ese sector pertenecía a un carácter formado por las ocho compañías productoras más grandes: Standard Oil of New Jersey (Exxon), Gulf Oil Corporation, Texaco,

¹⁷Organización en la que se encuentran países como: Arabia Saudita, Irak, Irán, Líbano, Venezuela, Nigeria, Emiratos Arabes Unidos.

¹⁸V. Uroskin. Op. Cit. p. 143.

Socony Mobil Company, Standard Oil Company of California; Compañías norteamericanas que obtuvieron ingresos en los años 60's por 689,330,392,183,283 millones de dólares y en los años de 1973 a 1983 fueron de 25,858;654;10,764;11,051; 9,775 millones de dólares respectivamente. Las restantes tres son: The Royal Dutch shell, The British petroleum, compañías que obtuvieron en los años 60's ganancias por 494 174 millones de dólares y la Compagnie Francaise des Pétroles, que son consecutivamente de Alemania, Inglaterra y Francia*.

Cinco compañías estadounidenses ocupaban una posición hegemónica en las operaciones dentro de los EE.UU., en la extracción y comercialización del crudo del Oriente Medio que constituye el núcleo del mercado capitalista mundial de éste producto. El control ejercido sobre la elaboración y comercialización de los derivados en las zonas más importante del mundo, así como la creciente vinculación mutua entre los mercados energéticos, daban a las compañías indicadas la posibilidad de influir decisivamente en lo relativo a la formación de precios, a los volúmenes de extracción y orientación de las exportaciones del rubro.

Cabe mencionar que el objetivo de las compañías estuvo orientado antes de entrar en la crisis energética, más que nada a la explotación de los recursos energéticos de fácil acceso, en un

*Si se desea mayor información consultar a V.Usoskin. Op. Cit. pp. 140-146, y a Jaques Bergier y Bernard Thomas. La guerra secreta del petróleo. Barcelona. Ed. Esplugas de Idobregat, 1970. pp.139-159.

grupo de países en desarrollo sin tomar en cuenta en modo alguno el carácter limitado de esos recursos.

La línea estratégica de las cinco entidades norteamericanas desde finales de la década de los 50's hasta comienzos de los 60's, estuvo orientada a la creación de un amplio y estable mercado petrolero. El logro de ése objetivo estaba ligado con una restructuración irreversible del mercado energético y de combustibles de países capitalistas desarrollados en favor de los hidrocarburos y del gas.

A fines de 1973 estas cinco compañías, controlaban en 45.7 % la extracción del petróleo en el mundo capitalista, predominando en EE.UU. y en la zona del Cercano y Medio Oriente (mapa 4,9).

En otras partes de la economía internacional, se tiene que a nivel mundial se suceden una serie de crisis monetarias entre los años de 1966 a 1971.

También se tiene que después de muchos años se crea una situación en la mayoría de los agentes del proceso económico, pasan a tomar en consideración en sus operaciones la posible evolución de los precios del período siguiente. Esto incrementa el papel de las expectativas desempeñadas en la modificación del ciclo de los precios.

Así, es como en los años 60's se tiende a generalizar una nueva norma (política empresarial) con la actual se prescinde gradualmente del propietario, en la mayoría de las grandes empresas y pasan a ser controladas por fiduciarias, tales como bancos comerciales, fondos de inversión, compañías de seguros,

compañías Holding y otras semejantes. Para éstos organismos no es importante el objetivo de acumulación de beneficios. Su interés y la meta de sus directivos profesionales es en cambio maximizar la rentabilidad de la empresa en términos del grado de eficiencia en que se usa y se incrementa asimismo el capital.

Esto transforma el capital de un medio de maximizar la producción en la meta final de la política empresarial. De ahí que quede invertida la relación capital-inversión; en vez de que el capital sea un factor de producción este se ha convertido en un factor de capital²¹. De aquí surge la relación llamada "Cash-flow"²¹.

Los partidarios de esta tendencia compartían la perspectiva de que las mejoras de rentabilidad se lograban en gran parte reduciendo el contenido de la mano de obra de los productos. Algunos fabricantes les dio resultado la aplicación de tal iniciativa, en especial a los de las industrias de transformación y de los bienes duraderos, en los cuáles se logró éxito al desprenderse mediante la automatización de gran parte de la

²⁰Véase Levison Charlen. Capitalismo, inflación y empresas multinacionales. Barcelona. Ed. Ariel, 1976. p. 221.

²¹El cash flow es el cociente que mide la proporción de ingresos brutos disponibles para la reinversión después de deducido todos los pagos externos como salarios, impuestos, dividendos, etc. Por tanto el cash flow da la medida exacta de la capacidad de autofinanciación de una sociedad. Según éste sistema, incluso dos dividendos desembolsados a los llamados propietarios son un coste y un drenaje sobre la rentabilidad de la sociedad; es decir la proporción de beneficios retenidos, más la depreciación respecto de los ingresos. Así el cash flow constituye el factor esencial en la valorización de una sociedad y el éxito de la política gerencial.

fuerza de trabajo.

Así pues, se trata de un proceso autogenerador; aumentar la inversión de capital para automatizar y deshacerse de la mano de obra es el proceso, reducir los costos laborales para elevar el Cash-flow, para un mayor gasto de capital, para automatizar más y así sucesivamente.

En esta situación, a la empresa se le toma como un organismo dinámico y vital que proyecta y planifica para el futuro. De esta forma los beneficios están para ser reivindicados en la expansión y no para derrocharse en desembolsos de dividendos que se mantienen lo justamente elevados para mantener los precios de las acciones y de los tipos de créditos. Esto hace que la función clave del magnament²² esté dando vueltas y modifique permanentemente los términos de referencia, con respecto a los costes salariales.

Queda está en evidencia con lo siguiente "la maximización del cash-flow produce el mismo efecto recíproco sobre los precios respecto de una liquidez más tensa, del crédito y de las elevadas tasas de interés: la escasez de crédito y el aumento de conton ne refleja en precios más altos, más que en recortes del gasto de capital. A medida que suben los tipos de interés y se agotan las

²²El magnament es la función de la industria encargada de la ejecución de la política, dentro de los límites fijados por la administración y de la utilización de la organización para los fines particulares que se le especifique. Función que resulta de la asociación humana con un objetivo, siendo su tarea principal la dirección de las actividades humanas. (consultese a Sheldon Oliver, La filosofía del magnament, Barcelona, Ed. Orbis, 1986.)

líneas de crédito externo, las sociedades se ven comprometidas a buscar una mayor liquidez interior subiendo precios ²³.

En consecuencia todos los costos más altos en material y mano de obra en corto plazo en la administración cash-flow son llevados a los precios, a fin de proteger las necesidades del capital a largo plazo.

Bajo esta perspectiva, las estrategias de la planificación empresarial colocan bajo los precios una plataforma de escala que suministre los beneficios necesarios o cash-flow prescindiendo de las vicisitudes de la demanda, de las políticas gubernamentales y de las teorías económicas.

Asimismo se da un receso en la actividad económica en los años 1969-1970, lo que contribuyó de manera directa a un nuevo distanciamiento entre los precios de los Artículos terminados y los de las materias primas. Esto se manifiesta en lo siguiente: los precios relativos para los productos primarios, que en el primer trimestre de 1962 detectaba un índice ascendente a 106.3 % bajando hacia el primer trimestre de 1971 al 97.6 %.

Asimismo, se manifiesta que el período comprendido entre 1958 y 1968 que los precios en los 17 países Industrializados más importantes crecieron como promedio del 1.0 % al 25.0 % anual. En cambio, los precios subieron considerablemente en los sectores de los servicios y de la construcción, los que representan el 70.0 o casi el 90.0 % en el alza total de precios en éstos países, según

²³Levison Charles. Op. Cit. p. 222 .

datos de la organización de cooperación y desarrollo económico (OCDE) ²⁴.

²⁴También se le conoce con el nombre de Organización y Cooperación económica y Fomento. Se fundó en 1961 para reemplazar a la Organización de Cooperación Económica Europea. Se integró con 24 miembros, algunos de ellos son: EE.UU., Reino Unido, RFA, Italia, Japón, Bélgica, Holanda, Noruega, Austria y Canadá.

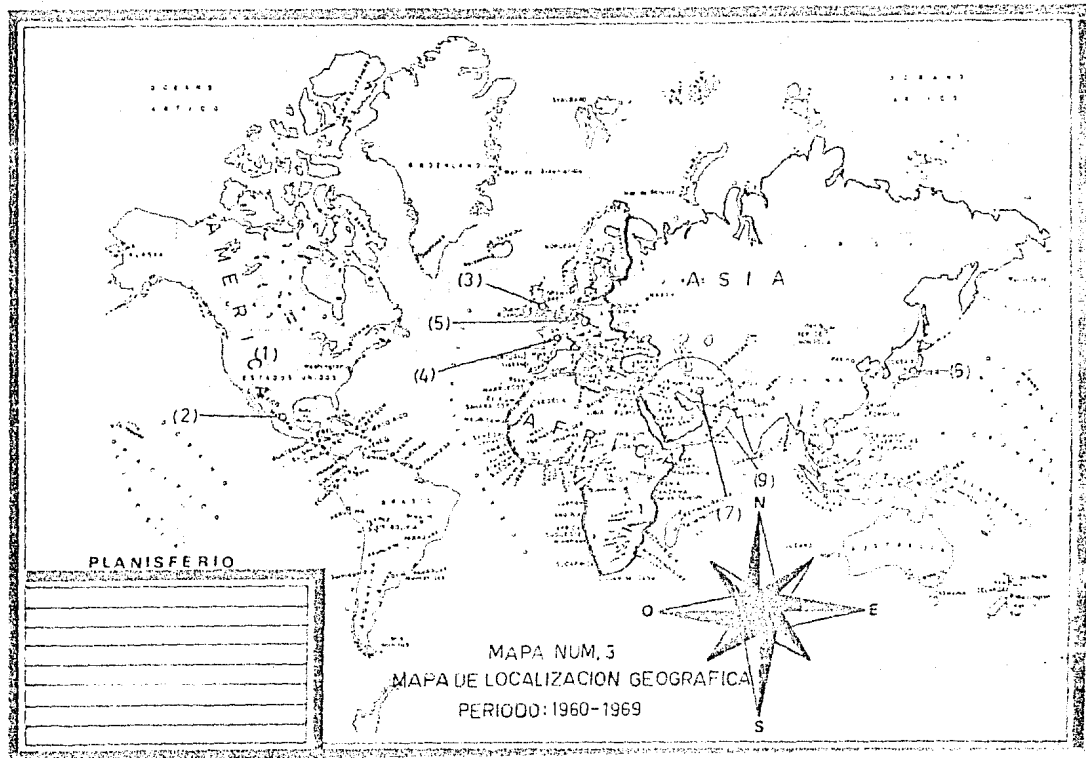




Gráfico 4.5. Tipos de partidos políticos: 1900-1999.

Año	1	2	3	4	5	6	7	8	9
1900									
1901									
1902									
1903									
1904									
1905							LIBERAL		
1906		LIBRO PROGRESO					LIBERAL H		
1907							LIBERAL	PROGRESO	
1908				LIBRO PROGRESO					
1909									

Donde: 1- Ferrocarrilistas, 2- Grupos, 3- Masas urbanas sociales, 4- Campesinos, 5- Revoluciones populares, 6- Intelectuales urbanos, 7- Independientes, 8- Hijos de Estado, 9- Sociedades populares.

c) Período 1970 - 1985 .

Dentro de la economía estadounidense (mapa 5,1) se tiene en el aspecto laboral que, en 1971 existe el 6.0 % aproximadamente de desempleo el cual abarca: la población de raza negra (en parte no especializados) con una tasa global del 8.5 %; la masa laboral crece de 930 000 en 1969 a cerca de 1 600 000 en 1971.

Esta parte del desempleo pudo haberse provocado por la automatización de los sistemas de proceso que se introdujeron en las oficinas, en cuál intensifica la especialización de las funciones por puesto de trabajo y facilita la reducción del personal; los profesionistas y directivos, el desempleo entre éstos ascendió a 410 000 en 1971, de científico e ingenieros, que representan un millón y medio, están sin empleo de 50 000 a 60 000.

Asimismo, a principios de la década de los 70's, el capital monopolista pasa a ocupar en un conjunto de servicios una posición dominante.

Dentro de esta misma dinámica, la participación de las mayores cincuenta firmas en los ingresos totales del sector en 1972, ascendió al 51.4 % en la propaganda comercial, el 51.0 % en las oficinas y centros de computación, al 48.0 % en el parqueo de automóviles, al 45.0 % en el alquiler y arrendamiento de autos, el 44.0 % en la exhibición de películas, al 25.0 % en los servicios de limpieza de locales, al 26.0 % en los estudios fotográficos, al 24.5 % en la rama de los hoteles, al 26.0 % en la reparación de aparatos electrónicos, al 24.5 % en los servicios en la esfera de

los negocios, al 23.3 % en la de descanso y recreación.

La participación de las cincuenta firmas más grandes en la presentación de servicios a la industria y a la población fué en 1970 del 10.0 % en comparación con el 25.0 % de la industria manufacturera.

En estas circunstancias entre 1970 y 1973, siendo la tasa anual media, más veinte compañías recibieron utilidades del 16.8 % entre ellas la General Motors obtuvo una cuota anual media de utilidades igual al 30.0 %, la General Electric 21.0 %, la Dupont de Nemour 18.4 %, La Eastman Kodak 34.1 %, La Caterpillar Tractor 27.5 %, la Boing 17.6 %. Bajo esta dinámica las compañías monopolísticas seguían el objetivo de mantener cuotas altas y estables de rentabilidad, así como de tender a elevarlas.

Algo que pone en evidencia el poder de los monopolios en la formación de los precios es que desde fines de 1973 hasta marzo de 1975, en aquellos grupos donde las cuatro firmas más grandes concentran no más de la tercera parte del volumen de producción, los precios aumentaron a un promedio anual del 13.0 % mientras que en las ramas concentradas (cuatro firmas cubren no menos que las dos terceras partes de la producción). El promedio anual llegó a 19.4 %.

Cuando Richard Nixon llegó a la presidencia en 1971 implanta una política de ingresos, con la que se establece los topes a los precios y salarios bajo el objetivo de reducir el nivel inflacionario. Aunque más tarde, los índices de precios aumentaron durante todo 1974, llegando a su nivel máximo a mediados de 1975,

en el que llegó a lamagnitud del 9.0 % y a finesdel mismo alcanzó una tasa anual del 14.4 %.

En éstas circunstancias el aprovechamiento de la capacidad productivaen las fábricas alcanzó el 71.0 %, nivel a que presentó uno de los niveles más bajos, en comparación de las dos décadas anteriores.

Esto último fué resultado de lasituación prevaleciente desde la segunda parte de la década de los 60's, cuando la pérdida de competitividad de los productos americanos contribuyó a llevar a un progresivodeterioro de la balanza depagos en cuenta corriente, cuyo superávit inicial anula prácticamente en 1968 y 1969, para llegar a un déficit inicial con volúmenes de unos 3 900 y 9 700 millones de dólares, respectivamente en los años de 1972-1973.

Aunado a esto el mantenimiento de un fuerte ritmo de inversiones a largo plazo en el extranjero y masivas salidas de capital a corto plazo, en parte en el arbitraje de los intereses (especialmente en periodos como 1970 y 1971, en que el desfase de politicas monetarias situaba los tipos de interés europeos por encima de los americanos) en parte por razones especulativas, con lo que la balanza de capitales quedaba en un déficit de orden de 10 000 millones de dólares en 1970, de 30 000 millones en 1971 y de 10 300 millones en 1972.

Pasando al aspecto laboral, durante la rescección de 1975, la tasa de desempleo de los hombres casados fué del 5.8 % y del los adolescentes fué del 21.8 %, para la poblaciónnegra fué del 14.7% y para las mujeres fué del 10.2 %.

El índice de crecimiento salarial por unidad de producción y de aumento en los precios mayoristas fué de 3.2 y 5.6 en el periodo de 1966 y 1974, los que llegaron a establecerse en 1.5 y 13.1 en 1973, en 7.2 y 18.9 en 1974.

El ingreso crece en un 10.0 % en los años 1970-1979, siendo los descuentos al mismo del 12-13.0 %.

De los ingresos federales la contribución correspondiente a los impuestos de los trabajadores aumentó del 41.0 % al 44.6 % mientras que el aporte de las compañías descendió del 21.0 al 15.4%. Además se tiene que tener presente que el impuesto a las ganancias no se paga de inmediato, mientras que el gravamen al salario se abona de inmediato.

El desempleo se mantuvo en 8.0 % y llegó a más del 7.0 % a fines de 1977.

El saldo de la Balanza de pagos estadounidense ascendió en 1977 a 35 000 millones de dólares y en 1978 a 31 700 millones.

Financieramente, el monto total de las operaciones de inversión en los mercados de divisas por parte de los bancos centrales de los principales países capitalistas ascendió en el periodo de 1973-1978 a 273 000 millones de dólares. De esta cantidad sólo 10 200 millones (3.7 %) correspondió al banco de reserva de Nueva York.

De 1974 a 1978 se aplicó medidas para estimular la demanda, basadas en un considerable aumento de las asignaciones presupuestarias y de la expansión del crédito, las que llevaron a un rápido aumento del déficit de presupuesto federal de los EE.UU.

y un enorme incremento de la masa monetaria.

Así el déficit global del presupuesto federal ascendió de 1967 a 1980 a la cantidad de 512 000 millones de dólares mientras que la deuda aumentó en éstos años casi en tres veces (pasa de ser 322 900 millones a 967 700 millones de dólares).

A comienzos de la década de los 80's este déficit es principalmente originado por ser Estados Unidos el líder indispensable en la carrera armamentista, siendo su precursor principal el presidente Ronald Reagan. Como ejemplo de este hecho se tiene que los índices respectivos de desarrollo de las fuerzas armadas norteamericanas para un plazo de 5 años (hasta 1985) indican que los gastos para estos fines deben aumentar de 6.0 % a 7.0% cada año y las asignaciones totales ascenderán a 1.5 billones de dólares.

También se mencionará que los gastos directos realizados con fines bélicos, por los países de la OTAN (Organización del Tratado del Atlántico Norte) se elevó durante el periodo de 1970-1980 de 103 100 millones a 237 800 millones de dólares. Asimismo a comienzos de 1981 el costo de sólo 47 nuevos sistemas de armamento diseñados, adoptado por EE.UU. y algunos países aliados de la OTAN se calcula en 310 000 millones de dólares .

iv. Usonkin. Op. Cit. pp. 48, 49.

» Véase Thorp Rosemary y Whitehead Lawrence. Inflación y estabilidad en América Latina. México. Ed. FCE, 1984. pp. 81-91.

En la economía mexicana (mapa 5.2), el déficit comercial llegó en 1975 a 3 719 millones contra 445 millones de dólares en 1965.

Para la segunda mitad de los años 70's es cuando los precios aumentan en mayor cuantía. El arranque en el crecimiento de la economía en estos momentos implicó el aumento en el nivel de precios y en el auge petrolero, cuando el PIB se incrementa a una tasa anual del 8.0 %, el aumento en los precios es aún mayor.

Iguamente en estos años el crecimiento del salario real tiende a estancarse, trayendo como consecuencia que la mayor parte del ingreso familiar se destinara en alimentos, citando como ejemplo que en el periodo 1974 - 1979 las utilidades de un grupo de empresas aumentaron 44.4 % anualmente, mientras que los salarios mínimos crecieron un 23.2 % en el mismo periodo.

De igual modo, en los años 70's la productividad tiende a bajar lo que se manifiesta en todos los ámbitos productivos de la economía.

Así, la tasa de crecimiento de la productividad en el sector industrial bajó de 5.5 % anual en los años 60's al 1.3 % en los 70's; en la agricultura este índice descendió del 6.3 % anual a menos 4.0 % respectivamente.

A lo largo de los años 70's y principios de los 80's la incidencia del Estado mexicano en el proceso económico aumentó gradualmente. En la parte del gasto relacionada con el PIB pasó del 26.0 % en 1970 a 50.0 % en 1980. La inversión pública pasó del 36.9% en 1971 a 51.8 % en 1981.

La participación del impuesto sobre la renta disminuyó en

38.2% en 1972 al 28.9 % en 1982 dentro de estos ejemplos también se tiene que en 1980 en déficit presupuestal llega a los 853 602 millones de pesos lo que representa el 19.9 % del PIB.

Dentro de la política monetaria se establecieron altas tasas de interés (ver datos en el cuadro 9) las que rebasaron el 55.0 % las tasas pasivas y el 75.0 % las activas. Además de esta política se hace uso del estímulo del circulante de manera decisiva a partir de 1978, con lo que se logrará tasas de crecimiento del 9.0 % en 1979 (ver datos en el cuadro 7).

Además, éstos se caracterizan por el establecimiento de una política de marcado control inflacionario, con elevado y sostenido crecimiento económico.

Se vuelve a manifestar en el período 1975-1980 una diferenciación en el aumento de los precios, que condujo a un incremento mayor en los precios de los productos de las ramas manufactureras y de servicios para el consumo.

Entre los productos que sufrieron un mayor incremento de los precios en las ciudades se encuentran los bienes raíces, los de la construcción y de alquiler de inmuebles.

Un hecho que incidió en el aumento de los precios fué la devaluación de 1976 y en adelante los primeros y paulatinos deslizamientos del peso, que se prolongan hasta el año de 1975 (véase datos en el cuadro 7), además que de 1977 a 1981 llevaron un déficit comercial de 3 725 millones de dólares.

Según Gregorio Vidal ³, los aspectos más graves en el aumento de los precios en estos precios fueron: lo acelerado y constante del proceso, lo generalizado de las alzas y el desigual incremento.

En otro aspecto de la balanza de pagos en los años 1981 y 1982 la reserva de divisas y metales baja de 10 121.2 millones a menos de 3 184.7 millones de dólares en el siguiente año. Su corrección se inicia en 1983 año en que se alcanza una reserva de signo positivo de cerca del 650 millones de dólares, cifra que se logró obtener en parte por el control de cambios, la contratación de nuevos créditos y la reducción de importaciones (véase datos en cuadro B).

Por otra parte la IED (véase cuadro B), en los años de 1980 y 1981 llegan los 3 300 millones de dólares en nuevas inversiones, en tanto que en 1983 la llegada de ese tipo de inversiones alcanza un monto de 200 millones de dólares.

En tanto que las relaciones comerciales (manifiestan los términos del intercambio) se vieron deterioradas, por ejemplo: el petróleo crudo redujo sus precios promedio en 8.0 %, el gas natural en 3.6 %, mientras que algunas importaciones aumentaron sus precios (mezclas y preparaciones para productos farmacéuticos) en 97.4 %, siguiendo la maquiaria en 14.8 %.

Haciendo un poco de referencia a la política salarial en 1984 en gobierno impone un tope salarial del 30.9 % (véase datos del cuadro B).

³ Aguilar Monteverde Alonso, La inflación en México, México, Ed. Nuestro Tiempo, 1984, p. 14.

Cuadro 7. Variables económicas de México. Período 1970-1985.

AÑO	PID MILLONES DE PESOS.	TIPO DE CAMBIO PESOS / DOLAR	MED. CIA CULANTE MILLONES DE PESOS	EXPORTA- CIONES MILLONES DE DLS.	IMPORTA- CIONES MILLONES DE DLS.	SALDO MILLONES DE DLS.
	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	6=(4)-(5)
1970	443271	12.50	49.00	1229.60	2329.30	-1099.70
1971	490011	12.50	53.10	1365.60	2255.50	-889.90
1972	564726	12.50	64.30	1668.40	2762.10	-1093.70
1973	690891	12.50	79.90	2071.70	2902.40	-830.70
1974	829707	12.50	97.50	2453.20	6143.60	-3690.40
1975	1100050	19.95	113.30	3062.40	6669.40	-3607.00
1976	1370963	22.73	154.30	3655.50	6299.90	-2644.40
1977	1649263	22.73	195.70	4649.70	5704.50	-1054.80
1978	2347454	22.30	260.30	6063.10	7917.50	-1854.40
1979	3067526	-22.81	346.50	8317.70	11979.70	-3662.00
1980	4276490	22.95	401.40	15034.00	18832.30	-3798.30
1981	5874086	24.51	612.40	19419.60	23929.60	-4510.00
1982	8417089	57.18	993.00	21329.70	14437.00	6792.70
1983	17141694	150.29	1402.40	22312.00	3550.90	18761.10
1984	23748889	185.19	2308.40	24196.00	11254.30	12941.70
1985	45588462	130.28	3449.20	21996.40	13466.40	8530.00
%	10261.00	2382.20	7029.10	1775.20	478.10	90.50
TASA DE CRECIM.	30.80	21.40	28.30	18.80	11.60	32.20

Fuente: Nafinsa. La economía mexicana en cifras, 1986, pags. 77, 30, 215, 217, 222, 241.

*A partir de este año los datos fueron tomados del cuarto informe de gobierno de Miguel de la Madrid. Anexo estadístico.

También, se tiene presente que los ingresos que se pagan a empleados representan el 33.0 % del ingreso total. Para 1969 el porcentaje es el mismo, por lo que los ingresos de los asalariados y otros empleados no alcanzaban a ser ni el 30.0% del ingreso nacional.

Cuadro B. Variables económicas de México. Período: 1970-1985.

AÑO	TASA DE INTERES a 360 a 565 días	INDICES DE PRECIO base 1970=100	DEUDA PÚBLICA MILLONES DE DLS.	SALARIOS PESOS POR DÍA	SALDO MILLONES DE DLS.
	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)
1970	ND	32.30	4265.00	32.00	ND
1971	ND	34.00	4545.00	32.00	3109.10
1972	ND	35.70	5066.60	30.00	3651.50
1973	ND	40.00	7070.40	60.00	4022.10
1974	ND	49.50	9975.00	56.60	4062.60
1975	ND	57.00	14266.60	63.60	5520.40
1976	ND	66.00	17600.20	86.60	6263.10
1977	16.00	95.10	22912.10	106.60	6160.60
1978	16.00	100.00	26266.20	120.00	6597.90
1979	17.00	110.20	29757.20	130.00	8016.20
1980	27.85	149.30	33003.00	163.00	10660.70
1981	34.66	190.10	52961.00	210.00	12532.00
1982	50.01	303.60	58076.00	281.60	14233.20
1983	48.71	612.90	62556.00	428.55	12566.20
1984	39.60	1016.10	69378.00	658.86	11201.60
1985	40.10	1599.70	72080.00	1023.22	10182.60
%	150.62	4052.63	1590.03	3097.56	253.70
TASA DE CRECIM. %	11.00	26.01	18.04	23.09	8.6

Fuente: Balansa, La economía mexicana en cifras, 1986, pp. 521-61, 245 [1], 337 [5], 220 [3], Diario oficial de la Federación, mayo de 1987, p. 115 [2].
ND. Datos no disponibles.

Además durante el período 1965-1975 en el que siguió vigente el tipo de cambio de 12.50 pesos por dólar, esto vino a ampliar el

déficit comercial año tras año, situación que se hizo insostenible con la aceleración de la variación de los precios.

Por otra parte, mientras la producción nacional disminuía en 1976-1977, los precios experimentan un crecimiento a tasas cercanas al 30.0 % y en el periodo 1978-1981 de tasas del 15.0, 30.0, 98.0, 81.0 % (tasas medias), en 1982 de 100.0 % y en 1983 del 81.0%.

Estos fueron algunos de los factores que repercutieron para que el Producto Nacional bajara en los años de 1982 y 1983 en un 6.0% en su conjunto (véase el cuadro B). Asimismo el desempleo se incrementa considerablemente pasando del 4.0 % en 1981 al 15.0 % en 1983 y el índice de inflación a nivel general superaba el 80.0%.

A lo largo de la década de los 70's el incremento medio anual de los subsidios fue de 39.0 %, los que pasaron de 16 100 millones a 428 400 millones de pesos. También el proceso de monopolización se desenvuelve rápidamente y de manera desigual, lo que viene a ser determinante en la formación de precios, esto se manifiesta en el hecho de que cinco actividades de la economía, no más del 10.0% de las empresas y el 3.0 o 4.0 % controlaban el grueso de la producción y de que en el caso de la industria en las 100 mayores empresas se genera el 30.0 % del valor de la producción industrial y realiza más del 75.0 % de las importaciones y exportaciones.

Continuando con la cadena de sucesos, en 1982 se da otra devaluación que hace que el déficit comercial se dispare en un 40.0% en este año.

Alonso Aguilar, "que tal vez sea algo común (al menos en el caso mexicano) que mientras que un proceso inflacionario decierta magnitud los salarios bajan y las utilidades rebasan el índice con que se miden esa magnitud". Además teniendo en cuenta que esas:

utilidades ya fue descontado el pago de impuestos. A lo largo de 1984 se producen varios aumentos en los precios de un mismo producto entre los que destacan : la energía eléctrica, la gasolina, el acero, el azúcar, la leche, las diferentes carnes y los precios de garantía de 13 productos básicos. En general los precios de los bienes de consumo crecen con mayor velocidad que el resto de ellos.

De hecho a lo largo de los procesos inflacionarios en México el precio de la fuerza de trabajo no sufre variaciones y en muchos casos no cambia a lo largo del tiempo.

Algunos de los sucesos ocurridos en Nicaragua (mapa 5) hasta el triunfo de la revolución Nicaragüense se describen a continuación:

- En los años 50's y bajo el estímulo de la guerra de Corea se cierra el mercado algodonero de esa región a EE.UU.; por consiguiente, el eje de la acumulación de la economía primaria exportadora nicaragüense se traslada de tradicional producción cafetalera a la exportación del algodón, cultivo que rápidamente se convierte en el principal producto de exportación (dirigiéndose

estas al mercado estadounidense) en el país y, permite a la economía nacional pasar del estancamiento en que se ve sometida desde la crisis internacional de 1929.

El algodón consolida además el carácter agroexportador de la economía, acentúa el proceso de concentración de la tierra sobre todo en la región del Pacífico y acelera la dinámica del afianzamiento de las relaciones capitalistas de producción en la agricultura, permitiendo la acumulación de excedentes sustanciales que sirven para la formación de una parte del sistema financiero privado.

- También en década de los 50's, el dictador Anastasio Somoza García sufre un intento de homicidio, la noche del 21 de septiembre de 1956 por parte del poeta Rigoberto López Pérez. Tras 8 días de agonía muere Somoza.

- Luis Somoza de Bayle hijo asume provisionalmente la presidencia de la república, y Anastasio Somoza hijo es nombrado jefe directo de la guardia nacional.

- En la región latinoamericana se crea la organización de estados centroamericanos (ODECA).

- La caída internacional de los precios de algodón y el café de los años 1956-1962, provocan una recesión gradual de las actividades económicas nicaragüenses que perduran hasta los primeros años de la década de los 70's.

- En el ámbito regional, en los años de 1960-1970 se institucionaliza el Tratado General de Integración Económica, firmado en Costa Rica en 1960, el cual arranca del tratado

multilateral de Libre Comercio e Integración Económica iniciado en 1950.

- Surge el Frente Sandinista de Liberación Nacional en Julio de 1961 (FSLN).

- Anastasio Somoza Debayle asume la presidencia del país en mayo de 1967 y permanece en ella hasta 1979.

- Se crea el Partido Comunista de Nicaragua (PCN) en 1970.

- La crisis del Mercado Común Centroamericano de los años 1970-1977 la que propicia que el régimen somocista acepte la inversión extranjera, la que busca ganancias fáciles, se establece así en la capital una zona franca industrial libre de todo gravamen.

- Sucede un terremoto la noche del 23 de diciembre de 1972 que destruye el casco urbano de Managua y mata a 10 000 personas dejando sin hogar a decenas de miles más.

- La cuantiosa ayuda financiera internacional que llega al país (estimada en los años posteriores al sismo en unos 250 millones de dólares) se utiliza por el somocismo para abrir empresas mercantiles e industriales lo que rompe las reglas del juego capitalista establecidas en el país, ocasionando éstas, contradicciones entre la burguesía y el somocismo.

- Surge la Central de Trabajadores de Nicaragua (CTN) en 1973.

- Los trabajadores hospitalarios emprenden una huelga que se prolonga hasta el 30 de abril de 1974 y conmueve a todo el país, extendiéndose a los médicos, paramédicos y auxiliares.

- El 4 de junio de 1979 el FSLN llama al pueblo de Nicaragua

a realizar el martes 5 la huelga general revolucionaria y el paro empresarial, la que a principios de junio se extiende por todo el país.

- El 19 de julio de 1979, las fuerzas de los diferentes frentes de guerra del FSLN hacían su entrada triunfal en la capital (mapa 6,2).

- Después del triunfo de la revolución democrático-nacional, le imponen de inmediato, al nuevo gobierno los métodos de desestabilización política y económica algunos países desarrollados.

Dando un vistazo brevísimo a lo ocurrido en Granada (mapa 5,4), el 25 de octubre de 1983 a las 5:40 de la mañana hora local las selectas tropas norteamericanas de las fuerzas de despliegue fuertemente armadas, sin haber declarado la guerra, invadieron el territorio de Granada (mapa 6,3).

El ataque se realizó con un exceso de fuerza armada siendo tropas 15 veces superiores al ejército de la pequeña isla en ese momento.

En otra parte de la región, Panamá (mapa 5,5) firma con Estados Unidos en septiembre de 1971 un nuevo tratado sobre el canal de Panamá, el que consta de dos apartados: el primero, la soberanía de Panamá sobre el canal desde el primero de enero del año 2000, prevé la devolución a los panameños de gran parte del

véase Thorp Rosemary y Whitehead Lawrence. Inflación y estabilidad en América Latina. México. FCE, 1984. pp. 81-91.

•Sergueyev Fiodor, Op. Cit, pp. 81, 82.

territorio de la zona canalera, la disolución de los organismos administrativos, la evacuación de las tropas norteamericanas y el aumento de los pagos por el usufructo del canal. Y en segundo se declara al canal vía acuática internacional neutral.

Dentro de otros países, Bolivia (mapa 5.6). Aquí en junio de 1949 un grupo de bolivianos dirigidos por el Dr. Víctor Paz Estensero fracasa en la toma de la plaza Villazón.

Pero tres meses más adelante generaron un movimiento al que llamaron la guerra civil de 1949, (mapa 1.20), la que estuvo sazonada de bombardeos a ciudades, movilizaciones de carros de asalto y tropas, una alta dosis de sangre y lágrimas. Movimiento que fue sofocado por Mamerto Urribe Lagoitia y un ejército en contra de los sublevados, pero no lograron menguar la fuerza interior de los revolucionarios que finalmente el 9 de abril de 1952 con las jornadas revolucionarias dieron fin a su lucha de seis años.

Algunos de los logros de este movimiento fueron: Se les dio la categoría de humano a los indios, convirtiéndolos al mismo tiempo en dueños de la tierra que trabajaban, el otorgamiento de igualdad de derechos a través del voto universal y la nacionalización del estaño. La que fue suscrita por el decreto de nacionalización de minas, el 31 de octubre de 1953 por Víctor Paz Estensero.

véase Revista Criterio # 91, 8-IV-1980. Bolivia. Acuario. y a Ramos Sánchez Pablo. Democracia Boliviana. Bolivia, Juventud, Noviembre de 1979.

Con esta acción se termina el reinado por varias décadas sobre el Estañó de Simón Patiño. A tal hecho comenta Eduardo Galeano, "Patiño desde Europa durante muchos años alzó y derrivó a los presidentes y ministros de Bolivia, planificó el hambre de sus obreros y organizó la matanza, ramificó y extendió su fortuna personal; Bolivia era un país que existía para él a su servicio".

Pero esto no cambió la situación boliviana, ya que continuó exportando el mineral en bruto, directamente a Liverpool a los hornos de la empresa Williams, Haivey and Co., propiedad de Patiño.

Pero en 1971 logra tener su propia fundición nacional de Estañó levantada en Oruro.

Cabe mencionar que en la historia de Bolivia ha habido muchos golpes de Estado entre los que se citará: el de 1971 con el cual se derroca el gobierno progresista de Juan José Torres, el primero de noviembre de 1979 y el del 17 de Julio de 1980 (mapa 6,4), dado por el general A. García Meza, con el que dura en el poder hasta 1984.

En Chile, (mapa 7) a comienzos de los años 70's los monopolios norteamericanos controlaban casi toda la economía de este país.

Algunos datos que ponen de manifiesto lo anterior son: la Kennecott y la Anaconda, compañías del cobre, las que sacaron del país en medio siglo (hasta 1963) 4 937 millones de dólares por concepto de ganancias. Las compañías dedicadas a la extracción del salitre y otros, sacaron 3 937 millones de dólares en 80 años.

«Galeano Eduardo. Las venas abiertas de América Latina. México. Siglo XXI editores, 1971. pp. 227-236.

La Bethlehem Steel Corporation - ganó en medio siglo en el mineral del hierro chileno 970 millones de dólares y la International Telephone and Telegraph Inc., que es una de las mayores corporaciones y la que figura entre las primeras diez compañías más grandes en EE.UU. cuyo poderío económico le permite ejercer creciente presión sobre la administración y jugar un notable papel, dando la pauta a la política exterior de Washington.

Este monopolio tenía desde 1930 una concesión monopólica por cincuenta años. Hasta 1970 sacó de Chile 360 millones de dólares.

Sus filiales - Standard Electric, Teléfonos de Chile y Oil American Cables y Itt World World Communication - se situaban en el segundo puesto de la producción de aparatos de radio y de televisión en Chile, controlaban el 95 % de las instalaciones telefónicas y todas las comunicaciones telegráficas.

Por otra parte, en septiembre de 1970 al triunfar las elecciones presidenciales, la Unión Popular (mapa 6,5) Salvador Allende es elegido presidente de la República.

En este tiempo la tasa inflacionaria era del 36.0 %, siendo notorio que ninguno de los candidatos a la presidencia incluyera dentro de su programa el objetivo de luchar contra la inflación.

Algunos datos que muestran lo que ocurrió en la actividad económica durante la presidencia de Allende son : el PIB se incrementó en 8.5 % (con un aumento en el consumo total); el

desempleo en Santiago bajó del 8.3 % en diciembre de 1970 a 3.8 % en diciembre de 1971, la tasa de creación de dinero por parte del Banco Central fué de 173.0 % en 1971, el índice de precios al consumidor tiene un incremento del 163.0 % en 1972, el cobre presenta altos precios en el mercado mundial a fines de los 60's, pero en 1971 y 1972 bajan violentamente, lo que provocan que a fines de 1974 los ingresos del gobierno lleguen a la mitad, en julio de 1972 se dá una devaluación del 90.0 %, dándose como consecuencia aumentos en numerosos productos; Allende promulga la Ley de Nacionalización del cobre, las importaciones de productos agrícolas aumentaron en 41.0 % en esemismo año, a consecuencia de las malas cosechas mundiales, los términos de intercambio (exportaciones e importaciones del cobre), tomando como base al 1970 sufrió una pérdida del 50.0 % en 1972, del 80.0 % de autosuficiencia en productos agrícolas en el periodo 1965-1970, se pasa a sólo 74.0 % en 1971 y 67.0 % en 1972; la balanza de pagos presentaba un déficit en la cuenta corriente que pasó del 1.3 % de PIB en 1970 al 3.2 % en 1972; la inversión en maquinaria pesada baja del 4.9 % al 2.6% de 1971 a 1972, las reservas de divisas del país bajan de 378 millones afines de 1970 a 32 millones de dólares en 1971 ..

En el aspecto político en el periodo de Allende, se conforma un frente (de algunos países imperialistas), con el objeto de desestabilizar el gobierno popular aplicando medidas económicas

através de los organismos financieros y las grandes empresas extranjeras (usadas como centros de espionaje), principalmente la CIA, y hasta el propio aparato militar.

Entre los principales organismos que le suspenden el crédito se encuentran el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento, el Fondo Monetario Internacional, préstamos que ya estaban pactados y concedidos hasta 1990; lo característico de esta acción fué la intervención directa en el golpe de Estado por la CIA.

En agosto de 1971, Chile es excluido de la lista de los países latinoamericanos que recibían de EE.UU. empréstitos para impulsar el desarrollo económico.

De 1972 a 1973, establecen el boicot del cobre, organizado en los mercados europeos por la Kennecott Copper y se dan huelgas financiadas por el capital extranjero.

En septiembre de 1973, fué derrocado el gobierno de la Unidad Popular (mapa 6.6), asesinando al presidente constitucional y usurpando el poder, implantando su dictadura el General Augusto Pinochet apoyado por la junta integrada por representantes de las tres áreas.

Algunos hechos ocurridos después del golpe de Estado: en agosto de 1974, el gobierno acepta pagar 253 millones de dólares de compensación a las empresas Anaconda e ITI, por los términos injustos de la nacionalización del cobre de 1971, el gasto militar pasa de 223 millones en 1973 a 433 millones de dólares en 1976, lo que representa un aumento de 3,1 al 5,3 % del PIB; el número de personas empleadas en el sector militar aumenta de 15 000 en 1973

a 90 000 personas en 1974 y 110 000 en 1975; la acumulación de inversiones pasa del 0.3 % del PIB en 1972 al 3.1 % en 1974; los salarios reales bajan extraordinariamente a partir de la segunda mitad de 1973; se da una devaluación de la moneda de 5.3 veces en 1973 por lo que los precios de los bienes importados aumentarán más del 13.5 veces en un año; los subsidios concedidos a las empresas públicas se reducen en un tercio; el desempleo pasa de 9.7 a fines de 1974 a 18.7 a fines de 1975 propiciado ésta la fuga de cerebros y en 1975 la moneda sufre otra devaluación.

En otra economía (mapa 5,8), en Argentina se da la toma de gobierno en 1967 por los militares (mapa 4,7), hecho en que se suceden acontecimientos como : la devaluación de la moneda; la inflación se reduce en un 10.0 %, se mantiene la participación de los salarios en el PIB alrededor del 44.0 % y los salarios reales bajan considerablemente en 1972, se decreta una política de ingresos con los que se establece congelamiento de los salarios al 95.0 %.

La política de ingresos surgió al entrar en crisis y empezar a revisar los métodos y procedimientos adicionales del capitalismo para combatir la inflación. Su objetivo es el de influir sobre aquellos que responden por la fijación de los salarios y demás ingresos, por tanto, por la formación de los precios.

La inflación alcanza una tasa anual del 100.0 % al inicio de 1973; se exportan productos con valor de 3 266 millones de dólares

en 1973, esto es en un 65.0 % mayor al valor de 1972. Lo que lleva a un superávit de 704 millones de dólares en cuenta corriente; en 1973, a través de una política de concertación el gobierno implanta la congelación de los salarios y precios, la masa monetaria se expande fuertemente por lo que el dinero, los precios aumentan en aproximadamente 70.0 % de mayo del 1972 a mayo de 1973 y en este último año el dinero se incrementa en un 93.0 % y los precios en un 30.0 %; la industria se expande en una tasa de crecimiento de 64.4 %; la inversión disminuye de 23.6 % a 22.0 % del PIB de 1973; la inversión pública baja del 8.8 % a 7.7 % del PIB en ese mismo año.

Así, Juan Domingo Perón es elegido presidente (mapa 6,7), en septiembre de 1973 permaneciendo en ese cargo hasta 1974, con el cual se da inicio la formación de un gobierno popular que durará hasta marzo de 1976 cuando los militares dan el golpe de Estado (mapa 6,9).

Lo sucedido en la entidad económica durante ese periodo se cita brevemente: se mantiene estable la moneda hasta abril de 1975, el nivel de precios se incrementa en 12.0 % a finales de 1974 y principios de 1975; a los salarios se les da un aumento del 13.0 % a finales de 1974; la paridad de la moneda se mantiene hasta marzo de 1975; se devalúa la moneda de 10 a 15 pesos por dólar después 1975; se da una caída abrupta en los precios de las exportaciones, lo que significó un deterioro de más del 20.0 % en los términos de intercambio; el ingreso por exportaciones agrícolas disminuye, en este sector la crisis se acentúa debido a que el

Mercado Común Europeo deja de importar los productos de este sector; la inversión total baja del 23.4 % del PIB a finales de 1974 al 20.8 % en el primer trimestre de 1975, la inflación pasa de un nivel del 67.7 % en la segunda y primera mitad de 1974 y 1975 respectivamente y al 87.7 %.

Asimismo, de junio a diciembre de 1974 los precios de los bienes importados se incrementan en un 30.0 %; en este mismo año los sindicatos cobran fuerza, con lo que logra un aumento del 20.0% para los trabajadores calificados y uno por ciento menos para los no calificados, esto es, esto fue motivo para incrementar los precios en un 10.0 %; la tasa de desempleo baja de 5.0 % a fines de 1973 2.3 % y principios de 1975; en las importaciones se da un incremento en sus precios del 35.0 %, al mismo tiempo que su volumen aumentaba, hecho que condujo a pasar de un superávit de 704 millones de dólares en 1973 a un déficit de 286 millones de dólares en 1974.

Con respecto al déficit gubernamental, tenemos que, la creación del dinero representaba un 10.0 % y la del crédito el 80.0% de tal déficit; en 1974 la tasa inflacionaria es del 40.0%, la inversión pública aumentó al mismo tiempo que la inversión total esta pasa de 19.4 % en 1973 al 20.6 % en 1974 del PIB y para junio de 1974 llega el fin de su mandato presidencial Juan Domingo Perón con su muerte.

Inmediatamente este cargo es asumido por Isabel de Perón hasta 1976, en este período se puede citar que: se da una devaluación de 15 a 30 pesos respecto al dólar; los precios de los bienes públicos

aumentar hasta un 200.0 % con un aumento salarial menor al 40.0%.

Tiempo más adelante, los sindicatos se fortalecen, logrando con ello aumento en sus salarios del 160 % en promedio; el costo de la vida aumenta en 102.0 % (de junio a agosto); se reduce la circulación del dinero en 13.7 %, el desempleo de 2.3 % a 6.0 % en algunas áreas y a 7.0 % en otras.

El ingreso de la tesorería disminuye del 6.6 % al 3.8 % del PIB de junio de 1974 a junio de 1975; el gobierno concede un aumento general a los salarios del 20.0 % y acuerda la indización de los mismos, con ajustes trimestrales a fines de 1975 en política monetaria; se utiliza la devaluación en forma iterativa a intervalos de diez adieciseis días, el objetivo que se perseguía era mantener una moneda devaluada como una base para el equilibrio externo y para la protección industrial nacional; la producción tendió a la baja con lo que en 1975 se llega a un nivel muy reducido de la actividad económica siendo su tasa del 5.6 % en el segundo trimestre y de 8.9 % en el último trimestre de 1975; se dan dos paros de labores decretados por el sector ganadero; se crea una nueva organización empresarial, la APEGE.

Mientras que los precios al mayoreo se incrementan más que los precios al consumidor, los salarios sólo se incrementan en un 20.0% en marzo de 1976; el dinero en circulación baja del 11.8 % del PIB a fines de 1975 al 8.4 % a principios de 1976 y a fines de marzo de 1976 para dar final periodo popular, los militares dan el golpe de Estado (mapa 6,8).

En el Reino Unido (mapa 9) la deuda total del gobierno Inglés

por los empréstitos obtenidos del sector bancario en 1973-1974 superó en los tres primeros trimestres los 1 500 millones de libras, pero fué saldada en dos terceras partes durante el trimestre último. En los años 1974 y 1975 el aumento de los créditos (en 1 300 millones de libras) fué en definitiva cubierto totalmente por medio de otras fuentes.

En Inglaterra (mapa 5,10), el desempleo estructural y tecnológico existe en 1971, no es ocasionado y eliminado por la inflación por medidas estatales anticíclicas, salvo de forma muy indirecta y en modesto grado.

A principios de estos años la tasa de desempleo alcanzó los 800 mil desocupados, como consecuencia de la política antinflacionaria del gobierno.

En Europa la migración de los trabajadores en 1971 era de: las de tres millones en Francia (mapa 5,1), cerca de 2 millones en Alemania Federal (mapa 5,12), 800 mil en Suiza, 1.5 millones en Reino Unido, 200 mil en Bélgica (mapa 5,14), 100 mil en Holanda (mapa 5,15) y más de 200 mil en Suecia (mapa 5,16).

En Francia la política de ingresos no es utilizada a fondo, pues la caída del salario real en 1976-1978 fué del 4.6 % y el vertiginoso crecimiento del número de desocupados (de 40 100 personas en 1974 a 175 200 en 1978), lo dificultó.

En Finlandia (mapa 5,17), se hace uso de la política de ingresos desde 1978, lo cual toma la forma de convenios nacionales que se concentraron predominantemente entre representantes de las partes involucradas.

En la región del continente Asiático, se tiene que ocurre un suceso trascendental que vino a repercutir a nivel internacional, tal acontecimiento fué el triunfo de la revolución vietnamita (mapa 6,9) o el término de la guerra de Vietnam, (mapa 6,11). Se menciona a continuación un breve panorama de este hecho:

En 1945, el pueblo vietnamita realiza victoriosamente la revolución de agosto y fundó la República Democrática de Vietnam (mapa 5,18).

Varios meses después, Francia conquista la provincia de Nambo (Cochinchina), y a partir de diciembre de 1946, el pueblo de Vietnam emprende una lucha de resistencia prolongada por su independencia, reunificación e integridad territorial contra los agresores franceses la que se extiende hasta el año de 1954.

Se inicia la intervención estadounidense en 1954 (mapa 6,12), tendiente a debilitar la revolución vietnamita. En respuesta el pueblo de Vietnam se levantó únicamente en las insurrecciones simultáneas, en amplias zonas de La llanura del Nambo y de Trung Bo, a finales de 1959 y principios de 1960.

En 1960 la guerra de agresión norteamericana alcanza su apogeo, entonces el pueblo de Vietnam llevó a cabo con éxito la ofensiva generalizada y los levantamientos de Tet. En consecuencia EE.UU se vió obligada a suspender incondicionalmente sus bombardeos

Ministro de relaciones exteriores de la República Socialista de Vietnam. La Verdad de las relaciones entre Vietnam y China. 1969-1979. La Habana. Ed. Ciencias Sociales. 1979. pp. 61, 62.

Parte central de Viet Nam.

contra el norte de Vietnam en noviembre de 1968 y sentarse a la mesa de negociaciones (en la conferencia cuatripartita de Paris).

Durante el periodo 1969-1973 es la etapa en que el pueblo Vietnamita intensifica su ofensiva lo que los llevó a obtener victoria tras victoria, además, logra obligar a EE.UU. afirmar el acuerdo de Paris sobre Vietnam el 27 de enero de 1973.

Una vez que el acuerdo de Paris entró en vigor, en el año de 1973-1975, EE.UU. desembarca decenas de miles de efectivos con el intento de ocupar la zona liberada al norte de Quang Tri.

Pero con la gran ofensiva y los levantamientos generalizados en la primavera de 1975, el pueblo logró liberar totalmente el sur de Vietnam, logrando la reunificación nacional. Asimismo logra la liberación total de Campuchea, el 17 de abril de 1975.

Por otro lado, en la misma región dentro de la economía japonesa (mapa 5.19), se tiene como un efecto de la inflación importada, así como el desarrollo de un particular proceso de recrédito a las empresas, la expansión de la masa monetaria a principios de los años 70's mostró un record entre los países capitalistas industrializados así: en 1971 fue del 24.3%, en 1972 del 24.6 % y en 1973 del 16.9 %.

De igual forma, la cantidad de dinero ponderado ¹⁴ tiene un aumento de 4 146 200 millones a 60 786 000 millones de Yens de 1960 a 1977, es decir en casi 15 veces. Lo que condujo a que la deuda pública comenzará a ascender rápidamente de 1 266 200 millones de

¹⁴Se refiere al dinero, billetes en cuentas a la vista.

Yens en 1961 a 32 525 000 millones a fines de 1977.

Aunque la economía japonesa había registrado una tasa media de crecimiento real del 11.0 % durante la década de los 60's, se vió afectado por la recesión de 1970, pero se recuperó antes de Europa y conoció también una fase de fuerte expansión de 1972 y 1973.

Durante el periodo 1965-1971 los precios al por mayor en las empresas medianas y pequeñas japonesas, crecieron a consecuencia del aumento de los costos en 24.0 % mientras que en los grandes establecimientos industriales se elevó en sólo 2.8 %. Esto último como consecuencia del aprovechamiento de los logros del progreso científico-técnico y la rápida elevación sobre esta base de la productividad del trabajo por parte de las grandes compañías.

En los años 70's las grandes compañías monopolizadas desplegaron una amplia actividad especulativa. El incremento de este tipo de operaciones con lotes y materiales de construcción condujo desde fines de 1972 a un brusco aumento de sus precios.

Al desatarse la crisis energética y de materias primas la especulación practicada por estas compañías se generalizó extendiéndose sobre muchas mercancías, incluidos artículos de primera necesidad y valores.

Dando un vistazo a lo que sucedió en las economías de planificación central (países del pacto de Varsovia, y del CAME)

(*) Tratado de amistad mutua y de Europa Oriental. Los países que integran a esta organización en su fundación son: Albania, Alemania Oriental, Bulgaria, Checoslovaquia, Hungría, Polonia, Rumanía y la U.R.S.S.; Albania se retiró del tratado en 1968 y el CAME (consejo de ayuda mutua y económica) es una

**ESTA TESIS NO DEBE
SALIR DE LA BIBLIOTECA**

através de la siguiente información: estos países a nivel general logran una gran estabilidad de los precios para los bienes de consumo, por ejemplo las tasas de crecimiento en los precios variaron de 0.4 al año en RDA (mapa 5,20), al 1.6 % al año en Polonia (mapa 5,21), durante el periodo de 1955 a 1975.

En casos donde se manifestaron procesos inflacionarios en estos países la variación fue muy pequeña por ejemplo, el índice de precios al consumidor en Polonia aumentó al 1.0 % de 1965 a 1972 y a más del 4.0 % por año de 1972 a 1975; en Hungría (mapa 5,24), el índice de precios al consumidor subió de 0.5% al año de 1955 a 1968 y al 2.7 % anual de 1968 a 1976 con crecimientos de 3.5 % en 1975 y 5.0 % en 1976.

Por otro lado, los ingresos monetarios per-capitad disponibles aumentaron más de 60.0 % de 1971 a 1975; el salario monetario promedio en el sector Estatal aumentó en 50.0 %.

En alguno de estos países la inversión más excedente de exportaciones neto (negativo) como proporción del producto generado internamente (como un indicador de la carga del gasto que no se destina al consumo), pasó del 30.7 % en 1966-1970 a 31.6 % en 1971-1975 y la inversión aumentó en 18.0 % anual en el periodo de 1971-1975 tomando como caso particular a Hungría, en este país la inversión fija bruta real subió 10.0 % en 1967, 17.0 % en 1970 y 11.0 % en 1971, lo que representó el 6.0 % del ingreso nacional,

agrupación integrante de los países socialistas que tenía en 1983, 10 miembros: Bulgaria, Cuba, Checoslovaquia, Hungría, Mongolia, Polonia, La RDA, Rumanía, La URSS y Vietnam, fundada en 1949.

siendo el incremento en el índice de precios en este periodo del 6.0% la tasa de incremento en el salario monetario promovido subió del 2.3 % al año en en 1960-1967 y de 5.3 % anual en 1968-1975.

Para lograr la estabilidad en el nivel general de precios en las economías de planificación central, es necesario que el establecimiento de los precios como de los salarios se tienen que dar centralmente y dejar que los ingresos sólo aumenten cuando aumente la oferta de bienes de consumo, tomando en cuenta la demanda de efectivos financieros que hacen las unidades internacionales.

En el ámbito internacional se tiene que en 1970, los precios de exportación crecieron en comparación con 1969 en 23.9 % en EE.UU., 17.0 % en la gran Bretaña, 6.3 % en Italia (mapa 5,23), 14.3 % en Canadá (mapa 5,24), 27.5 % en RFA, 14.0 % en Francia y en Japón se registró una reducción de estos precios de 3.5 %; la causa del mayor incremento (en comparación con otros países capitalistas) de los precios de exportación de los EE.UU. se debe en gran parte a los efectos inflacionarios.

Haciendo mención en la estabilidad de las monedas en los años 70's los países que tuvieron menos devaluaciones en su moneda fueron EE.UU, Canadá y Bélgica.

Por lo que se refiere a la productividad del trabajo (medida a través del índice de producción por hombre-hora), se tienen los siguientes datos: en 1970 este índice se incrementó respecto al de

Wrench Fred y H. Goldthorpe (compiladores). La economía política de la inflación. México, Ed. FCE, 1983. p. 97.

1960, en la industria manufacturera en EE.UU., fué del 14.6 %, Gran Bretaña con un incremento del 41.9 %, Italia del 98.8 %, la RFA de 69.0 %, Francia de 78.4 % y el Japón de 2.7 veces, es decir 270.0%.

Haciendo mención a los precios se tiene que entre 1970 y 1974 el índice general de precios anual-mundial escalo a 200, y en 1976 a 220 yen 1980 a 376. En particular, en 1977 el incremento de ese índice con relación al de 1967 fue de 60.0 %, en Italia de 47.0 % en Canadá de 64.0 %, en la RFA de 78.0 %, en Francia de 129.0 %, en Japón llegando en EE.UU., a sólo el 38.0 %.

Hacia 1973 a nivel mundial se presenta un aumento en los precios para las materias primas, incremento que es causado tanto por motivos económicos y políticos.

En lo económico, el auge que scoperó simultaneamente en todos los países desarrollados del capitalismo, el cual desencadena en el déficit que se formó hacia 1973 en la oferta de la mayor parte de las materias primas, provocado por la alteración de las proporciones entre su producción y su consumo originado por factores de carácter ciclico y especulativo.

Otros factores económicos fuerón la inflación y el alza de precios en los países desarrollados, así como, la agudacrisis del sistema monetario, factores que contribuyeron en los 70's a un brusco incremento de la liquidez internacional, como consecuencia sobre todo de la gigantesca expansión de la masa de eurodólares y la elevación del ritmo de la emisión monetaria interna en otros países capitalistas.

En este sentido, el promedio anual de crecimiento de la masa

monetaria en los principales países capitalistas, en 1972 se elevó hasta el 13.0 %, en 1973-1974 fue del 9.0 % y desde comienzos de 1975 hasta mediados de 1976 nuevamente sube al 12.0 %.

En la producción agrícola ante todo cerealera también se origina comienzos de los años 70's una situación sumamente tensa, causada por el lento crecimiento de la producción del agro por habitante en los países en desarrollo, por el aumento de la porción de carne en la estructura de la alimentación en muchos países principalmente en Europa Occidental y Japón, por la política oficial de limitar la producción de cereales en los países que lo exportan.

Dadas las tensas condiciones que creaba el balance de alimentos en el mundo capitalista, las adversidades climatológicas de los años 1972-1973 (mapa 7.1), provocaron en una serie de países una verdadera crisis alimentaria, en un rápido crecimiento del precio mundial casi de todos los rubros de la alimentación.

La recesión económica de 1970 a 1971 provocó en el mundo capitalista reducción de la producción de acompañada por un considerable aumento del desempleo (del 3.5 % al 5.9 % en EE.UU. y del 1.8 % al 3.0 % de la mano de obra en los países de Europa Occidental).

El decaimiento de las actividades económicas coincidió con un empeoramiento de la balanza de pagos de EE.UU., factores que contribuyeron a esto fueron: la desvalorización (devaluación) del dólar, la abolición de su convertibilidad en oro (1971) en el mercado mundial y el sostenimiento forzoso de su tipo de cambio por

los bancos centrales de otros países conforme con las reglas implantadas por el sistema de Bretton Woods de paridad¹⁷.

Con esto, el gobierno norteamericano inicia una serie de medidas en las que adjudicaba a la política financiera y crediticia el papel de estimulante de la coyuntura, mientras que la inflación la intentaron cambiar con la implantación del control sobre precios e ingresos (política de ingresos). Lo que condujo a la reducción de los impuestos y el brusco aumento de los gastos, que originaron un gran déficit presupuestario (de 23 000 millones de dólares en 1970-1971 y de 14 000 millones en el año financiero 1972-1973).

En febrero de 1973 sufre otra devaluación el dólar, lo que provoca rápidamente la flotación generalizada de las monedas de otros países.

Bajo esta situación los países con monedas más estables (la RFA, Suiza y Japón), pasaron a ser refugio de una gran masa de capitales especulativos, lo cual condujo a un crecimiento extraordinario de sus reservas en divisas, y en la conversión en parte de esas reservas en moneda nacional (por el multiplicador bancario).

De esto, el alza general de precios en los países de Europa Occidental y Japón aceleró significativamente.

Particularmente en EE.UU., de 1970 a 1972 persiste una inflación importante, ante una demanda en recesión y grado sustancial de paro obrero. Asimismo, en los años 70's el gobierno

¹⁷V. Usonkin. Op. Cit. p. 255.

y las empresas estadounidenses debían netos alrededor de las dos terceras partes de un billón de dólares a los ahorradores nacionales en su conjunto.

Tomando en cuenta que la recesión de demanda impuesta desde años atrás hasta 1971 para combatir los procesos inflacionarios se tradujo en un importante aumento de la tasa de paro, sin que disminuyera el ritmo de crecimiento de los salarios monetarios.

También las economías europeas se lanzan a un proceso de fuerte expansión durante 1972-1973, desarrollo que alcanza su punto máximo en 1973, auge que es común a todas las grandes economías industriales del mundo occidental.

La reducción en el mundo capitalista del ritmo de incremento de la productividad del trabajo en los años 70's, sirve de estímulo -principalmente EE.UU.- para aumentar los precios por parte de las grandes compañías, por otra parte las reservas internacionales del mundo occidental aumentaron el 30.0 % en el periodo 1960-1969, ésta vuelve a incrementarse en un 67.0 % en los años 1970-1971 y ascienden a un 235.0 % con respecto al nivel de 1969.

Aumentos que son originados por los déficit de la balanza de pagos americana, los países excedentarios tuvieron entradas masivas de liquidez derivadas de sus aumentos de reservas de moneda internacional (dólares), aun aplicando políticas compensatorias que fueron implementadas de grado muy diverso por los distintos países. Por ejemplo, Alemania registró en el periodo 1969-1972 un aumento de reservas en 3.5 veces de su oferta monetaria avanzó a ritmos anuales del 12.0/13.0 % ; en el Reino Unido con un incremento de

reservas de sólo 2.2 veces, experimentó tasas anuales de la oferta monetaria del 20.0 %.

Como ya se mencionó que la causa principal para la expansión de la liquidez mundial, fue el déficit de la balanza de pagos de EE.UU., coadyuvado por el proceso multiplicador de liquidez, derivado del desarrollo del mercado de euromonedas (especialmente eurodólares), y la ayuda marginal de la creación de 10500 millones en derechos especiales de giro.

Para esto, hay que recordar que EE.UU. impuso en Bretton Woods, un sistema asimétrico en el que el dólar se presenta como la moneda de intervención o moneda-patrón del sistema. Además logró que el papel del dólar fuera fungir como moneda de reserva.

Por otro lado, se tiene que tener presente que las fluctuaciones de los países están vinculadas a través de las transacciones internacionales, y su entorno en el periodo 1965-1973 aparece altamente condicionado por las políticas económicas.

Igualmente se da una doble aceleración de las alzas de precios en Europa durante la expansión económica del periodo 1968-1969.

Durante la prolongada crisis 1973-1975 se dió una significativa alza de precios, lo que se manifestó no sólo en un brusco aumento de precios de estos, sino también, en las modificaciones que se operaron en la corrección de los mismos -en la que la elevación de los precios al por mayor comenzó a superar considerablemente el alza de los precios minoristas-.

Esta recesión, se entrelazó con la explosión de la crisis energética, en la que no sólo aumentan los precios de los productos

energéticos, sino también los de otras ramas, algo que lo pone de manifiesto son los siguientes datos: los precios del carbón vituminoso subieron en el período 1973-1975 el doble, los precios mundiales de exportación en el rubro de combustible aumentaron 4.2 veces con respecto a 1976, los derivados del petróleo se incrementaron 37.0 %.

Como consecuencia de estos incrementos, también crecieron aceleradamente desde las ramas de la industria química que emplean el petróleo como materia básica (por ejemplo, en la producción de algunos tipos de abonos y pesticidas, así como de materiales plásticos).

Después de los precios del grupo de estos productos el conjunto que abarca el sector siderúrgico y de la elaboración de metales se ubicaron en la que el alza más grande de precios se registró en los materiales metálicos. También los precios mundiales de exportación de mineral metálico aumentaron casi dos veces comparados con los de 1972.

Dentro de los artículos metálicos, los utilizados en la construcción de tuberías y en diferentes tipos de laminas sufrieron un incremento de más del 20.0 %. Entre otros artículos que crecieron alrededor del 14.0 al 18.0 % están los de las ramas de la maquinaria y de la industria electrónica, así como de la fabricación de medios de transporte incluyendo la industria automovilística.

Otros factores que repercutieron en el aumento del nivel de precios en ese período, fue la posición que asumieron los países

desarrollados con respecto a la política de formación de precios, para estoun conjunto de países ingresaron(iniciaron la formación) en las asociaciones de Estados productores de tal o cual producto primario, por ejemplo, Inglaterra y Noruega (mapa 5,24) que extraen petróleo del mar del Norte, muestran sus intereses por los precios elevados para el rubro de combustibles.

Otro ejemplo es el de las grandes compañías estadounidenses en los años 1974 y 1975, vendían el Coque al Japón a Precios varias veces más altos que años atrás.

Parece ser que el aumento de los precios para las materias primas sólo fué un factor que intervino para el aumento del nivel general de precios, pues a principios de 1975, los precios para estas empezó a descender, a excepción del combustible y algunos minerales (por ejemplo la Bauxita).

La causa de la variación es el nivel general de precios para las materias primas, pudo ser la demanda de un grupo más amplio de éstos productos lo que condujo en primera instancia el aumento de su nivel de precios y después tendió a la baja. Demanda originada por la fase expansiva de la economía de los países industrializados de los años 1972-1974.

También el proceso inflacionario recibió en todo los países capitalistas un nuevo estímulo con la crisis energética de 1973-1974, la reacción en cadena provocada por el aumento de los costos de producción y el alza de precios para los productos terminados, lo que condujo más adelante a la recesión de la producción y provocó que el ritmo de crecimiento de los precios subiera de 15.0

a 20.0 % e incluso el 30.0 % en algunos países.

Así, en 1977 el crecimiento en el índice de producción por hora con relación al de 1967, fue de 60.0 % en Italia, 47.0 % en Canadá, 54.0 % en RFA, 70.0 % en Francia, 129.0 % en Japón, llegando tan sólo al 38.0 % en EE.UU.

En tanto que el aumento medio anual de los precios al por mayor y de los salarios por unidad de producción física en la industria en el periodo de 1976 a 1979, fueron respectivamente de 3.7 y 3.0 en la RFA, 7.3 y 2.9 en Francia.

También durante 1976-1978, el precio de los productos primarios volvieron a crecer pero en mayor proporción que el aumento que se dió en los precios para los artículos manufacturados (o industriales), en donde, además muchos de ellos, sus precios estuvieron fluctuando, entre a los que les sucedió a éstos estuvieron: el café, que a consecuencia de las heladas 1975-1976, las que provocaron la pérdida de una parte considerable de las cosechas en Brasil; el cacao, por la razón de que la elevada demanda mundial no pudo ser satisfecha totalmente por la pequeña producción campesina, que predomina en este sector en los países exportadores africanos.

También en las agrupaciones de países productores hubo reacción y desde finales de 1978, la OPEP, reanuda la política de elevación de los precios mundiales del petróleo. Durante 1979, los precios atendidos por esa organización aumentaron aproximadamente

esta organización que tiene como miembros a: Arabia Saudita, Irán, Irán, Libia, Venezuela.

en 1.5 y 1.6 veces en 1980.

Probablemente la causa decisiva que motivó esa agudización fue el rápido aumento de la demanda de hidrocarburos por parte de los países capitalistas industrializados especialmente EE.UU. y Japón.

Suceso que fué acentuado por el conflicto Irano-Iraquí (1978) y el derrocamiento del régimen monárquico de Irán (mapa 6, 12), que congeló hasta un 15.0% de la producción de petróleo por parte de la OPEP.

Otro de los rasgos característicos de los años 70's es que a pesar de la desaceleración del incremento de los precios para la materias primas, la inflación en los países capitalistas desarrollados continuó también en 1976-1978, particularmente notorio en el caso de los EE.UU.

El encarecimiento del costo de la vida constituye un rasgo típico de la inflación, al respecto se menciona el incremento de los precios al consumidor aumentó en más del doble en EE.UU., el Japón y la RFA., en más de 2.5 veces en Francia, en más de 4 veces en Inglaterra y en casi 5 veces en Italia.

Con relación a los salarios, en los años 70's con el incremento de la inflación el crecimiento de éstos en los principales capitalistas fueron retrocediendo debido a los frecuentes casos de disminución del salario real, particularmente durante la crisis de 1974-1975, salario comparado con los de los años 60's.

Asimismo, dentro de la dinámica inflacionaria en el periodo

1970-1977, el índice de precio para los combustibles y electricidad rebasó el índice general de precios en la mayoría de los países capitalistas.

A fines de los años 70's, un mejoramiento de la balanza de pagos de muchos países industrializados que como resultado directo un aumento de sus reservas de oro y divisas convertibles. Por ejemplo los países en Europa Occidental (excluyendo Gran Bretaña) aumentaron sus reservas de 6 100 millones de dólares a fines de 1948 a 141 300 millones de dólares al término de 1978, es decir, en 23.2 veces.

Reservas que se convirtieron para esos países en una fuente de agudas dificultades económicas-financieras. A este respecto dice Rueff Jaques "que la vigencia del patrón oro internacional trae como resultado la explotación de la mayoría de los países capitalistas por parte de los EE.UU., es dado que el déficit de la balanza de pagos de aquellos viene de la adquisición por EE.UU. de valores reales: mercancías, fábricas, empresas, instituciones financieras, tierras en otros territorios de otros países capitalistas, así, como los gastos político-militares".

Otro hecho que cabe mencionar, es que en los años de 1978 y 1979 los precios de las maquinarias exportan los países capitalistas desarrollados a los países en desarrollo aumentaron en el 186.0 %, mientras que las maquinarias y equipos que se exportan de unos países capitalistas desarrollados a otros

desarrollados lo hicieron en sólo en el 157.0 %.

En los años 1973a 1979 los precios mundiales de las materias primas -excluyendo el petróleo- exportados por los países capitalistas desarrollados en el 129.0 %, mientras que los precios de los productos análogos exportados por los países en desarrollo incrementaron sólo en el 90.0 %.

En 1973 se da la flotación generalizada de las monedas, que inicia en marzo de este mismo año, y que en particular tuvo como efecto la reducción del déficit en EE.UU.

También en estos años se da una fortísima elevación en los precios para los alimentos y materias primas, los que alcanzaron sus cuotas máximas en los últimos meses de 1973 y los primeros de 1974.

Gracias a la gran demanda de petróleo de 1973 y 1974 los países exportadores de este producto pasaron de un excedente de 5 600 millones de a unos 67 600 millones de dólares respectivamente.

En contra partida a este hecho, los países industriales avanzados y medios pasaron de un excedente (en términos globales) de unos 15800 millones a un déficit de 24 600 millones de dólares respectivamente y sus términos de intercambio pasaron de un 11.0% a un 14.0 %, al tiempo que los países en desarrollo pasaron de un saldo negativo conjunto de unos 9 100 millones a unos 27 millones de dólares, teniendo un deterioro de un 4.0 % en los términos de intercambio en ambos años y en 1975 llegó a un 12.0 %.

Probablemente, influyó a crear un ambiente inflacionario la

intranquilidad de los mercados financieros, dado que la gente veía de la seguridad que ofrecían los bancos dependía de las expectativas de la balanza de pagos de los gobiernos que tenían tras ellos.

El nivel de actividad desciende en 1974, debido a que se tiene un excelente, en el volumen de las existencias, por lo que las políticas económicas van dirigidas a adaptar la producción a las condiciones de la demanda, políticas que tiene como consecuencia una caída de la inversión en capital productivo fijo y en construcción.

Como ejemplo, no se tiene para los países de la Organización de Cooperación y Desarrollo Económico, el PNB para la primera de 1974 registra un crecimiento de 0, pero para la segunda parte del mismo año registra un crecimiento de una tasa anual negativa del -5.6 % y para el primer semestre de 1975 pasa a la tasa de -5.1 % la que se acerca al 6.0 % para el grupo de los grandes países industrializados de la zona.

Al concluir este periodo, el paro afectaba a casi 15 millones de personas en la Área de la OCDE (5.5 % de la población económicamente activa), asimismo el comercio entre este grupo de países desciende en la primera mitad de 1975, a una tasa anual cercana al 20.0 % en el volumen.

En este mismo ámbito internacional, tanto el consumo privado como propensión al consumo tiende a descender en los principales países industriales y a principios de 1975.

Por ejemplo a EE.UU., su PNB descendió en una tasa anual

negativa del 2.1 % en el año de 1974, y en conjunto de los países industriales su crecimiento global se sitúa en una tasa anual negativa cercana al 6.0 % en los primeros 6 meses de 1975.

La recesión empieza a ser superada en el segundo semestre de 1975, principalmente por EE.UU., y Japón. El año cierra con una tasa de crecimiento del PNB conjunto de los países europeos.

En septiembre de 1975 la OPEP establece la elevación de los precios de estos productos en los mercados mundiales, que fueron más amplios entre 1972 y 1975 en comparación con otras épocas.

En el campo financiero, los países subdesarrollados no exportadores de petróleo, quienes para financiar sus fuertes déficits en cuenta corriente, incrementaron su endeudamiento externo neto en unos 22 000 y 23 000 millones de dólares en 1974 y 1975 respectivamente los que incluyen a su vez, créditos de bancos privados por 12 mil y 14 mil millones de dólares en cada año.

Y en algunos de los países desarrollados su déficit presupuestario y su endeudamiento tanto interno como externo está relacionado en su mayor parte, al crecimiento del gasto público a los gastos en infraestructura social y a los enormes gastos militares, como en el caso de los EE.UU. que sus recursos presupuestarios asignados a la Secretaría de la Defensa en 1982 alcanzaron los 226 000 millones de dólares y en Gran Bretaña las asignaciones militares llegaron a más del 5.0 % del PIB.

Si bien se dice, que "la inflación es propia de los países capitalistas, también es cierto que los afecta desigualmente y que los más lesionados son los países capitalistas subdesarrollados", de los que tuvieron un mayor desarrollo sus precios subieron de un 15.0 a 20.0 % y aún cerca del 30.0 % en varios de Latinoamérica, siendo más notorio en Chile, México, Bolivia, Brasil y Argentina, en los que el incremento fue del 50.0 al 100.0 %, y aun del 200.0% al 300.0 % en un sólo año.

RESUMEN:

La breve exposición acerca del desarrollo económico en el periodo de 1950 a 1985, que se acaba de exponer, nos indica que en ninguna parte de la economía en particular se tienen equilibrio, por tal motivo cuando se habla de algún equilibrio se refiere sólo a uno relativo.

Así, este periodo está lleno de sucesos de diversa índole, tales como desempleo, aumento de la productividad, y en consecuencia también la producción; aumento de la masa monetaria; incrementos de precios; creación de organizaciones internacionales, fenómenos naturales tales como: terremotos, heladas; inmigraciones y emigraciones; guerras, revoluciones; movimientos sociales, como huelgas; golpes de Estado; incremento de las relaciones comerciales; variaciones en los salarios.

Todos estos movimientos y muchos más forman la dinámica económica a nivel internacional. Dinámica que hace interactuar e

interaccionar a todas las fuerzas de la sociedad para que estén continuo desarrollo lo económico.

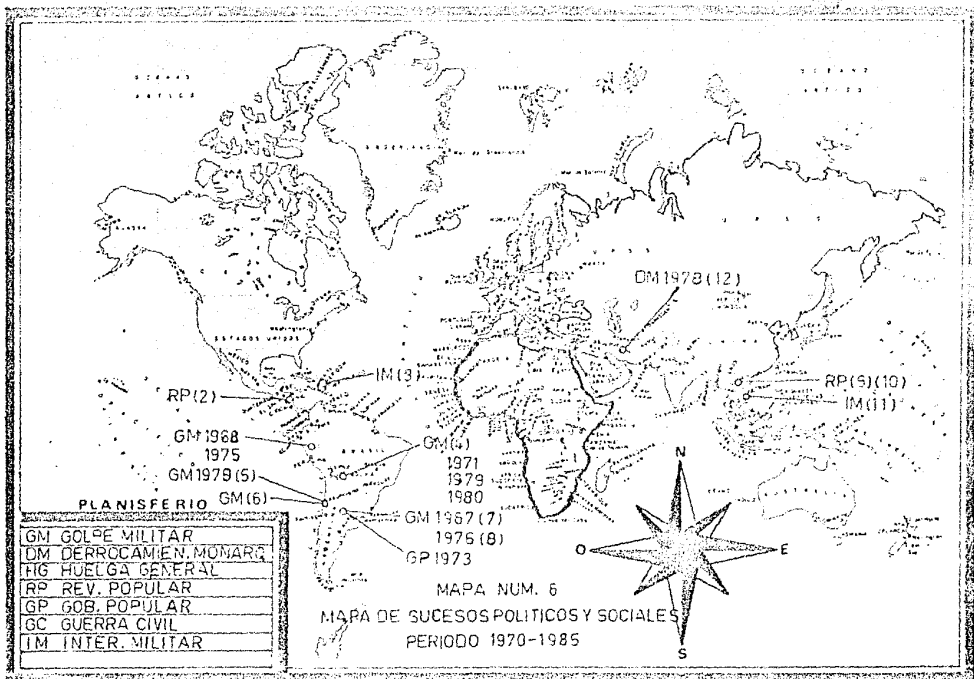
Asimismo, la dinámica de todas estas condiciones hacen que el movimiento en el desarrollo económico-social aparezca en forma caótica, que a primera vista si nos preguntamos a cerca del porque de algún fenómeno económico, social, o de otro tipo no tendríamos respuesta.

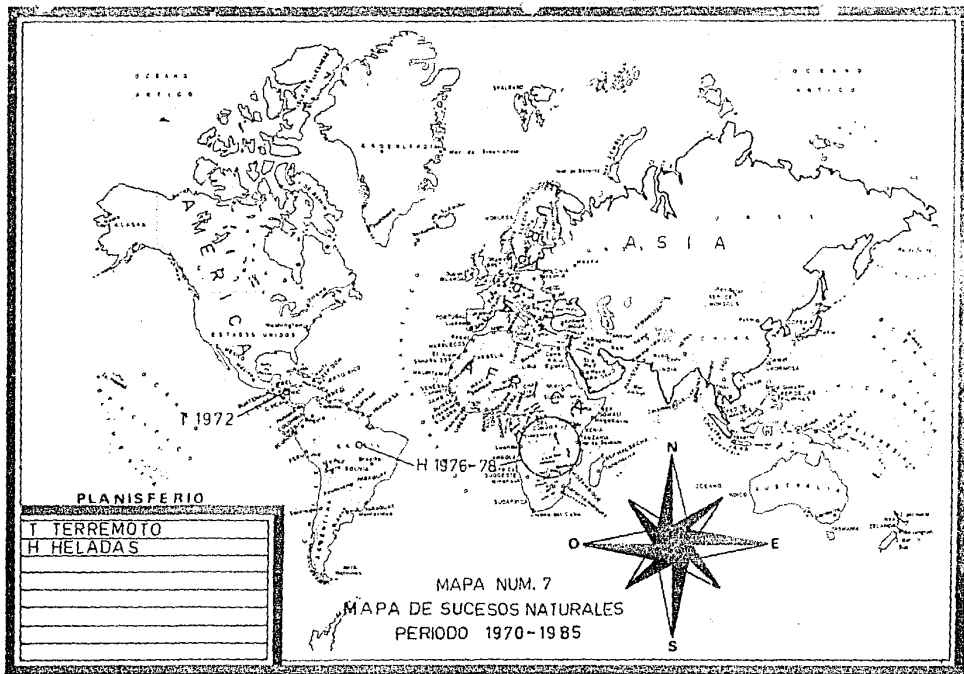
Así pues, todo esto nos indica que todos estos elementos están unidos por determinadas relaciones coactivas que hacen que se integren en un todo; la economía internacional.

BIBLIOGRAFIA

- V. Ussokin, La inflación en el capitalismo contemporáneo, Moscú, Ed. Progreso.
- Sergueyev Fiodor. ¿Reina o peón?, Moscú, Ed. de la agencia de prensa Novosti, 1975.
- Sunkel O. Inflación y estructura económica, Ed. Paidós, 1975.
- Ball Robert James. Inflación, Textos escogidos, Madrid, Ed. Tecnos, 1975.
- Los chinos. Enciclopedia del mundo actual, Barcelona, Ed. Noguer, 1977.
- Rojo Duque Luis Angel. Inflación y crisis en la economía mundial, Madrid, Ed. Alianza, 1976.
- Jaques Bergier y Bernard Thomas. La guerra secreta del petróleo, Barcelona, Ed. Espulas de Idobregat, 1970.
- Levison Charles. Capitalismo, inflación y empresas multinacionales, Barcelona, Ed. Ariel, 1976.
- Sheldon Oliver. La filosofía del magnamont, Barcelona, Ed. Orbis, 1966.
- Aguilar Monteverde Alonso. La inflación en México, México, Ed. Nuestro Tiempo, 1984.
- Thorp Rosemary y Whitehead Laurence. Inflación y estabilidad en América Latina, México, Ed. F.C.E., 1984.
- Revista Criterio # 91, 8-IV-1988, Bolivia, Ed. Acuario, v a Ramos Sanchez Pablo. Democracia Boliviana, Bolivia, Ed. Juventud, Noviembre de 1989.
- Galeano Eduardo. Las venas abiertas de América Latina, México, Ed. Siglo XXI, 1971.
- Ministerio de relaciones exteriores de la República Socialista de Viet Nam. La verdad de las relaciones entre Viet Nam y China, 1949-1979, La Habana, Ed. de ciencias sociales 1979.
- Hirsch Fred y H. Goldthorpe (compiladores), La economía política de la inflación, México, F.C.E., 1983.







1910-1920	1	2	3	4	5	6	7	8	9
1900	de la	Escuela							de
1901	de la	Escuela							de
1902	de la	Escuela							de
1903	de la	Escuela							de
1904	de la	Escuela							de
1905	de la	Escuela							de
1906	de la	Escuela							de
1907	de la	Escuela							de
1908	de la	Escuela							de
1909	de la	Escuela							de
1910	de la	Escuela							de
1911	de la	Escuela							de
1912	de la	Escuela							de
1913	de la	Escuela							de
1914	de la	Escuela							de
1915	de la	Escuela							de

Donde: 1- Funciones estatales, 2- Ocio, 3- Movimientos sociales, 4- Guerra, 5- Situaciones penales, 6- Intermedios militares, 7- Independencia, 8- Situaciones de guerra, 9- Gobierno legislativo.

CAPITULO 2

DIFERENTES CONCEPCIONES QUE ANALIZAN EL FENOMENO DE LA INFLACION

En éste capítulo se dará una breve exposición de los principales planteamientos de las diferentes teorías acerca del origen del fenómeno inflación, así como de sus principales propuestas de política para conocerlo, aspectos que son dados por los enfoques: keynesiano, monetarista, estructuralista, marxista y el sociológico.

Se hace mención de los enfoques con el objeto de que nos ayuden a centrar mejor el perfil del fenómeno. Por consiguiente, para realizar el estudio del fenómeno no se seguirá a éstas teorías.

Por otra parte, cada uno de los enfoques toma un punto de partida algunas de las variables económicas, políticas o sociales tales como: los salarios, la oferta monetaria, las estructuras productivas, los grupos de poder.

Su importancia de éstos estriba como lo comenta Barkin, "que en todo caso se deriva principalmente de las implicaciones de sus concepciones para la elección de políticas apropiadas para controlar la inflación".

Lo que las hace diferir de sus resultados, además, de ser su

Barkin David y Esteve Gustavo. Inflación y democracia: El caso de México. Siglo XXI Editores, México 1979, p. 127.

posición ante el proceso productivo es que quieren hacer creer que dan las mejores alternativas para solucionar (o al menos controlar), los conflictos que ocasiona el fenómeno.

Cada corriente del pensamiento postula algunos conceptos del fenómeno inflacionario. A continuación se dará alguno de ellos, referente a cada uno de los enfoques, para tenerlo como punto de referencia.

En el análisis keynesiano, Dudley Dillard escribe, "la inflación representa meramente el caso especial en el que la producción deja de responder a nuevos aumentos de la demanda efectiva, como resultado de los cuales tan sólo aumentan los precios, pero no la producción.

Siendo en este contexto, el empleo total una condición -el punto en que comienza la verdadera inflación- y la inflación es en este sentido, un fenómeno del empleo total. También comenta que "la verdadera inflación tiene lugar cuando se elevan los precios, sin que éste elevación vaya acompañada por la del empleo y la producción. La inflación es originada por nuevos aumentos de la demanda efectiva después de haber alcanzado el empleo total".

En la división monetarista tenemos que para los adeptos a ésta la inflación "es esencialmente un fenómeno monetario, provocado por un crecimiento mayor de la cantidad de dinero que de la

»Consultese a Dudley Dillard, La teoría de John Maynard Keynes, Cuillar, Madrid 1980, p. 242-43.

producción", y determinan que la cantidad de dinero es el factor más importante en el surgimiento del fenómeno, el de la producción el secundario.

En la posición estructuralista se tiene el siguiente concepto "la inflación no es un problema monetario. Es el resultado de desequilibrios de carácter real que se manifiestan en forma de aumentos del nivel general de precios".

Y se señala que el enfoque advierte que el análisis de la inflación debe hacerse apartir de casos y de países concretos; no como una apreciación global puesto que sus formas de manifestación son diversas, y las modalidades de operación de los mecanismos de propagación varían significativa de país a país.

En algunos de los análisis marxistas aparece que la inflación "es el exceso de signos monetarios en circulación, que da lugar a su depreciación". Posibilidad que se hace realidad cuando "la cantidad de papel moneda impreso y lanzado a la circulación por el Estado supera las necesidades del comercio. En otros términos una vez alterada la ley de circulación monetaria, el dinero se

Miltony Rose Friedman. Libertad de elegir. Ediciones Orbis, Barcelona 1983, p. 363.

Vease a Noyola Vanquez Juan F. Desequilibrio externo e inflación, en Materiales de Investigación Económica # 2. Facultad de Economía, UNAM, México 1987, p. 13.

IBIDEM. p. 18.

A. Rumiantsev (compilador) Economía Política, capitalismo. Ed. Progreso, Moscú 1980, p. 389

devaluación, lo cual se manifiesta en la subida de los precios mercantiles".

Por tanto, la inflación representa en sí un proceso de depreciación del papel de la moneda y aparece como un fenómeno ligado orgánicamente al crecimiento de los precios y evaluable en términos inversos a la cuantía del alza.

Dentro de la teoría Sociológica consideran al fenómeno "como una manifestación particular, dentro de un contexto histórico determinado, de las divisiones y conflictos sociales que que éste tipo de economía (capitalista), siempre tienden a generar".

1) Análisis keynesiano.

Se citará algunos de los puntos principales que caracterizan a la corriente keynesiana, con el objeto de tenerlos presentes y de ésta manera entender la posición de esta corriente de pensamiento, por lo que algunos de éstos puntos se citarán a continuación:

- El análisis de la economía capitalista lo hacen desde el punto de vista de los problemas de formación de la demanda

La devaluación es la reducción del valor de la moneda lo que significa, la reducción del poder adquisitivo de esa moneda que también puede ser disminución de valor por vía legislativa o puede ser una disminución de la cotización oficial de la moneda del país respecto de cualquier divisa extranjera.

«Boskin Margarita. La economía capitalista hoy. Editorial de la agencia de prensa Novosti, Moscú 1983, p. 16.

«Véase a V. Boskin. La inflación en el capitalismo contemporáneo. Ed. Progreso, Moscú 1964, p. 5, 6.

«IBID. V. Boskin, p. 206.

acabada, es decir, desde el punto de vista de las condiciones de su realización.

- La esfera de investigación de esta teoría es la macroeconomía.

- Toman como factor esencial de arranque el problema de la demanda efectiva, (siendo sus componentes esenciales el consumo y la acumulación), el problema de los factores que determinan el movimiento de éstos componentes y por tanto, la demanda global en su conjunto.

- Una de las hipótesis centrales es que las depresiones modernas no se originan por escasez de mercancías, sino por insuficiencia de mercados; por falta de demanda y no de oferta.

- La demanda efectiva es idéntica (o igual) a la renta nacional y ambas son igual a las ganancias.

- Dan preferencia a las condiciones económicas de la producción.

- El nivel de los salarios a corto plazo gobierna el nivel de precios y en condiciones próximas a la plena ocupación hay una capacidad negociadora importante de los asalariados.

- El modelo da significativa importancia a la función del

«Bajo el enfoque macroeconómico, se estudian los procesos económicos en la perspectiva de la economía en su conjunto; la investigación de la dependencia y las proporciones entre las magnitudes de la economía nacional (renta nacional, ahorro, inversión).

«La demanda efectiva está representada por el punto de intersección de las curvas de demanda total y de la oferta total. En este punto el empresario obtiene el máximo de beneficios esperados.

consumo, que vincula a la dinámica de los gastos de éste último con la variación de los ingresos corrientes.

- Establece en sustitución de la tesis sobre la "neutralidad" del sistema monetario el concepto del papel potencialmente activo e importante de los factores monetarios en la formación de la coyuntura, centrando la atención, en los factores de corto plazo relativos a la interacción de los factores reales y monetarios en los procesos de producción.

- El dinero se introduce en el modelo de manera específica a través de la tasa de interés, la que se desempeña como uno de los gastos de inversión.

- Dentro de la lógica del modelo se le da a la política económica el objetivo a largo plazo de mantener el tipo de interés a un nivel aproximado de equilibrio de pleno empleo, además de que es a través de ella que se tiene que tratar de compensar, las fuertes y frecuentes variaciones de las expectativas empresariales (otra de las causas de las fluctuaciones económicas).

- La inestabilidad del proceso de inversión es la que determina la inestabilidad de la producción de la economía.

- La premisa esencial de los esquemas keynesianos, es que la economía madura carece de capacidad para superar las situaciones de crisis por sí sola y por la acción de los mecanismos naturales internos, premisa que sirve para fundamentar la participación del Estado en la economía.

- La política presupuestaria, constituye el fundamento esencial para el manejo de la demanda.

Así, bajo éste análisis generalmente se acepta, que la inflación se debe generalmente al exceso de demanda sobre la capacidad productiva (inflación de demanda), aunque puede deberse en ocasiones a las pretensiones excesivas de ingresos reales por parte de grupos particulares de grupos particulares, a través de demandas salariales inflacionistas, lo que conduce a incrementar los precios por parte de los empresarios.

Dado que en estas teorías se consideran a los salarios como el determinante principal del nivel de precios y que en una situación de pleno empleo, el nivel de los salarios sería el resultado de un poder negociador reforzado por parte de los sindicatos, el nivel que alcanzarían implicaría, que para mantener constante e incluso aumentarlos, los niveles de beneficio tiene que haber una elevación en los precios de los productos.

Pero además de la influencia directa del nivel de los salarios en los precios, está la influencia del nivel alcanzado en los precios de las materias primas; a ésta situación se le conoce como inflación de costos.

También consideran que, otra de las causas que estimula a la inflación, es que no existe un equilibrio del nivel general de precios.

Bajo esta expectativa del proceso inflacionario aparece como una lucha por las participaciones distributivas de la renta, entre los trabajadores y los patrones.

Algunos modelos que han resultado de la teoría keynesiana, toman en cuenta otros factores de la economía tales como: el comercio exterior, la tasa de interés y la cantidad de dinero. Pero también establecen en todos los casos la relación entre esas variables y el modelo para el ingreso nacional.

Las recomendaciones de política económica que establecen son: la regulación de la demanda global, la que tiene que ser a través de la política fiscal ayuda por la materia; la oferta monetaria tiene que ser regulada a través de los tipos de interés; el Estado tiene que intervenir en el proceso económico, con el objeto de mediar entre los trabajadores y los empresarios, controlar las fluctuaciones económicas y políticas.

Esta última medida, que resultó de la importante atención que se le dió a los métodos de acción directa del Estado sobre el volumen y la estructura de la demanda global mediante el manejo de los gastos de presupuesto y las tasas impositivas.

Otras recomendaciones dadas por algunos economistas, se citan a continuación: debe ser prioritario el crecimiento económico, el papel principal para tal crecimiento lo debe de asumir la inversión; la amplia utilización del estímulo presupuestario con eliminación simultánea del desasosiego y de las expectativas inflacionarias.

En cuanto a las relaciones internacionales, consideran que el estímulo a la inflación proviene de los tipos de cambio flotantes

«Economistas pertenecientes a los países de la Organización de Cooperación y Desarrollo Económico.

y se pronuncian en pro de las paridades fijas.

ii) Análisis monetarista.

El modelo teórico monetarista surgió en EE.UU. en los años 50's bajo el rotulo de la "Escuela de Chicago", y se fué desarrollando como una de las líneas del "Renacimiento Neoclásico", ésta rebelión "sui generis" contra la dominación de la doctrina keynesiana en la economía política.

Escuela que se agrupo inicialmente en torno a la figura de Milton Friedman y su supuesta depositaria de una tradición oral transmitida en la Universidad de Chicago desde los años 30's.

Friedman como representante principal definió sus conceptos como un enfoque teórico que sostiene que el dinero es realmente importante y que cualquier evaluación de corto plazo de las fluctuaciones en la actividad económica a de contener seguramente serios problemas, si se hace menospreciado el movimiento monetario.

De aquí, que se expliquen el origen de la inflación y del ascenso de los precios, a través de una única causa: la excesiva emisión del papel moneda (dinero en circulación).

Y establecen para ésto que; "la variación en el nivel general de precios y la devaluación del papel moneda se producen bajo el efecto de un factor único: la expansión monetaria que supera el ritmo de crecimiento de la producción".

Lo que hace que ésta teoría difiera del keynesianismo es una serie de puntos básicos, en esencial el que tiene que ver con la importancia de la cantidad de dinero como una variable estratégica de una economía.

Esta teoría se funda en las ideas sustentadas por la teoría cuantitativa del dinero (la que tiene siglos de existencia y gozaba de particular popularidad a finales del siglo XIX y durante las primeras tres décadas del siglo XX).

Sus seguidores optan por el desmantelamiento de los programas económicos y sociales, por la abolición de la consigna de pleno empleo, por la más amplia libertad para las fuerzas del mercado, la competencia y la iniciativa privada. Unos de sus representantes son: Milton Friedman, Karl Bruner, Allan Meltzer, Armen Alchian, P. Cagan, D. Ladler.

Algunas de las proposiciones principales de esta corriente de pensamiento son:

- Consideran a la inflación como un fenómeno provocado exclusivamente por el exceso de dinero en circulación (expansión monetaria excesiva).

- Atribuyen al sector público el papel de sector desestabilizador.

- Otorga una posición dominante a los factores monetarios en las fluctuaciones económicas. No excluyen a otros factores que ejercen efectos sobre la oferta monetaria, pero afirman, que las variaciones en la cantidad de dinero tienen sus efectos importantes y previsibles y, con gran diferencia, el más destacado de los instrumentos a disposición de los gobiernos para afectar a la renta monetaria.

- No consideran que las acciones del conjunto de los asalariados constituyan en gran medida a la inflación dado que

cuando presionan para obtener mayores salarios lo hacen, porque, están reaccionando a la inflación y no están creándola.

- No considera a la inflación como un error de la economía de mercado, sino que ésta surge como consecuencia de políticas monetaristas equivocadas o del poder monopolista de los sindicatos.

- En su teoría de la demanda de dinero, tratan al dinero como medio general de pago que, es al mismo tiempo una forma de mantener riqueza alternativa a una amplia gama de activos financieros reales.

- Establecen la hipótesis según la cual las variaciones de la renta, a través de sus efectos sobre la demanda de dinero, inducirán las variaciones en la cantidad de dinero.

- Para ello la oferta monetaria es igual al producto de la base monetaria por un multiplicador monetario m .

- Sustentan la hipótesis de que la función de demanda agregada de dinero es relativamente más estable que la función agregada de consumo.

- Establecen como punto de partida el control de la cantidad de dinero en circulación (y de las variaciones relacionadas con ella, como la tasa de interés).

m Multiplicador que depende, a su vez, de variaciones como: el coeficiente legal de caja, el tipo de redescuento, los tipos de interés practicados en los bancos en sus operaciones activas y pasivas, la intensidad de la demanda de crédito recibida por la banca a cada tipo de interés, la relación dinero/depósitos bancarios que el público desea mantener.

- Confían en la capacidad del mercado para asignar los recursos sociales de una manera más adecuada que los mecanismos burocráticos y políticos.

- Asume como un hecho empírico que el sistema tiende hacia el pleno empleo racional de los recursos, siempre que la gestión del dinero sea correcta y sólo puede ser desviado de su curso por graves errores monetarios.

- Justifican el aumento de los precios únicamente por el aumento del dinero.

- Afirman que la función de demanda agregada de dinero de la economía es estable.

Consideran las siguientes hipótesis:

a) La economía tiende de forma natural hacia la conducción de pleno empleo.

b) La velocidad de circulación monetaria es una constante paramétrica sujeta a variaciones arbitrarias, la que reemplazaron por la afirmación, de que la velocidad es una relación funcional de comportamiento de pocas variables que deben ser medidas adecuadamente.

Varios puntos de vista de Friedman, como uno de sus principales representantes, los que fueron obtenidos de diversos trabajos como: los trabajos de historia económica, los que fueron relacionados con estudios estadísticos y econométricos con el fin de obtener mejores resultados; otro estudio estadístico es, en el

«Véase Milton Friedman, Moneda y desarrollo económico. El Ateneo, Bs. As. 1979, p. 7.

que se comparan la estabilidad que tuvo a través del tiempo en Estados Unidos, la relación de circulación del dinero, por una parte, y el multiplicador keynesiano por la otra, trabajasen los que concluyeron, "que cuando se tienen en cuenta los cambios en la cantidad de dinero, ya no queda nada por considerar" 10.

Estos puntos se citan a continuación:

- Hay una relación constante, aunque no exacta, entre el índice de crecimiento de los ingresos nominales.

- Esta relación -la citada en el punto anterior- no es tan obvia a simple vista a través de periodos cortos porque se requiere tiempo para que los cambios de crecimiento monetario incida sobre los ingresos, y el tiempo necesario es en sí variable.

- Como término medio un cambio en el índice de crecimiento produce un cambio en el índice de crecimiento de los ingresos nominales entre seis y nueve meses después (en términos medios).

- Es típico que el índice cambiado del crecimiento de los ingresos nominales se manifieste primero en la producción y prácticamente nada en los precios, modificándose de seis a nueve meses más tarde, si el índice de crecimiento monetario se reduce.

- En promedio, el efecto sobre los precios se reduce entre nueve y quince meses después del efecto sobre los ingresos y la

10 IBIDEM. p. 19.

11 El estudio fué realizado por David Nielsman y Milton Friedman.

producción, de modo que la demora total entre un cambio en el crecimiento monetario y un cambio en el índice de inflación promedia alrededor de quince a veinticuatro meses. Esto funciona en ambos sentidos.

- Inclusive teniendo en cuenta que el crecimiento monetario tarda en surtir efecto, la relación dista de ser perfecta, porque hay muchas discrepancias entre el cambio monetario y el cambio de los ingresos.

- A corto plazo, que puede llegar a ser hasta de cinco o diez años, los cambios monetarios influyen principalmente sobre la producción, mientras que a través de decenios, en cambio, el índice de crecimiento monetario afecta con frecuencia a los precios.

- De las proposiciones enunciadas hasta aquí concluyen que la inflación siempre y en todas partes es un fenómeno monetario que se produce, y sólo se puede producir con un aumento más acelerado de la cantidad de dinero que la producción.

- Los gastos gubernamentales pueden ser inflacionarios fuera de toda duda, si se financian creando moneda. No ocurrirá esto si se financian a través de impuestos o con empréstitos públicos. Bajo estas circunstancias la política pública es de extrema importancia como determinante de la fracción del ingreso nacional total que el gobierno gasta, y después deben soportar la carga de ese gasto.

- El cambio en el crecimiento monetario afecta a las tasas de interés en una dirección al principio y en dirección contraria después.

Ahora bien, en un contexto general de la teoría, algunas

causas que indican como provocadoras del fenómeno son:

- La depreciación de la moneda, en cuanto produce una variación del tipo de cambio a la alza.

- El déficit presupuestario del gobierno cuando es financiado con la emisión del dinero.

- Una excesiva masa de circulante sólo puede causar inflación, si esta masa no corresponde a la riqueza producida por la sociedad.

- La entrada de divisas, puesto que, con esto se genera un equivalente de la circulación monetaria interna del país receptor, lo que estimula la aparición de la inflación.

- Las exportaciones de países deficitarios cuya moneda es utilizada como reserva de otros.

- El establecimiento económico por el hecho de existir escasez de la producción de bienes y servicios en relación con la capacidad de absorción de la demanda monetaria.

- El déficit monetario público (es una de las causas más importantes) dado que difícilmente puede ser reversible, política y económicamente.

- El crédito cuando se canaliza a cubrir el déficit presupuestario y se restringe para otros sectores de la economía.

- La relación entre el crecimiento del Producto Interno Bruto y el crecimiento de la masa monetaria.

- El desequilibrio del comercio exterior.

↳ Rueff Jaques. La época de la inflación. Guadarrama, Colección punto Omega # 1, Madrid 1967, p. 35.

- El alza de los costos de producción.

- El encarecimiento de las materias primas o de otros elementos que forman parte del costo de la producción y que están relacionados con los precios de las importaciones; situación en la que suele hablarse de una inflación importada.

- La aceleración en la tasa de crecimiento de la cantidad de dinero en periodos cortos.

Las recomendaciones de los monetaristas para ayudar a través de la política económica a solucionar los problemas que ocasionan la inflación, se enuncian en seguida:

-El control de la tasa de crecimiento de la cantidad de dinero es fundamental para regular la evolución de la renta monetaria.

- Aboga por un control de la tasa de crecimiento estable de la cantidad de dinero, que no incurra en rápidas aceleraciones y desaceleraciones.

- Propone como regla, en cantidad de medidas primordiales para combatir la inflación, la reducción bruta de las asignaciones del Estado para fines sociales y económicos, así como la fijación de restricciones a la expansión monetaria, sin tener en cuenta sus repercusiones tales como: aumento del desempleo y el ritmo de la economía.

- Estiman la necesidad de que el gobierno ponga su propia casa en orden con lo cual debe limitar sus organizaciones al monto de sus ingresos y eliminar los programas que esperan a base de subsidios.

- La mayoría de sus prescripciones se vinculan a la

restricción económica, es decir, a medidas drásticas de austeridad.

- Algunas de sus recomendaciones tienden a la reducción y desarticulación de la participación del Estado en la economía, para que ante la crisis el peso recaiga principalmente en los trabajadores.

- Recomiendan la congelación de los salarios y la restricción del gasto estatal, fundamentalmente el orientado al renglón social.

- Hacen incapie en la variación del gasto del presupuesto y de los impuestos como herramienta más efectiva para la regulación anticíclica.

- Proponen la reducción del Estado en la economía y el establecimiento de normas de disciplina estrictamente de comportamiento gubernamental.

- Optan por un sistema de tipo de cambio flexible o flotantes, determinados libremente en el mercado abierto sobre todo por las operaciones privadas.

- En caso de estar en una situación de inflación de demanda, dice que, la restricción fiscal puede tener poco efecto, a no ser, que vaya acompañada de restricciones monetarias.

- En caso de encontrarse en una situación de inflación de costos, establecen que una política de rentas sólo puede triunfar si está respaldada por una restricción monetaria, tal que convierta a la estabilidad de los precios monetarios promedio y el comportamiento de los salarios correspondientes, en comportamiento racional en términos reales para las unidades económicas individuales decisivas.

Hirsch Fred²⁶ hace una división entre los partidarios de esta corriente dependiente, división que a saberes: los monetaristas rígidos y los monetaristas flexibles.

Los monetaristas rígidos recomiendan, que para que un gobierno tenga una mayor estabilidad de los precios, debe de controlar más estrictamente el aumento de la oferta monetaria, a fin de mantenerla más estrechamente relacionada con el incremento de la producción. Y los monetaristas flexibles sustentan una posición en la que se procura explicar la acción gubernamental ampliando el análisis económico, y el problema de la inflación lo definen en términos de mercado (mercado político), en la que se busca una solución por medio del análisis de las fuerzas de éste mercado.

iii) Análisis Estructuralista.

Esta corriente surge como una necesidad a las situaciones que imperaban en la economía Latinoamericana y en el momento en que el Fondo Monetario bajo sus presiones, había logrado imponer sus políticas de estabilización en los países de la región.

Su análisis se funda en los hechos y experiencias de las economías que integran a la economía Latinoamericana, siendo estas subdesarrolladas y en la incompatibilidad de las teorías tradicionales (keynesiano y monetarista), para controlar los procesos inflacionarios.

Fue elaborado en la década de los 50's, participando activamente para su elaboración, economistas de los países del sur

²⁶Hirsch Fred, pp. 219, 220.

(preferentemente de Argentina y Chile), siendo estos en su mayoría integrantes de la Comisión Económica para América Latina (CEPAL), motivo por el cual a esta corriente de pensamiento se le conoce también como corriente cepalina.

Uno de los motivos por el cual se le conoce como "corriente Estructuralista", surgió de la inquietud (de los fundadores) de descifrar el porque de las constantes inflacionarias a muchos de nuestros países, yendo más allá de las verificaciones de lo obvio o de la suposición que la respuesta debe encontrar, en una mera cuestión del mal comportamiento de las autoridades financieras o de quienes la tutelan.

Este criterio analítico trata de buscar, la raíz del fenómeno más allá de las manifestaciones de los procesos. Para lograr éste objetivo, más que factores o causas, toma la unidad económico-social en su conjunto y reflexiona sobre las articulaciones y desajustes de sus principales componentes (a nivel conciso).

De ésta manera Anibal Pinto²¹, haciendo referencia a la justificación de éste último, "un elemento principal es que la interpretación cepalina necesariamente se planteó un nivel alto y generalizado de abstracción, éstos, sublimando y concentrándolos ojos en aquellos aspectos que eran y son comunes a la región como un todo".

²¹Anibal Pinto. Selección de la inflación, raíces estructurales. En lecturas del trimestre económico # 3. Fondo de Cultura Económica, México 1973, p. 23.

En referencia al mismo punto Barkin también señala²² que "la formulación de la corriente de la corriente estructuralista fué así, en esta instancia una respuesta política y analítica a una necesidad histórica de la posguerra Latinoamericana".

Un aspecto más que se considera y que se toma como punto de partida para el despegue de ésta corriente es la justificación de las distintas etapas del desarrollo, sucedidas en la región, para poderlo considerar se toma a un nivel genérico el caso de los países que representaron un desarrollo mayor.

También contribuyó en gran medida para su formulación la tentativa de la búsqueda de una nueva teoría, que se apegará más a la realidad Latinoamericana.

De esto se desprende que los teóricos de esta escuela se formularan tesis como la que dice: "cuando se procede al análisis de las tendencias económicas, es un error tratar a las economías subdesarrolladas como si fueran desarrolladas"²³.

Argumentan que es un error emplear métodos "globales de análisis, ya sean monetarios o del ingreso u omitir factores sociales"²⁴.

²²Barkin David. Op. Cit. p. 138.

²³Dudley Seers. La teoría de la inflación y crecimiento en las economías subdesarrolladas: la experiencia Latinoamericana. En lecturas sobre el desarrollo económico, selección por Guillermo Ramírez H. Escuela Nacional de economía, UNAM. 1970, p. 349.

²⁴IBIDEM. p. 349.

Asimismo, están en desacuerdo con hipótesis como la que se indica, que la inflación en América Latina se debe a las presiones de costos o de la demanda, manifestando de ésta, que la inflación sólo se puede comprender como un proceso integral que incorpora ambos factores ».

Por lo que se considera que la inflación es un fenómeno de cambio económico y social -un fenómeno esencialmente dinámico-. Siendo el resultado de acontecimientos socioeconómicos que se manifiestan durante periodos de desequilibrio de la producción y de la demanda.

Algunos de ellos escribe », "la inflación ha sido históricamente un instrumento eficaz de redistribución regresiva en favor de grupos de altos ingresos; pero no ha probado ser un instrumento de redistribución progresiva en favor de las masas populares".

Una tesis más con la que no están de acuerdo es la que establece que, la inflación sólo se debe al desorden financiero y a la inconsistencia monetaria de los países Latinoamericanos, manifestandose ante ésta, diciendo que en la realidad Latinoamericana existen factores estructurales muy poderosos que llevan a la inflación y contra los cuales resulta impotente la

»IBIDEM. p. 350.

»IBIDEM. p. 357.

política monetaria"²⁷.

Para esta concepción el fenómeno inflacionario que aparece en Latinoamérica es originado por los desequilibrios y desajustes reales de la estructura económica de la región, provocados por el desarrollo de cada economía el que ocurre dentro del proceso histórico, social y político, los que son inherentes a su proceso de desarrollo.

Por tanto, bajo esta visión Dudley Seers escribe que, es un error considerar a la inflación como un fenómeno puramente monetario y que ha de ser combatido como tal. La inflación no se podría explicar prescindiendo de los desajustes, tensiones económicas y sociales que surgen en el desarrollo económico de nuestros países. Ni se concibe una política anti-inflacionaria autónoma, sino como parte integrante de la política de desarrollo"²⁸.

En este contexto (en el modelo estructuralista) es esencial tener presente a los diferentes sectores de la economía que presentan rigideces estructurales, siendo estos en general el sector productivo (fundamentalmente), y en particular los sectores, externo y público. Sectores que generalmente presentan cuellos de botella.

Así, algunos de los problemas que presenta el sector agrícola son: la inelasticidad de su oferta, debido a la lentitud con que

²⁷ IDEM. p. 355.

²⁸ IDEM. p. 355.

responde a la elevada tasa de crecimiento de la población; la disminución de la mano de obra dedicada a las labores del campo, siendo resultado de esto, del desplazamiento de la mano de obra de la agricultura a otras actividades, y las imperfecciones que existen respecto a los mecanismos de distribución, lo que generalmente favorece la especulación y el acaparamiento.

En cuanto al sector público sus problemas son originados por crecimiento rápido de la urbanización lo que representa mayores gastos en infraestructura.

En lo relativo a los efectos sobre la balanza de pagos, estos están relacionados con la composición de las exportaciones de los países Latinoamericanos, donde algunos de ellos se especializan en la producción de materias primas, y también por la falta de diversificación de éstas.

Este efecto llega a ocasionar un desequilibrio, ya que las exportaciones no generan las divisas necesarias para cubrir el costo de las importaciones.

En relación a éste desequilibrio los monetaristas dicen, que la inflación causa problemas en la balanza de pagos, mientras que los estructuralistas sostienen que estos desequilibrios son causa de la inflación.

Asimismo los déficit provocados por las exportaciones surten un efecto directo sobre las finanzas públicas en los países donde éstas dependen de las exportaciones.

Las que muestran grandes fluctuaciones en su demanda y en sus precios, a nivel internacional.

Como puede verse aquí el sistema analítico fundamental para el examen del fenómeno de la inflación en el marco teórico estructuralista, lo constituye la distinción entre causas estructurales básicas de las presiones inflacionarias y mecanismos de propagación.

Las causas estructurales básicas de las presiones inflacionarias se originan comunmente en desequilibrios de crecimiento localizados casi siempre en dos sectores, el comercio exterior y la agricultura; los mecanismos de propagación pueden ser muy variados, pero suelen agruparse generalmente en tres categorías: el mecanismo fiscal -en el cual se tiene que incluir el sistema de provisión y el sistema bancario-, el mecanismo del crédito y el mecanismo de ajuste de precios e ingresos.

Asimismo tienen que ser introducidos a elementos " como: los de carácter estructural -distribución de la población por ocupación y las diferencias de productividad entre los diversos sectores de la economía-; los de carácter dinámico -las diferencias de ritmo de crecimiento entre la economía y su conjunto así como algunos sectores específicos como las exportaciones y la producción agrícola-; y por último, los elementos de carácter institucional, los que se pueden encontrar en la organización productiva del sector privado, en el grado de monopolio, en los métodos de fijación de los precios, en el grado de organización sindical o

»Noyola Vasquez Juan F. Op. Cit. pp. 12,14,15.

»Ibidem. p. 14.

bien en la organización y el funcionamiento del Estado.

En cuestión de política económica, una de las tesis nos dice que "las medidas políticas ideales para las economías desarrolladas no son necesariamente o comúnmente transitables a las economías que son fundamentalmente diferentes" 22.

De esta manera, determinan que la esencia de una política fundamental de estabilización, estriba en un programa de desarrollo de largo plazo tendiente a lograr los cambios necesarios que se necesitan. Por lo que, todo aquel que se proponga cualquier medida de política económica en una economía desarrollada, esta obligado a demostrar de que manera dicha medida estimulara el crecimiento.

Algunas de las prescripciones 23 para actuar a través de la política económica con miras a atender a los problemas ocasionados por la inflación, son:

- Para resolver los problemas de la inflación se requiere actuar en materia productiva y no en el orden monetario y fiscal.

- Es necesario la participación del Estado como elemento que puede a cabo llevar acciones particulares para controlar el fenómeno.

- Para enfrentar la expansión inflacionaria del crédito, es necesario utilizar una política impositiva de estímulo a las inversiones, así como medidas que promuevan activamente la

22 IBIDEM, p. 16

23 Barkin (Ibid, p.138), nos dice que, "Las prescripciones sobre cambios estructurales no especifican beneficiarios ni describen los mecanismos para lograr el desarrollo".

capacitación de las masas populares.

- Las medidas ideales para las economías desarrolladas no son necesariamente transmisibles a las economías que son fundamentalmente diferentes.

- Es mejor utilizar los empréstitos extranjeros para darle a una economía en desarrollo el margen de maniobra que se requiere para llevar a cabo su cambio estructural sin grandes tensiones.

iv) Análisis marxista.

Esta corriente de pesamiento, es una teoría diferente a las otras concepciones (keynesianismo, monetarismo, estructuralistas y sociológico), dado que no busca establecer medidas de política económica que le permitan superar cierta fase de crisis o superar las contradicciones que sufre el sistema económico, dado que no se ha ocupado del fenómeno como un medio aislado.

En oposición a las demás teorías el análisis marxista persigue esclarecer las leyes que rigen al capitalismo e indicar las alternativas para el cambio.

Ellos generalmente argumentan que, el fenómeno inflacionario está estrechamente vinculado con el proceso de acumulación del capital (especialmente con la tendencia a la caída de la tasa de ganancia), con los intentos del Estado por regular éste proceso y con las contradicciones generadas por él.

A esto argumenta Rostow, que: "el Estado con el fin de ejercer el control de la economía utiliza métodos de control (entre los que

»Vease a Bob Rostow, Capitalismo, inflación y conflicto. Ed. Nuestro tiempo, México 1984, pp. 129, 130.

se encuentran la inflación), con los cuales busca obstruir, complementar o reemplazar a los mecanismos automáticos de regulación del sistema, en forma de ejercer un control conciente sobre la economía".

Métodos que buscan lograr algunos de los siguientes objetivos: reducir las presiones sobre la tasa de ganancia, reduciendo costos e impuestos; incrementar la tasa de ganancia normal en tal forma que la economía funcione con ganancias superiores a las que hubiera tenido en otro caso.

Ellos señalan que "la inflación es un medio por el cual los gobiernos buscan elevar la tasa de ganancia para impulsar la acumulación de capital"²⁹.

En relación a las crisis él mismo autor comenta que "cualquier tipo de desequilibrio derivado de las contradicciones del sistema puede causar una crisis, si es lo suficientemente grave"³⁰, siendo éste estímulo el resultado de una combinación de diferentes factores.

El principal efecto que se manifiesta, es el que fuerza a la tasa de ganancia a descender hasta un punto en el cual los capitalistas se niegan a acumular. Por lo que esta situación llega a ser un incentivo para recurrir a la inflación.

Un argumento más que señalan y que también se relaciona con el origen de la inflación, es el que se refiere al sistema

²⁹IBIDEM, p. 129.

³⁰IBIDEM, p. 124.

anárquico de producción y distribución marcada por la competencia intermonopolica y por los desajustes existentes entre los países desarrollados y subdesarrollados.

Otro punto de vista acerca de esto, establece que "el conflicto sobre la distribución del ingreso afecta el nivel general de los precios", y que en esta instancia es determinante. Y según se le controle éste (precio), será el determinante de la tasa de inflación en una economía dada.

Aunque, para comenzar la baja en la tasa de ganancia, los costos pueden ser reducidos en dos maneras: reduciendo el nivel de vida de la clase trabajadora o de cualquier otra parte de la sociedad (por ejemplo el campesinado), que puede hacerse de manera directa, a través de la política de ingresos, o a través de la imposición redistributiva; y la segunda que consiste en producir más eficientemente, reorganizando la producción y adaptando e introduciendo técnicas más avanzadas (una posibilidad para lograr esto, es por medio de la capacitación de la fuerza de trabajo o apoyando a la investigación científica).

O en vez de reducir costos, el Estado simplemente puede reducir los impuestos recaudados de las ganancias y cambiar el peso

→IBID. Barkin David, p. 139.

Este término se refiere comúnmente a los métodos específicos orientados a liberar los ritmos de incremento de los ingresos monetarios. Su objetivo es el de influir sobre aquellos que responden por la fijación de salarios y demás ingresos y por lo tanto por la formación de los precios (Ibid, V. Uroskin, Op.Cit. Véase el capítulo IX, pp. 266-81).

impositivo hacia alguna otra sección de la población o reduciendo su propio gasto.

En consecuencia, el nivel de salarios obtenido a través de un movimiento sindical organizado, por muy fuerte que sea éste, existen límites inherentes de la efectividad de la lucha puramente económica.

Puesto que, los capitalistas controlan la producción y no invierten a menos que obtengan cierta tasa de ganancia en caso contrario no lo harán, provocando que la expansión se detenga y se presente la crisis.

Así, pues, en realidad conforme avanza el proceso inflacionario la ganancia crece no sólo en magnitud normal, sino también, en su expresión de valor, ya que su crecimiento adelanta mucho a la tasa de depreciación. Se coadyuva a acentuar este proceso cuando se viola la ley de circulación de dinero, a través de la emisión excesiva de dinero.

En consecuencia, la inflación guarda estrecha relación con la monopolización de la economía y el crecimiento de los gastos militares.

No obstante sus causas directas son los cambios que ocurren objetivamente en el volumen de la estructura y la estructura de la

»Ley investigada por Carlos Marx, la que en forma resumida nos dice lo siguiente: la cantidad de dinero imprescindible para garantizar las necesidades del comercio en uno u otro período de tiempo (por ejemplo un año), depende de la suma de los precios de las mercancías en venta, la velocidad de circulación de una unidad monetaria, el monto de las ventas a plazo, la suma de los pagos mutuamente amortizables y por la suma de los pagos por hacerse en ese período.

producción, la carrera armamentista, el creciente gasto destinado por la para la contención y represión de los movimientos sociales (entre otros gastos se encuentran los destinados para la creación de instituciones de control social, la expansión del cuerpo represivo-policíaco y el militar), la formación de agrupamientos como: la Comunidad Económica Europea y la Organización de Países Exportadores de Petróleo.

En esta forma establecen que la inflación se integra al sistema y al mantenimiento de una tasa de ganancia que requiere a su vez de precios cada vez mayores, siendo el resultado de esto, una espiral de precios, impuestos y costos sujeta un aumento acelerado de estos factores.

También indican que la inflación sirve para regular el ritmo de la expansión económica, la que esta destinada a aumentar las ganancias a costa de otros ingresos y a impulsar al acumulación de capital.

Esta corriente de pensamiento no establece orientaciones de política económica específicas para enfrentar al fenómeno, dado que conceden mayor importancia a la transformación global de la sociedad, siendo uno de sus principales objetivos: la superación del sistema capitalista de producción.

v) Análisis sociológico.

La teoría sociológica es una de las más recientes, dentro del

«La Comunidad Económica Europea (CEE) constituida en 1957, esta formada por la RFA., Francia, Italia, Bélgica, Holanda y Luxemburgo; desde 1973, Gran Bretaña, Dinamarca e Irlanda; desde 1981, Grecia.

análisis de este tipo se encuentran varios estudios que se fundamentan, tanto en los análisis monetario como en el keynesiano, los cuales destacan elementos de análisis distintos de ellos, por lo que llegan a determinar distintas soluciones de política económica.

Como ya fue mencionado en la introducción de este capítulo en esta concepción consideran a la inflación como: "una manifestación particular, dentro de un contexto histórico de las divisiones y los conflictos sociales que este tipo de economía siempre tiende a generar" 41.

El objeto de sus estudios es la investigación de los cambios que se están realizando en las estructuras y los procesos sociales.

Por lo que, en su campo de acción esta fundamentado en la tesis de que la inflación expresa un conflicto distributivo entre grupos que compiten entre sí, y consideran que el fenómeno es posible que sea generado por la ruptura de la armonía natural, por algunas fuerzas sociales, las que resultan de la cooperación espontánea entre individuos o del funcionamiento natural de los mercados.

Dentro de estos estudios se encuentra, el estudio de la curva de Phillips, en el que se asocia el ritmo de inflación a la capacidad obrera de obtener mayores salarios o de impedir su deterioro, tal capacidad es obvio que aumenta con el nivel de empleo, es decir, guarda una relación inversa con el desempleo.

41 Hirsch Fred, Op. Cit. Concepto que aparece en esta obra, p. 229.

Asimismo, indican como otras fuentes de desempleo: los aumentos en los costos de producción (esencialmente los incrementos de trabajo humano) esto como una consecuencia de la fuerza de los sindicatos, ayudado con la legislación vigente, y la lucha que dan los diferentes grupos para proteger sus salarios frente a las presiones inflacionarias.

Indican a su vez que el obstáculo para enfrentar el fenómeno, son los conflictos ideológicos.

RESUMEN

Como se pudo apreciar en las escuelas antes mencionadas, se tienen diversas causas para el surgimiento del fenómeno de la inflación y por lo tanto, diferentes concepciones y elementos que les permiten definir al fenómeno de diferente manera.

Así, la inflación viene a ser desde, problemas o desequilibrios en la producción; un fenómeno monetario; el resultado de desequilibrios de carácter real en la economía; la depreciación del dinero por la violación de la ley de la circulación monetaria; hasta la lucha y conflictos sociales, que genera la misma dinámica de la economía.

Estos fundamentos vienen a ser las hipótesis centrales de las de las escuelas.

De aquí surge la fundamentación de las diferentes concepciones. Así, por lo que, para las escuelas keynesiana la inflación resulta de un problema de demanda (exceso de esta), o por salarios elevados, caso que se presenta, como una lucha por la

distribución del ingreso entre patrones y trabajadores.

En el análisis monetarista el motor de la inflación es la excesiva emisión de dinero lo que ocurre cuando la expansión monetaria supera el ritmo de crecimiento de la producción. Y esto es posible por la utilización de políticas monetarias equivocadas.

Por otro lado los monetaristas en sus análisis buscan la raíz del fenómeno, además, de que toman la unidad económico-social en su conjunto y reflexionan acerca de las articulaciones y desajustes de sus principales componentes.

De esta manera toman a toda la región en su conjunto, e indican en ella las distintas etapas de su desarrollo.

De aquí, que consideran que la inflación es un fenómeno de cambio económico-social, un fenómeno esencialmente dinámico. El que resulta de acontecimientos socio-económicos que se manifiestan durante periodos de desequilibrio de producción y de demanda, es decir, es originada por los desequilibrios y desajustes reales de la estructura económica de la región.

En el análisis marxista, establecen el origen del fenómeno el proceso de acumulación del capital, por lo que no toman al fenómeno como un medio aislado.

Asimismo, determinan que conforme avanza el proceso inflacionario la ganancia crece no sólo en magnitud normal, sino también en su expresión de valor, ya que su crecimiento adelanta mucho a la tasa de depreciación. De aquí, que se coadyuve aceptar este proceso cuando se viola la ley de circulación del dinero a través de la emisión excesiva de dinero.

La escuela sociológica, considera al fenómeno como una manifestación particular y la ubica dentro de un contexto histórico de las divisiones y conflictos sociales, es por ello que indican que el fenómeno se expresa un conflicto distributivo entre grupos que compiten entre sí.

En cuanto a las recomendaciones de política económica, todas las concepciones dan alternativas diferentes como resultado de sus diferentes análisis.

Por otro lado lo escrito en este capítulo muestra que lo común que existe entre las diferentes concepciones es que la inflación es o se manifiesta en el incremento de los precios.

En general no hay punto de referencia donde coincidan, esto es lo que nos hace pensar que sí, es posible que existan varios tipos de inflación, los cuales son originados por diversas causas o que cada uno de ellos solo toma una parte del fenómeno en sus análisis, o que, cada análisis está limitado por los intereses, que surgen de determinadas necesidades, que tienen los integrantes de cada una de las escuelas.

BIBLIOGRAFIA

- Barkin David y Esteve Gustavo. Inflación y democracia: el caso de México, Ed. Siglo XXI, México, 1979.
- Dudley Dillar. La teoría de John Maynard Keynes, Ed. Aguilar, Madrid, 1980.
- Milton y Rose Friedman. Libertad de elegir, Ed. Orbis, Barcelona, 1983.
- Noyola Vasquez Juan F. Desequilibrio externo e inflación, en materiales de Investigación Económica # 2, Facultad de Economía, UNAM, México, 1987.
- A. Rumiantsev (compilador). Economía política, Capitalismo. Ed. Progreso, Moscú, 1980.
- Burkina Margarita. La economía capitalista hoy Ed. de la agencia de prensa Novosti, Moscú, 1983.
- V. Usonkin. La inflación en el capitalismo contemporáneo, Ed. Progreso, Moscú, 1984.
- Hirsch Fred y h. Goldthorpe (compiladores). La economía política de la inflación, Ed. F.C.E., México, 1983.
- Milton Friedman. Moneda y desarrollo económico, Ed. Ateneo, Bs. As. 1979.
- Rueff Jaques. La época de la inflación Guadarrama, colección punto omega # 1, Madrid, 1967.
- Anival Pinto, selección de. La inflación raíces estructurales, en lecturas del trimestre económico # 3, F.C.E., MÉXICO, 1973.
- Dudley Seers. La teoría de la inflación y crecimiento en las economías subdesarrolladas: la experiencia latinoamericana, en lecturas sobre desarrollo económico, selección por Guillermo Ramírez II. Escuela Nacional de Economía, UNAM, 1970.
- Bob Rowthorn. Capitalismo, inflación y conflicto, Ed. Nuestro tiempo, México, 1984.

CAPITULO 3

DIFERENTES CLASIFICACIONES DE LOS PROCESOS INFLACIONARIOS, DESDE EL PUNTO DE VISTA DE SUS ORIGEN Y DURACION.

Al igual que las diferentes teorías acerca del origen del fenómeno inflacionario, también de los diversos procesos de éste, son estudiados por las diferentes corrientes teóricas.

Estas clasificaciones se fundan generalmente en el contexto en el que se desarrollan, en el cual se pone de manifiesto los procesos, en los que se pone atención principalmente: su origen, su duración y sus efectos. De esta manera, los procesos se les ha caracterizado con algunos nombres como: el enfoque de la inflación de "empuje de la demanda", estanflación, inflación reprimida, hiperinflación, inflación importada.

En este capítulo se darán algunos de los puntos principales de los que vienen a caracterizar a dichos procesos, esto con el objeto de complementar la parte teórica presentada hasta aquí.

En cada uno de los enfoques, dado que indican que los procesos tienen diferentes causas y efectos, en estos se establecen diferentes medidas políticas-económicas para detener o aminorar la dinámica del proceso y por consiguiente las consecuencias negativas que estos traen consigo.

a) Enfoque de la inflación de "empuje de la demanda" y de la "presión de costes".

Los enfoques de la inflación de la demanda y de la inflación

de costes, pertenecen a la línea keynesiana, en los cuales se presenta un debate entre los teóricos de estos enfoques.

El problema que se presenta es, la elección entre si se elige, si los precios del consumo han aumentado, porque la industria ha aumentado, porque la industria ha invertido demasiado o el gobierno ha gastado demasiado (en relación con el ahorro interno) o si los grandes negocios han subido los precios de los materiales o los trabajadores han obtenido altas tasas salariales (en relación a la productividad del trabajo).

La importancia que tiene la elección de alguno de los dos, es en estos análisis se consideran los problemas del output agregado (análisis de la inflación de demanda), y el del empleo total (análisis de la inflación de costes). Los que se realizan basándose en la relación entre la presión de la demanda media por el desempleo y el tipo de cambio de las tasas salariales.

Haciendo referencia a lo anterior citaremos lo que un autor escribe "el problema es parcialmente, el quien ha de ser inculcado por la subida de los precios de consumo y parcialmente que políticas deberán perseguirse para evitar un continuo crecimiento de los precios".

Esta clase de argumentos son los que quedan motivo al surgimiento de la división entre los seguidores del keynesianismo, y de esta manera, se ven los enfoques de "empuje de la demanda" y la presión de costes".

1) Inflación de demanda.

Bajo éste enfoque se dice que la inflación de demanda tiene

como origen el exceso de demanda de bienes y servicios, que pueden ser por parte del sector público o por el privado, es decir, se piensa a menudo que en éste caso existe un exceso de demanda sobre la capacidad productiva.

Así se llega a establecer, que este tipo de inflación se da en una situación en la que mucho dinero en busca de pocos bienes: al respecto se dice, que esta clase de procesos inflacionarios "se presenta fundamentalmente cuando y donde existe un exceso de demanda total de bienes y servicios ofrecidos en venta a los precios usuales del mercado".

Muchas veces cuando se considera que la inflación es originada por la demanda, se piensa así porque se está pensando en cierto tipo de medidas para influir en la economía a través de la política económica.

Este análisis se hace en términos de output o de las cantidades monetarias corregidas con los cambios en el nivel de precios. De esta manera, se sustenta la tesis de que "los precios

Delanda, Bach George. La nueva inflación. Ed. Labor, 1974. p.69-70.

La política económica es la intervención deliberada del gobierno para alcanzar sus objetivos.

Algunas de las recomendaciones que establecen a través de la política económica son: se opta por la restricción monetaria, se da preferencia por la ortodoxa fiscal (la que implica un mayor nivel de desempleo), se determinan para la contención de la demanda, asimismo con políticas orientadas a reprimir las peticiones salariales.

suben en respuesta aun exceso de demanda agregada, con respecto a la oferta existente" .

Esta teoría la justifican que los precios y salarios responden muy rápido a cambios en la demanda.

a) La demanda agregada es la cantidad total de bienes demandados en la economía en general, depende del nivel de la renta de la economía.

b) La política económica es la intervención deliberada del gobierno para alcanzar sus objetivos.

Algunas de las recomendaciones que establecen a través de la política económica son: se opta por la restricción monetaria, se da preferencia por la ortodoxia fiscal (la que implica un mayor nivel de desempleo), se determinan para la contención de a demanda, asimismo con políticas orientadas a reprimir las peticiones salariales.

Generalmente las recomendaciones tienen como objeto reducir la demanda añadida a las dimensiones de la oferta agregada, mediante restricciones de política fiscal.

2) Inflación de costos.

La teoría de la inflación de costos es la otra parte del análisis keynesianista. Para los que siguen este enfoque, esta clase de proceso inflacionario es el que se origina por un aumento

Se refieren a los costos totales en los que van incluidas las ganancias y son los costos que representan toda la inversión para producir y vender un artículo.

•IBIDEM, p. 85.

autónomo de alguno de los componentes del costo, (que pueden ser: los salarios los impuestos, los intereses o los precios de las materias primas) incluidos los beneficios.

Teoría en la que aparece como causa principal el crecimiento acelerado de los costos de producción, y ante todo de los salarios. Así que toman para realizar su análisis como unidades de medición, al salario monetario como el numerario apropiado y la unidad de empleo como punto clave del análisis.

El razonamiento que sustenta a estos análisis supone que:

- 1) Los patrones determinan los precios y las producciones de modo que continuamente maximizan las unidades de los periodos cortos.
- 11) La ganancia marginal del producto de mano de obra para cada empresa disminuye a medida que aumenta el empleo y la producción.

Estos supuestos quieren decir que si las tasas salariales son elevadas, los patrones no ofrecerán el volumen anterior de empleo a menos que los precios suban en igual proporción restando el salario real anterior.

Por lo tanto "los aumentos de los precios suelen ser presentados como una medida forzosa de vida al incremento de los costos de producción. Los que a su vez aparecen como provocados por

»Se refieren a los costos totales en los que van incluidas las ganancias y son los costos que representan a toda la inversión para producir y vender un artículo.

»Enciclopedia práctica de economía, Fascículo # 5, Ediciones Orbis, Barcelona, 1983, p. 99.

el aumento del salario nominal" .

Tal argumento lo apoyan con el supuesto de "las variaciones de los salarios nominales deben corresponder al incremento de la productividad del trabajo (a su vez bajo el supuesto de tener una situación de precios estable)" .

Así que cuando los precios aumentan deja de tener validez tal supuesto y también implica una reducción del salario real. A esto comenta un autor, "que esto es así por cuanto la mayoría de las veces el incremento de los precios rebasa en medida considerable el aumento de la productividad del trabajo" . Y que, "el crecimiento de los salarios es la consecuencia y no la causa del aumento de los precios de la inflación" .

La justificación esencial del origen de esta inflación dice que los factores de la producción tratan de aumentar su participación en el producto total, hace aumentar su precio y que la subida de precio se debe al excesivo poder de monopolio por parte del trabajo organizado, con lo que ejercen una presión considerable sobre las tasas salariales, lo que implica que si se ejerce tal presión se tendrá mayores salarios los que a su vez constituyen el mayor componente de los costos.

«V. Usoskin, La inflación en el capitalismo contemporáneo, Moscú, Ed. Progreso, 1984, p.83.

«IBIDEM, p. 84.

«IBIDEM, p. 83.

«IBIDEM, p. 35.

Al respecto también los teóricos, de éste enfoque argumentan que, "los grupos económicos importantes han descubierto su poder a través del proceso político, para alcanzar unos objetivos que son incapaces de lograr satisfactoriamente en el libre juego del mercado".

Así que en esta corriente teórica se determina, que una subida en el nivel de los salarios monetarios puede surgir, bien como resultado de un cambio en el nivel del empleo, o bien, por la acción de los factores exógenos, como la necesidad de los líderes de los sindicatos de cumplir los deseos de sus miembros. Factores que tienen en claro el efecto de una incidencia directa sobre el nivel de precios.

Por otra parte, haciendo mención a esta clase de inflación dicen que: "el salario representa una parte de los costes de producción, de aquí que, mientras se mantengan iguales las demás condiciones (productividad del trabajo, cuotas de ganancias en el producto), la evasión de los costos laborales no puede provocar un aumento igual del precio del producto".

Y nos da el siguiente ejemplo: la parte del salario en el valor de la producción de la industria manufacturera de los EE.UU., haciendo solamente 15.0 %, por tanto, para provocar un aumento de solo 1.0 %, los salarios de los obreros tendrán que haber sido elevados en 17.0 %, y los sueldos y salarios de los obreros en más

uLeland, Bach. IRIFEM. p. 75.

uV. Usoskin. IBIDEM. p. 84.

o menos el 4.0 %¹³, lo que pone de manifiesto que los hechos no corresponden, con lo que sustentan en la teoría de costes.

Por otra parte se tiene que tener presente que la concepción de la espiral inflacionaria del salario y de los precios, se emplea activamente para argumentar y justificar la política de congelación de los salarios, además de que en la práctica, el alza de los salarios no influye en el nivel de los precios, sino que el nivel de las ganancias...

De esto se manifiesta claramente que la teoría de la espiral inflacionista trata de hacer recaer sobre la clase obrera la responsabilidad por el empeoramiento del nivel de los trabajadores, de esta manera, se hace intentos de convencer a los obreros de la necesidad de renunciar a la lucha por la elevación de los salarios.

Las recomendaciones de política estatal dirigida a abogar por una solución de corto plazo como es el caso de la política de ingresos (dado que esta teoría constituye la base para su elaboración y su aplicación), que elige cualquier política que favorezca el aumento de la capacidad productiva; otra es la restricción administrativa de los incrementos de los precios, medida orientada a detener la inflación sin sacrificar el empleo puesto que argumentan, que, "se hace indispensable establecer un control sobre el movimiento de

¹³Ball, Robert James. Inflación: texto escogido. Ed. Tecnos, Madrid, 1975, p. 60.

¹⁴Véase a A., Rumiantsev y otros. Economía política: capitalismo, Moscú, Ed. Progreso, 1980, p. 241.

¹⁵Consulte a V., Usoskin. IBIDEM. p. 207.

los precios de manera indirecta, es decir, a través de la manipulación de la demanda monetaria, sino también mediante la intervención directa de la política económica, ante todo en la esfera de los salarios; y las políticas orientadas a reprimir las políticas salariales".

b) Estancamiento.

Este concepto que caracteriza a una situación en la que se tiene presente al mismo tiempo, tanto inflación como estancamiento económico, concepto que surge aproximadamente en la década de los 50's.

Así la estancamiento, es la combinación de la inflación con la crisis de superproducción y el simultáneo aumento de los precios.

Además que el concepto indica como el estado en su función de moderador de los conflictos socio-económicos, no solo ha fracasado completamente, sino como, ha producido la estancamiento como manifestación específica de la crisis.

Elmar Altvater, nos indica que éste concepto del lado de la inflación, "expresa la correlación positiva de dos tendencias que en el ciclo coyuntural clásico estaban correlacionados en forma

„Ball, Robert James. IBIDEM. p. 114.

„Bunkina, Margarita. La economía capitalista hoy. Moscú, Editorial de la prensa Novosti, 1983. p. 20.

„Véase a Heinz Rudolf Sonntag y Hector Valecillos. El Estado en el capitalismo contemporáneo. México, Ed. Siglo XXI, 1982, pp. 116-133.

„IBIDEM. pp. 120-125.

positiva: el primero es el aumento de los precios durante los periodos de auge y el segundo es el fracaso de los precios en retornar a su nivel precedente en una recesión".

La presencia de esta clase de inflación implica penosas consecuencias sociales dado a, que se dá simultáneamente una subida de precios y una caída de los salarios reales de los trabajadores, con niveles ascendentes de desempleo y subempleo de la mano de obra.

Ahoraveamos al proceso en sus fases: la inflación (elevación de precios), y el estancamiento.

En el lado de los precios, la elevación de estos en los últimos veinticinco años en el mercado mundial, ha sido resultado de múltiples causas: varias de ellas son: la rápida expansión del capital con la consecuente expansión del crédito en las diferentes naciones que conforman el mercado mundial; las ganancias adicionales o extraordinarias resultante de la acumulación de capital (bien sea de las unidades individuales del capital dentro de una nación o del capital nacional total dentro del mercado mundial. La existencia de éste tipo de ganancias se manifiesta en el hecho de que las reducciones de los precios no corresponden con los incrementos de la productividad. otras causas son las desproporciones que aparecen en las condiciones naturales del proceso productivo, debido al lapso de tiempo de producción de ciertas mercancías desproporción que se origina por el pago de la fuerza de trabajo y la compra de materias primas, y el constante crecimiento de la deuda del Estado en las naciones más

industrializadas e importantes (principalmente los EE.UU.).

La fase de estancamiento es caracterizada por la falta de inversión lucrativa para el capital privado: oportunidades que solo se refieren a la acumulación del capital privado.

Refiriéndose a esta situación Garner Ackley, escribe, "el crecimiento del capital a través de la inversión tiende que conducir finalmente hacia la saturación del capital, una deficiencia de oportunidades de inversión respecto al ahorro y una necesaria disminución del ingreso y el empleo en la medida necesaria para eliminar el exceso de ahorro".

Asimismo, se dice que el estancamiento de una manifestación histórica particular de una crisis, una expresión de que la crisis es seguida de una expansión de los negocios, la que culmina con la reducción de los tenedores del capital o con la aceleración de la concentración de éste.

Garner, Ackley. Teoría macroeconómica. Ed. Uthea, 1965, p. 542.

En un sentido general se entiende por este concepto, un incremento del peso de las grandes compañías en tal o cual país, pertenecientes al sistema capitalista. En este fenómeno se ven tres procesos, los que están vinculados entre sí: la integración horizontal, que consiste en un crecimiento del significado de las grandes compañías dentro de una rama determinada, la concentración en sus manos de una parte cada vez mayor de la producción de ese sector; la integración vertical, que se da con la penetración de las grandes compañías en las ramas que, con relación a aquellas de donde esas compañías proceden, representan sucesivas escalas de la producción o de la circulación y la diversificación, que opera por la expansión de las grandes compañías a las ramas que no tienen relación directa con la rama principal en que operan esas firmas (véase Hosokin, IBIDEM, p.235).

Ahora bien pasando a las raíces de la estanflación que estas son mucho más serias de lo que esperabamos que fueran. Muchas de ellas tienen especificidad en los ciclos actuales de la economía capitalista. Pues se trata de que las crisis estallan en el contexto de la inercia inflacionaria ya existente.

Bajo esta situación disminuye la producción corriente, lo que impulsa las firmas no sólo a mantener los anteriores niveles de precios, sino a elevarlos. Y cuando las mayores firmas utilizan esta política, crean el estímulo para que se origine esta clase de procesos.

De esta manera se pone en evidencia, que hoy las compañías que tienen poder de decisión en el mercado, es lo que les dá un papel mucho más importante como causantes de la estanflación. Además, de que en el cambio de las formas de movimiento de los precios que da demanifiesto nuevos rasgos en la interacción de los fundamentos contradictorios, que caracterizan la base de la economía moderna: el monopolio y la competencia²². Fuerzas que vienen a modificar las formas clásicas de movimiento ciclo de los precios, dando lugar a situaciones de estanflación.

También, entre las causas que originan éste proceso se encuentran: la existencia social moderna connotada principalmente por los términos de consumismo; el complejo industrial militar y

²²Véase V. Usoskin. IBIDEM, p. 235.

el neocolonialismo ».

Todos los factores anteriores interactuando, con los cambios que se hicieron para lograr una supuesta estabilidad y solidez del capitalismo monopolista, producen el crecimiento anormal del sistema y aceleran su decadencia ».

Otra de las causas son:»:

a) El vasto e inevitable desarrollo de la burocracia privada pública (lo que está asociado con los costos, las pérdidas e ineficiencias asociadas con su existencia, funcionamiento y continuo crecimiento).

b) Las prácticas dentro y entre empresas, negocios gubernamentales y políticos clasificada comúnmente como "corrupción" ha llegado a espectaculares niveles, produciendo dificultades financieras y políticas para las empresas y gobiernos.

c) La creación por Norte América, Europa y Japón de capacidad

«El neocolonialismo es un sistema de medidas y relaciones económicas, políticas, militares (incluyendo a las de otro género de explotación de los jóvenes Estados Nacionales, mediante el aprovechamiento del atraso económico de esos Estados y su situación desigual y dependiente en la economía capitalista mundial), e ideologías adaptadas por los imperialistas, con el fin de mantener su dominio y asegurar el control político máximo y la explotación económica de los países en desarrollo. También significa la expansión económica, político-militar e ideológica de los imperialistas contra los pueblos emancipados del yugo colonial o que luchan por su emancipación (véanse Afanasiev, Victor, Fundamentos del comunismo científico, 1977, pp. 85, 96-99; y A. Rumintsev, Manual de economía política, Moscú, Ed. Progreso, 1980, pp. 599-604).

«Para ampliar más el tema véase a Douglas F. Down, Estangflación, en Monthly Review # 5, volumen 28, N.Y., octubre de 1976, pp. 14-30.

«Causas propuestas por Douglas F. Down, IRID, pp. 21-24.

de capital de producir bienes durables y bienes de capital capacidades dirigidas a lograr una expansión a largo plazo.

d) Los incrementos asombrosos en los niveles de la deuda y en la expansión de las prácticas financieras crediticias de los años 60's, para los individuos, las empresas y los gobiernos, nacionalmente e internacionalmente dirigidos esencialmente a financiar y sostener la expansión económica de estos años.

e) El remplazo del imperialismo tradicional por el neocolonialismo (alias desarrollo económico), con el objeto de proporcionar al tercer mundo el estímulo económico y el soporte para la expansión de las fuerzas productivas. Y la inflación inherente de los gastos militares facilitados y requeridos por ese esfuerzo y la concomitante guerra fría con la Unión Soviética y China. Etapa en la que estuvo presente un bajo desempleo.

f) Hechos como la guerra de Indochina que fue perdida, la cual fue vista como uno de los varios factores contribuyentes a la subsecuente disminución del área neocolonial y de la fuerza de las naciones capitalistas desarrolladas, el tercer mundo. Agregando, además a eso la enorme cantidad de los desembolsos en el aspecto militar después de la segunda guerra mundial, un ejemplo de esto, tenemos que, los E.E.UU. un desembolso, después de 1946, por más de 1.5 trillones de dólares (es decir, billones de dólares en español).

g) Los problemas económicos, políticos y sociales que presentan las mayores ciudades, originados principalmente por: la expansión de la industria y los suburbios residenciales, derivados

de lagran inversión y los altos ingresos; los niveles astronómicos de los gastos federales en lo militar (por ejemplo en los EE.UU., estos gastos se incrementan en alrededor del 15.0 % de un año fiscal a otro), manifestandise ésto en que, aproximadamente el 90.0% de los gastos del gobierno federal en inversión y desarrollo, se asignan a, lo militar, al programa espacial y a programas de investigación nuclear, asignaciones que aparecen bajo el rubro de defensa 24.

h) El consumismo, como un contribuyente mayor a la larga expansión, y para la estabilidad política asociada con él, necesariamente emplean los medios masivos de comunicación, para hacer llegar la publicidad a su público universal, con propósitos de persuasión.

Algunas de las situaciones que se han sucedido en la economía, y las cuales se les puede identificar con éste genero de procesos son: la situación que se paso en los años 50's, en la que los precios de las grandes empresas monopolistas siguieron creciendo durante la recesión, haciendose más notorio en las recesiones de los años 1974-1975 y 1979-1982, en las que se registro un aumento mas o menos persistente en los precios, con una caída simultánea de la producción aun en las ramas poco concentradas.

24 Véase el ejemplo que sobre la seguridad social propone C. West Churchman, El enfoque de sistemas, Ed. Diana, México, 1988, p. 124.

25 Véase Bunkina, Margarita. Op. Cit. pp. 20-21, y a V. Usoskin, p. 235.

En México se puede caracterizar con este proceso a los estados de la economía ocurridos durante la recesión de 1976-1977, durante la cual la producción nacional descendió mientras los precios crecían a tasas cercanas al 30.0 % y la reciente recesión del 1982-1983, en la cual el producto nacional disminuyó en su conjunto en un 6.0 % y el desempleo creció con gran velocidad y los precios aumentaron a una tasa acumulativa del 180.0 %.

Así la teoría de la estanflación, provocó una profunda crisis de las doctrinas teóricas y de los esquemas de funcionamiento de la economía, y creó la necesidad de revisar cabalmente las recetas macroeconómicas de la política de manejo de la demanda basados en esos esquemas ».

c) Inflación galopante.

La inflación galopante es una situación en la que se presenta el proceso inflacionario a niveles generalizados, el que puede ser resultado de un desencadenamiento de actitudes defensivas o previsoras, de nuestras expectativas de ganancias.

En este proceso se acelera notablemente el incremento de la carga impositiva que arrastran los trabajadores. Además de que se tiene como regla, cuanto más vertiginosa crecen los precios, tanto más significativamente y gracias a la lucha reivindicativa de los trabajadores, aumenta el salario nominal.

Esto conduce (aunque el salario real se reduzca), aun crecimiento de las erogaciones tributarias por el sistema de

descuentos progresivos a los ingresos nominales; los asalariados pierdan una parte mayor que antes de sus remuneraciones en el pago de impuestos. Además que el incremento nominal de los salarios hacen que pasen a engrosar las filas de los contribuyentes aquellas categorías de la población con ingresos bajos que anteriormente están exentos de la aportación impositiva.

Cuando se tiene la presencia de éste tipo de proceso se da un significativo aumento de la intervención estatal en la determinación directa de la dinámica salarial. La intensificación se da bajo el papel del Estado, la que está relacionada no sólo con el afán de aminorar los conflictos laborales, sino también, con el intento de disminuir el crecimiento de los precios mediante la restricción de ascenso de los salarios.

d) Hiperinflación.

Es un proceso que resulta de una inflación rápida durante un largo periodo de tiempo en el cual se desarrolla una expectativa generalizada de continuación de la espiral inflacionaria de los precios. Expectativa que conduce a un rechazo general de poseer dinero, con excepción del mínimo indispensable para propósitos de transacción. Como resultado, todos los ingresos tienden a gastarse en consumo, inversión o atesoramiento de bienes en el transcurso de un corto periodo de gasto.

Un factor que pone en evidencia a éste proceso es el hecho de que la tasa de interés se acerca a la tasa de incremento de los

precios.

Durante la hiperinflación, debido a que las ganancias adicionales son gastadas inmediatamente en el atesoramiento de bienes el aumento de los precios no puede desplazar, parte del ingreso de las ganancias dentro de la distribución de éste, para lograr aumentar el ahorro en el monto del déficit presupuestal. El caso contrario se presentará en una inflación normal.

También durante un proceso hiperinflacionario, la cuantía de los salarios monetarios reales cambia drásticamente.

e) Inflación importada.

Esta clase de inflación es introducida a través de los canales comerciales y financieros internacionales, es decir, es el sector externo. la puerta por donde se introducen las presiones inflacionarias del exterior.

Por tanto la exportación (y por ende la importación) de la inflación se opera a través de un conjunto de canales en los que uno de ellos puede ser el incremento de los precios de las mercancías y servicios importados.

Dado que la elevación de los precios a los artículos de importación provocada por el accionar de las fuerzas del mercado o por otros factores del comercio exterior, puede extenderse rápidamente a través del mecanismo de los costos de producción a todas las demás mercancías y servicios, y conducir en definitiva al alza del nivel general de precios en el país.

En este caso es una inflación que se trasmite por la vía del incremento de los precios mundiales de las mercancías.

Entre las causas que la provocan es el incremento de la deuda externa; las crecientes tasas de interés; la devaluación del dólar norteamericano dentro del Área de éste, por representar esta una devaluación de la unidad monetaria de un país dado con respecto a las monedas devaluadas; en algunos casos la insuficiencia agrícola y ganadera, nivel mundial como lo sucedió a principios de la década de los 60's, cuando disminuyó su producción y en consecuencia cayeron los precios en los países capitalistas.

Particularmente se tiene como causa el déficit de la balanza de pagos de los EE.UU. el que es cubierto con dólares ahorrados en otros países. Países se acumulo enormes reservas en dólares por conceder importantes ventajas al país citado. Caso en el que el incremento de los activos en dólares, provoco una gigantesca expansión de la masa monetaria en los canales de circulación internacionales.

Fenómeno que representó una importación de la inflación, principalmente desde E.E.U.U. a Europa occidental (fundamentalmente a la RFA.) y Japón.

Entre otros factores que se encuentran también como agentes causales de la inflación importada estan: los tipos de cambio fijo y flotantes (caso en el que aparece E.E.U.U. como agente propagador).

En el caso de tipo de cambio fijo, los bancos centrales con balanza superávitarias (activas) se ven obligados a comprar dólares

en cantidades ilimitadas en los mercados de divisas, para contrarrestar la tendencia al aumento del tipo de cambio de sus monedas con respecto a la paridad del dólar oficial como lo estipula el acuerdo de Bretton Woods y los anteriores estatutos del Fondo Monetario Internacional», (caso en que se da la importación de la inflación por conducto del saldo activo de la balanza de pagos).

Por ejemplo cuando en México, se operó con un tipo de cambio fijo (hasta la flotación del peso mexicano del 1.º de septiembre de 1976), los mayores precios de las importaciones de los bienes y servicios del exterior, los que se traducían a su vez en mayor demanda de la producción y consumo nacionales.

En el tipo de cambio flotante funcionan un mecanismo intrínseco de importación de la inflación que se pone en movimiento con el deterioro de la balanza de pagos. Para esto se dice que el empeoramiento de la balanza de pagos acarrea una baja del tipo de cambio en el mercado.

A consecuencia de ello los precios de los bienes y servicios importados, expresados en moneda nacional, resultan de la misma medida, más altos en comparación con el nivel con el que se encontraban antes de la baja del precio de la moneda.

«IBIDEM., pp. 165-166.

«Ramírez de Aguilar Avín Emilio. Iesis; La inflación importada en México. Facultad de Economía, U.N.A.M., 1977, p. 42.

«V., Usoskin, Op. Cit. pp. 165-167.

El aumento del valor de los productos de exportación (en particular, los productos primarios y semielaborados) que se utilizan para la fabricación de muchos artículos nacionales trae como consecuencia el incremento de los costos de producción de éstos. Ello provoca un efecto inflacionario que se manifiesta en un alza general del nivel de precios en el país.

Por consiguiente bajo esta situación no es el aumento de la masa monetaria lo que mueve la importación de la inflación, sino el incremento de los precios en moneda nacional, provocado por la revaja del tipo de cambio. De esta manera, se presenta cierta variante de la inflación de costos, la que se manifiesta en la variación de los precios del capital fijo.

Así que esta clase de inflación, relacionada con la disminución del tipo de cambio de la divisa, a menudo se da en los países con una estructura económica debilitada, con fuerte dependencia de las importaciones de materias primas y alimentos, con déficit crónicos en la balanza de pagos y moneda frágil.

f) Inflación reptante.

Este tipo de inflación es característica de los países industrializados. El proceso parece ser originado por dos causas siguientes:

1) Las transformaciones de la estructura económica, estando dentro de estas el crecimiento de las grandes empresas, trayendo esto la siguiente información de sindicatos poderosos, lo que trae como consecuencia, la utilización de la práctica de los precios

administrados³¹, y el reajuste de los salarios nominales; y

ii) El nuevo papel que juega el poder público y en especial a su voluntad de mantener el pleno empleo.

En esta instancia la inflación aparece como provocada por la lucha entre el capital y el trabajo por la distribución del ingreso, lucha que se ve intensificada por la confrontación entre los monopolios y los sindicatos.

En la medida en que el trabajo acepta un nivel de salarios real, a cierto nivel calculado para asegurar el equilibrio del crecimiento autoconcentrado se llega a una institucionalización a través de un contrato social. Por consiguiente, la inflación reptante constituirá la expresión de las leyes fundamentales del equilibrio autoconcentrado.

El proceso inflacionario de éste género se caracteriza porque aparece cuando la economía está en plena prosperidad y que: el movimiento general de los precios está casi constantemente orientado a la alza, mismos que no son corregidos por las fases de baja, también se da la subida alza de los tipos de interés. Donde la parte del fenómeno que destaca es la lentitud y la duración con que crecen los precios.

Asimismo las relaciones internacionales de propagación del fenómeno son más directas que el contagio sufrido a través de los precios y los salarios.

³¹Precios Administrados.

Además, el efecto a través de los tipos de intereses altos se realizan vía:

i) En los países de cambio libre, por la entrada de divisas en dólares, prestadas a su tasa internacional y;

ii) En los países con control de cambio, por el temor de las autoridades monetarias a sufrir un desastre excesivo entre el tiempo de intereses del propio país en relación a las divisas, desface que alteraría la exportación clandestina de capital.

g) Inflación reprimida.

Con éste término se caracteriza a una situación en la que a la inflación se le trata de controlar con los mecanismos gubernamentales, vía la política de razonamiento.

Es el control de una situación con inflación abierta, en al que es necesario que se permita el libre funcionamiento de los mecanismos de los mercados de bienes y de factores de la producción, lo que trae como consecuencia serias perturbaciones económicas, por lo que se hace prescindible el uso de las técnicas de la inflación reprimida.

Así pues, es una etapa en la que los precios no crecen porque no se permite a la economía funcionar normalmente.

La inflación reprimida permite gastar sin control, pagar salarios altos, construir -es decir, distribuir capacidad adquisitiva sin preocuparse del valor de los bienes susceptibles de satisfacerla. Lo que exige una condicionante generalizado, se limite en gasto, a pesar del volumen de las capacidades adquisitivas individuales al valor de las riquezas (mercancías)

ofrecidas en el mercado.

Se dice, que cuando éste sistema es eficaz acumula enormes reservas de capacidad adquisitiva, manteniendo la fuerza del mercado por las medidas de racionamiento.

Estas situaciones son características de los últimos años de las décadas de los cuarentas, cuando mediante el empleo de licencias, controles de precios y subsidios, las autoridades económicas en algunos países intentaban interferir en el libre juego de los mecanismos de mercado.

h) Especulación.

Según Keynes, «La palabra especulación se aplica a la actividad de preveer la psicología del mercado. Por otro lado se dice que, "esta palabra no debería aplicarse a las acciones precautorias tomadas para proteger las posiciones existentes o podría restringirse a los actos de quienes se forman una opinión sobre una divisa y la venden (o la compran) con la finalidad de sacar beneficios, si su opinión se prueba acertada",.

Por lo que, éste proceso es muy probable que aparezca durante la inflación, dado que los precios en alza conducen a expectativas

»f., J. Ball. Inflación y teoría monetaria, Madrid, Ed. Rialp, 1965, p. 13.

»Y en particular en la economía europea.

»Keynes, John Maynard, Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero, México, FCE, 1981, p. 144.

»Roy, Harrod. El dinero, Barcelona, Ed. Ariel, 1972, p. 111.

»Leland, Bach George. Op. Cit., p. 27.

de ulteriores incrementos. Lo que conlleva a aumentar la actividad especulativa y compradora, especialmente en las acumulación de inventarios en empresas y consumidores, mucho más allá de sus necesidades inmediatas.

Proceso que se mantendrá en un corto plazo de forma temporal puesto que se fundamenta bajo la hipótesis de que, alguna otra persona o empresa requiera tales bienes o servicios y estarán dispuestas a pagar por ellos unos precios todavía mayores.

Por ejemplo, una de las tantas situaciones de este tipo fue la que se dió durante la crisis energética y de materias primas de los años 60's, en la que la especulación practicada por las grandes compañías se generalizó, extendiéndose sobre muchas mercancías, incluidos los artículos de primera necesidad.

Proceso que condujo a la formación de carteles secretos, que influyeron en el alza posterior de los precios.

De esta forma, la especulación presenta un gran papel de mercados de mercancías e incluso, aún más, en los de títulos siendo así, dado que a medida que mejora la organización de los mercados de inversión, el riesgo del predominio de la especulación aumenta.

Además lo estrepitoso de los precios y las tasas cambiantes con devaluaciones más frecuentes crean el clima propicio para el ascenso de las tendencias especulativas con el mercado mundial, de lo que resulta un efecto redistributivo del ingreso por parte de la inflación a favor de las ganancias.

i) Deflación.

Este tema es introducido no como uno más de los procesos inflacionarios, sino más bien, como uno de los instrumentos que son utilizados por los gobiernos, para poder controlar a los procesos inflacionarios.

Podemos decir que la deflación son la políticas tendientes a reducir la demanda general de dinero, con el objeto de reducir la demanda global o la brecha inflacionario empleando para esto medidas monetarias y/o fiscales 4.

Esta tendencia hace incapie en la necesidad de reducir la demanda a corto plazo, con el objeto de lograr la estabilidad de precios.

En el proceso de deflación a corto plazo, el componente esencial de la inversión en el que más influye en la política monetaria, es el capital de trabajo, lo que trae como resultado, mano de obra desempleada y capacidad productiva subutilizada.

Además, de que por falta de financiamiento para insumos (repuestos diversos materiales semielaborados, servicios laborales), pueden cerrar muchas empresas.

Por otra parte, en el ámbito de las relaciones internacionales con respecto a las políticas de deflación, aparece el sistema del tipo de cambio carente de equilibrio en su misma base, puesto que el mismo crea una estructura asimétrica, lo que manifiesta en el

«Consultese a Ronald I. McKinnon, Dinero y capital en el desarrollo económico, Publicaciones de la OEA y el CEMLA, México, 1974, pp. 103-108.

hecho de que la inflación en los países con balanza de pagos activas no es compensada ni eliminada por la deflación en los países con saldos positivos.

Después de ver algunas de las características de estas políticas tenemos que tener presente que, en los casos en los que se ha recurrido a la deflación, esta última ha estado asociada con penosas reducciones de la producción y el empleo en muchos países desarrollados o en desarrollo (por ejemplo, los casos de Brasil 1964-1967, y Chile 1955).

También citando a esto que "La inflación es un doble mal: redistribuye la riqueza de manera arbitraria e impide también la creación de nueva riqueza al originar paro".

RESUMEN

Los enfoques de la inflación de demanda e inflación de costos surgen de la línea Keynesiana. La importancia que tiene la elección de algunos de estos enfoques, es la que conduce a la recomendación de políticas diferentes de gran importancia.

Bajo el enfoque de la inflación de demanda, generalmente se dice, que la inflación tiene como origen exceso de bienes y servicios y se da en una situación en la que hay mucho dinero en busca de pocos bienes.

«V., Usoskin, Op. Cit. pp. 156-157.

«Dudley, Pillard, La teoría económica de John Keynes, Madrid, Ed. Aguilar, 1980, p. 242.

Por consiguiente, cuando la inflación de este tipo, se piensa así para influir en la economía a través de la política económica, Teoría que la justifica la hipótesis, de que, los precios y salarios responden muy rápido a cambios en la demanda.

Sus recomendaciones para influir a través de la política son: la restricción monetaria, política fiscal, y la contención de la demanda.

La inflación de costos es la que se origina por un aumento autónomo de alguno de los componentes del costo. Siendo la causa principal, el incremento acelerado de los costos de producción, ante todo de los salarios.

En este enfoque suelen ser presentados los aumentos de precios, como una medida forzada debida al incremento de los costos de producción. Argumento que lo justifican con la hipótesis de que "la variación de los salarios nominales debe de corresponder al incremento de la productividad del trabajo" y que la inflación aparece como una lucha entre los factores de la producción por aumentar su participación en el ingreso.

La alternativa de política económica que determinan son: utilización de la política de ingresos, control de precios, manipulación de los precios a través de la demanda monetaria y la utilización de políticas tendientes a contener los incrementos salariales.

La estanflación es la situación en que aparece, tanto la inflación como el estancamiento económico, esto es la disminución de la producción y el simultaneo aumento de los precios y por tanto

una caída de los salarios reales.

La elevación de los precios tiene como causas: la rápida expansión del capital, las condiciones naturales del proceso productivo, la creciente deuda del Estado.

Y el estancamiento lo causa: la falta de oportunidades de inversión lucrativa por el capital privado, el complejo industrial militar y el neocolonialismo.

Entre otras causas que generan a éste proceso se encuentran: El desarrollo de la burocracia, la corrupción, la guerra de Indochina, los problemas económicos, políticos y sociales que presentan las mayores ciudades y el comunismo.

INFLACION GALOPANTE

En éste tipo de inflación se dá una situación en la que la inflación se presenta a niveles generalizados, que es originado por desencadenamientos de actividades defensivas opresoras de las expectativas de ganancia.

Durante éste proceso inflacionario, se tiene un aumento significativo de la intervención estatal en la determinación directa de la dinámica salarial, al mismo tiempo que se incrementa la carga impositiva hacia los trabajadores que viene a ser un proceso de inflación rápida durante un período de tiempo, en el cual se desarrolla una expectativa generalizada de contracción de la espiral de la espiral inflacionaria, lo que conduce a un rechazo general de poseer dinero.

Este proceso presenta la característica, de que la tasa de

interés se acerca a la tasa de incremento de los precios.

La inflación importada es la que es introducida a través de los canales comerciales y financieros. Inflación que tiene como causas el incremento de la deuda externa las crecientes, las crecientes tasas de interés, la devaluación de monedas duras y el déficit de la balanza de pagos de algunos países y los tipos de cambio fijo y flotantes.

La inflación reptante, aparece cuando la economía está en plena prosperidad y se caracteriza por la cantidad y duración con que crecen los precios.

Esta inflación aparece como provocada por la lucha entre el capital y el trabajo, es decir, una lucha por la distribución del ingreso.

La inflación reprimida, que se tiene en una situación en la que permite gastar sin control. Ésto es, distribuir capacidad adquisitiva. Y el proceso inflacionario se trata de controlar con los mecanismos gubernamentales, vía la política de razonamiento.

Otro proceso que se tiene y que no viene a ser propiamente inflación es la especulación. Proceso que aparece durante la inflación, puesto que los precios en alza conducen a expectativas de ulteriores incrementos.

Consiste en comprar y vender artículos, valores o divisas con el objeto de obtener una ganancia, dado que se tiene en cuenta, que alguna persona o empresa requerirá tales bienes o divisas.

Otro de los temas tratados en éste capítulo, y que está relacionado con la inflación es el de la deflación. Pues esta es

utilizada con el objeto de controlar a los procesos inflacionarios.

Por tanto, se dice que la deflación es el conjunto de políticas tendientes a reducir la demanda general de dinero, con el objeto de reducir la demanda global, empleando para tal fin medidas monetarias y o fiscales.

Por consiguiente, se ve que cada proceso está caracterizado por el tiempo, duración y los factores que lo forman; siendo estos factores diferentes y de diversa índole.

BIBLIOGRAFIA

- Lelanda, Bach George. La nueva inflación, Ed. Labor, 1974.
- Enciclopedia práctica de economía, fascículo # 5, Ed. Orbis, Barcelona, 1983.
- V. Usoskin, La inflación en el capitalismo contemporáneo, Moscú, Ed. Progreso, 1984.
- Ball, Robert James. Inflación; textos escogidos, Ed. Tecnos, Madris, 1975.
- A. Rumiantsev y otros. Economía política: capitalismo, Moscú, Ed. Progreso, 1980.
- Bunkina, Margarita. La economía capitalista hoy, Moscú, Ed. de la prensa Novosti, 1983.
- Heinz Rudolf Sornntag y Hector Valecillos. El Estado en el capitalismo contemporáneo. Ed. siglo XXI, 1982.
- Gardney, Ackley. Teoría macroeconómica. Ed. Uthea, 1965.
- Douglas F. Down. Stagflation, en Montly Review # 5, volume 28, N.Y., October 1976.
- Afanasiev, Victor. Fundamentos del comunismo científico, Moscú, Ed. Progreso, 1977.
- A. Rumiantsev. Manual de economía política, Moscú, ed. Progreso, 1980.
- C. West Churchman. El enfoque de sistemas, Ed. Diana, México, 1988.
- Ramírez de Aguilar Avin Emilio, Tesis: La inflación importada de México, facultad de economía, UNAM, 1977.
- R. J. Ball, Inflación y teoría monetaria, Madrid, Ed. Rialp, 1965.
- Keynes John maynard, Teoría genral de la ocupación el interés y el dinero, México, F.C.E., 1981.
- Roy, Harrod, El dinero, Barcelona, Ed. Ariel, 1972.
- Ronald I. Mckinnon. Dinero capital en el desarrollo económico, publicaciones de la UEA y el CEMLA, México, 1974.

- Dudley Dillar, La teoría económica de John Maynard Keynes, Madrid, Ed. Aguilar, 1980.

CAPITULO 4

EL DINERO

Para algunos teóricos que se ocupan del análisis de la inflación, existe un elemento que aparece como responsable directo de la aparición del fenómeno inflacionario. Para otros éste sólo presenta un factor que dá un estímulo indirecto a tal fenómeno.

Así que, parece ser que dentro de la dinámica de los procesos inflacionarios se encuentran diversos factores que le dan su movimiento, interviniendo estos en forma directa o indirecta, aislada o conjuntamente. El factor al que nos referimos y al que se encuentra entre estos, es el dinero.

A primera vista aparecen como la manzana de la discordia entre algunos de las teorías referentes al fenómeno, ya que se nos presentan como si fueran el agente que provoca las divergencias entre estas teorías y por consiguiente entre los diversos teóricos.

No se intenta escribir, ni mostrar que el dinero o no lo es, el factor que da el estímulo esencial en la aparición de un proceso inflacionario. Simplemente se quiere presentar un poco de sus características, por ejemplo, como surgió, que es, sus funciones. Para determinar que papel juega en la formación del fenómeno, dado que la magnitud del nivel de precios se cuantifica con éste elemento y por tanto es su unidad de medición.

a) Aspectos generales del dinero.

Bajo éste contexto se presentaran algunas aseveraciones de

algunos teóricos, acerca del concepto del dinero:

En una de ellas nos dice que "el dinero mercancía es una medio de cambio que tiene un valor mercancía distinto del valor que haya adquirido al ser generalmente aceptado en cambio de bienes y servicios, y su valor mercancías es el que tendrá si no fuera utilizado". "Es dinero cualquier cosa que funja generalmente como medio de cambio" 2.

En otro concepto nos indica que, "el dinero es la expresión de la estructura jurídica en la que se desarrolla hasta alcanzar su actual importancia, la actividad económica. Siendo un último término, la forma de energía espiritual en que se encuentra la voluntad de dominio, la fuerza política, técnica, intelectual, el afán de una vida de gran diámetro".

En otra aseveración J. Henry David nos dice que el "dinero es algo que sirve para regular los intercambios y las compras el valor de los bienes y servicios. Es pues a la vez un instrumento de cambio, un instrumento de reserva de valor, y un instrumento de medición de valor".

Asimismo otra concepción nos dice que "el dinero es el que consiste sólo de esos activos que sirven como medio de cambio

Estos pertenecen a las diversas corrientes teóricas que analizan el fenómeno inflacionario.

W. I. Newlyn. Teoría monetaria, México, F.C.E., 1974, p. 13.

Jiménez, Oyarra Rafael. La teoría del dinero. La Habana, Editorial de Ciencias Sociales, p. 55.

Jaques, Henry David. La política monetaria. F.C.E., México 1978, p. 13.

generalmente aceptados".

Para determinar el enunciado de algunos de los conceptos acerca del dinero, citaremos lo que nos dice A. Rumiantsev, sobre éste "el dinero es una mercancía que desempeña el papel especial de equivalente general".

Pasando ahora a la brevisima narración sobre la historia del dinero. En el transcurso de la historia se ha empleado como dinero una gran variedad de materiales e instrumentos tales como oro, plata, marfil, conchas, ámbar, pedernal, ganado, plomo, bronce, vino y tabaco. Pero todos han tenido una cosa en común, su aceptación general en algún lugar y en algún periodo de terminado, a cambio de otros bienes y servicios en la confianza de que otros aceptarán dichos materiales o artículos.

Por lo tanto el dinero surge en un proceso histórico que tiene por base el desarrollo de la producción y el cambio mercantil.

La justificación para el surgimiento del dinero la establecen la necesidad de contar con algo que desempeña la función de medio común de cambio. Justificación que surge del hecho de que en ausencia de un medio semejante, el cambio exigía para su realización una doble coincidencia de deseos (una situación de trueque).

Maynard, Keynes John. Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero. México 1981. F.C.E.. p. 204.

T., Boorman John and M. Havrileske. Money supply, money demand and macroeconomic model, Boston, U.S.A., Allyn and Bacon 1972, p. 124.

Para lo que se tenía presente, la necesidad de superar las complicaciones de las transacciones a base de trueque, las que restringían severamente la oportunidad de hacer el cambio a gran escala. Sin el logro de éste obstáculo, hubiera sido insignificante el progreso que podría haberse logrado hacia una economía compleja de cambio.

Con tal medio, se desarrolló la simple operación de trueque en transacciones independientes de venta y compra y se eliminó la doble coincidencia de deseos.

Además la misma necesidad del proceso de intercambio, lleva implícito la separación de las transacciones en el tiempo. Separación a la que contribuye, la norma de la aceptación general de cualquier cosa como medio de cambio, norma que implica necesariamente, hasta cierto punto, que sea conservado por cierto tiempo. Este medio común de cambio lleva el objetivo de facilitar el intercambio y la especialización.

Esta fundamentación resulta de hecho, de que el trueque tiene muchas desventajas que imposibilitan el intercambio a gran escala, a menos que la transacción sea muy simple.

Se plantea que el trueque requiere lo que se conoce técnica como doble coincidencia de deseos. Por lo que, es una situación en la que esta limita al comercio, los productores, sólo producirán para satisfacer sus propias necesidades, e intercambiarán sus

Es una de las principales justificaciones que dan los teóricos para citar el origen del dinero.

productos producidos por los de otros ocasionalmente.

El obstáculo fué superando al crearse un medio de pago generalmente aceptado (uno de los factores que pueden contribuir a la implantación de la aceptabilidad del dinero, es su sanción legal, o curso legal *), con el que se pudo abonar a los vendedores y éstos a su vez, pudieron comprar con él, cualquier otra cosa que desearán.

Para esto se tiene que tener en cuenta que la propiedad es esencial de los medios de pago, es la aceptación general y el establecimiento de una aceptación general es la confianza. Esta confianza puede derivarse de la existencia de un valor mercantil (oro o plata o de alguna riqueza producida), del uso, de un acuerdo explícito (que es la cualidad en la que se fundamenta generalmente) o implícito, entre los usuarios.

Por tanto, el desarrollo del dinero es una parte de la evolución de la sociedad humana. Además de que fué un prerrequisito esencial para el paso de la economía natural a la especialización, y la división social del trabajo.

De aquí que el dinero haya contribuido a: modelar civilizaciones; superar la economía de trueque; desarrollar la división social del

*A., Rumiantsév. Manual de Economía Política. Moscú, Ed. Progreso 1980, p. 124.

«La cualidad de curso legal significa que el Estado aceptará las monedas o los trozos de papel (medios de pago general), para saldar deudas o impuestos que se le deban y que los tribunales considerarán a estos medios de pago, como instrumentos para saldar deudas en la unidad monetaria dentro de un lugar o país.

«E., Morgan Victor.

trabajo; desarrollar el comercio nacional e internacional; implementar el desarrollo industrial y el técnico y ha actuado como elemento básico de la trama institucional en que los hombres viven y actúan.

También se dice, que el dinero al hacer posible la disociación entre el derecho de propiedad y la personalidad del propietario, éste pudo con más facilidad cambiar de ocupación o de lugar.

Por otra parte se tiene que el dinero cobra toda su importancia con la revolución industrial y en la economía de mercado, surge como un factor inherente a éste, de lo que se deduce que bajo una situación de este tipo el dinero resulta de las operaciones del mercado.

El dinero como medio común de cambio, generalmente toma las formas de monedas, billetes y depósitos a la vista (cuentas corrientes y depósitos para transacciones), medios de pago que se pueden considerar como la oferta monetaria.

Por otro lado, ahora se emitió tradicionalmente que se usarán mercancías para esto, como el oro y la plata -de preferencia- para usarlas como dinero bajo la justificación de que poseían en alto grado las siguientes cualidades: la homogeneidad, esto con el fin de que las transacciones expresadas en dinero tuvieran un contenido determinado; la maleabilidad, esta cualidad para que un bloque (o cantidad dada de metal en cuestión), se pudiera dividir en partes iguales con precisión; la durabilidad, está para asegurar la

estabilidad del valor, puesto que esto no sería afectado por los caprichos de la producción, lo que significa que el valor de una unidad expresada en términos de extensión debería ser alto. Esta última cualidad fue necesaria para cumplir las funciones de depósito de valor y medio de cambio.

Por otro lado se tiene que, pasando a ver lo que es la moneda,

La moneda en forma fraccionaria posee las siguientes características: el valor que tiene la moneda es menor que el valor de la moneda cuando se usa como medio de dinero; posee poder liberatorio hasta cierta cantidad limitada; y los poseedores de lingotes no podrán acuñarlo con pleno derecho aunque lo posean, lo que significa, que la acuñación de moneda queda prohibida para los particulares y que este derecho queda reservado para el Estado.

Por otra parte, el dinero como mercancía tiene un valor, pero ese valor intrínseco cede luego frente a su función monetaria, es decir, su capacidad de adquirir mercancías o pagar deudas.

El papel moneda se puede definir "como la moneda de papel inconvertible en metal, es decir, aquella que suprime al portador el derecho de exigir del instituto emisor el reembolso en moneda metálica".¹²

De aquí que no tenga valor alguno como mercancía, su valor deriva completamente del hecho de que es generalmente aceptado en cambio de bienes y servicios.

¹²Definición que propone Martínez Le Claine Roberto. Curso de teoría monetaria del crédito, p. 49.

Haciendo referencia a esto, escribe Margarita Bunkina, que "el papel moneda de por sí no tiene valor interno (da río contar el costo de papel y el trabajo de impresión). Sólo presenta nominalmente uno u otro valor".

Además se tiene que tener presente que las monedas (en la actualidad) y el papel moneda, también poseen las características ya mencionadas para el papel moneda. Dado que, para las monedas tengan valor interno o como mercancías, es decir, sea para que representen el valor nominal que se les ha asignado, tendrían que ser de oro o de plata (es decir, tendrían que tener plasmada en ella la riqueza creada en una magnitud equivalente a su denominación dineraria). De tal suerte que con la suma de esos valores se pudiera llegar al equivalente de valor, contenido en otra (s) mercancía (s).

De ésta manera se aceptan y se emplean porque quienes las emplean tienen confianza en ellas. Hay que hacer notar que las monedas y los billetes funcionan como dinero, porque pueden ser utilizados como medio de pago de bienes y servicios o en la liquidación de deudas u obligaciones, en igual sentido puede ser utilizado el depósito bancario.

También se puede hacer notar que "un signo monetario en términos de moneda nacional, tiene un valor interno y externo; el valor interno se refiere al valor adquirido de la misma en términos de bienes y servicios del país, en tanto que su valor externo está

representado por su tasa de cambio en divisas, o sea, el precio local que se paga por una moneda extranjera" „.

Ahora bien, el dinero cumple varias funciones que son: como unidad de valor, con esta función se vincula con todos los bienes y servicios mediante una relación llamada precio.

Para cumplir ésta función del dinero se emplea el papel moneda, siendo éste el tipo de dinero que se puede guardar en caja, bajo esta función cumple una responsabilidad económica.

Por otra parte, se dice que el dinero cumple la función de medida, en forma de dinero ideal imaginario, medida que es posible sólo cuando el dinero existe realmente como equivalente universal „.

Como medida de cambio, es otra de las funciones económicas, mediante esta función, el dinero permite superar la falta de coincidencia que existía en el sistema de trueque.

En esta forma el dinero será empleado, por lo común como patron de pago diferido. Por lo que, el empleo de dinero como patron de pago diferido está íntimamente relacionado con su función de activo, función que no viene a ser esencial del dinero. Esta función del dinero también está relacionada con la de patron de valor.

Como acumulador del valor: esta función se corresponde con la

„Kenneth, F. Kurihara, Teoría monetaria y política pública, México, F.C.E., 1975, p. 17.

„El precio es la suma de unidades monetarias que el comprador paga en un contrato de compra-venta o que promete pagar si contrae una deuda.

„A., Rumianstev, Op. Cit. p.p. 127-128.

función de reserva de poderes adquisitivos, así el dinero con esta función hace posible el ahorro en el sentido de postergar el gasto. Siendo éste gasto, cualquiera, que luego se desee efectuar con ese poder adquisitivo acumulado.

En consecuencia, en la medida en que el dinero facilita la acumulación de riqueza por parte de los individuos, favorece también el ahorro total de la economía en su conjunto.

Mediante esta función el dinero también sirve de unidad de pago diferido cuando se establecen en términos de dinero para obligaciones de pago futuros o sea cuando se entregan bienes contra promesas futuras de pago en dinero.

Como medio de pago. En esta función funge como instrumento de extinción de las obligaciones dinerarias. La obligación de medio de pago es especialmente jurídica, pero esto no significa que deje de ser económica.

b) Ahora veamos brevisamente que dicen dos teóricos acerca del dinero: Keynes y Marx.

Como ya fué citado, para Keynes, "el dinero es el patrón de valor". El que a su vez debe de asumir las siguientes características que lo respaldan :

El tipo de interés tiene que descender de manera similar al descenso de la eficiencia marginal de todas las demás especies de activos.

En medida que el patrón de valor establecido tenga estas características, será válida la proposición sugerida de que la importante es la tasa monetaria de interés.

La primera peculiaridad deriva del hecho de que el dinero tiene tanto, a la larga como a la corta, una elasticidad de producción, de acero, por lo respecta al poder de la empresa privada como cosa distinta de la autoridad monetaria.

La segunda característica reside en que el dinero tiene una elasticidad de sustitución igual, o casi igual a cero, lo que significa, que a medida que el valor de cambio del dinero sube, de aquí que no haya tendencia a sustituirlo por algún otro factor (excepto, quizá en producción insignificante, cuando el dinero mercancía se usa también en la manufactura o en las artes y la última cualidad, se encuentra en la alta elasticidad de la demanda de dinero como depósito de valor. Esta propiedad significa que el tipo de interés no baja en respuesta de un aumento de la cantidad de dinero, de la misma manera que baja la eficacia marginal de los bienes de capital en respuesta a los aumentos de la cantidad de éstos.

Según Keynes la tasa monetaria de interés es el porcentaje de excedente de una suma de dinero contratada para una entrega futura, sobre lo que se puede llamar el precio inmediato (spot) o efectivo de una suma.

La elasticidad aquí significa la reacción del volumen de mano de obra dedicada a producirla ante un aumento en la cantidad de trabajo que se puede comprar con una unidad de la misma.

Véase a Dudley Dillar, La teoría de Jhon Maynard Keynes, Madrid, Ed. Aguilar 1980, p. 207.

Pasemos a ver lo que indica Marx, en referencia al dinero.

El indica que la determinación del valor del dinero, al igual que todas las mercancías, el dinero sólo puede expresar su propia magnitud de valor relativamente, en otras mercancías. Su propio valor lo determina el tiempo de trabajo regido para su producción, por medio del trueque directo. Cuando entra en la circulación su valor ya está dado.

Y escribe "en cambio el dinero, no tiene precio. Puesto que, para participar en forma relativa unitaria del valor de las demás mercancías, tendría que referirse asimismo como a su propio equivalente" ».

Agregando a esto, que el precio sirva como expresión del dinero es decir, es el medio por el cual se manifiesta que cierta mercancía contiene cierta cantidad de valor.

Las funciones que cumple el dinero y que son las que él determina son las siguientes:

Como relación social. El dinero asume esta función cuando:

- Son simples signos. Aquí queda implícito de que el dinero es una forma de manifestación exterior a la cosa misma, y por tanto mera forma de la manifestación de relaciones humanas ocultas detrás de ellas.

» Véase a Marx, Karl. El capital, crítica de la economía política. El proceso de producción de capital, I, I, Vol. I, México, Ed. Siglo XXI, 1979, pp. 100-250.

» IBIDEM., p. 116.

- Funciona como concreción material, absolutamente social de la riqueza, por ejemplo, cuando se trata de transferencias de riqueza de un país a otro, de subsidios, de empréstitos y de guerra.

Por tanto, el dinero como relación social:

- Es representante de una relación social de producción.
- No deja de traslucir qué es lo que se ha convertido en él.
- Asume la condición de nivelador social, con lo que extingue todas las diferencias cualitativas.
- Hace posible que su forma de manifestación social se convierta en propiedad privada de cualquier individuo o persona. Así el poder social se convierte en poder privado, perteneciente a un particular.

Como equivalente general. Con esta función del dinero, los poseedores de mercancías las pueden relacionar en cuanto valores y como mercancías con otra mercancía cualquiera que hagalas veces de equivalente general.

Pero Marx es siendo "solo un acto social puede convertir a una mercancía determinada en equivalente general. Por eso la acción social de todas las demás mercancías aparta de las mismas una mercancía determinada, en la cual todas ellas representan sus valores".

De esta forma, sirve de forma de manifestación del valor de las mercancías, en el cual se expresan las magnitudes del valor de las

mercancías. Por tanto la mercancía dineraria refleja diferencias puramente cuantitativas, por lo que puede ser divisible avoluntad y en parte susceptible de volver a integrarse.

Al comportarse el dinero como equivalente general, las demás mercancías se comportan ante él como equivalentes particulares o mercancías particulares.

El dinero asume la función de medio de pago cuando alguna persona compra como mero representante del dinero, o vende como representante de un dinero futuro. De esto, se deduce que el movimiento de estos medios de pago, expresan una conexión social preexistente.

Con ésta función el dinero sirve como base; al surgimiento del dinero crediticio, dado que los propios certificados de deudas correspondientes a las mercancías vendidas circulan a fin de transferir a otros esos créditos; y al atesoramiento, al ser necesaria la acumulación de dinero para los vencimientos de las sumas adeudadas, o sea, es un atesoramiento bajo la forma de fondo de reserva constituido por medios de pago.

También nos indica que "cuando la producción mercantil ha alcanzado cierto nivel y volumen, la función del dinero como medio de pago rebasa la espera de la revolución mercantil. El dinero se convierte en mercancía general de los contratos, las ventas y los impuestos (puesto que se necesita dinero para el cubrimiento de la suma establecida en éstos)".

Asimismo, en la medida en que se compensan los pagos, el dinero deja de asumir esta función, para pasar a actuar idealmente como dinero de cuenta o medida de los valores.

Como medio de circulación. Esta función permite o dá lugar al surgimiento de su figura monetaria, puesto que las fracciones de valor, deben enfrentarse en la circulación como piezas de igual denominación; que el dinero separa el contenido nominal de su contenido real (como metal o mercancía), lo que trae consigo que el dinero metálico se pueda substituir por símbolos, lo que hace posible la aparición del papel moneda. Por consiguiente, en la práctica su función monetaria se vuelve enteramente independiente de todo valor.

Así el papel moneda deriva de la función asumida por el dinero como medio de circulación. Lo que pone de manifiesto, que el papel moneda es signo de valor sólo en cuanto representa cantidades de oro (valor contenido en él), las cuales como todas las demás cantidades de mercancías, son también cantidades de valor.

Estos símbolos que representan el dinero, son aceptados por que el signo del dinero sólo requiere de la vigencia mediante el curso forzoso. Y es con el papel moneda, y en la circulación interna donde el dinero ejerce plenamente su función de medio de circulación.

Además con esta función se hace posible que se realicen de

»Sólo se considera el papel moneda estatal de curso forzoso.

»Este curso forzoso sólo rige en la esfera de la circulación interna.

manera tangible los actos de la compra y la venta, al interponerse entre las mercancías. Teniendo en cuenta que la anexión que se establece en estos actos, surge en el curso del dinero y con él.

por otra parte en la medida en que los pagos se efectúan, el dinero deja de funcionar como medio de circulación, para reactivar como reencarnación individual del trabajo social, como la existencia autónoma del valor de cambio, como mercancía absoluta.

De manera, el dinero "constituye un producto necesario del proceso de intercambio, en el cual se equiparan los diversos productos del trabajo, y por consiguiente se transforman realmente en mercancías",.

Asimismo, Marx, indica que "la cantidad total del dinero depende del movimiento de los siguientes tres factores: el movimiento de los precios, la masa de mercancías circulantes y la velocidad del curso del dinero (factores que pueden interactuar y variar al mismo tiempo)".

Como medio de cuenta, esta función del dinero resulta de la utilización de dinero como medio de pago, en la medida que se compensan los pagos, entonces el dinero sólo funciona idealmente como dinero de cuenta de los valores.

Entonces los precios en que idealmente se transforman los valores de las mercancías, se expresan ya en las denominaciones dinerarias o en denominaciones de cuenta. Por lo que el dinero

»IBIDEM., p.p. 105-106.

»IBIDEM., p.p. 140-149.

sirve como dinero de cuenta, toda vez que corresponde fijar una cosa como valor, y por ende, fijarla bajo una forma dineraria.

Así, es en el proceso de circulación o de intercambio cuando se realizan los actos de compra y venta, los que traen consigo la fijación de él (que pueden suceder ambos al mismo tiempo), en que se tienen que saldar las obligaciones contraídas en estos actos. El dinero funge aquí como dinero de cuenta, ya que expresa en los precios los valores de las mercancías, pero no las contrapone físicamente a las mismas.

Como patrón de los precios. El dinero funciona como medida de los valores en cuanto encarnación social del trabajo humano. Dentro de esta función el dinero actúa como patrón de los precios, como peso metálico, dicho patrón mide con arreglo a una cantidad de oro conforme al peso de la otra.

Para el establecimiento de patrón de los precios, es necesario fijar determinado peso en oro como unidad de medida. Este patrón desempeña tanto mejor su función cuanto más invariablemente una y la misma cantidad funciona como unidad de medida. Y correspondiéndole al Estado la fijación del patrón de precios.

Como medida de los valores. El dinero cuando cumple la función de medida de los valores, es la forma de manifestación necesaria de la medida de valor contenido en las mercancías: el tiempo de trabajo.

Trabajo que se expresa en una cantidad figurada de la mercancía dineraria, que contiene la misma cantidad de trabajo.

El dinero asume esta función en cuanto encarnación social del trabajo humano, con la que permite transformar en precios las cantidades figuradas de la mercancía que representa el dinero, los valores de las variadísimas mercancías.

Esta función del dinero requiere vigencia general, la que se regula por la vía legal. Y en cuanto a medida de los precios mide las cantidades de oro (riqueza social) figuradas.

Como dinero mundial. El dinero cumple esta función a través de las mercancías que en el comercio mundial despliegan su valor de modo universal, además que asume funciones: como medio general de pago, como medio general de compra y concreción material, absolutamente social de la riqueza en general. Sirviendo también de medio de pago para saldar las balanzas de pago.

Como valor de cambio. Se manifiesta esta función cuando el carácter de la mercancía de ser valor, se representa sólo de manera ideal en el precio, que la refiere al término opuesto, al oro, así como a su figura real de valor.

Como valor de uso. Esta función se pone de manifiesto únicamente de manera ideal en la serie de expresiones relativas de valor, en la cual se refiere a las mercancías que se contraponen

»Se hace referencia al dinero figurado.

»IBIDEM., p. 141.

»IBIDEM., p. 137.

como al ámbito de sus figuras reales,,.

RESUMEN

El dinero ha surgido en el transcurso del desarrollo de la producción y del cambio mercantil. Por lo que éste viene a ser un medio que permite realizar el cambio de productos (intercambio), al ser considerados éstos como valores, por tanto, viene a ser el representante del valor, es decir, es un sustituto de éste.

Para que el dinero lleque a cumplir, las funciones de éste medio, debe de tener como fundamento, la aceptación general, y el establecimiento de esta aceptación general es la confianza.

por consiguiente el dinero asume las siguientes funciones: como : unidad de valor, medida de cambio, acumulador de valor y medio de pago.

En cuanto a Keynes y Marx, para el primero, el dinero es el patrón de valor, patrón que debe reunir las siguientes características:

- Tener una elasticidad de producción de cero;
- Tener una elasticidad de sustitución igual, o casi igual a cero y,
- Tener una alta elasticidad de las demandas de dinero como depósito de valor.

Y para Marx, el dinero viene a ser una mercancía que asume el papel de un medio que permite que se realice el intercambio de

productos.

Mercancía que asume las funciones como: relación social, equivalente general, medio de pago, medio de circulación, medio de cuenta, patrón de los precios, medida de los valores, valor de cambio, valor de uso y dinero mundial.

BIBLIOGRAFIA

- W., T. Newlyn, Teoría monetaria, México, Ed. F.C.E., 1974.
- Jiménez, Olarra Rafael, La teoría del dinero, La Habana, Ed. de Ciencias Sociales.
- Jaques, Hery David, La política monetaria, F.C.E., México, 1978.
- Maynard, Keynes John, Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero, México, F.C.E., 1981.
- T. Boorman John and M. Havrasiak, Money supply, money demand and macroeconomic model, Boston U.S.A., Allyn an Bacon Ed., 1972.
- A. Rumiantsev, Manual de economía política, Moscú, Ed. Progreso, 1930.
- Bunkina, Margarita, La economía capitalista hoy, Moscú, Ed. de la prensa Novosti, 1933.
- Kenneth, K. Kurihara, Teoría monetaria y política pública, México, Ed. F.C.E., 1975.
- Dudley Dillard, La teoría económica de John Maynard Keynes, Madrid, Ed. Aguilar, 1980.
- Marx, Karl, El Capital, crítica de la economía política, El proceso de producción de capital, I. I, Vol. I, México, Ed. Siglo XXI, 1979.

CAPITULO 5

LOS PRECIOS.

Entremos a dar un vistazo a lo que son los mencionados precios. ¿El por qué nos interesa ver algo a cerca de éstos?, pues este interés radica en quees a través de éstos dondese manifiesta la inflación.

Sen en las variaciones de los precios al alza las que nos indican, cuando estamos en presencia de un proceso inflacionario, las que nos determinan la variación y el nivel de la inflación.

Pero si nos preguntamos, ¿si la inflación es sólo esta variación en la magnitud de los precios al alza?, ¿cuales son los demás factores que intervienen en la formación de la inflación?, ó entonces, ¿qué es en realidad la inflación?. Se pone de manifiesto de inmediato que aún no tenemos una respuesta lo suficientemente adecuada a estas preguntas.

Pero tomando en cuenta, que a estas alturas del análisis no tenemos los suficientes elementos para dar una contestación satisfactoria a tales preguntas, es decir, que sean el resultado de laintervención de los diferentes elementosque podremos obtener del trabajo, nos adelantaremos a los hechos, bajo muchas salvedades trataremos de bosquejar una respuesta con la siguiente hipótesis que se tratará de comprobar empíricamente con el modelo que se proponga.

La variación de los precios nos indicará si estamos en presencia de un proceso inflacionario, si y sólo si, el salario

real varíe en la misma magnitud en la que varían los precios (siendo esta variación en la misma dirección a la de los precios), o si los salarios varían de forma creciente o como varían los precios, pero de manera menos proporcional a la variación de éstos últimos (que es el caso que sucede generalmente).

Esto significa que para tener inflación, la variación en el nivel de los salarios tendrá que ser suficiente y necesario para poder cumplir el incremento que ha sufrido el nivel de precios, lo que viene a ser el requisito esencial, para que el poder adquisitivo de los salarios permanezca aparentemente constante.

Dado que el nivel de explotación del trabajo, se puede dar en términos de incremento de la productividad, y del cambio en algunos otros factores del proceso productivo, o sea, que la disminución relativa del precio de los productos se da a través, de los avances del proceso científico-técnico, y al mejor control, dirección y organización del proceso productivo.

a). El progreso científico-técnico, como elemento que modifica los precios.

Hace mención un poco al desarrollo del progreso científico-técnico (PCT), en los periodos que van de la mitad del siglo XIX a la década de 1950, y de 1950 a 1985, se ve que desde entonces este tipo de desarrollo persigue como objetivo el reducir los costos, incrementar la productividad, elevar la proporción de los

(A.B. Kenwood. A.L. Laegheed, "Historia del desarrollo Internacional", Madrid. Ed. ISTMO, 1973, dos tomos; tomo I: p.p. 22, 23, 24, 210, 214, 229, 265. Tomo II: p.p. 13, 25, 26, 27, 107, 128, 129, 130, 141, 142, 143, 214.

beneficios (ganancias), a través de las investigaciones dirigidas a desarrollar la mecanización de los diversos sectores productivos (agrícola, minero, industrial), la búsqueda de nuevas fuentes de energía, el desarrollo de técnicas para la producción de materiales sintéticos (tecnología de sustitución) la búsqueda de nuevos y más baratas fuentes minerales y de nuevos materiales con lo que se obtuvo gran variedad de aleaciones (por ejemplo: acero, aleaciones ligeras basadas en aluminio, cobre y tungsteno). Se introdujeron mejoras en el proceso productivo, con lo que se obtuvo también la economía en el uso de las materias primas, reducciones en el despilfarro y mejoras en la utilización de subproductos, perfeccionamiento de nuevos métodos de producción: por ejemplo el progreso más importante de estos métodos que tuvo lugar en el periodo de entreguerras, fué la adopción generalizada de la línea de montaje.

Con esta técnica se logró en las fábricas, un proceso ininterrumpido que se extendía desde la materia prima hasta el producto terminado. Técnica que permitió incrementar enormemente el volumen de producción y en consecuencia, trajo la reducción de costos, fuertes elevaciones en la productividad y el consiguiente incremento de las rentas reales (ganancias).

Puesto que, el mayor determinante de la capacidad de absorción de nuevas ideas (innovación) de un país es, el tipo de acumulación de capital, por lo que, a mayor inversión corresponde mayor grado de desarrollo tecnológico. Además, de que las técnicas no se pueden transmitir sin una adaptación posterior, lo que añade a los costos

de capital los de la introducción de nuevos métodos de producción.

De aquí que en década de 1950 en las industrias secundarias y terciarias, su dimensión más amplia se convirtió en una necesidad y el oligopolio (como se verá en el apartado "C" en más detalle), pasó a ser la forma predominante de la estructura del mercado.

Así la producción quedó concentrada en unas pocas empresas, cada una de las cuales soportaba una pesada inversión en capital fijo y circulante, la necesidad de mantener su parte en el mercado y de aumentarla si fuera posible, pasó a ser imperiosa y se convirtió en el principal objetivo de una empresa particular, (p.128-129).

Dentro de esta lógica, la innovación pasó a ser parte de la competencia, entre las empresas, puesto que lo viejo de los productos y el desarrollo de otros completamente nuevos daba a una empresa ventajas decisivas sobre sus rivales.

El resultado que se obtuvo de toda esta actividad innovadora durante este periodo (mediados del siglo XIX hasta la década de los cincuentas), fué el descubrimiento constante de nuevas materias, con lo cual se obtuvo la posibilidad de sustituir las materias naturales por sintéticas y otros sucedáneos artificiales y de procesos de producción más económicos, de nuevas fuentes de energía y de nuevos métodos de producción y consumo.

En este período se centró el esfuerzo, fundamentalmente en la mecanización y perfeccionamiento de los métodos de producción, lo

que trajo consigo, el perfeccionamiento de recursos humanos.

Entre los frutos que se obtuvieron de este gran esfuerzo que se dió al progreso científico-técnico están: el transistor, los plásticos, las resinas sintéticas, las fibras sintéticas, nuevos metales y productos de aluminio y aleaciones con el acero, el surgimiento de la industria nuclear, el radar, la televisión, líneas completas de nuevos antibióticos y otros tipos de drogas, la adaptación de los computadores y sistemas transfer a base de la automatización y de los métodos cibernéticos, mejoras en el transporte (avión, barco, automóvil), el motor de combustión interna.

Pero como dice Margarita Bunkina, "la segunda mitad del siglo XIX, se llama con razón época de la revolución científico-técnica. Van cambiando los principales elementos físicos de la producción (los medios de trabajo, los objetos de trabajo, las fuentes de energía) y todas las esferas de la actividad humana: la industria, el agro, el sistema energético, los servicios y surgen nuevas ramas".

S. Tolpekin, escribe "que el progreso científico-técnico comprende las orientaciones revolucionarias y evolutivas, orientaciones que se refieren a: el viraje revolucionario, cualitativo, en el desarrollo de las fuerzas productivas,

«Bunkina, Margarita. "La economía capitalista hoy", Moscú, Ed. de la prensa Novosti, 1983, p. 29.

«S. Tolpekin. "Problemas económicos de la utilización integral de los fondos fijos de producción", Moscú, Ed. Progreso, 1981, p. 5 - 6.

relacionado con la aparición de tipos completamente nuevos de energía, equipos materiales y tecnología, y el perfeccionamiento evolutivo al igual que la racionalización de los tipos tradicionales de energía, equipos materiales, tecnología y organización de la producción".

De aquí que esta época de la década de los 60's a la mitad de los 80's, se caracterize por un nuevo enfoque en el aspecto del progreso científico-técnico, donde la característica esencial viene a ser la transformación de la ciencia y la técnica en fuerza productiva.

Por lo que el progreso científico-técnico constituye una etapa especial, que se distingue por ser la ciencia un factor determinante de la rentabilidad y competitividad a nivel nacional, regional e internacional.

Dentro de esta perspectiva el progreso científico-técnico redimensiona y altera la estructura productiva, la que a su vez sirve como precondition y estimula el avance de la ciencia y la técnica. Además crea las condiciones para la unidad de todas las facetas de la organización, de la producción de nuevos artículos, comenzando por las investigaciones y terminando en la producción masiva de nuevos productos, impera objetivamente la necesidad de lograr la especialización y la cooperación en la producción, de concertar todo el conjunto de las funciones de ésta en un eslabón económico.

En esta etapa, las tecnologías de vanguardia constituyen un nuevo sistema técnico integral cuyas características son: mayor

autonomía de utilización; mayor complejidad de concepción; relación más estrecha con las instituciones científicas, una producción más diversificada, una mayor capacidad de colaboración entre dirigentes y personal operativo, con lo que se obtiene un uso intensivo de la fuerza de trabajo que se refleja en mayores índices de productividad, y un proceso acelerado de mundialización.

En esta etapa también es un elemento generalizado la automatización integral con mando programado, la que es muy eficaz, porque pone a cargo de las máquinas las funciones de gestión de los procesos de producción, además que permite cambiar el carácter de la división técnica del trabajo, lo que conduce a una inmensa productividad de éste.

Así, la automatización integral implica la transformación y la reestructuración de toda una serie de procesos de producción y de tránsito al control automático de las mismas; que conduce a la robotización.

Por otra parte, los resultados diferentes a la investigación y desarrollo son incorporados como insumos del aspecto productivo, en la etapa propiamente productiva. Los sofisticados procesos que se incluyen segmento requieren de capital fijo de alto nivel

«Ballesteros Carlos, José Luis Talancon, "El proyecto EUREKA. Un punto de vista para la discusión de la política de innovación tecnológica", México, Ed. Fundación Friedrich Ebert-UNAM, 1987, pp. 26-32.

«S. Tolpekin, Op. Cit. p. 6.

tecnológico y de mano de obra sumamente calificada.

Para esto nos señala que "al impacto de la revolución científico-técnica cambia el lugar que en el proceso de producción ocupa el obrero, quien se libra forzosamente de la dependencia tecnológica y deja de ser mero apéndice de la maquinaria, para colocarse al lado del proceso de producción y concentrarse en las funciones de control. Así, las máquinas modernas multiplican y alargan los brazos del hombre, mientras que la automatización de la producción (sobre todo en su fase cibernética), multiplica y amplía sus aptitudes intelectuales" .

De tal suerte, la nueva técnica se torna un curso para intensificar la explotación de los trabajadores, por los hechos de que; el salario real crece con bastante más lentitud que la productividad del trabajo; y de que al utilizar personal altamente calificado requiere por lo general, una preparación fundamental (un elevado nivel de calificación), el grado de explotación aumenta, aunque suba el salario.

Ahora bien, en la relación entre el desarrollo industrial y la autorreproducción del Estado se dan dos lógicas. En tanto que el conjunto de las empresas tiene como móvil la búsqueda de la máxima rentabilidad, la estructura gubernamental tiene como norma racional de su carácter legítimo.

Miniam Isacc. "Progreso técnico e internacionalización del proceso productivo". ensayos CIDE, México 1981, p. 4, 7.

•Bunkina Margarita, Op. Cit. p. 29.

•Rallesteros Carlos, Op. Cit. p. 32.

Dentro de estas lógicas, todo acto de innovación tecnológica está asociado a una decisión de inversión. Por ello, toda innovación, ingresará efectivamente al proceso productivo, una vez que su aplicación cumpla con los criterios de rentabilidad económica que rigen a las inversiones existentes. Esto es, toda innovación tecnológica debe ser introducida al proceso de producción con base a su rentabilidad.

Dado que en el proceso de investigación se gastan sumas colosales y de que el ciclo de producción técnica, que va desde el descubrimiento de un principio hasta el acabado de prototipos experimentales transcurre en centros y organizaciones (infraestructura científico-técnica). Y puesto que ésta está integrada un conjunto de centros científicos que se ocupan de investigación fundamental y de sus aplicaciones, complemento de proyectos, servicios tecnológicos, oficinas de estandarización, metrología y centros de formación de personal científico (sistema educativo) „.

Estos enormes gastos no pueden ser cubiertos sólo por los empresarios, por lo que es necesario que el Estado, dirija grandes cantidades de presupuesto dirigidos a este sector de la investigación, hecho con lo que el Estado reafirma su papel en la promoción de tecnología de punta „.

Esto es porque a nivel nacional, la capacidad científico-

„M. Federenko, "Desarrollo económico y planificación respectiva", Moscú. Ed. Progreso, 1976, p. 54.

„Ballesteros Carlos, Op. Cit. p. 24.

técnica de un país depende del estado general de su infraestructura científico-técnica, de su dimensión y sobre todo de la calidad de la misma y de la posibilidad y rapidez para reaccionar ante las innovaciones.

Por consiguiente: alguna de las bases en que se fundamenta el progreso científico-técnico son:

- La transformación acelerada, revolucionaria y evolutiva de la ciencia y la técnica en fuerza productiva.

- Nuevas y más elevadas exigencias de conocimientos que se le presentan a la fuerza del trabajo: el trabajador de la producción.

- Profundos cambios cualitativos en la técnica, la tecnología, la organización, la gestión, la economía, el desarrollo conjunto de la automatización integral de los procesos productivos como orientación general del proceso científico-técnico.

De esta manera las tecnologías se agrupan generalmente alrededor de cuatro áreas: datos electrónicamente procesados (informática y electrónica, microelectrónica, la que se fundamenta en el uso de microprocesadores (microchip's), basados en microesquemas grabados en plaquillas de unos milímetros cuadrados. Los microprocesadores substituyen a los transistores ya las viejas computadoras electrónicas). El impacto de esta área tendió a concentrarse en la industria y en los servicios: la biotecnología, los avances tecnológicos en esta área se concentran especialmente en la agricultura y en la producción de materias primas: materiales

avanzados y nuevas formas de explotación de la energía,

Por último queda decir que los objetivos que se persiguen con el progreso científico-técnico, son de hecho los mismos que se perseguían en la etapa anterior (mitad del siglo XIX, hasta la década de los 50's). Así, pues, los objetivos son: disminución de los costos; incremento de la productividad del trabajo; búsqueda de ganancias extraordinarias y por lo tanto, de rentabilidad de las inversiones; la modificación de las características del producto final y en consecuencia el mejoramiento de la calidad de éstos; la automatización de la producción con miras a reemplazar fuerza de trabajo por equipo (lo que se hace generalmente por robots).

De esto se desprende que el nivel de desarrollo del progreso científico-técnico está determinado por las características del mercado. Esto resulta del hecho de que son las altas tecnologías el objetivo y el medio de competencia, en torno del cual confluyen tanto el interés de las empresas como las expectativas del Estado.

Para esto cabe mencionar, que si bien, los grandes saltos en la técnica y de la tecnología implican también gastos colosales y el éxito de la elaboración y el empleo de nuevas técnicas sólo puede lograrse a través de muchos esfuerzos, es decir, al incremento de la inversión. Esfuerzos que se obtienen a través de la integración y centralización del capital, esfuerzos que se ven

Ballesteros Carlos. Op. Cit. p. 7. y Revistas mexicanas de ciencias políticas y sociales, número 121, México, UNAM, Julio - septiembre 1985, p. 47.

materializados en el monopolio.

Pero este aumento en la inversión no implica que el valor de los productos con la ayuda de estos avances científicos-técnicos, no presenten una disminución en su valor en términos relativos y absolutos.

Para poner en evidencia esto, citaremos por ejemplo, el desarrollo de la técnica de cómputo electrónica (y su industria en general), la que aparece en una nueva etapa en la revolución científico-técnica (la que se caracteriza por un rapidísimo desarrollo), por cuantas computadoras electrónicas revolucionan muchos procesos de producción, elevando la productividad del trabajo no sólo en la esfera de la producción, sino también en la dirección y control.

Además de que la microelectrónica y los sistemas automáticos permiten incrementar en grandes magnitudes la productividad del trabajo, reduciendo el número de ocupados, con lo que logra reducir los gastos de producción y elevar la capacidad competitiva y la rentabilidad de las empresas.

También es de mencionarse, que el grado de la economía con computadoras electrónicas y robots es en esta etapa más importante de desarrollo; por ejemplo los lugares donde se utilizaban más número de estas máquinas en 1980 era en Japón, Estados Unidos y Europa Occidental ..

También se dirá, que la inflación está en el nivel del salario real, es decir, en sentido inverso a la variación decreciente del nivel de éstos, esto es, de entre mayor sea la disminución de los salarios reales, mayor será el nivel de la inflación.

Esta afirmación se puede ejemplificar de la siguiente forma: mientras que: la INFLACION los SALARIOS REALES y; mientras que: los SALARIOS REALES , la INFLACION .

De esta manera tal aseveración no justificará, que sea mal interpretada, de tal manera que se utilice para imponer una política salarial, que deje a los salarios retrazados en relación a los incrementos de los precios, o sea, para disminuir el poder adquisitivo de éstos, argumentando que el razonamiento anterior establece que los salarios son los responsables de la inflación, sino que por el contrario, que la inflación es la responsable de los niveles bajos (en relación al nivel de los precios) de los salarios reales ».

Por tal motivo se volverá a afirmar que, para que el nivel de la inflación descienda con una tendencia a alcanzar un nivel inflacionario de cero (que sería el caso de la ausencia de inflación), es necesario que el salario real permanezca constante, e incluso aumentar (para contrarrestar la disminución de éste por causa del incremento de la productividad originada por el

«El salario real se diferencia del salario nominal en cuanto que el salario nominal, es el que el obrero percibe en forma monetaria. Mientras que el salario real, es la cantidad de valores de uso (mercancías y servicios) que el obrero puede adquirir, a un nivel concreto de precios, con su salario nominal después de deducirse los impuestos y otros descuentos.

desarrollo del progreso científico-técnico y por otros factores del proceso productivo), en relación al nivel en que se encontraba cuando el nivel de la inflación era igual a cero o cercano a éste.

Esto tampoco implica que cualquier período o fecha sea considerado como referencia, para decir que el nivel inflacionario en ese momento era igual a cero o cercano a éste, dado que se tiene que tener en cuenta la inflación acumulada hasta esa fecha.

Para ilustrar esta afirmación, supongamos que el fenómeno de la inflación sigue el comportamiento de una función lineal (dado que no determinamos hasta aquí, que tipo de función sigue), por lo que, si se dice que el salario real tiene que permanecer constante, por consiguiente, este se comportará también linealmente, quedando representados de esta manera, por una función que a una línea paralela, a la línea de la función que el nivel inflacionario. Esto se esquematiza en la gráfica número uno.

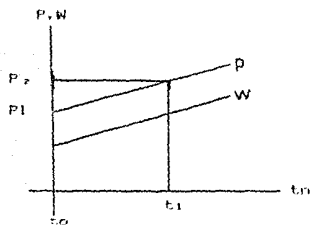
Además se muestra en ella que el nivel del salario real permanece constante, pero retrasado en comparación del nivel inflacionario.

Por otra parte, la representación supuesta en esta ilustración, no significa que, tanto la inflación como los salarios estén determinados por el tiempo. En esta representación se nos muestra lo anteriormente dicho, acerca de que no era posible establecer cualquier año como base, para indicar que en ese punto el nivel inflacionario es cero.

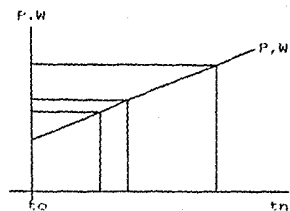
Supongamos que en la gráfica "to" es el año en que no hay inflación y a este año le correspondería un nivel inflacionario de

"P", (nivel que se podría tomar al nivel de los precios de producción existentes en ese año). Entonces si nos movemos hasta el año " t₁ ", y queremos establecer este punto como partida del nivel inflacionario igual a cero, vemos que en este año le corresponde un nivel inflacionario de " P₂ ". Por lo tanto habrá un incremento de la inflación de " P₂ - P₁ ", que será la inflación acumulada hasta ese año.

Donde P indica el nivel inflacionario,
W indica el nivel del salario real y,
t indica el tiempo.



Gráfica 1.



Gráfica 2.

La gráfica número 2 muestra el caso en que el nivel del salario real, es igual al nivel inflacionario, por lo que, en este caso, la línea que origina la función que representa al salario real se intercalará a la línea que da la función del nivel inflacionario, resultando de esta manera que es la misma línea, y por lo tanto la misma función. Situación que representaría a un caso en el que el nivel inflacionario sería igual a cero, o el caso de ausencia de inflación. Y donde si sería posible elegir cualquier

año o periodo como base, es decir, con inflación cero.

b) Los precios.

Por otra parte, teniendo en cuenta que los precios en cuanto indicadores de una magnitud de un factor común, que existe en las mercancías, aparecen como tales a partir del surgimiento y desarrollo del sistema mercantil, esto es, cuando se deja de intercambiar los productos a base de trueque.

Esto es, el precio tiene que ver con el surgimiento del dinero, el cual conduce a un mayor desarrollo de las formas de cambio mercantil. Con la aparición del dinero, y el valor de cualquier mercancía se expresa en dinero. De esta manera, las mercancías adquieren precio.

Es por lo que el precio es la expresión en dinero del valor de la mercancía. Así, la aparición del precio refleja el continuo desarrollo de las contradicciones relacionadas con la proporción del cambio, que dependen del valor de las mercancías que se hallan en la forma relativa del valor, como del valor de la mercancía equivalente.

Al parecer el dinero y los precios comenzaron a influir en el valor del cambio de las mercancías no ya sólo las circunstancias que daban valor de cambio de las mercancías no ya sólo las circunstancias que daban lugar a las transacciones concretas, sino también el estado general de la producción y el mercado.

Para comprender lo más que se pueda, lo que son los precios y cual es el factor a que se cuantifica, veremos algunas concepciones acerca de éstos.

Además de tomar en cuenta que ninguno de los objetivos de trabajo es invalidar las afirmaciones exigentes acerca del precio, sino por el contrario, a través de ellas ayudamos a identificar los factores esenciales que hacen posible la formación del fenómeno de la inflación, y por consiguiente, con estos factores formar un concepto de la inflación que concuerde para lograr los objetivos del trabajo.

De tal manera empezaremos citando algunas definiciones acerca del precio. Para esto iniciaremos con la sugerida en una enciclopedia¹⁴, en la que se indica que el precio "es el valor pecuniario de una cosa", o se le llama precio "al valor de cambio de un bien expresado en dinero, esto es, la cantidad de dinero que será preciso entregar para poder adquirir una cantidad de dicho bien".

En esta definición se puede apreciar que indican que el factor comúnpreciado y contenido en una mercancía es el valor, por consiguiente, es el cambio de valor de una mercancía por una cantidad de dinero, pero a cerca de este valor sólo se menciona, que es un valor de cambio.

En otra definición de un diccionario de economía política,¹⁵ aparece que el precio "es la expresión en dinero del valor de la mercancía", de esta manera el precio, "indica que en ella se

¹⁴Enciclopedia Concisa Sopena, Tomo 4, Barcelona, Ramón Sopena, 1974, p. 614.

¹⁵Borisov Zhamin, Makarova, Diccionario de Economía Política Marxista, Bogotá, Ed. Armadillo, 1977, p. 178.

encuentra materializado tanto trabajo socialmente necesario, cuando representa la suma dada de dinero".

En esta definición ya se menciona que significa ese valor que posee toda mercancía. Valor que viene a ser trabajo materializado en la mercancía.

Un autor señala que el precio "no es, por lo tanto más que la expresión del valor relativo de una mercancía (que puede ser un objeto o un valor) en equivalente general (la moneda o el dinero). Por tanto, el precio es la forma monetaria del valor. En este sentido el precio debe ser determinado directamente a partir del valor. Además de que indica que cantidad de signos monetarios (billetes, monedas) equivale a determinada cantidad de mercancía".

Al igual que en la definición anterior, en esta se indica que el precio, es una expresión o la forma monetaria de valor, y que tal precio debe ser cuantificado a partir del valor.

Desde otra perspectiva Max Weber, escribe que "los precios en dinero son producto de la lucha y compromiso, por tanto resultado de constelación de poder. El dinero no es un simple indicador inofensivo de utilidades indeterminadas, que pudiera transformarse discrecionalmente sin acarrear con ello una eliminación fundamental de carácter que en precio imprime la lucha de los hombres entre sí, sino, primordialmente: medio de lucha, y medio de cálculo tan sólo en la forma de una expresión cuantitativa de la estimación de las

«Salama Pierre y Jaques valier, "Una introducción a la economía política", México, Ed. ERA, 1977, p. 25.

«Weber Max, "Economía y Sociedad", México, FCE, 1963, p. 82.

probabilidades en la lucha de intereses".

En esta última aseveración, aparte de indicarnos que con el dinero se cuantifican los precios, indica que en el precio intervienen factores derivados de la lucha y compromiso entre los hombres, siendo estos factores, el resultado del conjunto de relaciones que conforman el poder.

Hasta aquí podemos concluir, de las definiciones anteriores que en el precio de una mercancía intervienen factores como: el valor de cambio; el valor; que es la cantidad de trabajo materializada en ella y que es cuantificado con el dinero, y la lucha y compromiso dentro del poder.

Después de haber visto algunas concepciones acerca del precio y de haber identificado los factores que mencionan en la formación del precio, pasaremos a ver un poco más a cerca de ellos.

Comenzaremos mencionando que las variaciones a corto plazo de los precios pueden ser clasificadas en dos grupos: las que son determinadas principalmente por cambios del costo de producción, en los que se encuentran las modificaciones de los precios de los artículos acabados y en los cuales las variaciones de las materias primas se transmiten vía los costos; y las que se originan fundamentalmente en cambios de la demanda, que corresponden a los precios de los productos alimenticios primarios (productos agrícolas).

La producción de artículos es elástica en virtud de que existen reservas de capacidad productiva, mientras que la oferta de productos agrícolas a corto plazo es inelástica (esto debido al

carácter de los tiempos de cosecha), dado que un aumento de la demanda provoca una disminución de las existencias, lo que trae consigo la elevación de los precios.

Por otro lado se tiene que bajo el capitalismo premonopolista, los precios de mercado que oscilan en torno a los precios de producción, se formaban con arreglo a la correlación entre la oferta y la demanda bajo la influencia de la libre competencia.

Veamos que son los precios de producción y los precios de mercado. Para esto comenzaremos citando lo que un autor señala acerca del precio de producción. El nos indica que este precio "representa todas las operaciones realizadas desde la adquisición de la materia prima hasta su transformación en artículo de consumo o de servicio" ²⁰.

En otras aseveraciones a cerca de esta clase de costos se nos indica que "el coste de producción no es más que la forma en que se representa a mi la deseabilidad que una cosa posee por alguna otra persona" ²¹.

Un último concepto que se presentará sobre el costo de producción dice que este costo es "la suma en cada rama, del capital consumido (constante y variable) y de una ganancia media" ²².

²⁰Del Rio, González Cristóbal, "Costos I", México, Ed. ECASA, pp. 1-9, I-10.

²¹J. Stigler George, "La teoría de los precios", Madrid, Ed. Revista de derecho privado, 1962, p. 17.

²²Salama Pierre, Op. Cit, p. 30.

De estas tres definiciones a cerca del precio de producción se desprende de tal precio, es la inversión consumida para la producción de un producto o servicio. Inversión que consta del capital constante y del capital variable, capital en su conjunto con el que se obtiene una ganancia, por lo que el precio de producción está constituido por el capital constante más el capital variable y una ganancia.

Ahora pasaremos a ver que son los precios de mercado. Para lo cual mencionaremos dos definiciones a cerca de este precio.

La primera que da Stigler en la que menciona que "en la formación de precio de mercado intervienen esencialmente dos factores: la deseabilidad y la cantidad de existencias".

La otra la tomamos de un autor ², el que señala que el precio de mercado de una mercancía, "es su valor reconocido socialmente por el mercado". Además de indicar que "el precio de mercado fluctúa en torno al precio de producción, según la evolución de la oferta y la demanda aparecen sobre ganancias en relación a la ganancia media". Y que "la relación entre la oferta y la demanda en el mercado explican así las diferencias de los precios de mercado con respecto a los precios de producción, siendo lo esencial, la explicación de la tendencia a reducir esas diferencias".

¹J. Stigler George, Op. Cit. p. 17.

²Salama Pierre, Op. Cit. pp. 30, 43. 52.

En estas afirmaciones sobre el precio del mercado señalan que los elementos que lo conforman son: la deseabilidad; la cantidad de existencias; la ganancia; el valor, que viene a ser el reconocido socialmente. Además de que indican de que tal precio fluctúa en torno al precio de producción.

c) El monopolio como determinante del precio.

Por otra parte, en la actualidad existen precios de monopolio y precios no monopolistas. Siendo los segundos, los de venta de las mercancías de las empresas no monopolistas. Por lo común muchas mercancías se producen en ramas no monopolizadas o de monopolización muy modesta.

Veamos algo a cerca del monopolio. La basta difusión de las máquinas, el empleo de métodos científicos de producción en la industria y la agricultura y la utilización de todas las ventajas del trabajo cooperado a gran escala se han hecho posible sólo con la concentración masiva de los medios de producción. Proceso que conduce a la concentración del capital, que va unido inseparablemente a la concentración de la producción.

Por lo que el proceso de concentración del capital en manos de un número cada vez menor de empresarios en funciones independientes se producen más que nada por vía de la centralización del capital. El proceso de la centralización se pone al fraccionamiento de los capitales individuales, y se funda en dos factores importantes: la competencia y el crédito.

Por lo tanto, la concentración y la centralización de capital son formas bajo las que se efectúa un mismo proceso de acumulación

de capital. El progreso de dichas formas de acumulación de capital dió lugar al surgimiento de los monopolios.

Para entender que es un monopolio citaremos algunas afirmaciones de algunos autores. Iniciaremos con la aseveración de uno de ellos, que nos señala que "una industria se acercará más o menos a la libre competencia al monopolio según sean sus circunstancias particulares, tal como, el número de empresas independientes en la misma, sea mayor o menor, o que estén ligadas por acuerdos principales (siendo lo esencial de una industria monopolizada el control de las fuerzas efectivas de la competencia)" 31.

En otra aseveración se señala que "se identificará como monopolista a cualquier industria manufacturera de la cual el 50.0% o más de su ocupación corresponde a las cuatro empresas más grandes". Esto es, "si las empresas más importantes de una industria explican el 50.0 % o más de la ocupación total, la industria es calificada de monopolista, si esta proporción de concentración es menor, la industria se considera como competitiva" 32.

Por último citaremos a A. Rumiantsev, acerca del monopolio él señala que "el monopolio capitalista surge cuando unas grandes empresas, firmas o agrupaciones se apoderan de una parte

31. Stigler George, Op. Cit. pp. 171, 172.

32. S. Watson Donald, "Teoría de los precios en acción". México. Ed. Trillas, 1981, pp. 230, 232.

33. A. Rumiantsev. "Manual de economía política". Moscú. Ed. Progreso, 1980. p. 468.

considerable de la producción y la venta de uno u otro producto con lo que se asegura la dominación en el mercado y la obtención de una ganancia de monopolio".

De estas diferentes explicaciones enunciadas, referentes al monopolio, se puede concluir que el monopolio está determinado por el grado de independencia de las empresas, firmas o agrupaciones de una industria, donde este grado tiende a la disminución, es decir, la independencia de éstas tiende a desaparecer para llegar a una dependencia cada vez mayor entre estos entes económicos.

Dependencia que se logra por medio de acuerdos principales, con los que se tiende a controlar y dominar las fuerzas efectivas de la competencia, con el objeto de dominar el mercado y obtener una alta tasa de monopolio.

Asimismo, si tomamos en cuenta que es muy posible que la meta de una empresa (en el caso de la libre competencia o caso competitivo) es obtener utilidades, entonces, el aumento al máximo de la utilidad coincide con el aumento al máximo de la rentabilidad. Además, de que el objetivo de las empresas, es ganar un rendimiento satisfactorio sobre el capital empleado (un rendimiento satisfactorio en la compensación equitativa por el uso del capital, su servicio).

Rendimiento que oscila entre un límite inferior que es el costo de capital esperado de la empresa y un límite superior que se relacionan con las oportunidades lucrativas que son inherentes

a la industria », de aquí que también que la condición del equilibrio del monopolio sea que el ingreso marginal igual al costo marginal ».

Por tanto, si se desea maximizar la utilidades, se debe fijar un precio tal que el ingreso marginal iguale al costo marginal. Esto significa que en el caso mínimo tiene que estimar la demanda dados todos los precios y el costo marginal dados todos los volúmenes, y además tiene que estimar la medida en que la demanda es independiente con el costo de la publicidad y otros gastos de venta ».

Con lo anterior se podrá entender un poco más los objetivos del monopolio. Así, el objetivo esencial de los monopolios es la ganancia extraordinaria sobre el capital invertido por los inversionistas.

Un escritor ¹¹, indica al respecto que "es sólo razonable identificar en términos el poder del monopolio con altas tasas de utilidad, donde las utilidades de monopolio son las que están por encima y más allá del rendimiento nominal al capital, y que se obtienen al ejercer el poder del monopolio".

Además de tener presente que el otro de los objetivos del monopolio es mantener una elevada proporción de las grandes

¹⁰Véase a Donald S. Watson, pp. 103 - 109.

¹¹Véase a J. Stigler George, p. 67.

¹²S. Watson Donald, Op. Cit. pp. 104, 105.

¹³S. Watson Donald, Op. Cit. pp. 239.

empresas en el volumen total de producción de las ramas.

Para lograr sus objetivos y además tomando en cuenta que los fundamentos esenciales del monopolio se fundan en la concentración y la centralización del capital», que es lo que conlleva a la superioridad técnica, la mejor organización del proceso de producción, la reducción de los gastos generales, la elevada productividad del capital y las extensas posibilidades de recurrir al crédito, el monopolio utiliza muchos medios.

»Tanto la concentración como la centralización del capital, son parte de una estructura de competencia. La concentración es la ampliación de la propiedad dentro de un proceso de valorización. Proceso que permite dirigir varios procesos de producción y vender las mercancías en varios mercados, a la vez que se presenta como único centro de poder. Forma de competencia que tiene su fundamento en la búsqueda del ahorro relativo del trabajo vivo. Por consiguiente se da en el sentido de una modificación técnica de la composición de los medios de producción, que eleva la cantidad en el valor del capital necesario para dirigir la producción.

Así, la concentración de un fenómeno que se deriva de la acumulación, siendo por tanto, un hecho cuantitativo de acumulación desigual que conserva la autonomía de los capitales.

Y la centralización de una modificación cualitativa que remodela la autonomía de los capitales y crea nuevas formas de competencia. En un proceso discontinuo en el tiempo, relacionado con las fases de formación del capital en el proceso de acumulación global, que se produce en el conjunto de la economía.

Por lo que la centralización del capital, es un efecto del proceso general de desvalorización del capital sobre el fraccionamiento de los capitales, mediante el cual, el movimiento de la acumulación global encuentra nuevas condiciones y formas de competencia, para su futuro desarrollo.

La centralización del capital reagrupa bajo un mismo poder de disposición y de control de ciclos de valorización que pueden permanecer separados entre sí desde el punto de vista de la producción y la realización de las mercancías. Para cumplir con tal fin se apoya en la gran empresa y en el grupo financiero. (Ver a: Aglietta Michel, "Regulación y crisis del capitalismo" España, Siglo XXI editores, 1979, pp. 193-197).

Entre algunos de estos medios, son los que aparecen como elementos que forman parte de la competencia siendo éstos: la fijación de los precios de monopolio; la eliminación directa de los rivales; la práctica del precio direccional lo que viene a ser la rebaja secreta respecto a los precios de lista; las formas de competencia mercantil, las comprendidas en definición común de competencia fuera del precio.

Esta última forma de competencia se puede dividir en: competencia de productos, en la que aparece como su fundamento esencial el proceso científico-técnico; y la competencia de condiciones de venta, para la que se utiliza los múltiples medios, ampliamente utilizados para atraer clientes, entre los que cabe mencionar la propaganda comercial, la que se hace a través de televisión y la radio, la concesión de ventajas determinadas a los clientes fijos incluyendo créditos comerciales y de consumo, prestaciones de todo conjunto de servicios tendientes a facilitar la puesta en marcha y explotación de las mercancías adquiridas.

De igual modo, tenemos que mencionar que la coordinación y vinculación entre las grandes compañías (fundamentalmente las que tienen una estructura monopolista) en los mercados industriales se realiza a través de la política de precios y de las condiciones de venta relacionadas con ésta política, lo que conduce a la creación de un sistema de precios de lista que se distingue por un total o relativa unificación, tanto en lo que, hace a la magnitud como la periodicidad de las variaciones para productos de una misma calidad.

Entre los métodos para lograr tal unificación, está el del liderazgo de precios, y siendo éste el más difundido. Método que consiste, en que las grandes compañías de una industria u orientación y variación de los precios son establecidos por la compañía líder, en la que aparece en calidad de tal, la empresa mayor de la rama o del mercado zonal determinado,, con lo que el monopolio tiende a reducir, las oscilaciones cíclicas de los precios en las ramas a las que pertenecen.

De acuerdo a la formalización jurídica en materia de uno u otro aspecto de la política de mercado (a veces también en materia de producción), se crean carteles o sindicatos que monopolizan en mayor o menor medida los mercados industriales, por lo general sostienen una política única de precios.

De esto, que existan diversas formas de monopolios en la producción, entre estas alternativas se encuentran: los rings, los corners y los pools. Los que vienen a ser acuerdos entre grandes empresarios para la fijación de precios únicos de venta de determinadas mercancías, siendo estos convenios la forma de monopolización menos desarrollada.

Otras formas de monopolización son: el cártel, como el sindicato, el trusty el consorcio. El cártel es una agrupación de varias empresas de una misma rama, manteniendo sus participantes la propiedad sobre los medios y el resultado de la producción. El objeto de acuerdo del cártel pueden ser las cuotas para la

»Véase a V. Usoskin. "La inflación en el capitalismo contemporáneo". Moscú. Ed. Progreso, 1984, pp. 71, 74, 78, 173.

producción, a los precios de venta, a la distribución de los mercados de venta y el reparto de las ganancias.

El sindicato es una agrupación de varias empresas que producen mercancías homogéneas manteniéndose la propiedad sobre los medios de producción en mano de los miembros del sindicato, y la producción obtenida se comercializa como propiedad del sindicato a través de una oficina creada especialmente para ello. Los sindicatos suelen surgir en las ramas que producen artículos del mismo tipo y en grandes cantidades.

El trust es una forma de monopolio superior al sindicato y supone la propiedad conjunta de los empresarios miembros sobre los medios de producción.

El trust a diferencia del sindicato, no tiene que agrupar forzosamente empresas que producen artículos del mismo género, por lo que ésta clase de agrupación suele ir acompañada de la integración horizontal y de la integración vertical de la producción.

Y el consorcio, el cuál es un monopolio que agrupa a varias empresas formalmente independientes mediante el establecimiento del control financiero sobre ellas. Por lo común agrupa empresas de las distintas ramas de la industria, firmas comerciales, bancos, compañías de transporte y financieras,.

En consecuencia se puede decir que entre los precios de monopolios los hay altos y bajos. Siendo los precios altos, los que

los monopolios fijan para las mercancías que venden, los que son siempre superiores a los precios de producción y al valor de las mercancías. Y los precios más bajos son los que presentan las mercancías que los monopolios compran, como regla a los pequeños productores. Son siempre productores al valor social de las correspondientes mercancías.

Cabe destacar que un importante papel en el desarrollo de monopolización de determinados mercados le corresponde al Estado, por lo cual se citará como ejemplo el caso de la industria para la elaboración y producción de medios estratégicos militares.

Por otro lado, hechemos un vistazo a la forma en que se determinan los precios. Al respecto se dice "una cosa cuando funge como mercancía, la determinación de su precio supone que esta mercancía tiene un valor de uso, que satisfaga por lo tanto, una necesidad social y en la cantidad de trabajo contenido en la mercancía, representa trabajo socialmente necesario"³⁵.

Asimismo, indica que "por tal motivo, el precio de una mercancía no puede ser determinado fundamentalmente por la oferta y la demanda. El precio tiene su fundamento del lado de la producción. No es más que la expresión monetaria del valor de la mercancía"³⁶.

De igual modo señalan que para la determinación del precio de una mercancía entran factores como: la utilidad, la satisfacción,

³⁵Salama Pierre, Op. Cit. pp. 25. 26.

³⁶IBIDEM, pp. 25-26.

el riesgo, los gastos, los deseos y el nivel de existencias de las mismas ».

También un autor escribe, "El establecimiento del precio es un elemento de la composición total de mercadeo que incluye además, la comercialización, la marca, los anuncios, las promociones, el empacado, la exhibición y la presentación de servicios" .

Dentro del monopolio, la necesidad de establecer precios nuevos se pone de manifiesto en relación con el nivel incrementado de los costos ». Además, de que las asambleas de los miembros principales de la asociación de los productores y comercializadores (de el monopolio), de una u otra rama, constituyen el procedimiento más comodo y más sencillo para determinar los precios.

Desde otro punto de vista, encontramos que el motor principal del nivel de precios, se encuentra en la mutua acción entre la demanda y la oferta de dinero ».

d) Dos visiones acerca de los precios: Keynes y Marx.

Veamos ahora brevemente que señala Keynes acerca de los precios. El indica que "el nivel particular de precios de una industria depende en parte, de la tasa de remuneración de los factores productivos que entran en su costo marginal y, de la

J., Stigler George. Op. Cit. "la teoría ... " pp. 5, 13, 17, 50.

S., Watson Donald. Op. Cit. p. 135.

«Aquí se considera a la variación de los costos totales, ya que estos son los que representan a toda la inversión necesaria para producir y vender un artículo.

«Es el punto de vista de los teóricos monetaristas.

escala de producción. Y para la industria en su conjunto el nivel general de precios depende, en parte, de la tasa de remuneración de los factores productivos que entran en el costo marginal y, en parte de la escala de producción como un todo, es decir, (considerando conocidos en el equipo y la técnica), del volumen de ocupación".

También se tiene que los precios de oferta en periodos cortos es, la suma del costo marginal de factores y el costo marginal de uso, o sea, es igual al costo primo marginal. Y el costo a largo plazo es igual a la suma de costo primo, el costo suplementario, el costo del riesgo y el costo del interés.

A su vez la estabilidad o inestabilidad de estos precios dependerá de la fuerza de la tendencia ascendente de la unidad de salarios o de la unidad de costos.

Asimismo se tiene que el nivel de precios se irá incrementando conforme se vaya acercando al pleno empleo. Y en condiciones de monopolio, los precios tenderán a exceder del costo total por unidad.

Del mismo modo, otro autor, menciona que "un monopolio aumentará sus precios cuando se elevan los costos casi tan rápidamente como una empresa de competencia. La relación

«Keynes, John Maynard. "Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero". México, Ed. FCE.

«El costo primo marginal es la suma del costo de factores y del costo de uso.

«Dillard Dudley. "La teoría económica de John Maynard Keynes". Madrid, Ed. Aguilar, 1980, pp. 238-239.

cuantitativa de los costos con los precios depende, sin embargo de la escala de producción y del grado de monopolio".

Además de que bajo estas condiciones, los precios tenderán a moverse con los costes, pero en cuantías inferiores.

Además, de que los monopolios aprovechan los periodos en que los salarios se incrementan, como un pretexto para la elevación de los precios, ésto es, para subir los precios mucho más de lo que han subido los costes. Entonces los aumentos de los salarios se convierten en ocasión más bien que en un causa de los aumentos de los precios ..

Por último, indicaremos dentro de la teoría keynesiana que "el precio es el valor esperado en términos de dinero, el cual se rige por las condiciones de la demanda y la oferta" ..

Desde otro punto de vista teórico, muy diferente al mencionado anteriormente, en el que indican que el precio es: una medida de los valores; la forma dineraria y la expresión del valor, fungiendo aquí, como una forma ideal o figurada, diferente de su forma corpórea real palpable; la denominación dineraria del trabajo objetivado en la mercancía, es decir, la cantidad de trabajo social objetivada en ella; el exponente de la magnitud de valor; y dado que toda mercancía posee valor de uso, entonces, el precio es igual al valor de ese uso expresado en dinero.

«IBIDEM., pp. 230-234.

«IBIDEM., p. 229.

«Según la teoría de Carlos Marx.

Es por lo que el valor de las mercancías, está presentado en sus precios antes de que entren a la circulación, es por tanto, supuesto y no resultado de los mismos. Así el precio es la equivalencia entre la mercancía y la cantidad de dinero, ya que la expresión relativa del valor de una mercancía es siempre y en general expresión de la equivalencia entre dos mercancías.

En consecuencia el precio de una mercancía se representará de la siguiente manera:

X cantidad en cierta mercancía = Y cantidad de dinero.

Esta evaluación de las mercancías se hace bajo el supuesto de que el dinero representa la cantidad de una mercancía, en donde la producción de esta en un tiempo dado, insume una cantidad dada de trabajo.

Además Marx señala que, "aunque la función para medir al valor sólo se utiliza dinero figurado, el precio depende estrictamente

«Veamos que dicen a cerca de lo que es una mercancía en dos puntos de vista. En una primera definición expresan que, "una mercancía es una cosa que se hace objeto de trato o venta, siendo estos objetos, especialmente los artículos de comercio". (Marx Karl. "El Capital". México, Siglo XXI, 1979, libro primero, tomo I, pp. 121, 124.) Dentro de otro punto de vista indican que una mercancía es "Un objeto exterior, una cosa que merced a sus propiedades satisface necesidades humanas, del tipo que fueren, además de poseer una utilidad que hace que tenga un valor de uso, un valor de cambio que presenta como relación cuantitativa y un valor que viene a ser el trabajo materializado en ella. (Mancera Hermanos, "Terminología del contador". México, Ed. Banca y comercio, 1979, p. 215.)

«Marx, Karl. "El Capital", México, Siglo XXI, libro primero, T. III, 1979, pp. 971-975.

«Marx, Karl. Op. Cit., T. I, p.p. 121, 124.

«IBIDEM, p. 126.

del capital dinerario real. Y que el valor, es decir, la cantidad de ella, se expresa en la cantidad de la mercancía dineraria que contiene la misma cantidad de trabajo" ». También indica que "el precio de costo de la mercancía es el precio de compra que el propio capitalista ha pagado por su producción, de tal manera es que la ganancia es la que se obtiene cuando se vende la mercancía a un precio" ».

Asimismo tenemos que tener presente, que el valor de toda mercancía es igual a la suma del valor en capital constante más el capital variable, más la ganancia, dado que resulta del proceso de producción, que se encuentra totalmente enajenada, y no conceptual del valor mercantil, una forma tal como aparece en la competencia, es decir, en la conciencia del empresario" ».

De igual manera, el precio de mercado es aquel precio a que se llega para equilibrar el precio de las diferentes mercancías en el mercado. En consecuencia el valor de mercado incluye una sobreganancia de los que producen bajo las mejores condiciones en las mejores condiciones ».

e) La tasa de interés y su relación con los precios.

Para finalizar esta breve exposición a cerca de los precios, indicaremos que además, de los factores ya mencionados en la página

«IBIDEM. p. 117.

«Marx, Karl. "El Capital", México, siglo XXI, 1978. Libro tercero. Volumen VI, p. 30.

«IBIDEM. p. 250.

«IBIDEM. pp. 250, 251.

anterior, para la formación de los precios también se incluye una sobreganancia, que es posible obtenerla a partir de las diferencias de productividad.

La tasa de interés, es la otra parte que se ve dentro del capítulo, con el objeto de ver el impacto de ésta en los precios, o que es lo que representa en la magnitud de éstos.

Para abordar el tema de manera concisa, iniciaremos indicando la forma en que la tasa de interés se relaciona con los precios.

Para esto tenemos que el capital dinerario es la suma de dinero o el valor de determinada masa de mercancías fijado como suma de dinero. De tal forma lo que se presenta como capital es una cantidad de dinero, que existe bajo la forma de una mercancía en cuanto valor de esa mercancía. Por eso el precio del capital se refiere a éste en cuanto suma de dinero.

Además se tiene que indicar que el capital se manifiesta como capital en virtud de su valorización y, el grado de su valorización expresa el grado cuantitativo en el cual se realiza como capital. De aquí que si el precio expresa la valorización del capital dinerario, por lo cual, aparece como precio que se le paga al prestamista por el capital.

Y esto puede suceder así, puesto que el capital aparece en esta instancia como una mercancía, donde su valor de uso consiste en generar ganancia. De aquí, que cuando el capital funciona de tal

«Marx, Karl. "El Capital". México, Siglo XXI, 1979. libro tercero, Volumen VII, p. 458.

«IBIDEM. p. 453.

manera (como dinero o mercancía en cuanto capital), lo característico sea, que su valor está determinado por la cantidad de plusvalor que produce para su poseedor. Lo que se obtiene como producto de capital, es la ganancia.

El interés es sólo una parte de la ganancia, es decir, el interés es regulado por la ganancia. Esto resulta del hecho de que la tasa de ganancia se halla en proporción inversa al desarrollo de la producción. Y su límite inferior, es total y absolutamente indeterminable.

Debido a que el plusvalor o ganancia que genera el capital sólo resulta mensurable mediante su comparación con el valor del capital adelantado, la relación entre la suma pagada por el uso de un capital y ese mismo capital expresa la tasa de interés medida en dinero.

Así, la tasa de interés depende de: a) la tasa de ganancia, b) de la proporción en la cual se divide la ganancia global entre el prestamista y el prestatario. Puesto que lo que se paga como interés por el uso de lo que se toma prestado es una parte de la ganancia, que lo prestado es capaz de producir.

Para hallar la tasa media de interés se debe: 1) calcular el promedio del tipo de interés durante sus variaciones en los grandes centros industriales, 2) calcular el tipo de interés en aquellas inversiones en las que se presta capital a plazos relativamente

prolongados ²⁰.

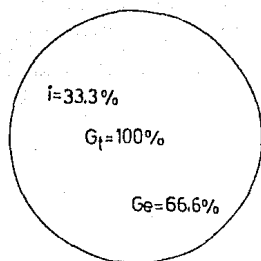


figura 1a.

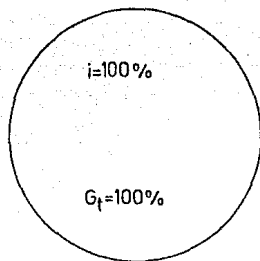


figura 2b.

Donde : i indica la tasa de interés.

G_T indica la ganancia total.

G_E indica la parte de la ganancia para los empresarios.

En la figura 1a que se supone el caso, en que la tasa de interés le corresponde el 33.0 % de la ganancia total y a los empresarios el 66.7 % de esa ganancia. Y en figura " 1b " representa el caso en que la tasa de interés es igual al total de la ganancia siendo la parte de la ganancia para los empresarios igual a cero.

Veamos que señala Keynes, a cerca de la tasa de interés. En relación a esto escribe, "la tasa de interés es la recompensa por privarse de liquidez durante un periodo determinado; por que dicha

²⁰IBIDEM, p. 462.

²¹Keynes, John Maynard, Op. Cit. p. 151.

tasa no es, en sí misma, más que la inversa de la proporción que hay entre la suma de dinero y lo que se puede obtener por desprenderse del control del dinero a cambio de una deuda durante un período determinado".

Así que la tasa de interés es la recompensa por desprenderse de la liquidez, la que viene a ser una medida de la renuncia de quienes poseen dinero a desprenderse del poder líquido que da. Además, de que el precio que equilibra el deseo de conservar la riqueza en forma de efectivo, con la cantidad disponible de este último.

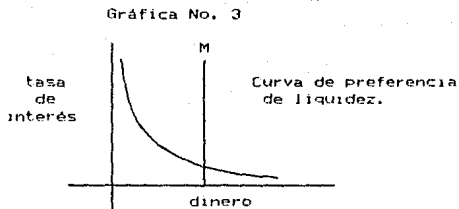
Dado que para Keynes la tasa de interés es un fenómeno monetario ⁴⁰, es por lo que la tasa de interés queda determinada por: la cantidad de dinero (masa monetaria), cantidad que está regulada por la propensión a consumir, ya que es la que determina que parte del ingreso consumirá cada individuo, y cuanto guardará en alguna forma de poder adquisitivo de consumo futuro; y por la preferencia por la liquidez ⁴¹, la que viene a ser una potencialidad o tendencia funcional que fija la cantidad de dinero que el público guarda cuando se conoce la tasa de interés.

⁴⁰Besada, Ramos Benito. "Estudio crítico de Teoría General de Keynes". La Habana, Ed. Ciencias Sociales, 1985, p. 11.

⁴¹Al respecto cabe mencionar que Keynes distingue tres causas para que exista la preferencia por la liquidez, las que son: el motivo transacción, que es la necesidad de efectivo para las operaciones corrientes, cambio personal y de negocios; el motivo precaución, que es deseo de tener seguridad respecto al futuro equivalente en efectivo de cierta parte de los recursos totales; y el motivo especulación, que es el propósito de conseguir ganancias por saber mejor que el mercado lo que el futuro traerá consigo. (John Maynard Keynes, Op. Cit. p. 154.)

Y la condición para que exista tal preferencia por la liquidez es la existencia de incertidumbre respecto al futuro de la tasa de interés, es decir, respecto al complejo de tasas para plazos variables que regirá en fechas futuras.

Esto se puede ilustrar con la siguiente gráfica.



Donde:

M es la cantidad de dinero disponible, que es el dinero total menos la cantidad requerida para satisfacer la demanda de transacción y preventiva.

i indica el nivel de tasa de interés.

La curva de preferencia de liquidez es una curva suave que desciende hacia la derecha a medida de que aumenta la cantidad de dinero.

En la gráfica se indica que a mayores cantidades de dinero habrán tipos más bajos de interés en tanto que permanezcan constantes las condiciones de la curva de liquidez.

Además de que, cuanto más fuerte sea la preferencia de liquidez, más alto será el tipo de interés; cuanto mayor sea la cantidad de dinero, más bajo será el tipo de interés.

Resumiendo, se puede distinguir en la actualidad dos tipos de precios: los monopolistas y los no monopolistas, siendo los primeros los predominantes. Los monopolios utilizan fundamentalmente los progresos científico-técnico para lograr obtener los mejores precios de monopolio y, por consiguiente mejores precios con los cuales obtengan un mayor nivel de ganancias.

Por otra parte, también se puede caracterizar los precios en cuanto a su origen y destino, es decir, desde el punto de vista de la producción (precios de producción), y de venta (precios de mercado). En este contexto, los precios de mercado oscilan en torno a los precios de producción.

En el mercado influyen fuerzas de la propia economía: oferta y demanda. Las que tienden a equilibrar la variación que existe entre los precios de venta.

Para el análisis consideramos como precio una relación que contenga: un valor que es el equivalente al trabajo materializado, es la expresión o la forma monetaria del valor, es un valor de cambio, y puesto que estos elementos están contenidos en la siguiente afirmación, será esta la que se considerará para el estudio.

El precio es una medida de los valores; la forma dineraria y la expresión del valor, la denominación dineraria del trabajo objetivado en la mercancía; el exponente de la magnitud de valor, y también un valor de uso expresado en dinero.

En relación a la tasa de interés, se puede observar tanto la aseveración que indica que el interés es tan sólo una parte de la ganancia, que debe pagar el empresario industrial al proveedor del capital (Marx), y la afirmación que indica que la tasa de interés es la recompensa por privarse de liquidez durante un período determinado (Keynes).

Nos indican que se tiene que dar un pago al que presta el dinero en forma de capital. Pero lo que tenemos que tener presente y preguntarnos, ¿quién es realmente el que le paga al prestamista? y ¿de dónde salen esos recursos para pagarle a dichos prestamistas?. Una de las respuestas que se pueden dar a esta pregunta y que es la que se tomará, es que esos recursos se obtienen de la disminución del salario real. Por que se tiene que tener presente que esta tasa de interés se refiere a los préstamos para las inversiones y los únicos que invierten son los empresarios; por lo tanto no pueden ser ellos los que paguen, ni de ellos pueden surgir los recursos.

BIBLIOGRAFIA

- A.B., Kenwood, A.L. Laebbed. Historia del desarrollo Internacional, Madrid, Ediciones ISIMO, 1973, Dos Tomos.
- Bunkina, Margarita. La economía capitalista hoy, Moscú, Editorial de la prensa Novosti, 1983.
- S., Tolpekin, Problemas económicos de la utilización integral de los fondos fijos de producción, Moscú, Ed. Progreso, 1981.
- Ballesteros, Carlos, José Luis Talancon. El proyecto EUREKA. Un punto de referencia para la discusión de las políticas de innovación tecnológica, México, Fundación Friedrich, Ebert-U.N.A.M., 1987.
- Miniam, Isaac. Progreso técnico e internacionalización del proceso productivo, ensayos del CIDE, México 1981.
- M., Federenko, Desarrollo económico y planificación perspectiva, Moscú, Ed. Progreso, 1976.
- Revista mexicana de Ciencias Políticas y Sociales. Número 121, México, U.N.A.M., Julio-Septiembre 1985.
- Enciclopedia concisa Sopena, tomo 4, Barcelona, Ed. Sopena, 1974.
- Borisov, Zhamin, Makarova. Diccionario de economía política Marxista, Bogotá, Ediciones Armadillo, 1977.
- Salama, Pierre y Jaques Valier, Una introducción a la Economía Política, México, Ed. ERA, 1977.
- Weber, Max. Economía y Sociedad, México, Ed. F.C.E., 1983.
- Del Rio, González Cristóbal. Costos I, México, Ed. ECA5A.
- J., Stigler George, La teoría de los precios, Madrid, Ed. Revista de derecho privado, 1962.
- S., Watson Donald, Teoría de los precios en acción, México, Ed. Trillas, 1981.
- A., Rumiantssev, Manual de economía política, Moscú, Ed. Progreso, 1980.
- Aglietta, Michel, Regulación y crisis del capitalismo, España, Ed. siglo XXI, 1979.

- V. Usoskin, La inflación en el capitalismo contemporáneo. Moscú, Ed. Progreso, 1984.
- Keynes, Jhon Maynard, Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero, México, Ed. F.C.E.
- Dillard, Dudley, La teoría económica de Jhon Maynard Keynes, Madrid, Ed. Aguilar, 1980.
- Marx, Karl, El Capital, México, Ed. Siglo XXI, 1979. libro primero, tomos I, III; libro tercero, volumen VII.
- Mancera, Hermanos, Terminología del Contador, México, Banca y comercio, 1979.
- Besada, Ramos Benito, Estudio crítico de Teoría General de Keynes, La Habana, ed. Ciencias Sociales, 1985.

CAPITULO 6

FORMULACION DE LA ESTRUCTURA TEORICO-MATEMATICA.

Este capítulo se dedica a realizar de manera más formal el estudio teórico-matemático. Para lo cual se intentará formular un modelo matemático, con el objeto de si es posible aplicar un método de simulación, para estudiar el impacto de los diferentes elementos (variables) propuestos como causales de el fenómeno inflacionario.

Dada la complejidad de este fenómeno y en consecuencia de sus interacciones internas, se hará un esfuerzo para obtener la estructura matemática que le da la configuración al modelo matemático.

a) Presentación del modelo matemático.

Se iniciará la formulación del modelo matemático o formal. Con éste modelo se persigue la posibilidad de tener un instrumento matemático que nos permita, estudiar mejor el comportamiento de la dinámica de el fenómeno de la inflación.

Esto viene a ser un requisito esencial para darle una dimensión mayor al estudio. Además, que dadas las condiciones actuales en que se desarrolla el fenómeno se es imprescindible la utilización de las matemáticas para lograr obtener mejores resultados de análisis.

Para esto partiremos del concepto de modelo matemático en el que se indica que "es un cuerpo ordenado de hipótesis a cerca de

un sistema complejo; es un intento por entender algún aspecto de la infinita variedad de ellos que presenta el mundo, seleccionado a partir de percepciones y de experiencias pasadas, un cuerpo de observaciones generales aplicables al problema en cuestión".

De esta manera, "el modelo constituye una representación abstracta de un cierto aspecto de la realidad, y tiene una estructura que está formada por los elementos que caracterizan el aspecto de la realidad del modelado y, por las relaciones entre los elementos".

Por lo tanto, en el modelo se da la positividad de describir los rasgos y propiedades más importantes (de el objeto real, no matemático, el que puede ser un fenómeno de la naturaleza, un proceso de producción, un fenómeno económico), en el lenguaje de los conceptos matemáticos, es decir, se describen con la ayuda de las relaciones matemáticas.

Además, el modelo matemático, dado que, está basado en cierta simplificación e idealización, no es idéntico al objeto, sino que es su descripción aproximada.

Así, la complejidad de la confección e investigación del modelo matemático depende en alto grado de la complejidad del objeto a estudiar.

•Donella, H. Meadows. Los límites de crecimiento. México, Ed. F.C.E., p. 36.

•Aracil, Santoya Javier. Introducción a la dinámica de sistemas. Madrid, 1983. Ed. Alianza Universidad, p. 13.

•Tijonov, A y Kostomárov, D. Conferencias de introducción a las matemáticas aplicadas. Moscú 1987. Mir, pp. 10, 14.

Para esto, tenemos que tener presente que durante la formulación del modelo, la atención debe estar centrada a considerar correctamente todas las más importantes peculiaridades del objeto a estudiar para reflejarlas en el modelo matemático.

De esto se desprende que, "el modelo matemático no se determina unívocamente por el objeto a investigar, sino que su determinación estará dada por los requisitos de precisión". Esto es, al aumentar esta hay que complicar el modelo tomando en consideración nuevas características del modelo a estudiar.

De esta manera, el problema de la posibilidad de aplicación de cierto modelo matemático para el estudio del objeto que consideremos no es puramente matemático y no puede ser resuelto por métodos matemáticos.

El criterio fundamental de veracidad, es el criterio de la práctica, el cual nos permite comparar diversos modelos hipotéticos y de ellos poder elegir aquel que es el más sencillo y que, al mismo tiempo, en los márgenes de precisión requerida reproduce lo más adecuadamente las propiedades del objeto a estudiar.

En relación a esto, finalmente mencionaremos lo que se escribe en un libro, "el modelo matemático nunca es idéntico al objeto que se considera, no transmite todas sus propiedades y peculiaridades,

•IDEM. pp. 10. 12.

•IDEM. p. 15.

•IDEM. p. 19.

•IDEM. p. 21.

Basado en simplificaciones e idealizaciones, el modelo es la descripción aproximada del objeto. Por esta razón los resultados que se obtienen al analizar el modelo siempre tiene respecto de este carácter aproximado. Su precisión está determinada por el grado de correspondencia, semejanza adecuada entre el modelo y el objeto".

Para lograr formular el modelo tenemos que recurrir a la modelación, la que es una forma especial de mediación. En el proceso de modelación, el eslabón inmediato lo constituye cierta semejanza sobre el cual se orientan los intereses del sujeto.

Así, pues, la condición fundamental de la modelación es la presencia de una comunidad (siendo esta, el conjunto de relaciones entre el modelo y el objeto modelado), en determinada relación entre el modelo y el objeto modelado, siendo esto, el objetivo de la fundamentación de la modelación.

También tenemos que tener en cuenta que " la modelación es el método en forma práctica o teórica, con un objeto, no en forma directa sino utilizando cierto sistema intermedio auxiliar, natural o artificial. Este sistema (el modelo) puede ser tanto un sistema natural o ideal, un agregado o un sistema de signos" .

Por consiguiente, las características fundamentales de un modelo son: la correspondencia objetiva con el objeto modelado; la capacidad de sustituir el objeto que se conoce, en determinadas etapas

«Gnedenko Boris, La dialéctica y los métodos científicos generales de investigación, Tomo 2, La Habana 1985, Ed. de ciencias sociales, p. 321.

de la investigación; la capacidad para ofrecer, en el curso de la investigación, una susceptible comprobación experimental; la existencia de reglas precisas para pasar de la información que nos ofrece el modelo a la información sobre el propio objeto modelado.

Por otro lado, para la formulación del modelo se tiene en cuenta el método dialéctico-materialista, se utiliza como el conjunto de principios y procedimientos determinados y específicos que se emplean en la investigación teórica y en la actividad práctica.

Dado que el método constituye el eslabón que vincula el sujeto con el objeto, por tanto, es una forma encaminada a la asimilación teórica y práctica de este último, es por lo que el método adquiere la categoría de dialéctico, es decir por su naturaleza misma, esto es, por conducir a la obtención de un nuevo saber. Con este método se ha intentado conducir todo el trabajo.

A groso modo se mencionarán algunos de sus principales rasgos. Bajo este método se parte del hecho de tomar al mundo como un todo, como una unidad. Unidad en la que se encuentran gran cantidad de elementos interactuando, para formar la unidad compleja y dinámica, es decir, de un mundo material en eterno movimiento.

Es por lo que, se tiene en cuenta los principios de la dialéctica y del materialismo. Uno de los principios de la primera son que el universo está en continuo movimiento y desarrollo permanente; es la teoría de las leyes generales que rigen el

movimiento y el desarrollo de la naturaleza, la sociedad humana y el pensamiento; es una concepción de la unidad del mundo que lo vincula con el conocimiento; entre los fenómenos de la naturaleza y de la sociedad no existen aislados los unos de los otros, entre ellos existe una relación mutua; es el estudio entre la contradicción en el interior de los objetos. por tanto, la dialéctica como sistema consiste, en que es un instrumento universal de examen, estudio integral del objeto.

De esta manera la dialéctica se caracteriza por los siguientes principios o leyes:

1) La dialéctica es el paso de un opuesto a otro (ley de la unidad y la lucha de contrarios, la que está destinada a descubrir y manifestar las fuentes y causas del movimiento y del desarrollo del mundo material).

2) Este paso es la conciliación de los opuestos (ley de los cambios cuantitativos a cualitativos, es la que expone el como y de que manera transcurre el proceso de desarrollo, cual es su mecanismo).

3) Este paso (y por tanto la contradicción) es necesaria (ley de la negación de la negación, ley que expone la dirección general, la orientación del mundo material).

Por otro lado, el materialismo parte de la tesis que indica que la materia, la naturaleza, ha existido siempre. Siendo, las características principales del mundo material: el continuo desarrollo, el tránsito de objetos y fenómenos que se convierten en otros, y la sustitución de lo viejo por lo nuevo.

De aquí que la dialéctica y el materialismo se encuentren vinculados indisolublemente para fundar el método dialéctico-materialista, y por consiguiente, las leyes que lo fundamentan. Además de determinar los aspectos más generales del desarrollo del mundo su conocimiento y su transformación.

Por esto, para comprender y entender mejor al objeto de estudio, se tenga que tener presente su dimensión interna junto con sus relaciones con otros objetos, o sea, debemos considerar que el desarrollo de las cosas en automovimiento interno y necesario, y que es su movimiento, cada objeto se encuentra en interconexión e interacción con las cosas que lo rodean.

En consecuencia, para el estudio del objeto se tiene que tomar no sólo las características que manifiesta el objeto completo, sino también se tiene que tener presente las características que presentan cada una de las partes que lo constituyen, esto es, "para conocer realmente un objeto es necesario abarcar, estudiar todos sus aspectos, todos sus vínculos y mediaciones. Nunca se logra del todo esto, pero la evidencia de multilateralidad nos previene de errores y del estancamiento" 10.

Por ejemplo, si se tratase de un fenómeno, esto significa que no sólo se tiene que tener presente las características que presenta el fenómeno, como tal, también se tiene que analizar las características que cada paso y cada fase de su desarrollo.

En referencia a esto un autor ¹¹ señala que "es preciso estudiar no sólo la contradicción particular y la esencia, por ella determinada, de cada gran sistema de formas del movimiento de la materia, sino también la contradicción particular y la esencia de cada proceso a lo largo del desarrollo de cada forma de movimiento de la materia".

Y dado que, el fenómeno que trataremos es un fenómeno social, se tiene que incluir la vida material de la sociedad, en la que se encuentra la actividad productiva de las personas junto con las relaciones económicas que entre ellos se genera en el proceso de la producción, es decir, la relación del hombre y la naturaleza a través del tiempo.

Por otra parte, en el proceso de investigación se parte del todo caótico (lo concreto) y a través de un proceso que consta de sucesivas abstracciones se llega a determinar una sucesión de elementos o características cada vez más simples. De estas características se empieza el viraje de retorno hasta caracterizar de nuevo a lo concreto, o sea, el análisis se eleva de lo simple a lo general.

Esto es, siempre se parte del conocimiento de lo individual y particular para llegar gradualmente a conocer lo general. Para posteriormente hacer la generalización y conocer la esencia común a las diversas cosas.

¹¹IBIDEM, p. 455.

O sea, el conocimiento se examina como un momento, un aspecto de un todo más rico que incluye todas las formas de la relación humana con la realidad con el contexto de toda la actividad vital social, es por lo que tiene por base la elevación de lo abstracto a lo concreto, del principio de la unidad de lo lógico y lo histórico.

Así, pues, el proceso del conocimiento comienza por la representación de un todo no dividido, pasa más adelante en el análisis, a la división de dicho todo en parte, y concluir con la construcción del objeto para volver nuevamente a dicho todo, relacionando las partes que fueron obtenidas en el análisis.

Por tanto, para que se nos revele el porqué de dicha totalidad es necesario descomponer el objeto en sus partes y determinar el rol que determinan dichas partes en la aparición de los rasgos integrales del todo que componen la.

Una vez conocida la esencia común, se utiliza este conocimiento como guía para seguir adelante y estudiar distintas cosas concretas que no han sido estudiadas o que no lo han sido en profundidad, a fin de descubrir la esencia particular de cada una de ellas.

Por lo que, se puede identificar dos etapas en el proceso, uno que consiste en ir de lo particular a lo general, y el otro de lo general a lo particular.

Se opto por conducir la realización del trabajo con este

1. Mao Tsetung, Cinco tesis filosóficas de Pekin 1975, Ed. Lenguas Extranjeras, p. 69.

método, por que se piensa que es uno de los métodos que proporciona la suficiente libertad para analizar el objeto de estudio mucho más a fondo.

Esto es, permite ampliar el campo en el que se desarrolla e interactúa el fenómeno, de tal suerte, que lo podamos analizar desde sus dimensiones interior y exterior.

O sea, que nos permite tener una visión más amplia del movimiento interno y externo del fenómeno, y con esto poder tener más alternativas para decidir cuales son las variables esenciales que proporcionan el surgimiento del fenómeno inflacionario, y por consiguiente, poder abarcar más el campo donde se interactúa.

Como ya fue mencionado anteriormente, que el objeto del trabajo no es ver si otros o algunos de los enfoques existentes que estudian a la inflación, es no válido, sino que el fin que se persigue, es hacer un estudio del fenómeno teniendo como apoyo metodológico a un método de investigación, con el objeto de tener otro tipo de visión, que nos permita analizar en lo más posible a la dinámica del fenómeno de la inflación, dado que dicho fenómeno sigue desarrollandose y dejandonos sentir sus efectos.

Dado que, debemos de tener presente que el desarrollo económico-social es tan complejo y de muy grandes dimensiones, es por lo que busca establecer y encontrar en lo más que se pueda las causas, que hacen posible el surgimiento de la inflación, y por consiguiente, entenderlo y comprenderlo mejor para poder establecer alternativas de política económica más variables para su control.

Esto no implica que alguno de los objetivos del trabajo sea

hacer un análisis para conocer al fenómeno y con esto terminar con él, porque esto sería muy difícil, sino por el contrario se persigue hacer un simple estudio, que sea diferente para identificar con mayor precisión las variables, y con esto poder influir de alguna manera en él.

Para empezar a formular el modelo matemático que definirá las principales relaciones funcionales, los supuestos en que se basará este modelo y las variables que se consideran las más relevantes en el surgimiento del fenómeno inflacionario.

Así, se tendrá como hipótesis del modelo la que se dice que la inflación está en función inversamente proporcional a las variaciones del salario real.

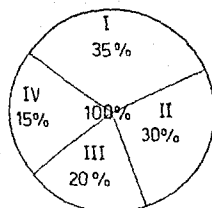
Por consiguiente, se definirá a la inflación como toda materialización de la idea de aumentar precios.

También se supondrá que la riqueza total producida en la economía (en el caso objeto, es la mexicana), quedará distribuida en cuatro partes: una parte que es para los empresarios (empresarios industriales, comerciantes y de servicios); otra parte para los prestamistas (sector financiero); otra parte para sueldos y salarios (trabajo); y una última parte, que es la que sale de la economía, es decir, a la economía internacional o sector externo.

Esto puede ser ilustrado con la siguiente gráfica.

Gráfica 3. Distribución de la riqueza entre los sectores de

la economía.



Gráfica 3. Distribución de la riqueza entre los sectores de la economía.

Donde: I es la parte que le corresponde a los empresarios.

II es la parte que le corresponde a los prestamistas.

III es la parte que le corresponde al trabajo.

IV es la parte que se dirige fuera de la economía.

Asimismo, se supondrá que la proporción de la riqueza para cada sector es la que aparece en la gráfica.

Además, que la repartición de la riqueza que le corresponde a cada uno de los sectores se realiza a través del cambio donde el elemento esencial que permite que se de este, con las condiciones de aceptación general y de manera confiable (es lo que se supone) es el dinero.

Ahora pues, si partimos de este caso hipotético nos podremos preguntar si tiene caso incrementar los precios, ¿si esta distribución siempre tiene que permanecer constante?. Pues una de las respuestas más lógicas sería no.

También puede surgir la pregunta, ¿es posible que haya inflación si los trabajadores siempre se les tiene que proporcionar

un salario con el cual, siempre tengan acceso al mismo nivel (o incremental, según cambien las condiciones del proceso productivo, originadas por el desarrollo del progreso científico-técnico) de satisfactores, para su bienestar a nivel biológico, económico y social?

Una respuesta bastante aceptable es la que diría, o al menos en el sector trabajo estaría ausente. Esto por la sencilla razón de que no nos preocuparía o nos daría lo mismo, que los precios de los satisfactores se incrementarán, dado que siempre tendríamos el mismo nivel de bien, o incluso lo mejoraríamos.

Ahora bien, por el lado de los otros tres sectores, tendría algún objetivo aumentar los precios, si estos sectores van a seguir teniendo el mismo nivel de riqueza o ingreso (ganancias), pues no valdría la pena hacerlo.

Entonces, el aumento de precios es ocasionado por algo, es decir tiene una causa, es porque los incrementan. Por consiguiente, es muy probable, que, lo que busquen con el aumento de precios es obtener una mayor parte de riqueza por parte del sector que influye para que sean incrementados los precios.

Hecho con el cual se da una redistribución de ingreso, saliendo favorecido alguno, o alguno de los sectores.

De esta manera, la inflación tiene su origen en la idea de incrementar los precios. Idea que surge de alguna causa o algún motivo real, de obtener recursos para algo.

Motivo por el cual alguno de los sectores tiene que influir en algunas partes de la economía para lograr esto.

Por otro lado, dado que tenemos que tener un punto de referencia en el cual nos basemos para indicar que si existe un incremento de los precios. Y dada la gran complejidad y la dificultad para determinar tal nivel, vamos a suponer, que ese nivel está dado por los precios de producción.

Va que estos precios contienen una ganancia, la que tendrá que ser sólo la que permita que la economía forme un ahorro para autofinanciar su desarrollo, es decir que tenga su propio autofinanciamiento.

Por otra parte, puesto que la economía mundial se presenta como el conjunto de las economías de los países, y cada una de esas economías como una de sus partes. Se considerará a la economía mundial como un sistema económico, y a la economía de un país como un subsistema de ese sistema total.

Para esto, tenemos que tener presente que un sistema "es un conjunto de parte entre las que se producen interacciones, cuyo comportamiento, persigue normalmente, un determinado objetivo" 11. Esto es, es una representación teórica del objeto.

Por lo que, el sistema es una propiedad de la realidad objetiva que nosotros descubrimos, comprendemos y reflexionamos en nuestra conciencia.

b) Elección de variables causales.

Del gran número de aspectos que integra la actividad económico-social, y su gran diversidad, se llegaron a determinar

que son los más importantes para la formación del fenómeno los siguientes: los precios, ya que son los que indican en su variación al alza, la existencia de inflación; los salarios (en términos reales); la deuda pública (tanto interna como externa, pero en este estudio sólo se tomará a la externa); el saldo de la balanza en cuenta corriente; las tasas de interés (las de los mercados financieros nacionales e internacionales de los cuales sólo se incluirán los nacionales); el tipo de cambio; la inversión extranjera directa, la masa monetaria; el PIB que servirá como una variable central de referencia.

Y como variables de gran dificultad para su cuantificación se tomaron: el progreso científico-técnico; la productividad y a los hechos naturales, políticos y sociales.

La alternativa de la elección de variables está en función del grado de cuantificación, o sea de su mensurabilidad, esto como límite principal. Además se toma en cuenta la posibilidad para la obtención de la información (datos), éstos y otros factores, como el grado de complejidad en que los elementos socio-económico-político interactúan, disminuyen bastante la posibilidad de introducir más variables dentro del modelo.

También se tiene que tener presente a las variables no mensurables, tales como: hechos sociales y fenómenos naturales. Toda la imposibilidad que se tiene para cuantificar a estos hechos, a través de un indicador, se tratará de medir su impacto con un efecto. El cual será introducido en el modelo como un efecto que será cuantificado a través de un número aleatorio, magnitud que

variará en cierto intervalo, quedando establecida a partir del conocimiento que se tenga del fenómeno.

Ahora bien, porque se consideró que estas variables fueran las decisivas o ¿porque se dice que si son las que pueden proporcionar una mejor presentación del fenómeno?. Pues esto es porque, son las que representan a los diferentes sectores de la economía, o sea, representan (tanto a nivel externo como interno) en el que incluyen a las diversas áreas de producción: el sector industrial, el sector de servicios; el sector financiero; al sector trabajo (fuerza de trabajo); y del gobierno.

O sea, que dentro de estas variables están tanto el movimiento interno de la economía, así, como las relaciones que se tienen con el exterior (la economía internacional o sector externo).

Así, los precios es una de las variables que pueden ayudar a la explicación del fenómeno, por que, es la variable donde se manifiesta la existencia de inflación. Además, de que es a través de ellos que es posible el surgimiento del fenómeno.

Los salarios se consideran como otra de las variables centrales del análisis, siendo esta otra de las variables fundamentales para la explicación del fenómeno. Estos se consideran como una de las variables esenciales, puesto que, la mayor parte de la población recibe su participación del ingreso a través de éstos, y dado que, es donde se puede apreciar mejor los efectos de la inflación.

Impacto que se refleja en la disminución del poder adquisitivo del salario o términos más generales del dinero, esta es, la razón

po la cual, que el modelo dará el movimiento de los salarios reales, a partir del análisis de los datos empíricos del salario nominal.

La deuda pública, porque con esta se considera a la influencia del Gobierno para imponer diversas políticas tendientes a mantener aun cierto nivel (generalmente tiende a que el salario se rezague en relación al incremento de los precios). La clase y las características dependerán de que el tipo de deuda, esto es, si es externa o interna. Por lo que el impacto de esta variable afectará al salario real disminuyéndolo.

El saldo de la balanza comercial, es otra de las variables que se consideraron como causales. A esta se le considera, porque de alguna manera nos muestra las características del sistema productivo, es decir, manifiesta el desarrollo industrial, y en consecuencia, el grado de desarrollo científico-técnico con el que se produce. Además, de que al ser el indicador de las relaciones comerciales, y por lo tanto, de los términos de intercambio se puede comparar los diferentes procesos productivos, entre el de la economía nacional y las diversas economías con las que se comercia.

La tasa de interés, que viene a ser una variable que afecta tanto al sistema productivo como al financiero, esto es, depende del destino de los recursos solicitados. El pago que se hace por su servicio incrementa los costos, los impuestos u ocasiona que el gobierno establezca cierto tipo de política económica (por ejemplo, la política de ingresos), por lo que es una variable que incide en el fenómeno inflacionario.

Otro de los elementos que se considerará dentro de estas variables, es el tipo de cambio, el que se considerará como el indicador de la depreciación de la moneda internamente y externamente.

Y la oferta monetaria, la que será considerada de acuerdo a los fines que se persiga con la creación del dinero, o no porque supere o no a las necesidades de la circulación mercantil.

De estas variables se considerarán como dependientes a los precios (P) y a los salarios (W_r). Y como independientes a la deuda pública (DP), el salario de la balanza comercial, la que estará clasificada en producción internacional (PII), y la producción internacional o nacional (PI); la tasa de interés (II); el tipo de cambio (DV); la inversión extranjera directa (IED); la tasa monetaria (Mo); el progreso científico-técnico (PCT); la productividad (PRD); los hechos o fenómenos naturales (FN); y los hechos políticos y sociales (HPS).

Estas son las variaciones que se consideraron como las básicas, para describir el comportamiento del fenómeno inflacionario. Con ellas y sus relaciones entre las mismas se intentará formular el modelo matemático para representar al citado fenómeno.

c) Establecimiento del diagrama causal.

Para el establecimiento del diagrama causal, tenemos que tener presente su concepto, en el se indica que "un diagrama causal es un bosquejo esquemático, de entre los elementos que constituyen el sistema, pero sólo de aquellos que están relacionados entre sí

(esto es, de los factores más relevantes que se han determinado como los causales). bosquejo que se hace por medio de un diagrama en el cual el nombre de los distintos elementos (variables) están unidos entre sí por las flechas"14.

En consecuencia, el diagrama causal permite conocer la estructura de un sistema dinámico y complejo. Además de que presenta la característica, de que no contiene información cuantitativa sobre la naturaleza de las relaciones que ligana los distintos elementos, sino que, sólo suministra un bosquejo esquemático de las relaciones de influencia causal.

Ahora bien, el establecimiento del diagrama causal, parte desde el surgimiento de la idea de aumentar los precios (puesto que es el hecho que estamos tratando como inflación). ¿porque se tomó a este hecho como el inicio de las relaciones del diagrama causal?

Esto es así, porque los incrementos o variaciones de los precios, tiene que surgir y en consecuencia tener un estímulo o causa para que se den dichos incrementos.

Estas causas pueden ser el resultado de la necesidad, que puede ser para: incrementar o mantener constante el nivel de ganancias; para mantener la supremacía de un grupo de empresarios (por ejemplo el caso de los monopolios); para obtener recursos como medio de lucha dentro de la competencia, en el mercado; tratar de obtener una cantidad aproximada a la que se obtendría con una

14IBIDEM. p. 43.

producción normal, cuando la producción disminuye por causas de fenómenos meteorológicos o naturales (sismos, terremotos, tormentas, huracanes); obtener recursos para mantener el poder de cierto sector de la sociedad; financiar una guerra; financiar la carrera armamentista; apoyar a dar un golpe de Estado; obtener recursos para intentar impedir una revolución social; la obtención de recursos para contener un movimiento social.

Además, de que se tiene que suponer que, aunque surja la necesidad de incrementar el nivel de precios directamente influyendo en ellos, y de que se utilice como justificación alguno de los estímulos antes mencionados o cualquier otro que se pueda tener, los precios no se incrementan por sí solos, es decir, que el precio de un artículo que aparece, por ejemplo, en un aparador, no varía al menos que sea variado o cambiado por las personas.

Esto nos indica que son las personas las que lo hacen partir de tener un motivo para hacerlo.

Es por eso que, el diagrama causal tiene que partir del hecho (como premisa central), que hace incrementar los precios, es decir, la idea de hacer variar los precios, y en nuestro caso, son las variaciones al alza las que nos manifiestan que estamos en presencia de un proceso inflacionario.

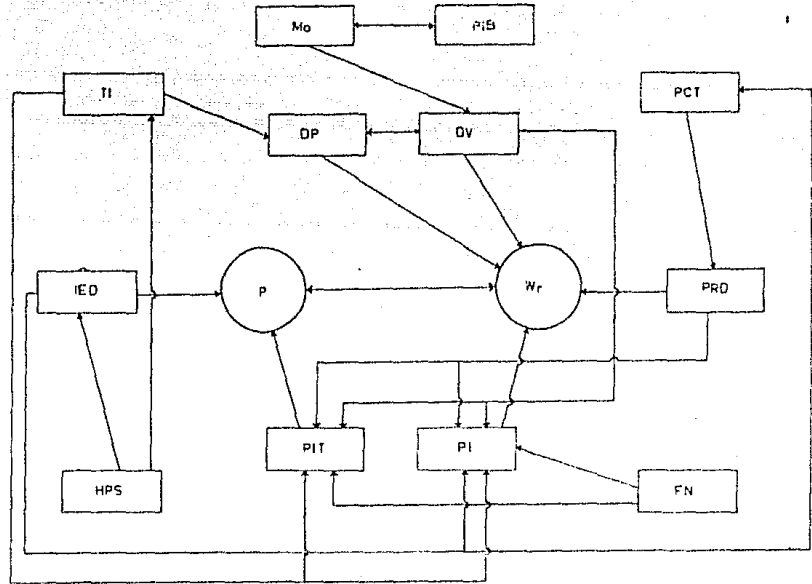
Así, el diagrama causal que se presenta en la página siguiente, indica que todo lo que está a la derecha de la llave, es resultado de la toma de una decisión de influir en alguna variable o variables (en la que detrás de cada una de ellas se encuentra un sector de la economía, por ejemplo detrás de la

DIAGRAMA CAUSAL

OBJETIVO

Desarrollo de la idea de incrementar los precios. Idea que surge de una necesidad, que puede ser para:

- Aumentar las ganancias.
- Obtener recursos para controlar el mercado
- Obtener recursos para una empresa o grupo de empresas con el objeto de obtener la su prelación
- Financiar una guerra
- Financiar la carrera armamentista
- Apoyar un golpe de estado
- Obtener recursos para intentar lograr una revolución popular o socialista.



variable interna se encuentra el sector productivo nacional, detrás de la tasa de interés se encuentra el sector financiero). para obtener como resultado un incremento en los precios de los artículos, de las materias primas o del capital.

El diagrama indica que las variables inflación y salarios están relacionados con sentido bidireccional (esta relación es inversamente proporcional), siendo éstas las variables centrales de el fenómeno, y por tanto, las variables dependientes.

En estas relaciones se indican dos secuencias de efecto de dichas relaciones, unas son las que indican positivo, que en su mayoría son las que hacen que se incrementen los precios, y las segundas son las que se refieren a las que presentan un efecto negativo, y son las que hacen que el salario real disminuya.

Las primeras aparecen en el diagrama con signo positivo, y las segundas con signo negativo. Las flechas indican el sentido del flujo. Flujo que va de las variables independientes a las dependientes.

d) Formulación de la estructura matemática.

Dado que la estructura matemática parte de las relaciones establecidas en el diagrama causal, en consecuencia, para la formulación de ésta estructura, también tenemos que partir de la hipótesis donde se establece que, el nivel variacional de la inflación repercute inversamente en el nivel de el salario, esto diagrama causal es, que cuando se incrementa el nivel inflacionario, el nivel de

los salarios reales tiende a la baja, y cuando la inflación disminuye el salario real aumenta, esto es:

$$\begin{array}{l} \text{Cuando } I \text{ — } W_r \\ \text{y así } I \text{ — } W_r \end{array}$$

O sea que ambas variables se determinan mediante una relación inversa.

De esto se deduce que el nivel del salario real está determinado por varios factores, siendo uno de estos (y el principal) la inflación. Y que la inflación esta en función de varios elementos o variables que se ven influenciadas por una decisión.

Puesto que, la representación gráfica de los datos que se toman como variables en su gran mayoría, representa la gráfica de una función exponencial $Y = a^x$, y dado que entre estas está también la de los precios, de esto se deduce que:

$$\text{la inflación } P \text{ — } e^x$$

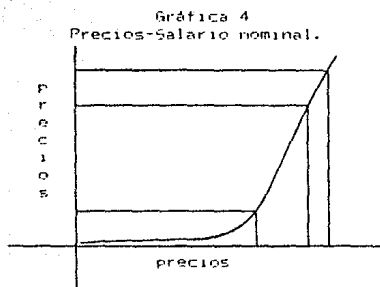
donde el nivel inflacionario se relaciona con el nivel salarial, de acuerdo a esta función lo que implica que a un aumento de una unidad de salario nominal, se incrementa mucho más los precios.

El sentido que toma la información del aumento de los precios en relación al aumento del salario puede ser que sea la fundamentación para que se diga, que el incremento en los salarios ocasiona el incremento de los precios, y portanto de la inflación.

Por otro lado se tiene que tener presente, que el aumento en los precios, se realiza en todo el conjunto de mercancías que aparecen en el mercado, mientras que el incremento en el salario,

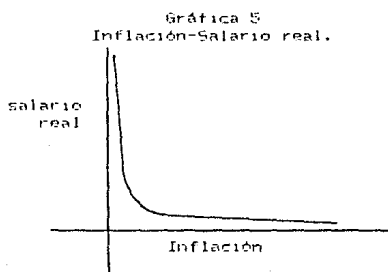
sólo se hace en una sola unidad, que es una jornada de trabajo, o salario por día.

Esto se puede ver en la gráfica 4, que aparece en seguida.



Por otra parte, la función que se propone, para identificar el comportamiento del salario real, es una función potencial

$Y = X^{-1}$, la gráfica de esta función se muestra en seguida:



Con esta función se puede mostrar lo que se ha dicho en la tesis que todo incremento del salario real, le corresponde una disminución del nivel inflacionario, y que a todo incremento del nivel inflacionario, le corresponde una disminución del salario real.

Esto se puede confrontar con lo que sucede con el comportamiento de los salarios nominales. Situación en la cual a un incremento en los salarios corresponde un incremento en los precios más que proporcional, esto se debe a que tanto los salarios como los precios crecen exponencialmente, pero con la diferencia de que el incremento exponencial de los precios es mucho mayor que el de los salarios.

Pero esto no implica, que las variaciones en el nivel salarial sean la causa que dan origen a la inflación, sino por el contrario, el nivel del salario real tiene entre otras causas y siendo la principal el nivel inflacionario.

Así, pues, se tiene que aclarar, que la relación que se ha formulado para sustentar la hipótesis en la que se fundamenta la estructura matemática, se ha determinado de esta manera, porque, en el salario es donde el impacto de la inflación es mayor, y de hecho, donde se manifiestan sus efectos.

De aquí, que se llegue a concluir que el incremento de los precios siga el comportamiento de una función exponencial, y el salario real el de una función potencial. Donde los exponentes representan: el de la función que representa a los precios (o inflación), tiene el impacto de la disminución del salario real

(principalmente). Impacto derivado del incremento de los precios; y la función que representa al salario real, su exponente contiene el impacto, de la disminución del salario por el incremento en la productividad, y de los efectos derivados del sistema impositivo.

De esta manera la función de la inflación quedará representada de la siguiente manera:

$$I = e_z$$

donde e_z está en función de:

$$e_z = f(e_u + e_v)$$

en donde:

e_u : representa a la IED.

e_v : representa a la PII.

además que z se encuentra entre :

$$0 < z < 0.5$$

$$y \quad z = s + t$$

de donde se deriva que:

$$0 < s < 0.4$$

$$0 < t < 0.1$$

$$s = u + v$$

$$u = \alpha + r$$

$$0 < u < 0.25$$

$$0 < \alpha < 0.15$$

$$0 < r < 0.10$$

$$v = \gamma + \delta + \epsilon$$

$$0 < \gamma < 0.15$$

$$0 < \delta < 0.075$$

$$0 < \delta < 0.035$$

$$0 < \epsilon < 0.040$$

Y la función del salario real quedará determinada por $W_r = x_w$,
donde w es la tasa a la que el salario real aumenta o disminuye.

Donde x_w está en función de:

$$x_w = f(e_s + e_o + e_p)$$

en donde:

e_s ; representa a la IV.

e_o ; representa a la DP.

e_p ; representa a la PI.

además de que w se encuentra:

$$0 < w < 0.5$$

$$y \quad w = a + b + c$$

además que se establece que :

$$0 < a < 0.125$$

$$a = n + q$$

$$0 < n < 0.1$$

$$0 < q < 0.025$$

$$0 < b < 0.2$$

$$b = k + \sigma$$

$$0 < k < 0.15$$

$$0 < \sigma < 0.05$$

$$0 < c < 0.175$$

$$c = \mu + v + p$$

$$0 < \mu < 0.07$$

$$0 < v < 0.065$$

$$0 < p < 0.04$$

donde:

- a - indica el efecto de la TI sobre la IED.
- indica el efecto del PCT y de la PRD sobre la PIT.
- y - indica el efecto de los HPS en IED.
- b - indica el efecto de la Mo y de la DV sobre la PIT.
- e - indica el efecto de, la TI, los HPS, y los FN sobre PIT.
- n - indica el efecto de la DV.
- indica el efecto de la Mo sobre la DV.
- k - indica el efecto de la DV sobre la DP.
- o - indica el efecto de la TI sobre la DP.
- μ - indica el efecto de la IED, PCT, PRD, sobre la PI.
- v - indica el efecto del PCT y de la PRD sobre la PI.
- p - indica el efecto de la Mo y de la DV sobre la PI.

La variación de estos exponentes, significa que las variables mensurables, crecen a la magnitud que se obtiene de elevar el número base, que se tiene comodato a la variación del exponente, y en el caso de las variables no mensurables el efecto de esa variable sobre la variable que afecta.

Por tanto, la relación que se concluye será una desigualdad que quedará expresada como sigue:

$$e_x > x_{..}$$

por tanto :

$$e_u + e_v > e_a + e_b + e_c$$

Además, se tiene que tener presente (quizá sirva de justificación, por no haber obtenido mejores resultados), que dada las características y complejidad del fenómeno, es sumamente difícil establecer sus interacciones en términos matemáticos, como ya se ha mencionado, que para la obtención de un buen modelo, se requiere de la realización de varias veces, del intento a través de la sucesiva modificación de la estructura matemática propuesta o incluso proponer otras nuevas, es decir, se llega a él a través de la práctica.

Motivo por el cual se propone este sencillo modelo (en el que es posible que no se reúna la solidez matemática requerida, dado que sólo es el primer intento), para analizar un poco más la interacción de las variables contenidas en él. Se bosqueja el medio por el cuál es posible tratar de llegar a ese fin, que es el método de la simulación (ya que, por la misma complejidad del fenómeno, es difícil realizar tal simulación). El siguiente apartado se bosqueja el proceso.

e) La simulación.

Para empezar a bosquejar este proceso, es necesario primero establecer un puntobase, pues, se tiene que partir de algún nivel de precios y de salarios para poder determinar si es que hubo alguna variación. Además, de que en este nivel es donde se considerará, que tanto los salarios como los precios, obtienen la cantidad necesaria que permite que ambas partes se encuentren con un nivel satisfactorio de ingreso o riqueza.

Este nivel no debe de ser tomado arbitrariamente, sino que tiene que ser un punto, que sea determinado a través de un análisis económico, bastante profundo.

De esta manera, y teniendo en cuenta la dificultad para calcular este nivel, supondremos que este nivel está dado, por los datos del año de 1970, cuando el nivel de precios y el de los salarios nominales estuvo casi igual (al menos numéricamente eso parece). Los datos para esos años son: para el índice de precios al consumidor es 32.59 y para el salario nominal es de 32.00 pesos por día.

Por otro lado dado que la simulación consiste en experimentar con el modelo a través de hipótesis, estas estarán dadas por el comportamiento de los exponentes de las variables, ya que se propone, que con la variación de los exponentes se trabaje la simulación.

Como ya han sido establecidos los intervalos en los que pueden variar dichos exponentes, y dado que se consideran que las variables, presentan un comportamiento decrecimiento exponencial. Además de que estas variaciones están determinadas al menos todas las variables no mesurables), por medio de números aleatorios o casuales.

Por tanto, es necesario diseñar un algoritmo, para generar desvariaciones uniformes. las cuales faciliten la generación de variaciones aleatorias discretas. Estas variaciones o números deben de poseer las siguientes propiedades: deben de seguir una distribución uniforme (0,N), y deben de ser conjuntamente

independientes, esto es, la toma de muestras debe de ser independiente.

También se puede trabajar suponiendo, uno mismo el grado de variación, que uno creanecesario utilizar como hipótesis, pudiendo ser esta variación en algunas o en todos los exponentes de las variables.

Por ejemplo, supongamos que todos los exponentes varían, donde las variaciones son las siguientes:

u,	0.019,	0.022,	0.012,	0.017,	0.021,	0.011
y,	0.023,	0.016,	0.053,	0.04	0.018,	0.02
a,	0.1	0.068,	0.039,	0.039,	0.034,	0.016
b,	0.014,	0.13,	0.128,	0.053,	0.04	0.025
c,	0.115,	0.11,	0.106,	0.073,	0.065,	0.050

De donde resultan los valores para w y para z .

w,	0.355,	0.308,	0.273,	0.165,	0.139,	0.016
z,	0.052,	0.088,	0.095,	0.062,	0.042,	0.112

Elevando el valor empírico (estadístico para el año de 1970) de las variables precios y salarios, tomando como exponentes cada uno de los valores de las variables, se obtienen los siguientes resultados:

Los precios:	34.329,	37.487,	41.223,	43.859,	45.741,	51.162
Los salarios:	31.708,	31.363,	30.973,	30.405,	29.782,	29.047

Los datos de las variables, que se tomaron como base son y en los que se toman como base para encontrar su variación, es el número e elevado a un exponente, estos datos son:

Precios 32.59, e $^{0.019}$; IED 3189.1, e $^{0.022}$; PII 2328.3, e $^{0.012}$

DP 4262.0, e. 2.34; DV 12.50, e. 2.37; PI 1289.6, e. 2.31.

También el proceso puede realizarse, uno mismo eligiendo algunas hipótesis (la variación que quiere uno que cambie la magnitud de la variable elegida, para ver cual es su impacto en el fenómeno), y al mismo tiempo que se determinen otras por medio de números aleatorios.

Por último se mencionará que en el proceso para el cálculo de las magnitudes correspondientes al precio (inflación) y el salario, es en forma acumulativa, esto es paracada iteración que se realice en el proceso.

BIBLIOGRAFIA

- Donella H. Meadows. Los límites del crecimiento. México, Ed. F.C.E.
- Aracil, Santoya Javier. Introducción a la dinámica de sistemas. Madrid, Ed. Alianza Universidad, 1983.
- Tíjonov, A y Kostomárov, D. Conferencias de introducción a las matemáticas aplicadas. Moscú, 1987.
- Gnedenko Boris. La dialéctica y los métodos científicos generales de investigación, Tomo 2, La Habana. Ed. Ciencias Sociales, 1985.
- Mao Tsetung. Cinco tesis filosóficas de Pekín. Ed. en lenguas extranjeras, 1975.

CONCLUSIONES Y SUGERENCIAS

Es muy satisfactorio estar concluyendo este modesto trabajo acerca del fenómeno de la inflación, que con la conclusión y algunas sugerencias, que se pondrán con alternativas de política se habrá terminado.

Como se ha visto a lo largo del desarrollo del trabajo, que son muchos y de diversa índole los factores que generan a la inflación. De esto queda claro, que no sólo factores monetarios, ni sólo factores de la producción, son las causas de la aparición del fenómeno.

Sino por el contrario, entran en la lista de variables (en las que existe la posibilidad de ser afectadas, para lograr el surgimiento de la inflación), desde factores económicos, sociales, políticos y naturales, que sirven como fundamento para tomar la decisión de crearla. Además de que muchas de estas son de difícil medición.

Así, se tiene que los efectos de la inflación siempre se dejan sentir más en los salarios. Pero ¿porqué en estos?. Pues, porque en ellos no entran a ingresar para su formación, otras fuentes que lo hagan que se recupere ante las embestidas de los aumentos de los precios, sino que, únicamente entra en él, el pago que se le da al trabajo (pago por el tiempo que se alquila la fuerza de trabajo). Además, de que el salario (como sector), no es el que establece los precios, sino que son tomadores de

ellos.

Asimismo, se puede ver que, para crear la inflación se interviene en las relaciones de intercambio, por lo que es posible, que a través de la creación de dinero, el cual no representa a trabajo pretérito, lo que viene a significar la violación de los acuerdos o normas para su vigencia, normas que son principalmente la confianza y la aceptación general.

Puesto que los elementos esenciales para el cambio son el dinero y los precios, con esto queda claro, que los responsables de la aparición de fenómeno, son los entes económicos o las personas que pueden intervenir para afectar a estos factores, principalmente en el establecimiento de los precios.

Por que hay que tener presente que los precios, como precios, no pueden cambiar ellos mismos su magnitud. Dadas estas características, es ilógico que se piense que cuando se incrementa el salario, se crea un estímulo para el surgimiento de la inflación.

Por que si tenemos en cuenta, el supuesto de la distribución del ingreso, que se menciona en el inciso (b) del capítulo seis, sólo se lograría con esto disminuir la parte del ingreso que le corresponde a otros sectores. En consecuencia, los que crean la inflación, son los sectores que pueden intervenir en el establecimiento de los precios, esto como una reacción a la disminución de la parte del ingreso, que ellos mismos determinan que les corresponden.

También, se puede ver que la inflación es un medio de lucha

entre los sectores (entre los que no se encuentra el sector trabajo). Dado que, se utiliza como medio de obtención de poder (para controlar el sistema productivo y por tanto el trabajo), por los entes económicos o políticos que detentan el poder económico.

Lo que no dezlinda en esto, que también tenga la intención de afectar (con una tendencia a disminuirlo), a los ingresos del sector trabajo.

Por lo que, se puede decir que la inflación es causada por la materialización de la idea de aumentar los precios, con el objeto de afectar a los ingresos de otros sectores. Idea que surge de alguna necesidad de esos sectores para hacer algo.

Las sugerencias que se desprenden del trabajo para incidir en el fenómeno, tal vez sea muy difícil ponerlas en práctica, dadas las características del sistema económico internacional, esto es tenemos que tener presente los fundamentos y la dinámica de la economía capitalista.

Antes de empezar a enunciar estas sugerencias, se tiene que aclarar que, que estas alternativas tendrán un carácter selectivo, es decir, serán determinadas y aplicadas de acuerdo a las necesidades reales de la economía y de la población en su conjunto, y también de acuerdo al impacto que se da con ellas, así como el origen de donde provengan.

Estas sugerencias pueden ser enunciadas como sigue :

Establecer una política que permita tener cierta legislación (y más que legislación que se logre que tomen conciencia para

invertir), que obligue a los empresarios e inversionistas nacionales a invertir dentro de la economía, y que impida que saquen recursos al extranjero (a menos que sea en calidad de Inversión Extranjera Directa). Esto con el objeto de que la propia economía vaya creando su propio fondo de financiamiento, y por tanto, no se recurra al crédito exterior.

Establecer una política que permita crear las condiciones para controlar, y en lo posible ir disminuyendo la inversión extranjera directa. Puesto que los recursos que este tipo de inversión extraen como ganancias salen de la economía, y por tanto, no se reinvierten, además de que esta parte es muy alta. Por lo que, restan demasiado la posibilidad para crear el fondo mencionado en punto inmediato anterior, para el autofinanciamiento de la economía.

La creación de una base bastante sólida del aparato educativo, que permita desarrollar en conocimiento científico, y en consecuencia sea esto, el fundamento de un ulterior desarrollo del progreso científico-técnico.

Esto permitirá competir con los productores del exterior, sin regalar el producto de la fuerza de trabajo. Además de que con esto se mejoraría los términos de intercambio, por consiguiente, serviría para disminuir la dependencia del exterior permitiendo a su vez, tener una productividad mucho mayor. Con lo que se podría controlar mucho mejor a la inversión extranjera, para vaya disminuyendo hasta lograr dejar la mínima posible.

Depender mucho menos del crédito exterior, porque esto merma considerablemente los recursos que se generan en la economía, lo que lleva a que la proporción del ingreso que le corresponde a cada uno de los sectores disminuya.

Establecer una política que no le permita al gobierno crear el dinero cuando el lo desea hacer, sino que el dinero se cree bajo un proceso minucioso, con el cual se determine la cantidad óptima de dinero para el funcionamiento de la economía.

Establecer una proporción de riqueza entre el sector financiero y el productivo, de tal manera, que al trabajo le corresponda parte que le garantice un buen nivel de vida. Para esto, se tendrán que establecer tasas de interés adecuadas para este fin.

Todo este conjunto de políticas tendrán que estar dirigidas a que salga la mínima cantidad de recursos (riqueza) al exterior, con el objeto de garantizar al máximo que se pueda obtener el autofinanciamiento de la economía.

Permitiendo al mismo tiempo reducir la inflación al mínimo (situación que se tendrá cuando el salario real se incremente considerablemente), etapa que se caracterizará por presentar el nivel inflacionario que permita lograr el desarrollo económico requerido para lograr la estabilidad económica, social y política.

INDICE

	Pag.
PROLOGO.....	1
AGRADECIMIENTOS.....	4
INTRODUCCION.....	5
Capítulo 1	
BREVE PANORAMA DEL DESARROLLO HISTORICO DE LA ECONOMIA INTERNACIONAL : 1950 - 1985.....	9
a) Periodo : 1950 - 1959	10
b) Periodo : 1960 - 1969	20
c) Periodo : 1970 - 1985	52
Capítulo 2	
DIFERENTES CONCEPCIONES QUE ANALIZAN AL FENOMENO DE LA INFLACION	102
i) Análisis Keynesiano	105
ii) Análisis Monetarista.....	110
iii) Análisis Estructuralista.....	119
iv) Análisis Marxista.....	127
v) Análisis Sociológico	131
Capítulo 3	
DIFERENTES CLASIFICACIONES DE LOS PROCESOS INFLACIONARIOS DESDE EL PUNTO DE VISTA DE SU ORIGEN Y DURACION	137
a) Enfoque de la inflación de "empuje de la demanda y de la presión de costes".....	137
1) Inflación de la demanda	138
2) Inflación de costes	140
b) Estancflación	145
c) Inflación galopante	152
d) Hiperinflación	153
e) Inflación importada	154
f) Inflación reptante	157
g) Inflación reprimida	159
h) Especulación	160
i) Deflación	161
Capítulo 4	
EL DINERO	170
a) Aspectos generales del dinero	170
b) Dos enfoques acerca del dinero: Keynes y Marx	179
Capítulo 5	
LOS PRECIOS	191
a) El progreso científico-técnico como elemento que modifica los precios	192
b) Los precios	206
c) El monopolio como determinante del precio... ..	212
d) Dos visiones acerca de los precios: Keynes y Marx	221

e) Tasa de interés y su relación con los precios	225
Capítulo 6	
FORMULACION DE LA ESTRUCTURA TEORICO-MATEMATICA.....	235
a) Presentación del modelo matemático	235
b) Elección de variables causales	248
c) Establecimiento del diagrama causal	252
d) Formulación de la estructura matemática.....	256
e) La simulación	263
CONCLUSIONES Y SUGERENCIAS	268