



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA
DE MEXICO

ESCUELA NACIONAL DE ESTUDIOS PROFESIONALES
" A R A G O N "

" POLITICA COMERCIAL E INDUSTRIA
TEXTIL Y DEL VESTIDO EN MEXICO
1980-1990 "

T E S I S

QUE PARA OBTENER EL TITULO DE

LICENCIADO EN ECONOMIA

P R E S E N T A :

MARTHA BEATRIZ MARTINEZ ANAYA

San Juan de Aragón, Edo de Méx.

1993

TESIS CON
FALLA DE ORIGEN



Universidad Nacional
Autónoma de México



UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

I N D I C E

INTRODUCCION	I
------------------------	---

PRIMERA PARTE

ANTECEDENTES DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO BAJO EL MODELO DE SUSTITUCION DE IMPORTACIONES Y EL MODELO MONOEXPORTADOR PETROLERO 1940-1979

CAPITULO 1. ANTECEDENTES DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO Y EL PROCESO DE INDUSTRIALIZACION EN MEXICO 1940 -1976

I. INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO	1
1. Definición	1
2. Antecedentes Históricos	2
II PRIMERA ETAPA DEL MODELO DE SI: CRECIMIENTO CON DEVALUACION - INFLACION 1940-1955	8
1. Aspectos Generales	8
2. Política Industrial	9
3. Sector Manufacturero	11
3.1 PIB de la Industria Textil y del Vestido	16
4. Política Comercial y Sector Externo 1940-1955	23
4.1 Balanza Comercial de la Industria Textil y del Vestido	28
III ETAPA AVANZADA DE LA SI 1956-1970	37
1. Aspectos Generales	37
2. Política Industrial	38
3. Sector Manufacturero	42
3.1 PIB de la Industria Textil y del Vestido	43

4. Política Comercial y sector Externo	49
4.1 Balanza Comercial de la Industria Textil y del Vestido . 55	
IV DECADENCIA DEL MODELO DE SUSTITUCION	
DE IMPORTACIONES 1970 - 1976	65
1. Aspectos Generales	65
2. Política Industrial	70
3. Sector Manufacturero	73
3.1 PIB de la Industria Textil y del Vestido	76
4. Política Comercial y Sector Externo	82
4.1 Balanza Comercial de la Industria Textil y del Vestido . 96	

**CAPITULO 2. DE LA SUSTITUCION DE IMPORTACIONES A LA
MONOEXPORTACION PETROLERA 1976 - 1979**

I. CRISIS Y REACTIVACION DE LA ECONOMIA	107
1. Aspectos Generales	107
2. Política Industrial	113
3. PIB por Sectores e Industria Manufacturera	119
3.1 PIB de la Industria Textil y del Vestido	122
3.1.1 Evolución por ramas en la Industria Textil y la Industria del Vestido	123
4. Política Comercial y Sector Externo	125
4.1 Tipo de Cambio	128
4.2 Evolución del Sector Externo	128
4.3 Balanza Comercial de la Industria Textil y del Vestido . 132	

SEGUNDA PARTE
APERTURA COMERCIAL E INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO
DENTRO DEL MODELO DE SUSTITUCION DE EXPORTACIONES
1980-1991

CAPITULO II. APERTURA COMERCIAL E INDUSTRIA TEXTIL Y DEL
VESTIDO DENTRO DEL MODELO EXPORTADOR, UNA NUEVA ESTRATEGIA
DE INDUSTRIALIZACION Y COMERCIO EXTERIOR

I.	SITUACION ECONOMICA INTERNACIONAL	139
II.	EVOLUCION DE LA ECONOMIA MEXICANA 1980-1991	140
III.	ESTRATEGIA PARA EL FOMENTO DEL COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO Y POLITICA INDUSTRIAL	152
1.	Planes y Programas Nacionales	153
2.	Leyes y Acuerdos	163
3.	Programas y Acuerdos Relacionados a la Industria Textil y del Vestido	166
IV.	EVOLUCION DE LA PRODUCCION INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO	174
1.	Evolución del PIB por Actividad Económica 1980-1991 . .	175
2.	PIB Industrial	175
3.	PIB Manufacturero	175
4.	Industria Textil y del Vestido	181
4.1	Características Generales	181
4.2	La Industria Textil y del Vestido en la Década de los 70	182
4.3	La Industria Textil y del Vestido en la Década de los 80	186
4.4	Industria Textil 1980-1990	193

4.4.1.Hilados y Tejidos de Fibras Blandas	196
4.4.2.Hilados y Tejidos de Fibras Duras	197
4.4.3 Otras Industrias Textiles	198
4.5. Industria del Vestido	198
4.6.Participación del PIB de la Industria Textil y del Vestido en el PIB Total, PIB Industrial y PIB Manufacturero 1980-1990.	201
4.7.PIB de la Industria Textil y del Vestido, Producción y Contribución de los Grupos en sus Ramas 1980-1989 . .	203
4.7.1.Hilados y Tejidos de Fibras Blandas	203
4.7.2.Hilados y Tejidos de Fibras Duras	207
4.7.3.Otras Industrias Textiles	207
4.7.4.Prendas de Vestir	210
4.8 Personal Ocupado en la Industria Textil y del Vestido .	211
4.8.1.Contribución de las ramas hacia la industria	211
4.8.2 Evolución del empleo en la Industria Textil y del Vestido 1980-1989	213
V.RACIONALIZACION DE LA PROTECCION	217
1.Racionalización de la Protección 1980-1991	218
2.Racionalización de la Protección en la Industria Textil y del Vestido 1980-1990.	238
VI. BALANCE COMERCIAL DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO 1980-1991	255
1.Balanza Comercial de la Economía Mexicana 1980-1991 . . .	255
2.Balanza Comercial de la Industria Textil y del Vestido 1980-1991	260

2.1.Participación de las Exportaciones e Importaciones de la Industria Textil y del Vestido en las Exportaciones e Importaciones Totales y Manufactureras.	265
3. Balanza Comercial de la Industria Textil 1980-1991 . . .	267
3.1.Participación de las Exportaciones de la Industria Textil en las Exportaciones Totales y Manufactureras 1980-1991	271
3.2.Participación de las Importaciones de la Industria Textil en las Importaciones Totales y Manufactureras 1980-1991	272
3.3.Balanza Comercial de la Industria Textil por Capítulos 1980-1991	273
4.Balanza Comercial de la Industria del Vestido	283
4.1.Participación de las Exportaciones de la Industria del Vestido en las Exportaciones Totales y en las Exportaciones Manufactureras 1980-1991	286
4.2.Participación de las Importaciones de la Industria del Vestido en las Importaciones Totales y en las Importaciones Manufactureras 1980-1991	287
4.3.Balanza Comercial de la Industria del Vestido por Capítulos 1980-1991	288
COMENTARIOS Y PERSPECTIVAS	293
CONCLUSIONES	306
ANEXO	310
BIBLIOGRAFIA	358

INTRODUCCION.

La elaboración de esta investigación surge a partir de la controversia generada por la implementación de una política de corte neoliberal, específicamente nos referimos a uno de los aspectos de la política comercial, esto es, al proceso de racionalización de la protección efectuado a partir de 1985, así pues, el tema central que aquí se aborda es el relacionado a los efectos económicos que esta política tiene sobre la Industria Textil y del Vestido para ello se considera al período comprendido entre 1980 y 1990.

A través de este trabajo se desea proporcionar la mayor información posible sobre la manera en que se efectuó el proceso de apertura comercial así como la evolución de algunas variables de la Industria Textil y del Vestido, principalmente las vinculadas a su producción y balanza comercial a fin de detectar las fallas y problemas generados por la aplicación de este proceso, sin pretender entrar a un debate a favor o en contra de esta política ni de la política proteccionista.

La hipótesis que sustenta a este trabajo consiste en mostrar que la aplicación de la política de apertura comercial puede tener efectos negativos en el mediano plazo sobre todo en aquellos sectores tradicionales como la Industria Textil y del Vestido en donde predominan empresas pequeñas y medianas que difícilmente tienen acceso a tecnologías y capitales que les permitan modernizar y reestructurar su planta productiva para enfrentar a la competencia a que da lugar la liberalización del comercio exterior pues con la implementación de esta política, en el

mediano plazo se presenta un ingreso acelerado de las importaciones que reduce el mercado interno sobre todo para las empresas pequeñas y medianas que integran a la Industria Textil y del Vestido, de manera que las importaciones satisfacen a gran parte de la Demanda interna porque cuentan con mejor precio y calidad, lo cual se reflejará en la balanza comercial deficitaria de este sector, cierre de empresas y desempleo entre otros.

A fin de establecer la importancia que ha tenido la política comercial dentro del proceso de industrialización y concretamente para establecer cuales fueron los efectos de la política de racionalización de la protección en la Industria Textil y del Vestido, consideramos conveniente dividir a este trabajo en dos partes; la Primera Parte consta de 2 capítulos , en el primero se presentan brevemente la definición y antecedentes históricos de esta industria, también se efectúa un repaso general de la evolución de algunas variables de la Industria Textil y del Vestido dentro del Modelo de Sustitución de Importaciones, esto es, del período de 1940 a 1976. En el segundo capítulo se observan las mismas variables, dentro de los años de 1976 a 1979, es decir, que se contemplan algunos años del Modelo Monoexportador Petrolero.

En la Segunda Parte se cubre el lapso de 1980 a 1991. En su capítulo respectivo se proporciona un marco general sobre los planes, programas, acuerdos bilaterales y multilaterales que constituyeron la base para la estrategia de Industrialización y Comercio Exterior de México dentro del Modelo de Sustitución de Exportaciones y se dedica un apartado al proceso de

racionalización de la Protección.

En todos los Modelos de Desarrollo se describe de manera general la evolución de la economía, la política económica, industrial y comercial, además se presenta la evolución del PIB por actividades económicas, el PIB manufacturero y las diferentes divisiones que lo integran, se presenta con mayor detalle al PIB de la Industria Textil y del Vestido, también se incluye información sobre la balanza comercial total y la correspondiente a la industria Textil y del Vestido. Es conveniente mencionar que en los datos referentes a la producción, los años base se fueron modificando de acuerdo a como se proporcionalaba la información disponible.

Al final se presenta un Anexo que contiene información sobre la clasificación de las fibras textiles, el proceso de hilado, la maquinaria empleada, el proceso de acabado y estampado y la confección. además se presenta la historia de la Industria Textil, posteriormente se enuncian las principales fábricas textiles; las huelgas en la industria textil a partir de la década de los 70, las principales empresas textiles exportadoras e importadoras durante la década de los 80.

P R I M E R A P A R T E

ANTECEDENTES DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO

BAJO EL MODELO DE SUSTITUCION DE IMPORTACIONES

Y EL MODELO MONOEXPORTADOR PETROLERO

1940-1979

CAPITULO I

ANTECEDENTES DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO Y EL PROCESO DE INDUSTRIALIZACION EN MEXICO 1940-1976

I. INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO

1. DEFINICION

En la cadena de producción textil se procesa materia prima de origen natural o artificial y se elaboran hilos y telas que se transforman en prendas de vestir o para usos intermedios. Desde el punto de vista del proceso de producción, es posible señalar que la actividad dentro de la Industria Textil y del Vestido incluye tres eslabones productivos básicos:

- 1) La elaboración de las fibras.
- 2) La fabricación de Hilados y Tejidos.
- 3) La de acabado y confección.

Para fines de la contabilidad social y de organización de los industriales las 2 primeras fases se agrupan en la Industria Textil y la última en la de Confección y del Vestido,¹⁾

1) López, Jesús Miguel. *Textiles al borde de un ataque de crisis*. Comercio Exterior. México, D. F.: Banco Nacional de Comercio Exterior, S. A., Vol. 40, No. 11, Noviembre de 1990. Pág. 1047.

sin embargo, a pesar de esta división en realidad todo el proceso se encuentra estrechamente enlazado, por esa razón en este estudio se analizan ambas industrias.

2. ANTECEDENTES HISTORICOS.

Los vestidos son una de nuestras necesidades ancestrales con las que hemos mantenido siempre un íntimo contacto, si bien las primeras confecciones eran de piel de animales. con el descubrimiento de fibras blandas y el consiguiente desarrollo de la industria textil, la confección de indumentaria comenzó una nueva etapa dentro de su evolución.

La palabra textil deriva del verbo latín texere (tejer), se aplica a cualquier clase de tejido.

El arte de hilar las fibras naturales convirtiéndolas en filamentos así como para tejer los hilos en telas o lienzos tuvo su origen en el período neolítico o de piedra pulimentada. Todas las fibras naturales más importantes fueron descubiertas en este período, según el orden de su descubrimiento, aparecen primero las fibras duras como el YUTE y el CARAMO, a las que siguen fibras semiblandas como el LIND y el RAMID, posteriormente surgen las fibras blandas como la LANA, ALGODON y SEDA. También se usaron en la antigüedad telas fastuosas compuestas de hilos de plata y oro a las que se alude con frecuencia en textos bíblicos.

Desde la época prehispánica, la elaboración de prendas de

vestir ha tenido un papel importante en México. Los datos ar
queológicos de que hasta la fecha se dispone, muestran que en
el área mesoamericana la manufactura de cestas, redes y corde
les precedió a la de tejidos. En base al material obtenido -
en varias cuevas secas del Valle de Tehuacán puede situarse -
la aparición de este tipo de textiles hacia el año 5000 a. C.,
mientras que la primera evidencia de tejido (consistente en -
una impresión sobre un fragmento de cerámica), pertenece al -
período comprendido entre los años de 1,500 y 900 a.C. Los -
hallazgos realizados en diversas cuevas de la sierra y el su-
roeste de Tamaulipas, señalan también un largo intervalo de -
tiempo entre la aparición de los primeros textiles y la pre-
sencia de tejido.²⁾

Acerca de los materiales empleados por los pueblos prehis-
pánicos de estas áreas para elaborar sus tejidos, se sabe que
eran usadas fibras de origen vegetal; algunas veces empleaban
fibras animales como plumas y pelo de conejo, pero sólo como
ornamento.

Las fibras de mayor uso fueron el algodón y fibras duras
(obtenidas de plantas como los agaves), también se usaron fi-
bras suaves, extraídas del tallo de algunas plantas.

El registro arqueológico, muestra que el uso de fibras du

2) Mostache de Escobar, Alba Guadalupe. *Técnicas Prehispánicas del Tejido*. 1a. edición en español, México, D. F.: --
Edit. Instituto Nacional de Antropología. Págs. 97 y 98.

ras es más antiguo que el del algodón. El material de las -- cuevas del Valle de Tehuacán revela que las fibras duras fueron empleadas para la elaboración de textiles diversos durante los años que van de 6500-4800 a.C., es decir que no hay indicio de ejemplares tejidos elaborados con algodón sino a partir de los años comprendidos entre 900 - 200 a. C. Hasta la fecha no han aparecido en el área mesoamericana tejidos más antiguos que esos. El algodón fue en época prehispánica un importante artículo de comercio y tributo, estando restringido el uso de prendas de esta fibra a grupos minoritarios, ya que la gente del pueblo en general se vestía con tejidos elaborados de fibras duras.³⁾

El hilado consiste en la formación de hilos continuos por estiramiento y torsión de las fibras, en la época prehispánica hubo 2 métodos de hilado: uno de ellos no requería de la ayuda de implementos, pues únicamente consistía en el estiramiento y torsión de las fibras entre las palmas de las manos, o bien entre la palma de la mano y el muslo, el otro necesitaba de la presencia de 2 artefactos: el huso y un volante o peso para impulsar el giro del uso, este volante es conocido en México con el nombre de malacate, el cual en sus inicios se elaboró con barro y posteriormente con otros materiales como hueso, piedra, concha y probablemente madera.⁴⁾

3) Mastache de Escobar, *Op. Cit.*, Pág. 98.

4) Mastache de Escobar. *Op. Cit.*, págs. 100 y 101.

Como se puede apreciar, la actividad en la rama textil y el de la confección, son parte de nuestra cultura y gozan de una gran tradición en el país, a pesar de la llegada de los españoles, en cierta forma continuaron aunque durante la colonia estas actividades fueron obstaculizadas, también hay referencias de que en el siglo XVI se hicieron algunas exportaciones de ropa elaborada por indígenas, hacia las Antillas.⁵⁾

La rama textil fue una de las pioneras del sector manufacturero nacional, su establecimiento se produjo debido a que reunió 3 factores fundamentales para su ubicación.

- Suministro de agua, indispensable para la transformación de las fibras.
- Disponibilidad de mano de obra.
- La ubicación de los mercados.⁶⁾

Desde la época colonial, esta industria ha contribuido de manera importante en el abastecimiento de telas y ropa para el mercado y en la absorción de mano de obra. El origen de la Industria Textil se remonta a los obreros coloniales, que producían telas e hilos de algodón y lana, este tipo de producción tuvo su mayor auge de 1790 a 1810, aunque algunos años después fueron desmantelados pues muchos de los españoles retiraron su capital por la existencia de contrabando de telas

5) López, J. Miguel. *Op. Cit.*, Pág. 1048

6) López, J. Miguel. *Op. Cit.*, Pág. 1048.

de E. U. e Inglaterra y por el clima de inestabilidad provoca do por la Guerra de Independencia, además esta misma situa-- ción aunada a la falta de capitales y las contínuas convulsio nes políticas del país, impidieron el desarrollo de una indus tria del vestido propia.

Durante el siglo pasado y a comienzos del presente, la In dustria Textil muestra un gran crecimiento y una constante am pliación. En 1805 se tenían 39 establecimientos con un total de 7,809 telares, para 1900 se tenían 141 establecimientos -- con 18,553 telares y 600,707 husos, para 1910 se tenían 127 - establecimientos y 26,184 telares.⁷⁾

En el período revolucionario la producción textil no se - paralizó pues existía la necesidad de abastecer a las fuerzas en pugna, así como a la demanda del exterior generada por la primera Guerra Mundial, todo esto mantuvo activo al sector -- textil mientras la economía padecía el conflicto interno; sin embargo es conveniente mencionar que su nivel de actividad ca yó y hasta 1926 es cuando comienza a recuperarse. Adicional mente, en la década de los 30 mejoraron las condiciones para la reactivación económica, pues se acrecentó la infraestructu ra y se crearon instituciones de fomento y crédito, en esta - década ya se confeccionaba en México una mayor cantidad de ro pa de trabajo para obreros. Pocos años después, se estable--

7) SPP, *Estadísticas Históricas de México*. T. 1. Pág. 507.

cieron en el país las primeras empresas fabricantes de medias, calcetines, camisas y trajes para hombres.

Con el objeto de entrar en nuestro tema, en el siguiente capítulo veremos la evolución de algunas variables de la Industria Textil y del Vestido dentro de los modelos de desarrollo aplicados en nuestra economía.

EL MODELO DE SUSTITUCION DE IMPORTACIONES

A partir de 1940, el proceso de industrialización en México se consideró como el eje del desarrollo económico nacional, por eso a pesar de la tradición del sector agrícola, los principales lineamientos de política económica comenzaron a girar en torno a la industrialización.

Durante sus primeros años el modelo de sustitución de importaciones se acompaña de medidas de corto plazo, destacando entre ellas la de crecimiento con devaluación-inflación, dicha política se aplicó de 1940 a 1955, y su objetivo era sustituir bienes de consumo duradero y bienes intermedios. Tiempo después se adoptó la estrategia conocida con el nombre de desarrollo estabilizador que abarcó el período de 1956 a 1970, en la cual se pretendía sustituir bienes intermedios y de capital. A continuación veremos la evolución de la economía en cada una de estas fases.

II. PRIMERA ETAPA DEL MODELO DE SI: CRECIMIENTO CON DEVALUACION-INFLACION 1940-55.

1. ASPECTOS GENERALES

En esta etapa la política económica asumió un perfil proteccionista y el Estado desempeñó un papel importante como agente económico promotor del proyecto de industrialización. Este período se caracteriza por un crecimiento con devaluación, inflación creciente y desequilibrio externo. La tasa anual media de crecimiento del PIB fue de 5.73% (Ver cuadro 2). Para corregir el desequilibrio en cuenta corriente de la Balanza de Pagos, que es especialmente notorio en los años de 1946 a 1948 y de 1951 a 1952 (Ver cuadro 8), se recurrió en varias ocasiones a la devaluación. (Ver cuadro 7).

La principal fuente de financiamiento del Estado se efectuó con la emisión primaria de dinero, debido a esto la oferta monetaria presentó un crecimiento constante del 17.8% en promedio.⁸⁾ La política fiscal ocupó un papel importante para alcanzar el objetivo de crecimiento a través de una participación activa del gasto público en la formación de capital que se orientó principalmente a obras de infraestructura.

Por lo anterior, vemos que en conjunto, las devaluaciones, el gasto público corriente y su financiamiento con emisión --

8) Guillén Romo, H. *Orígenes de la crisis en México*. 2a. reimpresión. Edit. ERA. México, 1986. Pág. 27.

primaria, explican la inflación durante este período.

2. POLITICA INDUSTRIAL

Como ya lo indicamos anteriormente, los objetivos de la política de industrialización se convirtieron en el eje de -- aplicación del modelo de SI, cuya estrategia básica consistió en el proteccionismo excesivo a la industria. En general, se favoreció a la creación de industrias que sustituyeran importaciones con el múltiple propósito de mejorar la situación de la Balanza de Pagos, lograr una mejor integración entre las actividades productivas de la economía, y en segundo lugar -- existió la preocupación por aumentar los niveles de ingreso y ocupación.

Aunque se emplearon diversos mecanismos administrativos para el fomento industrial, destacan los siguientes:

- a) Franquicias Fiscales.
- b) Protección frente a la competencia exterior.
- c) Medidas de integración industrial.

Los mecanismos proteccionistas más importantes, sin duda, fueron las licencias de importación, que se emplearon como instrumento regulador de importaciones.

MECANICA DEL SISTEMA DE LICENCIAS

La Secretaría de Industria y Comercio, por solicitud de personas físicas o morales extendía permisos para la importa-

ción de mercancías sujetas a restricción o prohibición, bajo los siguientes criterios:⁹⁾

- Que fueran bienes que no se producían en el país.
- Que la producción nacional no abasteciera por completo al mercado interno.
- Que existiera escasez temporal de la oferta, la cual debía subsanarse con importaciones.

INCENTIVOS AL DESARROLLO INDUSTRIAL

Dos de los principales incentivos que se otorgaron con el propósito de fomentar el desarrollo industrial y promover la SI, fueron:

a) Ley de Industrias Nuevas y Necesarias.

Se consideraba como industrias nuevas y necesarias a empresas que se dedicaban a la exportación, la prestación de algunos servicios y al ensamblaje. En una segunda clasificación se determinaba la duración de las franquicias (10, 7 y 5 años) que dividía a las industrias en básicas, semibásicas y secundarias. Además se concedía una prórroga de 5 años para las básicas y semibásicas en caso de que no hubiesen recuperado el 80% de la inversión inicial.

Con esta ley se pretendía impulsar el desarrollo de manufacturas, también tendía a la sustitución de importaciones y

9) NAFINSA, S. A. *La Política Industrial*, en *Lecturas del Triestre Económico*, No. 4; 2a. reimposición; México. Edit. -- F.C.E. 1986. Pág. 200.

a una diversificación de la producción industrial.

b) Regla XIV de la Tarifa del Impuesto General de Importación (TIGI)

Esta regla establecía un régimen preferencial para la adquisición de maquinaria y equipos del exterior. Su objetivo era el de fomentar el desarrollo industrial del país facilitando la creación de nuevas empresas o la ampliación y modernización de las existentes.

La regla XIV concedía 2 tipos de privilegios a los importadores de maquinaria o equipos que pretendían establecer una nueva planta o efectuar ampliaciones.

- 1) Permitía la importación de sus bienes en unidades completas que se introducían en varias remesas con una tarifa que aplicaba un gravamen menor a la suma de partes y componentes.
- 2) Concedía una reducción del 75% al arancel sobre importaciones.

La Regla XIV representa el complemento de otras medidas de fomento y a diferencia de la Ley de Industrias Nuevas y Necesarias concedía las franquicias sin selección alguna.

3. SECTOR MANUFACTURERO

Durante la década de 1940 a 1949, el sector primario creció a un promedio de 4.5%, el sector servicios a un 5.1% y el

sector industrial a un 5.8% en promedio, a su vez, dentro de este último sector, la industria de la construcción ocupó el primer lugar con un crecimiento promedio del 10.8%, seguida por la industria de la transformación con 6.5%, quedando en tercer lugar la generación de electricidad con un crecimiento del 6.0%.

Como se puede observar, durante esta década la producción manufacturera registra un crecimiento relevante, debido entre otras cosas o factores externos como a los cambios que se hicieron para promover la industria y al estímulo que proporcionó el Estado. Además, en el período 1940-1958 se crearon empresas en las cuales el gobierno asignó recursos y canalizó créditos. Su participación se dirigía preferentemente a la Industria Siderúrgica, los fertilizantes, la petroquímica, el papel, metal-mecánicas, la azucarera y otras industrias de la alimentación. Por su parte, dentro de la industria textil destaca la empresa estatal Ayotla Textil adquirida por el gobierno en 1946.¹⁰⁾

En los años 40 la industria textil era una de las ramas más importantes de la industria manufacturera,¹¹⁾ justamente es en esta década cuando se consolida la Industria del Vestido de México pues se organiza la Cámara Nacional de la Indus

10) NAFINSA, *Op. Cit.*, Págs. 212 a 216.

11) López, J. Miguel. *Op. Cit.*, Pág. 1048.

tria del Vestido con 1068 socios, contando ya con la capaci--
dad de satisfacer por sí misma la demanda de prendas de ves--
tir del mercado nacional que hasta entonces dependía en gran
proporción del exterior.¹²⁾

Para fines de nuestro estudio y ubicar la evolución de al
gunas variables de la Industria Textil y del Vestido en el --
contexto del modelo de sustitución de importaciones en su pri
mera fase, presentamos los datos disponibles correspondientes
a este período, sin embargo aclaramos que la información del
PIB por actividades se presenta con mayor desagregación a par
tir de 1950, por ello a partir de este año mostramos el valor
de la producción de la industria Textil y del Vestido.

En los años de 1950, 1954 y 1955 el PIB registra tasas de
crecimiento elevadas que contrastan con la baja actividad eco
nómica que se presentó en 1953 cuando la mayoría de los secto
res y ramas económicas muestran un crecimiento negativo.

En este período la industria de la Transformación creció
a una tasa de 6.7%, ligeramente por arriba del producto total,
lo mismo sucede con la industria de energéticos, de la cons--
trucción y la más alta que es la de bienes de capital.

El sector primario, crece en menor medida respecto al sec
tor industrial y el de servicios, lo que nos indica que la --

12) CNIV. *La Industria del Vestido*, documento elaborado por -
la Cámara Nacional de la Industria del Vestido.

CUADRO 1

PIB POR ACTIVIDADES, TASAS DE CRECIMIENTO PORCENTUAL 1940-49

AÑO/ACTIVIDAD	1960 = 100										Crecimiento Promedio
	1940	1941	1942	1943	1944	1945	1946	1947	1948	1949	1940-49
PIB	1.38	9.74	5.6	3.7	8.16	3.14	6.57	3.4	4.12	5.48	5.13
Sector Primario	-4.8	14.2	9.2	-4.2	5.4	-1.6	4.4	3.1	9.9	9.8	4.5
Industrias	5.0	5.8	6.9	5.1	5.3	4.6	7.4	5.3	3.9	5.6	5.8
Minería	-1.8	-2.4	14.5	2.4	-13.3	2.6	-22.9	30.7	-7.7	0.7	0.3
Petróleo	-4.9	2.4	-7.3	3.8	1.0	13.2	12.1	13.9	9.2	4.6	4.8
Electricidad	2.6	-0.3	4.0	4.4	0.5	11.7	7.9	8.4	10.3	9.6	6.0
Construcción	21.4	3.3	6.5	6.4	21.0	30.0	19.4	2.0	-3.1	1.2	10.8
Transformación	6.5	9.1	7.8	5.7	7.8	3.1	9.4	1.6	6.3	7.3	6.5
Servicios	2.1	10.0	3.7	6.1	10.4	2.9	6.9	2.7	2.4	4.0	5.1

FUENTE: NAFINSA. Economía Mexicana en Cifras. 6a. ed.; México, D. F.: Edit. Letra y Línea, S. A., 1978. Cuadro 2.5.

CUADRO 2

PIB POR ACTIVIDADES 1950-55. TASAS DE CRECIMIENTO PORCENTUAL
1960 = 100

AÑO/ACTIVIDAD	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1951-55	1940-55
PIB	9.9	7.7	4.0	0.3	10.0	8.5	6.1	5.73
Agricultura	9.7	5.3	-2.8	-0.2	17.0	9.2	5.7	5.2
Industrias	13.1	9.2	6.2	-1.5	8.1	10.3	6.5	6.0
Extractivas	-	-3.6	11.0	-1.0	-5.9	16.0	3.3	
Energéticas	-	10.2	6.1	2.7	8.1	9.2	7.3	
Construcción	17.8	9.5	12.7	-7.7	7.6	11.3	6.7	10.0
Transformación	12.6	10.5	4.4	-1.0	9.8	9.7	6.7	6.9
Bienes de K	-	37.1	-0.3	-5.5	10.1	12.2	10.7	
Otras Industrias	-	1.4	14.7	-4.2	5.3	16.5	6.7	
Servicios	4.0	8.5	7.8	5.2	1.3	8.7	5.9	6.0

FUENTE: NAFINSA. Economía Mexicana en Cifras. 6a. ed.; México: Edit. Letra y Línea. 1978. Cuadro 2.5. Págs. 26 a 28.

agricultura comienza a retrasarse en la medida en que el sector secundario recibe grandes estímulos.

3.1 PIB de la Industria Textil y del Vestido.

Dentro de la Industria de la Transformación, el PIB de la Industria Textil y del Vestido alcanza un crecimiento promedio del 4%, sin embargo si excluimos al cuero, el promedio es de 3.3%, lo cual definitivamente no es un crecimiento alto si lo comparamos con el 12% que alcanzó el subsector de cuero y sus productos, o con el 10.9% de los materiales no metálicos.

La participación del valor de la producción de la Industria Textil y del Vestido dentro del PIB total, mostró en general una tendencia decreciente, lo mismo sucede con su participación dentro de la industria de la Transformación, además siguiendo el comportamiento de la economía en general, la Industria Textil y del Vestido presenta una caída en 1953. (Ver cuadro 4).

Al interior de la Industria Textil y del Vestido, el subsector con mayor crecimiento entre 1950 y 1955, fue el del Vestido, con un 3.7% en promedio, seguido por el de fibras blandas con 3.2% y por último otros textiles con un 2.8% (ver cuadros 5 y 6).

CUADRO 3

PIB MANUFACTURERO 1950-55 TASAS DE CRECIMIENTO PORCENTUAL

Millones de pesos de 1960

AÑO / ACTIVIDAD	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1950-55
Ind. Transformación	12.6	10.5	4.4	-1.0	9.8	9.7	6.7
-Alimentos y similares	-	11.9	8.8	6.5	9.5	3.6	8.1
-Textiles e Indumentarias	-	4.4	1.9	-11.5	12.7	12.3	4.0
De Fibras blandas	-	1.4	6.6	-14.0	14.7	7.2	3.2
Otros textiles	-	11.2	-10.5	-8.6	17.5	4.5	2.8
Vestido y calzado	-	5.5	0.5	-6.7	11.1	8.0	3.7
Cuero y sus productos	-	3.6	4.5	-26.6	7.6	70.7	12.0
-Derivados Forestales	-	8.8	-11.3	3.7	-1.8	5.4	1.0
-Productos Químicos	-	23.0	1.5	2.0	14.5	12.4	10.7
-Materiales no metálicos	-	7.4	-2.4	4.8	9.1	21.0	8.0
-Materiales metálicos	-	-4.9	27.0	-12.8	14.1	31.1	10.9
-Bienes de K	-	37.1	-0.3	-5.5	10.1	12.2	10.7
-Otras Industrias	-	1.4	14.7	-4.2	5.3	16.5	6.7

FUENTE: Elaborada en base al cuadro 2.5 de NAFINSA. Economía - Mexicana en Cifras. 6a. ed.; México, D. F.: Edit. Letra y Línea, S. A. 1978. Págs. 26 a 28.

CUADRO 4

PARTICIPACION DEL PIB EN LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO EN EL
PIB TOTAL Y EN EL PIB DE LA INDUSTRIA DE LA TRANSFORMACION 1950-1955
Millones de pesos de 1960

ANO	PIB TOTAL (1)	PIB INDUSTRIA DE LA TRANSFORMACION (2)	PIB TEXTIL (3)	PARTICIPACION PORCENTUAL DE 3 en 1 (4)	PARTICIPACION PORCENTUAL 3 en 2 (5)	PIB INDUSTRIA DEL VESTIDO (6)	PARTICIPACION PORCENTUAL DE 6 en 1 (7)	PARTICIPACION PORCENTUAL DE 6 en 2 (8)
1950	83 304	14 244	1 738	2.1	12.2	1616	1.9	11.3
1951	89 746	15 746	1 799	2.0	11.4	1705	1.9	10.8
1952	93 315	16 440	1 847	2.0	11.2	1714	1.8	10.4
1953	93 571	16 266	1 610	1.7	9.9	1600	1.7	9.8
1954	102 924	17 855	1 856	1.8	10.4	1778	1.7	10.0
1955	111 671	19 859	1 978	1.8	10.0	1919	1.7	9.7

FUENTE: NAFINSA. Economía Mexicana en Cifras. Op. Cit., Págs. 26 a 28.

CUADRO 5

PIB INDUSTRIA TEXTIL E INDUMENTARIA
1950-1955

Millones de pesos de 1960

AÑO	TOTAL	VARIACION % ANUAL
1950	3354	-
1951	3504	4.5
1952	3561	1.6
1953	3210	-9.9
1954	3634	13.2
1955	3897	7.2
Promedio:		3.32

FUENTE: SPP, Estadística Histórica de México. Elaborado en base al cuadro 9.2, Pág. 323.

CUADRO 6

PIB INDUSTRIA TEXTIL E INDUMENTARIA 1950-1955

Millones de pesos de 1960

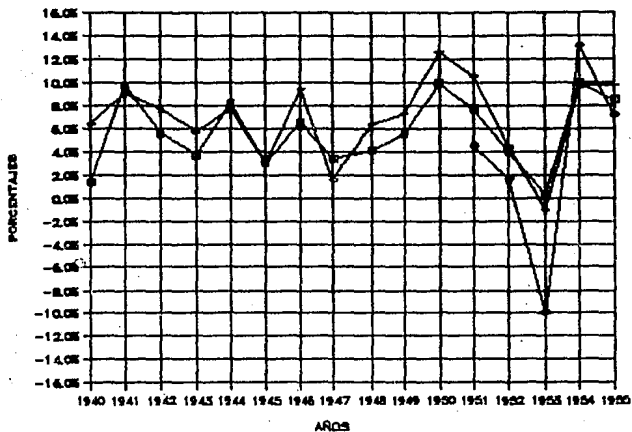
AÑO	FIBRAS BLANDAS	VARIACION % ANUAL	OTROS TEXTILES	VARIACION % ANUAL	VESTIDO ¹	VARIACION % ANUAL
1950	1 362	-	376	-	1616	-
1951	1 381	1.4	418	11.2	1705	5.5
1952	1 473	6.7	374	-10.5	1714	0.5
1953	1 268	-13.9	342	-8.6	1600	-6.7
1954	1 454	14.7	402	17.5	1778	11.1
1955	1 558	7.2	420	4.5	1919	7.9
Promedio:		3.2		2.8		3.7

1) Incluye calzado.

FUENTE: Elaborado en base a SPP, Estadística Histórica de México, Pág. 323.

GRAFICA 1

PIB, PIB MANUFACTURERO Y PIB DE LA INDUSTRIA
 TEXTIL Y DEL VESTIDO 1940-1955¹⁾
 TASAS DE CRECIMIENTO PORCENTUAL
 (Millones de pesos)



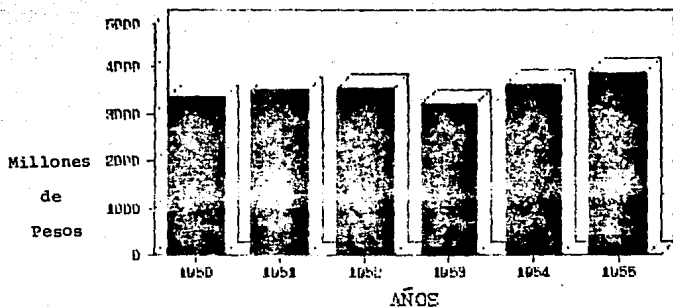
- PIB Total
- PIB Manufacturero
- PIB de la Industria Textil y del Vestido

1) Los datos del PIB de la Industria Textil y del Vestido, se encuentran disponibles a partir de 1950.

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 1, 2 y 5.

GRAFICA 2

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO 1950-1955
Miles de Millones de Pesos
1960 = 100

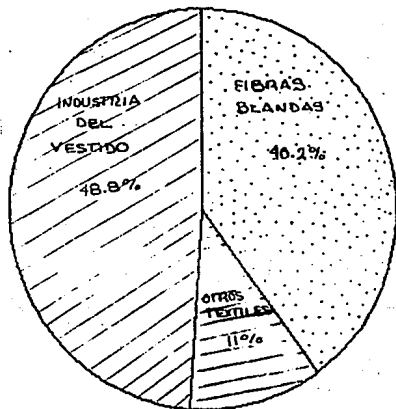


FUENTE: Elaborado en base al cuadro 5.

GRAFICA 3

PIB INDUSTRIA TEXTIL E INDUMENTARIA 1950-1955

Aportación por Sectores
Millones de pesos de 1960



4. POLITICA COMERCIAL Y SECTOR EXTERNO 1940-1955

Como veremos a continuación en este apartado y en general a lo largo de este estudio, intentamos destacar la estrecha relación que existe entre la política comercial y la política industrial, insistiendo en este punto, retomamos una cita en donde J. E. Navarrete nos dice que "desde sus inicios el sentido y la velocidad del proceso mexicano de industrialización ha estado determinado en gran medida por los apoyos e impulsos de la política comercial, de tal manera que la industrialización y la política comercial constituyen las dos caras de una misma moneda".¹³⁾

En estos años, los principales objetivos de la política comercial fueron:

- Recaudación.
- Equilibrio de la Balanza de Pagos.

Para lograr estos fines se utilizaron instrumentos como el control cuantitativo y el tipo de cambio, este último se convirtió en uno de los instrumentos proteccionistas más importantes en esta etapa, además de que se utilizó como mecanismo corrector de la balanza de pagos.

En 1946, 1947 y 1948, el déficit en cuenta corriente -- fue de 160.0, 147.0 y 49.6 millones de dólares respectivamente

13) Navarrete, Jorge Eduardo. *Las 2 caras de la moneda: Comercio Exterior e Industrialización*, en *Lecturas del Triestre Económico*. No. 4; 2a. reimpresión, México: Edit. Fondo de Cultura Económica, 1986. Págs. 410 y 411.

te, esto a su vez afectó a las reservas del Banco de México, las cuales registraron una variación negativa de 99, 110.8 y 40.3 millones de dólares, en los años mencionados. Considerando estos antecedentes, nos explicamos las principales causas de las devaluaciones entre 1948 y 1949. En esta fase de la Sustitución de Importaciones, también se encuentra la famosa devaluación de 1954 en donde se establece el tipo de -- cambio de 12.50 pesos por dólar. (Ver cuadros 7 y 8).

El excesivo proteccionismo que caracteriza a este período, se basa en 3 preocupaciones fundamentales:¹⁴⁾

- Se perseguía como principal objetivo afianzar el desarrollo interno en factores endógenos, aislando a la economía del efecto directo de las fluctuaciones de la demanda de mercados internacionales.
- Se pretendía atender los déficits en cuenta corriente de la Balanza de Pagos.
- Se consideraba conveniente crear un clima favorable a la expansión por la sustitución de importaciones.

El proteccionismo se inicia sobre todo, a raíz de la Segunda Guerra Mundial, a partir de la oportunidad que brindó la apertura del mercado de Estados Unidos debido al conflicto internacional, de manera que se posibilitó en nuestro país una expansión por el aumento de la demanda interna efec

14) NAFINSA, S. A. *Op. Cit.*, págs. 194 a 219.

CUADRO 7**PARIDAD DEL PESO RESPECTO
AL DOLAR NORTEAMERICANO
1940 - 1955****(Pesos por dólar)**

AÑO	PROMEDIO
1940	5.40
1941	4.85
1942	4.85
1943	4.85
1944	4.85
1945	4.85
1946	4.85
1947	4.85
1948	5.74
1949	8.01
1950	8.65
1951	8.65
1952	8.65
1953	8.65
1954	11.34
1955	12.50

FUENTE: Economía Mexicana en Cifras, 10a. ed., 1988, --
Pág. 400.

CUADRO 8
 BALANZA DE PAGOS DE MEXICO 1940 - 1955
 (Millones de dólares)

CONCEPTO/AÑO	1940	1941	1942	1943	1944	1945	1946	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955
I. Balanza de mercancías y servicios	22.6	-20.9	32.3	109.0	33.7	32.1	-140.0	-147.8	-49.6	72.8	58.7	-165.9	-49.7	-114.8	-33.6	34.9
A. Exportación de mercancías y servicios	213.7	223.8	272.8	310.1	339.2	500.7	570.1	713.9	718.5	781.1	926.7	917.8	932.7	863.7	1048.2	1200.1
B. Importación de mercancías y servicios	191.1	244.7	240.5	201.1	305.5	468.6	710.1	861.7	768.1	708.3	868.0	1083.7	1032.4	1078.3	1081.8	1165.2
II. Reservas y Opiliones ¹⁾	-3.1	14.2	15.5	25.1	-24.2	43.5	20.1	-13.0	-7.9	-48.7	42.1	109.1	1.8	23.6	-92.1	49.8
III. Capital a Largo Plazo	2.5	11.6	14.8	-4.7	28.5	7.6	39.9	31.9	17.2	17.6	51.2	48.9	47.5	45.4	34.7	116.8
IV. Variación de la Reserva del Banco de México	22.0	-2.1	16.0	134.2	37.0	93.2	-89.0	-110.0	-40.3	41.4	172.0	-7.5	-29.6	-41.0	-26.0	201.5

1) Incluye movimiento de capital a corto plazo.

FONTE: Elaborado en base al cuadro 7.1 de NAFINSA, Economía Mexicana en Cifras, 6a. ed. 1978.

tiva y por la ausencia de competencia extranjera.

Sólo en 1942 y 1943 existió una gran escasez de productos extranjeros así como una reacción creciente en la demanda de importaciones. En 1944 se instituye un sistema de licencias de importación que con el tiempo se convertiría en uno de los instrumentos más importantes para el control de las importaciones.

Los principales acontecimientos de 1946 a 1950, en cuanto a la política comercial fueron:

- Un déficit en cuenta corriente durante los años de 1946 a 1948, que hizo necesarias las devaluaciones de 1948 y 1949.
- El sistema de licencias establecido en 1944, se aplicó hasta julio de 1947.
- El gobierno encomendó a la Secretaría de Economía la -- creación de una lista de productos que requerían licencias de importación sin necesidad de nuevas autorizaciones.
- Se creó el Comité Nacional para el Control de Importación, además de que 5000 fracciones elevaban sus impuestos.
- El sistema de aranceles comienza a operar con tasas advalorem (1947) pues hasta ese año sólo se operaba con tasas específicas.

También en 1947 se creó el GATT y el gobierno mexicano decidió no participar en él.

- En 1949 se reorganizó la Comisión de Aranceles que ya se había creado desde 1927.

En abril de 1954, se ordenó una devaluación para promover las exportaciones y reducir las importaciones a pesar de ello las importaciones de bienes de consumo duradero siguieron aumentando.

Entre 1953 y 1954, se encontraban sujetas a permiso previo 520 fracciones y ya para 1958, se controlaban 1,600 fracciones.¹⁵⁾

4.1 Balanza Comercial de la Industria Textil y del Vestido

Las exportaciones de la Industria Textil registran fluctuación, así, se alternan años de crecimiento constante con años de descenso en su valor. Los periodos en los que se percibe un crecimiento son los de 1940 a 1947, de 1949 a 1951, y de 1954 a 1955. Los descensos se registran en 1948, 1952 y 1953. Así, mientras que en 1947 se había alcanzado un valor de 582,649, (millares de pesos), para 1948 desciende a 457 136; en 1951 se había llegado a 1 589 335 millares de pe

15) Villarreal, René. *Industrialización, deuda y desequilibrio externo de México*. 2a. ed. corregida y aumentada; - México: Edit. Fondo de Cultura Económica, 1988. Pág. 76.

esos y se contrae en 1952 al obtener 1,464,340 millares de pesos, por último al año siguiente en 1953 continúa su caída y obtiene un valor de 1,192,927 millares de pesos.

CUADRO 9

EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL 1940-55¹⁾

Millares de Pesos

AÑO	Fibras textiles no manuf-- facturadas en escambre, - hilo telas y desperdicios	Hilazas, telas y artícu-- los textiles manufactura-- dos y productos similares	TOTAL
1940			37 442
1941			60 695
1942			123 177
1943			194 084
1944			256 714
1945			336 348
1946			518 549
1947			582 649
1948	287 565	169 571	457 136
1949	612 840	137 650	750 490
1950	952 042	160 659	1112 701
1951	1322 346	266 989	1589 335
1952	1295 706	168 634	1464 340
1953	1254 918	138 009	1392 927
1954	1775 210	189 386	1964 596
1955	2377 143	259 071	2636 214

FUENTE: Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior de México.

1) De 1940 a 1947 la información se presenta de acuerdo a la clasificación de la Lista Mínima de Mercancías de la Sociedad de Naciones. A partir de 1948 se adopta la clasificación Uniforme del Comercio Internacional. (CUCI).

En la industria del Vestido, la caída más relevante sucede entre 1946 y 1947 años en los cuales las exportaciones totales descienden de 9,275 millares de pesos a 3181 millares

de pesos, sin embargo, es hasta 1952 cuando se tienen indicios de una cierta recuperación.

CUADRO 10

EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO 1940-55

(Millares de pesos)

ANO	Vestidos, ropa interior -- etc. en materias textiles, sombreros de todas clases	Vestuario de cuero o piel	TOTAL
1940 ¹⁾	682	13	695
1941	1344	101	1445
1942	3759	146	3905
1943	9541	344	9885
1944	12609	609	13218
1945	9362	1626	10988
1946	7416	1859	9275
1947	2841	340	3181
	Ropa de vestir, excepto <u>ro</u> pa de piel con pelo	Articulos de vestuario -- confeccionados con pieles excepto sombreros, gorras y guantes	
1948 ²⁾	1641	--	1641
1949	1782	--	1782
1950	4221	--	4221
1951	4977	--	4977
1952	6033	4	6037
1953	6551	338	6889
1954	7109	510	7619
1955	8774	496	9270

FUENTE: Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior, Varios años.

1) De 1940 a 1947 la información se presenta de acuerdo a la clasificación de la Lista Mínima de Mercancías.

2) A partir de 1948 se adopta la clasificación uniforme del Comercio Internacional. (CUCI)

Podría considerarse que como resultado de la aplicación de instrumentos de fomento industrial orientados al sector -

manufacturero (ya mencionados anteriormente), la Industria -- Textil, incrementó considerablemente su participación porcentual en el valor de las exportaciones totales, ésta situación contrasta con la participación de la industria del vestido -- que apenas alcanza unas décimas y al mismo tiempo presenta -- fluctuaciones que finalmente muestran una tendencia decreciente, ello es comprensible en virtud de que se trataba de una -- industria incipiente que apenas comenzaba a abastecer al mercado interno.

Así como en mayor parte de los sectores, la industria -- del vestido incrementa sus importaciones en los años de 1946 a 1948 y de 1951 a 1953.

Aunque en una primera impresión podríamos decir que las importaciones efectuadas tanto en la industria textil como en la del vestido muestran una tendencia creciente, su participación en el total registra una contracción debido principalmente a la adopción del modelo de sustitución de importaciones, así como al crecimiento y expansión de ambas industrias.

La industria textil alcanza su más alta participación en 1942 con un 11.0% y la menor la obtiene en 1953 con 3.4%. La industria del vestido alcanza su máxima participación en 1946 con 3.1% y las menores en 1954 y 1955.

CUADRO 11

PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA
TEXTIL Y DEL VESTIDO EN EL TOTAL DE EXPORTACIONES
(1940- 1955)

Miles de Pesos Corrientes

AÑO	Exportaciones Totales (1)	Exportaciones de la Industria Textil (2)	Participación Porcentual -- (2) en (1)=(3)	Exportaciones de la Industria del Vestido (4)	Participación porcentual de 4 en 1 (5)
1940	960 041	37 442	3.9	695	0.07
1941	729 516	60 695	8.3	1445	0.20
1942	989 725	123 177	12.4	3905	0.40
1943	1130 229	194 084	17.2	9885	0.90
1944	1046 985	256 714	24.5	13218	1.26
1945	1271 878	336 348	26.4	10988	0.86
1946	1915 261	518 549	27.1	9275	0.48
1947	2161 849	582 649	27.0	3181	0.15
1948	2661 271	457 136	17.2	1641	0.06
1949	3623 081	750 490	20.7	1782	0.05
1950	4339 405	1112 701	25.6	4221	0.10
1951	4850 227	1589 335	32.8	4977	0.10
1952	4878 623	1464 340	30.0	6037	0.12
1953	4701 831	1392 927	29.6	6889	0.15
1954	6347 900	1964 596	30.9	7619	0.12
1955	9170 772	2636 214	28.7	9270	0.10

FUENTE: Elaborado en base a datos de los Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior de México, Varios años.

Las importaciones de la Industria Textil registran un --
 crecimiento relevante en los años de 1946, 1947, 1948,
 1950, 1951 y 1953.

CUADRO 12

IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL 1940-1955

(Millares de Pesos)

AÑO	Fibras textiles, no manu- facturadas en estambre, - hilo, telas y desperdi- cios.	Hilazas, telas y artículos textiles manufacturados y productos similares	TOTAL
1940			62 742
1941			84 210
1942			83 345
1943			81 819
1944			112 380
1945			116 667
1946			159 838
1947			198 289
1948	73 290	129 677	202 967
1949	87 414	124 172	201 585
1950	124 887	127 591	242 478
1951	121 215	167 497	288 712
1952	88 684	140 029	228 713
1953	95 208	128 601	233 809
1954	184 354	161 577	345 931
1955	229 006	152 382	381 387

FUENTE: Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior de Méxi-
 co. De 1940 a 1947 la información se presenta de --
 acuerdo a la clasificación de la Lista Mínima de Mer-
 cancias de la Sociedad de las Naciones. A partir de
 1948 se adopta la Clasificación Uniforme del Comercio
 Internacional (CUCI).

CUADRO 13

IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO 1940-1955.

Millares de Pesos

AÑO	Vestidos, ropa interior, etc. de materias textiles, sombreros	Vestuario de cuero o piel.	TOTAL
1940	8 068	363	8 431
1941	12 682	621	13 303
1942	13 906	1122	15 028
1943	20 133	2047	22 180
1944	24 933	3555	28 488
1945	31 575	7184	38 759
1946	40 052	10626	50 678
1947 ¹⁾	44 432	3706	48 138
	Ropa de vestir excepto ropa de piel con pelos	Vestidos de piel, no incluye sombreros, gorras y guantes	
1948 ²⁾	22 509	13	22 522
1949	14 387	41	14 428
1950	7 586	5	7 591
1951	15 957	37	15 994
1952	17 013	15	17 028
1953	15 126	23	15 149
1954	11 533	38	11 571
1955	9 225	53	9 278

FUENTE: Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior, Varios Años.

1) De 1940 a 1947 la información se presenta de acuerdo a la clasificación de la Lista Mínima de Mercancías.

2) A partir de 1948 se adopta la Clasificación Uniforme del Comercio Internacional. CUCI.

CUADRO 14 .

PARTICIPACION DE LAS IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA
TEXTIL Y DEL VESTIDO EN EL TOTAL DE IMPORTACIONES 1940-55

(Millares de pesos corrientes)

ANO	IMPORTACIONES TOTALES (1)	IMPORTACIONES INDUS- TRIA TEXTIL (2)	PARTICIPACION PORCENTUAL 2 en 1 (3)	IMPORTACIONES INDUS- TRIA DEL VESTIDO (4)	PARTICIPACION PORCENTUAL 4 en 1 (5)
1940	669 016	62 742	9.4	8 431	1.3
1941	915 110	84 210	9.2	13 303	2.5
1942	753 039	83 345	11.1	15 028	2.0
1943	909 583	81 819	9.0	22 180	2.4
1944	1895 198	112 380	6.0	28 488	1.5
1945	1604 404	116 667	7.3	38 759	2.4
1946	1636 787	159 858	9.8	50 678	3.1
1947	3230 294	198 289	6.1	48 138	1.5
1948	2951 495	202 967	6.9	22 522	0.8
1949	3527 321	201 585	5.7	14 428	0.4
1950	4403 368	242 478	5.5	7 591	0.2
1951	6773 170	288 712	4.3	15 994	0.2
1952	6394 191	228 713	3.6	17 028	0.3
1953	6985 280	233 809	3.4	15 149	0.2
1954	8926 338	345 931	3.9	11 571	0.1
1955	11045 729	381 387	3.5	9 278	0.1

FUENTE: Elaborado en base a datos de los Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior de México. Varios años.

En 1940 y 1941 el saldo comercial de la Industria Textil es deficitario, sin embargo a partir de 1942 su saldo comercial se vuelve positivo y tiende a crecer con el tiempo, como resultado de la expansión de este sector. En el caso de la Industria del Vestido, la constante a lo largo de la primera fase de la sustitución de importaciones, es el déficit, siendo en la década de los 40's cuando alcanza los déficit más altos, cabe señalar que para mediados de los 50's este déficit comienza a reducir notablemente. Debemos tener presente que es en esta década cuando esta industria comienza a satisfacer en mayor proporción al mercado interno por lo que va a depender en menor medida de las importaciones.

CUADRO 15

SALDO COMERCIAL INDUSTRIA TEXTIL 1940-1955

(Millares de pesos)

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1940	37 442	62 742	-25 300
1941	60 695	84 210	-23 515
1942	123 177	83 245	39 932
1943	194 084	81 819	112 265
1944	256 714	112 380	144 334
1945	336 348	116 667	219 681
1946	518 549	159 838	358 711
1947	582 649	198 289	384 360
1948	457 136	202 967	254 169
1949	750 490	201 585	548 905
1950	1 112 701	242 478	870 223
1951	1 589 335	288 712	1 300 623
1952	1 464 340	228 713	1 235 627
1953	1 392 927	235 809	1 159 118
1954	1 964 596	345 931	1 618 665
1955	2 636 214	381 387	2 254 827

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 9 y 12.

CUADRO 16

SALDO COMERCIAL DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO 1940-55

(Millares de pesos)

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1940	695	8 431	-7 736
1941	1 445	13 303	-11 858
1942	3 905	15 028	-11 123
1943	9 885	22 180	-12 295
1944	13 218	28 488	-15 270
1945	10 988	38 759	-27 771
1946	9 275	50 678	-41 403
1947	3 181	48 138	-44 957
1948	1 641	22 522	-20 881
1949	1 782	14 428	-12 646
1950	4 221	7 591	- 3 370
1951	4 971	15 994	-11 023
1952	6 037	17 028	-10 991
1953	6 889	15 149	- 8 260
1954	7 619	11 571	- 3 952
1955	9 270	9 278	- 8

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 10 y 12.

III. ETAPA AVANZADA DE LA SI 1956-1970

1. ASPECTOS GENERALES

En esta etapa el motor del crecimiento continuaba siendo el desarrollo industrial que ahora pretendía avanzar en la sustitución de bienes intermedios y de capital.

Los principales objetivos de la política económica fueron el crecimiento del producto real así como la estabilidad de precios y del tipo de cambio. Para lograr estas metas se

aplicaron las siguientes medidas:

- El control del Gasto Público.
- Subsidiar y conceder estímulos a la industria.
- Controlar el circulante.
- Recurrir al endeudamiento externo.

El Estado participó directamente como inversionista e in directamente con la política económica con el fin de promover la industrialización y el crecimiento económico. Durante este período el PIB creció a un promedio del 6.78% y el déficit en cuenta corriente alcanzó una cifra acumulada de 5035.5 millones de dólares (Ver cuadros 17 y 22).

Las políticas fiscal y monetaria se orientaron al fomento de la industria. La política fiscal promovió el desarrollo industrial a través de subsidios y exenciones y bajas tarifas en los bienes y servicios públicos. El Estado financió su gasto y déficit, con endeudamiento externo más que con emisión primaria, todo ello contribuía a disminuir las presiones inflacionarias.¹⁶⁾

2. POLITICA INDUSTRIAL

En la segunda fase del modelo de sustitución de importaciones observamos que el PIB presenta una tasa de crecimiento

16) Guillén Romo, H., *Op. Cit.*, págs. 35 a 39.

anual promedio mayor que en la fase anterior al pasar de -- 5.73% a 6.78% en promedio. Como sabemos el proceso de desarrollo económico había definido a la industrialización como eje de la acumulación de capital, canalizando para ello la -- mayor parte de los recursos.

Bajo el esquema estabilizador, se aplicó una estrategia a través de la cual se modificó la estructura del producto, de ahí que observamos que el sector secundario se convirtió en el más dinámico alcanzando un crecimiento promedio del -- 7.8%, seguido por el sector servicios y al final se ubicó el sector primario con 3.4%.

Durante la década de los 60's, la economía en general -- registra un crecimiento positivo y sostenido. El PIB crece 7.2% mientras que el sector secundario crece por arriba del PIB 7.9%, por su parte, el sector servicios crece 7.2% y el sector primario 3.8% en promedio.

La política de industrialización acelerada durante el desarrollo estabilizador se basó en el proteccionismo. Los aranceles fueron crecientemente sustituidos por permisos de importación, esta medida fue importante como apoyo a la industrialización, junto con la ya mencionada Ley de Industrias Nuevas y Necesarias y la Regla XIV de la TIGI.

En estrecha relación con el manejo de los controles -- cuantitativos de importación, la Secretaría de Industria y Comercio apoyaba desde 1965 los Programas de Fabricación, -- que formaban parte de los instrumentos que aplicó el Estado

CUADRO 17

PIB POR ACTIVIDADES 1956 - 70 CRECIMIENTO

PORCENTUAL 1960 = 100

ARO/ACTIVIDAD	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1956-70	1960-70
PIB	6.8	7.6	5.3	2.9	8.9	4.9	4.7	8.0	11.7	6.5	6.9	6.3	8.1	6.1	6.9	6.7H	7.2
Sector Primario	-2.3	8.1	6.9	-3.1	5.2	1.9	-3.4	5.2	7.5	5.4	1.7	2.7	2.2	1.1	4.9	1.4	1.8
Industrias	10.6	7.5	4.4	8.1	9.6	5.3	5.5	9.8	5.7	7.1	9.6	8.7	10.0	8.3	8.1	7.8	7.9
- Extractivas	1.0	6.5	-0.5	3.1	3.8	-1.7	8.9	0.04	2.2	-2.1	2.8	1.8	2.2	4.8	3.0	2.4	2.4
- Energéticas	7.2	7.0	10.7	12.1	5.8	12.0	6.1	11.6	10.9	6.2	7.8	13.6	11.7	7.4	10.5	9.3	9.3
- Construcción	15.5	13.0	-3.4	2.2	14.5	-0.5	6.5	14.5	16.9	-1.5	14.4	13.0	7.4	9.4	4.8	8.4	9.0
- Transformación	11.4	6.5	5.4	9.0	8.5	5.6	4.9	9.2	14.7	12.7	9.6	7.1	10.5	8.1	8.7	8.8	9.1
- Bienes de K	25.0	13.0	0	15.2	9.9	22.0	-2.8	23.5	11.1	46.2	18.3	1.6	18.2	7.3	11.2	14.6	15.1
- Otras Industrias	21.8	11.4	-4.9	4.5	17.1	8.2	6.2	10.3	22.4	10.2	7.7	3.6	6.1	3.5	17.0	9.7	10.2
Servicios	8.1	7.4	5.3	2.3	10.7	5.6	4.5	7.8	10.8	6.2	7.0	5.8	8.1	6.4	6.5	6.8	7.2

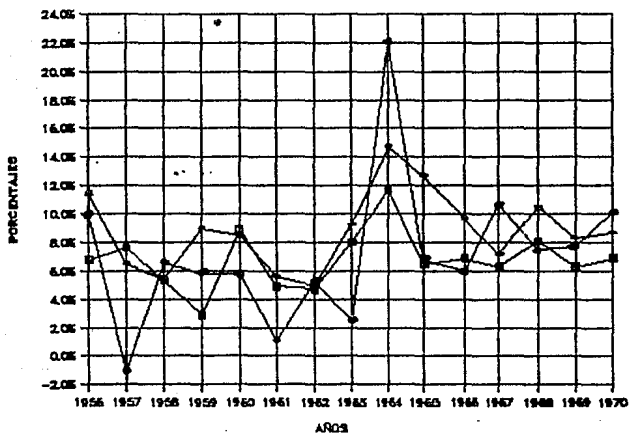
FUENTE: Elaborado en base al cuadro 2.5 de NAFINSA. Economía Mexicana en Cifras.

GRAFICA 4

PIB, PIB MANUFACTURERO Y PIB INDUSTRIA TEXTIL
Y DEL VESTIDO 1956-1970

Tasas de crecimiento porcentual

1960 = 100



PIB

PIB Manufacturero

PIB Industria Textil y del Vestido

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 17 y 19.

para el Fomento Industrial y la canalización de sus inversiones. A través de estos programas se pretendía incluir a productores e importadores que sustituyeran importaciones, integrando verticalmente los procesos industriales por medio de la elaboración de insumos, partes y piezas que se obtenían de proveedores extranjeros.¹⁷⁾

El Estado por su parte, ejerció durante el período de -- 1958 a 1970, un vigoroso papel dentro de la política de industrialización y tuvo expresiones evidentes en los incrementos sucesivos de gasto público, en infraestructura urbana, así como en las bajas tarifas sobre los servicios proporcionados -- por el sector paraestatal y en los subsidios directos que el Estado otorgaba a actividades específicas.

3. SECTOR MANUFACTURERO

Continuando con la evolución de las variables, vemos -- que en proporción al PIB secundario, el PIB de la industria -- de la Transformación obtuvo el 4o. lugar, con un crecimiento anual promedio del 8.8% para el período de 1956 a 1970 y de -- 9.1% para la década de los 60's (ver cuadro 17).

Con relación al PIB de la Industria de la Transformación, destaca la industria de bienes de capital, pues alcanza una --

17) NAFINSA, *Op. Cit.*, Pág. 201.

alta tasa de crecimiento: 14.6% de 1956 a 1970 y de 15.1% en los 60's, enseguida se ubican productos químicos y minerales metálicos. La industria Textil y del Vestido, incluyendo cuero y sus productos, crece 6.7% a lo largo de la 2a. fase de la SI y acelera su crecimiento en los 60's al obtener un promedio del 7.4%.

3.1 PIB de la Industria Textil y del Vestido

El PIB de la Industria Textil y del Vestido, excluyendo cuero y sus productos, obtiene un crecimiento promedio del -- 6.7% para toda la 2a. fase de la SI y para la década de los -- 60's fue de 7.76%. En esta industria, destaca la producción de fibras blandas con un crecimiento promedio del 7.9% y de -- 8.7%, para los períodos ya mencionados, un comportamiento semejante se presenta en la Industria del Vestido con 7.3% y -- 8.5% respectivamente, en cambio, la producción de otros textiles cae sobre todo en los 60's.

En los años 60's, continuó la sustitución de bienes intermedios, en esta década es perceptible la mayor expansión de la Industria Textil y del Vestido pues crece a una tasa -- promedio del 7.76%, mientras que en la década de los 50's había crecido a una tasa promedio del 4.37%.¹⁸⁾

18) Cifras elaboradas en base a los cuadros 5 y 19.

CUADRO 18

PIB MANUFACTURERO 1956-70 CRECIMIENTO PORCENTUAL (1960 = 100)

AÑOS ACTIVIDAD	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1956-70	1960-70
PIB Transformación	11.4	6.5	5.4	9.0	8.5	5.6	4.9	9.2	14.7	12.7	9.6	7.1	10.5	8.3	8.7	8.8	9.1
Alimentos y similares	3.4	11.8	-13.7	31.3	6.7	5.6	3.3	8.1	8.9	6.7	6.5	5.7	7.4	3.6	6.3	6.8	6.3
Textiles e Indumentaria	12.2	-4.0	1.8	8.7	3.1	1.2	4.7	2.6	21.8	6.6	5.1	11.2	7.6	7.4	9.9	6.7	7.4
De fibras blandas	10.8	1.4	7.6	2.9	6.5	0.3	6.2	1.9	22.2	7.5	12.0	10.7	6.6	10.3	11.6	7.9	8.7
Otros textiles	9.3	3.9	6.5	19.5	7.7	-1.7	5.4	2.9	11.6	-6.2	5.6	-20.2	6.8	-10.2	0	2.7	0.1
Vestido y calzado	9.4	-4.2	5.7	5.1	4.7	2.6	4.2	2.8	24.9	9.2	1.1	17.4	8.3	8.0	10.0	7.3	4.5
Cuero y sus productos	24.7	-20.4	-37.2	48.0	-24.1	1.6	1.1	4.8	17.9	4.8	-7.6	21.0	10.2	22.7	6.3	4.9	3.3
Derivados Forestales	24.0	-0.8	-2.4	21.2	0.8	2.2	11.1	7.5	23.4	5.9	4.4	4.0	6.8	10.0	7.0	8.3	7.6
Productos Químicos	3.9	9.3	13.1	15.0	23.0	4.5	12.5	5.7	16.3	21.5	13.7	12.3	14.2	14.9	8.8	11.4	11.4
Materiales no metálicos	20.2	10.0	-4.9	17.5	10.7	-2.2	13.2	3.6	16.1	9.7	16.9	12.2	12.7	10.2	5.4	10.1	10.4
Materiales metálicos	25.3	6.7	10.6	6.3	14.9	5.8	2.2	19.3	15.9	10.8	11.6	6.7	11.1	7.4	10.2	11.0	7.7
Bienes de K	25.0	13.0	0	15.2	9.9	22.0	-2.8	23.5	11.1	36.	18.3	3.6	18.2	7.3	11.2	14.6	15.1
Otras Industrias	21.0	11.4	-4.9	4.5	17.1	8.2	4.2	10.3	22.4	10.2	7.7	3.6	6.3	3.5	17.0	9.7	10.2

FUENTE: Elaborado en base al cuadro 2.5 de NAFINSA, Economía Mexicana en Cifras. 6a. Ed. 1978.

CUADRO 19

PIB INDUSTRIA TEXTIL E INDUMENTARIA 1956-70

Millones de pesos de 1960

ANO.	TOTAL	VARIACION % ANUAL
1956	4 285	10.0
1957	4 240	-1.1
1958	4 520	6.6
1959	4 783	5.8
1960	5 062	5.8
1961	5 119	1.1
1962	5 383	5.2
1963	5 515	2.5
1964	6 735	22.1
1965	7 187	6.7
1966	7 617	6.0
1967	8 430	10.7
1968	9 059	7.5
1969	9 753	7.7
1970	10 737	10.1
Promedio:		6.7

FUENTE: SPP, Estadísticas Históricas de México. Pág. 323.

CUADRO 20

PIB INDUSTRIA TEXTIL E INDUMENTARIA 1956-70

Millones de pesos de 1960

ANO	FIBRAS BLANDAS	VARIACION % ANUAL	OTROS TEXTILES	VARIACION % ANUAL	VESTIDO ¹	VARIACION % ANUAL
1956	1 726	10.8	459	9.3	2 100	9.4
1957	1 751	1.4	477	3.9	2 012	-4.2
1958	1 885	7.7	508	6.5	2 127	5.7
1959	1 940	2.9	607	19.5	2 236	5.1
1960	2 067	6.5	654	7.7	2 341	4.7
1961	2 073	0.3	643	-1.7	2 403	2.6
1962	2 201	6.2	678	5.4	2 504	4.2
1963	2 242	1.9	698	2.9	2 575	2.8
1964	2 739	22.2	779	11.6	3 217	24.9
1965	2 944	7.5	731	-6.2	3 512	9.2
1966	3 296	12.0	772	5.6	3 549	1.1
1967	3 649	10.7	616	-20.2	4 165	17.4
1968	3 891	6.6	658	6.8	4 510	8.3
1969	4 290	10.3	591	-10.2	4 872	8.0
1970	4 287	11.6	591	0	5 359	10.0
Promedio:		7.9		2.7		7.3

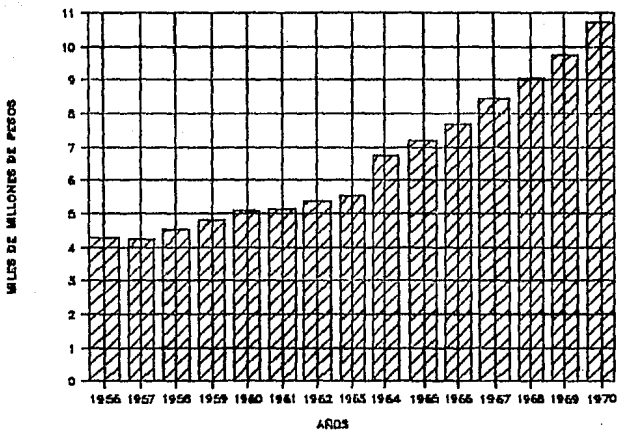
1) Incluye calzado

FUENTE: Elaborado en base a SPP Estadísticas Históricas de México. Pág. 323.

GRAFICA 5

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO 1956-1970

Miles de Millones de Pesos de 1960



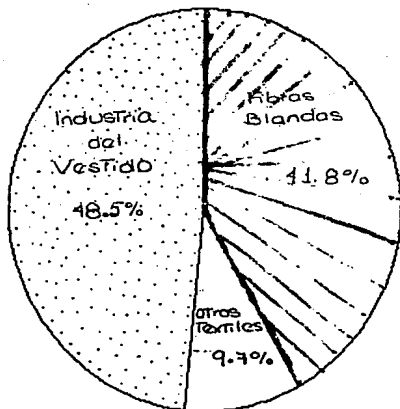
FUENTE: Elaborado en base al cuadro 19.

GRAFICA 6

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO 1956-1970

APORTACION POR RAMAS

Millones de pesos de 1960



FUENTE: Elaborado en base al cuadro 20.

La participación tanto de la Industria Textil como la -- del Vestido, en el PIB total se mantiene constante con lige-- ras variaciones, lo cual se expresa en el crecimiento sosteni-- do que obtuvo. Por otra parte, la participación de ambas in-- dustrias en el PIB manufacturero nos indica una disminución - más notoria de la Industria Textil que en la del Vestido.

4. POLITICA COMERCIAL Y SECTOR EXTERNO

Esta política siguió siendo proteccionista, su princi-- pal objetivo fue la industrialización, sin embargo cambia la importancia relativa de sus instrumentos:

- El tipo de cambio se mantiene fijo desde 1954.
- El arancel y el control cuantitativo, fueron los ins-- trumentos más ampliamente utilizados en este período.

La política comercial en esta etapa, se basa en "... la combinación de diferentes instrumentos proteccionistas que -- configuraron una estructura de la protección que se caracteri-- za por ser discriminatoria, excesiva y permanente".¹⁹⁾

En general, podríamos decir que el sector externo de la economía mexicana en la 2a. fase de la SI, se caracteriza por presentar un creciente desequilibrio en cuenta corriente que se acelera sobre todo a partir de la segunda mitad de los 60's,

19) Villarreal, *Op. Cit.*, Pág. 87.

además de que muestra una creciente dependencia respecto a -- las entradas de capital extranjero (tanto en forma de inver-- sión extranjera directa, como de endeudamiento externo), para financiar dicho déficit.

En este período, el déficit acumulado es de 5035.5 millo-- nes de dólares que es muy superior al del lapso anterior que fue de 363.1 millones de dólares.

No es la intención de este trabajo profundizar en el te-- ma de la IED, sin embargo presentamos aspectos generales dada la importancia que adquiere en estos años. La IED recibida -- por México en los años 60's, registra un crecimiento promedio anual del 13.7%,²⁰⁾ aunque en la segunda mitad de esta década modera su crecimiento, aproximadamente dos terceras partes de la IED se conforma por ingresos de nuevo capital y una terce-- ra parte por inversión de utilidades. Para 1960 la IED en Mé-- xico ascendía a 994 millones de dólares, en 1965 a 1,478 mi-- llones de dólares y para 1968 era de 2,150 millones de dóla-- res.²¹⁾

En lo que respecta a las fracciones de la tarifa de im-- portación controladas, observamos que entre 1953 y 1954, 520

20) Navarrete, Jorge E. *Desequilibrio y Dependencia: las rela-- ciones económicas internacionales de México en los años -- 70"*, en selección de lecturas: *Estructura Económica de Mé-- xico I*. México. Edit. UNAM-ENEP-Aragón, 1985, pág. 498.

21) Navarrete, Jorge E., *Op. Cit.*, Pág. 498.

CUADRO 21
**PARTICIPACION DEL PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO EN
 EL PIB TOTAL Y EN EL PIB DE LA INDUSTRIA DE LA TRANSFORMACION 1956-1970**
 (Millones de pesos de 1960)

ANO	PIB TOTAL (1)	PIB IND. DE LA TRANSFORMACION (2)	PIB IND. TEXTIL (3)	PARTICIPACION DE 3 en 1 (4)	PARTICIPACION DE 3 en 2 (5)	PIB INDUSTRIA VESTIDO (6)	PARTICIPACION DE 6 en 1 (7)	PARTICIPACION DE 6 en 2 (8)
1956	119 306	21 813	2 185	1.8	10.0	2 100	1.8	9.6
1957	128 343	23 228	2 258	1.7	9.6	2 012	1.6	8.7
1958	135 169	24 472	2 393	1.8	9.8	2 127	1.6	8.7
1959	139 212	26 687	2 587	1.8	9.6	2 236	1.6	8.4
1960	150 911	28 931	2 721	1.8	9.4	2 341	1.6	8.1
1961	157 931	30 559	2 716	1.7	8.9	2 483	1.5	7.9
1962	165 216	32 950	2 879	1.7	9.0	2 504	1.5	7.8
1963	178 516	35 003	2 940	1.6	8.4	2 575	1.4	7.4
1964	192 390	48 138	3 518	1.8	7.1	3 217	1.6	6.7
1965	212 120	49 251	3 875	1.7	8.1	3 512	1.7	7.0
1966	227 037	49 594	4 368	1.8	8.2	3 549	1.4	7.2
1967	241 272	53 093	4 265	1.8	8.0	4 165	1.7	7.4
1968	260 901	58 646	4 589	1.7	7.9	4 510	1.7	7.3
1969	277 400	63 526	4 881	1.6	7.7	4 872	1.8	7.7
1970	296 400	69 068	5 378	1.8	7.8	5 389	1.8	7.8

FUENTE: Elaborado en base al cuadro 2.5 de Economía Mexicana en Cifras, HAFINSA, 6a. edición 1978.

ANEXO II

BALANZA DE PAGOS DE MEXICO (1956 - 1970)

Millones de dólares

AÑO	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1967	1968	1969	1970
I. Balanza de mercancías y servicios	-92.9	-263.7	-341.9	-130.5	-306.5	-195.3	-120.2	-170.0	-351.9	-314.4	-294.1	-506.3	-632.2	-472.7	-945.9
A. Exportación de mercancías y servicios	1 322.7	1 257.7	1 267.9	1 319.8	1 371.8	1 463.4	1 586.9	1 709.3	1 847.9	1 989.1	2 181.2	2 206.6	2 506.3	2 576.1	2 933.1
B. Importación de mercancías y servicios	-1 415.6	-1 521.4	-1 609.8	-1 450.3	-1 673.3	-1 658.7	-1 707.0	-1 879.3	-2 199.8	-2 303.5	-2 475.3	-2 712.9	-3 112.5	-3 048.8	-3 879.0
II. Errores y omisiones	-23.6	117.6	62.0	31.7	108.1	-82.9	9.0	72.0	-141.6	212.2	89.0	200.1	302.2	-172.3	498.7
III. Capital a corto plazo	68.1	-30.3	-63.8	9.2	74.3	2.4	-96.6	-57.7	62.8	-29.8	--	--	--	--	--
IV. Capital a largo plazo	126.6	142.8	166.4	125.6	109.6	260.3	224.7	265.4	462.3	112.0	213.2	246.0	379.0	692.9	503.9
V. Derechos especiales de giro	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
VI. Variación de la reserva de la Banca Central	61.8	-12.6	-77.2	36.0	-8.6	-21.5	16.9	109.7	21.6	-21.0	6.1	39.8	49.0	47.9	102.1

FUENTES: Comisión Económica, N. Op. Cit. Págs. 25 y 26.

fracciones se encontraban sujetas a permiso previo y ya para 1956 se controlaban 1376, esto representa un 33% del total, - en 1970 se encontraban sujetas a control 8,400 fracciones lo que representó un 65% respecto al total.

El estudio de las solicitudes de importación, lo efectuaban en el aspecto técnico los comités especializados en diferentes ramos de la producción.²²⁾ En cuanto a los controles a las importaciones del sector público en 1959 se creó el Comité de Importaciones exclusivo para ese sector.

La lista básica de productos sujetos a las licencias de importación, son el resultado de 2 preocupaciones básicas:

- La crisis de la Balanza de Pagos.
- Los deseos de productores privados de obtener la protección como estímulo para producir.

Una vez que el producto se había anotado en la lista difícilmente salía de ella, y sólo se modificaba conforme el gobierno lo decidiese.²³⁾

La Regla XIV y la Ley de Industrias Nuevas y Necesarias siguieron operando prácticamente con la misma estructura de la etapa anterior.

22) Izquierdo, Rafael. *El Proteccionismo en México*. en *Lecturas del Trimestre Económico* No. 4; 2a. reimpresión, México: Edit. FCE, 1986. Pág. 240

23) Izquierdo, Rafael. *Op. Cit.*, Págs. 239 y 240.

FRACCIONES DE LA TARIFA DE IMPORTACION
CONTROLADAS Y LIBRES 1956-70

AÑOS	TOTAL	CONTROLADAS	%	LIBRES	%
1956	4 129	1 376	33	2 753	67
1962	5 204	2 313	44	2 891	56
1966	11 000	6 600	60	4 400	40
1970	12 900	8 400	65	4 500	35

FUENTE: Elaborado en base al cuadro de "México y Permisos de Importación", Artículo de Bela Balassa en Comercio Exterior, Vol. 33, No. 33, Marzo de 1983. -- Pág. 214.

En 1956 se estableció un subsidio triple para las exportaciones que consistía en:

- La devolución de impuestos a la importación (si los insumos importados no excedían hasta en 20% el costo).
- La devolución del impuesto sobre ingresos mercantiles.
- La reducción de impuestos sobre la renta (sin que sobrepasara el 50% de los impuestos sobre las utilidades obtenidas por la exportación).

Desde 1962 la Secretaría de Industria y Comercio elaboró listas de productos industriales que al momento de publicarse no se producían en el país, o que su oferta interna -- fuera insuficiente, todo ello con el fin de que las indus--

trias se orientaran a su producción. En 1965, la lista incluía 370 productos y para 1970, tenía 751 productos. La Secretaría de Comercio estimaba que en 1970 se producían casi el 80% de los productos de la lista.²⁴⁾

En 1964 se introduce el Sistema de Clasificación denominada Nomenclatura Arancelaria de Bruselas, sustituyendo al Sistema de Clasificación Uniforme del Comercio Internacional.

4.1 Balanza Comercial de la Industria Textil y del Vestido.

En lo concerniente a la evolución de las variables del sector externo de la Industria Textil y del Vestido, en el siguiente cuadro podemos observar que a lo largo del período las exportaciones de la Industria Textil muestran fluctuaciones constantes de un año a otro.

Una situación opuesta a la anterior, la presenta la Industria del Vestido, ya que va de menos a más, pues como vemos en el cuadro 25, a pesar de las constantes fluctuaciones y caídas que se registran en 1962 y 1965, logra recuperarse.

Durante el período 1956 a 1970 la participación de las exportaciones de la Industria Textil en el total de exportaciones muestran constantes fluctuaciones pero más bien con una tendencia decreciente pues en 1956 llegó a 25.1%, al año

24) NAFINSA, *Op. Cit.*, pág. 209.

siguiente cae hasta 8.6%, en 1958 nuevamente incrementa su -- participación al obtener 22.1%, y a partir de 1963 comienza -- una contracción gradual por lo que en 1970 su participación -- es de 9.4%.

CUADRO 24

EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL 1956-70

(Millares de pesos)

AÑO	Fibras textiles no manufac turadas en estambre, hilo, telas y desperdicios	Hilazas, telas y artículos textiles manufacturados y productos similares	TOTAL
1956	2 433 015	243 062	2 676 077
1957	1 377 115	240 498	1 617 613
1958	1 734 425	221 013	1 955 438
1959	2 075 208	247 598	2 322 806
1960	1 613 413	309 614	1 923 027
1961	1 586 397	413 510	1 999 907
1962	2 186 053	420 532	2 606 585
1963	1 855 959	396 141	2 252 100
1964	1 612 616	374 364	1 986 980
1965	2 140 109	429 396	2 569 505
1966	2 191 935	503 590	2 695 525
1967	1 431 156	373 288	1 804 444
1968	1 645 932	286 747	1 932 679
1969	1 904 187	360 044	2 264 231
1970	1 167 081	344 630	1 511 711

FUENTE: Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior de México.

En 1960 se efectúa una modificación en la CUCI. A par tir de 1965 se adopta una nueva clasificación: la Tarifa del Impuesto General de Importación (TIGI).

CUADRO 25

EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO 1956-70

Millares de pesos

ANO	Ropa de vestir excepto ropa de piel con pelo	Articulos de vestuario — confeccionados con pieles excepto sombreros	TOTAL
1956	11 590	456	12 046
1957	15 310	419	15 729
1958	25 094	389	25 483
1959 ¹⁾	20 366	379	20 745
1960 ¹⁾	21 350	1 194	22 544
1961	19 217	156	19 373
1962	17 181	83	17 264
1963	19 982	123	20 105
1964	23 881	238	24 119

	Prendas de Vestir	Accesorios de vestuario	Ropa para casa-habitación	TOTAL
1965 ²⁾	10 219	2 285	929	13 433
1966	20 336	1 330	863	22 529
1967	40 893	1 166	956	43 015
1968	41 812	4 121	969	46 902
1969	58 062	11 413	816	70 291
1970	105 530	13 233	889	119 652

FUENTE: Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior. Varios años.

1) Se modifica la CUCI.

2) Se adopta la TIGI.

CUADRO 26

PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA
TEXTIL Y DEL VESTIDO EN EL TOTAL DE EXPORTACIONES 1956-1970

Miles de pesos corrientes

AÑO	Exportaciones totales (1)	Exportaciones de la industria textil (2)	Participación porcentual de 2 en 1 (3)	Exportaciones de la indus. del vestido (4)	Participación porcentual 4 en 1 (5)
1956	10 670 965	2 676 077	25.1	12 153	0.11
1957	18 729 249	1 617 613	8.6	15 933	0.09
1958	8 846 058	1 955 438	22.1	25 483	0.28
1959	9 006 863	2 322 806	25.8	20 745	0.23
1960	9 247 355	1 923 027	20.8	22 544	0.24
1961	10 044 313	1 999 907	19.9	19 373	0.19
1962	11 343 593	2 606 585	23.0	17 264	0.15
1963	11 669 030	2 252 100	19.3	20 105	0.17
1964	12 492 074	1 986 980	15.9	24 119	0.19
1965	13 609 740	2 473 790	18.2	13 433	0.09
1966	14 534 548	2 695 525	18.5	22 529	0.15
1967	13 797 681	1 804 444	13.1	43 015	0.31
1968	14 758 928	1 932 679	13.1	46 902	0.31
1969	17 311 876	2 264 231	13.1	70 291	0.40
1970	16 024 192	1 511 711	9.4	119 652	0.74

FUENTE: Elaborado en base a datos de los Anuarios de Comercio Exterior. Varios años.

La importaciones efectuadas por la Industria Textil presentan fluctuaciones sin embargo no son variaciones muy altas, solo en 1965 se registra un crecimiento notable.

CUADRO 27

IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL 1956-70

(Millares de pesos)

ANO	Fibras textiles , no manufacturadas en estambre, hilo, telas y desperdicios	Hilazas, telas y artículos textiles manufacturados y productos similares	TOTAL
1956	151 530	196 267	347 797
1957	168 124	179 303	347 427
1958	179 982	124 570	340 552
1959	211 726	110 614	322 339
1960	158 464	157 548	316 012
1961	160 714	161 202	321 915
1962	172 653	155 300	327 954
1963	227 211	159 804	387 015
1964	332 126	164 445	496 571
1965			575 460
1966			499 276
1967			563 187
1968			476 161
1969			541 848
1970			450 465

FUENTE: Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior de México.

La industria del vestido incrementa notablemente sus importaciones sobre todo a partir de 1964. Este crecimiento es constante hasta que termina el período en 1970.

CUADRO 28

IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO 1956-70

(Millares de pesos)

AÑO	Artículos de vestuario	Accesorios de vestuario	Ropa para casa-habitación	TOTAL
1956	4 933	2 720	1 413	9 066
1957	4 791	2 402	780	7 973
AÑO	Artículos de vestuario excepto el confeccionado de pieles preparadas	Artículos de vestuario confeccionado de pieles, excepto sombreros, gorras y guantes.		
1958	9 193		75	9 268
1959 ¹⁾	8 365		33	8 398
1960 ¹⁾	8 992		36	9 028
1961	9 714		33	9 747
1962	8 003		60	8 063
1963	14 718		87	14 805
1964	91 387		160	91 547
	Prendas de vestir y sus accesorios tejidos	Los demás artículos confeccionados con tejidos	Prendería y trapos	
1965 ²⁾	83 798	20 440	1 965	106 203
1966	98 278	21 252	517	120 047
1967	121 698	20 911	1 264	143 873
1968	173 945	22 947	6 098	202 990
1969	254 665	29 314	11 868	295 847
1970	311 946	39 095	11 902	362 943

FUENTE: Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior.

1) Se modifica la CUCI.

2) Se adopta la TIGI.

La participación de las importaciones de la Industria Textil por un lado y la Industria del Vestido por otro, presentan tendencias opuestas así mientras que en la primera es decreciente pues comienza con 2.6% en 1956, termina con 1.6% en 1970; en el caso de la Industria del Vestido se observa un lapso de estabilidad que va de 1956 a 1962 en donde su participación oscila entre 0.06 y 0.07% posteriormente registra un gran incremento en su participación en el total de importaciones al pasar de 0.05% en 1964 a 1.3% en 1970.

El saldo comercial de la Industria Textil a lo largo del período 1956-1970 se caracteriza por ser superavitario y por presentar constantes altibajos, sin embargo en términos generales su tendencia es decreciente. (Ver cuadro 30).

En la Industria del Vestido observamos que su saldo presenta dos momentos, uno que comprende los años de 1956 a 1963 en los cuales su saldo es superavitario; otro que va de 1964 a 1970 en donde el déficit crece enormemente al pasar de 67 428 miles de pesos a 243 291 miles de pesos en los años mencionados. (Ver cuadro 31).

**PARTICIPACION DE LAS IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA
TEXTIL Y DEL VESTIDO EN EL TOTAL DE IMPORTACIONES 1956-1970**

(Millones de Pesos Corrientes)

AÑO	Importaciones Totales (1)	Importaciones de la Industria Textil (2)	Participación porcentual de 2 en 1 (3)	Importaciones de la Industria del Vesti- do (4)	Participación porcentual de 4 en 1 (5)
1956	13 395 321	347 797	2.6	9 066	0.07
1957	14 439 413	347 427	2.4	7 973	0.06
1958	14 107 469	340 552	2.4	9 268	0.06
1959	12 592 614	322 339	2.6	8 398	0.07
1960	14 830 598	316 012	2.1	9 028	0.06
1961	14 232 912	321 915	2.3	9 747	0.07
1962	14 287 501	327 954	2.3	8 063	0.06
1963	15 496 087	387 015	2.5	14 805	0.09
1964	18 651 697	496 571	2.7	91 547	0.05
1965	19 495 101	575 460	3.0	106 203	0.5
1966	20 064 506	499 276	2.5	120 047	0.6
1967	21 823 155	563 187	2.6	143 873	0.7
1968	24 501 393	476 161	1.9	202 990	0.8
1969	25 975 155	541 848	2.1	295 847	1.1
1970	28 993 970	450 465	1.6	362 943	1.3

FUENTE: Elaborado en base a datos de los Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior de México. Varios años.

CUADRO 30

SALDO COMERCIAL INDUSTRIA TEXTIL 1956-70

(Millares de pesos)

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1956	2 676 077	347 797	2 328 280
1957	1 617 613	347 427	1 270 186
1958	1 955 438	304 552	1 650 886
1959	2 322 806	322 339	2 000 467
1960	1 923 027	316 012	1 607 015
1961	1 999 907	321 915	1 677 992
1962	2 606 585	327 954	2 278 631
1963	2 252 100	387 015	1 865 085
1964	1 986 980	496 571	1 490 409
1965	2 569 505	575 460	1 994 045
1966	2 695 525	499 276	2 196 249
1967	1 804 444	563 187	1 241 257
1968	1 932 679	476 161	1 456 518
1969	2 264 231	541 848	1 722 383
1970	1 511 711	450 465	1 061 246

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 24 y 27.

CUADRO 31

SALDO COMERCIAL DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO 1956-70

(Millares de pesos)

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1956	12 046	9 066	2 980
1957	15 729	7 973	7 756
1958	25 483	9 268	16 215
1959	20 745	8 398	12 347
1960	22 544	9 028	13 516
1961	19 373	9 747	9 626
1962	17 264	8 063	9 201
1963	20 105	14 805	5 300
1964	24 119	91 547	-67 428
1965	13 433	106 203	-92 770
1966	22 529	120 047	-97 518
1967	43 015	143 873	-100 858
1968	46 902	202 990	-156 088
1969	70 291	295 847	-225 556
1970	119 652	362 943	-243 291

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 25 y 28.

IV. DECADENCIA DEL MODELO DE SUSTITUCION DE IMPORTACIONES 1970-1976

1. Aspectos Generales

La economía mexicana durante la primera mitad de los años 70 se caracterizó por la caída en la tasa de crecimiento, por la aceleración de la inflación, el déficit fiscal así como el permanente desequilibrio externo.

En la evolución de la economía podemos distinguir dos lapsos, uno el de 1970 a 1973, cuando el crecimiento del PIB mantiene tasas relativamente altas, aunque inferiores al periodo anterior, y otro el de 1974 a 1976 cuando el crecimiento del producto es cada vez menor.

Durante 1970-1973, el aumento en el PIB lo explican fundamentalmente "el ritmo de la Inversión Pública, el aumento anual del consumo privado y el incremento de las exportaciones"²⁵⁾ En este lapso se combina un año de contracción, 1971 (el PIB crece 4.2%) y en 2 años de crecimiento en que el PIB aumenta 8.5 y 8.4%, respectivamente.

En 1971 se aplicó una política que buscaba reducir la Demanda agregada para frenar las tendencias alcistas en los pre

25) Blanco, José. "El Desarrollo de la crisis en México 1970-1976". En Rolando Cordera (Seleccionador), Desarrollo de la Crisis en la economía mexicana. (lecturas del trimestre Económico No.39) 2a. reimpresión. México, D.F.: FCE, 1985. Págs. 320 y 321.

CUADRO 32

OFERTA Y DEMANDA AGREGADA 1970-1976
(1970 = 100)

Tasas de crecimiento porcentual

	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1971-76
Oferta Global	3.4	8.6	9.1	7.4	5.1	3.9	6.3
PIB	4.2	8.5	8.4	6.1	5.6	4.2	6.2
Importaciones	-4.6	10.2	16.7	20.3	0.4	-0.9	7.0
Demanda Global	3.4	8.6	9.0	7.4	5.1	3.9	6.2
Consumo Total	5.7	7.4	6.9	5.3	6.6	4.7	6.1
Consumo Privado	5.8	6.8	6.6	5.2	5.7	4.5	5.8
Consumo del Gobierno	10.6	13.4	10.0	6.3	14.1	6.4	10.2
Inversión Total	-4.9	10.5	15.15	17.4	5.0	-2.3	6.8
PIB fijo	-1.7	12.2	14.7	7.9	9.3	0.5	7.2
Privada	8.9	2.5	3.0	11.4	2.0	6.1	5.7
Pública	-23.2	40.2	39.6	2.4	2.6	-7.6	9.0
Exportaciones	3.9	16.4	13.7	0.2	-8.9	16.6	7.0

FUENTE: NAFINSA, Economía Mexicana en Cifras. 8a. ed.; México, D. F.: Edit. Litográfica Delta, 1986, Pág. 71.

cios y contraer el déficit externo. En este año se registra un crecimiento negativo en la Inversión Pública (-23.24%). El Índice de Precios al Consumidor crece en 5.4%. En 1972 y -- 1973 se aplicó una política más expansiva del Gasto Público - que aunado al crecimiento de las exportaciones permitieron el crecimiento del PIB en estos años. ²⁶⁾

A nivel del PIB por sectores, durante estos años el sector con menor dinamismo fue la agricultura, silvicultura y -- pesca, pues tan sólo creció 3.7% en promedio, mientras que el sector más dinámico fue el de sustancias químicas, derivados del petróleo de caucho y plástico con 11.7% y en seguida se ubicó el sector de Transportes, almacenamiento y comunicaciones con 11.3%. (Ver cuadro 36)

En los 3 años que van desde 1974 a 1976, el PIB muestra una caída constante, en 1974 se aplicó una política de austeridad en el Gasto Público que también afectó a la Inversión Pública, ambas crecen 6.3% y 2.4% respectivamente, en tanto que la Inversión Privada registra un repunte del 11.4%. En 1975 el crecimiento del PIB cae nuevamente (5.6%) debido en parte al estancamiento de la Inversión Privada (2.0%). ²⁷⁾ A lo largo del período 1970-76 el PIB crece a un promedio de 6.2% a precios de 1970 y crece 5.4% a precios de 1960 (inferior a la

26) Blanco, José, *Op. Cit.*, Pág. 323.

27) Ros, J., *Op. Cit.*, Pág. 343.

obtenida durante la 2a. fase de la SI que fue de 6.7%).

De 1974 a 1976, el sector más dinámico fue la electricidad con un crecimiento promedio del 10.2%, seguido por almacenamiento y comunicaciones con 9.5%, en tanto que el sector -- con menor crecimiento fue la agricultura, silvicultura y pesca con 1.9% (ver cuadro 36).

En los años de 1973 y 1974, se registra un aumento notable en la tasa de inflación, ello parece atribuible al crecimiento de los precios de las materias primas, así como al aumento en los precios y tarifas de las empresas públicas particularmente, en el precio del petróleo y sus derivados, influye la crisis de Medio Oriente entre 1973 y 1974. Precisamente en 1974 se alcanza el nivel más alto en el Índice Nacional de Precios al Consumidor, con 23.7%.

CUADRO 33

INDICE NACIONAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR

Tasas de Crecimiento

AÑO	INPC %
1970	--
1971	5.4
1972	5.0
1973	12.1
1974	23.7
1975	15.0
1976	15.8

FUENTE: Blanco, José, Opt. -
Cít. Pág. 304.

CUADRO 34

SITUACION FINANCIERA DEL SECTOR PUBLICO
1970-1976

Porcentajes del PIB

Año	Déficit Financiero..
1970	3.8
1971	2.5
1972	4.9
1973	6.9
1974	7.3
1975	10.0
1976	9.9

FUENTE: NAFINSA, Mercado de Valores No. 1.
Enero de 1988. "Criterios de Política Económica para 1988", Pág. 24.

Además del bajo crecimiento y la inflación, se presentó un déficit en el sector público, cuya función básica era el - tratar de mantener los ritmos de la dinámica económica.²⁸⁾ El déficit financiero (representa el financiamiento total que el sector público requiere para cubrir la brecha entre sus gastos e ingresos totales en términos nominales, no nos indica - la magnitud del endeudamiento real del sector público), se du plicó de 1971 a 1972. En los años de contracción en el consu público 1974 y 1976, se registra un déficit financiero de

28) Huerta, A. *Op. Cit.*, Pág. 51.

7.3 y 9.9%.

En los años 70's la Deuda Externa se convirtió en el -- principal recurso para satisfacer las necesidades de divisas en el corto plazo y al mismo tiempo con esto se buscaba manter la estabilidad cambiaria.²⁹⁾

En 1972 el endeudamiento del sector público apenas rebasaba los 5 mil millones de dólares, sin embargo ya para 1976 alcanza los 19,600 millones de dólares. (Ver cuadro 35).

2. POLITICA INDUSTRIAL

La política de industrialización aplicada desde el término de la Segunda Guerra Mundial, hizo que la protección arancelaria y la adopción de controles cuantitativos, se convirtieran en los principales criterios para impulsar el desarrollo industrial, de esta forma, el proceso de Sustitución de Importaciones avanzó estimulado por las licencias de importación y dió como resultado altas tasas de crecimiento en el -- producto industrial, así, el modelo de industrialización aplicado se basó originalmente en la premisa de que el déficit comercial industrial que generaría, se financiaría por el superávit comercial de actividades productivas más tradicionales --especialmente del sector agropecuario-- hasta que una vez su

29) Ruiz, Pablo. *Op. Cit.*, Pág. 559.

CUADRO 35

DEUDA EXTERNA DE MEXICO (SALDOS AL FINAL DE CADA AÑO)

Millones de dólares

	Deuda Pública		Crecimiento %	Deuda Privada			Crecimiento %	Suma Deuda Pública y Deuda Privada	
	L. P.	C. P.		TOTAL	L. P.	C. P.			TOTAL
1970	3 306.0	949.0	4 255.0	--	683.5	614.5	1 298.0	--	5 553.0
1971	3 554.4	991.4	4 545.8	6.8	851.5	789.6	1 641.1	11.8	6 186.0
1972	4 322.2	742.4	5 064.6	11.4	1 012.7	904.1	1 916.8	12.8	6 981.4
1973	5 731.8	1 338.6	7 070.4	39.6	1 295.4	1 033.5	2 328.9	34.6	9 339.3
1974	7 980.8	1 994.2	9 975.0	41.08	1 491.9	1 460.2	2 952.1	37.5	12 927.1
1975	11 612.0	2 837.0	14 449.0	44.9	1 896.0	1 696.2	3 536.8	39.1	17 985.8
1976	15 923.4	3 676.0	19 600.2	35.7	2 187.0	2 021.5	4 208.5	32.4	23 808.7

FUENTE: Ruiz Pablo. Op. Cit. Pág. 560.

perada su infancia, el sector industrial fuera capaz de producir las exportaciones necesarias para financiar su crecimiento, sin embargo su déficit comercial permaneció constante a lo largo de los años y no mostraba una tendencia clara a reducirse como proporción de la producción manufacturera.³⁰⁾

Así, pues la creciente insuficiencia de las fuentes de financiamiento del modelo de industrialización, propició una dependencia creciente del endeudamiento exterior, esta situación habría de enfrentar límites cada vez más estrechos, pues ya para la década de los 70's el modelo de industrialización mostraba un gran deterioro.

Durante 1970 a 1976 continuó la protección arancelaria y los controles cuantitativos como estrategia de desarrollo industrial, aunque se intentaba eliminar el carácter excesivo y prolongado de la protección, sin embargo la situación de la Balanza de Pagos se convirtió en un obstáculo para alcanzar este objetivo.

La industria por su parte, continuaba orientándose hacia el mercado interno sin preocuparse por el exterior. El sector industrial demandó y obtuvo el mantenimiento de aranceles proteccionistas, el gobierno además asumió el costo y la ejecución de las obras de infraestructura necesarias, además de conceder estímulos fiscales, subsidios y tasas preferenciales

30) Ros, J. *Op. Cit.*, págs. 336 a 338.

en materia de financiamiento, que vinieron a completar un marco que favoreció al desarrollo de la industria. Así, el empresario se preocupaba más por la protección y el mercado interno, relegando el costo y calidad de los productos.³¹⁾

3. SECTOR MANUFACTURERO

Siguiendo la pauta marcada por la evolución de la economía en general, en el crecimiento de la industria manufacturera observamos dos momentos, uno el de 1970-73 con una alta tasa de crecimiento (8% en promedio) y otro el de 1974-76 con un menor crecimiento (5.4%).

Al interior de la industria manufacturera observamos, como las ramas más dinámicas durante el lapso de 1970-73, a las substancias químicas derivadas del petróleo caucho y plástico, con un crecimiento del 11.7%, productos metálicos, maquinaria y equipo con 11.2%, y en tercer lugar se ubica la Industria Textil y del Vestido (excluyendo a la industria del cuero), con 8% en promedio (ver cuadro 37). En el siguiente período cuando se registra una caída general (1974-1976) los sectores dinámicos son nuevamente, las substancias químicas derivadas del petróleo caucho y plástico con 7.5%, papel producción de papel imprentas y editorial con 6.9%. La industria Textil y

31) Huerta, A. *Op. Cit.*, Pág. 490.

CUADRO 36

EVOLUCION DEL PIB POR SECTORES Y RAMAS DE LA
INDUSTRIA MANUFACTURERA 1970-1976

(Millones de pesos de 1970)

Tasas de crecimiento

	1970	1971	1972	1973	Promedio 1970-73	1974	1975	1976	Promedio 1974-76	Promedio 1970-76
PIB TOTAL	6.5	4.2	8.5	8.4	6.9	6.1	5.6	4.2	5.3	6.2
- Agropecuario, Silvicultura, Pesca	4.1	5.8	0.6	4.1	3.7	2.6	2.0	1.0	1.9	2.9
- Minería	5.0	-0.3	4.6	6.6	4	13.9	5.8	6.2	8.6	6.0
- Industria Manufacturera	7.7	3.9	9.8	10.5	8	6.3	5.0	5.0	5.4	6.9
- Productos alimenticios, bebidas y tabaco	6.2	1.5	6.0	7.5	5.3	4.4	6.5	3.9	4.9	5.1
- Textiles, prendas de vestir e Ind. del Cuero	7.5	0.5	7.7	6.2	7.5	1.8	3.0	0.9	3.9	5.1
- Industria maderera y productos de madera	4.9	-2.6	8.4	8.0	4.7	9.3	1.0	6.8	6.5	5.5
- Papel, productos de papel, imprentas y edito.	7.8	-2.0	10.4	7.4	6.0	7.7	0.8	12.1	6.9	6.1
- Subst. Químicas deriv. Petróleo de Caucho y Plant.	9.6	9.9	14.8	12.5	11.7	5.8	7.0	9.8	7.5	9.9
- Productos minerales no metálicos	6.7	2.7	9.7	9.4	7.1	6.7	8.9	5.0	6.9	7.0
- Industrias metálicas básicas	-1.9	0.6	13.4	10.1	5.6	13.1	-0.03	2.8	4.6	5.2
- Prod. metálicos, maquinaria y equipo	12.4	2.1	12.1	18.0	11.2	11.1	4.1	2.9	6.1	9.0
- Otras Industrias Manufactureras	10.8	1.1	2.7	10.7	7.1	0.4	7.1	8.2	5.2	6.3
- Construcción	4.8	-4.5	12.4	14.6	6.9	6.8	5.9	4.6	5.8	6.4
- Electricidad	11.4	5.3	13.7	12.7	10.8	12.9	5.4	12.2	10.2	10.5
- Comercio, Restaurantes y hoteles	7.5	3.9	9.9	8.7	7.5	5.0	5.3	3.2	4.5	6.2
- Transportes, almacenamiento y comunicac.	7.5	7.8	14.5	15.4	11.3	13.1	10.0	9.1	9.5	10.5
- Servicios financieros, Seg. y Bie. Inmuebles	4.1	4.6	7.1	6.9	5.7	4.9	4.9	4.0	4.6	5.5
- Servicios comunales, sociales y personales	7.5	6.4	7.9	6.4	6.6	6.5	8.5	5.7	6.9	6.7
- Servicios Bancarios Impuestos	6.7	5.6	6.5	7.9	6.7	4	3.6	6.0	4.7	5.4

FUENTE: Elaborado en base al cuadro 3 de "Evolución Histórica del PIB" Boletín de Indicadores Económicos Contemporáneos. Autoría: Coordinación de Información Estadística y Demográfica. Instituto de Investigaciones Económicas, IIAEM, 1988.

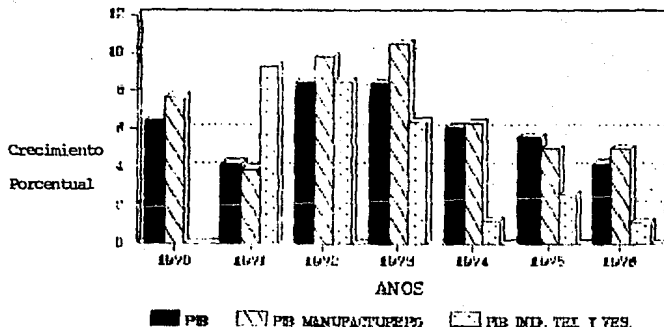
del Vestido, por su parte, presenta un rezago en el ritmo de crecimiento en estos años, pues tan sólo alcanza un 1.63 en promedio. Así pues, a partir de 1974 es evidente el desplome en el crecimiento del producto de esta industria. (Ver cuadro 37).

GRAFICA 7

PIB, PIB MANUFACTURERO Y PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO 1970-1976

Crecimiento Porcentual

(1970 = 100)



3.1. PIB de la Industria Textil y del Vestido

CUADRO 37

PIB TOTAL DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO
1970 - 1976
Millones de pesos de 1970

AÑO	TOTAL	Tasa de crecimiento %
1970	12 352.0	
1971	13 494.9	9.3
1972	14 643.2	8.5
1973	15 580.1	6.4
1974	15 760.8	1.2
1975	16 178.6	2.6
1976	16 349.6	1.0
1970-73		8.0
1974-76		1.6
1970-76		4.9

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 8 y 10 de "Evolución Histórica del PIB". Op.Cit.

La industria textil al igual que otros sectores y ramas muestra un contraste en el crecimiento de su producción pues mientras que de 1971 a 1973 crece a un promedio del 7.9%, a partir de 1974 existe una caída en su producción pues crece 3.9% entre 1974 y 1976. En lo concerniente a los sectores que conforman el PIB textil, como podemos ver en el cuadro 40, el de la producción de Hilado y Tejido de fibras duras, se convierte en el menos dinámico pues en todo el periodo regis

tra un crecimiento en promedio negativo de -1.5%, el sector de Hilado y Tejido de Fibras Blandas crece en 6.1% y el de -- otras industrias crece 9.6% en promedio.

CUADRO 38

**PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL TOTAL
1970 - 1976**

Tasa de crecimiento 1970 = 100

ANO	Crecimiento Porcentual
1970	--
1971	12.3
1972	6.8
1973	4.6
1974	3.4
1975	4.1
1976	4.2
Promedio 1970-73	7.9
Promedio 1974-76	3.9
Promedio 1970-76	5.9

FUENTE: Elaborado en base al cuadro 39.

En la evolución de la Industria del Vestido, resulta muy notoria la caída en su producción pues mientras que en 1972 - obtiene la mayor tasa de crecimiento con 10.7%, al año siguiente, en 1973 desciende hasta un 8.6% y como efecto de la crisis por la que atraviesa la economía en general, en 1974 y 1976 - presenta tasas de crecimiento negativas y en 1975 tan sólo -- crece 0.8%.

CUADRO 39

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL 1970-1976

Millones de pesos

1970 = 100

AÑO	Hilado y tejido de Fibras Blandas	Hilado y tejido de Fibras Duras	Otras industrias textiles	TOTAL
1970	4 660.0	877.0	1 220.0	6 757
1971	5 446.1	831.0	1 312.2	7 589.3
1972	5 776.3	874.9	1 452.2	8 103.4
1973	5 974.7	863.4	1 641.1	8 479.2
1974	6 087.3	907.4	1 774.4	8 769.1
1975	6 385.0	831.0	1 912.0	9 128.0
1976	6 613.5	793.3	2 110.0	9 516.8

FUENTE: Coordinación de Informática, Estadística y Hemerografía Iiec. UNAM. Boletín de Indicadores Contemporáneos de la Economía Mexicana. Evolución. Cuadro 8.

CUADRO 40

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL POR SECTORES 1970-1976

Tasas de Crecimiento %

1970 = 100

AÑO	Hilado y Tejido de Fibras Blandas	Hilado y Tejido de Fibras Duras	Otras Industrias Textiles
1970	--	--	--
1971	16.9	-5.2	7.6
1972	6.1	5.3	10.7
1973	3.4	-1.3	13.0
1974	1.9	5.1	8.1
1975	4.9	-8.4	7.8
1976	3.6	-4.5	10.4
Promedio			
1970-73	8.8	-1.2	10.4
1974-76	3.5	-2.6	8.8
1970-76	6.1	-1.5	9.6

FUENTE: Elaborado en base al cuadro 39.

ESTA TESIS NO DEBE SALIR DE LA BIBLIOTECA

CUADRO 41

PIB DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO 1970-1976

Millones de pesos

1970 = 100

AÑO	TOTAL	Crecimiento Porcentual %
1970	5 595.0	--
1971	5 905.6	5.6
1972	6 539.8	10.7
1973	7 100.9	8.6
1974	6 991.7	-1.5
1975	7 050.4	0.8
1976	6 832.8	-3.1
<hr/>		
Promedio		
1970-73		8.3
1974-76		-1.3
1970-76		3.5

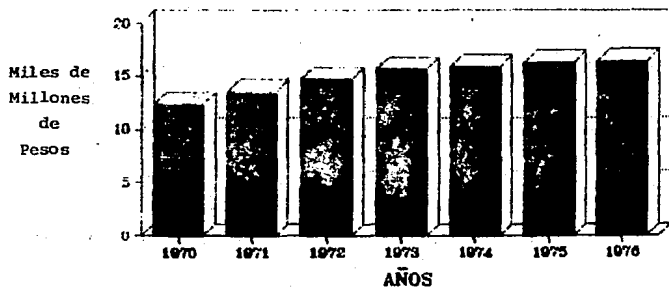
FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 8 y 10 de
"Evolución Histórica del PIB". Op. Cit.

GRAFICA 8

PIB TOTAL DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO

1970 - 1976

(Miles de Millones de pesos de 1970)

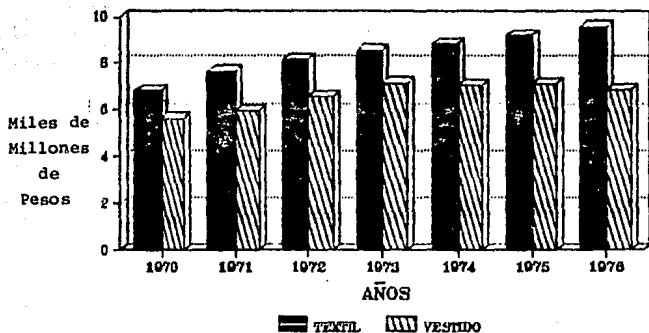


GRAFICA 9

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y PIB DE LA

INDUSTRIA DEL VESTIDO (1970-1976)

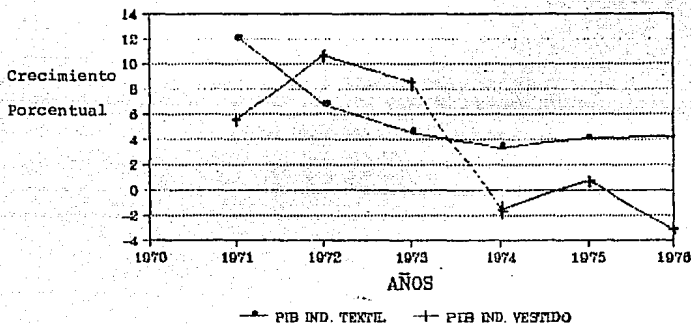
(Miles de Millones de pesos de 1970)



GRAFICA 10

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y PIB DE LA
INDUSTRIA DEL VESTIDO 1970-1976

(Tasas de crecimiento porcentual)
(1970 = 100)



GRAFICA 11

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO,

APORTACION POR RAMAS 1970 - 1976

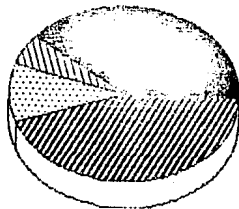
(Millones de pesos de 1970)

(Porcentajes)

HILADO Y TEJIDO DE FIBRAS
BLANDAS 39%

HILADO Y TEJIDO DE FIBRAS
DURAS 8%

OTRAS INDUSTRIAS
TEXTILES 11%



INDUSTRIA DEL
VESTIDO
44%

A lo largo del período 1970-76, se incrementa la participación porcentual de la Industria Manufacturera en el PIB total, lo cual se explica en parte por la caída en la producción del sector primario, así pues, su participación pasa de un 23.7% a un 24.5% de 1970 a 1976 respectivamente. Por su parte, la Industria Textil, prácticamente mantiene su participación en el PIB total, aunque con ligeras fluctuaciones, en el caso de la Industria del Vestido, se observa un leve descenso en su participación dentro del PIB total, pues comienza el período con 1.3% y lo termina con 1.1%. (Ver cuadro 42)

La Industria Textil, durante los años de 1971 y 1972 registra una participación alta dentro de la Industria Manufacturera, sin embargo en los años siguientes disminuye su participación hasta un 6.1% en 1976. En la Industria del Vestido, observamos fluctuaciones en su participación en el PIB manufacturero, aunque finalmente muestra una tendencia decreciente, pues en 1970 su participación es de 5.3% y para 1976 es de 4.4%.

4. POLITICA COMERCIAL Y SECTOR EXTERNO

La evolución de la economía mexicana en los 70's se caracterizó por un progresivo deterioro en la capacidad del aparato productivo para generar un monto de exportación suficiente para financiar las importaciones requeridas para el crecimiento de la producción. Los resultados de esta creciente in

CUADRO 42

PARTICIPACION DEL PIB EN LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL
VESTIDO EN EL PIB TOTAL Y EN EL PIB MANUFACTURERO 1970-1976

Millones de pesos de 1970

ARO	PIB TOTAL ¹⁾ (1)	PIB MANUFACTURERO ¹⁾ (2)	PARTICIPACION % DE 2 en 1 (3)	PIB INDUSTRIA TEXTIL (4)	PARTICIPACION DE 4 en 1 (5)	PARTICIPACION DE 4 en 2 (6)	PIB INDUSTRIA DEL VESTIDO (7)	PARTICIPACION % DE 7 en 1 (8)	PARTICIPACION DE 7 en 2 (9)
1970	444 271	105 204.0	23.7	6 757	1.5	6.4	5 595	1.3	5.3
1971	462 711	109 249.4	23.6	7 589.3	1.6	6.9	5 905.6	1.3	5.4
1972	501 979.6	119 974.1	23.9	8 101.4	1.6	6.8	6 539.8	1.3	5.5
1973	544 437.4	132 552.6	24.3	8 479.2	1.5	6.4	7 100.9	1.3	5.4
1974	577 475.6	140 961.3	24.4	8 769.1	1.5	6.2	6 991.7	1.2	5.0
1975	610 122.0	148 080.2	24.3	9 128.0	1.4	6.2	7 050.4	1.2	4.9
1976	635 885.0	155 491.7	24.5	9 516.8	1.5	6.1	6 832.8	1.1	4.4

1) Datos del Cuadro 8 del Boletín Indicadores Contemporáneos. Op. Cit.

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 39 y 41.

NO

EXISTE

PAGINA

capacidad fueron una desaceleración del crecimiento económico combinada, con déficits en la balanza comercial y en la cuenta corriente. En opinión de J. Ros, la principal causa del deterioro en la Balanza de Pagos, se encuentra en "el progresivo agotamiento de las fuentes internas de financiamiento -- del modelo de industrialización seguido en años pasados".³²⁾

Así pues, la creciente dependencia de la producción nacional respecto a las importaciones, nos permite comprender -- porque este período se caracteriza por el constante y creciente desequilibrio en Balanza de Pagos, lo que a su vez provocó que se recurriera al endeudamiento externo como el recurso -- por excelencia para cubrir los déficit tanto del sector externo como del sector público y también para mantener la estabilidad cambiaria.

La política comercial durante este período ya no perseguía como objetivo aumentar el proteccionismo o la recaudación, sino más bien efectuar modificaciones que eliminaran el carácter, altamente discriminatorio y excesivo de la protección arancelaria, sin embargo la estrategia comercial se basó en disposiciones restrictivas, pues a medida que se deteriora ba la Balanza de Pagos, los controles se volvieron aún más estrictos, así, mientras que en 1970 se controlaba un 65% del total, esta proporción se elevó hasta un 100%, por ello en --

32) Ros, Jaime. "Economía Mexicana: Evolución Reciente y Perspectivas". En Rolando Cordera (Seleccionador) Op. Cit., Págs. 336 y 337.

en Agosto de 1975 todas las importaciones quedaron sujetas a permiso previo.³³⁾

CUADRO 43
FRACCIONES DE LA TARIFA DE IMPORTACION
CONTROLADAS Y LIBRES 1970-1979

AÑOS	TOTAL	CONTROLADAS	%	LIBRES	%
1970	12 900	8 400	65	4 500	35
1973	16 000	12 800	80	3 200	20
1977	7 340	5 859	80	1 481	20
1979	7 776	1 866	24	5 910	76

FUENTE: Bela Balassa, Op. Cit. Pág. 214.

En 1975 entró en vigor la Nueva Tarifa General de Importaciones en la cual se eliminó el impuesto específico y trató de reducirse la disparidad de las tasas ad-valorem, mediante la reducción del número de tasas para los diferentes capítulos que integran la tarifa, asimismo, se decidió gravar a las importaciones en función de su grado de elaboración, con el cambio en la tarifa se eliminó la Regla XIV y en Diciembre de 1975 se derogó la Ley de Industrias Nuevas y Necesarias.

En lo que respecta a las exportaciones, fue a partir de 1971 cuando se introdujo la operación de los CEDI (Certificados Especiales de Devolución de Impuestos), que sustituyeron

33) Villarreal, R. Op. Cit., Pág. 213.

al llamado "subsidio triple", vigente desde 1961. Con la introducción de los CEDI se otorgo la devolución de impuestos indirectos que gravaban al producto y a los insumos. Una de las características del CEDI fue el no ser transferible, pues su uso era exclusivo para el pago de impuestos federales con una vigencia de 5 años a partir de su expedición.

Por otra parte, en lo concerniente al tipo de cambio, durante la primera mitad de los 70, prevalece el criterio de no devaluar, sin embargo como no existía un control de cambios, se posibilita la especulación contra el peso, que se manifestó primero en la creciente dolarización de los depósitos y luego en la fuga abierta de capitales³⁴⁾. Respecto al primer problema, podemos anotar que mientras que en el período Enero-Agosto de 1975 la variación en el saldo de pasivos no monetarios captados en moneda extranjera fue de 1 666 millones de pesos y la de moneda nacional de 27 900 millones de pesos; en 1976, para Enero-Agosto, la variación en moneda extranjera fue de 10 665 millones de pesos y la de moneda nacional fue de 7000 millones de pesos³⁵⁾. En opinión de Carlos Tello "lo más grave era que conforme se dolarizaba la economía, en un afán de sostener el tipo de cambio a cualquier precio, el sector público, se endeudaba a Corto y a Largo Plazo.

34) Rufz Pablo. Op. Cit. Pág 566.

35) Tello, Carlos. La Política Económica en México 1970-1976, 7a. ed; México, D.F.: Edit. Siglo XXI, 1985. Págs. 140 - 141.

Así, la especulación privada contra el peso y la dolarización se convertían en Deuda Pública.³⁶⁾

En cuanto a la salida de capital por IED (Inversión Extranjera Directa: dividendos, intereses y otros pagos de empresas con intervención extranjera) podemos apuntar que ésta fue incrementándose constantemente, en 1970 fue de 357.5 millones de dólares y ya para 1974 fue de 633.7 millones de dólares³⁷⁾ y alcanza la cifra más alta en 1976 con 735.5 millones de dólares (ver cuadro 48).

El 31 de Agosto de 1976 el Secretario de Hacienda, anunció que el gobierno mexicano había decidido modificar la paridad cambiaria, las causas se encontraban en:

- La inflexibilidad para aumentar las Exportaciones y reducir las Importaciones
- El grave deterioro de la Balanza de Pagos y
- La actitud de duda o de desconfianza que inducía a transferir ahorros fuera del país.

También el Secretario de Hacienda aclara que aunque se abandonaba el tipo de cambio fijo se rechazaba el control de cambios.³⁸⁾

Además se aplicaron una serie de medidas para reducir

36) Tello, C. Op. Cit. Pág. 141.

37) Blanco, Jose. Op.Cit. P g.313.

38) Tello, C. Op.Cit. Pág. 146.

los impactos desfavorables de la nueva situación cambiaria:

- Aumento de impuestos a la exportación de mercancías.
- Supresión de los CEDI.
- Reducción selectiva de aranceles a la importación.
- Establecimiento de un impuesto sobre utilidades excedentes.
- Elevación de las tasas de interés a los pequeños ahorradores.
- Ajustes al programa de gasto público.
- Fortalecimiento de los mecanismos de control de precios.
- Sostenimiento de los precios de venta de la CONASUPO y
- Ajustes en las percepciones de los trabajadores al servicio del Estado.³⁹⁾

El 26 de Octubre el Banco de México informó que ya no intervendría para sostener la paridad de 19.90 pesos por dólar, esto provocó confusión entre el público e implicó una nueva -devaluación, así, el 27 de Octubre la paridad fue de 26.50 pesos por dólar, y el último día hábil de ese mes fue de 25.50 pesos por dólar.

Para el 28 de Octubre de 1976 en un comunicado de prensa, el FMI anunciaba que se había aprobado la solicitud de apoyo hecha por el gobierno mexicano; el préstamo sumaba 960 millones de dólares y podía llegar a los 1,200 millones de dólares.⁴⁰⁾

39) Tello, *Ibidem*. Pág. 147.

40) Tello, *Ibidem*. Pág. 174.

A continuación veremos la evolución del sector externo, en 1970 el valor de las importaciones supera a las exportaciones, en consecuencia se obtiene un déficit de 1038 millones de dólares, para 1971 se conjuga una ligera caída en la importación con un pequeño incremento de las exportaciones, por lo que se contrae el déficit, que para este año es de 890 millones de dólares y a partir de 1972 hasta 1975 muestra una tendencia creciente: en 1972 es de 1096 millones de dólares, para 1973 es de 1820 millones de dólares, en 1974 fue de 3296 millones de dólares, recordemos que en estos últimos años contribuyen al déficit, los precios de las materias primas y la crisis de Medio Oriente. En 1975 el déficit llega a los 3637 millones de dólares, en 1976 se observa un repunte de las exportaciones y una mínima disminución de las importaciones, con lo que se logra contraer el déficit que para este año es de 2644 millones de dólares.

A pesar del bajo crecimiento en la producción agrícola, pesquera y silvicultura (2.9% para el período de 1970-1976), la balanza agropecuaria registra saldos positivos a precios corrientes. En 1971 el superávit fue de 641 millones de dólares, en 1972 crece a 741 millones de dólares, en 1973 y 1974 se contrae en 666 y 217 millones de dólares, en 1975 crece hasta 327 millones de dólares, finalmente en 1976 su saldo llegó a 924 millones de dólares.

Como ya decíamos anteriormente, en los primeros años de la década de los 70, la estrategia de industrialización em

CUADRO 44

BALANZA COMERCIAL 1970-1976

Millones de dólares

AÑO	Exportación de mercancías	Importación de mercancías	Saldo
1970	1 290	2 328	-1 038
1971	1 366	2 256	- 890
1972	1 666	2 762	-1 096
1973	2 072	3 892	-1 820
1974	2 853	6 149	-3 296
1975	3 062	6 699	-3 637
1976	3 656	6 300	-2 644

FUENTE: NAFINSA. Economía Mexicana en Cifras. 10a. ed.; México, D. F. Letra y Línea, S. A. 1988. Págs. 382.

CUADRO 45

BALANZA COMERCIAL DEL SECTOR AGROPECUARIO

1971 - 1976

Millones de dólares

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1971	736	95	641
1972	905	164	741
1973	1 050	384	666
1974	1 102	886	217
1975	1 036	710	327
1976	1 302	377	924

FUENTE: NAFINSA. Op. Cit. Pág. 383.

pezó a mostrar limitaciones, entre otros factores, su dinámica, requería cada vez de mayores importaciones, esto le sucedió a la industria manufacturera pues sus exportaciones financiaban una proporción cada vez menor de sus requerimientos de importaciones. En el cuadro 46 podemos apreciar que en el año de 1971, el valor de las importaciones manufactureras -- (1,822 millones de dólares), casi triplica el valor de sus exportaciones (622 millones de dólares), lo mismo sucede en 1973 cuando el valor de las importaciones es de 2,680 millones de dólares en tanto que el valor de las exportaciones es de apenas 894 millones de dólares. En el año de 1975 se obtiene el déficit más elevado del período con 3,580 millones de dólares, en este año el valor de las importaciones que fue de 1,773 millones de dólares, casi cuadruplica el valor de sus exportaciones que ascendieron a 1,194 millones de dólares. En 1976 observamos un ligero incremento en las exportaciones y una pequeña contracción de sus importaciones por lo que se obtiene un déficit de 3,244 millones de dólares que es menor respecto del año anterior.

Al combinarse la declinación en las exportaciones del sector agropecuario y la ampliación acelerada de la brecha comercial manufacturera en especial entre 1972 y 1975, se provocó la agudización del desequilibrio en la balanza de mercancías, lo que contribuyó en buena medida la crisis de divisas de 1976.⁴¹⁾ A ello se agregó que durante 1973 y 1974, apare-

41) Ruiz, Pablo. *El Desequilibrio Exterior y la Política Económica en los Setenta*. En Rolando Cordera (Seleccionador). *Op. Cit.*, Pág. 547.

recen grandes déficit en la balanza comercial de la industria extractiva debido al crecimiento de los precios internacionales de este tipo de productos que en esos años hicieron más intensas las presiones sobre la balanza comercial. En el cuadro 47, podemos ver que la balanza de la industria extractiva presenta déficit cada vez más pronunciados entre 1972 y 1974, como resultado de la crisis internacional de energéticos.

En la cuenta corriente de la Balanza de Pagos, observamos que despues de haber alcanzado un déficit de 1188 millones de dólares en 1970, para 1971 se reduce a 929 millones de dólares, sin embargo en los años siguientes este déficit continúa su tendencia creciente de tal manera que para 1975 alcanza la cifra más elevada pues llega a 4442 millones de dólares. Finalmente, en 1976 se logra una contracción importante del déficit que fue de 3683 millones de dólares (ver cuadro 48).

CUADRO 46

BALANZA COMERCIAL DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA 1971 - 1976
MILLONES DE DOLARES

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1971	622	1822	-1200
1972	793	2180	-1387
1973	894	2680	-1786
1974	1499	3882	-2383
1975	1194	4773	-3580
1976	1328	4670	-3244

FUENTE: NAFINSA. OP.CIT. PAG. 383

CUADRO 47

BALANZA COMERCIAL DE LA INDUSTRIA

EXTRACTIVA 1970 - 1976

Millones de dólares

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1971	105	164	- 59
1972	113	205	- 92
1973	116	385	-269
1974	235	624	-390
1975	615	536	79
1976	727	478	249

FUENTE: NAFINSA. Op. Cit. Pág. 383.

CUADRO 48

RESUMEN DE LA BALANZA DE PAGOS 1970 - 1976

Millones de dólares

AÑO	CUENTA CORRIENTE			CUENTA DE CAPITAL			Derechos Especiales de Giro (g)	Errores y Omisiones (h)	Variación reserva del Banco de Mé- xico
	Ingresos (a)	Egresos (b)	Saldo c=a-b	A largo (d)	A corto (e)	Saldo f=d+e			
1970	3 254	4 442	-1 188	561	288	849	45	396	102
1971	3 532	4 461	- 929	708	188	896	40	194	200
1972	4 280	5 286	-1 006	842	-409	433	39	799	265
1973	5 406	6 935	-1 529	1 866	185	2 051	—	-400	122
1974	6 838	10 064	-3 226	2 793	1 029	3 822	—	-560	37
1975	7 135	11 577	-4 442	4 373	1 086	5 459	—	-851	165
1976	8 277	11 960	-3 683	4 702	368	5 070	—	-2 391	-1 004

FUENTE: NAFINSA. Op. Cit. Pág. 375.

4.1 Balanza Comercial de la Industria Textil y del Vestido

Las exportaciones de la Industria Textil muestran una --
tendencia creciente de 1970 a 1976 (a excepción de 1971) pues
comienzan con un valor de 1 511 711 y terminan con 6 430 866
miles de pesos, para los años mencionados.

En 1971 se observa una muy baja producción en Hilado y -
Tejido de fibras duras pues registra un crecimiento de -5.2%
(ver cuadro 40), en este año, se advierte una contracción de
las exportaciones tanto de fibras textiles como en Hilados Te-
jidos y Artículos de Fibras Textiles (ver cuadro 49), en suma,
el valor de las exportaciones fue de 1 433 607 millares de pe-
sos. Por otra parte, en lo concerniente a la participación -
de las exportaciones de la industria textil en el total de ex-
portaciones, pasa de 8.8% en 1970 a 7.8% en 1971. (Ver cua--
dro 54).

Las importaciones de la Industria Textil crecen constan-
tamente de 1970 a 1974, pasan de 450 465 miles de pesos a --
950 684 miles de pesos, respectivamente, en 1975 se contraen
a 617 078 miles de pesos y terminan con 737 746 miles de pe--
sos en 1976.

A pesar de que en 1971 se aplica una política contraccio-
nista para tratar de contener el déficit, continua el creci--
miento de las importaciones de la Industria Textil, contribu-
yendo a la reducción de su superávit pues en 1970 se habían -

CUADRO 49

EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL 1970 - 1976

(Millares de pesos)¹⁾

AÑO	Fibras Textiles ²⁾	Hilados Tejidos y Artículos ³⁾ de fibras textiles y efectos que las contengan	TOTAL
1970	1 167 081	344 630	1 511 711
1971	945 366	488 241	1 433 607
1972	2 010 297	754 676	2 764 973
1973	2 234 344	1 621 949	3 856 293
1974	2 416 197	2 492 306	4 908 503
1975 ⁴⁾			3 703 055
1976			6 430 866

FUENTE: Elaborado en base a los Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior de los Estados Unidos Mexicanos, Varios Años.

- 1) Corresponde a la clasificación por secciones y capítulos de la Tarifa Arancelaria.
- 2) Las fibras textiles se ubican en la Sección 2, capítulo 25.
- 3) Se ubican en la Sección 6, capítulo 64.
- 4) A partir de 1975, las exportaciones de la Industria Textil se ubican en la Sección XI: Materiales Textiles y sus manufacturas. capítulos del 50 al 60.

alcanzado 1,061 246 miles de pesos y para 1971 obtuvo 982 687 miles de pesos (ver cuadro 53). En términos generales, se mantiene la participación de las importaciones textiles en el total de importaciones con 1.5% (ver cuadro 55).

CUADRO 50

IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL
Y DEL VESTIDO 1970 - 1976 ¹⁾

(Millares de pesos)

AÑO	INDUSTRIA TEXTIL ²⁾	INDUSTRIA DEL VESTIDO ³⁾
1970	450 465	362 943
1971	450 920	469 834
1972	470 012	589 783
1973	596 786	315 029
1974	950 684	463 351
1975	617 078	460 905
1976	737 746	659 306

1) El valor de las importaciones se presenta de acuerdo a la Clasificación por secciones y capítulos de la - Tarifa Arancelaria.

2) Se ubica en la Sección XI: Materiales Textiles y sus manufacturas. Capítulos del 50 al 60.

3) Sección XI, Capítulos del 61 al 63, incluye: Prendas de vestir y sus accesorios de tejidos; otros artículos de tejidos confeccionados; prendería y trapos.

FUENTE: Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior de México. Varios Años.

CUADRO 51

EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO 1970-1976

(Millares de pesos) ¹⁾

AÑO	Prendas de — Vestir 2)	Accesorios de Vestuario 3)	Ropa para ca- sa-habitación 4)	TOTAL
1970	105 530	13 233	889	119 652
1971	119 093	19 094	1 134	139 321
1972	221 225	26 367	1 709	249 301
1973	245 388	7 354	5 468	258 210
1974	490 844	11 392	6 926	509 162
	Prendas de Ves- tir y sus acoe- sorios tejidos	Otros artículos de tejidos confeccio- nados	Prendería y Trapos	
1975 ⁵⁾	341 042	113 591	6 272	286 292
1976	556 183	96 780	6 343	387 364

1) Corresponde a la clasificación de las Exportaciones por secciones y capítulos de la Tarifa Arancelaria, Sección VIII: Artículos Manufacturados diversos.

2) Corresponde a la Sección 8 Capítulo 80.

3) Corresponde a la Sección 8 Capítulo 81.

4) Corresponde a la Sección 8 Capítulo 84.

5) A partir de 1975, se modifica la presentación de las exportaciones por secciones y capítulos. Ahora, en este año se ubica en la Sección XI. Capítulos 61 al 63.

FUENTE: Elaborado en base a los datos de los Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior.

Las exportaciones de la Industria del Vestido mantienen una tendencia creciente de 1970 a 1974 al pasar de 119 652 - miles de pesos respectivamente, sin embargo registran una -- caída notable en 1975 pues alcanzan un valor de 286 292 mi-- les de pesos y en 1976 llegan a 387 364 miles de pesos.

Las importaciones de la Industria del Vestido obtienen un valor de 362 943 miles de pesos en 1970 y se incrementan a 589 783 miles de pesos en 1972, en el año de 1973 caen has ta 315 029 miles de pesos, en los años siguientes continúan su tendencia creciente y en 1976 alcanzan un valor de 659 306 miles de pesos. Estas fluctuaciones se explican en parte -- por el comportamiento del PIB de esta industria que hasta - 1973 obtiene tasas de crecimiento relativamente altas y a -- partir de 1974 observamos una caída notable en su producción, ello propició que se recurriera a las importaciones.

CUADRO 52

SALDO COMERCIAL DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO 1970-1976

(Millares de Pesos)

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1970	119 656	362 943	-243 287
1971	139 321	469 834	-330 513
1972	249 301	589 783	-340 482
1973	258 210	315 029	- 56 819
1974	509 162	463 351	45 811
1975	286 292	460 905	-174 613
1976	387 364	659 306	-271 942

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 50 y 51.

El saldo comercial de la Industria del Vestido es predominantemente deficitario, con diversas fluctuaciones, Únicamente en 1974 se observa un superávit por 45 811 miles de pesos, es conveniente mencionar que sólo en 2 años: 1971 y 1972, las importaciones de la Industria del Vestido superan a las importaciones efectuadas por la Industria Textil.

La Balanza Comercial de la Industria Textil 1970-1976 se caracteriza por presentar un saldo superavitario con caídas en 1971 y 1975. En 1970 se obtuvo un superávit de 1,061 246 miles de pesos y cae a 982 687 miles de pesos en 1971, para 1974 había alcanzado un valor de 3 957 819 miles de pesos y pasa a 3 085 977 miles de pesos en 1975, finalmente en 1976 obtiene un valor de 5 693 120 miles de pesos.

CUADRO 53

SALDO COMERCIAL DE LA INDUSTRIA TEXTIL 1970-1976

(Millares de pesos)

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1970	1 511 711	450 465	1 061 246
1971	1 433 607	450 920	982 687
1972	2 764 973	470 012	2 294 961
1973	3 856 293	596 786	3 259 597
1974	4 908 503	950 684	3 957 819
1975	3 703 055	617 078	3 085 977
1976	6 430 866	737 746	5 693 120

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 49 y 50

La participación de las exportaciones de la Industria Textil en el total de exportaciones, presenta una tendencia creciente que se incrementa de 8.8% en 1970 a 12.4% en 1976, su participación más alta se registra en el año de 1973 con 14.9%. En el caso de la participación de las exportaciones del vestido observamos constantes fluctuaciones a pesar de ello, esta participación se mantiene pues en 1970 y 1976 es de 0.7%, su aporte, prácticamente es nulo apenas estimable en 1974 con 1.4%.

Las importaciones de la Industria Textil manifiestan un decrecimiento gradual en su participación en el total de importaciones, así comienzan el período con 1.5% en 1970 y finalizan con 0.8% en 1976, por su parte las importaciones de la Industria del Vestido también siguen una tendencia decreciente en su participación en el total de importaciones, así después de diversas fluctuaciones, inician con 1.2% y terminan con 0.7% de 1970 a 1976 respectivamente.

En la medida en que la tasa de crecimiento de la Industria Textil y del Vestido registra un comportamiento oscilante (Ver cuadro 41), así también sus exportaciones muestran altibajos como podemos ver en el cuadro 56, en 1970 alcanzan un valor de 1 631 363 miles de pesos y caen en 1971 a 152 928 miles de pesos, nuevamente de 1972 a 1974 crecen constantemente, en 1975 caen a 3 989 347 miles de pesos, por último en 1976 crecen a 6 818 250 miles de pesos.

CUADRO 54

PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL
VESTIDO EN EL TOTAL DE LAS EXPORTACIONES (1970-1976)

Millares de Pesos

AÑO	Exportaciones Totales 1) (1)	Exportaciones de la Industria Textil (2)	Participación % De (2) en (1) (3)	Exportaciones de la Industria del Vestido (4)	Participación % (4) en (1)
1970	17 161 959	1 511 711	8.8	119 656	0.7
1971	18 430 799	1 433 607	7.8	139 321	0.8
1972	22 810 757	2 764 973	12.1	249 301	1.1
1973	25 880 830	3 856 293	14.9	258 210	1.0
1974	35 624 636	4 908 503	13.8	509 162	1.4
1975	35 762 892	3 703 055	10.4	286 292	0.8
1976	51 905 384	6 430 866	12.4	387 364	0.7

1) Datos de los Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior, Varios Años.

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 49 y 51

CUADRO 55

PARTICIPACION DE LAS IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL
Y DEL VESTIDO EN EL TOTAL DE LAS IMPORTACIONES (1970-1976)

Millares de Pesos

AÑO	IMPORTACIONES TOTALES 1) (1)	IMPORTACIONES DE LA IND. TEXTIL (2)	PARTICIPACION % DE (2) en (1) (3)	IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA DEL VESTI. (4)	PARTICIPACION % DE (4) en (1) (5)
1970	30 760 140	450 465	1.5	362 943	1.2
1971	30 090 965	450 920	1.5	469 834	1.6
1972	36 688 791	470 012	1.3	589 783	1.6
1973	47 668 038	596 786	1.3	315 029	0.7
1974	75 708 861	950 684	1.3	463 351	0.6
1975	82 131 128	617 078	0.8	460 905	0.6
1976	90 900 405	373 746	0.8	659 306	0.7

1) Datos de los Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior. Varios Años.
FUENTE: Elaborado en base al cuadro 50.

CUADRO 56

EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO
1970 - 1976

(Millares de Pesos)

AÑO	INDUSTRIA TEXTIL	INDUSTRIA DEL VESTIDO	TOTAL
1970	1 511 711	119 652	1 631 363
1971	1 433 607	139 321	1 572 928
1972	2 764 973	249 301	3 014 274
1973	3 856 293	258 210	4 114 503
1974	4 908 503	509 162	5 417 665
1975	3 703 055	286 292	3 989 347
1976	6 430 866	387 364	6 818 230

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 49 y 51

El valor de las importaciones que efectuó la Industria Textil y del Vestido muestra en términos generales un crecimiento pues pasa de 813 408 miles de pesos en 1970 a 1 397 052 miles de pesos en 1976, únicamente en dos años se ven contracciones, esto es en 1973 y 1975 (Ver cuadro 57).

El valor de las exportaciones de la Industria Textil y del Vestido, en los años que van de 1970 a 1976 siempre supera a las importaciones, ello permite la obtención de un saldo superavitario. Después de observar por separado el comportamiento de cada industria podemos afirmar que la industria textil contribuye en gran medida al superávit de toda la rama, el saldo más bajo se manifiesta en 1971 con 652 174 miles de pesos y el más alto en 1976 con 5 421 178 miles de pesos.

CUADRO 57

**IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO
1970 - 1976**

(Millares de Pesos)

AÑO	INDUSTRIA TEXTIL	INDUSTRIA DEL VESTIDO	TOTAL
1970	450 465	362 943	813 408
1971	450 920	469 834	920 754
1972	470 012	589 783	1 059 795
1973	596 786	315 029	911 815
1974	950 684	463 351	1 414 035
1975	617 078	460 905	1 077 983
1976	737 746	659 306	1 397 052

FUENTE: Elaborado en base al cuadro 50

CUADRO 58

**SALDO COMERCIAL TOTAL DE LA INDUSTRIA TEXTIL
Y DEL VESTIDO 1970-1976**

(Millares de Pesos)

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1970	1 631 363	813 408	817 955
1971	1 572 928	920 754	652 174
1972	3 014 274	1 059 795	1 954 479
1973	4 114 503	911 815	3 202 688
1974	5 417 665	1 414 035	4 003 630
1975	3 989 347	1 077 983	2 911 364
1976	6 818 230	1 397 052	5 421 178

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 56 y 57

CAPITULO 2. DE LA SUSTITUCION DE IMPORTACIONES A LA
MONOEXPORTACION PETROLERA 1976-1979.

I. Crisis y Reactivación de la Economía

1. Aspectos Generales.

Fue principalmente la debilidad financiera de México derivada de la situación crítica por la que atravesaba el sector externo, aunado al déficit público, los elevados niveles de endeudamiento, así como la crisis de divisas, lo que llevó al Gobierno de México a suscribir en 1976 un Convenio de Facilidad Ampliada con el FMI. Así el Gobierno se comprometía a llevar a cabo un programa de estabilización que definía las medidas de política a seguir, entre ellas se encontraba:⁴²⁾

- Devaluación del peso
- Incremento de las Reservas Internacionales
- Reducción de la participación del Estado como agente económico
- Establecer un límite al endeudamiento público exterior
- Contracción del Gasto Público y circulación monetaria
- Liberación del mercado interno mediante la eliminación de subsidios y controles a los precios.
- Liberación del Comercio Internacional, disminuyendo aranceles a las importaciones y subsidios a las exportaciones
- Contracción salarial.

Además se consideraba que para lograr la reanimación del crecimiento económico se requería de dos aspectos básicos:⁴³⁾

- El resurgimiento de la inversión privada como pivote de la economía y

42) Ruíz Nápoles, P. Op. Cit. Págs. 568 y 569; Huerta, A. Op. Cit. Pág. 64; Villarreal R. Op. Cit. Págs. 293 y 291.

43) Ruíz Nápoles, P. Op. Cit. Pág. 569.

-La expansión industrial sobre la base de la exportación manufacturera.

En términos generales, estas políticas estaban orientadas a reducir el déficit en cuenta corriente de la Balanza de Pagos, y el nivel de endeudamiento externo. Las políticas para lograr el libre juego de las fuerzas del mercado como la liberalización de los precios, y del comercio exterior, disminución de subsidios y reestructuración de empresas públicas, se encuentran en la llamada Alianza para la producción,⁴⁴⁾ que se orientaba a incentivar la inversión y a impulsar la modernización del aparato productivo. Estas medidas se dirigían a la industria y al campo. En la agricultura se hizo un cuestionamiento respecto a la baja productividad del ejido, esto culminó en la Ley de Fomento Agropecuario. Respecto a la industria se encuentra la intención de liberalizar el comercio exterior, también se incluyen medidas para la liberación de precios y la contención salarial.

La situación económica durante 1976 y 1977 configuraba un panorama de recesión económica que se caracterizó por:

- Una contracción en el PIB
 - Reducción en el ritmo de crecimiento de la Demanda Agregada que fue de 3.1%.
 - Menor crecimiento en la Inversión Pública
 - Inflación
 - Crecimiento en el Déficit Público
 - La mayoría de las actividades registra una caída en su crecimiento.
 - Disminuyen las Importaciones y crecen las exportaciones
- Concretamente, en 1977 se observa
- Una reducción notable de la Inversión Privada

44) Huerta, A. Op, Cit. Pág. 65.

- Contracción del déficit comercial
- Menor crecimiento de la Deuda Externa del sector público.

Reactivación Económica 1978-1979

A partir de 1978, las exportaciones de petróleo permitieron que en breve lapso se diera la reactivación de la economía. El petróleo incrementó la disponibilidad de divisas tanto por las exportaciones que generó como por el mayor endeudamiento externo, todo ello propició una flexibilización en la aplicación de la política acordada con el FMI, pues esta prevaleció en parte de 1976 y durante 1977, ya que a partir de 1978 se ponen en práctica políticas para impulsar la reactivación económica entre ellas:⁴⁵⁾

- Expansión del Gasto Público.
- Flexibilización en el límite de endeudamiento público externo.
- Además se dio una escasa fluctuación del tipo de cambio desde 1977 hasta 1979.

Dentro de las políticas que no se modificaron se encuentran:

- La política de liberalización del comercio exterior con objeto de agilizar y facilitar la entrada de importaciones necesarias para lograr una oferta que evitará las deficiencias productivas internas y que también frenará la reactivación económica.
- Prosiguió la política de liberalización de precios.
- Se mantuvo la política contraccionista del salario mínimo.

Durante este período, encontramos factores exógenos que contribuyeron a la expansión de la economía mexicana a partir de 1978 y que continúan hasta 1981, entre ellos se encuentran los precios crecientes del petróleo, además de que con el superávit financiero de los países exportadores de petróleo, se generaron grandes recursos financieros disponibles a nivel mundial que determinaron un bajo nivel en las tasas de interés

45) Huerta, A. Op. Cit. Pág. 69.

internacionales.

Así, en contraste con lo sucedido en el bienio 1976-1977, durante el lapso de 1978-1979, la evolución de la economía se caracterizó por:

- El PIB registra un crecimiento promedio del 8.8% .
- La Demanda Agregada crece a un promedio anual de 10.2%
- Incremento acelerado de la Inversión Pública y privada
- Expansión del Gasto Público
- Crecimiento en el endeudamiento externo del sector público
- Tipo de cambio relativamente estable
- Repunte en la mayoría de los sectores económicos a excepción de la agricultura.
- Aumento en las Importaciones y menor crecimiento de las exportaciones
- Crecimiento en el desequilibrio comercial manufacturero.
- Continuación de la inflación y el déficit fiscal.

CUADRO 59

OFERTA Y DEMANDA AGREGADA 1976-1979
Tasas de crecimiento Porcentual (1970=100)

	1976	1977	1978	1979
Oferta Global	3.9	2.2	9.4	11.0
PIB	4.2	3.4	8.3	9.2
Importaciones	0.9	-10.2	21.9	29.9
Demanda Global	3.9	2.2	9.4	11.0
Consumo Total	4.7	1.7	8.3	8.9
Consumo Privado	4.5	2.0	8.2	8.9
Consumo Público	6.4	-1.1	9.9	9.6
Inversión Total	-2.3	-0.3	11.9	17.6
FBK	0.5	-6.7	15.2	20.3
Privada	6.1	-6.7	5.1	22.7
Pública	-7.6	-6.7	31.6	17.1
Exportaciones	16.6	14.6	11.6	12.1

FUENTE:Elaborado en base al cuadro 3.3 de Economía Mexicana en Cifras. 8a. ed. 1986. Pág. 71 y 72.

Uno de los hechos más sobresalientes es que en el bienio

1978-1979 el PIB tuvo un crecimiento real superior al 8% anual, el principal factor que contribuyó a que el producto global y los componentes de la Demanda Agregada registraran mayor dinamismo fue el crecimiento del sector petrolero, pues con los recursos que generó se convirtió en una fuente importante de divisas y en factor determinante para la obtención de créditos externos.

Así pues, en el bienio 1976-1977, el PIB creció a un promedio de 3.8% y la Demanda agregada creció en 3.1%, a su vez el consumo realizado por el sector privado creció por arriba del efectuado por el sector público con 3.3% y 2.7% respectivamente. En el bienio 1978-1979, el PIB creció a un promedio de 8.8% y la Demanda agregada creció en 10.2%, en este bienio el consumo público se ubicó por arriba del privado con 9.8% y 8.6% respectivamente.

El aumento en la Demanda del sector público estimuló a la Inversión Privada, la cual se recuperó de su caída en 1977 (-6.7%) y crece de 1978 a 1979 a un promedio del 13.9%. Por su parte, la Inversión Pública registró mayor dinamismo, pues creció 24.4% en el período mencionado (ver cuadro 59).

En lo concerniente a la inflación, debemos tener presente que a finales de 1976, los efectos de la devaluación no se hicieron esperar, así en este año, la tasa de inflación llegó hasta 27.2% y para los años de 1977 y 1978 se contrae (ver cuadro 60). Finalmente en 1979 obtiene un promedio de crecimiento del 20%.

Como ya hemos visto, el sector público participa activamente en la economía, sobre todo en 1978 y 1979 por ello se considera que el Déficit Público desempeña un papel importante en la

reactivación económica,⁴⁶⁾ sin embargo aún cuando los ingresos públicos se incrementan a través de los impuestos indirectos y de los impuestos derivados del petróleo, ello no fue suficiente para financiar sus crecientes gastos de ahí que se haya recurrido al endeudamiento externo.

CUADRO 60

INFLACION ANUAL 1976 - 1979
Crecimiento Porcentual

AÑO	%
1976	27.2
1977	20.7
1978	16.2
1979	20.0

FUENTE: Elaborado en base al cuadro 14.4 de Nafinsa. Economía Mexicana en Cifras 10a. ed. Pág. 350

CUADRO 61

EVOLUCION DE LA DEUDA EXTERNA DEL SECTOR PUBLICO 1976-1979
Millones de Dólares

AÑOS	Largo Plazo	Corto Plazo	Total
1976	15 923.4	3 676.8	19 600.2
1977	20 185.3	2 726.8	22 912.1
1978	25 027.7	1 236.6	26 264.3
1979	28 315.0	1 442.2	29 757.2

FUENTE: Nafinsa. Economía Mexicana en Cifras 9a. ed. 1986. Pág. 271.

Al firmarse el Convenio con el FMI se establece un tope máximo de endeudamiento anual del sector público en 3 mil millones de

46) Huerta, A. Op. Cit. Pág. 73.

dólares anuales⁴⁷⁾, sin embargo ante la necesidad de mantener la dinámica económica este tope fue rebasado, y gradualmente de 1977 a 1979 la Deuda Externa del sector público fue incrementándose.

Los recursos obtenidos por las exportaciones de petróleo y deuda externa se canalizaron a través de la Inversión Pública en gran medida hacia el propio sector petrolero para incrementar su producción y exportación, esto provocó que el crecimiento del PIB durante 1978 y 1979 se diera en forma muy diferenciada entre los sectores económicos descansando básicamente en el sector petrolero. Es conveniente mencionar que el crecimiento de la Demanda agregada durante estos años generó una mayor utilización de la capacidad de producción en la mayoría de los sectores económicos, así podemos observar en el cuadro 62 que existe una evolución diferenciada en el crecimiento de los diversos sectores, pues mientras que en el bienio 1976-1977 se alcanzan tasas de crecimiento relativamente bajas, en el bienio 1978-1979 es notable el repunte en el evolución de los sectores económicos.

2. Política Industrial

Para explicar un poco de la política industrial aplicada durante este período, seleccionamos algunos aspectos alusivos al tema con base en 2 planes, el Plan Básico de Gobierno y el Plan Nacional de Desarrollo Industrial.

En el Plan Básico de Gobierno se planteaba el propósito de obtener un desarrollo geográfico equilibrado, evitando la concentración de la actividad económica en unas cuantas áreas del

47) Ruíz, W. Pablo. Op. Cit. Pág. 569.

país.⁴⁸⁾

Los objetivos de este plan,⁴⁹⁾ respecto al sector industrial fueron:

- Incrementar la ocupación
- Incrementar su competitividad para aumentar la contribución de las manufacturas al comercio exterior y a la solución de los desequilibrios de la Balanza de Pagos.
- El producto industrial debería alcanzar una tasa media anual de crecimiento del 10%
- La inversión industrial se convertiría en una palanca de la descentralización de las actividades económicas.
- Liberar a la industria de su dependencia de capitales y tecnologías del exterior.

Respecto a la inversión industrial, se sostiene que los programas de gobierno deberían cubrir dos aspectos: el gasto en infraestructura y servicios complementarios, a fin de crear un clima propicio para el desenvolvimiento de las empresas.

En los apartados correspondientes a Comercio Exterior y Balanza de Pagos, así como en el de Protección Industrial se reconoce que para lograr un cambio significativo en la orientación del proceso de desarrollo industrial es necesario modificar el sistema proteccionista, se establece que continuará el sistema de permisos previos pero estos se encontraran sujetos a un verdadero fomento

48) Secretaría de Programación y Presupuesto. Antología de la Planeación en México 1917-1985. Tomo 6, México, D.F.: Edit. Fondo de Cultura Económica, 1985. Pág. 17.

49) Secretaría de Programación y Presupuesto. Op. Cit. Pág. 103.

50) industrial. Además se dice que el nivel de protección a industrias ya consolidadas, deberá reducirse paulatinamente en forma selectiva para aumentar su competitividad en los mercados externos o inducir el abaratamiento de los costos y precios internos aliviando la carga del consumidor.

En cuanto a los aranceles se afirma que es necesario manejar el arancel con criterio de fomento y desarrollo industrial y no como arbitrio fiscal, debido a que bajo la protección se han desarrollado industrias ineficientes, por ello se debía adecuar el arancel a la evolución de la industria nacional, "usando el gravamen como estímulo a la industria y el desgravamiento o reducción de la protección como incentivo a la eficacia y mejoramiento industrial"⁵¹⁾.

En la industria Manufacturera se consideraba que la promoción de sus exportaciones representaba un factor importante para resolver los desequilibrios en la balanza comercial, por ello se estimaba que las exportaciones debían alcanzar una tasa mínima de crecimiento del 20% anual, de lo contrario, el sector industrial no contribuiría al financiamiento de las importaciones y al mantenimiento de su deuda externa, dentro de "margenes adecuados"⁵²⁾.

En particular, en el Plan Básico de Gobierno se identificaron

50) Secretaría de Programación y Presupuesto. Op. Cit. Pág. 76

51) Secretaría de Programación y Presupuesto. Op. Cit. Pág. 76.

52) SPP. Op. Cit. Pág. 109.

las causas de la problemática que presentaba la Industria Textil, así pues, se pensaba que esta industria reflejaba los inconvenientes de la aplicación prolongada de una política industrial proteccionista ya que al sentir la seguridad de un mercado interno, no se propició el incremento de la productividad, aunado a ello, se efectuaron cuantiosas importaciones de maquinaria y equipo que no contribuyeron a una producción con menores costos, pues estos se incrementaron, transmitiendo la carga al consumidor y al mismo tiempo disminuían su competitividad con el exterior.⁵³⁾

A fin de propiciar una mayor contribución de la Industria Textil al abaratamiento de los bienes de consumo popular e incrementar sus exportaciones, este plan propuso la elaboración de programas que resuelvan las deficiencias en la estructura de la producción, que eleven la productividad, que permitan abaratar el manejo de los inventarios y hacer viable la producción interna de equipos. También se sugiere poner fin a la importación indiscriminada de maquinaria y equipo.

Este apartado destaca la importancia del vínculo entre la industria textil y la industria del vestido, pues se consideraba que a través del trabajo conjunto de ambas industrias, se lograría la elaboración en gran escala de confecciones a bajo costo y de alta calidad.

En lo que respecta a la industria del vestido, se planteaba que el principal problema radicaba en el control que ejercen los intermediarios y fabricantes mayores, sobre el numeroso grupo de

53) SPP. Op. Cit. Pág. 127.

establecimientos caseros y pequeñas maquiladoras, pagando retribuciones muy inferiores a las del mercado. Asimismo, los pequeños talleres enfrentan serias dificultades en el acceso al crédito y en la comercialización directa de sus productos. En base a lo anterior se afirma que es de primera importancia aplicar restricciones a las importaciones innecesarias y mejorar los controles al contrabando, por otra parte, se asegura que con el aprovechamiento de la capacidad estatal de compra, unido a la reorganización y aglutinación de talleres,⁵⁴⁾ facilitaría la producción en masa de vestuario de consumo popular.

Bajo la expectativa de los recursos que generaría el auge petrolero, el gobierno elaboró el Plan Nacional de Desarrollo Industrial que pretendía cubrir metas de crecimiento de diversos sectores y ramas económicas para el lapso de 1979 a 1982. En este plan se reconocen los problemas generados por el modelo de desarrollo aplicado en décadas pasadas⁵⁵⁾, se dedica especial atención al excedente generado por las exportaciones de petróleo ya que se consideraba que otorgaba una mayor autodeterminación a la economía debido a que ofrecía la posibilidad de superar las limitaciones financieras y de alcanzar tasas más altas de crecimiento.

Los objetivos del Plan fueron:⁵⁶⁾

54) SPP. Op. Cit. Pág. 128 y 129.

55) SPP. Antología de la Planeación en México 1917-1985. Tomo 7, México D.F.: Edit. Fondo de Cultura Económica, 1985. Págs. 31 e 33.

56) SPP. Ibidem. Pág. 199.

- Fomentar la producción de bienes de consumos básico.
- Desarrollar industrias de alta productividad capaces de competir en mercados internacionales.
- Aprovechar los recursos naturales del país, transformándolos y agregándoles valor.
- Integrar la estructura industrial mediante el desarrollo de ramas productoras de bienes de capital.

También se buscaba descentralizar la industria del área metropolitana de la ciudad de México.

En las prioridades por sectores, se ubica en primer lugar, el fomento a la agroindustria y la fabricación de bienes de capital, el segundo lugar se le asigna al sector industrial, pues se aseguraba que en él existen ramas que satisfacen consumos y que son aptas para la exportación.⁵⁷⁾

Con base en lo anterior, se hizo una selección y agrupación de cerca de 70 ramas prioritarias que representaban poco más del 60% del valor bruto de la producción industrial,⁵⁸⁾ de esta manera se trazaron tasas anuales de crecimiento de la demanda total, en porcentajes estimados para cada rama, durante los periodos de 1979 a 1982 y de 1982 a 1990.

El fomento a estas actividades se llevaría a cabo a través de una combinación de estímulos fiscales, aranceles, créditos a tasas preferenciales, de nuevas fuentes de capital y de un programa de compras por parte del sector público.

En cuanto a la protección industrial, se dice que la política

57) SPP. Ibidem. Pág. 38.

58) SPP. Ibidem. 199 y 200.

arancelaria y los controles a la importación forman parte central del conjunto de estímulos a la industria y se añade que el proceso de sustitución del permiso previo por arancel (iniciado en 1977), continuaría en forma gradual.⁵⁹⁾

El Plan Básico de Gobierno y el Plan Nacional de Desarrollo Industrial pretendían marcar una pauta en cuanto al comportamiento que debía seguir la economía, en este caso se aborda un aspecto que es la política industrial, sin embargo como veremos en el siguiente apartado, en la práctica la economía no siempre evolucionó de acuerdo a lo planeado.

3. PIB por sectores e Industria Manufacturera

A lo largo de los años 70 la producción del sector manufacturero ha tendido a fluctuar, a pesar de ello mantuvo tasas de crecimiento promedio superiores a las de la producción total, así durante el sexenio de 1970 a 1976 el crecimiento promedio de la industria manufacturera fue del 6.9% y se ubicó dentro de los primeros lugares en la clasificación del PIB por sectores, durante este mismo período el PIB registra un crecimiento promedio del 6.2% y para el lapso de 1976 a 1979 incremento ligeramente su crecimiento al obtener un 6.3%. Por su parte el sector manufactero registra una tasa de crecimiento promedio del 7.1%, que le permite colocarse en el 5o. lugar en la clasificación por sectores, esta situación se explica en cierta medida por el gran dinamismo del sector petrolero y la prioridad que recibe este sector.

A continuación proporcionamos algunos datos sobre el sector petrolero a fin de conocer la magnitud de su crecimiento durante

59) SFP. *Ibidem*. Pág. 230.

los años 70, así pues, la producción de petróleo crudo en miles de barriles en 1970 fue de 156 586 y llegó a 293 117 en 1976, el crecimiento promedio que obtuvo a lo largo de estos años fue de 10.6%. De 1977 a 1979 la producción de petróleo crudo muestra un crecimiento notable al pasar de 358 090 en 1977 a 536 926 miles de barriles en 1979 ⁶⁰⁾, la tasa de crecimiento promedio durante este período fue de 22.4%

En seguida veremos la evolución del PIB por sectores así como las ramas de la industria manufacturera en los bienios 1976-1977 y 1978-1979.

En el bienio 1976-1977, cuando todavía se resentían los efectos de la crisis y la economía funcionaba bajo la aplicación de medidas comprendidas en el programa de estabilización (acordado con el FMI), en algunos sectores económicos observamos una notable contracción en su crecimiento como es el caso de la industria de la construcción la cual crece a un promedio del -0.4%, y el de la producción metálica, maquinaria y equipo con 1.2%; por otra parte uno de los sectores más dinámicos fue la electricidad con un crecimiento promedio del 9.9%. A su vez el sector agropecuario, silvicultura y pesca al igual que la industria manufacturera crecen en promedio 4.3%, ocupando ambas el 5o.lugar respecto al crecimiento de otros sectores.

Al interior de la Industria Manufacturera, los subsectores con mayor crecimiento son la Industria maderera con un promedio del 8.2%, la de sustancias químicas, derivadas del petróleo, caucho y plástico con 7.9% y la producción de papel con 7.7%. Dentro de las

60) Mafinsa, Economía Mexicana en Cifras. 10a.ed.; México, D.F.: Edit.

CUADRO 62
PIB POR SECTORES Y RAMAS 1976-1979
Tasas de crecimiento porcentual
(1970=100)

	1976	1977	1976-77	1978	1979	1978-79
PIB TOTAL	4.2	3.4	3.8	8.3	9.1	8.7
Agropec.Silvicult,Pesca	1.0	7.5	4.3	6.1	-2.2	2.0
Minería	6.2	7.5	6.9	14.3	14.7	14.5
Manufactura	5.0	3.6	4.3	9.7	10.6	10.2
-Prod.aliment,bebidas y tabaco	3.9	3.6	3.8	6.7	7.5	7.1
-Text.Prend.Vestir y Cuero	0.9	6.5	3.7	5.6	11.0	8.3
-Ind.Madera y Prod.de madera	6.8	9.6	8.2	7.6	11.4	9.5
-Papel,prod.papel, imprenta y edit.	12.1	3.2	7.7	6.6	10.1	8.4
-Subst.químicas, der. petr. caucho y plástico.	9.8	6.0	7.9	8.8	10.4	9.6
-Prod.minerales, no metálicos excepto, petróleo y carbón	5.0	-1.4	1.8	9.1	10.5	9.8
-Ind.Metálicas básicas	2.8	5.3	4.1	19.7	8.0	13.9
-Prod.Metálica, Maq y equipo	2.9	-0.6	1.2	16.5	15.7	16.1
-Otras Ind.Manufact.	8.2	3.6	5.9	7.8	8.0	7.9
Construcción	4.6	-5.3	-0.4	12.4	13.0	12.7
Electricidad	12.2	7.6	9.9	7.9	10.3	9.1
Comercio,Rest. y Hoteles	3.2	1.8	2.5	7.9	11.7	9.8
Transport.almacenam. y comunicaciones	5.1	6.7	5.9	12.4	15.6	14.0
Serv.Financ.Seg y bienes inmuebles	4.0	3.7	3.9	4.5	5.3	4.9
Serv.Comunales,soc y personales	5.7	3.8	4.8	6.7	7.9	7.3
Serv.Bancarios imputados	6.0	1.1	3.6	12.1	15.2	13.7

FUENTE: Evolución Histórica del PIB. Op. Cit. Elaborado en base al cuadro 5. Cifras redondeadas.

ramas con menor dinamismo se encuentra la producción metálica maquinaria y equipo que alcanza un promedio de 1.2%, y la producción de minerales no metálicos con 1.8% y la industria textil, prendas de vestir e industria del cuero con 3.7% (ver cuadro 62).

En el bienio 1978-1979 cuando comienza la reactivación de la economía a raíz del auge petrolero lo más relevante fue la recuperación del PIB por ello se pensaba que se habían superado las dificultades que se presentaron entre 1974 y 1977, sin embargo como se verá más adelante, el comportamiento de la producción por sectores durante la recuperación, muestra un crecimiento heterogéneo.

La dinámica de la producción nos indica que en este bienio, el sector agropecuario (incluyendo silvicultura y pesca) y la producción petrolera siguieron caminos opuestos. Así mientras que el primer sector manifiesta claros signos de estancamiento tanto en el período de recesión como en el período de expansión, la producción petrolera registra una dinámica inversa en los años 70, pues comienza con un crecimiento bajo y termina con uno elevado como ya apuntamos anteriormente.

Además del sector petrolero, los sectores con tasas de crecimiento más elevadas durante este bienio fueron el de minerales con 14.5%, transporte, almacenamiento y comunicaciones que obtiene un promedio del 14%, y los servicios bancarios imputados con 13.7%. La industria de la construcción se recupera de una forma notable pues alcanzó un crecimiento promedio del 12.7%, en seguida se ubicó la industria manufacturera que también muestra un repunte en su crecimiento, que en promedio fue del

10.2%.

En la industria manufacturera destacan como las ramas más dinámicas: la producción metálica maquinaria y equipo con 16.1%, las industrias metálicas básicas con 13.9%, la de menor crecimiento fue la de producción de alimentos, bebidas y tabaco con 7.1%. Por su parte la industria textil, prendas de vestir, incluyendo cuero crece 8.3% y se encuentra dentro de los 3 subsectores con menor dinamismo.

3.1. PIB de la Industria Textil y del Vestido

Como reflejo de la situación de crisis por la que atravesaba la economía, en 1976 la Industria Textil y del Vestido creció tan sólo 1.1%; en los años de 1977 y 1978, el comportamiento de esta industria es opuesto al de la mayoría de los sectores económicos, pues mientras que en 1977 todavía se sienten los efectos de la crisis, la industria textil y del vestido registra un crecimiento del 6.7% y en 1978 cuando comienza una recuperación en la economía, esta industria presenta una contracción en el crecimiento de su producto el cual crece 4.1%. Ya en 1979 esta industria participa en el dinamismo que experimenta la economía, así en este año su producción alcanza un crecimiento del 11.3%.

CUADRO 63

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO 1976-1979		
Millones de Pesos de 1970		
AÑO	TOTAL	CRECIMIENTO PORCENTUAL
1976	16 349.6	1.1
1977	17 441.9	6.7
1978	18 151.1	4.1
1979	20 193.9	11.3
1976-79		5.8

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 8 y 10 de "Evolución Histórica del PIB", Op. Cit.

Estudiando por separado la evolución de cada una de estas industrias, en la industria textil observamos que se alternan años de contracción con años de crecimiento, en efecto mientras que durante 1976 y 1978 la producción muestra un descenso, en 1977 y 1979 muestra signos de recuperación con 5.5% y 12.4% respectivamente.

CUADRO 64

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL 1976-1979

Tasas de crecimiento porcentual
Millones de Pesos de 1970

AÑO	PORCENTAJE
1976	4.2
1977	5.5
1978	5.1
1979	12.4
1976-1979	6.8

FUENTE:Elaborado en base al cuadro 65.

3.1.1. Evolución por ramas en la Industria Textil y la Industria del vestido

Al interior de la Industria Textil, percibimos que la rama de Hilado y Tejido de Fibras Duras, resulta ser uno de los más afectados por la crisis pues desde 1976 hasta 1978 sus tasas de crecimiento son negativas y sólo hasta 1979 se recupera con un crecimiento del 30.2%. En el caso de la producción de Hilado y Tejido de Fibras blandas, a lo largo del período de 1976-1979, solo en 1978, observamos una contracción en su crecimiento: de 7.9% en 1977 a 5.7% en 1978.

En 1976, la tasa de crecimiento de la producción de otras industrias textiles fue de 10.4%, este elevado crecimiento

contrasta con la situación de crisis por la que atravesaba la economía; tan sólo en 1977 presenta una contracción, en este año su crecimiento fue de 8.3%, posteriormente en los años de recuperación económica, registra tasas de crecimiento relativamente altas: 9.6% en 1978 y 20.2% en 1979.

CUADRO 65

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL POR RAMAS 1976-1979
Millones de Pesos de 1970

AÑO	Hilado y Tejido de Fibras Blandas	Hilado y Tejido de Fibras Duras	Otras Industrias Textiles	TOTAL
1976	6 613.5	793.3	2 110.0	9 516.8
1977	7 138.8	617.0	2 285.2	10 041.0
1978	7 548.4	502.3	2 504.1	10 554.8
1979	8 200.6	654.1	3 009.3	11 864.0

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 8 y 10 de "Evolución Histórica del PIB". Op. Cit.

CUADRO 66

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL POR RAMAS 1976-1979
Tasas de Crecimiento Porcentual
Millones de pesos de 1970

AÑO	Hilado y Tejido de Fibras Blandas	Hilado y Tejido de Fibras Duras	Otras Industrias Textiles
1976	3.6	-4.5	10.4
1977	7.9	-22.2	8.3
1978	5.7	-18.6	9.6
1979	8.6	30.2	20.2
1976-1979	6.5	-3.8	12.1

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 8 y 10 de "Evolución Histórica del PIB". Op. Cit.

CUADRO 67

PIB DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO 1976-1979
Millones de Pesos de 1970

AÑO	TOTAL	CRECIMIENTO PORCENTUAL
1976	6 832.8	-3.1
1977	7 400.9	8.3
1978	7 596.3	2.6
1979	8 329.9	9.6
1976-1979		4.4

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 8 y 10 de "Evolución Histórica del PIB". Op. Cit.

En la evolución del producto de la Industria del Vestido a lo largo del período 1976-1979, se combina un año de contracción con uno de crecimiento; así mientras que en 1976 cae en -3.1%, en 1977 se recupera y crece 8.3%, en 1978 nuevamente decrece y llega a 2.6%, y por último en 1979 crece en 9.6%. Estudiando el crecimiento de esta industria por bienio, en 1976 y 1977, obtiene un promedio de 2.6% y para el bienio de 1978-1979 alcanza un promedio de 6.1%.

4. POLITICA COMERCIAL Y SECTOR EXTERNO

Desde inicios de los 70 se había considerado modificar gradualmente la política de protección, sin embargo las dificultades de la Balanza de Pagos, orillaron a que en 1975 se sujetaran a régimen de permiso previo todas las mercancías de importación, posteriormente al firmarse el acuerdo con el FMI, se pretendía aplicar una liberación comercial, sin embargo como ya hemos dicho, México no implantó las medidas típicas de ajuste propuestas por aquel organismo internacional debido a que contaba con fuentes de financiamiento provenientes de las exportaciones de petróleo y del crédito externo, esto generó una mayor autonomía en

la decisiones de política económica, así en lugar de liberación comercial, se inició la racionalización gradual de la protección, es conveniente mencionar que este proceso se aceleró a partir de las presiones para que México ingresará al GATT.

Algunas de las metas de la política comercial durante el período 1977-1979 fueron:

- Contribuir a jerarquizar el uso de divisas disponibles
- Promover la diversificación geográfica del intercambio
- Impulsar la importación socialmente necesaria y propiciar la generación de empleos.⁶¹⁾

En estos objetivos se insistía en dar congruencia a la política comercial con la política industrial.

A partir de 1978 se procedió a la eliminación creciente de los permisos previos de importación ya que se consideraba que al facilitar la entrada de importaciones, provocaría que ante la competencia, los productos deberían incrementar su productividad, además de contribuir a abatir el alza de precios, concretamente con estas medidas se pretendía diversificar la estructura de la exportación de mercancías, mejorar la balanza de pagos, así como dinamizar a la industria manufacturera.

En lo referente a las exportaciones se siguió la política de reducir los impuestos y eximir del permiso previo, asimismo desde 1977 se restableció la operación del CEDI (Certificados de Devolución de impuestos), estos programas contenían apoyos administrativos, fiscales, crediticios y de promoción, así como negociaciones y acuerdos que permitiesen un mejor acceso de los

61) Hanelne, E. Op. Cit. Pág. 100.

productos mexicanos a los mercados internacionales.⁶²⁾

En cuanto a las importaciones las tasas arancelarias siguieron moviéndose en función del grado de elaboración de los productos, a la vez que se otorgaba un trato preferencial a las importaciones que se consideraban necesarias y restringían las de productos suntuarios.

Los controles a la importación siguieron vigentes, pero se les asignó una temporalidad definida a fin de propiciar el establecimiento de actividades prioritarias para el desarrollo industrial.

En 1977 el número de fracciones de la Tarifa de Importación controladas (5859) superaba al número de fracciones libres (1481), así las primeras representaban 79.8% del total y las segundas 20.2%.

CUADRO 68

FRACCIONES DE LA TARIFA DE IMPORTACION CONTROLADAS Y LIBRES
1977-1979

AÑOS	TOTAL	CONTROLADAS	PORCENTAJE CONTROLADAS	LIBRES	PORCENTAJE LIBRES
1977	7340	5859	79.8	1481	20.2
1978	7453	3239	43.5	4214	56.5
1979	7587	2359	31.1	5228	68.9

FUENTE: De Mateo Fernando. "La Política Comercial de México y el GATT". Trimestre Económico

A partir de 1978 se acelera el proceso de racionalización de la protección, así pues en este año se reduce el número de fracciones controladas a 3239 esto es 43.5% del total, al mismo tiempo se incrementa el número de fracciones libres a 4219 y

62) Hanelne, E. Op. Cit. Pág. 101.

representaron 56.5% del total.

El proceso de racionalización continuó en forma creciente en 1979. Así en este año el total de fracciones sumaba 7587, de las cuales 2359 se encontraban bajo control, es decir un 31.1% del total, 5228 fracciones estaban libres y representaban 68.9% del total.

4.1. Tipo de cambio

En este período de estudio no se presentaron grandes fluctuaciones en el tipo de cambio después de 1976, más bien podríamos decir que se mantuvo estable, al finalizar 1976 la paridad fue de 19.95 pesos por dólar, en 1977 se incrementa a 23.73 pesos por dólar y en 1979 llega a 22.80 pesos por dólar.

CUADRO 69

PARIDAD DEL PESO RESPECTO AL DOLAR 1976-1979	
AÑO	PESOS POR DOLAR
1976	19.95
1977	22.73
1978	22.72
1979	22.80

FUENTE: Elaborado en base al cuadro 14.4 de Hafinsa, Economía Mexicana en Cifras. 10a. ed. 1988. Pág. 350.

4.2. Evolución del Sector Externo

Observamos que a lo largo del período 1976-1979 se presenta un constante déficit en la balanza comercial, en 1976, resintiéndose los efectos de la crisis, este fue de 2,644 millones de dólares, sólo en 1977 se contrae y es de 1054 millones de dólares, durante los años siguientes, 1978 y 1979 continúa su crecimiento debido al incremento de las importaciones, obteniendo un saldo de 1855 y

3162 millones de dólares respectivamente. El déficit acumulado de la balanza comercial en el lapso de 1976 a 1979 fue de 12,843 millones de dólares. En opinión de Arturo Huerta, el déficit del sector externo evidenció la falta de respuesta de diversos sectores y ramas productivas para hacer frente al incremento de la demanda , generado por el auge petrolero y por eso la dinámica económica dependió en forma creciente de las importaciones.⁶³⁾(ver cuadro 70).

CUADRO 70

BALANZA COMERCIAL 1976-1979

Millones de Dólares

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	TOTAL
1976	3 656	6 300	-2 644
1977	4 650	5 704	-1 054
1978	6 063	7 918	-1 855
1979	8 818	11 980	-3 162

FUENTE: Elaborado en base al cuadro 15.2 y 15.3, de Mafinsa, Economía Mexicana en Cifras. 10a. ed. 1988. Págs. 376 y 377.

El superávit del sector agropecuario venía disminuyendo desde 1974 y ya para 1976 ante la caída de su producción, observamos que existe un déficit de 2,644 millones de dólares en su balanza comercial. En 1977 este sector registra una recuperación en su producción, ello permitió un incremento en sus exportaciones y una contracción en sus importaciones por ello en este año el déficit se contrae y llega a los 1,059 millones de dólares. En los años de 1978 y 1979 se presenta un crecimiento del déficit agropecuario que fue de 1,855 y 3,162 millones de dólares, respectivamente.

63) Huerta, A. Op. Cit. Pág. 185.

CUADRO 71

BALANZA COMERCIAL DEL SECTOR AGROPECUARIO 1976-1979
Millones de dólares

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1976	3 656	6 300	-2 644
1977	4 650	5 704	-1 054
1978	6 063	7 918	-1 855
1979	8 818	11 980	-3 162

FUENTE: Elaborado en base al cuadro 15.7 de Mafinsa, Economía Mexicana en Cifras. 10a.ed.1988. Pág. 383.

La industria extractiva a diferencia del sector agropecuario presenta un superávit creciente en su balanza comercial; en el siguiente cuadro podemos apreciar el notable incremento de su superávit, en 1976 fue de tan sólo 249 millones de dólares, al año siguiente fue de 682 millones de dólares, en 1978 cuando existe una recuperación económica por el auge petrolero, su saldo es de 1,564 millones de dólares, finalmente en 1979 obtiene un superávit de 3565 millones de dólares.

CUADRO 72

BALANZA COMERCIAL DE LA INDUSTRIA EXTRACTIVA 1976-1979
Millones de Dólares

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1976	727	478	249
1977	1 172	310	682
1978	2 011	447	1 564
1979	4 129	564	3 565

FUENTE: Mafinsa, Ibídem. Pág. 383.

En el período de 1976 a 1979, las importaciones manufactureras crecieron a un ritmo superior a la producción, por lo que el déficit que presentó su balanza comercial fue incrementándose constantemente. René Villareal y A.Huerta coinciden en afirmar que

las principales causas del incremento de las importaciones de este sector fueron: el alto crecimiento de la demanda, el tipo de cambio sobrevaluado y en menor medida, al efecto de la racionalización de la protección.⁶⁴⁾ Se considera que la aplicación de esta política no generó los resultados que se esperaba en la industria manufacturera, pues en vez de provocar una dinamización y modernización en su planta productiva a través de la competencia externa, incrementó la diferencia entre el crecimiento de su producción y sus importaciones, para ello contribuyen los factores arriba mencionados, es decir que con la racionalización de la protección se desprotegió a algunas ramas del sector manufacturero, aunado a la gran presión de la demanda y cierta medida al tipo de cambio sobrevaluado que prevaleció en el período, todo ello contribuye a que una parte de la demanda interna se traslade al exterior.⁶⁵⁾

CUADRO 73

BALANZA COMERCIAL DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA 1976-1979
Millones de Dólares

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1976	1 326	4 570	-3 244
1977	1 555	4 117	-2 562
1978	2 119	5 985	-3 866
1979	2 372	8 752	-6 410

FUENTE: Elaborado en base al cuadro 15.7. de Nafinsa, Ibidem. Pág. 383.

En 1976 la balanza comercial de la industria manufacturera

64) Villarreal, R. Op. Cit. Pág. 294. y Huerta, A. Op. Cit. Pág. 82.

65) Huerta, A. Op. Cit. Pág. 82.

registró un déficit de 3,244 millones de dólares, en 1977 aún cuando existe una contracción en su producción, no se incrementan sus importaciones, ello permite una reducción del déficit, que en este año fue de 2562 millones de dólares. En 1978 y 1979, se observa un repunte en la tasa de crecimiento de su producción y al mismo tiempo se presenta un incremento en su déficit que es especialmente notorio en 1979 con 6,410 millones de dólares. El déficit acumulado de esta industria durante el período 1976-1979 fue de 16,082 millones de dólares.

En la cuenta corriente de la Balanza de Pagos, se observa un saldo negativo constante y con tendencia creciente, en 1976 fue de 3,683 millones de dólares, al año siguiente cuando la economía se encuentra bajo los efectos de la recesión, el déficit se contrae en poco más de 2 mil millones de dólares, alcanzando una cantidad de 1,597 millones de dólares, en 1978 con la recuperación económica el déficit continua su crecimiento en este año fue de 2,693 millones de dólares, por último en 1979 llega a los 4,870 millones de dólares. (ver cuadro 74).

4.3. Balanza Comercial de la Industria Textil y del Vestido

En el período 1976-1979, el PIB de la Industria Textil registra un crecimiento promedio del 6.8% (ver cuadro 64), esta situación favorece la constante crecimiento de sus exportaciones, sólo en 1976 observamos el valor más bajo de estas últimas cuando llegan a 6 430 866 miles de pesos, al año siguiente aún cuando la economía se encuentra en un período de crisis, se presenta un incremento en el valor de sus exportaciones que llegan a 6 956 252 miles de pesos.

En 1978 cae ligeramente la tasa de crecimiento de la industria textil, sin embargo esto no afecta el crecimiento de sus exportaciones que durante este año sumaron 9 277 401 miles de pesos y para 1979 continúan su tendencia creciente, así obtiene un valor de 9 941 988 miles de pesos.

CUADRO 75

EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL 1976-1979
Miles de Pesos

AÑO	TOTAL
1976	6 430 866
1977	6 956 252
1978	9 277 401
1979	9 941 988

NOTA: El valor de las exportaciones de la Industria Textil, corresponde a la clasificación por secciones y capítulos de la Tarifa Arancelaria. Las exportaciones de esta industria se ubican en la sección XI denominada Materiales Textiles y sus Manufacturas, Capítulos del 50 al 60 que incluye seda, borra de seda ("schappe") y borrialla de seda; textiles sintéticos y artificiales continuos; textiles metálicos y metalizados; lanas, pelos y crines; lino y ramio, algodón, textiles sintéticos y artificiales discontinuos; las demás fibras textiles vegetales; hilados de papel y tejidos de papel; alfombras y tapices, terciopelos, felpas, tejidos rizados y tejidos de oruga o felpilla; guatas y fieltros, cuerdas y artículos de cordelería; Ceneros de punto.

FUENTE: Elaborado en base a los Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior de México. Varios años.

CUADRO 76

IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL 1976-1979
Miles de Pesos

AÑOS	TOTAL
1976	737 746
1977	1 029 272
1978	1 518 204
1979	2 509 524

NOTA: Incluye los mismos capítulos de las exportaciones textiles.

FUENTE: Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior de México. Varios años.

Las importaciones que efectuó esta industria también mostraron una tendencia creciente, pues comienzan con un valor de 727 746 miles de pesos en 1976 que crece a 1 029 272 miles de pesos y a partir del bienio 1978-1979, se incrementan notablemente obteniendo 1 518 204 y 2 509 524 miles de pesos, respectivamente.

A diferencia de la situación que presentan otras balanzas como la agropecuaria, la manufacturera y la misma balanza comercial, en los años que van de 1976 a 1979, la Industria Textil obtiene saldos superavitarios, así pues, en 1976 la diferencia entre exportaciones e importaciones fue de 5 693 120 miles de pesos. Posteriormente, en 1978 se presenta un incremento notable en el superávit que llegó a 7 759 197 miles de pesos al año siguiente en 1979 el saldo se contrae, obteniendo 7 432 464 miles de pesos.

CUADRO 77

BALANZA COMERCIAL DE LA INDUSTRIA TEXTIL 1976-1979
Miles de Pesos

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1976	6 430 866	737 746	5 693 120
1977	6 956 252	1 029 272	5 926 980
1978	9 277 401	1 518 204	7 759 197
1979	9 941 988	2 509 524	7 432 464

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 75 y 76.

Durante el período 1976-1979 observamos que tanto las exportaciones como las importaciones efectuadas por la Industria del Vestido muestran una tendencia creciente, sin embargo el valor de las segundas siempre es mayor que el de las primeras, esta situación se explica en parte por las caídas en su producción en 1976 y 1978, por lo que podríamos pensar que para cubrir la demanda interna se recurrió a las importaciones.

En lo que respecta a las exportaciones de la Industria del Vestido, vemos que en 1976 obtienen un valor de 387 364 miles de pesos y para 1979 llegan a 742 527 miles de pesos, es conveniente mencionar que esta última cifra nos indica que el valor de las exportaciones casi se duplica de 1976 a 1979.

CUADRO 78

EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO 1976-1979
Miles de Pesos

AÑOS	TOTAL
1976	387 364
1977	465 240
1978	525 687
1979	742 527

NOTA: Estos valores corresponden a la Clasificación por secciones y capítulos de la tarifa arancelaria. Se ubica en la sección XI capítulos 61, 62 y 63 que incluyen Prendas de Vestir y sus accesorios de tejidos; otros artículos de tejidos confeccionados; prendería y trapos.

FUENTE: Anuario Estadístico del Comercio Exterior de México, Varios Años.

CUADRO 79

IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO 1976-1979
Miles de Pesos

AÑOS	TOTAL
1976	659 306
1977	898 179
1978	1 174 058
1979	1 639 752

NOTA: Incluye los mismos capítulos de las exportaciones del vestido.

FUENTE: Anuario Estadístico del Comercio Exterior de México, Varios Años.

Las importaciones por su parte, comienzan el periodo con un valor de 659 306 miles de pesos en 1976 y finalizan con 1 639 752 miles de pesos en 1979, este último valor representa 2.5 veces al

obtenido en 1976.

Como resultado de lo anterior el saldo de la Industria del Vestido es deficitario a lo largo de estos años, incluso llega a triplicar su valor pues en 1976 es de -271 942 y pasa a -897 225 miles de pesos en 1979.

CUADRO 80

BALANZA COMERCIAL DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO 1976-1979			
Miles de Pesos			
AÑOS	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1976	387 364	659 306	-271 942
1977	465 240	898 179	-432 939
1978	525 687	1 174 058	-648 371
1979	742 527	1 639 752	-897 225

FUENTE:Elaborado en base a los cuadros 78 y 79.

Después de observar por separado el comportamiento de la balanza de la Industria Textil y del Vestido, ahora veremos su evolución en conjunto, en el cuadro 81 podemos apreciar que su saldo siempre fue superavitario y por ello afirmamos que la mayor contribución proviene de la Industria Textil ya que también registró saldos positivos a lo largo del período que contrastan con los déficit de la Industria del Vestido.

De 1976 a 1978 el superávit sostiene una tendencia creciente al pasar de 5 421 178 a 7 110 826 miles de pesos en los años mencionados, no obstante en 1979 se contrae por el incremento en las importaciones, así para este año su valor fue de 6 535 239 miles de pesos.

Así la participación de las exportaciones de la Industria Textil en el total de exportaciones registra una caída gradual a lo largo del período de 1976 a 1979. En el año de 1976 s

aportación fue de 12.4%, al año siguiente, en 1977 se presenta una caída más notoria pues su participación se reduce en 5 puntos porcentuales por lo que alcanza una participación de 7.4%, en 1978 y 1979 cuando comienza el auge petrolero su porcentaje se reduce a 6.6% y 4.9%.

CUADRO 81

**BALANZA COMERCIAL DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO
1976-1979**
Miles de Pesos

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1976	6 818 230	1 397 052	5 421 178
1977	7 421 492	1 927 451	5 494 041
1978	9 803 088	2 692 262	7 110 826
1979	10 684 088	4 149 276	6 535 239

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 77 y 80.

Como en años anteriores la participación de la Industria del Vestido en el total de exportaciones es muy pequeña pero también tiende a disminuir, pues pasa de 0.7% en 1976 a 0.4% en 1979.

En el cuadro 83 observamos que la participación de las importaciones se mantiene estable, de 1976 a 1978 fue de 0.8%, tan sólo en 1979 registra un pequeño incremento al obtener 0.9%, por otra parte, la participación de las importaciones de la Industria del Vestido también muestran estabilidad pues en los años de 1976 y 1977 apenas aportan 0.7%, posteriormente en 1978 y 1979 su participación se reduce ligeramente 0.6%.

CUADRO RE

PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO EN EL TOTAL DE EXPORTACIONES 1976 = 1979 MILES DE PESOS					
AÑO	EXPORTACIONES TOTALES (1)	EXPORTACIONES TEXTILES (2)	PARTICIPACION % 2 EN 1 (3)	EXPORTACIONES DEL VESTIDO (4)	PARTICIPACION % 4 EN 1 (5)
1976	51 905 384	6 430 866	12.4	387 364	0.7
1977	94 462 460	6 956 262	7.4	465 240	0.5
1978	140 633 260	8 277 401	6.6	626 687	0.4
1979	201 089 832	9 841 988	4.9	742 627	0.4

FUENTE: ELABORADO EN BASE A LOS CUADROS 76 Y 77 Y CON DATOS DE ANUARIOS
ESTADISTICOS.

111

CUADRO 83

PARTICIPACION DE LAS IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO
 EN EL TOTAL DE IMPORTACIONES 1976-1979
 MILES DE PESOS

AÑO	IMPORTACIONES TOTALES	IMPORTACIONES TEXTILES	PARTICIPACION % 2 EN 1	IMPORTACIONES DEL VESTIDO	PARTICIPACION % 4 EN 1
	1	2	3	4	5
1976	80 800 408	737 748	0.8	659 308	0.7
1977	128 382 008	1 029 272	0.8	888 179	0.7
1978	183 378 874	1 818 204	0.8	1 174 058	0.6
1979	287 084 801	2 508 824	0.9	1 838 782	0.6

FUENTE: EN BASE A LOS CUADROS 77 Y 80 Y DATOS DE ANUARIOS ESTADISTICOS

S E G U N D A P A R T E

APERTURA COMERCIAL E INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO

DENTRO DEL MODELO DE SUSTITUCION DE EXPORTACIONES

1980-1991

CAPITULO I. APERTURA COMERCIAL E INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO
DENTRO DEL MODELO EXPORTADOR, UNA NUEVA ESTRATEGIA DE
INDUSTRIALIZACION Y COMERCIO EXTERIOR

I. SITUACION ECONOMICA INTERNACIONAL

De 1980 a 1982 la economía mundial se caracterizó porque en los países industriales existía una situación recesiva acompañada de inflación y desequilibrios externos; también durante este lapso, los mercados financieros internacionales mostraron altas tasas de interés; a partir de febrero y marzo de 1981, en el mercado petrolero se presentó un exceso de oferta provocando una reducción en el precio del energético, esta situación continuó hasta 1982. En el año de 1983 la economía mundial mostró señales de recuperación al revertir la tendencia recesiva de años anteriores, la expansión continuó hasta 1984 pues en 1985 de nueva cuenta existe una evolución débil en la producción de los países industriales; en 1986 se vuelven a observar dificultades en el mercado petrolero afectando al precio del energético a fines de 1987 se presentó el llamado "crack bursátil", en este año dentro del comercio mundial sobresalieron los NIC's o países de reciente industrialización; para 1988 existe una expansión en la producción de los países industriales, posteriormente de 1989 a 1991 se advierte un desaceleramiento en el crecimiento económico de estos países, es conveniente mencionar que a partir de Agosto de 1990 existió un ambiente de incertidumbre por los acontecimientos del Golfo Pérsico y sus efectos sobre el precio de los energéticos. Durante 1991 algunas de las economías de Europa del

Este continuaron instrumentando una serie de reformas a fin de lograr su transición de una economía de planificación central a un sistema de mercado.

II. EVOLUCION DE LA ECONOMIA MEXICANA 1980-1991

Al iniciar la década de los 80, la economía continuó experimentando el auge petrolero iniciado desde 1978, así pues en 1980 y 1981 el PIB creció 9.2% y 8.8% respectivamente, en estos años existía un gran dinamismo en la demanda agregada así como de la Formación Bruta de capital fijo (ver cuadro II.1). Por su parte el INPC (Indice Nacional de Precios al Consumidor) aumentó de 20% en 1979 a 29.8% en 1980 y para 1981 desciende a 28.7% (ver cuadro II.2), el tipo de cambio obtuvo una paridad de 23.26 pesos por dólar en 1980 y de 26.23 pesos por dólar en 1981. (ver cuadro II.3); el déficit de la cuenta corriente de la Balanza de Pagos se incrementó de 10,740 millones de dólares en 1980 a 16,052 millones de dólares en 1981.¹⁾

En cuanto a la política económica podemos mencionar que en 1980 y 1981 la política del gasto público fue expansionista, la política de inversión pública se orientó al fomento de la oferta de alimentos y de energéticos, continuó el apoyo al SAM (Sistema Alimentario Mexicano), y la inversión en PEMEX así como la expansión en la generación de energía eléctrica, dentro de los objetivos que se perseguían se encuentra el mantenimiento de las altas tasas de crecimiento del producto, aumentar el empleo y

1) Los datos del saldo de la cuenta corriente provienen de
Mafinsa. Economía Mexicana en Cifras. 11a. ed. 1990. Pag. 678; o
Indicadores Económicos del Banco de México. Págs. IV-23, IV-1,
IV-2.

reducir la inflación.

En 1982 la economía mexicana enfrentó una gran crisis que se manifestó en el estancamiento en la producción, inflación, desequilibrio externo, fuga de capitales, moratoria de la Deuda externa y una gran devaluación del tipo de cambio. Las principales causas de esta crisis son a nivel externo, la caída en el precio internacional del petróleo, la elevación de las tasas de interés internacionales que aumentaron la carga de la Deuda Externa y la recesión de la economía mundial; las causas que a nivel interno se presentaron, son la desaceleración en el crecimiento de la demanda agregada, la sobrevaluación del tipo de cambio, el gran incremento de la Deuda Externa y la dependencia de los ingresos provenientes de las exportaciones del petróleo.²⁾

En 1982 el PIB registró una caída de 0.6%, el INPC creció 98.8% medido de diciembre a diciembre, al finalizar el año existían 2 tipos de cambio cuya equivalencia fue la siguiente: el tipo de cambio de mercado a 148.50 pesos por dólar y el controlado a 96.48 pesos por dólar.

Existe una notable desaceleración en la Oferta y Demanda Agregada así como de las variables que las integran; la Deuda Externa (Largo y Corto Plazo) se incrementó de 1981 a 1982 de 52,960.6 a 58,874.2 millones de dólares;³⁾ en lo que corresponde a la cuenta corriente de la Balanza de Pagos, se observa un déficit de 6,221 millones de dólares.

2) Villarreal, R. Op. Cit. Págs. 298 y 299.

3) Heflins, Economía Mexicana en Cifras. 9a. ed. 1986. Pág. 271. y Economía Mexicana en Cifras 11a. ed. 1990. Pág. 621.

CUADRO II.1
OFERTA Y DEMANDA AGREGADA 1981-1991
 (Millones de pesos de 1980)
 Tasas de crecimiento porcentual.

	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991
OFERTA	9.8	(5.2)	(6.6)	4.4	3.1	(4.4)	2.3	3.7	4.9	5.9	5.1
PIB	8.8	(0.6)	(4.2)	3.6	2.6	(3.7)	1.7	1.4	3.1	4.3	3.6
Importaciones de bienes y serv.	17.7	(37.9)	(33.8)	17.8	11.0	(12.4)	10.9	36.7	21.3	18.8	16.6
DEMANDA	9.8	(5.2)	(6.6)	4.4	3.1	(4.4)	2.3	3.7	4.9	5.9	5.1
Consumo Privado.	7.4	(2.5)	(5.4)	3.3	3.6	(2.6)	(0.1)	1.8	6.3	5.7	5.0
Consumo Público	10.3	2.0	2.7	6.6	0.0	1.5	(1.2)	(0.5)	(0.3)	2.3	2.7
FBK Fijo	16.2	(16.8)	(28.3)	6.4	7.9	(11.8)	(0.1)	5.8	6.3	13.2	8.5
Exportaciones de bienes y serv.	11.6	21.8	13.6	5.7	(4.5)	4.2	9.8	5.8	2.5	3.5	5.1

FUENTE: Nalinsa, Economía Mexicana en Cifras. 11a. ed.; México D.F.: Itagraf, 1990.
 Pag. 151. De 1986 a 1991. Indicadores Económicos del Banco de México. Pag. II-20.

Ante la situación económica prevalecte, a fines de 1982 se efectuó una solicitud de préstamo al FMI, en la respectiva Carta de Intención suscrita se indica que en los próximos 3 años se efectuarían ajustes para incrementar la producción y el empleo, superar el desequilibrio externo, así como abatir la inflación y fortalecer las finanzas públicas, aquí mismo se señala que en la política comercial se efectuarían revisiones para racionalizar el sistema de protección, incluyendo la estructura arancelaria, los incentivos a la exportación y el requisito de permiso previo para la importación, pues con ello se reduciría el grado de protección y se lograría una mayor eficiencia en la producción y el fomento a las exportaciones.⁴⁾

En 1983 el PIB registró por segundo año consecutivo una tasa de crecimiento negativa que en este año fue de 4.2%, esta situación también se observa en la mayoría de los componentes de la Oferta y Demanda agregada, en la Oferta las Importaciones crecen -33.8%, mientras que en la Demanda, la Formación Bruta de Capital fijo profundiza su caída al registrar un crecimiento de -28.3%. El INPC mostró un crecimiento del 80.8% (ver cuadro II.2); al finalizar el año la cotización del tipo de cambio de mercado fue de 161.35 pesos por dólar y el tipo de cambio controlado llegó a 143.93 pesos por dólar. (ver cuadro II.3). En este año se observa un superávit en la Balanza de Pagos de 5,418 millones de dólares.

En 1983 la evolución de la economía mexicana estuvo enmarcada por la aplicación del PIRE (Programa Inmediato de Reordenación Económica), cuyos objetivos eran combatir la inflación, proteger

⁴⁾ ENEP ARAGON UNAM. COYUNTURA Núm. 12. Carta de Intención del Convento México-FMI. Págs. 183 a 189.

el empleo y recuperar las bases de un desarrollo sostenido. Este Programa contiene 10 puntos: 1. Disminución del crecimiento del gasto público, 2. Protección al empleo, 3. Continuación de las obras en proceso, con un criterio de selectividad, 4. Reforzamiento de normas que aseguren una disciplina adecuada en la ejecución del gasto público, 5. Protección y estímulo a los programas de producción, importación y distribución de alimentos básicos, 6. Aumento de los ingresos públicos, 7. Canalización del crédito a las prioridades del desarrollo nacional, 8. Reivindicación del mercado cambiario bajo la autoridad y soberanía del Estado, 9. Reestructuración de la Administración Pública Federal, 10. Se actuaría bajo la rectoría del Estado y dentro del régimen de economía mixta.⁵⁾

En 1984 la economía mexicana continuó su proceso de ajuste bajo los lineamientos del PIRE, en este año observamos una recuperación, así apreciamos una notable mejoría en la evolución de la mayoría de las variables económicas, en este año el PIB creció 3.6%; también se presentó una expansión en la Oferta y Demanda agregada, las importaciones mostraron un crecimiento de 17.8%, en la formación bruta de capital fijo se advierte un crecimiento de 6.4%; el INPC mostraba una contracción al obtener un crecimiento del 59.2%, además continuó el superávit en la cuenta corriente de la Balanza de Pagos el cual ascendió a 4, 238 millones de dólares; la cotización del tipo de cambio controlado a

5) Plan Nacional de Desarrollo 1983-1988, en Bancomext, Comercio Exterior, suplemento del Vol. 33, Núm. 6, Junio de 1983. Págs. 49 y 50.

finés de 1984 fue de 192.56 pesos por dólar y el tipo de cambio de mercado llegó a 209.97 pesos por dólar. (ver cuadro II.3).

CUADRO II.2

INFLACION ANUAL 1980-1991
(Porcentajes)

AÑO	PORCENTAJE
1980	29.8
1981	28.7
1982	98.8
1983	80.8
1984	59.2
1985	63.7
1986	105.8
1987	159.2
1988	51.7
1989	19.7
1990	29.9
1991	18.8

NOTA: Los porcentajes representan la inflación acumulada al final de cada año.

FUENTE: Nafinsa, Economía Mexicana en Cifras. 11a. ed. 1990. Pág. 530.

En 1985 por segundo año consecutivo la economía mexicana continuó con un crecimiento positivo aunque menor respecto al año anterior, el PIB creció 2.6%, el INPC registró un crecimiento del 63.7%, la Oferta y Demanda agregada registran una contracción respecto al crecimiento observado en el año anterior, de manera que obtienen un 3.1% (ver cuadro II.1). En este año el superávit en cuenta corriente presenta una caída por lo que alcanza un valor de 1,236 millones de dólares; al término del año, la cotización del tipo de cambio de mercado fue de 447.50 pesos por dólar y el

tipo de cambio controlado fue de 371.50 pesos por dólar.

CUADRO II.3

PARIDAD DEL PESO RESPECTO AL DOLAR DE EU 1980-1991
(Pesos por dólar)

AÑO

1980	23.26
1981	26.23

	MERCADO	CONTROLADO
1982	148.50	96.48
1983	161.35	143.93
1984	209.97	192.56
1985	447.50	371.50
1986	915.00	923.00
1987	2227.50	2198.58
1988	2297.50	2257.00
1989	2680.75	2637.00
1990	2943.15	2939.40
1991	3025.55	3023.30

NOTA: Paridades a fin de periodo. Los datos de 1991 corresponden al mes de julio.

FUENTE: Nafinsa, Economía Mexicana en Cifras. IIA. ed. 1990. Págs. 710 y 711. Los datos de 1991 son de Indicadores económicos del Banco de México.

En 1986 la caída de los ingresos provenientes de las Exportaciones de petróleo, tuvo efectos negativos sobre la economía, así pues en este año casi todos los componentes de la oferta y demanda agregada presentan tasas de crecimiento negativas, en la Oferta el PIB cae a -3.7%, las Importaciones caen a -12.4%; en la Demanda la Formación bruta de capital fijo registra una tasa de -11.8% (ver cuadro II.1). También se presentó

una devaluación del tipo de cambio por ello al finalizar el año la cotización del tipo de cambio de mercado llegó a 915 pesos por dólar, mientras que la del tipo de cambio controlado fue de 923 pesos por dólar (cuadro II.3), por otra parte, la inflación alcanzó un nivel de 105.8%; en la Balanza de Pagos se presentó un saldo deficitario de 1,644 millones de dólares.

En junio de este año se inició la aplicación del Programa de Aliento y Crecimiento (PAC), el cual tenía como objetivo reactivar a la economía y alcanzar la estabilidad en los precios; debemos mencionar que el sustento del PAC consistió en la firma de un Acuerdo con el FMI, concretamente a fines del mes de Julio de 1986, México envió una Carta de Intención al FMI en donde se solicitaba un préstamo a través de un Convenio de Crédito Contingente con duración de 18 meses, en la carta el gobierno de México señala que elaboró un nuevo programa económico a fin de superar el deterioro de la situación económica, una característica importante del programa es que sus metas dependían de la evolución del mercado petrolero. En términos generales podemos decir que se acuerda efectuar ajustes en precios y tarifas públicas, reducir el gasto público, continuar con el proceso de desincorporación de empresas no prioritarias o estratégicas, efectuar reformas al sistema tributario para incrementar los ingresos, disminuir la inflación, aplicar una política flexible en el manejo del tipo de cambio, así como mantener el proceso de liberalización del comercio, continuando con la sustitución de los permisos de importación por aranceles, se ratifica la intención de México de ingresar al GATT y por último se dice que se facilitará el acceso

de empresas extranjeras.⁶⁾

En los primeros 9 meses de 1987, la economía se recuperó gradualmente, al terminar el año el PIB obtiene una tasa de crecimiento del 1.7%, este año se caracterizó por una creciente inflación, así el INPC alcanzó una tasa de 159.2%; dentro de la Oferta agregada, como podemos ver en el cuadro II.1, las importaciones muestran un crecimiento de 10.9%; en la demanda agregada la Formación bruta de capital fijo registra una tasa negativa de 0.1%, el saldo de la cuenta corriente de la Balanza de Pagos fue de 3,752 millones de dólares.

En el último trimestre de 1987 se presentó un agolpamiento de prepagos de Deuda externa privada, en Octubre se presentó la caída en las Bolsas de Valores de México y otros países, también se dió una mayor demanda de dólares en el mercado libre, y el 19 de Noviembre el Banco de México se retiró del mercado de divisas, por lo que el tipo de cambio sufrió una devaluación, al finalizar el año la cotización del tipo de cambio de mercado fue de 2,227.50 pesos por dólar y la del tipo de cambio controlado fue de 2,198.58 pesos por dólar.

Ante la situación prevaleciente, a fines de este año los sectores representativos de la sociedad firmaron el Pacto de Solidaridad Económica (PSE), cuyas medidas podríamos agrupar en Política Fiscal, Salarial, Cambiaria, Monetaria y Comercial.

En 1988 el comportamiento de la economía estuvo determinado por las medidas acordadas en el PSE, así pues el propósito central fue reducir la inflación sin frenar el ritmo de la actividad

6) Excelsior. (México, D.F. 28 de Julio de 1986). Pág. 6A.

CUADRO II.4

FABRIL ACUERDOS DEL PAZ

FABRIL Y FECHA DE FIRMADO	VIGENCIA HASTA EL	TIPO DE CAMPAÑA	PROMUEVA PUBLICAS	PROMUEVA PUBLICOS	PROMUEVA PRIVADOS	PROMUEVA AGRICOLAS	SALARIOS MINIMOS	COMERCIO EXTERNO Y OTROS
PRE I 16-04-87	30 Feb 88	Primer acuerdo de paz con el 20% de los campesinos (2%)	Elaboración de plan de paz del 20% del PIB	64% de las empresas	Acuerdo general del 20% del PIB de 1987 a Feb de 1988	Compromiso de mantener los precios hasta el 1987	Aumento de 10% a partir de 1 de Oct de 1987	Reducción de aranceles y planes de 40 a 20%
PRE II 28 Feb 88	31 Mar 88	Devaluación del 20% del PIB	Compromiso de mantener el tipo de cambio	Fija	Fija los salarios y control y aumento de los sueldos mínimos	Aumento de salarios y control de precios y compra de la fuerza de trabajo	Aumento de 20% a partir de 1 de Mar como mínimo a los salarios mínimos	
PRE III 07-Mar-88	31 May 88	Fija en la moneda del 20%	Devaluación del 20% del PIB	Fija en la moneda del 20%	Fija el tipo de cambio del 20%	Ajuste de salarios de 10% a 20% y ajuste de precios de los productos	Fija en la moneda del 20%	Libre importación de 20% de los productos y ajuste de 20% de los productos
PRE IV 08-Mar-88	31 May 88	Fija en la moneda del 20%	Devaluación del 20% del PIB	Fija en la moneda del 20%	Devaluación del 20% del PIB	Acuerdo de salarios de 10% a 20%	Fija en la moneda del 20%	Control de aranceles y apertura de campo
PRE V 14-Ago-88	30 Nov-88	Fija en la moneda del 20%	Compromiso de mantener el Fian/PB a 20%	Fija en la moneda del 20%	Reducción de precios de 20% como promedio	Compromiso de mantener los precios de 20%	Fija en la moneda del 20%	Ajuste de 20% de los productos y ajuste de 20% de los productos
PRE VI 14-08-88	31-08-88	Fija en la moneda del 20%	Devaluación del 20% del PIB	Fija en la moneda del 20%	Fija en la moneda del 20%	Fija en la moneda del 20%	Fija en la moneda del 20%	

FUENTE: INAFRPA, El Comercio y Varadero, No 28, Noviembre 1988 1989, Pg. 18.

económica, en este año el PIB obtiene un crecimiento de 1.4%, las Importaciones registran un gran incremento, pues alcanzan un crecimiento del 36.7% (ver cuadro II.1), en la demanda agregada advertimos una expansión de la Formación bruta de capital fijo, la cual muestra un crecimiento del 5.8%. Existe un rápido descenso de la inflación, el INPC creció en 51.7%; por otra parte el saldo en la cuenta corriente de la Balanza de Pagos fue deficitario en 2,521 millones de dólares; la cotización del tipo de cambio de mercado al finalizar 1988 fue de 2,297.50 pesos por dólar y la del tipo de cambio controlado llegó a 2,257 pesos por dólar.

Durante 1989 el programa de estabilización iniciado en 1987, entró en una nueva fase, ahora bajo el nombre Pacto para la Estabilización y el Crecimiento Económico (PECE) con él se buscaba consolidar los logros alcanzados en la inflación. El PIB registró un crecimiento de 1.4%, el INPC descendió a 19.7%, la oferta y demanda agregada muestran una expansión pues obtienen un crecimiento de 3.7%; al término del año la cotización del tipo de cambio controlado llegó a 2,637 pesos por dólar y de 2,680.75 pesos por dólar para el tipo de cambio del mercado. El déficit en cuenta corriente se incrementó a 6,050 millones de dólares.

En 1990 la economía se encontraba bajo la aplicación de la medidas comprendidas en el PECE, sin embargo en este año se presentó un repunte de la inflación, el INPC alcanzó una tasa de 29.9% (ver cuadro II.2). El PIB creció 4.3%, en tanto que las importaciones crecieron en 18.8%; la oferta agregada registra una tasa de 5.9%; el componente más activo de la demanda agregada fue la Formación bruta de capital fijo cuya tasa de crecimiento fue de

CUADRO II.5

PANSET ACUERDO DE DEL PISE

FASE Y FECHA DE ASIGNACIÓN	VIGENCIA HASTA DEL	TÍTULOS ASIGNADOS	FINANZAS PÚBLICAS	FINANZAS PÚBLICAS	FINANZAS PRIVADAS	FINANZAS AJENAS OTRAS	SALARIOS SUPLENIDOS	COMERCIO EXTERNO Y OTROS
PIECE I (18-04-80)	31-03-80	Desarrollo de un programa de trabajo por un año del 10 al 40 por ciento.	Compras de bienes y servicios con presupuesto público.	Para el personal de la V y de otros. Aumentado a 30 por ciento y hasta 40 por ciento.	Se otorga la prima del 10 por ciento. Se incrementa el sueldo mensual del 10 por ciento.	Se incrementa el sueldo mensual del 10 por ciento.	Aumentado el 10% a los salarios por el resto de los años de los años siguientes.	
PIECE II (18-04-80)	31-03-80	Continúa el desarrollo de un programa de trabajo por un año.	Se otorga el 10 por ciento de aumento del sueldo mensual.	Para un año de sueldo adicional.	Compras de bienes y servicios y su sueldo mensual.	Se incrementa el sueldo mensual del 10 por ciento.	Aumentado el 10% a los salarios por el resto de los años de los años siguientes.	
PIECE III (18-04-80)	31-03-80	Continúa el desarrollo de un programa de trabajo por un año.	Se otorga el 10 por ciento de aumento del sueldo mensual.	Para un año de sueldo adicional.	Se otorga la prima del 10 por ciento. Se incrementa el sueldo mensual del 10 por ciento.	Se incrementa el sueldo mensual del 10 por ciento.	Aumentado el 10% a los salarios por el resto de los años de los años siguientes.	
PIECE IV (18-04-80)	31-03-80	Desarrollo de un programa de trabajo por un año del 10 al 40 por ciento.	Se otorga el 10 por ciento de aumento del sueldo mensual.	Aumento del sueldo mensual del 10 al 15 por ciento.	Se incrementa el sueldo mensual del 10 por ciento. Se otorga la prima del 10 por ciento.	Se incrementa el sueldo mensual del 10 por ciento.	Para un año de sueldo adicional.	Aumentado el 10% a los salarios por el resto de los años de los años siguientes.
PIECE V (18-04-80)	31-03-80	Desarrollo de un programa de trabajo por un año del 10 al 40 por ciento.	Se otorga el 10 por ciento de aumento del sueldo mensual.	Aumento del sueldo mensual del 10 al 15 por ciento.	Se incrementa el sueldo mensual del 10 por ciento. Se otorga la prima del 10 por ciento.	Se incrementa el sueldo mensual del 10 por ciento.	Aumentado el 10% a los salarios por el resto de los años de los años siguientes.	Incrementado el 10% a los salarios por el resto de los años de los años siguientes.
PIECE VI (18-04-80)	31-03-80	Desarrollo de un programa de trabajo por un año del 10 al 40 por ciento.	Se otorga el 10 por ciento de aumento del sueldo mensual.	Aumento del sueldo mensual del 10 al 15 por ciento.	Se incrementa el sueldo mensual del 10 por ciento. Se otorga la prima del 10 por ciento.	Se incrementa el sueldo mensual del 10 por ciento.	Aumentado el 10% a los salarios por el resto de los años de los años siguientes.	Incrementado el 10% a los salarios por el resto de los años de los años siguientes.

FUENTE: INAFRISA, El Comercio y El Vozador, No. 25, Noviembre 1980 (sept. pág. 10)

13.2%. Al finalizar 1990 el tipo de cambio de mercado se cotizó en 2,959.4 pesos por dólar y el tipo de cambio controlado en 2,949.4 pbs por dólar (ver cuadro II.3). El déficit en cuenta corriente continuó incrementándose de manera que alcanza un valor de 7,114 millones de dólares.

En 1991 el PIB muestra una desaceleración en su crecimiento al obtener una tasa del 3.6%, lo mismo sucedió con la oferta y demanda agregada las cuales registraron una tasa de 5.1%. El INPC registró un notable descenso pues su crecimiento fue de 18.8%; hasta el mes Julio de 1991 la cotización del tipo de cambio de mercado fue de 3,025.55 pesos y la del controlado llegó a 3,023.30 pesos por dólar, a fines de año se anunció la desaparición del control de cambios así pues, el tipo de cambio bancario a la venta se cotizó en 3,096.2 pesos por dólar, mientras que el tipo de cambio interbancario a la venta se cotizó a 3,084 pesos por dólar.⁷⁾ El saldo en cuenta corriente llegó a 13,283 millones de dólares.

III. ESTRATEGIA PARA EL FOMENTO DEL COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO Y POLITICA INDUSTRIAL

Ahora repasaremos lo que consideramos constituye un Marco dentro de la estrategia de implementación de la Apertura Comercial, por ello se describirán algunos aspectos de los Planes y Programas Nacionales, así como Leyes y Acuerdos que se presentaron a lo largo de la década de los 80 y también aquellos que se relacionan con la Industria Textil y del Vestido .

7) Informe Anual del Banco de México, 1991. Pág. 186.

1. PLANES Y PROGRAMAS NACIONALES

EL PLAN NACIONAL DE DESARROLLO 1983-1988

La estrategia económica de este plan contiene 2 líneas de acción esto es la Reordenación Económica y el Cambio Estructural, dentro de la primer línea se encuentra el Programa Inmediato de Reordenación Económica cuyos puntos principales hemos visto; mientras que en el Cambio Estructural se incluía la Vinculación con la economía mundial sobre todo en materia de industria y comercio exterior, financiamiento externo, Inversión Extranjera y transferencia de tecnología.

Comercio Exterior

En los lineamientos para reorientar el Comercio Exterior se indicaba que se aplicaría la racionalización del proceso de Sustitución de Importaciones y el fomento a las exportaciones no petroleras, con el fin de diversificar el comercio exterior y obtener un equilibrio en la balanza comercial, asimismo se buscaba incrementar las divisas para cumplir con los compromisos internacionales del país. También señalaba que los aranceles, cuotas y permisos se utilizarían para determinar la estructura relativa de protección entre ramas y para una mejor asignación de los recursos, sobre todo en el sector industrial, por ello se consideraba que la política de protección comercial, se convertiría en el principal instrumento de la estrategia de desarrollo industrial,⁸⁾ en base a esto se aplicarían los

8) Plan Nacional de Desarrollo, en Revista Comercio Exterior, Vol.33. Num. 6, Junio de 1983. Pág 92 y 93.

siguientes criterios: se reordenaría el sistema de permisos de importación, sustituyéndolo por un sistema de aranceles, además se simplificarían los trámites para importación y exportación, se crearía una sola ventanilla para todas las gestiones y se otorgarían apoyos para fomentar las exportaciones.

Política Industrial

Por otra parte, este Programa incluía lineamientos para la Política Industrial y de Comercio Exterior en donde se explicaban las políticas que servirían de apoyo para impulsar el cambio estructural en la industria, estas políticas son: de Protección y Comercio Exterior, en donde se alude a la racionalización de la protección; Política de Controles, que establece la continuación del control de importaciones a corto plazo para los bienes de consumo popular y a mediano plazo para los bienes intermedios y de capital; Política Arancelaria en donde se planteaba entre otras cosas el fomento a las exportaciones mediante la reducción o la eliminación del arancel; Negociaciones Comerciales Internacionales a fin de superar las barreras arancelarias y no arancelarias; Política de franjas fronterizas y zonas libres, para aprovechar su situación geográfica como medio de exportación; Política fiscal y financiera, a fin de otorgar financiamiento y estímulos fiscales; Política de Desarrollo Tecnológico Industrial y Capacitación, aquí se planteaba la aplicación de tecnologías de punta en ramas como la electrónica y biotecnología, además incluía la capacitación a los trabajadores; también se contemplaba una

Política de fomento a la pequeña y mediana industria.⁹⁾

PROGRAMA NACIONAL DE FOMENTO INDUSTRIAL Y COMERCIO EXTERIOR

1984 - 1988

Este programa se dió a conocer en Agosto de 1984, en él se distinguen 3 sectores industriales:

a) El sector industrial endógeno (SIE), se compone de industrias productoras de bienes de consumo no duraderos.

b) El sector industrial exportador (SIEX), aquí se encuentran aquellas industrias productoras de bienes de consumo no duradero que compiten en los mercados externos.

c) El sector industrial sustitutivo de importaciones (SESI), dentro de él se agruparon aquellas industrias que se consideraba que no habían contribuido en gran medida al desarrollo de la industria.¹⁰⁾

En PRONAFICE los sectores a) y b) se consideraron los más apropiados para el despegue económico.

Comercio Exterior

En este aspecto se incluyeron 4 políticas: 1. Racionalización de la Protección, se proponía un ajuste gradual en los niveles de protección que permitiesen un proceso de importación selectiva que a su vez contribuiría a la industrialización eficiente y al fomento de las exportaciones. Se mencionaba que en el corto plazo

9) Ibidem. Págs. 138 a 142.

10) Programa Nacional de Fomento Industrial y Comercio Exterior. Págs. 83 a 85.

CUADRO 11.6

PATRON DE ESPECIALIZACION INDUSTRIAL PARA 1984

RAMA	SE 1/	SE 2/	SE 3/
BIENES DE CONSUMO			
CARNE Y LACTEOS	*		
PREPARACION DE FRUTAS Y LEGUMBRES	*		
MOLINERIA DE TRIGO	*		
MOLINERIA DE MEXICAL	*		
BENEFICIO Y MOLINERIA DE CAFE	*		
AZUCAR	*		
ACEITES Y GRASAS COMESTIBLES			*
ALIMENTOS PARA ANIMALES		*	
PREPARACION Y ENVASE DE PESCADOS Y MARISCOS	*	*	
OTROS PRODUCTOS ALIMENTICIOS	*	*	
BEBIDAS ALCOHOLICAS	*		
CERVEZA Y MALTA	*		
REFRESCOS Y AGUAS GASEOSAS	*		
TABACO	*	*	
HILADOS Y TEJIDOS DE FIBRAS BLANDAS	*		
HILADOS Y TEJIDOS DE FIBRAS DURAS	*		
OTRAS INDUSTRIAS TEXTILES	*		
PRENDAS DE VESTIR	*		
CUERO Y CALZADO	*		
OTROS PRODUCTOS DE MADERA Y CORCHO	*		
MEDICAMENTOS	*		
JABONES, DETERGENTES Y COSMETICOS	*		
MUEBLES METALICOS	*		
APARATOS ELECTRODOMESTICOS	*		
ELECTRONICA DE CONSUMO	*		*
EQUIPOS Y APARATOS ELECTRICOS	*		*
VEHICULOS AUTOMOVILES PARA TRANSPORTE DE MENOS DE DIEZ PERSONAS	*		*
BIENES DE ALTA DIFUSION			
MIELES INCORPORABLES	*	*	
ACERNADEROS, TRILAY Y TABLETOS	*	*	
CELULOSA Y PASTA DE CELULOSA	*		*
PAPEL Y CARTON	*		*
IMPRESAS Y EDITORIALES	*		*
PETROLES Y DERIVADOS	*		*
PETROQUIMICA BASICA	*		*
QUIMICA BASICA	*		*
ABONOS Y FERTILIZANTES	*		*
RESINAS SINTETICAS Y FIBRAS ARTIFICIALES	*		*
FARMACQUIMICOS	*		*
PRODUCTOS DE HULE	*		*
ARTICULOS DE PLASTICO	*		*
VIDRIO Y PRODUCTOS DE VIDRIO	*		*
CEMENTO	*	*	
PRODUCTOS A BASE DE MINERALES NO METALICOS	*	*	
INDUSTRIAS BASICAS DE HIERRO Y ACERO	*		*
INDUSTRIAS BASICAS DE METALES NO FERROSOS	*		*
BIENES DE CAPITAL			
PRODUCTOS METALICOS ESTRUCTURALES	*		*
OTROS PRODUCTOS METALICOS EXCEPTO MAQUINARIA	*		*
MAQUINARIA Y EQUIPO NO ELECTRICO	*		*
MAQUINARIA Y APARATOS ELECTRICOS	*		*
EQUIPOS Y ACCESORIOS DE ELECTRONICA PROFESIONAL	*		*
TRACTORES (TRACTOCAMIONES, AUTOMOVILES INTEGRALES Y CAMIONES DE CARRA)	*	*	*
CARRIOERAS PARA VEHICULOS AUTOMOVILES	*	*	*
AUTOPARTES PARA VEHICULOS AUTOMOVILES	*	*	*
CARRIOERAS Y PARTES PARA TRACTORES	*	*	*
EQUIPO Y MATERIAL DE TRANSPORTE	*	*	*
OTRAS INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	*	*	*

1/ SECTOR INDUSTRIAL ENDUENHO

2/ SECTOR INDUSTRIAL EXPORTADOR

3/ SECTOR INDUSTRIAL SUSTITUTIVO DE IMPORTACIONES

CUADRO II.7

PATRON DE ESPECIALIZACION DEL SECTOR INDUSTRIAL 1990

R A M A	SE 1/	SE 2/	SE 3/
BIENES DE CONSUMO			
CARNES Y LACTEOS	*		
PREPARACION DE FRUTAS Y LEGUMBRES	*	*	
MOLIENDA DE TRIGO	*		
MOLIENDA DE MIXTAMAL	*		
BENEFICIO Y MOLIENDA DE CAFE	*	*	
AZUCAR	*		
ACEITES Y GRASAS COMESTIBLES	*		
ALIMENTOS PARA ANIMALES	*	*	
PREPARACION Y ENVASE DE PESCADOS Y MARISCOS	*	*	
OTROS PRODUCTOS ALIMENTICIOS	*	*	
BEBIDAS ALCOHOLICAS	*	*	
CERVEZA Y MALTA	*	*	
REFRESCOS Y AGUAS GASEOSAS	*	*	
TABACO	*	*	
HILADOS Y TERCIOS DE FIBRAS BLANDAS	*	*	
HILADOS Y TERCIOS DE FIBRAS DURAS	*	*	
OTRAS INDUSTRIAS TEXTILES	*	*	
PRENDAS DE VESTIR	*	*	
CUERO Y CALZADO	*	*	
OTROS PRODUCTOS DE MADERA Y CORCHO	*	*	
MEDICAMENTOS	*	*	
JABONES, DETERGENTES Y COSMETICOS	*	*	
MUEBLES METALICOS	*	*	
APARATOS ELECTRODOMESTICOS	*	*	
ELECTRONICA DE CONSUMO	*	*	
EQUIPOS Y APARATOS ELECTRICOS	*	*	
VEHICULOS AUTOMOVILES PARA TRANSPORTE DE MENOS DE DIEZ PERSONAS	*	*	
INSUMOS DE AMPLIA DIFUSION			
MIELES INCRISTALIZABLES	*	*	
ACERRADEROS, TRIPLAY Y TABLEROS	*	*	
CELULOSA Y PASTA DE CELULOSA	*	*	
PAPEL Y CARTON	*	*	
IMPRENTAS Y EDITORIALES	*	*	
PETROLEO Y DERIVADOS	*	*	
PETROQUIMICA BASICA	*	*	
QUIMICA BASICA	*	*	
ABONOS Y FERTILIZANTES	*	*	
RESINAS SINTETICAS Y FIBRAS ARTIFICIALES	*	*	
FARMACOS	*	*	*
PRODUCTOS DE HULE	*	*	
ARTICULOS DE PLASTICO	*	*	
VIDRIO Y PRODUCTOS DE VIDRIO	*	*	
CEMENTO	*	*	
PRODUCTOS A BASE DE MINERALES NO METALICOS	*	*	
INDUSTRIAS BASICAS DE HIERRO Y ACERO	*	*	
INDUSTRIAS BASICAS DE METALES NO FERROSOS	*	*	
BIENES DE CAPITAL			
PRODUCTOS METALICOS ESTRUCTURALES	*	*	
OTROS PRODUCTOS METALICOS EXCEPTO MAQUINARIA	*	*	
MAQUINARIA Y EQUIPO NO ELECTRICO	*	*	*
MAQUINARIA Y APARATOS ELECTRICOS	*	*	*
EQUIPOS Y ACCESORIOS DE ELECTRONICA PROFESIONAL	*	*	*
TRACTORES (TRACTOCAMIONES, AUTOBUSES INTEGRALES Y CAMIONES DE CARGA)	*	*	*
CARROCERIAS PARA VEHICULOS AUTOMOVILES	*	*	*
AUTOPARTES PARA VEHICULOS AUTOMOVILES	*	*	*
CARROCERIAS Y PARTES PARA TRACTORES	*	*	*
EQUIPO Y MATERIAL DE TRANSPORTE	*	*	*
OTRAS INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	*	*	*

1/ SECTOR INDUSTRIAL ENDOGENO

2/ SECTOR INDUSTRIAL EXPORTADOR

3/ SECTOR INDUSTRIAL SUSTITUTIVO DE IMPORTACIONES

se ajustaría la TIGI para darle mayor uniformidad y reducir la dispersión arancelaria, además se deseaba que en el Mediano Plazo el arancel se convirtiese en el principal instrumento de la política de protección, y se mantendría el permiso previo en sectores estratégicos, por último destacaba la importancia de la coordinación entre la estrategia de desarrollo industrial con la de comercio exterior.¹¹⁾

2. Política de Fomento a las Exportaciones, de acuerdo a esta política, resultaba necesaria la consolidación de un sector exportador que además de generar divisas, contará con ventajas comparativas y que fuese competitivo ante los mercados del exterior, así pues se esperaba que en el mediano plazo se incrementaran las exportaciones no petroleras.

3. Política de franjas fronterizas y zonas libres, con ello se perseguía entre otras cosas fomentar la integración de esta zona con el resto del país, abastecerla con productos nacionales y promover el desarrollo de una planta industrial.

4. Política de Negociaciones Comerciales Internacionales; para contrarrestar el proteccionismo de las naciones industrializadas sobre las exportaciones no petroleras mexicanas se recurriría a las negociaciones y acuerdos comerciales internacionales.¹²⁾

Política Industrial

Se consideran 7 políticas para el fomento a la industria:

1. Política de Financiamiento para la asignación creciente de

11) PRONAFICE. Págs. 119 a 121.

12) PRONAFICE. Págs. 192 y 193.

recursos a sectores prioritarios. 2. Política del sector industrial paraestatal, para una complementación entre la industria privada y paraestatal; 3. Política de desarrollo tecnológico industrial; 4. Política de localización industrial, para fomentar la orientación de la actividad económica hacia ciudades medias; 5. Política de estímulos fiscales; 6. Política de normalización, para definir los niveles mínimos de calidad para los productos nacionales, fomentar exportaciones y proteger a la planta productiva nacional y 7. Política de productividad y capacitación para incrementar la productividad, mejorar la calidad de la producción industrial así como vincular a la planta productiva con las instituciones académicas.

PROGRAMA DE FOMENTO INTEGRAL A LAS EXPORTACIONES

(PROFIEIX)

Los objetivos de este programa eran hacer rentable a la actividad exportadora, así como promover la diversificación, incrementar los volúmenes de fabricación en los artículos que ya tienen acceso a otros mercados y conservar y ampliar los mercados externos. Este programa consideraba las siguientes acciones: el fomento a la producción, apoyos institucionales a través del BANCOMEXT (Banco Nacional del Comercio Exterior) y del FOMEX (Fondo para el Financiamiento de las Exportaciones de productos manufacturados); simplificación y desconcentración administrativa; negociaciones comerciales y mejoramiento de infraestructura. Dedicar un apartado a las Franjas Fronterizas y Zonas libres y a la

Industria Maquiladora.¹³⁾

PLAN NACIONAL DE DESARROLLO 1988 - 1994

En este Plan la estrategia fundamental es la modernización nacional, se plantea la modernización al exterior y al interior. En la primera se contempla el fomento a las negociaciones a nivel multilateral y bilateral; con la modernización interior se deseaba alcanzar un crecimiento económico con estabilidad de precios, a través del impulso a la inversión privada, con expansión de las exportaciones no petroleras, inversión en infraestructura, fortalecimiento del mercado interno y reduciendo el peso de la Deuda Externa.

Política Industrial y de Comercio Exterior

Aquí se indica que para superar los problemas generados por la excesiva protección se aplica una política de racionalización de la protección, por eso entre otras cosas, se eliminaron los requisitos de permisos previos a la importación y se redujeron los aranceles; se afirma que la apertura de la economía es irreversible, por lo que corresponde al empresario mexicano aprovechar las oportunidades que le proporciona la apertura, su éxito dependerá de la productividad y de la capacidad para organizar su producción y el comercio. Se plantea que con la apertura de la economía y con su nueva orientación hacia el sector exportador, se lograría una expansión de la actividad económica que generaría empleos, difusión y desarrollo de tecnologías modernas y generación de divisas, en base a lo anterior, la

13) PROPIEX. Págs. 17 a 34.

Política de Industria y Comercio Exterior se orientaría a promover la modernización del aparato productivo para elevar su eficiencia y competitividad. Algunos de los objetivos a alcanzar son: fomento a la inversión ya sea privada, nacional o extranjera, protección a la propiedad intelectual para favorecer a la modernización tecnológica en la industria, promoción de la industria maquiladora, promover las exportaciones con políticas permanentes, continuar avanzando en la sustitución de permisos previos por aranceles así como la reducción de la dispersión arancelaria, simplificación de los procesos administrativos en el comercio exterior, canalización de crédito al sector exportador, aprovechar el GATT para llevar a cabo negociaciones multilaterales y utilizar las negociaciones bilaterales para mejorar el acceso de las exportaciones mexicanas.¹⁴⁾

PROGRAMA NACIONAL DE MODERNIZACION INDUSTRIAL Y DEL COMERCIO EXTERIOR 1990-1994

Los objetivos generales del Programa son propiciar el crecimiento de la industria nacional a través del fortalecimiento de un sector exportador competitivo, lograr un desarrollo industrial más equilibrado y crear más empleos. La estrategia es la modernización industrial y del comercio exterior, con base en ella se definen 5 lineamientos:

1. Internacionalización de la industria nacional. Con ella se propone la inserción de la industria nacional en la corriente de

14) Plan Nacional de Desarrollo 1988-1994. En Nafinse, El Mercado de Valores, Suplemento al No. 11, Junio 1, de 1989. Págs. 95 y 96.

globalización de la economía mundial, para ello se requiere, de acuerdo a este punto de una vocación exportadora por parte del empresario mexicano. Se piensa que al consolidarse la apertura comercial se obtendrán beneficios como el fomento a la competitividad en los distintos sectores productivos pues favorece a una especialización en la producción, facilita la adopción de tecnologías adecuadas a cada sector y al mismo tiempo induce a que los productores nacionales aprovechen las ventajas comparativas. También se considera importante la promoción de la Inversión Extranjera. 2. Desarrollo Tecnológico y mejoramiento de la productividad y calidad. Por medio de esta estrategia se deseaba elevar la competitividad internacional de la industria. 3. Desregulación económica. Planteaba el establecimiento de un marco regulatorio sencillo para favorecer a productores e inversionistas. 4. Promoción de Exportaciones. Se intensificaría el apoyo a las empresas exportadoras y de comercio exterior, eliminando trabas y obstáculos para las exportaciones. 5. Fortalecimiento del mercado interno. Contemplaba la importancia de la recuperación del poder adquisitivo de la población y la reactivación de la inversión productiva.

Las líneas de acción trazadas fueron: a) Concertación de la estructura industrial y programas sectoriales; b) Perfeccionamiento de la Apertura Comercial; c) Promoción de la inversión; d) Revisión del marco regulatorio de la industria; e) Desarrollo tecnológico y capacitación de recursos humanos; f) Desconcentración regional de la industria; g) Normalización y Calidad; h) Fomento a la micro, pequeña y mediana industrias;

i) Desarrollo comercial e industrial de las franjas fronterizas y zonas libres; j) Promoción de la industria maquiladora; k) Promoción de las exportaciones; l) Promoción y defensa de los intereses comerciales en el exterior.¹⁵⁾

2. LEYES Y ACUERDOS

ENTENDIMIENTO EN MATERIA DE SUBSIDIOS

E IMPUESTOS COMPENSATORIOS

Este Acuerdo fue firmado el 23 de Abril de 1985 con la participación de México y EU, se planteaba una vigencia de 3 años. Bajo este entendimiento México se comprometía a no aplicar algún tipo de subsidio a la exportación y ello se contemplaría en la elaboración de sus Programas, pues reconocía que los subsidios podían afectar los intereses de EU. Algunos de los acuerdos a que se llegó fueron el que México no otorgaría algún subsidio a la exportación del programa de Certificación de Devolución de Impuestos (CEDIS), tampoco se aplicaría alguna práctica de precios que se considerase un subsidio a la exportación o que tuviese como objetivo promover la exportación en el sector de energía o productos petroquímicos. En caso de comprobarse que los productos mexicanos reciben cualquier tipo de subsidio ya sea para exportación o de otro tipo y que dañen al comercio o a la producción de los EU, este país aplicaría un impuesto compensatorio.¹⁶⁾

15) Programa Nacional de Modernización Industrial y del Comercio Exterior 1990-1994. En Bancomext, Comercio Exterior; Vol. 40, No. 2, Febrero de 1990. Págs. 164 a 168.

16) BANCOMEXT. "México - Estados Unidos, Entendimiento en materia de subsidios e impuestos compensatorios". México, D.F.: Banco Nacional de Comercio Exterior, S.A., Vol. 15, No. 6, Junio de 1985. Págs. 609 a 611.

LEY CONTRA PRACTICAS DESLEALES EN EL COMERCIO INTERNACIONAL

Esta ley se dió a conocer el 13 de Enero de 1986, tiene por objeto regular y promover el comercio exterior, en ella se facultaba al Poder Ejecutivo para establecer medidas de regulación o restricciones a la exportación o importación por acuerdos o resoluciones de la SECOFI y se anunciaba la creación de la Comisión de Aranceles y Controles al Comercio Exterior.

Se establecían las medidas de regulación o restricciones a la importación de mercancías en cuanto a requisitos de permiso previo, cupos máximos y prohibición. Se consideraban prácticas desleales de comercio internacional cuando A) La importación de mercancías sea a un precio menor al comparable con mercancías similares destinadas al consumo en el país de origen o procedencia o cuando B) Las mercancías importadas hubiesen recibido directa o indirectamente estímulos, incentivos, subvenciones o cualquier tipo de ayuda.

Cuando existiese alguna práctica desleal se aplicaría una cuota compensatoria y correspondería a la SECOFI determinar si la importación de mercancías causa daño a la producción nacional. También se establecían las sanciones para quienes cometieran alguna infracción a esta ley.¹⁷⁾

INGRESO DE MEXICO AL GATT

El 24 de Julio de 1986, se formalizó la adhesión de México al

17) Poder Ejecutivo Federal. "Ley contra las practicas desleales en el comercio internacional". En Bancomext, Comercio Exterior, Vol. 36, No. 5, Marzo de 1986. Págs. 274 a 279.

GATT, en el Protocolo se tomaba en cuenta la condición de país en desarrollo, se reconocía que México le otorgaba un carácter prioritario al sector agrícola, se mencionaba que continuaría la aplicación del programa de sustitución gradual de los permisos previos de importación además se mantendría la soberanía sobre los recursos naturales.¹⁸⁾

MARCO DE PRINCIPIOS Y PROCEDIMIENTOS DE CONSULTA SOBRE RELACIONES DE COMERCIO E INVERSION

Este documento se firmó el 6 de Noviembre de 1987, su propósito principal fue el mejorar el acceso de las exportaciones por ello se consideraba conveniente un trato bilateral con Estados Unidos de América, en donde se reconocieran las diferencias en el grado de desarrollo de los 2 países, así como la necesidad de eliminar las barreras no arancelarias, considerando la importancia de los ingresos derivados de las exportaciones para cumplir con los compromisos de la deuda externa, destacando el papel de la Inversión Extranjera Directa en cuanto a la promoción del crecimiento, creación de empleos, expansión del comercio y transferencia de tecnología, tomando en cuenta la importancia del comercio en las regiones fronterizas y considerando los avances que México había tenido en el proceso de apertura comercial. Con base en lo anterior se acordó que cualquiera de los 2 países podría solicitar consultas en cualquier asunto concerniente a las relaciones bilaterales de comercio e inversión, tales consultas se

18) Protocolo de Adhesión de México al Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio. En Bancomext, Comercio Exterior. Vol. 36, Núm. 10, Octubre de 1986. Págs. 876 y 877.

efectuarían por la SECOFI en el lado mexicano y por la Oficina del Representante Comercial de los Estados Unidos (USTR), por parte de los Estados Unidos de América.

Se estableció una agenda de acción inmediata en los temas de: productos textiles, agrícolas, siderúrgicos, electrónicos; asuntos de transferencia de tecnología y propiedad intelectual.¹⁹⁾

3. PROGRAMAS Y ACUERDOS RELACIONADOS A LA INDUSTRIA

TEXTIL Y DEL VESTIDO

ACUERDO MULTIFIBRAS O ACUERDO RELATIVO AL COMERCIO INTERNACIONAL DE LOS TEXTILES

En casi todas las economías el sector textil ocupa un lugar importante por su contribución a la generación de empleo, de ahí deriva su sensibilidad, por ello existe una tendencia a nivel internacional para establecer barreras al comercio exterior dentro de este sector.

Con el fin de organizar y dar mayor fluidez al comercio mundial de textiles, así como impedir el crecimiento de restricciones cuantitativas, desde la década de los 60, los principales países importadores y exportadores, llevan a cabo negociaciones que culminan en acuerdos como el "Acuerdo de Corto y Largo Plazo sobre Textiles", que tenía como objetivo regular el comercio de productos de algodón.

En 1973, dentro del marco del GATT, se firmó el ACUERDO RELATIVO AL CONVENIO INTERNACIONAL DE LOS TEXTILES, también conocido como el "Acuerdo Multifibras" (AMF). En él se establecen

¹⁹⁾ Marco de Principios y Procedimientos de Consulta sobre Relaciones de Comercio e Inversión. En Nafinsa, El Mercado de Valores. Año XLVII. Núm. 46, Noviembre 16 de 1987. Págs. 1186 a 1189.

los lineamientos para regular a productos textiles de algodón incluyendo productos elaborados con fibras de lana y sintéticos, que en esos momentos habían alcanzado un gran auge dentro del mercado internacional.

Con este acuerdo se deseaba fomentar la cooperación en un marco multilateral, promover el desarrollo y expansión de la producción, así como la liberalización y reducción de los obstáculos al comercio de textiles, evitar los efectos desorganizadores en los distintos mercados y ramas de producción; así como fomentar el crecimiento de los países en desarrollo.

Hasta 1991, 43 países se encontraban dentro del AMF y su comercio representaba un 48% del comercio mundial textil y prendas de vestir; el 52% restante se lleva a cabo entre aquellos países que están fuera del Acuerdo y también entre estos últimos y los que se incluyen en el Acuerdo.²⁰⁾ El AMF se ha extendido mediante los respectivos protocolos el 14 de Diciembre de 1977, el 22 de Diciembre de 1981, el 31 de Julio de 1986 hasta el 31 de Julio de 1991 y estaría en vigor por lo menos hasta diciembre de 1992.

CONVENIO BILATERAL MEXICO-EU

EN MATERIA DE TEXTILES

Actualmente para penetrar al mercado de EU se requiere solicitar una cuota textil ya que en estos momentos no es libre la exportación a dicho país.

México ha firmado 5 Convenios Bilaterales con los EU, su

20) SECOFI. Acuerdo Relativo al Comercio Internacional de los textiles. En Convenio Bilateral México-EU en Materia de Textiles. Págs. 13 a 22 y 24.

objetivo ha sido el de establecer las normas de comercio para textiles así como limitar el intercambio de productos que se consideran sensibles para la industria norteamericana. El primer convenio se celebró de Mayo de 1967 a abril de 1971, se aplicaba sólo a artículos de algodón. El segundo, de mayo de 1971 a abril de 1975, incorpora los productos artesanales. El tercero, dentro del marco del AMF, de Mayo de 1975 a abril de 1978, incluye a los productos de lana y fibras artificiales y sintéticas. El cuarto, de 1978 a 1981 y cuatro prorrogas hasta 1988. El quinto de 1988 a 1991 con prorroga hasta 1992. Dentro de este acuerdo los artículos exportables se clasifican en grupos y categorías y los cupos se miden en yardas cuadradas, libras o docenas y se llega a un acuerdo para su conversión y equivalencia.

El último convenio abarca productos de fibras de algodón, lana y sintéticas. Se divide en 4 grupos y 131 categorías. Estos grupos son: Hilos, Telas, Prendas de Vestir y Otras Manufacturas.

Bajo este convenio los exportadores mexicanos pueden concurrir al mercado de EU a través de 2 esquemas: el tradicional, utilizando tela de cualquier parte del mundo y el especial, que se limita a la utilización de tela fabricada y cortada en EU.

Los gobiernos de ambos países indican que se tomarán medidas adecuadas de control de exportaciones e importaciones para cumplir con el Convenio, se señala también que celebraran Consultas, si EU considera que los productos textiles que no sean prendas de vestir procedentes de México incluidos en los 4 grupos anteriormente citados, han ingresado a su territorio y la categoría o producto no esta incluido en los límites específicos o

niveles de consulta acordados bajo ~~este~~ Convenio y que provoquen una distorsión en el desarrollo del comercio entre los 2 países. Se especifica que este Convenio no se aplicará a las exportaciones mexicanas de telas tejidas a mano provenientes de la industria artesanal hechas a mano con telas tejidas en telares manuales o productos folklóricos tradicionales hechos a mano siempre y cuando estas exportaciones esten certificadas.²¹⁾

**PROGRAMA PARA PROMOVER LA COMPETITIVIDAD
INTERNACIONALIZACION DE LA INDUSTRIA TEXTIL
Y DE LA CONFECCION**

Este programa se dió a conocer el 26 de Mayo de 1992, con él se deseaba contribuir a la creación de un marco operativo, así como establecer los procesos de operación para los empresarios y que el sector participase en la modernización nacional. Este programa contiene 4 líneas de Acción:

I. Comercio Exterior. Incluye la operación aduanal y fiscalización, política arancelaria, normas, defensa contra prácticas desleales y promoción de las exportaciones. Con estas acciones se busca combatir el contrabando y la subfacturación, además de establecer los requisitos en cuanto a normalización para empresarios nacionales y extranjeros; proporcionar una mejor defensa contra la competencia desleal, y otorgar mayor información y apoyo a la internacionalización del sector.

II. Tecnología. Se consideran acciones en cuanto a recursos

21) SECOFI. Convenio Bilateral México-EU en Materia Textil. Págs. 5 a 7 y 28 a 37.

humanos y desarrollo tecnológico para la modernización de la planta industrial y otras políticas para elevar la productividad. Aquí se contempla un Programa de Desarrollo Tecnológico de Financiamiento a la Industria Textil, apoyado por Nacional Financiera.

III. Organización Industrial. Contempla acciones en cuanto a coordinación sectorial, respuesta dinámica, diseño, moda y coinversiones; todo ello para mejorar la articulación de los eslabones de la cadena productiva, también mejorar la capacidad de respuesta de la industria ante la demanda, modernizar el diseño y presentación, así como propiciar la participación conjunta entre inversionistas y empresarios.

IV. Financiamiento. Con ello se desea mejorar y hacer más eficiente el financiamiento para el sector a fin de favorecer la modernización del sector textil y del vestido.

TRATADO TRILATERAL DE LIBRE COMERCIO Y LA INDUSTRIA TEXTIL

El proceso de negociación del Tratado inició el 12 de Junio de 1991 y terminó el 12 de Agosto de 1992, se establecieron 6 áreas de negociación: A) Acceso a mercados; B) Reglas de Comercio; C) Servicios; D) Inversión; E) Propiedad Intelectual; F) Solución de Controversias. Hasta ahora el documento ha sido firmado por los secretarios encargados de la negociación y por los presidentes de cada uno de los países miembros, sólo está pendiente la aprobación legislativa. Con el Tratado se establece formalmente una zona de libre comercio entre los 3 países: México, Estados Unidos y

Canadá. Los objetivos del tratado son eliminar barreras al comercio, crear condiciones para una competencia justa, aumentar las oportunidades de inversión, proteger los derechos de propiedad intelectual, establecer los procedimientos para la aplicación del Tratado y la solución de controversias, así como fomentar la cooperación trilateral, regional y multilateral.²²⁾

Durante el proceso de negociación del tratado, en el sector textil se crearon expectativas, pues se veía al Tratado como una gran oportunidad para ampliar su mercado, al mismo tiempo se exponían dudas en cuanto al plazo para eliminar los aranceles y en el posible aumento de las cuotas de exportación permitidas hacia Estados Unidos. Según comentaba el presidente de la Cámara Textil, Mayer Zaga Galante²³⁾, en estos momentos ante los grandes competidores a nivel mundial en el sector textil como Corea, Taiwan y Hong Kong, el Tratado le daría a México una ventaja importante para penetrar a los mercados de América del Norte pues mientras que para nuestro país se reducirían los aranceles, los países de oriente tendrían que pagarlos, sin embargo se reconoce que es muy importante la capacidad de la planta productiva para llevar a cabo la integración. Finalmente podemos decir que con el Tratado las perspectivas que se abren consisten en la integración de esta industria lo que implicaría un eslabonamiento de la producción de materias primas, fibras, hilos y telas, diseño,

22) SECOFI. Tratado de Libre Comercio entre México, Canadá y Estados Unidos. (Resumen).

23) Zúñiga, Ma. Elena. "Difícil situación de la Industria Textil por la apertura". El Financiero. 12 de Agosto de 1991.

manufactura, distribución comercialización y servicio a clientes.

En el capítulo textil, el tratado establece las condiciones de liberación comercial en cuatro áreas: eliminación de cuotas de exportación, desgravación arancelaria, definición de reglas de origen para el sector y establecimiento de salvaguardas sectoriales.

En la Eliminación de cuotas se indica que al entrar en vigor el Tratado, quedará sin efecto el convenio bilateral entre México y EU. Se eliminarán inmediatamente todas las cuotas para los artículos textiles y de la confección que México exporta que cumplan con las reglas de origen. Los productos que no cumplan con la regla de origen también quedarán sin cuota, aquí se incluyen 97 categorías, de manera que solo 14 categorías estarán sujetas a cuota al entrar en vigor el Tratado; para 10 de ellas se eliminarán las cuotas en 7 años y para las 4 restantes, en un plazo de 10 años.

Desgravación arancelaria. Se eliminarán los picos arancelarios en Estados Unidos en el momento de entrada en vigor del Tratado. Para algunos de los artículos textiles mexicanos de exportación, Estados Unidos aplica aranceles superiores al 20% y en ciertos casos llega a cerca del 60%. Así pues al entrar en vigor el Tratado, el arancel máximo para exportaciones mexicanas a ese país será de 20%. A partir de este nivel arancelario, los países desgravarán los productos de la industria textil y del vestido en un plazo máximo de 10 años.

Estados Unidos eliminará inmediatamente los aranceles a las fracciones que representan 45% del valor actual de nuestras

exportaciones a ese país. México por su parte, sólo desgravará inmediatamente menos de 20% del valor de las exportaciones estadounidenses a nuestro país. México desgravará en un plazo de 10 años 16% del valor de las importaciones provenientes de EU, mientras que este país sólo mantendrá 6% de sus importaciones textiles de México en ese plazo.

Reglas de Origen. En el tratado se establece que los productos textiles y confeccionados se considerarán originarios de América del Norte si están hechos con hilos fabricados en la región ("hilo en adelante"), así como de ciertas prendas de punto, éstos tendrán que fabricarse con fibras mexicanas, estadounidenses o canadienses para cumplir con el requisito de origen ("fibra en adelante").

Como excepción, los productos de seda y lino, que son materiales no producidos en América del Norte, sí gozarán del tratamiento preferencial siempre y cuando la última transformación, se realice en la región. Se establecerá el régimen de "cupos de preferencia arancelaria" para bienes producidos en México pero que no cumplan con la regla de origen, el objetivo es permitir a esos exportadores mexicanos acceso preferencial a EU y Canadá hasta ciertos límites, bajo este régimen, México podrá exportar prendas que no cumplan con la regla de origen, hasta por el equivalente a 77.8 millones de metros cuadrados de tela para ser utilizada en la confección y hasta 31 millones de metros cuadrados de tela sin confeccionar.

Régimen de Salvaguardas. Si los productores textiles y prendas de vestir enfrentan daños graves a causa del aumento en las importaciones de productos provenientes de otro país miembro del

Tratado, el país importador podrá elevar las tasas arancelarias a excepción del comercio entre Canadá y EU, imponer cuotas a las importaciones con apego a disposiciones específicas. En el caso de bienes que satisfagan las reglas de origen al Tratado, el país importador sólo podrá adoptar salvaguardas arancelarias. Para los productos que no cumplan con la regla de origen, los países podrán imponer restricciones cuantitativas, hasta por 3 años, aunque dichas restricciones sólo podrán aplicarse a las exportaciones que rebasen el valor registrado en el momento de decretarse la salvaguarda.²⁴⁾

IV. EVOLUCION DE PRODUCCION DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO

Considerando la evolución de la economía durante los años de 1980 a 1991 así como los planes y programas, veremos cual fue el comportamiento del PIB por actividades para identificar la evolución de la industria manufacturera asimismo veremos de manera breve el PIB industrial para nuevamente ubicar a la industria manufacturera, posteriormente observaremos la evolución de las divisiones que componen a ésta última para que así podamos localizar a la Industria Textil, del Vestido y Cuero, finalmente profundizaremos en la Industria Textil y del Vestido.

24) Naftlsa. "Resultados de la Negociación del Tratado de Libre Comercio". En Mercado de Valores Núm. 18, Septiembre de 1992. Págs. centrales.

1. EVOLUCION DEL PIB POR ACTIVIDAD ECONOMICA 1980-1991.

En este periodo el PIB obtiene una tasa de crecimiento promedio del 2.5%, el crecimiento más bajo lo obtiene en 1983 con -4.2% y su crecimiento más alto, lo registra en 1980, cuando la economía se encontraba bajo el auge petrolero, con 9.2%.

A lo largo del lapso de 1980 a 1991, la actividad económica con mayor dinamismo fue la electricidad que alcanzó un promedio en su tasa de crecimiento del 5.7%, seguida por la minería con 4.2%, una de las actividades más afectadas fue la construcción con 1.0%; durante este periodo la industria manufacturera se ubicó en 60. lugar con un promedio en su tasa de crecimiento del 2.5%, mismo promedio que el alcanzado por el PIB total.²⁵⁾

2. PIB INDUSTRIAL

Como podemos ver en el cuadro II.8, en el lapso de 1980 a 1991, los años de 1982, 1983 y 1986 fueron de los más difíciles para las diferentes actividades que integran el PIB industrial, pues se registran las tasas de crecimiento más bajas en tanto que las tasas de crecimiento más altas se presentan en los años del auge petrolero, esto es, en 1980 y 1981.

3. PIB MANUFACTURERO

La actividad manufacturera a lo largo de la década de los 80 tiene una participación en el PIB total superior al 20%, esta cifra ha fluctuado durante los años, sin embargo desde 1984 mantiene una tendencia creciente, al pasar de 20.7% en este año hasta casi 23% en 1991.

²⁵⁾ Datos obtenidos en base al Sistema de Cuentas Nacionales. Tomo 1 y de Informes Anuales del Banco de México.

CUADRO 11.8

PIB DEL SECTOR INDUSTRIAL 1980 - 1991
(Millones de Pesos de 1980)
Tasas de Crecimiento Porcentual

	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	PROMEDIO 80-91
PIB INDUSTRIAL	8.5	9.0	(2.1)	(8.9)	4.7	4.7	(5.5)	3.3	2.4	5.3	5.6	3.1	2.5
Minería	21.7	14.6	8.7	(0.9)	2.2	0.1	(4.3)	5.3	0.4	(0.7)	2.8	0.1	4.2
Manufacturas	5.8	6.4	(2.7)	(7.8)	5.0	6.0	(5.2)	3.0	3.2	7.1	6.0	3.7	2.8
Construcción	12.4	14.4	(7.1)	(19.2)	5.4	2.3	(10.0)	2.8	(0.1)	2.1	6.7	2.6	1.0
Electricidad	6.3	11.6	9.7	1.1	5.0	8.4	3.5	3.7	6.0	6.3	2.8	4.1	5.7

FUENTE: Elaborado en base a DATOS DEL SISTEMA DE CUENTAS NACIONALES 1980 1988-1986 1989 T.I
INFORMES ANUALES DEL BANCO DE MEXICO 1990, 1991

CUADRO II.9

PARTICIPACION DEL PIB MANUFACTURERO EN EL PIB TOTAL Y EN EL PIB INDUSTRIAL 1980 - 1991
 (Millones de pesos de 1980)
 Participación porcentual

AÑO	PIB TOTAL (1)	PIB INDUS- TRIAL (2)	PIB MANUFAC- TURERO (3)	PARTICIPACIÓN DE 3 EN 1	PARTICIPACIÓN DE 3 EN 2
1980	4,470,077	1,464,383	988,900	22.1	67.5
1981	4,862,219	1,595,771	1,052,660	21.6	66.0
1982	4,831,689	1,562,834	1,023,811	21.2	65.5
1983	4,628,937	1,423,034	943,549	20.3	66.3
1984	4,796,050	1,490,176	990,856	20.7	66.5
1985	4,819,905	1,560,633	1,050,187	21.3	67.3
1986	4,735,721	1,474,165	995,848	21.0	67.6
1987	4,817,733	1,522,802	1,026,136	21.3	67.4
1988	4,884,242	1,560,034	1,058,959	21.7	67.9
1989	5,037,763	1,643,108	1,133,636	22.5	69.0
1990	5,255,777	1,734,729	1,201,189	22.9	69.2
1991	5,445,560	1,789,006	1,245,262	22.9	69.6

FUENTE: Elaborado en base a

SISTEMA DE CUENTAS NACIONALES 1980-1986.

1986-1990. INFORMES ANUALES DEL BANCO DE MEXICO 1990, 1991.

Por otra parte, observamos que el PIB manufacturero alcanza una participación superior al 65% dentro del PIB industrial, a partir de 1983 esta participación ha sido creciente hasta obtener un 69.6% en 1991. (Ver cuadro II.9).

APORTACION POR DIVISIONES

En el PIB manufacturero, las divisiones que mayor participación han tenido a lo largo de la década de los 80 han sido alimentos, bebidas y tabaco con un promedio del 26.1%, en seguida se ubican los productos metálicos maquinaria y equipo cuyo promedio de participación ha sido del 18.8%, posteriormente se encuentran químicos, derivados del petróleo caucho y plástico con 17.1%, en 4o. lugar se localiza la Industria Textil, Vestido y Cuero con un promedio de 12.8%, al respecto podemos señalar que su participación ha venido disminuyendo, en 1980 esta fue de 13.8% y para 1989 es de 11.1%. Por último debemos mencionar que la división cuya aportación ha sido la más baja durante el período corresponde a Otras Industrias Manufactureras cuyo promedio fue de 2.5%. (Ver cuadro II.11).

EVOLUCION DE LAS DIVISIONES DEL

PIB MANUFACTURERO 1980-1991

En el período de 1980 a 1991, las divisiones que conforman a la industria manufacturera al igual que las actividades económicas, sufrieron bajas notables en la tasa de crecimiento de su producción sobre todo en los años de 1982, 1983 y 1986, debemos destacar que en el período mencionado, las divisiones manufactureras con mayores tasas de crecimiento en promedio fueron química, derivados del petróleo, caucho y plástico con 4.5% y

CUADRO II. 10

PIB DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA POR DIVISION INDUSTRIAL 1980 - 1989
(Millones de Pesos de 1971)

	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989
TOTAL	888 900	1 052 600	1 023 811	843 048	860 896	1 050 187	985 848	1 029 126	1 058 959	1 133 838
Alimentos, bebidas y tabaco	243 129	253 519	265 022	251 611	265 415	275 410	273 824	279 493	277 023	297 754
Texiles, Vestido y Cuero	136 143	143 890	137 040	129 508	130 741	134 088	127 719	121 546	122 487	126 038
Madera y sus productos	42 185	41 123	41 404	36 371	36 051	40 167	39 884	41 310	40 323	39 856
Imprenta y editoriales	54 094	56 876	57 825	53 001	56 030	60 842	58 896	59 815	62 348	66 606
Químicos del petróleo caucho y plástico	147 257	161 448	165 445	162 781	174 015	184 080	177 870	187 808	181 397	208 801
Materiales no metálicos excepto Der. del petróleo	69 052	71 281	69 447	64 073	67 600	72 882	69 073	74 619	73 333	79 785
Ind. Metales básicas	60 795	63 774	57 655	54 253	60 377	61 215	57 099	63 363	66 701	69 261
Productos metálicos maq. y equipo	210 139	230 994	202 537	157 244	171 595	184 100	187 347	177 238	200 281	222 403
Otros Ind. Manufactureros	25 404	28 841	27 819	22 617	25 152	27 253	24 811	24 127	25 129	28 822

FUENTE: NAFINSA Economía Mexicana en Cifras. 14a ed. 1990.1:1:1248.

CUADRO II. 11

PIB MANUFACTURERO, APORTACION POR DIVISIONES
Millones de pesos de 1980
(Porcentaje respecto al total)

	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989
TOTAL	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Alimentos, bebidas y tabaco	24.8	24.1	25.9	27.7	26.8	26.2	27.5	26.9	26.2	26.3
Texiles, Vestido y Cuero	13.8	13.7	13.4	13.7	13.7	12.8	12.8	11.9	11.6	11.1
Madera y sus productos	4.3	4.0	4.0	4.1	4.0	3.8	4.0	4.0	3.8	3.5
Imprenta y editoriales	5.5	5.4	5.6	5.8	5.7	5.8	5.9	5.8	5.9	5.9
Químicos del petróleo caucho y plástico	14.9	15.3	16.2	17.3	17.8	17.5	17.8	18.3	16.0	18.4
Materiales no metálicos excepto Der. del petróleo	7.0	6.8	6.8	6.8	6.8	6.9	6.8	7.3	6.9	6.8
Ind. Metales básicas	6.1	6.1	5.7	5.8	6.1	5.8	5.7	6.2	6.2	6.0
Productos metálicos maq. y equipo	21.3	21.9	19.8	18.7	17.3	18.5	18.8	17.3	18.8	19.8
Otros Ind. Manufactureros	2.0	2.7	2.7	2.4	2.3	2.8	2.3	2.4	2.4	2.4

CUADRO II. 12

PIB DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA POR DIVISION INDUSTRIAL 1980 - 1991
(Millones de Pesos de 1980)
Tasas de Crecimiento Porcentual

AÑOS	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	PROMEDIO 1981 1980-1991	
TOTAL	5.8	6.4	(2.7)	(7.8)	5.0	6.0	(5.2)	3.0	3.2	7.1	6.0	3.7	2.5
Alimentos, bebidas y tabaco	4.8	4.3	4.5	(1.3)	1.5	3.8	(0.5)	0.9	0.2	7.5	3.0	2.0	2.6
Textiles, Vestido y Cuero	2.2	5.7	(4.8)	(5.5)	1.0	2.6	(4.7)	(4.8)	0.8	2.9	2.2	(3.5)	(0.5)
Madera y sus productos	6.1	(0.6)	(1.7)	(7.3)	9.0	1.4	(0.7)	3.5	(2.4)	(1.1)	(2.0)	(1.1)	0.3
Imprenta y editoriales	11.1	0.1	0.7	(7.3)	5.0	8.8	(3.3)	1.0	4.1	7.0	4.4	(1.3)	3.0
Químicos, caucho, plástico y peltico	4.7	4.6	2.5	(1.0)	6.9	5.0	(1.1)	5.4	2.0	4.1	5.2	3.1	4.5
Minerales no metálicos, excepto del petróleo	8.1	3.2	(2.6)	(7.7)	5.6	7.6	(6.6)	9.4	(1.8)	4.7	6.3	1.3	2.3
Ind. metálicas básicas	3.5	4.9	(9.3)	(6.2)	11.6	1.1	(5.8)	11.1	5.2	2.4	7.4	(2.6)	1.9
Productos metálicos, maq. y equipo	9.6	9.7	(12.3)	(22.4)	9.1	13.2	(13.8)	5.9	13.0	11.1	13.1	15.1	4.3
Otras Ind. Manufactureras	(19.5)	13.1	(3.9)	(18.7)	11.3	8.3	(8.6)	(3.1)	4.2	7.1	8.7	1.8	0.1

FUENTE: Nafinsa, Economía Mexicana en Cifras, 11a. ed. 1990, Pág. 248.

Los datos de 1990 y 1991, fueron tomados de ANALISIS EL FINANCIERO, "Evolución y perspectivas de las manufacturas", 21 de Julio de 1992, Pág. 31A.

después se encuentra imprenta y editoriales con 3%, por otra parte las divisiones con menor dinamismo fueron madera y sus productos y otras industrias manufactureras cuyo promedio de crecimiento fue del 0.3% y 0.06% respectivamente; la Industria Textil, Vestido y Cuero alcanza un promedio negativo de 0.5%. (Ver cuadro II.12).

4. INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO

4.1. CARACTERISTICAS GENERALES

La producción de esta industria en realidad constituye un proceso que consta de diferentes fases que se encuentran estrechamente vinculadas, podemos distinguir 3 fases: elaboración de fibras naturales y químicas, fabricación de hilados y tejidos y la confección. Las dos primeras fases se agrupan en la Industria Textil y la última corresponde a la Industria del Vestido.

Es conveniente mencionar que a nivel mundial, los principales productores de insumos, fibras y maquinaria textiles son EU, China, Japón, Corea, Taiwan, Hong Kong e Italia.²⁶⁾

En México la elaboración de fibras es un sector más bien intensivo en capital y se concentra en un número pequeño de empresas, hasta 1991 había 9 cuya distribución geográfica es la siguiente: Jalisco 24%, Nuevo León 22%, Queretaro 19%, México 14%, Veracruz 8%, D.F 7%, Tamaulipas 4% y Tlaxcala 2%.²⁷⁾

La fabricación de hilados y tejidos, no es tan intensiva en

26) Departamento de Estudios Económicos de Banamex. "Industria Textil". Exámen de la Situación Económica de México. Banamex. Vol. LXVII No. 786, Mayo de 1991. Págs. 221 y 222.

27) SECOFI. Tratado de Libre Comercio. Industria Textil. Monografía 13. Pág. 6.

capital como el sector de fibras y tampoco se considera que se inclina hacia el uso intensivo de mano de obra como sucede en la confección; en el sector de hilados y tejidos coexisten métodos de producción tradicionales y modernos, hasta 1989 estaba integrado por 2,249²⁸⁾ empresas, el 86% de los establecimientos son pequeños o micros, su ubicación geográfica es la siguiente: Puebla, México, el D.F y Tlaxcala.

La industria de la confección es intensiva en mano de obra, los datos hasta 1991 nos señalan que este sector contaba con 9,125 empresas, se considera que el 96% de los establecimientos son micro o pequeñas empresas y muchas se concentran en grandes ciudades, principalmente en el D.F así como en el Estado de México, Monterrey, Jalisco y Nuevo León, también se ubican en Puebla, Tlaxcala y Aguascalientes.²⁹⁾

4.2. LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO EN LA DECADA DE LOS 70

Antes de conocer cual fue el comportamiento de la producción de la industria textil y del vestido en los años 80, daremos un breve repaso de lo acontecido en el período de 1970 a 1980.

En la década de los 70 el promedio en la tasa de crecimiento de la Industria Textil y del Vestido fue de 5.9%, los años más difíciles fueron 1970, 1973, 1976 y 1978 cuando registra un

28) SECOFI. Ibidem. y CANAINTEX. 75 Aniversario 1915-1990. Pág.35.

29) López Espinosa, Socorro. "Baja calidad en materias primas provocan deficiencias en estampado, teñido y acabado." El Financiero, 6 de Junio de 1991. Pág. 15.

crecimiento muy bajo que fue de -4.4%, -23.8%, -0.3% y -22.3% respectivamente, en tanto que los años de mayor expansión fueron 1971 con 8.5%, 1972 con 49.7% y 1977 con 42.2%

CUADRO II.13

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO
1970-1980
(Millones de Pesos de 1980)

AÑO	TOTAL	Tasa de crecimiento porcentual
1970	67 275	-4.4
1971	72 969	8.5
1972	109 230	49.7
1973	83 231	-23.8
1974	84 226	1.2
1975	84 772	0.6
1976	84 549	-0.3
1977	120 254	42.2
1978	93 483	-22.3
1979	104 028	11.3
1980	106 479	2.4
Promedio 1970-1980		5.9

FUENTE: Elaborado en base a datos de *Infina, Economía Mexicana* en Cifras. 11a. ed. 1990. Pág. 262.

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL

En lo que corresponde a la Industria Textil observamos que en los 70 alcanza una tasa de crecimiento en promedio del 5.1%, en el año de 1979 presenta la tasa de crecimiento más alta del período con 12.8% y la más baja se manifiesta en 1975 con 0.7%. Al interior de esta industria, la rama de hilados y tejidos de fibras blandas obtiene un promedio en su tasa de crecimiento del 5.3%, el crecimiento más bajo se presenta en 1980 con -0.1% y el más

elevado en 1977 con 10.2%.

CUADRO II.14

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL 1970-1980

(Millones de pesos de 1980)

AÑO	TOTAL	Tasa de crecimiento porcentual
1970	37 855	4.4
1971	41 985	10.9
1972	45 151	7.5
1973	46 309	2.6
1974	47 993	3.6
1975	48 307	0.7
1976	49 654	2.8
1977	52 276	5.3
1978	54 399	4.1
1979	61 336	12.8
1980	62 304	1.6
Promedio 1970-1980		5.1

FUENTE: *Ibídem.*

En la rama de hilados y tejidos de fibras duras, a lo largo de la década de los 70 predomina el crecimiento negativo, así al finalizar el período obtiene un promedio del -0.6%, la tasa de crecimiento más alta, la presentó en 1979 con 28.0%, mientras que el menor crecimiento se registró en 1977 con -21.3%

En lo que corresponde a Otras Industrias Textiles, observamos que es la rama con las tasas de crecimiento más elevadas, así su promedio para este período es de 10.1%, su mayor expansión se presenta en 1979 cuando alcanza una tasa de crecimiento del 21.3% en tanto que el crecimiento más bajo se presenta en 1971 con 6.8%.

CUADRO II.15

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL POR RAMAS 1970-1980

(Millones de Pesos de 1980)

Tasas de crecimiento porcentual

AÑO	Hilados y tejidos de fib.blandas	Hilados y tejidos fib. duras	Otras Industrias Textiles
1970	1.8	10.5	7.9
1971	17.6	-7.1	6.8
1972	6.7	8.2	11.1
1973	1.9	-3.2	12.9
1974	2.3	5.1	7.9
1975	1.0	-7.6	7.9
1976	2.4	-4.2	10.4
1977	10.2	-21.3	8.2
1978	5.8	-17.8	9.8
1979	8.5	28.0	21.3
1980	-0.1	2.8	6.5
Promedio 1970-1980	5.3	-0.6	10.1

FUENTE: Ibidem.

PIB DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO

En la Industria del Vestido apreciamos grandes fluctuaciones en el comportamiento de su tasa de crecimiento, así pues, alterna periodos de expansión con notables descensos, en el año de 1972 llega a duplicar el valor de su producción por lo que obtiene una tasa de crecimiento del 106.8%, esta situación se repite en 1977 cuando registra un crecimiento del 94.8%, por otra parte, los años en que se presentan las menores tasas de crecimiento son 1973 y 1978 con -42.4% y -42.5%, respectivamente.

CUADRO II.16

PIB DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO 1970-1980
(Millones de pesos de 1980)

AÑO	TOTAL	Tasa de crecimiento porcentual
1970	29 420	13.6
1971	30 984	5.3
1972	64 079	106.8
1973	36 922	-42.4
1974	36 233	-1.9
1975	36 465	0.6
1976	34 895	-4.3
1977	67 978	94.8
1978	39 084	-42.5
1979	42 692	9.2
1980	44 175	3.5
Promedio 1970-1980		13.0

FUENTE: Ibidem.

4.3.LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO
EN LA DECADA DE LOS 80

Considerando a los períodos estudiados anteriormente, podemos apreciar que durante la década de los 80, esta división presentó un notable desaceleramiento en su ritmo de crecimiento, su PIB creció a una tasa media anual de 0.06%, el estancamiento se explica en cierta medida por la orientación de esta industria hacia el mercado interno, debido a ello es particularmente sensible al crecimiento de la demanda, así en épocas de expansión económica esta división crece porque parte del ingreso adicional se canaliza al consumo de sus productos, en cambio la disminución

de la actividad económica se refleja en una baja en el consumo de los productos de esta industria, pues el ingreso personal se orienta a otros satisfactores como alimentos, ello hace que el sector textil tenga un comportamiento cíclico ligado a la evolución del producto.³⁰⁾

La contracción de su producción se inició en 1982 manteniendo un comportamiento irregular hasta 1987, es precisamente en 1988 cuando la producción de esta industria revierte su caída para iniciar una tendencia al crecimiento, "esta trayectoria se apoya en el crecimiento de la inversión en maquinaria y equipo a partir de 1987".³¹⁾

La tasa de crecimiento de la Industria Textil y del Vestido para los años de 1980 y 1981 es de 2.4 y 4.5% respectivamente, esto se presenta en un contexto nacional caracterizado por el auge petrolero, con dinamismo de la demanda agregada, con crecimiento de la inversión así como un crecimiento notable en el PIB total incluyendo a las diferentes actividades que lo integran, de manera que la Industria Textil y del Vestido participa dentro del auge que se presentaba en esos momentos en la economía nacional.

En 1982 la situación que se presentó en la economía mundial con la caída en el precio del petróleo, el incremento en las tasas de interés internacionales y sus consecuencias sobre la economía mexicana que se manifestaron entre otras cosas en el desequilibrio

30) López, Jesús Miguel. "Textiles al borde de un ataque de crisis". Comercio exterior. Banco Nacional de Comercio Exterior, Vol. 40 no. 11, noviembre de 1990. Pág. 1049.

31) Harón Manzur, Miguel. "La industria textil". El Financiero (México, D.F.) 21 de Agosto de 1991. Pág. 44.

externo, fuga de capitales, devaluación del tipo de cambio, moratoria de la deuda externa, caída en la demanda agregada, en la inversión y el estancamiento en la producción, el conjunto de estos aspectos afectaron seriamente a la Industria Textil y del Vestido, pues además de que en este año registra la tasa de crecimiento más baja de la década con -6.1% , se presentan dificultades para lograr su recuperación en los 2 años siguientes, así en 1983 su crecimiento fue de -2.6% y en 1984 de -0.3% , en este último año la economía muestra un restablecimiento notable así observamos un crecimiento de la demanda agregada, de la inversión, reducción de la inflación, superávit en cuenta corriente, incluso el PIB total y las diferentes actividades que lo integran revierten la tendencia de los años anteriores al registrar un crecimiento positivo, lo mismo sucede en el PIB industrial así como en las divisiones que conforman al PIB manufacturero, sin embargo debemos señalar que la excepción fue la Industria Textil y del Vestido.

En 1985 aún cuando la inversión continua creciendo se presenta un desaceleramiento en la actividad económica, en la demanda agregada, un repunte en la inflación, contracción del superávit en cuenta corriente; así en el PIB crece 2.6% , esto es, un punto porcentual menor comparado con el año anterior, en términos generales en el PIB por actividades observamos que predomina un descenso en las tasas de crecimiento; en el PIB industrial existe un comportamiento heterogéneo lo mismo que al interior del PIB manufacturero, en este año el PIB de la Industria Textil y del Vestido a pesar de este ambiente inestable obtuvo un crecimiento

del 2.4%.

CUADRO II.17

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO 1980-1990
(Millones de Pesos de 1980)

AÑO	TOTAL	Tasas de crecimiento porcentual
1980	106 479	2.4
1981	111 247	4.5
1982	104 431	-6.1
1983	101 716	-2.6
1984	101 371	-0.3
1985	103 804	2.4
1986	99 096	-4.5
1987	96 862	-2.3
1988	98 426	1.6
1989	101 136	2.8
1990	103 929	2.8

Tasa de crecimiento promedio 1980-1990

0.06

FUENTE: Elaborado en base a datos de Nafinsa. Economía Mexicana en Cifras 11a. ed. 1990. Pág.262. Los datos de 1990. con base en CANAINTEX. Memoria Estadística 1991. Pág.13.

En 1986, nuevamente se presentan dificultades para la economía mexicana, ello parece atribuible en cierta medida a la caída en los ingresos petroleros, en este año casi todos los componentes de la oferta y demanda agregada registraron un crecimiento negativo, esta situación se generaliza en el PIB y sus actividades económicas, en el PIB industrial, en el PIB manufacturero y al interior de este, por lo anterior y considerando la vulnerabilidad de la Industria Textil y del Vestido, en este año, esta división registra la segunda tasa de crecimiento más baja de la década con

-4.5%.

En 1987 la economía se desenvuelve en un panorama inflacionario, que a fines de año se complica debido al crack bursátil a nivel nacional e internacional y la devaluación del tipo de cambio, aún con la presencia de estos factores, la economía logra una cierta recuperación, la inversión sin embargo continua con un bajo crecimiento, la demanda agregada muestra una expansión, el PIB total y sus actividades obtienen un crecimiento positivo al igual que el PIB industrial y la mayoría de las divisiones del PIB manufacturero, de nuevo, una de las excepciones fue la Industria Textil y del Vestido pues obtuvo un crecimiento de -2.3%.

Después de los estragos sufridos desde 1982 hasta 1987, los últimos 3 años de la década de los 80 parecen ser los más favorables para la producción de la Industria Textil y del Vestido pues además de la recuperación parece existir una tendencia a la estabilidad en su crecimiento, en estos años la economía se encontraba bajo los lineamientos de los pactos, concretamente en 1988 aún cuando a nivel interno existía incertidumbre por la aplicación del Pacto, observamos una expansión de la Inversión, crecimiento de la Demanda agregada, del PIB y sus actividades, mientras que el PIB manufacturero y sus divisiones presentan un crecimiento heterogéneo, la Industria Textil y del Vestido crece en 1.6%.

En 1989 se buscaba consolidar los logros obtenidos con la aplicación del Pacto, en este año continuó el crecimiento de la inversión, de la demanda agregada y del PIB, sin embargo dos de las actividades que lo integran presentan descensos, en el PIB

manufacturero observamos que sólo una de las divisiones registró una caída en su crecimiento, como resultado de este ambiente que podríamos calificar de favorable, la Industria Textil y del Vestido obtuvo un crecimiento en su producción del 2.8%.

Esta situación relativamente estable en la economía parece haber influido en la confianza de los inversionistas de manera que en 1990 observamos un notable crecimiento en este rubro, también existe una expansión en la Demanda agregada, en el PIB y en la mayor parte de sus actividades; por otra parte, apreciamos que existe un crecimiento heterogéneo al interior del PIB industrial, además dentro del PIB manufacturero existe una tendencia al desaceleramiento en la mayoría de las divisiones que lo conforman, en este año la Industria Textil y del Vestido registra una tasa de crecimiento del 2.8%, es decir que finaliza la década obteniendo tasas de crecimiento positivas durante 3 años consecutivos.

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO 1980-1990

APORTACION POR INDUSTRIAS

Antes de ver por separado la evolución del producto de la Industria Textil y de la Industria del Vestido, consideramos que es importante conocer la contribución de cada una de ellas hacia el total.

Durante la década de los 80, al interior del PIB de la Industria y Vestido existe una participación mayoritaria de la producción de la Industria Textil aunque debemos mencionar que existen fluctuaciones a lo largo del período, como podemos ver en el cuadro II.18 en los años de 1982 y 1983 esta industria al

CUADRO 11. 18

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO 1980 - 1990, APORTACION POR INDUSTRIAS
 Millones de pesos de 1980
 Porcentajes respecto al total

CONCEPTO	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990
PIB IND. TEXTIL Y VESTIDO	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
PIB INDUSTRIA TEXTIL	58.5	58.3	57.9	57.6	57.8	58.7	59.0	59.8	60.3	60.1	58.2
PIB INDUSTRIA DEL VESTIDO	41.5	41.7	42.1	42.2	42.2	41.3	41.0	40.2	39.8	39.9	41.8

FUENTE: Elaborado en base al cuadro 11. 17, 11.19 Y 11.23.

resentir los efectos de la crisis, reduce su aportación, posteriormente en los años que van desde 1985 hasta 1989 la Industria del Vestido disminuye sensiblemente su contribución al total, sin embargo parece comenzar a recuperarse en 1990.

En el año de 1988 se registra la mayor aportación por parte de la Industria Textil con 60.3%, mientras que el nivel más bajo se manifiesta en 1990 con 58.2%; en lo que corresponde a la Industria del Vestido la participación más elevada se presenta en los años de 1983 y 1984 con 42.2% y la aportación más baja se observa en 1988 con 39.8%.

4.4. INDUSTRIA TEXTIL 1980-1990

En la década de los 80 observamos que tanto en la Industria Textil como en la Industria del Vestido existe un estancamiento, ligeramente más notorio en la primera, pues obtuvo un promedio en su tasa de crecimiento de -0.2%, en tanto que en la Industria del Vestido fue de 0.2%.

En la Industria Textil la caída más pronunciada se presentó en 1982 con una tasa de crecimiento de -6.7% y el crecimiento más elevado se registró en 1985 con 3.9%, debemos señalar que en 6 años de la década de los 80 esta industria muestra tasas de crecimiento negativas, un período especialmente difícil para esta industria es el comprendido entre los años de 1982 a 1987 pues predominó la tendencia decreciente, finalizó la década con una tasa de crecimiento de -0.4%. Así pues, como podemos apreciar, a lo largo de la década la Industria Textil nunca presentó un período de crecimiento sostenido.

CUADRO II.19
 PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL 1980-1991
 (Millones de Pesos de 1980)

AÑO	TOTAL	Tasa de crecimiento porcentual
1980	62 304	1.6
1981	64 103	2.9
1982	60 464	-6.7
1983	58 772	-2.8
1984	58 637	-0.2
1985	60 906	3.9
1986	58 448	-4.0
1987	57 959	-0.8
1988	59 307	2.3
1989	60 767	2.5
1990	60 535	-0.4
Promedio		-0.2

FUENTE: Ibidem.

De las 3 ramas que integran a la Industria Textil la mayor aportación a su producción proviene de Hilados y Tejidos de fibras blandas por ello, la evolución de ésta influye de manera determinante en el comportamiento de toda la industria, también existe una aportación estimable de Otras Industrias Textiles y en menor medida de Hilados y Tejidos de fibras duras (ver cuadro II.20).

Gran parte del proceso de hilatura y tejeduría se concentra principalmente en Puebla Tlaxcala y Valle de México, pues aquí se genera más del 60% de los bienes textiles, enseguida veremos el comportamiento de las ramas textileras en los años 80.

CUADRO II, 20

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL, APORTACION POR RAMAS
Millones de Pesos de 1980
Porcentajes respecto a los total

CONCEPTO	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990
INDUSTRIA TEXTIL	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Hilados y Tejidos de Fibras blandas	67.6	68.3	66.3	66.9	67.6	68.3	66.4	67.4	67.5	65.9	64.9
Hilados y Tejidos de Fibras duras	9.7	9.6	10.3	9.8	8.7	7.5	9.0	8.5	8.2	8.0	8.2
Otras Industrias Textiles	22.7	22.1	23.4	23.3	23.5	24.2	24.7	24.1	24.4	26.0	26.9

FUENTE: Elaborado en base al cuadro II, 21

CUADRO II.21

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL POR RAMAS 1980-1991
(Millones de Pesos de 1980)

AÑO	Hilado y Tejido de Fibras Blandas	Hilado y Tejido de Fibras Duras	Otras Industrias	Textiles
1980	42 098	6 070		14 136
1981	43 769	6 136		14 918
1982	40 066	6 235		14 163
1983	39 337	5 759		13 676
1984	39 760	5 110		13 767
1985	41 612	4 577		14 717
1986	38 801	5 237		14 410
1987	39 043	4 954		13 962
1988	40 005	4 835		14 467
1989	40 069	4 880		15 818
1990	39 275	3 782		17 478
1991	32 669	1 970		18 102

NOTA: Los datos de 1991 corresponden al primer semestre.

FUENTE: Ibidem.

4.4.1. HILADOS Y TEJIDOS DE FIBRAS BLANDAS

En la producción de Hilado y Tejido de Fibras Blandas predominan las bajas tasas de crecimiento y es una de las ramas que resintió en mayor medida la crisis que afectó a la economía mexicana en 1982 al caer en un -8.5% aunque debemos considerar que no participó activamente dentro del auge petrolero y sus efectos expansivos que experimentaron otras divisiones manufactureras, pues en 1980 su crecimiento fue de -0.1% y su recupera en 1981 al crecer 4%; en 1983 su crecimiento fue de -1.8%, en los años subsecuentes a la crisis, esto es, en 1984 y 1985, parece comenzar a recuperarse, pues registra una tasa de crecimiento de 1.1 y 4.7% respectivamente sin embargo ante su vulnerabilidad, nuevamente

presenta un retroceso en 1986 al crecer en -6.8% y a partir de entonces sólo en 1988 muestra un incremento relativamente alto con 2.5%, por último, concluye con un crecimiento de - 2% en 1990.

CUADRO II.22

PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL POR RAMAS 1980-1990 (Tasas de Crecimiento Porcentual)

AÑO	Hilados y Tejidos de fibras blandas	Hilados y Tejidos de fibras duras	Otras INDUSTRIAS Textiles
1980	-0.1	2.8	6.5
1981	4.0	1.1	5.5
1982	-8.5	1.6	-5.1
1983	-1.8	-7.6	-3.4
1984	1.1	-11.3	0.7
1985	4.7	-10.4	6.9
1986	-6.8	14.4	-2.1
1987	0.6	-5.4	-3.1
1988	2.5	-2.4	3.6
1989	0.2	0.9	9.3
1990	-2.0	-22.5	10.5
Promedio 1980-1990	-0.6	-3.5	2.7

FUENTE: Elaborado en base al cuadro anterior.

4.4. 2.HILADOS Y TEJIDOS DE FIBRAS DURAS

Los 3 primeros años de la década son los de mayor estabilidad para la producción de Hilados de Fibras duras, así las tasas de crecimiento en 1980, 1981 y 1982 fueron de 2.8%, 1.1% y 1.6%, respectivamente, posteriormente, desde 1983 hasta 1990 su comportamiento es inestable predominando la tendencia negativa en el crecimiento de su producción, la cual alcanza su mayor amplitud en 1990 con un crecimiento de -22.5%, por lo que corresponde a su mayor crecimiento este se presenta en 1986 cuando alcanza una tasa

de 14.4%.

4.4.3. OTRAS INDUSTRIAS TEXTILES

De las 3 ramas que integran a la Industria Textil, sólo la producción de Otras Industrias Textiles alcanza las mayores tasas de crecimiento en los años del auge petrolero, así en 1980 obtiene un 6.5% y en 1981, 5.5%. sin embargo en el lapso de 1982 a 1987 su comportamiento es inestable con bajas tasas de crecimiento, posteriormente, a partir de 1988 y hasta 1990 presenta un constante crecimiento, las tasas para estos años fueron 3.6, 9.3 y 10.5%. El promedio en su tasa de crecimiento durante la década de los 80 fue de 2.7%.

4.5. INDUSTRIA DEL VESTIDO

Como ya lo mencionamos anteriormente la industria del vestido se compone principalmente de empresas pequeñas y micro, al respecto el entonces presidente de la Cámara Nacional de la Industria del Vestido, Víctor Miklos, señalaba en un artículo³²⁾ que tradicionalmente este sector encontró sus mayores posibilidades de supervivencia en donde existía baja intensidad del capital, se caracteriza por utilizar gran cantidad de fuerza de trabajo por unidad de capital invertido, utiliza tecnologías poco sofisticadas e incluso artesanales y se encuentran muy vinculadas al mercado interno, de ahí que sea vulnerable a la situación que se presente en este último.

32) Miklos, V. "Buenas Puntadas". El Financiero. (México, D.F), 5 de Septiembre de 1991. Pág. 41.

PIB DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO

1980-1990

Ahora veremos la evolución de esta industria en los años 80 al comienzo de la década esta presenta 2 años de crecimiento que coinciden con los últimos años del auge petrolero, esto es en 1980 con 3.5% y 1981 con 5.1%, sin embargo desde la crisis de 1982 y hasta 1988 muestra dificultades para lograr su total recuperación, así en 1982 registra la tasa de crecimiento más baja de la década con -5.3%, al año siguiente en 1983 observamos un crecimiento de -2.3%, a pesar de que en 1984 existe una recuperación en la actividad económica, la Industria del Vestido por tercer año consecutivo presenta una tasa de crecimiento negativa que fue de -0.5%. En 1985 existe una ligera recuperación en esta industria pues registra un crecimiento de 0.4%, para 1986 ante los problemas que se presentan en la economía, de nueva cuenta existe un descenso en la producción del vestido y obtiene la segunda tasa de crecimiento más baja de la década, esto es de - 5.2%, al año siguiente en 1987 como sabemos existen problemas a nivel interno que de alguna manera influyen sobre la Industria del Vestido dificultando su recuperación, en este año su tasa de crecimiento fue de - 4.3%. En los últimos 3 años de la década parece mejorar el panorama pues comienza una gradual recuperación, en 1988 su producción crece 0.6%, en 1989 se incrementa en 3.2% y finalmente en 1990 obtiene la tasa de crecimiento más alta de la década con 7.5%.

CUADRO II.23

PIB DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO 1980-1990
(Millones de Pesos de 1980)

AÑO	TOTAL	Tasas de crecimiento porcentual
1980	44 175	3.5
1981	46 424	5.1
1982	43 967	-5.3
1983	42 944	-2.3
1984	42 734	-0.5
1985	42 898	0.4
1986	40 648	-5.2
1987	38 903	-4.3
1988	39 119	0.6
1989	40 369	3.2
1990	43 394	7.5
Promedio		
1980-1990		0.2

FUENTE: Elaborado en base a Economía Mexicana en Cifras. 11a.ed. 1990. Pág.262.

En respuesta a la problemática que se presentó en la Industria del Vestido en la década de los 80, en el Programa para Promover la Competitividad e Internacionalización de la Industria Textil y de la Confección, se han identificado los factores para que los empresarios del vestido puedan competir en un mercado con constantes cambios en las características de la demanda estos son: la inversión, creatividad, calidad y actualización en la moda y diseño³³⁾ al respecto podemos señalar que en 1991 creó el Centro de

33) SECOFI. Programa para promover la Competitividad e Internacionalización de la Industria Textil y de la Confección. En Mercado de Valores No. 14, Julio 15 de 1992, Pág. vi.

Moda y Diseño de México ante la necesidad de establecer servicios y apoyo para la industria del vestido que se compone principalmente de empresas pequeñas y micro, en este centro participan instituciones financieras, fabricantes de fibras de textiles y de prendas de vestir, el centro aunque fue ideado como un organismo de servicios en diseño, graduación, trazo, patronaje y corte de prendas de vestir, actualmente opera como un centro de corte.

4.6. PARTICIPACION DEL PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO EN EL PIB TOTAL, PIB INDUSTRIAL Y PIB MANUFACTURERO

1980-1990

A continuación presentamos la participación del PIB de la Industria Textil y del Vestido en diferentes agregados, a fin de establecer un punto de referencia sobre el comportamiento de esta industria y la importancia que puede tener su producción en los agregados mencionados.

La tendencia descendente de la participación del PIB de la Industria Textil y del Vestido en el PIB total, PIB industrial y PIB manufacturero, nos refleja el estancamiento que a lo largo de los 80 presentó esta división. En la primera columna del cuadro II.24, vemos que en 1980, la producción de la Industria Textil del Vestido participaba con 2.4% dentro del PIB total y desciende a 2.0% en 1990, en cuanto a su participación en el PIB industrial observamos fluctuaciones (ver columna 2) comienza la década con una aportación de 7.3%, cae a 6.7% en 1982, posteriormente en 1983 se recupera al participar en 7.1%, sin embargo desde 1984 hasta

· PARTICIPACION DEL PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO EN EL PIB TOTAL, PIB INDUSTRIAL
Y PIB MANUFACTURERO 1980 - 1990
(Porcentajes)

AIOS	Participación del PIB de la Ind. Textil y Vestido en el PIB Total (1)	Participación del PIB de la Ind. Textil y Vestido en el PIB Industrial (2)	Participación del PIB de la Ind. Textil y Vestido en el PIB Manufacturero (3)	Participación del PIB de la Ind. Textil en el PIB Total (4)	Participación del PIB de la Ind. Textil en el PIB Industrial (5)	Participación del PIB de la Ind. Textil en el PIB Manufacturero (6)	Participación del PIB de la Ind. Vestido en el PIB Total (7)	Participación del PIB de la Ind. Vestido en el PIB Industrial (8)	Participación del PIB de la Ind. Vestido en el PIB Manufacturero (9)
1980	2.4	7.3	10.6	1.4	4.3	6.3	1.0	3.0	4.5
1981	2.3	7.0	10.6	1.3	4.0	6.1	1.0	2.9	4.4
1982	2.2	6.7	10.2	1.3	3.9	5.9	0.9	2.8	4.3
1983	2.2	7.1	10.8	1.3	4.1	6.2	0.9	3.0	4.6
1984	2.1	6.8	10.2	1.2	3.9	5.9	0.9	2.9	4.3
1985	2.1	6.7	9.9	1.2	3.9	5.8	0.9	2.7	4.1
1986	2.1	6.7	10.0	1.2	4.0	5.9	0.9	2.8	4.1
1987	2.0	6.4	9.4	1.2	3.8	5.6	0.8	2.6	3.8
1988	2.0	6.3	9.1	1.1	3.8	5.6	0.8	2.5	3.7
1989	2.0	6.2	8.9	1.2	3.7	5.4	0.8	2.5	3.6
1990	2.0	6.0	8.6	1.2	3.5	5.0	0.8	2.5	3.6

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros II. 9, II.13, II.14 y II.23

1990 persiste su tendencia decreciente para obtener en este último año un 6.0%. También su participación en el PIB manufacturero (columna 3) muestra fluctuaciones durante la década, así pues, comienza en 1980 con 10.8% y termina en 1990 con 8.6%.

Observando por separado la contribución de estas industrias; tenemos que en 1980 la producción textil participa con 1.4% en el PIB total y finaliza con 1.2% en 1990 (ver columna 4), su aportación al PIB Industrial comienza con 4.3% en 1980 y desciende a 3.5% en 1990 (columna 5), en lo referente a su participación en el PIB manufacturero vemos que su descenso es notable si consideramos que al comenzar la década fue de 6.3% y desciende a 5% en 1990 (columna 6).

En la columna 7 podemos apreciar la evolución de la producción del Vestido en cuanto a su aportación en el PIB total, la cual es decreciente pues pasa del 1.0% en 1980 a 0.8% en 1990, en cuanto a su participación dentro del PIB industrial también persiste la tendencia descendente, en 1980 esta fue de 3% y llega a 2.5% en 1990 (columna 8), por último su contribución al PIB manufacturero muestra fluctuaciones, comienza con 4.5% en 1980 y desciende a 3.6% en 1990 (columna 9).

4.7. INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO

PRODUCCION Y CONTRIBUCION DE LOS GRUPOS EN SUS RAMAS

1980-1989

4.7.1. HILADOS Y TEJIDOS DE FIBRAS BLANDAS

En el lapso de 1981 a 1989 el promedio en la tasa de crecimiento de la rama de Hilado y Tejido de Fibras Blandas fue de

CUADRO 11.25
 PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO POR RAMAS Y GRUPOS 1980 - 1989
 Millones de Pesos de 1980

CONCEPTO	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989
TEXTILES	62,304	64,103	60,464	58,772	58,637	60,906	58,448	57,959	59,307	60,767
Hilados y Tejidos de fibras blandas	42,098	43,769	40,066	39,337	39,760	41,162	38,801	39,043	40,005	40,069
-Despepite y empaque de algodón	3,639	3,486	2,176	2,398	3,206	2,253	1,659	2,263	2,205	1,299
-Preparación de fib. blandas para hilado	2,798	2,930	2,770	2,661	2,653	2,826	2,734	2,963	3,033	3,422
-Hilos e hilados para coser y tejer	2,520	2,866	2,475	2,565	2,640	2,819	2,736	2,663	2,452	2,646
-Hilados y tejidos de fib. blandas	33,141	34,487	32,645	31,713	31,261	33,714	31,672	31,154	32,315	32,702
Hilados y Tejidos de fibras duras	6,070	6,136	6,235	5,759	5,110	4,577	5,237	4,954	4,835	4,880
-Henoquén	5,136	5,305	5,291	4,792	4,222	3,657	4,067	3,688	3,631	3,631
-Otras fibras duras	934	831	944	967	888	920	1,170	1,266	1,204	1,249
Otras Industrias textiles	14,136	14,918	14,163	13,676	13,767	14,717	14,410	13,962	14,467	15,818
-Telas impermeabilizadas e impregnad	1,154	1,191	974	764	794	854	724	709	767	772
-Alfombras, telas afelpadas, fieltros guatas	5,125	5,470	5,198	5,087	4,839	5,200	4,898	4,952	5,179	5,319
-Encajes, cintas y tejidos angostos	2,964	3,100	3,000	2,946	3,269	3,459	3,299	3,145	3,177	3,589
-Algodón absorb. vendas y similares	1,622	1,684	1,650	1,896	1,797	1,901	2,222	1,824	1,803	2,232
-Otros textiles	3,271	3,473	3,341	2,983	3,068	3,303	3,267	3,332	3,541	3,906
PRENDAS DE VESTIR	44,175	46,424	43,967	42,944	42,734	42,898	40,648	38,903	39,119	40,369
-Artículos de punto	14,203	14,599	13,509	14,722	14,573	15,091	15,000	14,682	15,046	16,313
-ropa interior y exterior	28,952	30,802	29,434	27,042	27,005	26,658	24,455	22,977	22,853	22,845
-Otras prendas de vestir	1,020	1,023	1,024	1,180	1,156	1,149	1,193	1,244	1,220	1,211

FUENTE: INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales. 1980 - 1986 y 1986 - 1989. Varios Tomos.

-1.5%. Esta rama se compone de 4 grupos:

1.-Despepite y empaque de algodón, su producción registra una tasa de crecimiento para el período conocido de -6.8%, el descenso más notable se observa en 1982 cuando presentó una tasa de crecimiento de -37.6% y el crecimiento más alto se advierte en 1987 con 36.4%. (ver cuadro II.26). Su participación en el PIB de la rama presentó una caída considerable en la década de los 80, pues pasa de 8.6% en 1980 a 3.2% en 1989. (ver cuadro II.27).

2.-Preparación de fibras blandas para hilado. Este grupo obtuvo una tasa de crecimiento promedio de 3.5% para el lapso de 1981 a 1989, su nivel más alto lo alcanzó precisamente en 1989 con 12.8% y el más bajo en 1982 con -5.5%. Como podemos observar en el cuadro II.27, este grupo fue incrementando gradualmente su participación dentro de la rama pues comienza con 6.6% en 1980 y llega a 8.5% en 1989.

3.-Hilos e hilados para coser y tejer. El promedio en la tasa de crecimiento de su producción en los años que van de 1981 a 1989 fue de 0.9%. La tasa más alta se registró en 1981 con 13.7% y la más baja en 1982 con -13.6%. Este grupo muestra una tendencia creciente en su participación en los años de 1980 a 1986, sin embargo a partir de 1987 se observa una caída. En 1980 su contribución a la rama fue de 6.0% y en 1989 de 6.6%.

4.-El último grupo corresponde a hilados y tejidos de fibras blandas y el promedio en la tasa de crecimiento de su producción para el lapso conocido fue de -0.06%, la tasa de crecimiento más alta se observa en 1985 con 7.8% y la más baja en 1986 con -6.1%. Por otra parte, como podemos apreciar en el cuadro II.27 este

CUADRO II. 26
PIB DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO POR RAMAS Y GRUPOS 1981 - 1989
 Millones de Pesos de 1980
 (Tasas de crecimiento porcentual)

CONCEPTO	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	PROMEDIO 1981-1989
TEXTILES	2.9	(5.7)	(2.8)	(0.2)	3.9	(4.0)	(0.8)	2.3	2.5	(0.2)
Hilados y tejidos de fibras blandas	4.0	(8.5)	(1.8)	1.1	4.7	(8.8)	0.6	2.5	0.2	(1.5)
-Despepite y empaque de algodón	(4.2)	(37.6)	10.2	33.7	(29.7)	(26.4)	38.4	(2.8)	(41.1)	(6.8)
-Prep. de fibras blandas para hilado	4.7	(5.5)	(3.9)	(0.3)	6.5	6.5	8.4	2.4	12.8	3.5
-Hilos e hilados para coser y tejer	13.7	(13.6)	3.6	2.9	6.8	(2.9)	(2.7)	(7.9)	7.9	0.9
-Hilados y tejidos de fibras blandas	4.1	(5.3)	(2.9)	(1.4)	7.8	(6.1)	(1.6)	3.7	1.2	(0.06)
Hilados y tejidos de fibras duras	1.1	1.6	(7.6)	(11.3)	(10.4)	14.4	(5.4)	(2.4)	0.9	(2.1)
-Henequén	3.3	(0.3)	(9.4)	(11.9)	(13.4)	11.2	(9.3)	(1.5)	0.0	(5.5)
-Otras fibras duras	(11.0)	13.6	2.4	(8.2)	3.6	27.2	8.2	(4.9)	3.7	3.8
Otras industrias textiles	5.5	5.1	(3.4)	0.6	6.9	(2.1)	(3.1)	3.6	9.3	2.7
-Telas impermeabilizadas e impregnadas	3.2	(18.2)	(21.6)	3.9	7.6	(15.2)	(2.1)	8.2	0.7	(5.7)
-Alfombras, telas afelpadas, fieltros y guatas	6.7	(5.0)	(2.1)	(4.9)	7.5	(5.6)	1.1	4.6	2.7	0.5
-Encajes, cintas y tejidos angostos	4.6	(3.2)	(1.8)	11.0	5.8	(4.6)	(4.7)	1.0	13.0	2.3
-Algodón absorbente, vendas y similares	3.8	(2.0)	14.9	(5.2)	5.8	16.9	(17.9)	(1.2)	23.8	4.3
-Otros textiles	6.2	(3.8)	(10.7)	2.8	7.7	(1.1)	2.0	6.3	10.3	2.2
PRENDAS DE VESTIR	5.1	(5.3)	(2.3)	(0.5)	0.4	(5.2)	(4.3)	0.6	3.2	(0.9)
-Artículos de punto	2.8	(7.5)	9.0	(1.0)	3.6	(0.6)	(2.1)	2.5	8.4	1.7
-Ropa interior y exterior	6.4	(4.4)	(8.1)	(0.1)	(1.3)	(8.3)	(6.0)	(0.5)	0.0	(2.5)
-Otras prendas de vestir	0.3	0.1	15.2	(2.0)	(0.6)	3.8	4.3	(1.9)	(0.7)	2.1

ELABORADO EN BASE AL CUADRO II. 25

grupo tiene una participación muy importante dentro de la producción total de la rama, en 1980 esta fue de 78.7% y se incrementa hasta 81.6% en 1989.

4.7.2. HILADOS Y TEJIDOS DE FIBRAS DURAS

La rama de Hilados y Tejidos de Fibras duras presentó una tasa de crecimiento promedio de -2.1% para el período de 1981 a 1989, esta rama se compone de 2 grupos:

1.-Henequén. El promedio en la tasa de crecimiento de este grupo para los años arriba mencionados fue de -3.5%, la caída más notoria se produce en 1985 cuando alcanzó una tasa de -13.4% y la tasa de crecimiento más alta se advierte en 1986 con 11.2%. En este grupo se genera gran parte de la producción para la rama, aun cuando su contribución presenta una tendencia descendente, en 1980 fue de 84.6% y para 1989 llega a 74.4%.

2.- Otras fibras duras. En el período de 1981 a 1989, la tasa de crecimiento promedio en la producción de este grupo fue de 3.8%. En 1981 se presenta la tasa de crecimiento más baja con -11.0% y la más alta fue en 1982 con 13.6%. En cuanto a su contribución a la rama, observamos que fue incrementado notablemente su aportación al pasar de 15.4% en 1980 a 25.6% en 1989.

4.7.3.OTRAS INDUSTRIAS TEXTILES

La rama de Otras Industrias Textiles obtuvo una tasa de crecimiento promedio para el período de 1980 a 1989 de 2.7%, y se conforma de 5 grupos:

1.- Telas impermeabilizadas e impregnadas. El promedio en la tasa de crecimiento de su producción para el lapso mencionado fue de -3.7%, la tasa más baja se manifestó en 1983 con -21.6% y la más

alta en 1988 con 8.2%. También debemos apuntar que este grupo disminuyó considerablemente su participación en la producción de la rama pues comienza la década con 8.2% y para 1989 llega a 4.9%.

2.- Alfombras, telas afelpadas, fieltros y guatas. Este grupo también registró un promedio bajo en la tasa de crecimiento de su producción al obtener un 0.5%. El nivel más alto se presentó en 1985 cuando su tasa de crecimiento llegó a 7.5% y el más bajo se observa en 1986 con -5.8%. Por otra parte, debemos señalar que la mayor aportación para la producción de la rama proviene de este grupo, en 1980 fue de 36.3% y para 1989 llega a 33.6%.

3.- Encajes, cintas y tejidos angostos. La mayor tasa de crecimiento de la producción se advierte en 1989 con 13% y la menor se observa en 1983 con -1.8%; en términos generales el promedio para el lapso de 1981 a 1989 fue de 2.3%.

Este grupo también tiene una participación importante dentro de la rama, sufre fluctuaciones a lo largo del período, sin embargo su tendencia es creciente, comienza con 21% y termina con 22.7% en 1989.

4.- Algodón absorbente, vendas y similares. En este grupo, el promedio en la tasa de crecimiento de su producción es de 4.3%, para el período conocido. En 1989 su tasa de crecimiento se ubicó en 23.8% y el nivel más bajo se presenta en 1987 con -17.9%.

Su aportación a la rama presentó fluctuaciones pero predominó su tendencia creciente al pasar de 11.5% a 14.1% de 1980 a 1989, respectivamente.

5.- Otros textiles. En este grupo se observa la tasa de crecimiento más alta en 1989 con 10.3% y la más baja en 1983 con -3.8%, sin

CUADRO II, 27

PARTICIPACION DE LOS GRUPOS DENTRO DE LAS RAMAS DE LA INDUSTRIA
TEXTIL Y DEL VESTIDO (1960-1967)
(PORCENTAJES RESPECTO A SUS TOTALES)

CONCEPTO	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1967	1968	1969
Hilos y Tejidos de fibras blandas	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
-Carpas y empaque de algodón	8.6	8	5.4	8.1	8.1	5.4	4.3	5.1	5.5	1.2
-Impresión de fib. blandas para fabricar	0.0	4.7	0.0	0.0	1.7	0.0	7	7.1	7.5	11.4
-Hilos e hilados para color y tejur	8	6.5	0.2	6.5	6.6	6.8	7.1	6.8	6.1	11.4
-Hilos y tejidos de fib. blandas	78.7	78.8	81.5	80.8	78.8	81	81.8	78.8	80.8	81.8
Hilos y Tejidos de fibras duras	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
-Henequén	84.6	86.5	84.9	83.2	82.8	79.8	77.7	74.4	75.1	74.4
-Otras fibras duras	15.4	13.5	15.1	16.8	17.4	20.1	22.3	25.6	24.9	25.6
Otras Industrias textiles	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
-Telas emp. estabilizadas e impregnadas	8.2	8	6.9	5.6	8.8	8.8	5	5.1	5.3	4.9
-Alambres, bridas, flecos, flecos guatas	36.3	36.7	36.7	37.2	35.1	35.3	34	35.5	35.8	33.8
-Encajes, corchos y tejidos ligeros	21	20.8	21.2	21.5	23.7	23.5	22.9	22.9	22	22.7
-Algodón absorb. vendos y similares	11.5	11.3	11.7	13.9	13.1	12.9	15.4	13.1	12.5	14.1
-Otras textiles	23.1	23.2	23.6	21.8	22.3	22.4	22.7	23.9	24.5	24.7
Prendas de Vestir	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
-Artículos de punto	32.2	31.4	30.7	34.3	34.1	35.2	36.9	37.7	34.5	40.4
-Ropa interior y exterior	65.5	66.3	66.4	63	63.2	64.1	60.2	59.1	59.4	58.6
-Otras prendas de vestir	2.3	2.2	2.3	2.7	2.7	2.7	2.9	3.2	3.1	3

FUENTE: Elaborado en base al cuadro II, 15

embargo el promedio para el período de 1981 a 1989 fue de 2.2%.

Su contribución a la producción del total como podemos ver en el cuadro II.27 es importante, en 1980 fue de 23.1% y para 1989 llega a 24.7%.

4.7.4. PRENDAS DE VESTIR

La tasa de crecimiento promedio para la producción de esta rama en el lapso mencionado fue de -0.9%, se compone de 3 grupos:

1.- Artículos de punto. Este grupo registra un promedio en su tasa de crecimiento de 1.7% para el lapso conocido, la tasa más elevada se produce en 1983 con 9% y la más baja en 1982 con -7.5%.

A pesar del estancamiento en su producción, este grupo, tiene una participación relevante en la producción de su rama, la cual aumenta de manera constante, al inicio de la década es de 32.2% y para 1989 alcanza un 40.4%. (ver cuadro II.27).

2.- Ropa interior y exterior. El promedio en su tasa de crecimiento para el período de 1981 a 1989 fue de -2.5%, es conveniente mencionar que durante 7 años registró tasas de crecimiento negativas, la más notable se presentó en 1986 con -8.3% y la tasa más alta se produce en 1981 con 6.4%.

Su aportación en la producción de la rama es muy significativa aunque sigue una tendencia descendente, en 1980 llegó a 65.5% y cae hasta 56.6% en 1989.

3.- Otras prendas de vestir. La producción de este grupo registró una tasa de crecimiento promedio de 2.1%, la tasa más baja se presentó en 1984 con -2% y la más alta en 1983 con 15.2%. En realidad su aportación es muy pequeña para la rama, sin embargo

registra un crecimiento al pasar de 2.3% en 1980 a 3% en 1989.

4.8. PERSONAL OCUPADO EN LA INDUSTRIA TEXTIL Y

DEL VESTIDO

4.8.1. CONTRIBUCION DE LAS RAMAS HACIA LA INDUSTRIA

A fin de contar con un punto de referencia, proporcionamos información a partir de 1975, así pues como podemos observar en el cuadro II.28 dentro de la Industria Textil y del Vestido, la rama de Hilados y Tejido de Fibras Blandas y Prendas de Vestir, captan la mayor parte de las ocupaciones generadas por la Industria, seguidas por Otras Industrias Textiles e Hilado y Tejido de Fibras Duras.

En Hilado y Tejido de Fibras Blandas, existe un incremento en su contribución a la generación de empleo pues aunque registra fluctuaciones a lo largo de la década más bien predomina una tendencia creciente, así pues en 1980 su participación en el total de ocupaciones fue de 40.6% y para 1989 llegó a 41.8%; cabe señalar que desde 1981 se advierte un descenso que se manifiesta con mayor amplitud en 1982 cuando su aportación fue de 39.6% y a partir de 1983 hasta 1989 su crecimiento es constante.

En Hilado y Tejido de Fibras Duras, observamos que en el lapso de 1980 a 1989 existen constantes variaciones en la creación de empleos, pues por algunos años muestra una tendencia hacia el crecimiento y en otros existe un descenso. Si consideramos la participación que tenía desde 1975 podemos advertir una notable disminución pues en este año había sido de 8.1% y al iniciar la década de los 80 ésta llegó a 4.2%, es decir que se contrae casi a

CUADRO II. 28

PERSONAL OCUPADO DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO 1976 - 1989
(Número de ocupaciones remuneradas, promedio anual)

AÑO	Industria Textil y del Vestido		Hilado y Tejido de Fibras Blandas		Hilado y Tejido de Fibras Duras		Otras Industrias Textiles		Prendas de Vestir	
	Ocupaciones (1)	TOTAL	Ocupaciones (2)	Participación de 2 en 1 Porcentaje	Ocupaciones (3)	Participación de 3 en 1 Porcentaje	Ocupaciones (4)	Participación de 4 en 1 Porcentaje	Ocupaciones (5)	Participación de 5 en 1 Porcentaje
1975	269,504	100.0	107,093	39.7	21,854	8.1	28,533	10.6	112,084	41.6
1976	267,496	100.0	105,560	39.5	16,684	6.3	30,256	11.3	114,796	42.9
1977	271,272	100.0	102,243	39.9	13,466	5.0	32,076	11.8	117,467	43.3
1978	274,435	100.0	111,201	40.5	10,950	4.0	34,068	12.4	118,207	43.1
1979	289,882	100.0	118,874	41.0	12,233	4.2	37,807	13.0	120,948	41.7
1980	303,222	100.0	123,048	40.6	12,587	4.2	40,232	13.3	127,355	42.0
1981	309,814	100.0	124,956	40.4	13,090	4.2	41,949	13.5	129,609	41.9
1982	288,822	100.0	114,491	39.6	13,508	4.7	37,245	12.9	123,578	42.8
1983	282,190	100.0	114,387	40.5	13,045	4.6	33,961	12.0	120,606	42.8
1984	282,415	100.0	115,531	40.9	11,771	4.2	34,335	12.2	120,778	42.8
1985	292,643	100.0	119,733	40.9	11,170	3.8	40,949	14.0	120,791	41.3
1986	281,872	100.0	115,838	41.1	12,014	4.3	40,326	14.3	113,694	40.3
1987	282,685	100.0	119,373	41.2	12,400	4.4	40,319	14.3	113,693	40.2
1988	281,273	100.0	115,495	41.1	11,024	4.2	41,009	14.6	112,845	40.1
1989	291,064	100.0	121,551	41.8	11,816	4.1	41,622	14.3	118,075	39.9

FUENTE: INEGI, Industria Textil y del Vestido 1970 - 1985. Pág. 32. Cuadro I. 23.

la mitad, esta situación se mantiene sin grandes crecimientos, por lo que para 1989 su contribución hacia el total fue de 4.1%.

En la rama denominada Otras Industrias Textiles, se observa una situación contraria a la que se presentó en la rama anterior, pues existe un ligero incremento en su generación de empleos, así mientras que en 1980 su participación obtuvo un valor de 13.3%, para 1989 pasa a 14.3%, sin embargo debemos mencionar que en los años de 1982 y 1983 existe un descenso en su aportación que fue de 12.9% y 12% respectivamente.

Como decíamos anteriormente, Prendas de Vestir tiene una participación importante dentro del personal ocupado por la Industria Textil y del Vestido, en 1980 había llegado a 42% y para 1989 contribuía con 39.9%, en 1981 disminuyó a 41.9%; durante 3 años (de 1982 a 1984) se mantiene en 42.8%, y a partir de 1985 comienza su tendencia decreciente.

4.8.2. EVOLUCION DEL EMPLEO 1980-1989

El empleo generado por esta industria muestra un descenso pues en 1980 se tenían 303,222 empleos y para 1989 se contabilizan 291,064, es decir que no se había logrado alcanzar el número de ocupaciones que se tenían al comienzo de la década, lo cual se explica en parte por el estancamiento de esta industria durante el lapso mencionado. En los años que van de 1981 a 1984 se puede observar un bajo crecimiento en la creación de empleos, pues incluso se presentan tasas negativas como la de 1982 y 1983 que fueron de -6.7% y -2.3%, apenas en 1984 se vislumbra una cierta recuperación que parece fortalecerse en 1985 cuando se registra un

CUADRO II, 29

PERSONAL OCUPADO DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO 1976 - 1989
(Número de ocupaciones remuneradas, promedio anual)

AÑO	Industria Textil y del Vestido		Hilado y Tejido de Fibras Blandas		Hilado y Tejido de Fibras Duras		Otras Industrias Textiles		Prendas de Vostir	
	Ocupaciones	Variación porcentual	Ocupaciones	Variación porcentual	Ocupaciones	Variación porcentual	Ocupaciones	Variación porcentual	Ocupaciones	Variación porcentual
1975	269,564	-	107,093	-	21,854	-	28,533	-	112,084	-
1976	267,493	(0.8)	105,560	(1.4)	16,884	(22.7)	30,256	8.0	114,796	2.4
1977	271,272	1.4	108,243	2.5	13,486	(20.1)	32,078	6.0	117,467	2.3
1978	274,435	1.2	111,201	2.7	10,950	(18.7)	34,068	6.2	118,207	0.6
1979	289,882	6.6	118,874	6.9	12,233	11.6	37,807	11.0	120,948	2.3
1980	303,222	4.6	123,048	3.5	12,587	2.9	40,232	6.4	127,356	5.3
1981	309,814	2.1	124,966	1.6	13,090	4.0	41,949	4.3	129,809	1.8
1982	288,822	(6.7)	114,491	(8.3)	13,508	3.2	37,245	(11.2)	123,678	(4.6)
1983	282,199	(2.3)	114,387	(0.1)	13,045	(3.4)	33,961	(8.8)	120,806	(2.2)
1984	282,415	0.1	115,531	1.0	11,771	(9.8)	34,335	1.1	120,778	(0.02)
1985	292,643	3.6	119,733	3.6	11,170	(5.1)	40,949	19.3	120,781	0.01
1986	281,872	(3.7)	116,838	(3.2)	12,014	7.6	40,328	(1.6)	113,694	(5.9)
1987	282,685	0.3	116,373	0.5	12,400	3.2	40,319	0.0	113,693	(0.1)
1988	281,273	(0.5)	115,495	(0.8)	11,924	(3.8)	41,609	1.7	112,845	(0.7)
1989	291,064	3.5	121,561	5.2	11,816	(0.9)	41,822	1.5	116,075	2.9

214

FUENTE: INEGI, Industria Textil y del Vestido 1970 - 1985, Pág. 32, Cuadro I. 23.

INEGI, La Industria Textil y del Vestido en México, Ed. 1991, Pág. 25, Cuadro 2.1.8.

crecimiento de 3.6%, sólo que al año siguiente, esto es en 1986, podemos advertir una nueva caída pues el empleo generado cae a -3.7%, posteriormente en 1987 su incremento es realmente pequeño de 0.3% y para 1988 obtuvo una tasa de -0.5%; finalmente en 1989 se presenta una expansión en la creación de empleo pues su crecimiento llegó a 3.5%.

En 1980, la rama de Hilado y Tejido de Fibras Blandas contaba con 123,048 ocupaciones remuneradas y para 1989 llegaban a 121,551, es decir que se presenta la misma situación de que no logra generarse la misma cantidad de empleos que se tenían al inicio de la década. Tal vez uno de los descensos más notables se presentó en 1982 cuando el número de ocupaciones disminuyó a 114,491, por lo que su crecimiento respecto al año anterior fue de -8.3%; por otra parte, debemos mencionar que en 1988 existían 115,495 y se incrementan a 121,551 empleos para 1989, por ello en este último año se registra el crecimiento más elevado de todo el período con 5.2%.

En Hilado y Tejido de Fibras Duras, se crearon 12,587 empleos en 1980 y para 1989 sumaban 11,816; durante estos años prácticamente existe un estancamiento en la generación de ocupación por parte de esta rama, incluso en los años de 1983, 1984, 1985, 1988 y 1989 podemos ver que sus crecimientos son negativos, el más notorio es el de 1984 cuando se registra una tasa de -9.8%, pues para este año contaba con 11,771 empleos, mientras que en el año anterior se tenían 13,045.

Otras Industrias Textiles, es la única rama que cuenta con un ligero incremento en el empleo generado, considerando que en 1980

incluía a 40,232 ocupaciones y para 1989 ascendían a 41,622; la expansión más relevante se encuentra de 1984 a 1985 cuando se tenían 34,335 empleos y pasan a 40,949 respectivamente. La caída más pronunciada se advierte en 1982 cuando contaba con 37,245 empleos y su tasa de crecimiento respecto al año anterior fue de -11.2%.

Es importante conocer la evolución de la ocupación en las Prendas de Vestir pues como hemos visto su aportación es relevante dentro de la Industria Textil y del Vestido, así pues, debemos apuntar que predomina sobre todo la escasa o nula generación de empleo por parte de este sector, esta situación en realidad es preocupante, sin embargo es un reflejo de la problemática que tuvo que enfrentar a lo largo de la década. En 1980 se habían creado 127,355 empleos y para 1989 se registraron 116,075. En el lapso de 1982 a 1987, sus incrementos son muy bajos o negativos, únicamente en 1980, 1981 y 1989 se presentan tasas positivas en el crecimiento de las ocupaciones remuneradas: 5.3%, 1.8% y 2.9% respectivamente.

V. RACIONALIZACION DE LA PROTECCION

Como hemos visto bajo la aplicación del Modelo de Sustitución de Importaciones desde 1940 y hasta mediados de los años 70 existía una gran protección a la industria con base en los permisos de importación, incentivos fiscales y financieros, posteriormente, durante el auge petrolero, se presenta un antecedente de liberación comercial que inició en 1977 y finalizó en 1981, con él se pretendía que las empresas nacionales aumentaran su eficiencia a través de su exposición a la competencia internacional.

La crisis de 1982 puso en evidencia el agotamiento de la estrategia de desarrollo sustentada en las divisas provenientes de la exportaciones de petróleo, esto contribuyó a que el Gobierno adoptará una estrategia de crecimiento hacia afuera, por lo que se instrumentaron una serie de medidas para conformar un sector industrial competitivo orientado al exterior así, la estrategia comprendida en el Plan Nacional de Desarrollo giraba en torno a la reordenación económica y al cambio estructural, se destacaba la importancia de este último para sentar las bases del crecimiento económico y lograr la vinculación con la economía mundial, sobre todo en materia de industria y comercio exterior, financiamiento externo, inversión extranjera y transferencia de tecnología. En esos momentos los objetivos que se perseguían eran la diversificación del comercio exterior y obtener gradualmente un equilibrio en la balanza comercial. Además se elaboraron otros programas, como hemos visto el PRONAFICE y PROFIEIX.

Para el siguiente sexenio, en el Plan Nacional de Desarrollo

1988-1994 la estrategia principal se basa en la modernización económica, se establece la continuación de la apertura comercial y la nueva orientación hacia el sector exportador, ya que con ello se lograría una expansión de la actividad económica. Básicamente la Política de Industria y Comercio Exterior se orientaría hacia la modernización del aparato productivo con la participación de la iniciativa privada, a fin de elevar su eficiencia y competitividad. Los objetivos que se persiguen con esta política son: fomento de la inversión privada, nacional o extranjera, modernización tecnológica de la industria nacional con protección de la propiedad intelectual, promover las exportaciones y aprovechar las ventajas geográficas del país para promover la integración de la industria exportadora, especialmente la Maquiladora³⁴⁾

Aquí es conveniente resaltar la elaboración de dos programas alusivos a nuestro tema de estudio que son el Programa Nacional de Modernización Industrial y del Comercio Exterior 1990-1994 y el Programa para Promover la Competitividad e Internacionalización de la Industria Textil y de la Confección, dado a conocer en Mayo de 1992.

1. RACIONALIZACION DE LA PROTECCION

1980-1991

Bajo la aplicación de esta política se efectuó una sustitución del permiso previo por el arancel que se considera un instrumento más ágil y transparente. Con las medidas implementadas se perseguían al menos dos objetivos: uno de largo plazo que

³⁴⁾ Plan Nacional de Desarrollo 1988-1994. Op. Cit. Págs. 94 y 95.

consistía en forzar al aparato productivo, a ser más competitivo a nivel internacional, de manera que se convirtiera en una fuente generadora de divisas y otro de corto plazo cuyo propósito principal consistía en abatir la inflación a través de la competencia con productos importados cuyos precios serían menores con respecto a los nacionales, finalmente de menor importancia aumentar la recaudación fiscal, vía la tarifa de importación.³⁵⁾

El proceso de Racionalización de la Protección tuvo como antecedente el período comprendido entre 1977 y 1981, cuando se decidió llevar a la práctica una política de apertura comercial para que las empresas nacionales aumentarían su eficiencia a través de su exposición a la competencia internacional; como podemos ver en el cuadro 68 en 1977 se controlaban 5,859 fracciones que representaban el 79.8% del total, ya para 1979 se controlaban 2,359 es decir 31.1% del total de las fracciones de la TIGI.

De acuerdo a la información que presenta René Villarreal³⁶⁾ hasta 1981 "el proceso de racionalización de la protección avanzó de acuerdo a las políticas establecidas por sectores industriales específicos y la tarifa arancelaria se gravó en función del nivel de elaboración del producto y de su necesidad de producción nacional".

Durante la década de los ochentas, el proceso de racionalización de la protección presenta varias etapas: en el

35) Schaten, P. Claudia. "La liberalización de importaciones de 1984-1985 y su posible impacto sobre las exportaciones de México". En CIDE, Economía Mexicana. No. 7. 1985. Pág. 79.

36) Villarreal, R. Op. Cit. Pág. 394.

bienio 1980-1981 continuaba la liberación iniciada en 1977, en el bienio 1982-1983, se dió un control total de las fracciones arancelarias de la TIGI, y ya desde 1983 observamos que comienza una disminución en el número de tasas arancelarias, en 1984 de nuevo se inicia una gradual racionalización en la protección, sin embargo es hasta 1985 cuando se da una aceleración en este proceso, al respecto debemos tener presente que el 25 de julio se publicó en el Diario Oficial un acuerdo en el que exime del requisito de permiso previo a una gran parte de las importaciones de mercancías.³⁷⁾ En 1986 se inició un programa de desgravación arancelaria para aplicarse en cuatro etapas; en 1987 continuaba la política de liberación y desgravación arancelaria bajo el programa mencionado acelerándose a fin de año como parte de la política de estabilización inflacionaria. A partir de 1988 y hasta 1991 este proceso ya no muestra un gran avance debido a que ya se ha liberado a la mayor parte de las fracciones arancelarias.

Ahora veremos con un poco más de detalle este proceso, como se puede apreciar en el cuadro II.30, en 1980 existían 7,776 fracciones de ellas la mayoría se había liberado, esto es un 76.1% o 5,910 fracciones mientras que se controlaban 1,866 fracciones o un 23.9%. En 1981 se aumenta en número de fracciones de la TIGI para sumar en total 7,877, observamos un pequeño incremento en el porcentaje de fracciones controladas, pues representan un 26.4% del total, mientras que las liberadas alcanzaron un 73.6%, esta situación se explica por el restablecimiento de controles a la importación en junio de 1981, debido a los problemas que

37) Diario Oficial de la Federación. 25 de Julio de 1985. Pág.29

CUADRO II. 30
FRACCIONES DE LA TIGI CONTROLADAS Y LIBERADAS 1980 - 1991

AÑO	TOTAL	CONTROLADAS	PORCENTAJE	LIBERADAS	PORCENTAJE
1980	7,776	1,866	23.9	5,910	76.1
1981	7,877	2,083	26.4	5,794	73.6
1982	8,017	8,017	100		
1983	8,023	8,023	100		
1984	8,063	5,219	64.7	2,844	35.3
1985	8,091	839	10.4	7,252	89.6
1986	8,070	637	7.9	7,433	92.1
1987	8,445	330	3.9	8,115	96.1
1988	8,472	285	3.4	8,187	96.6
1989	11,824	208	1.8	11,616	98.2
1990	11,818	199	1.7	11,619	98.3
1991	11,804	198	1.7	11,606	98.3

NOTA: Los datos de 1991 son hasta el mes de octubre.

FUENTE: De 1980 a 1982 se basa en De Mateo, Fernando. Op. Cit. Pág.186. De 1983 a 1985, Valle, Antonio del. 'Apertura Comercial en México: evolución reciente'.

En Fausto Alzati (coordinador), Ensayos sobre la Modernidad Nacional. México en la Economía Internacional. México, D.F.: Diana 1990. Pág.131. De 1986 a 1991: SECOFI. Dirección General de Política de Comercio Exterior. 'Tarifa del Impuesto General de Importación'. Varios años.

comenzaban a manifestarse en la economía mexicana.

En 1982 con la crisis de la economía (que se manifestó entre otras cosas en el desequilibrio externo, fuga de capitales, reducción de las reservas del Banco de México, devaluación del tipo de cambio), se limitó la disposición de divisas para la importación, esto contribuyó en parte a que se aplicará el uso generalizado de los permisos previos, esta medida se apoyó en el control de cambios para que en el corto plazo se redujera la importación de mercancías y su nivel fuese acorde a la disponibilidad de divisas.³⁸⁾ En este año existían 16 tasas arancelarias, la media arancelaria se ubicó en 27% la dispersión arancelaria fue de 24.8%, el arancel ponderado con importaciones fue de 16.3% (Ver cuadro II.31).

Para 1983 continuó el control generalizado de los permisos previos, existían 13 niveles arancelarios, cabe señalar que se presentaban altas tasas arancelarias que llegaron hasta el 100%, como se puede apreciar en el cuadro II.32, además de que la mitad de las fracciones se concentra en dos niveles arancelarios, así 1,511 fracciones se encuentran dentro del nivel de 10%, 1,101 fracciones se ubican el nivel de 40%, en este año se observa una reducción en todos los indicadores arancelarios de la TIGI: la media arancelaria llegó a 23.8%, la dispersión arancelaria fue de 23.5% y el arancel ponderado con importaciones fue de 8.2%.

Desde 1983 fue creciendo la disponibilidad de divisas, esto

18) SECOFI. Apertura Comercial y Modernización Industrial. (Colección Cuadernos de Renovación Nacional) Vol.4.; México, D. F.: Edit. FCE. 1988. Pág. 36.

CUADRO II. 31

INDICADORES ARANCELARIOS DE LA TIGI
(PORCENTAJES)

AÑO	MEDIA ARANCELARIA	DISPERSION ARANCELARIA	ARANCEL PONDERADO	No. DE TASAS ARANCELARIAS
1982	27.0	24.8	16.3	16
1983	23.8	23.5	8.2	13
1984	23.3	22.5	8.6	10
1985	25.5	18.8	12.7	10
1986	22.8	14.1	13.8	11
1987	10.0	6.9	5.6	5
1988	9.7	6.9	6.2	5
1989	13.1	4.5	10.1	5
1990	13.1	4.5	10.5	5
1991	13.1	4.5	11.2	5

FUENTE: Ibidem.

permitió que para 1984 la política comercial considerará una reducción en el control cuantitativo de las importaciones, iniciándose de este modo una nueva etapa para "avanzar en la estrategia de otorgar a la planta industrial una protección transparente y racional".³⁹⁾

Como vemos en el cuadro II.30, la proporción de fracciones controladas respecto al total pasó de 100% a fines de 1983 a 64.7% en 1984 y se habían liberado 2,844 fracciones o el 35.3%. En este año se eliminaron las tasas arancelarias de 15, 35 y 60%, quedando solamente 10 en uso. (Ver cuadro II.32). La media arancelaria descendió medio punto porcentual situándose en 23.3%, la dispersión arancelaria disminuyó un punto porcentual para obtener un 22.5% y el arancel ponderado llegó a 8.6%.

La gradual liberación de la licencia de importación, se aceleró en julio de 1985, según se explica "por la necesidad de disminuir presiones inflacionarias e inducir a una mayor eficiencia en la planta productiva"⁴⁰⁾ Así pues en este año se habían liberado 7,252 fracciones, lo cual representaba un 89.6% del total, quedando solamente 839 fracciones controladas o un 10.4%. En este año se eliminó la tasa del 75% y se aplicó de nueva cuenta la tasa del 15%, como se puede observar en el cuadro II.32, de este modo se mantiene constante el número de tasas arancelarias en 10.

En 1985 la mayor parte de las fracciones se concentraba en tres tasas arancelarias, en 10% había 3,185 fracciones, en 25% había

³⁹⁾ Villarreal, R. Op. Cit. Pág. 434.

⁴⁰⁾ SECOFI. Ibidem. Pág.36.

CUADRO II.32
MEXICO, ESTRUCTURA ARANCELARIA (1983 - 1991)
 (Número de Fracciones arancelarias)

NIVEL ARANCELARIO %	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991
EXENTO	339	257	228	289	1,299	1,449	293	298	283
5	618	405	334		2,599	2,551	84	85	85
10	3,511	3,954	3,185	3,363	823	866	5,792	5,781	5,781
15	73		1		2,270	2,176	3,251	3,258	3,256
17.5				26					
20	534	470	105	25	1,454	1,390	2,404	2,398	2,399
22.5				1,267					
25	787	885	1,180	141					
27.5				12					
30	43	51	53	24					
35	24								
37				1,882					
40	1,101	1,061	1,884	9					
45				1,032					
50	322	458	969						
60	27								
75	266	183							
100	378	339	152						
TOTAL	8,023	8,063	8,091	8,070	8,445	8,472	11,824	11,818	11,804

FUENTE: Ibidem.

1,180 fracciones y en 40% existían 1,884 fracciones. La media arancelaria se ubicó en 25.5%, la dispersión arancelaria disminuyó a 18.8% y el arancel ponderado llegó a 12.7%.

El 13 de enero de 1986 se publicó en el Diario Oficial la Ley contra Prácticas Desleales en el Comercio Internacional, la cual además de considerarse como un elemento de estímulo al comercio exterior y de defensa a la industria nacional, se pensaba que sería un instrumento de apoyo a la racionalización de la protección, pues con esta Ley se regularon entre otros aspectos los aranceles, los permisos de importación y exportación de mercancías y las cuotas compensatorias, a través de ello se buscaba combatir a las prácticas desleales de comercio internacional, incluyendo las importaciones en condiciones de dumping y los subsidios otorgados directa o indirectamente por otros gobiernos a sus exportadores y que pudiesen afectar a la producción nacional.

Más adelante, en abril de 1986 se inició un programa de desgravación en donde se establecía una reducción escalonada de los aranceles, además se preveía su aplicación en cuatro etapas, de manera que para fines de 1988 el arancel máximo debería ser del 30%⁴¹⁾ Al respecto debemos mencionar que en 1986 se eliminaron las tasas arancelarias del 5, 15, 50 y 100%, además se aplicaron cinco nuevas tasas que fueron: 17.5, 22.5, 27.5, 37 y 45%, esta última se convirtió en la tasa máxima que se aplicó en el año, en suma,

41) A. Ten Kato. "El Ajuste estructural de México: Dos Historias Diferentes". En Bancomext, Comercio Exterior, Vol.42, No.6. Junio de 1992. Pág. 520.

el total de tasas que se aplicaron en este año fue de 11. Observamos una reducción en la media arancelaria que llegó a 22.8%, la dispersión arancelaria disminuyó 4 puntos hasta llegar a 14.1% y el arancel ponderado fue de 13.8%.

Otro acontecimiento importante, se presentó el 24 de julio de 1986 cuando se formalizó la adhesión de México al GATT, este ingreso se interpretó como una muestra del Gobierno Mexicano de continuar aplicando el programa de apertura sin dar marcha atrás.⁴²⁾

En este año ya se habían liberado 7,433 fracciones, lo que representaba un 92.1% del total y se controlaban 637 fracciones o un 7.9%, como se puede ver en el cuadro II.32, 3,363 fracciones recibían un arancel del 10%, 1,882 fracciones se ubicaban en una tasa del 37%; 1,267 se encontraban bajo una tasa arancelaria del 22.5%, por último mencionaremos que 1,032 fracciones se ubicaban con un arancel del 45%.

En el cuadro II.33, podemos advertir que dentro de las fracciones controladas, el 40.7% recibían el arancel máximo de 45%, por otra parte 186 fracciones o 29.2% se encontraban bajo el arancel del 10%, ahora en lo que respecta a las fracciones liberadas, el 42.7% o 3,177 se ubicaban en la tarifa del 10%, 1,865 fracciones o 25.1% recibían un arancel del 37%.

En las controladas, la media arancelaria fue de 23.1%, es decir por arriba del promedio general, la dispersión arancelaria también fue mayor al promedio general al obtener 18.1%, el arancel ponderado llegó a 6.5%, mientras que la dispersión moderada fue de 11%.

42) A.Ten Kate. Pág.520.

CUADRO II.33

ESTRUCTURA ARANCELARIA DE LAS FRACCIONES DE LA TIGI
LIBERADAS Y CONTROLADAS
Al 31 de Diciembre de 1995

ARANCEL TARIFA	CONTROLADAS		LIBERADAS	
	Total de Fracciones	Porcentajes respecto al total	Total de Fracciones	Porcentajes respecto al total
0.0	97	15.2	192	2.6
10.0	186	29.2	3,177	42.7
17.5	0	0.0	26	0.3
20.0	0	0.0	25	0.3
22.5	58	9.1	1,209	16.3
25.0	1	0.2	140	1.9
27.5	0	0.0	12	0.2
30.0	18	2.8	6	0.1
37.0	17	2.7	1,865	25.1
40.0	1	0.2	8	0.1
45.0	259	40.7	773	10.4
TOTAL	637	100.0	7,433	100.0
Media arancelaria		23.1		22.6
Dispersión arancelaria		18.1		13.6
Arancel ponderado		6.5		16.6
Dispersión ponderada		11.0		13.3

FUENTE: SECOFI. Dirección General de Política de Comercio Exterior.

Para 1987 se habían liberado de permiso previo 8,115 fracciones de la TIGI esto representaba el 96.1% del total, quedaban controladas solamente 330 ó 3.9%. Todavía hasta Noviembre de este año existían 7 niveles arancelarios entre exento y 40%⁴³⁾, sin embargo ante los problemas que se habían presentado en la economía, se adelantó el programa de desgravación arancelaria cuando se firmó el PSE en el cual se establecía entre otras cosas la reducción del arancel máximo del 40 al 20%, a través de esta medida se buscaba reducir las presiones inflacionarias; al finalizar 1987 quedaban 5 tasas arancelarias: 0,5,10,15 y 20%, como se puede observar en el cuadro II.32, 2,599 fracciones recibían un arancel del 5%; 2,270 fracciones con 15%, 1,454 se encontraban bajo un arancel del 20%, 1,299 estaban exentas y 823 con un 10%, es decir que 30.8% de las fracciones recibían un arancel de 5%. En 1987 la media arancelaria registró un descenso de 12.8 puntos porcentuales, obteniendo así un valor de 10, la dispersión arancelaria se redujo 7.2 puntos para alcanzar un 6.9% y el arancel ponderado con importaciones llegó a 5.6% (ver cuadro II.31).

Como ya lo mencionamos anteriormente en este año se controlaban 330 fracciones arancelarias la mayoría de ellas, esto es 126 se encontraban exentas, otra buena parte, 30.3% o 100 fracciones recibían el arancel máximo del 20%, a 81 fracciones o 24.5% se les aplicó un arancel del 5% (ver cuadro II.34). En cuanto a las fracciones liberadas podemos advertir que la mayor parte, es decir un 31% o 2,518 se encontraban bajo un arancel del 5%; 2,257

43) SECOFI. Ibidem. Pág. 36.

CUADRO 11.34

ESTRUCTURA ARANCELARIA DE LAS FRACCIONES DE LA TIGI
LIBERADAS Y CONTROLADAS
A Diciembre de 1987

ARANCEL TARIFA	CONTROLADAS		LIBERADAS	
	Total de Fracciones	Porcentajes respecto al total	Total de Fracciones	Porcentajes respecto al total
0.0	128	38.2	1,173	14.5
5.0	81	24.5	2,518	31.0
10.0	10	3.0	813	10.0
15.0	13	3.9	2,257	27.8
20.0	100	30.3	1,354	16.7
Total	330	100.0	8,115	100.0
Meda Arancelaria		8.2		10.1
Dispersion Arancelaria		6.5		6.8
Arancel Ponderado		1.5		7.1
Dispersion Ponderado		4.8		7.1

FUENTE: Ibidem.

fracciones o 27.8% se ubican bajo el arancel del 15%.

En Julio de 1988 se efectuó la transposición de las Tarifas del Impuesto General de Importación y Exportación (TIGI y TIGE), a una nueva nomenclatura denominada Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías. En este año ya se habían liberado el 96.6% de las fracciones de la TIGI, es decir 8,187 y quedaban controladas 285 o 3.4% como se puede apreciar en el cuadro II.32, una buena parte de las fracciones, 30.6% o 2,591 recibían un arancel del 5%, además de que 17.1% ó 1,449 fracciones estaban exentas.

En el cuadro II.35 se puede ver que hasta Junio de este año la mayoría de las fracciones controladas se hallaban exentas, esto es 117 ó 41.1%, asimismo 80 ó 28.1% fracciones recibían un arancel del 5%, 65 fracciones o 22.8% se ubicaban bajo la tasa máxima del 20%. Por otra parte, la mayoría de las fracciones liberadas, es decir 2,511 que representaban un 30.7% del total se les aplicaba un arancel del 5%, 2,163 fracciones o 26.4% estaban bajo el arancel del 15%, 1,332 fracciones o 16.3% se estaban exentas y 856 fracciones o el 10.5% recibían un arancel del 10%.

La media arancelaria para el total de las fracciones fue de 9.7%, la dispersión arancelaria se mantuvo en 6.9%, el arancel ponderado llegó a 6.2% y continuaban los 5 niveles arancelarios (Ver cuadro II.31).

La media arancelaria de las fracciones controladas fue del 7%, su dispersión arancelaria llegó al 7.9%, el arancel ponderado se ubicó en 1.7%, en tanto que la dispersión ponderada obtuvo un valor de 4.8%.

CUADRO 11.35
ESTRUCTURA ARANCELARIA DE LAS FRACCIONES DE LA TGI
LIBERADAS Y CONTROLADAS
Al 30 de Junio de 1988

ARANCEL TARIFA	CONTROLADAS		LIBERADAS	
	Total de Fracciones	Porcentaje respecto al total	Total de Fracciones	Porcentaje respecto al total
0.0	117	41.1	1,332	16.3
5.0	80	28.1	2,511	30.7
10.0	10	3.5	856	10.5
15.0	13	4.6	2,163	26.4
20.0	65	22.8	1,325	16.2
Total	285	100.0	8,187	100.0
Media Arancelaria		7.0		9.8
Dispersión Arancelaria		7.9		6.6
Arancel Ponderado		1.7		7.5
Dispersión Ponderada		4.8		7.5

FUENTE: Ibidem:

En cuanto a las fracciones liberadas, su media arancelaria fue de 9.8%, la dispersión arancelaria alcanzó un 6.8%, el arancel ponderado y la dispersión ponderada obtuvieron un 7.5%.

Para 1989 de un total de 11,824 fracciones únicamente se controlaban 208 o 1.8%, ya se habían liberado 11,616 o 98.2%. Gran parte de las fracciones, esto es 5,792 recibían un arancel del 10% y otro número considerable: 3,251 fracciones se encontraban con un arancel del 15%, la media arancelaria fue del 13.1%, la dispersión arancelaria llegó a 4.5%, el arancel ponderado fue de 10.1%, se mantienen los 5 niveles arancelarios. (Ver cuadro II.31).

En el cuadro II.36 podemos ver que a la mayoría de las fracciones controladas, esto es un 56.3% se les aplicaba un arancel del 10%, además un 34.6% de estas fracciones recibían el arancel máximo del 20%. La media arancelaria es de 13%, la dispersión arancelaria llegó a 5.6%, el arancel ponderado se ubicó en 4.5% y la dispersión ponderada fue de 6.3%. En lo correspondiente a las fracciones liberadas observamos que un buen número de ellas, es decir, 5,675 se encontraban bajo un arancel del 10%, se reduce el número de fracciones exentas a 283. La media arancelaria es de 13.1%, la dispersión arancelaria pasa a 4.5%, el arancel ponderado con importaciones fue de 11%, en tanto que la dispersión ponderada fue de 6.5%.

En 1990 se controlaban 199 fracciones y se habían liberado 11,619 para sumar 11,818, nuevamente la mayor parte de ellas 5,781 recibe un arancel del 10%. La media arancelaria continuaba siendo del 13.1%, la dispersión ponderada es de 4.5%, el arancel ponderado con importación se ubicó en 10.5%, los niveles

CUADRO II. 36

ESTRUCTURA ARANCELARIA DE LAS FRACCIONES DE LA TIGI
LIBERADAS Y CONTROLADAS
Al 31 de Diciembre de 1989

ARANCEL TARIFA	CONTROLADAS		LIBERADAS	
	Total de Fracciones	Porcentaje respecto al total	Total de Fracciones	Porcentaje respecto al total
0	10	4.8	283	2.4
5	4	1.9	80	7
10	117	56.3	5875	48.9
15	5	2.4	3246	27.9
20	72	34.6	2332	20.1
Total	208	100	11616	100
Media Arancelaria		13.0		13.1
Dispersión Arancelaria		5.6		4.5
Arancel Ponderado		4.5		11.0
Dispersión Ponderada		6.3		6.5

FUENTE: Ibidem.

CUADRO II, 37

ESTRUCTURA ARANCELARIA DE LAS FRACCIONES DE LA TGI
LIBERADAS Y CONTROLADAS
Al 30 de Diciembre de 1990

ARANCEL TARIFA	CONTROLADAS		LIBERADAS	
	Total de Fracciones	Porcentajes respecto al total	Total de Fracciones	Porcentajes respecto al total
0.0	11	5.5	287	2.5
5.0	3	1.5	82	0.7
10.0	110	55.3	5,671	48.8
15.0	2	1.0	3,254	28.0
20.0	73	36.7	2,325	20.0
Total	199	100.0	11,619	100.0
Media Arancelaria		13.1		n.d
Dispersión Arancelaria		5.8		n.d
Arancel Ponderado		4.1		n.d
Dispersión Ponderada		7.0		n.d

FUENTE: Ibidem.

arancelarios permanecen igual es decir continúan siendo 5.

Dentro de las fracciones controladas, el 55.3% o 110 se ubicaban dentro del arancel tarifa de 10%, 36.7% o 73 recibían un arancel del 20%, su media arancelaria fue de 13.1%, la dispersión arancelaria se ubicó en 5.8%, el arancel ponderado descendió a 4.1% y dispersión ponderada se incrementó respecto al año anterior, obteniendo un 7%. (ver cuadro II.37).

La mayoría de las fracciones liberadas es decir 5,671 ó 48.8% estaban bajo un arancel del 10%, 3,254 ó 28% se encontraban bajo el nivel arancelario del 15%, 2,325 fracciones que representaban un 20% recibían el arancel máximo.

En el año de 1991 al igual que en los 2 anteriores, no se observan grandes modificaciones en la estructura arancelaria, se mantiene también en el mismo porcentaje de fracciones controladas y de las liberadas, los indicadores arancelarios prácticamente presentan los mismos valores que en 1990; concretamente, en 1991 existían 11,804 fracciones, se controlaban 198 o 1.7% mientras que 11,606 ó 98.3% se habían liberado; gran parte de las fracciones es decir 5,781, recibían un arancel del 10%. La media arancelaria permanece igual que en 1990, esto es de 13.1%, la dispersión arancelaria continúa en 4.5% y sólo se modifica el arancel ponderado que llega a 11.2%.

En las fracciones controladas, 110 ó 55.6% se ubican en la tasa arancelaria del 10%, mientras que 72 fracciones recibían el arancel del 20%. La media arancelaria fue del 13.1%, la dispersión arancelaria permanece en 5.8%, el arancel ponderado con importación llegó a 6.4%; en cuanto a las fracciones liberadas, la

CUADRO II. 38

ESTRUCTURA ARANCELARIA DE LAS FRACCIONES DE LA TIGI
LIBERADAS Y CONTROLADAS

Al 30 de Octubre de 1991.

ARANCEL TARIFA	CONTROLADAS		LIBERADAS	
	Total de Fracciones	Porcentaje respecto al total	Total de Fracciones	Porcentaje respecto al total
0.0	11	5.6	272	2.3
5.0	3	1.5	82	0.7
10.0	110	55.6	5,671	48.9
15.0	2	1.0	3,254	28.0
20.0	72	36.3	2,327	20.0
Total	198	100.0	11,608	100.0
Modia Arancelaria		13.1		13.1
Dispersión Arancelaria		5.8		4.4
Arancel Ponderado		6.4		11.6

FUENTE: Ibidem.

mayor parte de ellas esto es 5,671 o 48.9% recibían el arancel del 10% y 3,254 ó 28% fracciones estaban bajo un arancel del 15%. La media arancelaria fue de 13.1%, la dispersión arancelaria llegó a 4.4% y el arancel ponderado fue de 11.6% (Ver cuadro II.38).

En el proceso de racionalización de la protección llevado a cabo en la década de los 80, podemos distinguir 3 años claves, nos referimos a 1985, 1986 y 1987 pues en estos años se tomaron medidas que modificaron notablemente la estructura arancelaria de México, así mientras que en 1984 se controlaban 5,219 fracciones y se habían liberado 2,844, para 1985 se controlaban apenas 839 fracciones y se liberaron 7,252 fracciones que representaban 89.6% del total. Posteriormente en 1986 continuó el proceso de liberación bajo un programa de desgravación arancelaria, en este año se eliminaron las tasas arancelarias más altas, esto es de 50 y 100% y se añadieron otras más bajas, además en 1986 México ingresó al GATT, con lo cual el proceso de apertura comenzó a verse como irreversible. Ya para fines de 1987 prácticamente había concluido el proceso pues se encontraban liberadas un 96.1% de las fracciones de la TIGI y de acuerdo a lo establecido en el PSE se redujo el arancel máximo a fin de que éste se ubicará en 20%, aunado a lo anterior de 1986 a 1987 se eliminaron 6 tasas arancelarias, quedando solamente 5 niveles arancelarios.

2. RACIONALIZACION DE LA PROTECCION EN

LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO 1980-1990.

El proceso de racionalización de la protección en la Industria Textil y del Vestido básicamente siguió la pauta marcada por el

Proceso general. Debemos señalar que aquí se consideran a las fracciones arancelarias comprendidas en los capítulos del 50 al 63 y que incluyen los siguientes aspectos:

50. Seda.
51. Lana y pelo rino.
52. Algodón.
53. Demás fibras textiles vegetales.
54. Filamentos sintéticos o artificiales.
55. Fibras sintéticas o artificiales.
56. Guata, fieltro o telas sin tejer.
57. Alfombras.
58. Tejidos especiales, encaje, pasamanería y bordados.
59. Tejidos impregnados recubiertos o revestidos.
60. Tejidos de punto.
61. Prendas y complementos de vestir de punto.
62. Prendas y complementos de vestir excesto punto.
63. Los demás artículos textiles, confeccionados.

En los años de 1980 y 1981 continuaba el proceso de la racionalización de la protección iniciado en 1977, de ahí que observamos que en estos años se habían liberado algunas fracciones de la Industria Textil y del Vestido. En 1980 existían 266 fracciones arancelarias de ellas 103 se hallaban bajo control y representaban un 38.7% del total en tanto que se habían liberado 163 fracciones o 61.2%.

Para 1981 el total de fracciones de la Industria Textil y del Vestido sumaba 273 de las cuales 102 se controlaban o un 37.4%, por otra parte, se habían liberado 171 fracciones o un 62.6%.

CUADRO II. 39

FRACCIONES DE LA TIGI CONTROLADAS Y LIBERADAS CORRESPONDIENTES
A LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO 1980 - 1990

AÑOS	TOTAL	CONTROLADAS	%	LIBERADAS	%
1980	266	103	38.7	163	61.2
1981	273	102	37.4	171	62.6
1982	290	290	100.0	0	0.0
1983	290	290	100.0	0	0.0
1984	284	185	65.1	99	34.8
1985	289	39	13.5	250	86.5
1986	299	36	12.0	263	88.0
1987	299	30	10.0	269	90.0
1988	299	4	1.3	295	98.7
1989	1077	1	0.09	1076	99.9
1990	1077	1	0.09	1076	99.9

FUENTE: De 1980 a 1984 Dirección General de Aduanas, Listados, Varios años
De 1985 a 1990 en SECOFI. Dirección General de Política de Comercio Exterior.

CUADRO 11.40

INDICADORES ARANCELARIOS DE LA TIGI CORRESPONDIENTES
A LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO 1985 - 1990
Porcentajes

AÑOS	MEDIA ARANCELARIA	DISPERSION ARANCELARIA	ARANCEL PONDERADO	NUMERO DE TASAS
1985	35.0	21.0	31.0	9
1986	29.6	14.1	26.9	8
1987	13.0	5.8	10.0	5
1988	12.9	5.9	11.7	5
1989	15.9	3.8	15.1	5
1990	15.9	3.8	15.0	5

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 11.42, 43, 44, 45, 46 Y 47.

Como sabemos en los años de 1982 y 1983 ante los problemas que se presentaron en la economía se adoptó el control generalizado de las fracciones arancelarias, por lo que durante estos años las 290 fracciones de la Industria Textil y del Vestido se encontraban bajo la aplicación de esta medida.

Para 1984 ya se tenían mejores expectativas sobre la evolución de la economía además se había incrementado la disponibilidad de divisas por lo cual se aplicó de nueva cuenta la reducción de los controles a la importación, así pues en este año, en la Industria Textil y del Vestido comienza la liberación de algunas fracciones, de un total de 284, se controlaban 185 que representaban un 65.1% y se liberaron 99 fracciones ó 34.8%.

En 1985 el aceleramiento en el proceso de la racionalización de la protección también se hizo evidente en la Industria Textil y del Vestido, el número de fracciones controladas pasó de 185 en 1984 a 39 en 1985 esta última cifra representaba un 13.5% del total mientras que el número de fracciones liberadas pasó de 99 en 1984 a 250 en 1985 es decir un 86.5%. (ver cuadro II.39).

Al finalizar este año existían 9 niveles arancelarios que iban desde exento hasta el 100%, podemos observar que la mayoría de las fracciones se concentraban en 3 tarifas arancelarias, así pues recibían un arancel del 40%, 78 fracciones que representaban un 27% del total, se aplicaba un arancel del 50% a 76 fracciones ó 26.3% del total, por último señalaremos que 66 fracciones ó 22.8% se encontraban bajo un arancel del 10%. (ver cuadro II.41).

La media arancelaria fue de 35%, la dispersión arancelaria llegó a 21%, el arancel ponderado se ubicó en 31% y la dispersión

CUADRO II. 41

ESTRUCTURA ARANCELARIA DE LA TIGI CORRESPONDIENTE A LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO 1965 - 1990.

Nivel Arancelario %	1965	1966	1967	1968	1969	1990
0.0	1	3	5	5	5	5
5.0	7		77	74	2	2
10.0	66	77	26	27	167	167
15.0			116	115	481	481
20.0	6	1	75	75	402	402
22.5		45				
25.0	38	1				
30.0	4	1				
37.0		61				
40.0	78					
45.0		87				
50.0	76					
100.0	13					
TOTAL	260	299	200	200	1077	1077

FUENTE: Elaborado en base a datos proporcionados por la SECOFI, Dirección de Política de Comercio Exterior

CUADRO II,42

ESTRUCTURA ARANCELARIA, FRACCIONES CONTROLADAS Y LIBERADAS DE LA TGI
CORRESPONDIENTES A LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO, 1985

ARANCEL TARIFA	TOTAL DE FRACCIONES		CONTROLADAS		LIBERADAS	
		%	TOTAL DE FRACCIONES	%	TOTAL DE FRACCIONES	%
0	1	0.3	1	2.6	0	0.0
5	7	2.4	0	0.0	7	2.8
10	66	22.8	0	0.0	66	26.4
20	6	2.1	0	0.0	6	2.4
25	38	13.1	2	5.1	36	14.4
30	4	1.4	0	0.0	4	1.6
40	78	27.0	3	7.7	75	30.0
50	76	26.3	24	61.5	52	20.8
100	13	4.5	9	23.1	4	1.6
TOTALES	289	100.0	39	100.0	250	100.0
MEDIA ARANCELARIA		35.0		58.2		31.3
DISPERSION ARANCELARIA		21.0		24.8		17.9
ARANCEL PONDERADO		31.0		58.3		21.0
DISPERSION PONDERADA		23.3		17.4		16.8

FUENTE: SECOFI, Dirección General de Política de Comercio Exterior.

ponderada llegó a 23.3%. (ver cuadro II.41 y II.42).

De las 39 fracciones que se controlaban, 24 o 61.5% recibían un arancel del 50%, 9 fracciones o 23.1% se encontraban con el máximo arancel, sólo 1 fracción estaba exenta. La media arancelaria de las controladas había alcanzado un 58.2%, la dispersión arancelaria fue del 24.8%, el arancel ponderado llegó a 56.3% y la dispersión ponderada obtuvo un valor de 17.4%.

En lo que corresponde a las fracciones liberadas, como se puede apreciar en el cuadro II.42, un 30% de ellas ó 75 recibían un arancel del 40%, 66 fracciones que representaban el 26.4% se encontraban bajo un arancel del 10% además a 52 fracciones ó 20.8% del total de les aplicó un arancel del 50%. La media arancelaria de estas fracciones fue de 31.3%, la dispersión arancelaria llegó a 17.9%, el arancel ponderado con importaciones fue de 21% y la dispersión ponderada llegó a 16.8%.

Consideramos que uno de los pasos más importantes en el proceso de racionalización de la protección se dió precisamente en 1985 pues para 1986 no se observa un gran avance en cuanto a la liberación de fracciones, sin embargo se presenta una notable modificación en las tasas arancelarias que se aplicaron.

En 1986 se liberan otras 13 fracciones que sumadas a las 250 de 1985 nos dan un total de 263 que a su vez representaron 88% respecto al total, y se controlaban 36 fracciones ó 12% del total. Se eliminaron las tasas arancelarias de 100 y 50%, asimismo se aplicaron otras como la de 22.5%, 37% y 45%, esta última se convirtió en el nivel máximo; al terminar 1986 existían 8 niveles arancelarios. Es conveniente mencionar que 87 fracciones ó 29.1%

CUADRO II. 43

ESTRUCTURA ARANCELARIA, FRACCIONES CONTROLADAS Y LIBERADAS DE LA TIGI
CORRESPONDIENTES A LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO, 1986

ARANCEL TARIFA	TOTAL DE FRACCIONES		CONTROLADAS		LIBERADAS	
		%	TOTAL DE FRACCIONES	%	TOTAL DE FRACCIONES	%
0	3	1.0	1	2.8	2	0.8
10	77	25.8	0	0.0	77	29.3
20	1	0.3	0	0.0	1	0.4
22.5	48	16.1	0	0.0	48	18.3
25	1	0.3	0	0.0	1	0.4
30	1	0.3	0	0.0	1	0.4
37	81	27.1	2	5.6	79	30.0
45	87	29.1	33	91.7	54	20.5
TOTALES	299	100.0	36	100.0	263	100.0
MEDIA ARANCELARIA		29.6		43.3		27.7
DISPERSION ARANCELARIA		14.1		7.5		13.8
ARANCEL PONDERADO		26.0		44.8		21.4
DISPERSION PONDERADA		17.6		1.4		16.6

FUENTE: SECOFI, Dirección General de Política de Comercio Exterior.

del total se encontraban bajo el arancel máximo, 81 fracciones recibían un arancel del 37%, y a 77 fracciones se les aplicaba un arancel del 10%. (ver cuadro II.41).

En lo concerniente a los Indicadores Arancelarios, observamos que la media arancelaria se ubicó en 29.6%, la dispersión arancelaria llegó a 14.1%, en tanto que el arancel ponderado con importación fue de 26.9% y la dispersión ponderada obtuvo un 17.6%.

Casi todas las fracciones controladas se encontraban bajo el arancel del 45%, esto es 33 fracciones que representaban un 91.7%, tan sólo una fracción estaba exenta y otras 2 recibían un arancel del 37%. La media arancelaria mostró un descenso respecto al año anterior al ubicarse en 43.3%, la dispersión arancelaria mostró una notable reducción al pasar de 24.8% en 1985 a 7.5% en 1986, el arancel ponderado fue de 44.8% y la dispersión ponderada llegó al 1.4%.

Dentro de las fracciones liberadas podemos apreciar que a 30% de ellas se les aplicó un arancel del 37%, en tanto que 77 fracciones que representaban un 29.3% del total recibían un arancel del 10% y 54 fracciones se ubicaban bajo el arancel máximo. La media arancelaria fue de 27.7% que es inferior a la de 31.3% obtenida en 1985 también disminuye la dispersión arancelaria a 13.8%, el arancel ponderado fue de 21.4% y la dispersión ponderada llegó a 16.6%.

En 1987 se habían liberado 269 fracciones cuya participación en el total fue del 90% y se controlaban sólo 30 fracciones que representaban apenas un 10% del total. Como ya lo mencionamos

CUADRO 11.44

ESTRUCTURA ARANCELARIA, FRACCIONES CONTROLADAS Y LIBERADAS DE LA TIGI
CORRESPONDIENTES A LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO, 1987

ARANCEL TARIFA	TOTAL DE FRACCIONES	%	CONTROLADAS		LIBERADAS	
			TOTAL DE FRACCIONES	%	TOTAL DE FRACCIONES	%
0	5	1.7	1	3.3	4	1.5
5	77	25.8	0	0.0	77	28.6
10	26	8.7	0	0.0	26	9.7
15	116	38.6	0	0.0	116	43.1
20	75	25.1	29	96.7	46	17.1
TOTALES	299	100.0	30	100.0	269	100.0
MEDIA ARANCELARIA		13.0		19.3		12.3
DISPERSION ARANCELARIA		5.8		3.6		5.6
ARANCEL PONDERADO		10.0		19.9		7.2
DISPERSION PONDERADA		8.1		1.0		6.9

FUENTE: SECOFI. Dirección General de Política de Comercio Exterior.

anteriormente, según lo acordado en el PSE se modificaron los niveles arancelarios, ello implicó que se eliminaran los aranceles del 22.5%, 25%, 30%, 37% y 45% que todavía en 1986 se aplicaron para las fracciones de la Industria Textil y del Vestido, así pues al igual que el resto de las fracciones de la TIGI en esta industria se aplicaban 5 tarifas arancelarias que iban del 0 al 20%.

Gran parte de las fracciones se ubicaban bajo un arancel del 15%, nos referimos a 116 fracciones que representaban un 38.8% del total, 77 fracciones recibían arancel del 5% y a 75 fracciones se les aplicó un arancel del 20%. La media arancelaria se ubicó en 13%, la dispersión arancelaria pasó de 14.1% en 1986 a 5.8% en 1987, el arancel ponderado con importaciones llegó a 10% y la dispersión ponderada fue de 8.1%.

De las 30 fracciones que se controlaban 29 recibían el arancel máximo y la fracción restante estaba exenta. La media arancelaria fue del 19.3%, la dispersión arancelaria llegó a 3.6%, en tanto que el arancel ponderado se ubicó en 19.9% y la dispersión ponderada fue del 1%.

En cuanto a las fracciones liberadas observamos que 116, que representaban un 43.1% del total estaban bajo el arancel del 15%, 77 fracciones ó 28.6% del total recibían un arancel del 5% y a 46 fracciones se les aplicó el arancel máximo. La media arancelaria fue del 12.3%, la dispersión arancelaria pasó de 13.8% a 5.6%, de 1986 a 1987, el arancel ponderado con importación se ubicó en 7.2% y la dispersión ponderada fue de 6.9%.

Otro paso muy importante dentro del proceso de apertura

comercial en la Industria Textil y del Vestido se dió en 1988, pues como se puede ver en el cuadro II.39 el número de fracciones controladas disminuye de 30 en 1987 a 4 en 1988, estas últimas representaban apenas el 1.3% del total además de que se liberaron otras 26 fracciones que sumadas a las 269 de 1987 nos dan un total de 295 fracciones que a su vez participaban en 98.7% respecto al total, por lo anterior vemos que prácticamente estaba concluido el proceso de liberalización.

De las 299 fracciones de la Industria Textil y del Vestido, 115 recibían un arancel del 15% otras 75 se encontraban bajo el arancel máximo y a 74 fracciones se les aplicó un arancel del 5%. La media arancelaria fue 12.9%, la dispersión arancelaria llegó a 5.9%, el arancel ponderado con importaciones se ubicó en 11.7% y la dispersión ponderada llegó a 7.5%. (ver cuadro II.45).

En las fracciones controladas, 3 recibían un arancel del 20% y la fracción restante se encontraba exenta. La media arancelaria fue del 15%, la dispersión arancelaria se ubicó en 8.7%, el arancel ponderado disminuye para obtener un 10.3% y la dispersión ponderada llega a 10%.

En lo que corresponde a las fracciones liberadas observamos que el 39% recibía un arancel del 15%, el 25.1% de las fracciones se encontraba con un arancel del 5% y a 72 fracciones que representaban el 24.4% del total se les aplicó un arancel del 20% sus indicadores arancelarios coincidieron con los que dimos a conocer para la totalidad de las fracciones de la Industria Textil y del Vestido en este mismo año.

Como se puede advertir en los cuadros II.46 y II.47 la

CUADRO 11.45

ESTRUCTURA ARANCELARIA, FRACCIONES CONTROLADAS Y LIBERADAS DE LA TIGI
CORRESPONDIENTES A LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO, 1988

ARANCEL TARIFA	TOTAL DE FRACCIONES	%	CONTROLADAS		LIBERADAS	
			TOTAL DE FRACCIONES	%	TOTAL DE FRACCIONES	%
0	8	2.7	1	25.0	7	2.4
5	74	24.7	0	0.0	74	25.1
10	27	9.0	0	0.0	27	9.2
15	115	38.5	0	0.0	115	39.0
20	75	25.1	3	75.0	72	24.4
TOTALES	299	100.0	4	100.0	295	100.0

MEDIA						
ARANCELARIA		12.9		15.0		12.9
DISPERSION						
ARANCELARIA		5.9		8.7		5.9
ARANCEL						
PONDERADO		11.7		10.3		11.7
DISPERSION						
PONDERADA		7.5		10.0		7.5

FUENTE: SECOFI. Dirección General de Política de Comercio Exterior.

estructura arancelaria de los capítulos de la Industria Textil y del Vestido en los años de 1989 y 1990 practicamente es la misma, observamos un notable incremento de las fracciones arancelarias pues mientras que en 1987 se tenían 296, para los años arriba mencionados se contabilizan 1,077 fracciones, sin embargo la tendencia es la misma pues sólo se controlaba una fracción y el resto se había liberado.

Para ambos años, la mayor parte de las fracciones esto es, 481 que significaban un 44.7% respecto al total, recibían un arancel de 15%, otras 402 fracciones ó 37.3% se encontraban bajo el arancel del 20%, 187 fracciones se ubicaban en el arancel del 10%, 2 fracciones se hallaban bajo un arancel del 5% y las 5 restantes estaban exentas.

Para 1989 y 1990 la media arancelaria fue de 15.9% la dispersión arancelaria llegó a 3.8%, en el año de 1989 el arancel ponderado obtuvo un 15.1% y la dispersión ponderada fue de 6.3%; para 1990 el arancel ponderado es de 15% y la dispersión ponderada de 6.5%.

A la fracción controlada se le aplicó un arancel del 20% la media arancelaria y el arancel ponderado fueron precisamente del 20%. En cuanto a las fracciones liberadas vemos que 5 estaban exentas, 2 recibían un arancel del 5%, 187 se ubicaron dentro del arancel del 10%, a 481 fracciones se les aplicó el arancel del 15% y 401 fracciones se encontraban bajo el arancel del 20%.

Los indicadores arancelarios de las fracciones liberadas coinciden con los indicadores arancelarios generales de sus años respectivos.

CUADRO II.46

ESTRUCTURA ARANCELARIA, FRACCIONES CONTROLADAS Y LIBERADAS DE LA TIGI
CORRESPONDIENTES A LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO, 1989

ARANCEL TARIFA	TOTAL DE FRACCIONES	%	CONTROLADAS		LIBERADAS	
			TOTAL DE FRACCIONES	%	TOTAL DE FRACCIONES	%
0	5	0.5	0	0.0	5	0.5
5	2	0.2	0	0.0	2	0.2
10	187	17.4	0	0.0	187	17.4
15	481	44.7	0	0.0	481	44.7
20	402	37.3	1	100.0	401	37.3
TOTALES	1077	100.0	1	100.0	1076	100.0
MEDIA ARANCELARIA		15.9		20.0		15.9
DISPERSION ARANCELARIA		3.8		0.0		3.8
ARANCEL PONDERADO		15.1		20.0		15.1
DISPERSION PONDERADA		6.3		0.0		6.3

FUENTE: SECOFI. Dirección General de Política de Comercio Exterior.

ESTRUCTURA ARANCELARIA, FRACCIONES CONTROLADAS Y LIBERADAS DE LA TIGI
CORRESPONDIENTES A LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO, 1990

ARANCEL TARIFA	TOTAL DE FRACCIONES	%	CONTROLADAS		LIBERADAS	
			TOTAL DE FRACCIONES	%	TOTAL DE FRACCIONES	%
0	5	0.5	0	0.0	5	0.5
5	2	0.2	0	0.0	2	0.2
10	187	17.4	0	0.0	187	17.4
15	481	44.7	0	0.0	481	44.7
20	402	37.3	1	100.0	401	37.3
TOTALES	1077	100.0	1	100.0	1076	100.0
MEDIA ARANCELARIA		15.9		20.0		15.9
DISPERSION ARANCELARIA		3.8		0.0		3.8
ARANCEL PONDERADO		15.0		20.0		15.0
DISPERSION PONDERADA		6.5		0.0		6.5

FUENTE: SECOFI. Dirección General de Política de Comercio Exterior.

VI. BALANCE COMERCIAL DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO
1980-1991

Antes de ver el comportamiento de la balanza comercial de la Industria Textil y del Vestido, veremos la balanza comercial de México, también presentamos algunas de las balanzas que la integran

1. BALANZA COMERCIAL DE LA ECONOMIA MEXICANA 1980-1991

Como se puede ver el cuadro, las exportaciones muestran un crecimiento constante de 1980 a 1984 al pasar de 15,511,876 a 24,196,034 mil dólares respectivamente, después en el lapso de 1985 a 1988 alternan un año de expansión con uno de descenso, al finalizar el período, en los años que van de 1989 a 1991 se incrementan de 22,842,120 mil dólares a 27,175,046 mil dólares.

CUADRO II.48

BALANZA COMERCIAL DE MEXICO 1980-1991
(Miles de Dólares)

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1980	15,511,876	19,841,358	-4,329,482
1981	20,102,053	25,072,453	-4,970,400
1982	21,229,671	15,056,732	6,172,939
1983	22,312,044	9,005,760	13,306,284
1984	24,196,034	11,768,191	12,427,843
1985	21,663,802	13,762,493	7,901,309
1986	16,030,999	11,918,163	4,112,836
1987	20,656,187	12,760,736	7,895,451
1988	20,565,124	19,720,132	844,992
1989	22,842,120	26,503,604	-3,661,484
1990	26,950,272	32,560,007	-5,609,735
1991	27,175,046	40,114,742	-12,939,696

NOTA: Los datos de 1991 son preliminares.

FUENTE: Elaborado en base a datos de INEGI, Comercio Exterior de México. Vol. XIII, 1990. Núm. 12 y Vol. XIV, 1991. Núm. 12

En las importaciones observamos que desde 1980 hasta 1986 su comportamiento es inestable; en el bienio 1980 - 1981, cuando continuaba el auge petrolero y la aplicación de la racionalización de la protección iniciada en 1977, las importaciones alcanzaron un valor de 19,841,358 mil dólares en 1980 y de 25,072,453 mil dólares en 1981. Posteriormente en 1982 y 1983 cuando se manifestó la crisis en la economía mexicana y se implementó el control generalizado de las fracciones de la TIGI, las importaciones disminuyen notablemente su valor, en estos años fue de 9,005,760 mil dólares y 11,768,191 mil dólares, respectivamente.

Después en los años de 1984 y 1985 cuando se observa una recuperación en la actividad económica, continúan su crecimiento, aunque conviene mencionar que en este año se aceleró la apertura comercial, sin embargo el valor de las importaciones no manifiesta un gran incremento, pues incluso al año siguiente registran un descenso, es hasta 1987 cuando su crecimiento es constante, lo cual coincide con el hecho de que para este año ya se habían liberado un 96.1% de las fracciones de la TIGI, así pues, las importaciones crecen de 12,760,736 mil dólares en 1987 a 40,114,742 mil dólares en 1991.

El saldo de la balanza comercial fue superávitario en el periodo de 1982 a 1988, el más alto se registró en 1983, cuando su valor fue de 13,306,284 mil dólares. El déficit se observa tanto al inicio como al término del lapso de 1980 a 1991, principalmente en los últimos 3 años, con el aumento de las importaciones advertimos un notable crecimiento pues pasó de -3,661,484 mil dólares en 1988 a -12,939,696 mil dólares en 1991.

BALANZA COMERCIAL AGROPECUARIA 1980-1991

En la Balanza Comercial Agropecuaria, advertimos constantes fluctuaciones, así pues a lo largo del período 1980-1991, en 6 años registró un déficit en su saldo, el más alto fue en 1981 con -939,618 mil dólares y el más bajo se presentó en 1988 con -102,858 mil dólares, por otra parte, el superávit más notable se registró en 1986 cuando su saldo ascendió a 1,160,795 mil dólares.

CUADRO II.49

BALANZA COMERCIAL AGROPECUARIA 1980-1991

(Miles de Dólares)

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1980	1,527,909	1,525,407	2,502
1981	1,482,388	2,422,006	-939,618
1982	1,233,345	469,489	763,856
1983	1,188,539	1,700,885	-512,346
1984	1,457,848	1,879,831	-421,983
1985	1,408,884	1,606,870	-197,986
1986	2,098,409	937,614	1,160,795
1987	1,543,007	1,108,498	434,509
1988	1,670,275	1,773,133	-102,858
1989	1,753,914	2,002,735	-248,821
1990	2,162,442	2,071,014	91,428
1991	2,372,612	2,093,474	279,138

NOTA: Los datos de 1991 son preliminares.

FUENTE: Ibidem.

BALANZA COMERCIAL DE INDUSTRIAS EXTRACTIVAS 1980-1991

Recordemos que dentro de la política comercial se planteaba el fomento de las exportaciones no petroleras, creemos que este planteamiento se cumplió en parte por las circunstancias externas poco favorables, relacionadas con las fluctuaciones en el precio

del petróleo, así como por el fomento de las exportaciones manufactureras, así pues como podemos apreciar en los cuadros II.50 y II.51, conforme declinaron las exportaciones que efectuaban las industrias extractivas en 1986, las exportaciones de la industria manufacturera comienzan un repunte considerable en su crecimiento a partir de 1987. En el caso de las industrias extractivas podemos señalar que sus exportaciones alcanzan un valor de 10,410,145 mil dólares en 1980, y para 1991 su valor llegó a 7,810,827 mil dólares. Sus importaciones pasan de 256,986 mil dólares a 398,087 mil dólares en los años anteriormente mencionados. Al mismo tiempo que sus exportaciones disminuyen, su saldo superávitario presenta una contracción, así pues mientras que en 1980 este obtuvo un valor de 10,153,249 mil dólares para 1991 llega a 7,412,740 mil dólares.

CUADRO II.50
BALANZA COMERCIAL DE INDUSTRIAS EXTRACTIVAS
1980-1991
(Miles de Dólares)

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1980	10,410,145	256,896	10,153,249
1981	14,515,584	279,261	14,236,323
1982	16,602,325	221,266	16,381,059
1983	15,666,879	143,700	15,523,179
1984	15,735,468	193,890	15,541,578
1985	13,819,073	212,736	13,606,337
1986	6,089,937	187,972	5,901,965
1987	8,452,980	256,180	8,196,800
1988	6,543,810	323,749	6,220,061
1989	7,896,587	387,669	7,508,918
1990	9,537,567	388,830	9,148,737
1991	7,810,827	398,087	7,412,740

NOTA: Los datos de 1991 son preliminares.

FUENTE: Ibidem.

BALANZA COMERCIAL MANUFACTURERA

1980-1991

En la Balanza Comercial Manufacturera se presenta un déficit permanente, el cual muestra un gran descenso durante el lapso de 1982 a 1987, pues a partir de 1988 cuando se inicia una expansión en el crecimiento de sus sus importaciones, el déficit también comienza a incrementarse. Sus exportaciones registraron un valor de 3,570,735 mil dólares en 1980 y llegan a 7,782,115 mil dólares en 1986, y de 1987 a 1991 su valor pasa de 10,588,115 mil dólares a 16,808,403 mil dólares respectivamente.

CUADRO II.51**BALANZA COMERCIAL MANUFACTURERA
1980-1991
(Miles de Dólares)**

AÑO	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1980	3,570,735	16,406,810	-12,836,075
1981	4,098,528	21,036,925	-16,938,397
1982	3,386,049	12,971,381	-9,585,332
1983	5,447,873	6,644,207	-1,196,334
1984	6,985,666	9,121,638	-2,135,972
1985	6,427,896	11,261,147	-4,833,251
1986	7,782,115	10,202,208	-2,420,093
1987	10,588,115	10,771,293	-183,178
1988	12,287,479	16,743,943	-4,456,464
1989	13,091,319	22,831,048	-9,739,729
1990	14,966,347	28,341,148	-13,374,801
1991	16,808,403	35,648,634	-18,840,231

NOTA: Los datos de 1991 son preliminares.

FUENTE: Ibidem.

En sus importaciones existen constantes fluctuaciones pues durante algunos años su comportamiento fue irregular alternando años de crecimiento con años de contracción, sin embargo como

apuntábamos anteriormente, a partir de 1988 su crecimiento es constante, en este año su valor fue de 16,743,943 mil dólares y para 1991 prácticamente duplican este valor, pues ascienden a 15,648,634 dólares. El déficit más bajo se registró en 1987 con -183,178 mil dólares y el más alto en 1991 con -18,840,231 mil dólares.

2. BALANZA COMERCIAL DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO 1980-1991

De 1980 a 1985 las exportaciones efectuadas por esta industria muestran inestabilidad alternando años de crecimiento con años de descensos y a partir de 1986 hasta 1991 su crecimiento fue constante.

En 1980 y 1981 la economía se encontraba bajo el auge petrolero, existía también un crecimiento de las exportaciones totales y en menor medida en las manufactureras, la producción de la Industria Textil y del Vestido obtuvo un crecimiento de 2.4% y 4.5% respectivamente; para estos años sus exportaciones alcanzan un valor de 449,764 mil dólares en 1980 y para 1981 descienden a 434,326 mil dólares.

En 1982 y 1983 cuando se manifestó la crisis en la economía mexicana, las exportaciones totales presentaron un crecimiento, las exportaciones manufactureras caen en 1982 y para 1983 se recuperan, en estos años la Industria Textil y del Vestido se encontraba en un estancamiento en su producción pues sus tasas de crecimiento fueron de -6.1% y -2.6%, sus exportaciones continuaron en descenso, sus valores llegaron a 300,643 mil dólares y 253,567

mil dólares, respectivamente.

En 1984 comenzaba una recuperación en la actividad económica, las exportaciones totales y las manufactureras presentan un incremento; en 1985 se advierte un desaceleramiento en la producción, se observa también una contracción en las exportaciones totales y manufactureras, para estos años el PIB de la Industria Textil y del Vestido registró una tasa de crecimiento de -0.3% y 2.4% respectivamente, en tanto que sus exportaciones en 1984 sumaron 457,429 mil dólares y para 1985 disminuyen a 215,156 mil dólares.

En 1986, nuevamente se presentan problemas en la economía, cae la producción, las exportaciones totales mientras que las manufactureras presentan un incremento, el PIB de la Industria Textil y del Vestido disminuye a -4.5%. Para 1987 se advierte un crecimiento positivo en la economía, existe un repunte en las exportaciones totales y manufactureras, por su parte el PIB de la Industria Textil y del Vestido llega a -2.3%, para estos años sus exportaciones inician un período de crecimiento sostenido, sus valores fueron de 270,645 mil dólares y de 474,211 mil dólares respectivamente.

En el bienio de 1988 y 1989 observamos una recuperación en el crecimiento de la producción de la Industria Textil y del Vestido, para estos años registró una tasa del 1.6% y 2.8%, respectivamente las exportaciones que efectuó esta industria se incrementan a 554,940 y 566,677 mil dólares, esta tendencia creciente también se presenta en las exportaciones totales y manufactureras.

En el bienio de 1990-1991, continua la expansión de las

CUADRO II.52
BALDO COMERCIAL DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO
 1980-1991
 (Miles de Dolares)

AÑOS	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1980	449,764	282,520	167,244
1981	434,326	405,012	29,314
1982	300,643	293,937	6,706
1983	253,567	48,651	204,916
1984	457,429	114,798	342,631
1985	215,156	133,078	82,078
1986	270,645	124,395	146,250
1987	474,211	140,679	333,532
1988	554,940	361,287	193,653
1989	566,677	640,787	(74,110)
1990	533,361	917,286	(383,925)
1991	632,305	1,248,840	(616,535)

NOTA: Cifras redondeadas.

FUENTE: Elaborado en base a datos proporcionados por SECOFI,
 Subsecretaría de Comercio Exterior, Dirección de Política de
 Comercio Exterior.

exportaciones totales y manufactureras, en la Industria Textil y del Vestido, se advierte una contracción en sus exportaciones en 1990 pues su valor llega a 533,361 mil dólares, sin embargo al año siguiente continúan su crecimiento y obtienen un valor de 632,305 mil dólares, en ambos años su producción registró un crecimiento de 2.8%.

En lo que respecta a sus importaciones, observamos un comportamiento inestable de 1982 a 1986, sin embargo a lo largo del período de 1980 a 1991 su tendencia es creciente, principalmente en los últimos 4 años del lapso mencionado.

En el bienio de 1980-1981 cuando la economía se encontraba bajo la influencia del auge petrolero y con la aplicación de la racionalización de la protección iniciada en 1977, las importaciones totales y las manufactureras presentan un crecimiento, asimismo las importaciones que efectuó la Industria Textil y del Vestido muestran un aumento al pasar de 282,520 mil dólares en 1980 a 405,012 mil dólares en 1981, para estos años se habían liberado un 61.2% y 62.6% de las fracciones de la TIGI correspondientes a esta industria

En 1982 y 1983, cuando se manifestó la crisis en la economía mexicana, se aplicó un control generalizado en las fracciones de la TIGI, las importaciones totales y manufactureras experimentaron una notable contracción, lo mismo sucedió con las importaciones de la Industria Textil y del Vestido las cuales obtuvieron un valor de 293,937 mil dólares y 48,651 mil dólares.

En 1984 al mejorar la situación económica y con base en una estrategia incluida en el PND y en el PRONAFICE, se inicia de

nueva cuenta el proceso de racionalización de la protección, por lo que en este año disminuye el porcentaje de fracciones de la TIGI controladas a 64.7% y se liberaron un 35.3%, ahora en lo que corresponde a la Industria Textil y del Vestido se controlaban 65.1% de sus fracciones y se habían liberado un 34.8%. En 1985 se aceleró este proceso de manera que se liberaron 29.6% de las fracciones de la TIGI y en la Industria Textil y del Vestido se habían liberado un 86.5% de sus fracciones, sin embargo no se observa un crecimiento inusitado en las importaciones totales, manufactureras y textiles, estas últimas registraron un valor de 114,798 en 1984 y de 133,078 mil dólares en 1985.

En 1986 continua la apertura comercial, sin embargo contrariamente a los efectos esperados, se advierte un descenso generalizado de las importaciones, al año siguiente cuando se encontraban libres de permiso de 96.1% de las fracciones de la TIGI y en la Industria Textil y del Vestido se liberaron el 90% de las fracciones arancelarias, observamos que las importaciones totales y manufactureras vuelven a su tendencia creciente, en el caso de las importaciones efectuadas por la Industria Textil y del Vestido, en 1986 se registró un valor de 124,395 mil dólares y para 1987 llegó a 140,679 mil dólares, como se puede percibir, aun no se presentaba un gran crecimiento en sus importaciones que se esperaba a causa de la apertura comercial.

En los años de 1988 y 1989 únicamente se controlaban el 3.4% y el 1.8% de las fracciones de la TIGI, mientras que en la Industria Textil y del Vestido se controlaban el 1.3% y el 0.09% de sus fracciones, es decir que prácticamente estaba concluido el proceso

de apertura comercial, a partir de estos años existe un gran incremento en las importaciones totales, manufactureras y de la Industria Textil y del Vestido, en el caso de estas últimas, en 1988 más que duplican el valor obtenido en el año anterior, registrando un total de 361,287 mil dólares y para 1989 llegan a 640,787 mil dólares.

En el bienio de 1990 y 1991 se mantiene el porcentaje de fracciones liberadas de la TIGI en 98.3%, además de que hasta 1990 en la Industria Textil y del Vestido se habían liberado el 99.9% de sus fracciones, para estos años se aprecia un aumento considerable de las importaciones totales, manufactureras y de la Industria Textil y del Vestido; en 1990 el valor de estas últimas creció hasta 917,286 mil dólares, para 1991 llegaron hasta 1,248,840 mil dólares, es decir que en este año casi duplican el valor que obtuvieron en 1989.

En el período de 1980 a 1988, el valor de las exportaciones textiles y del vestido superó al de sus importaciones por lo que su saldo siempre fue superávitario, el más alto se presentó en 1984 con 342,631 mil dólares y el menor se observó en 1982 con 6,706 mil dólares. A partir de 1989 con el enorme crecimiento de las importaciones su saldo fue deficitario y con tendencia creciente al pasar de 74,110 mil dólares en 1989 a 616,535 mil dólares a 1991.

2.1. PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO EN LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES TOTALES Y MANUFACTURERAS

La participación de las exportaciones de la Industria Textil y

del Vestido en las exportaciones totales y en las manufactureras presenta una tendencia descendente; así pues el nivel más alto de participación en las exportaciones totales se advierte en 1980 con 2.9%, mientras que el más bajo se registró en 1985 con 1%. Su participación en las exportaciones manufactureras muestra una gran caída pues mientras que en 1980 esta fue de 12.6%, para 1991 disminuye hasta 3.8%.

CUADRO II.53

PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO EN LAS EXPORTACIONES TOTALES Y MANUFACTURERAS 1980-1991.
Miles de Dólares
(Porcentajes)

AÑO	Participación de las exportaciones de la Ind. Text. y Vestido en las export. totales	Participación de las exportaciones de la Ind. Text. y del Vestido en las export. manufact.
1980	2.9	12.6
1981	2.2	10.6
1982	1.4	8.9
1983	1.1	4.7
1984	1.9	6.5
1985	1.0	3.3
1986	1.7	3.5
1987	2.3	4.5
1988	2.7	4.5
1989	2.4	4.3
1990	2.0	3.6
1991	2.3	3.8

FUENTE:Elaborado en base a los cuadros II.48,II.51 y II.52

En lo que corresponde a la participación de las importaciones de la Industria Textil y del Vestido en las importaciones totales y manufactureras, en ambos casos se advierte un incremento, pues su participación en las importaciones totales pasó de 1.4% en 1980 a 3.1% en 1991, cabe mencionar que esta fue su contribución más

elevada durante el período, en tanto que la más baja se observó en 1983 con 0.5%. En cuanto a su aportación dentro de las importaciones manufactureras, aumentó de 1.7% en 1980 a 3.5% en 1991, también ésta fue su contribución más elevada, y la menor se presentó en 1983 con 0.7%.

CUADRO II.54
PARTICIPACION DE LAS IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL Y DEL
VESTIDO EN EL TOTAL DE IMPORTACIONES MANUFACTURERAS .
Miles de dólares
(Porcentajes)

AÑO	Participación de las importaciones de la Ind. Text. y Vestido en el total de impor- taciones.	Participación de las importaciones de la Ind. Text. y Vestido en las importaciones manufactureras.
1980	1.4	1.7
1981	1.6	1.9
1982	2.0	2.3
1983	0.5	0.7
1984	1.0	1.3
1985	1.0	1.2
1986	1.0	1.2
1987	1.1	1.3
1988	1.8	2.1
1989	2.4	2.8
1990	2.8	3.2
1991	3.1	3.5

FUENTE:Elaborado en base a los cuadros II.48, II.51 y II.52

3. BALANZA COMERCIAL DE LA INDUSTRIA TEXTIL

1980-1991

A lo largo de la década de los 80, las exportaciones efectuadas por esta industria muestran un comportamiento irregular con tendencia al crecimiento, los años en que observamos un descenso

son los comprendidos entre 1981 y 1983, así como en 1985. Para 1980 las exportaciones textiles sumaron 402,309 mil dólares, mientras que en 1981, descienden para obtener un valor de 399,461 mil dólares, todavía esta industria presentaba un crecimiento positivo en su producción de 2.9%. En 1982 cuando se presenta la crisis en la economía mexicana, se advierte un descenso en las exportaciones textiles, cabe señalar que en este año la Industria Textil registró la tasa de crecimiento más baja de la década con -5.7%. En 1983 las exportaciones textiles continúan su descenso pues su valor llegó a 239,760 mil dólares, también en este año su producción presentó un crecimiento negativo de 2.8%. Para 1984 existe un crecimiento en sus exportaciones, pues en este año sumaron 412,384 mil dólares, es decir que incluso superaron el valor que habían obtenido en 1980. En el año de 1985 se presentó una expansión en la producción textil pues su tasa de crecimiento fue de 3.9%, sólo que sus exportaciones muestran una caída de manera que su valor descendió hasta 194,782 mil dólares. En 1986, la producción textil obtiene un crecimiento de -4%, y sus exportaciones se incrementan a 246,454 mil dólares, justamente en este año inician un período de constante crecimiento, tendencia que sostienen hasta 1991 cuando su valor llegó a 516,718 mil dólares.

En el bienio 1980-1981 cuando la economía experimentaba el auge petrolero y continuaba el proceso de racionalización de la protección iniciado en 1977, las importaciones textiles presentaron un crecimiento al pasar de 154,968 mil dólares en el primer año a 179,584 mil dólares en 1981. Posteriormente en 1982 y

CUADRO II.55

SALDO COMERCIAL DE LA INDUSTRIA TEXTIL
1980-1991
(Miles de Dólares)

AÑOS	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1980	402,309	154,968	247,341
1981	399,461	179,584	219,877
1982	280,076	132,133	147,943
1983	239,760	39,262	200,498
1984	412,384	80,924	331,460
1985	194,782	97,692	97,090
1986	248,454	94,643	153,611
1987	411,493	110,855	300,638
1988	472,720	244,114	228,606
1989	481,684	370,423	111,261
1990	452,401	547,173	(94,772)
1991	516,748	798,246	(281,498)

NOTA: Cifras redondeadas.

FUENTE: Elaborado en base a datos proporcionados por SECOFI,
Subsecretaría de Comercio Exterior, Dirección de Política de
Comercio Exterior.

1983 bajo una situación de crisis en la economía, con el control generalizado de las fracciones arancelarias, el valor de las importaciones textiles desciende a 132,133 mil dólares en 1982 y a 39,262 mil dólares. En 1984 ante las mejores perspectivas para la economía se eliminó el control absoluto de las fracciones de la TIGI, en este año el valor de las importaciones textiles fue de 80,924 mil dólares. Aún cuando en 1985 se efectuó la liberación de gran parte de las fracciones de la TIGI correspondientes a la Industria Textil y del Vestido, realmente no se observa un crecimiento acelerado de las importaciones textiles, pues su valor se ubicó en 97,692 mil dólares incluso, al año siguiente su valor disminuyó a 94,843 mil dólares. A partir de 1987 las importaciones textiles inician un período de crecimiento constante, en este año alcanzaron un valor de 110,855 mil dólares, en 1988 su valor más que duplica al del año anterior, pues llegan a 244,114 mil dólares. En 1989 cuando casi había concluido el proceso de liberación comercial, pues a nivel general encontraban libres un 98.2% de las fracciones de la TIGI y en la Industria Textil y del Vestido se liberaron un 99.9% de sus fracciones; en este año sus importaciones sumaron 370,423 mil dólares. En 1990 estas, se incrementaron hasta 547,173 mil dólares por lo que superan por primera vez en la década al valor de sus exportaciones. De 1989 a 1991 se duplica el valor de las importaciones efectuadas por la Industria Textil pues en este último año se ubican en 798,246 mil dólares, de manera que alcanzan la cifra más alta del período y

superan con mucho al valor de sus exportaciones.

A pesar de que por momentos se presentaba una disminución en las exportaciones textiles, a lo largo del período, su valor siempre superó al de las importaciones a excepción de 1990 y 1991, esto se reflejó en su saldo comercial el cual fue positivo hasta 1989, el superávit más elevado se observa en 1984 con 331,460 mil dólares y el más bajo en 1985 con 97,090 mil dólares, conforme las importaciones fueron creciendo en el lapso de 1987 a 1991, el superávit fue disminuyendo hasta convertirse en déficit, en 1990 su valor se ubicó en 94,772 mil dólares y en 1991 llegó a 282,498 mil dólares.

2.1 PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL EN LAS EXPORTACIONES TOTALES Y MANUFACTURERAS

1980-1991

En términos generales y con diversas variaciones, la participación de las exportaciones de la Industria Textil en las exportaciones totales y en las manufactureras fue decreciente. En cuanto a su contribución a las exportaciones totales observamos que en 1980 se ubicó en 2.6% y llegó a 1.9% en 1991, la participación más baja se presentó en 1985 con 0.9% y la más alta fue justamente en 1980. En su aportación hacia las exportaciones manufactureras, observamos una gran contracción pues mientras que en 1980 fue de 11.3%, para 1991 desciende hasta 3.1%, el porcentaje más alto se registró en 1980; el más bajo se presentó en 1985 y 1990 con 3%.

CUADRO II.56

PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL EN EL
TOTAL DE EXPORTACIONES Y EN LAS EXPORTACIONES MANUFACTURERAS
1980-1990.

Miles de Dólares
(Porcentajes)

AÑO	Participación de las exportaciones textiles en el total de exportaciones.	Participación de las exportaciones textiles en las exportaciones manufactureras.
1980	2.6	11.3
1981	2.0	9.7
1982	1.3	8.2
1983	1.1	4.4
1984	1.7	5.9
1985	0.9	3.0
1986	1.5	3.2
1987	2.0	3.9
1988	2.3	3.8
1989	2.1	3.7
1990	1.7	3.0
1991	1.9	3.1

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros II.48, II.51 y II.55

2.2 PARTICIPACION DE LAS IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL
EN LAS IMPORTACIONES TOTALES Y MANUFACTURERAS

1980-1991

De manera opuesta a lo sucedido con las exportaciones, las importaciones de esta industria muestran un crecimiento en su contribución hacia las importaciones totales y manufactureras en el período conocido. En lo que respecta a su participación en las importaciones totales, esta fue de 0.8% en 1980 y llegó a 2% en 1991, en este año se registró su nivel más alto mientras que el más bajo se observó en 1983. La aportación de las importaciones textiles en las importaciones manufactureras pasó de 0.9% en 1980

a 2.2% en 1991, el porcentaje más bajo se manifestó en 1983 con 0.6%.

CUADRO II.57

PARTICIPACION DE LAS IMPORTACIONES TEXTILES EN LAS IMPORTACIONES TOTALES Y EN LAS IMPORTACIONES MANUFACTURERAS 1980 - 1991.
Miles de Dólares
(Porcentajes)

AÑO	Participación de las importaciones text. en las importaciones totales	Participación de las importaciones text. en las Manufactureras.
1980	0.8	0.9
1981	0.7	0.9
1982	0.9	1.0
1983	0.4	0.6
1984	0.7	0.9
1985	0.7	0.9
1986	0.8	0.9
1987	0.9	1.0
1988	1.2	1.5
1989	1.4	1.6
1990	1.7	1.9
1991	2.0	2.2

FUENTE:Elaborado en base a los cuadros II.48, II.51 y II.55

3.3 BALANZA COMERCIAL DE LA INDUSTRIA TEXTIL POR CAPITULOS

1980-1991

A continuación presentamos el valor de las exportaciones e importaciones de la Industria Textil, ello comprende los capítulos del 50 al 60 del Catalogo de la TIGI y TIGE.

CAPITULO 50. SEDA

La primer observación que podemos hacer sobre este capítulo es que el valor de sus importaciones supera siempre al de sus

C U A D R O 11.58
 EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL POR CAPITULOS DE LA TIGE
 1980-1991
 (Miles de Dólares)

CAPITULOS	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991
50	26	24	187	35	180	11	0.8	45	2	23	2	85
51	13,428	24,273	26,838	46,092	75,029	41,180	72,295	110,667	3,437	4,493	4,293	4,245
52	17	42	34	44	48	5	47	170	137,976	147,192	147,584	142,707
53	18	95	106	114	625	428	164	1,742	2,153	2,218	1,704	1,627
54	0.1	119	2	8	31	0.8	4	10	132,472	138,624	135,589	123,814
55	338,692	313,204	194,422	126,199	223,539	102,271	92,132	128,784	121,319	122,418	98,386	155,730
56	7,550	12,519	23,085	29,076	55,631	25,684	59,997	126,343	26,835	26,973	22,109	33,480
57	21,986	33,129	23,963	14,617	16,754	2,238	2,272	2,312	36,598	24,811	25,541	36,074
58	3,038	2,584	1,831	4,165	10,352	5,426	7,357	16,442	4,501	4,933	4,878	6,214
59	13,698	12,127	8,438	16,406	24,266	15,124	11,541	16,544	5,411	5,204	9,702	6,777
60	3,855	1,345	1,171	3,004	5,927	2,415	2,644	8,432	2,016	4,795	2,812	5,894

274

NOTA: Cifras redondeadas

FUENTE: Elaborado en base a datos proporcionados por SECOFI,
 Subsecretaría de Comercio Exterior, Dirección de Política de
 Comercio Exterior.

C U A D R O 11. 59
IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA TEXTIL POR CAPITULOS DE LA TIGI
1980 - 1991
(Miles de Dólares)

CAPITULOS	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991
50	4,118	5,737	2,217	237	647	1,059	1,538	1,111	2,414	3,389	5,364	6,552
51	49,613	48,190	34,490	5,371	17,129	21,859	21,325	17,638	35,270	35,612	35,925	43,194
52	88	306	218	2	7	46	28	82	42,926	66,892	98,080	141,979
53	32,846	37,228	26,883	11,794	18,302	27,139	16,744	14,154	5,166	7,149	4,946	6,095
54	1,216	1,864	962	95	414	283	347	247	67,293	108,054	178,371	241,347
55	6,038	8,329	6,414	7,591	11,634	5,012	17,343	35,303	53,057	83,505	125,996	172,888
56	20,119	21,848	20,921	5,482	13,650	16,755	16,505	19,077	11,629	19,237	29,745	43,202
57	5,904	5,625	3,931	2,332	2,776	4,734	2,833	1,755	3,749	11,982	25,637	48,780
58	6,693	7,539	4,374	985	4,678	4,849	3,280	2,988	4,992	11,723	15,654	28,190
59	17,743	24,433	15,293	4,340	9,396	14,171	13,009	15,117	14,653	18,041	21,777	45,152
60	10,590	20,485	16,429	1,031	2,231	1,786	1,891	3,384	2,966	4,838	7,679	20,867

NOTA: Cifras redondeadas.

FUENTE: Elaborado en base a datos proporcionados por SECOFI,
 Subsecretaría de Comercio Exterior, Dirección de Política de
 Comercio Exterior.

exportaciones, esta diferencia nos muestra que la producción interna es insuficiente para satisfacer la demanda de este producto. Los años en los cuales el valor de las exportaciones es más elevado son: 1982 con 187 mil dólares, 1984 con 180 mil dólares y en menor medida en 1987 con 45 mil dólares. En contrapartida sus importaciones registran sus más altos valores en 1980 con 4,118; 1981 con 5,737; 1990 con 5,364 y 1991 con 6,552 miles de dólares respectivamente. (ver cuadros I.57 y I.58). El déficit de su balanza comercial más alto se presenta en 1991 con -6,467 miles de dólares, en tanto que el déficit más bajo se registra en 1983 con -202 mil dólares.

CAPITULO 51. LANA Y PELO FINO

Las exportaciones de este producto presentan un crecimiento constante desde 1980 hasta 1984 pues pasan de 13,428 a 75,029 mil dólares, respectivamente, asimismo se presenta un descenso en 1985 cuando obtienen un valor de 41,180 mil dólares, en los 2 años siguientes muestran expansión, alcanzando su valor más elevado de la década en 1987 con 110,667 mil dólares, cabe señalar que en los años que van de 1988 a 1991, el valor de sus exportaciones muestra un notable descenso. (ver cuadro I.57). En cuanto a sus importaciones, observamos que su valor más alto, lo obtienen en 1980 con 49,613 mil dólares mientras que el más bajo fue en 1983 con 5,371 mil dólares. Así pues la balanza comercial de este capítulo alterna periodos de déficit de 1980 a 1982 y de 1988 a 1991; con superávit de 1983 a 1987. El déficit más elevado se registró en 1991 con -38,949 mil dólares y el superávit más notable fue en 1987 con 93,091 mil dólares.

CUADRO II.60

SALDO COMERCIAL
1980-1991
(Miles de Dólares)
CAPITULO 50. SEDA
CAPITULO 51. LANA Y PELO FINO
CAPITULO 52. ALGODON

AÑO	CAPITULO 50	CAPITULO 51	CAPITULO 52
1980	-4,092	-36,185	-71
1981	-5,713	-21,917	-264
1982	-2,030	-7,652	-184
1983	-202	40,721	42
1984	-467	57,900	41
1985	-1,048	19,321	-41
1986	-1,537	50,971	19
1987	-1,066	93,031	88
1988	-2,412	-31,833	95,050
1989	-3,366	-31,119	80,300
1990	-5,362	-31,632	49,504
1991	-6,467	-38,949	728

FUENTE:Elaborado en base a los cuadros 58 y 59.

CAPITULO 52. ALGODON

El valor de las exportaciones de este producto es muy bajo iniciar la década así mientras que en 1980 su valor fue de 17 mil dólares, a partir de 1988 muestra un gran crecimiento, en este año su valor fue de 137,976 mil dólares y para 1991 llega a 142,707 mil dólares. Una situación muy parecida se presenta en las importaciones, pues en 1980 su valor había sido de 88 mil dólares, en 1988 comienzan a incrementarse de manera que su valor llegó a 42,926 dólares y en 1991 sumaban 141,979 mil dólares. Como podemos ver en el cuadro II.59 el superávit más alto se registra en 1988 con 95,050 y el déficit más alto se observa en 1981 con -264 mil

dólares.

CAPITULO 53. DEMAS FIBRAS TEXTILES VEGETALES

Este producto se caracteriza porque durante los años de 1980 a 1991 en todo momento el valor de sus exportaciones es superado por el de sus importaciones, las exportaciones alcanzan su valor más elevado en 1989 con 2,218 mil dólares, y sus importaciones presentan el valor más alto al comienzo de la década, en 1982 con 37,228 mil dólares. El déficit más notable se advierte en 1981 con -37,133 mil dólares.

CUADRO II.61

SALDO COMERCIAL
1980-1991
(Miles de Dólares)

CAPITULO 53. DEMAS FIBRAS TEXTILES VEGETALES
CAPITULO 54. FILAMENTOS SINTETICOS O ARTIFICIALES
CAPITULO 55. FIBRAS SINTETICAS O ARTIFICIALES

AÑOS	CAPITULO 53	CAPITULO 54	CAPITULO 55
1980	-32,828	-1,215.9	332,654
1981	-37,133	-1,745	304,875
1982	-26,777	-960	188,008
1983	-11,680	-87	118,608
1984	-17,677	-383	211,845
1985	-26,711	-282.2	97,259
1986	-16,580	-343	74,789
1987	-12,412	237	93,481
1988	-3,013	65,179	68,262
1989	-4,931	30,570	38,913
1990	-3,242	-40,782	-27,610
1991	-4,468	-117,533	-17,158

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 58 y 59

CAPITULO 54. FILAMENTOS SINTETICOS O ARTIFICIALES.

En el lapso de 1980 a 1987 el valor de sus exportaciones pasa

de 0.1 mil dólares a 10 mil dólares y a partir de 1988 existe un aceleramiento en el crecimiento de estas pues en este año obtuvieron un valor de 132,472 mil dólares y para 1991 sumaban 123,814 mil dólares. En cuanto al valor de sus importaciones también existe una expansión a partir de 1988 cuando alcanzan un valor de 67,293 mil dólares para incrementarse a 241,347 mil dólares en 1991. El saldo comercial de filamentos sintéticos o artificiales también se caracteriza por ser deficitario, el saldo negativo más alto se observa en 1991 con 117,533 mil dólares; el superávit más elevado fue en 1988 con 65,179 mil dólares.

CAPITULO 55. FIBRAS SINTETICAS O ARTIFICIALES.

Este capítulo presenta los valores más altos de las exportaciones de todos los capítulos que comprenden a la Industria Textil, esto contribuye a la obtención de saldos comerciales positivos en casi todos los años de la década de los 80 la excepción se presenta en los años de 1990 y 1991. A partir de 1987 el valor de las importaciones efectuadas dentro de este capítulo inicia una tendencia creciente en este año llega a 35,303 y para 1991 alcanza un valor de 172,888; ello explica la disminución del superávit en el bienio 1990-1991. El superávit más elevado se manifiesta en 1980 con 332,654 mil dólares, en contrapartida el déficit más alto se observa en 1990 con 27,610 mil dólares.

CAPITULO 56. GUATA, FIELTRO O TELA SIN TEJER.

En la mayoría de los años comprendidos en el lapso de 1980 a 1991 el valor de las exportaciones supera al de las importaciones; así pues en 1987 observamos que el valor de las exportaciones alcanza su nivel más alto con 126,343 mil dólares, por su parte

Las importaciones muestran su mayor valor en 1991 con 43,202 mil dólares. En su balanza comercial el superávit más notable se manifiesta en 1987 con 107,266 mil dólares, mientras que el déficit más pronunciado se presenta en 1980 con 12,569 mil dólares.

CUADRO II.62

BALANZA COMERCIAL
1980-1991
(Miles de Dólares)
CAPITULO 56. GUATA, FIELTRO O TELAS SIN TEJER
CAPITULO 57. ALFOMBRAS
CAPITULO 58. TEJIDOS ESPECIALES, ENCAJE, PASAMANERIA
Y BORDADOS

AÑOS	CAPITULO 56	CAPITULO 57	CAPITULO 58
1980	-12,569	16,082	-3,655
1981	-9,329	27,504	-4,955
1982	2,164	20,032	-2,543
1983	23,594	12,285	3,180
1984	41,711	13,978	5,674
1985	8,929	-2,496	577
1986	43,492	- 561	4,077
1987	107,266	557	13,454
1988	15,206	32,849	-491
1989	7,736	12,829	-6,790
1990	-7,636	-96	-10,776
1991	-9,722	-12,706	-21,976

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 58 y 59

CAPITULO 57. ALFOMBRAS

El valor más bajo de las exportaciones de alfombras se observa en los años de 1985 con 2,238 mil dólares; mientras que el más alto se presenta en 1991 con 36,074 mil dólares. En cuanto a sus importaciones, el valor más pequeño se produce en 1982 con 2,332 mil dólares y también el más elevado se encuentra en 1991 con

48,780 mil dólares. En su balanza comercial predomina el superávit, el cual alcanza su mayor magnitud en 1988 con 32,849 mil dólares; en tanto que su déficit más grande se produce en 1991 con -12,706 mil dólares.

58. TEJIDOS ESPECIALES, PASAMANERIA Y BORDADOS

La mayor expansión de sus exportaciones se presenta en 1987 cuando obtienen un valor de 16,442 mil dólares, mientras que en 1982 apenas había llegado a 1,831 mil dólares; por otra parte, sus importaciones que en 1988 habían sumado 4,992 mil dólares pasan a 11,723 mil dólares en 1989 y a partir de este año y hasta 1991 continúan su crecimiento, para este último año su valor fue de 28,190. En lo que se refiere a su balanza comercial, como podemos ver en el cuadro II.61 existe un predominio del saldo negativo, precisamente el más notable fue en 1991 con 21,976 dólares y el superávit más relevante se advierte en 1984 con 5,674 dólares.

CAPITULO 59. TEJIDOS IMPREGNADOS, RECUBIERTOS O REVESTIDOS

El valor más alto de sus exportaciones se presentó en 1984 con 24,266 mil dólares, mientras que alcanza sus niveles más bajos en 1988 y 1989 con 5,411 y 5,204 dólares, respectivamente. En los años que van de 1987 a 1991 existe un constante crecimiento de las importaciones efectuadas bajo este capítulo pues estas pasan de 15,117 y 45,152 mil dólares, para los años mencionados. Su balanza comercial se caracteriza por ser deficitaria, el saldo negativo más alto se produce en 1991 con 38,375 mil dólares; tan sólo en 3

años se puede observar un superávit, el más alto fue en 1984 con 14,870 mil dólares.

CAPITULO 60 TEJIDOS DE PUNTO

Las exportaciones de tejidos de punto llegan a su nivel más bajo en 1982 con 1,171 mil dólares y su valor más alto se observa en 1987 con 8,432 mil dólares. Sus importaciones registran un notable descenso pues en 1982 habían sumado 16,429 y pasan a 1,031 en 1983, sólo hasta 1991 vuelven a incrementarse para alcanzar un valor de 20,667. En su balanza comercial el superávit más alto se registra en 1987 con 5,048 mil dólares y su déficit más pronunciado se presentó en 1981 con 19,140 mil dólares.

CUADRO II.63

BALANZA COMERCIAL 1980-1991 CAPITULO 59. TEJIDOS IMPREGANDOS RECUBIERTOS O REVESTIDOS CAPITULO 60. TEJIDOS DE PUNTO

AÑO	CAPITULO 59	CAPITULO 60
1980	-4,045	-6,735
1981	-12,306	-19,140
1982	-6,855	-15,258
1983	12,066	1,973
1984	14,870	3,696
1985	953	629
1986	-1,468	753
1987	1,427	5,048
1988	-9,242	-950
1989	-12,837	-43
1990	-12,075	-5,067
1991	-38,375	-14,873

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros 58 y 59

4. BALANZA COMERCIAL DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO

1980-1991

Contrariamente a lo sucedido en la Industria Textil, el valor de las exportaciones de la Industria del Vestido generalmente no logra superar al de sus importaciones. En el bienio 1980-1981, su producción registró una tasa de crecimiento de 3.5% y 5.1%, en estos mismos años sus exportaciones obtuvieron un valor de 47,456 mil dólares y disminuyen a 34,864 mil dólares en 1981. En los años de 1982, 1983 y 1984, resintiendo la crisis de la economía, su producción muestra un estancamiento al registrar tasas de crecimiento negativas de manera consecutiva, para 1982 y 1983 sus exportaciones continúan en descenso de manera que su valor fue de 20,567 y 13,807 mil dólares respectivamente, para 1984 presentan un aumento, por lo que su valor llegó a 45,045 mil dólares. En 1985 aunque su producción registra una recuperación al crecer en 0.4%, sus exportaciones nuevamente se contraen, y su valor llega a 20,374 mil dólares. En el bienio 1986-1987, se advierte de nueva cuenta un estancamiento en su producción sus tasas de crecimiento para estos años fueron de -5.2% y de -4.3% respectivamente, mientras que sus exportaciones se incrementaron por lo que su valor se ubicó en 22,191 mil dólares en 1986 y en 62,718 mil dólares en 1987. Así pues, a partir de este año la expansión de las exportaciones fue constante, pues mientras que en 1988 su valor fue de 82,220 mil dólares, para 1991 este ascendió a 115,557 mil dólares, cabe señalar que en estos últimos 3 años su producción también registró un crecimiento constante.

En lo concerniente a sus importaciones observamos que sus

CUADRO 11.84
SALDO COMERCIAL DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO
1980-1991
(Miles de Dólares)

AÑOS	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	SALDO
1980	47,456	127,552	(80,096)
1981	34,864	225,428	(190,564)
1982	20,567	161,804	(141,237)
1983	13,807	9,389	4,418
1984	45,045	33,875	11,170
1985	20,374	35,386	(15,012)
1986	22,191	29,552	(7,361)
1987	62,718	29,824	32,894
1988	82,220	117,173	(34,953)
1989	84,993	270,364	(185,371)
1990	80,960	370,113	(289,153)
1991	115,557	450,594	(335,037)

NOTA: Cifras redondeadas.

FUENTE: Elaborado en base a datos proporcionados por SECOFI,
 Subsecretaría de Comercio Exterior, Dirección de Política de
 Comercio Exterior.

valores más altos se presentaron tanto al inicio como al final del período de estudio, sobre todo a partir de 1988 su crecimiento fue sumamente elevado. En el bienio del auge petrolero y de la aplicación de la política de racionalización de la protección, esto es en 1980-1981, sus importaciones se incrementan de 127,552 mil dólares a 225,428 mil dólares, respectivamente. En el bienio de crisis económica y bajo el control generalizado de las fracciones de la TIGI, el valor de las importaciones presentan un descenso al obtener un valor de 161,804 mil dólares en 1982 y de 9,389 mil dólares en 1983. Posteriormente con la recuperación económica y la reanudación de la liberación de importaciones, en 1984 su valor se ubica en 33,875 mil dólares. En 1985 aunque se libera un buen porcentaje de las fracciones de la TIGI, sus importaciones no muestran un incremento excesivo, pues en este año llegaron a 35,386 mil dólares, al año siguiente disminuyen a 29,552 mil dólares, para 1987 a pesar de que gran parte de las fracciones de la TIGI correspondientes a la Industria Textil y del Vestido se habían liberado (90%), las importaciones registran un ligero aumento al registrar un valor de 29,824 mil dólares. A partir de 1988 el valor de las importaciones de prendas de vestir comienzan a crecer de manera acelerada, para entonces obtuvieron un valor de 117,173 mil dólares, en este año se encontraban libres un 98.7% de las fracciones de la Industria Textil y del Vestido; en 1989 su valor más que se duplica, al llegar a 270,364 mil dólares, para 1990 continua su expansión y su valor se ubicó en 370,113 mil dólares, debemos tener presente que en el bienio 1989-1990 se habían liberado un 99.9% de las fracciones de la

Industria Textil y del Vestido, finalmente para 1991 las importaciones de la Industria del Vestido alcanzan un valor de 450,594 mil dólares.

El saldo de la balanza comercial de la Industria del Vestido casi siempre fue deficitario a excepción de 1983, 1984 y 1987, cuando su superávit obtuvo un valor de 4,418; 11,170 y 32,894 mil dólares respectivamente. En el bienio de 1980 y 1981 el déficit fue creciente, sin embargo es a partir de 1988 cuando este registra un notable crecimiento que coincide con el aumento acelerado de las importaciones. El déficit al iniciar la década se ubicó en 80,096 mil dólares y para 1981 alcanzó un valor de 190,564 mil dólares, el saldo negativo más alto se observa en 1991 con 335,037 mil dólares y el menor en 1988 con 34,953 mil dólares.

4.1. PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO EN LAS EXPORTACIONES TOTALES Y EN LAS EXPORTACIONES MANUFACTURERAS.

Como podemos apreciar en el cuadro II.64, la participación de las exportaciones de la Industria del Vestido, presenta constantes variaciones, al iniciar la década de los 80 su participación en las exportaciones totales fue de 0.3% y muestra un descenso en 1981 y 1982, es hasta 1987 cuando de nuevo comienza a incrementar su contribución al total, finalmente observamos que en 1991 su participación fue de 0.4%. En lo que respecta a su aportación a las exportaciones manufactureras advertimos un descenso pues mientras que en 1980 esta había sido de 1.3% para 1991 se ubicó en 0.7%, la mayor participación se registró en 1980 y la menor en

1983, 1984 y 1985 con 3%.

CUADRO II.65

PARTICIPACION DE LAS EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO EN
EL TOTAL DE EXPORTACION Y EN LAS EXPORTACIONES MANUFACTURERAS
1980-1991.
(Miles de Dólares)
Porcentajes.

AÑO	Participación de las exportaciones de la Industria de Vestido en el total de exportaciones.	Participación de las exportaciones de la Industria de Vestido en las exportaciones manufactureras.
1980	0.3	1.3
1981	0.2	0.9
1982	0.1	0.6
1983	0.1	0.3
1984	0.2	0.6
1985	0.1	0.3
1986	0.1	0.3
1987	0.3	0.6
1988	0.4	0.7
1989	0.4	0.6
1990	0.3	0.5
1991	0.4	0.7

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros II.48, II.51 y II.64

4.2. PARTICIPACION DE LAS IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA DEL
VESTIDO EN LAS IMPORTACIONES TOTALES Y MANUFACTURERAS

1980-1991

La participación de las importaciones de prendas de vestir en las importaciones totales pasó de 0.6% en 1980 a 1.1% en 1991, su contribución más baja se presentó en 1986 y 1987 con 0.2%. El nivel más alto se observó en los años de 1982, 1990 y 1991 cuando su aportación fue de 1.1%.

En lo que respecta a su participación en las importaciones manufactureras, también existe un incremento, pues en 1980 había sido de 0.8% y para 1991 llegó a 1.3%. Debemos apuntar que su menor contribución se produce en 1983 con 0.1% y a partir de 1987 su aportación comienza a crecer de manera constante al pasar de 0.3% en este año a 1.3% en 1991.

CUADRO II.66

PARTICIPACION DE LAS IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO EN EL TOTAL DE IMPORTACIONES Y EN LAS IMPORTACIONES MANUFACTURERAS 1980 - 1991.
Miles de Dólares
(Porcentajes)

AÑO	Participación de las importaciones de la Industria de Vestido en las importaciones totales.	Participación de las importaciones de la Industria de Vestido en las importaciones manufactureras.
1980	0.6	0.8
1981	0.9	1.1
1982	1.1	1.2
1983	0.1	0.1
1984	0.3	0.4
1985	0.3	0.3
1986	0.2	0.3
1987	0.2	0.3
1988	0.6	0.7
1989	1.0	1.2
1990	1.1	1.3
1991	1.1	1.3

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros II.48, II.51 y II.64

4.3. BALANZA COMERCIAL DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO

POR CAPITULOS 1980-1991

CAPITULO 61.PRENDAS Y COMPLEMENTOS DE VESTIR

DE PUNTO

Todo indica que la demanda de estos productos es superior a la producción nacional pues las importaciones con frecuencia rebasan el valor de las exportaciones, estas últimas en 1980 suman 43,111 mil dólares, su valor más alto se observa en 1987 con 44,040 mil dólares y para 1983 obtienen su valor más bajo con 10,348 mil dólares; en lo que se refiere a las importaciones podemos apreciar que en los años de 1980 a 1982 se presentan los valores más altos, tal vez el más sobresaliente se produce en 1981 con 194,946 mil dólares; el valor más bajo se registró en 1983 con 8,337. En su balanza comercial predomina el signo negativo, el déficit más alto se presentó en 1981 con 161,525 mil dólares y en 1987 se presenta el superávit más amplio con 18,011 mil dólares.

CAPITULO 62. PRENDAS Y COMPLEMENTOS DE VESTIR

EXCEPTO PUNTO

Dentro de este capítulo también se observa un valor superior de las importaciones sobre las exportaciones, ello resulta en la tendencia deficitaria de su balanza comercial. Así por ejemplo, mientras que el valor más alto de las exportaciones fue de 49,100 mil dólares en 1991, las importaciones llegan hasta 317,280 mil dólares, en este mismo año por lo que su saldo fue de -268,180 mil dólares. Por otra parte señalaremos que el valor más bajo de sus exportaciones se presentó en 1981 con tan sólo 1,394 mil dólares; en las importaciones el nivel más bajo se observó en 1983 con 896 mil dólares. El superávit más alto se registra en 1983 con 2,527 mil dólares.

CAPITULO 63. LOS DEMAS ARTICULOS TEXTILES, CONFECCIONADOS

Las exportaciones de estos productos presentan bajos valores

CUADRO 11.67

EXPORTACIONES DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO POR CAPITULOS DE LA TIGE
1960-1991
(Miles de Dólares)

CAPITULO	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991
61	43,111	33,421	18,984	10,348	39,636	14,281	16,067	44,040	21,115	35,106	30,004	38,028
62	4,238	1,394	1,493	3,423	5,207	6,087	6,160	18,619	41,271	29,604	29,316	49,100
63	109	49	90	30	202	6	24	59	19,834	21,283	21,641	28,429

NOTA: Cifras redondeadas.

FUENTE: Elaborado en base a datos proporcionados por SECOFI,
Subsecretaría de Comercio Exterior, Dirección de Política de
Comercio Exterior.

CUADRO II. 88
IMPORTACIONES DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO POR CAPITULOS DE LA TIGI
 1980 - 1991
 (Miles de Dólares)

CAPITULO	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991
61	112,034	194,946	141,059	8,337	28,674	31,716	25,853	26,029	28,489	80,047	92,939	90,784
62	14,845	29,291	20,370	896	4,757	3,620	3,664	3,018	77,110	166,989	248,952	317,280
63	613	1,191	376	156	444	49	35	777	11,574	23,328	28,222	42,530

NOTA: Cifras redondeadas.

FUENTE: Elaborado en base a datos proporcionados por SECOFI,
 Subsecretaría de Comercio Exterior, Dirección de Política de
 Comercio Exterior.

hasta 1987, pues a partir de 1988 muestran una constante expansión; como se puede ver en el cuadro II.66 en 1980 su valor fue de 109 mil dólares y pasan a 28,429 mil dólares en 1991. Sus importaciones también muestran un repunte a partir de 1988, pues mientras que en 1987 sumaban 59 mil dólares, para 1991 obtienen un valor de 19,834 mil dólares. Su saldo es deficitario en todos los años, el mayor se presentó en 1991 con 14,101 mil dólares.

CUADRO II.69

BALANZA COMERCIAL 1980-1991

CAPITULO 61.PRENDAS Y COMPLEMENTOS DE VESTIR DE PUNTO
 CAPITULO 62.PRENDAS Y COMPLEMENTOS DE VESTIR EXCEPTO PUNTO
 CAPITULO 63.LOS DEMAS ARTICULOS TEXTILES, CONFECCIONADOS

AÑO	CAPITULO 61	CAPITULO 62	CAPITULO 63
1980	-68,983	-10,609	-504
1981	-161,525	-27,897	-1,142
1982	-122,075	-18,877	-286
1983	2,011	2,527	-120
1984	10,962	450	-242
1985	-17,435	2,467	-43
1986	-9,846	2,496	-11
1987	18,011	15,601	-718
1988	-7,374	-35,839	8,260
1989	-44,941	-138,385	-2,045
1990	-62,935	-219,636	-6,581
1991	-52,756	-268,180	-14,101

FUENTE: Elaborado en base a los cuadros II.67 y II.68

COMENTARIOS Y PERSPECTIVAS

En estos comentarios abordamos varios temas: 1.La Industria Textil y del Vestido en el contexto mundial, 2.Opiniones en torno a la apertura comercial, 3.El Convenio Bilateral con Estados Unidos en Materia de Textiles y 4.El Tratado de Libre Comercio y la Industria Textil y del Vestido.

1.La Industria Textil y del Vestido en el Contexto Mundial

El mercado Textil y del Vestido a nivel mundial incluye como principales países exportadores de textiles tanto de insumos, fibras y maquinaria a EU, China, Japón, Corea, Hong Kong e Italia mientras que los principales importadores tanto de materias primas como de productos terminados, son los países de la Comunidad Económica Europea, Estados Unidos, Hong Kong y China.

Así entre los grandes competidores que la Industria Textil y del Vestido mexicana deberá enfrentar, incluimos a ciertos países de la Cuenca del Pacífico que sobresalen por registrar altas tasas de crecimiento del Producto Bruto, que cuentan con industrias de alta tecnología así como los más elevados niveles de productividad. Entre ellos se cuenta con algunos NIC's como son Corea del Sur, Taiwán, y Hong Kong, además de otros Países de Reciente Industrialización como Singapur, Tailandia, Indonesia y Filipinas los cuales a partir de 1987 han incrementado significativamente sus exportaciones Textiles y Prendas de Vestir.

Consideramos que la apertura comercial de la economía mexicana plantea diferentes retos a la Industria Textil y del Vestido, pues esta industria deberá consolidar la recuperación que mostró en

años recientes para que por una parte logre superar definitivamente el estancamiento de su producción que manifesto a lo largo de los años 80, así como para contar con las bases que le permitan enfrentar tanto a la competencia exterior que se da a nivel interno con el crecimiento de las importaciones como a la competencia que se da a nivel mundial para colocar e incrementar sus exportaciones.

2. Opiniones en torno a la Apertura Comercial

A continuación abordaremos las opiniones que se presentaron en torno al proceso de liberación de importaciones. En artículos de periódicos y revistas se afirma que la apertura comercial ha afectado seriamente a la Industria Textil y del Vestido, además se han publicado entrevistas y artículos en donde los Presidentes de las Camaras Textil y del Vestido, exponen los inconvenientes de esta medida, así por ejemplo en 1991, el entonces Presidente de la Cámara Nacional de la Industria del Vestido, Víctor Miklos comentaba que "las importaciones de ropa crecen vertiginosamente e inundan de chatarra al mercado, la capacidad de compra de ropa de nuestro mercado disminuye y nuestra respuesta exportadora marcha con gran lentitud"⁴⁴⁾, en tanto que el Presidente de la Cámara Nacional de la Industria Textil, Mayer Zaga Galante, señalaba que "la situación actual de la Industria es bastante difícil, con frecuencia se sabe que alguna empresa está en dificultades o a punto de cerrar, la apertura comercial del país trajo consigo una importación indiscriminada de productos en condiciones

44) Miklos, V. "XLVI Asamblea General Ordinaria de la Cámara Nacional de la Industria del Vestido". En El Financiero, 18 de Abril de 1991. Pág. 43.

45) desleales", agrega que "la apertura se dió en forma diferente a como el gobierno la tenía programada, no cumplió con sus propuestas pues en un momento dado se aceleró totalmente sin permitir a los industriales adecuarse. La Industria Textil no ha podido asimilar la apertura, las autoridades deben observar esta situación, pues de lo contrario entrará debilitada al Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos y Canadá", indicaba también que "en la región de Puebla y Tlaxcala 60 empresas cerraron durante 1990, en tanto que en los últimos 3 o 4 años la CANAINTEX perdió alrededor de 300 socios, es decir de 1200 agremiados, pasó a cerca de 900". Añadió que si el Gobierno les diera un respiro, los pequeños y medianos empresarios podrían prepararse para entrar a ciertos nichos dentro del Tratado de Libre Comercio".

En esta misma entrevista, comentaba que durante muchos años la industria nacional abasteció sola el mercado interno y lo hizo bien, ya que "nunca hicieron falta los productos que están ingresando a precios subsidiados con los cuales nunca podrá competir", al respecto nosotros podemos confirmar que efectivamente el saldo comercial de la Industria Textil fue superávitario de 1980 a 1989 (ver cuadro II.55), en este artículo el Presidente de la CANAINTEX apuntaba que las importaciones han tomado cerca de 40 o 50% del mercado nacional, de manera que el aumento de la demanda no esta siendo atendido por los productores nacionales, sin embargo, subrayaba que con las prácticas desleales no se puede competir.

45) Zúñiga, Ma. Elena. "Difícil situación de la Industria Textil, por la apertura". En Análisis El Financiero. 12 de Agosto de 1991". Pág. 6A.

Así pues, como podemos apreciar con la apertura se presentó de manera frecuente una queja respecto a que en el mercado nacional los textiles o prendas de vestir de importación se venden a precios inferiores aún del costo de las materias primas y al de su elaboración lo cual indica que reciben subsidios de sus países de origen o bien son artículos de saldo o contrabando. Es conveniente mencionar que en el reciente Programa para Promover la Competitividad e Internacionalización de la Industria Textil y de la Confección, se hizo un diagnóstico sobre las Prácticas Desleales de Comercio Internacional, en donde se informaba que durante el período de Enero de 1987 a Enero de 1992, sólo el 5% de las investigaciones realizadas en México sobre antidumping y antisubvención, correspondieron a productos de la Industria Textil y del Vestido.

De acuerdo a la SECOFI, la baja participación del sector textil en las investigaciones antidumping y antisubvención se explica, en gran medida, por el desconocimiento que tienen las empresas sobre la legislación para la defensa contra dichas prácticas comerciales; así como por la percepción de que los procesos de investigación son demasiado largos e implican altos costos para las empresas denunciantes. A pesar de ello la industria manifiesta que existen importaciones, sobre todo de algunos países de Asia (Tailandia y China Popular), a precios por debajo de los costos internacionales de la materia prima, concretamente se refieren a sueteres, jerseys y pantalones provenientes de Tailandia así como de abrigos y chaquetones de China Popular..

Aquí deseamos incluir la información de una entrevista que

efectuamos el pasado 3 de Noviembre de 1992, con el Director de Estudios Económicos de la CANAINTEEX, el Lic.García, en donde nos comentaba que es desalentador el reporte contra prácticas desleales porque efectivamente es muy costoso, y prácticamente tienen que hacer una labor de detectives para saber quién está importando, de donde provienen dichas importaciones, posteriormente se tiene que ir al país de origen y buscar a la empresa que realiza esas exportaciones, después de todo esto, se debe venir a reportar a la SECOFI e iniciar una serie de trámites.

Uno de los problemas que enfrentó la Industria del Vestido con la apertura comercial, fue el ingreso de ropa de baja calidad o bien de ropa usada, en el Programa mencionado anteriormente, se indicaba que las cifras de este tipo de comercio que reportaba la SECOFI son menores a las que reportaba el Departamento de Comercio de Estados Unidos, lo cual significaba que una parte de las Importaciones de México son de contrabando, por ello se suponía que se introducía ropa usada bajo las fracciones en que se clasifican los trapos, además de que se observó que el 74% de las importaciones de trapos ingresó por las aduanas de Nuevo Laredo y Matamoros. Al respecto el Lic.García consideraba que la caída del ingreso ha provocado que las personas prefieran comprar ropa usada, lo cual perjudica inevitablemente a la Industria del Vestido nacional.

Otro problema importante, es el relacionado a la subfacturación, pues constituye otra de las prácticas que dañan a la industria nacional, ya que la obliga a competir contra productos que no han pagado los impuestos correspondientes.

Aunque existen razones para considerar que la apertura comercial se ha dado en términos desventajosos para la Industria Textil y del Vestido, ello no puede generalizarse para todas las empresas que la integran, ni para todas las importaciones que se efectúan, pues en el caso de las grandes industrias textiles, con vocación exportadora, la apertura comercial, les ha permitido efectuar importaciones necesarias para renovar sus procesos productivos.

Dentro de los datos disponibles debemos mencionar que entre 1987 y 1989, el total de compras al exterior de insumos maquinaria y equipo del sector textil se incrementó de 126 a 240 millones de dólares, los principales artículos que se importaron son: telares 51 millones de dólares, maquinaria para fabricar género de punto 53 millones dólares, aparatos para tintorería y acabado textil 41 millones de dólares y aparatos para preparar materiales textiles 23 millones de dólares.⁴⁶⁾

La apertura comercial afecta a aquellas empresas micro, pequeñas e incluso medianas que integran a estas industrias, según nos informaba el Director de Estudios Económicos de la CANAINTEC, debido a que no se han modernizado por falta de recursos económicos y sus productos no tienen un nivel competitivo en costos, por ello algunas empresas prefieren cerrar de manera temporal o definitivamente. Un ejemplo de esto se da en el poblado de Moroleón, Guanajuato en donde existían decenas de empresas familiares que se dedicaban a la producción de artículos de

46) Niguel Tenorio, Rúben. "Acelerado crecimiento de las importaciones con la apertura". En Análisis El Financiero. 13 de Junio de 1991. Pág. 8A.

vestir, abarcando todas las fases de la producción, contaban con telares rudimentarios y ante la entrada de ropa usada o de los países asiáticos, como Taiwán, observan que no pueden abatir sus costos, por lo que sus alternativas han sido cerrar o bien cambiar de giro, es decir pasar de la producción a la comercialización, pues en todo caso prefieren vender puesto que ya tienen clientes seguros a los que anteriormente les ofrecían las mercancías que ellos mismos producían.

Otro punto de vista desde el cual podemos abordar la problemática generada por la apertura comercial, consiste en considerar que la propensión del consumidor a adquirir productos extranjeros se explica por la falta de calidad, alto precio y malos diseños que existían en el sector hasta antes de la liberación de las importaciones, por eso las preferencias de los consumidores se orientaron hacia los productos del exterior, que en algunos casos resultaban novedosos. En un resumen de un estudio efectuado por el Boston Consulting Group, publicado en El Financiero, se informaba que en la Industria Textil existe un bajo nivel de competitividad, lo cual obedece en general al empleo de tecnología obsoleta, falta de capacitación, reducido nivel de productividad instalada y elevados costos de producción.⁴⁷⁾

Aún cuando reconocemos la existencia de estos problemas, también estamos de acuerdo en que la apertura comercial, por lo menos en este sector no fue paulatina o "gradual" como se indicaba en el Plan Nacional de Desarrollo o en el PRONAFICE o el PROFIEIX,

47) López Espinosa, Socorro. "Fuerte merma en la producción y ventas textiles mexicanas". En El Financiero, 4 de Junio de 1991. Pág. 18.

por esta razón creemos que no se vigiló de manera adecuada que las importaciones que ingresaban al país cumplieran con las normas aduanales de etiquetación y garantía,⁴⁸⁾ si bien ya existía la reglamentación para vigilar las importaciones, sin embargo, no se aplicó debidamente, por lo que se presentó una fuerte presión sobre estas industrias para resistir la competencia desleal, el contrabando, la subfacturación, la importación de ropa usada, y aunado a lo anterior se sumaron las importaciones legales.

3.El Convenio Bilateral con Estados Unidos en Materia de Textiles

Consideramos que la importancia de este acuerdo radica en que a dicho país se destina más del 70% de las exportaciones textiles, según información del Boston Consulting Group, en el artículo que mencionamos anteriormente,⁴⁹⁾ también debemos tener presente que actualmente para penetrar al mercado de Estados Unidos se debe solicitar cuota textil,⁵⁰⁾ pues en estos momentos no es libre la exportación a dicho país, sin embargo México no tiene cuotas

48) Al respecto podemos señalar que apenas el 23 de Octubre de 1990 se publicó en el Diario Oficial un Acuerdo en el que se establecía la información que deben presentar los textiles, las prendas de vestir y sus accesorios, en el cual no especificaban los datos que debían incluir tales productos de origen nacional y extranjero a fin de proporcionar información suficiente para evitar confusión o engaño hacia los consumidores, lo mas asombroso de esto es que la mayoría de los requisitos ya eran exigibles desde 1982 y a este acuerdo sólo se le incluyó el requisito de los contribuyentes.

49) López Espinosa, Socorro. "Fuerte Merma en la Producción y Ventas Textileras Mexicanas". En El Financiero, 4 de Junio de 1991. Pág. 18

50) Teniendo como base la cuota establecida en el Convenio, la SECOFI distribuye los montos de exportación entre los diferentes productores.

restringidas o límites cuantitativos a la importación de ropa y textiles, por ello los Presidentes de las Camaras Textil y del Vestido, exponían su inquietud, buscando una mayor reciprocidad o bien protestaban por que "las cuotas son tan pequeñas, que constituyen una limitación para incrementar nuestras exportaciones de textiles y prendas de vestir a Estados Unidos"⁵¹⁾ exponía V.Miklos representante de la Camara del Vestido; en tanto que el presidente de la Camara Textil indicaba que "por más que el Gobierno habla de la importancia de la Industria Textil a nivel nacional, no aplica el Acuerdo Multifibras que da la facultad de imponer cuotas a los productores que distorsionen el mercado, pues si se aplicarán la industria comenzaría a tener un horizonte"⁵²⁾ Asimismo se presenta otra inconformidad, pues aunque no se cubren totalmente las cuotas de asignación por parte de la industria nacional, existe el reclamo de que se cuenta por igual a la fabricación mexicana y a la de las maquiladoras, pues se estima que estas abarcan gran parte de las cuotas, de manera que casi no queda mercado para los exportadores nacionales.

Lo que si es un hecho es que la Industria Textil y del Vestido, no cubre totalmente las cuotas asignadas bajo el Convenio con EU, conforme a la información proporcionada por el Director de Estudios Económicos de CANAINTEX, Lic. García, los problemas más comunes que se enfrentan para el cumplimiento de estas son:

a) Falta de competitividad de los productos mexicanos y el desconocimiento sobre el mercado norteamericano para colocar la

51) Miklos, Víctor. "Buenas Puntadas". En El Financiero. 6 de Septiembre de 1990. Pág. 40.

52) Zuñiga, Ma. Elena. "Difícil situación de la Industria Textil por la apertura". En Análisis El Financiero, 12 Agosto de 1991. Pág. 6A.

producción que se desea exportar.

b) La distribución de las cuotas al inicio del año, sin tener un seguimiento de su utilización, también origina problemas, por ejemplo empresas que presentan su proyecto de exportación por cierta cantidad al finalizar el año no utilizan la cantidad autorizada cumpliendo sólo una parte de ella.

c) Es frecuente que empresas con posibilidades de exportar al solicitar la cuota se les asigne una cantidad tan pequeña que no les es costeable la fabricación de ese producto y por ello abandonan la idea de exportación.

4. El Tratado de Libre Comercio y la Industria Textil y del Vestido

Así pues debido a la problemática que se genera por las cuotas del Convenio Bilateral, en la Industria Textil y del Vestido se crearon grandes expectativas durante el proceso de negociación del Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos y Canadá, pues se veía como una gran oportunidad para ampliar su mercado, al mismo tiempo se exponían dudas sobre el plazo que se acordaría para eliminar los aranceles y en cuanto al posible aumento de las cuotas de exportación permitidas, finalmente como sabemos al entrar en vigor el Tratado quedará sin efecto el Convenio Bilateral, se eliminarán de inmediato todas las cuotas para los artículos textiles y de la confección que México exporta, siempre y cuando cumplan con las reglas de origen, además de que el arancel máximo que Estados Unidos aplicará para las exportaciones de este sector será del 20%. Según nos comentaba el Director de

Estudios Económicos de CANAINTEX, el Tratado de Libre Comercio es favorable para la Industria, pues se abrirán las puertas para los exportadores mexicanos de inmediato y no se verán sometidos a los montos establecidos con el Convenio Bilateral, además de las barreras no arancelarias establecidas por parte de Estados Unidos; considera también que dentro de las reglas de origen, el "hilo adelante" fue algo bien negociado; en su opinión con el TLC se espera un panorama alentador, sobre todo para las grandes empresas textiles, pues prácticamente para ellas quedará abierto el mercado estadounidense.

Es importante tener presente esto último, además de tomar en cuenta de que hay otros factores como la calidad y competitividad de los productos tanto los destinados al mercado interno como los destinados al exterior, que deben satisfacer no sólo las grandes empresas sino también las micro, pequeñas y medianas puesto que las perspectivas para esta industria se centran sobre todo en el TLC, por ello, para incrementar sus exportaciones y ganar mercados foráneos deben considerar estos factores, incluyendo a los costos del proceso de producción (en mano de obra y materias primas), así por ejemplo en la confección el costo de mano de obra es muy importante, además del diseño, la calidad y su adecuación a la moda; en general el costo de producción difiere en las diversas cadenas productivas, pues en aquellas en donde se requiere de fibras químicas se debe tener presente el valor de los insumos petroquímicos; en otras como el algodón, es esencial su calidad que a su vez depende de la cosecha anual y del tipo de semilla; en el hilado influye la antigüedad del equipo, el tamaño de las

plantas, costos de electricidad, la edad de los telares, el ancho de las telas y el diseño entre otros.

Si la Industria Textil y del Vestido desea ampliar su mercado de exportación, resulta indispensable que las empresas del ramo incrementen sus inversiones, lo cual puede ser factible para las grandes empresas, sin embargo para las micro pequeñas y medianas el panorama es más difícil, pues según nos comentaba el Director de Estudios Económicos de CANAINTEC, el financiamiento que otorga la Banca de Desarrollo es complejo pues se solicitan muchos requisitos y con ello se desalientan las inversiones de aquellos que más las necesitan.

La alternativa más viable para las empresas que han sido afectadas por la apertura comercial es la agrupación, que puede apreciarse en dos vertientes, es decir que por un lado podría darse una asociación de productores nacionales a fin de reducir costos y de aumentar su participación en el mercado interno, por otro lado se podría fomentar la agrupación con empresarios extranjeros como una alternativa para aumentar su presencia en el mercado externo, a través de Inversión Extranjera Directa con tecnología y capital o bien, por medio de la propuesta del Programa para promover la Competitividad e Internacionalización de la Industria Textil y de la Confección, que son las Joint Ventures, es decir que los productores nacionales participan con extranjeros a fin de dedicarse a una línea de producción, en donde los extranjeros proporcionan el patrón y diseño de la línea que se desea producir, incluso la tela y los mexicanos sólo ocupan el proceso productivo.

Es decir, que la agrupación con empresarios nacionales, como con empresarios o capital extranjero constituyen una una opción para aumentar la competitividad de las empresas de la Industria Textil y del Vestido, tanto al interior como al exterior.

CONCLUSIONES

- En la década de los 80 existe un estancamiento en la producción de la Industria Textil y del Vestido, el promedio en su tasa de crecimiento fue de 0.06%.
- En la Industria Textil se genera gran parte de la producción de la Industria Textil y del Vestido. La Industria Textil también presentó un estancamiento durante la década de los 80, el promedio en su tasa de crecimiento fue de -0.2%, la rama que más sobresale por su contribución hacia la producción textil, es la de Hilados y Tejidos de Fibras Blandas cuyo promedio en su tasa de crecimiento para la década mencionada fue de -0.6%.
- La participación del PIB de la Industria Textil y del Vestido en el PIB total, PIB Industrial y PIB manufacturero es realmente muy pequeña.
- Los efectos de la apertura comercial, no se presentan de manera inmediata, pues es a partir de 1989 el saldo de la balanza comercial de la Industria Textil y del Vestido comienza a ser deficitario.
- A lo largo de la década de los 80, la participación de las exportaciones de la Industria Textil y del Vestido, dentro de las exportaciones totales y manufactureras muestra una tendencia descendente, en tanto que sus importaciones presentan una tendencia creciente.
- Al interior de la Industria Textil, observamos que los capítulos que presentaron mayor capacidad exportadora también

registraron los valores más altos de importación, por ello resulta necesario prestar mayor atención pues mientras sus exportaciones no sean capaces de cubrir el valor de sus importaciones, se estará provocando una derrama de divisas hacia el exterior. Es conveniente mencionar que nos referimos al capítulo 52 que incluye Algodón, también al capítulo 54 que abarca a Filamentos sintéticos o artificiales y al capítulo 55 de Fibras sintéticas o artificiales.

- Dentro de los grandes exportadores e importadores encontramos a uno de los sectores que se caracteriza por contar con grandes empresas, esto es el de fibras sintéticas y artificiales, también se advierte la presencia de un sector productor de fibras naturales como es el del algodón que suele estar integrado por empresas pequeñas y medianas.

- El sector de la Confección se caracteriza por que la mayoría de sus establecimientos son micro y pequeños, por lo que aun cuando observamos que los capítulos de la TIGI y TIGE correspondientes a la Industria del Vestido, han comenzado a incrementar sus exportaciones, el valor de sus importaciones siempre ha sido superior, esto representa un gran problema a resolver para evitar que, por una parte continúe la derrama de divisas al exterior y por la otra se perjudique a este sector tradicional.

- La apertura comercial se encuentra orientada por una corriente neoliberal y constituye una pieza clave en la instauración de un nuevo modelo de industrialización y comercio exterior, el marco de la apertura comercial en México se presenta ante un fenómeno que se venía gestando desde años anteriores, esto es la globalización

económica.

- Aunque esta política tuvo un antecedente en el lapso de 1977 a 1981, creemos que se aplicó de manera acelerada y no gradual, sin considerar que muchas industrias se habían acostumbrado al proteccionismo que durante décadas se les había proporcionado bajo el modelo de sustitución de importaciones; así pues, gran parte del proceso de liberación de importaciones se efectuó principalmente en el período de Julio de 1985 a Diciembre de 1987.

- La apertura se aplicó en momentos en los cuales la Industria Textil y del Vestido comenzaba a recuperarse después de una recesión, sin corregir previamente las fallas que se presentaban en el aparato productivo de esta industria, de manera que la apertura fue tan sólo uno de los factores que contribuyó a que en el mediano plazo se presentará un crecimiento acelerado de las importaciones y los efectos que derivaron de ellas como es el cierre de empresas micro, pequeñas y medianas y con ello la contracción del empleo, cambio de giro comercial entre los productores al preferir la comercialización y por supuesto la aparición del déficit en su balanza comercial.

- A corto plazo no se prevee que las exportaciones que efectue esta industria sean capaces de cubrir sus importaciones debido a que todavía no se presentan los efectos benéficos de la apertura comercial que consisten en que dada la reestructuración del aparato productivo, éste sea competitivo a nivel internacional convirtiéndose en generador de divisas, es decir que la liberación de importaciones aún no ha llegado a la etapa en donde se supondría que la mayoría de las empresas que integran a la

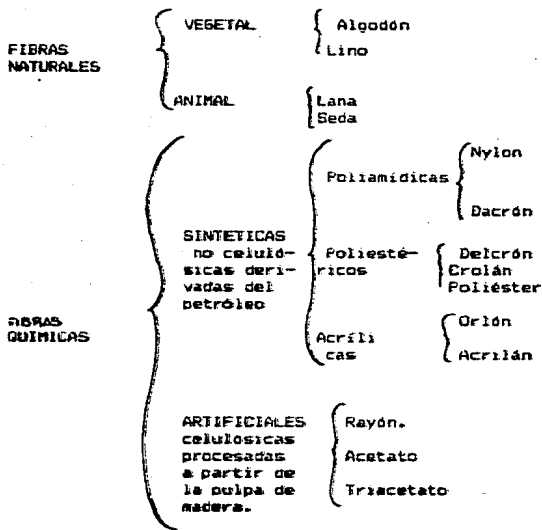
Industria Textil y del Vestido, ante la mayor competencia derivada del aumento de las importaciones provocaría cambios sustanciales en precio, calidad y diseño, que eliminarían las distorsiones provocadas por la política proteccionista del pasado.

ANEXO

INDUSTRIA TEXTIL Y DEL VESTIDO

En la cadena de producción de la Industria Textil y del Vestido se distinguen 3 procesos: Elaboración de las Fibras, Fabricación de Hilados y Tejidos, finalmente la de Acabado y la de Confección. A continuación veremos la clasificación de las fibras de acuerdo a su origen.

1. FIBRAS TEXTILES



FIBRAS NATURALES.

ALGODÓN.— Actualmente en México los principales estados productores de este tipo de fibra son Baja California Norte, Sonora, Sinaloa, Chihuahua, Coahuila, (la región de la Laguna) y

en Apatzingan en Guerrero.

LIND. En México no se produce lino.

LANA. Actualmente gran parte de esta fibra es importada, y se produce sobre todo en Tlaxcala.

SEDA. No existe un Estado que se dedique a la producción de esta fibra, el consumo interno se cubre con importaciones. La combinación de Lana con Poliéster permite obtener una textura muy parecida a la seda.

FIBRAS SINTETICAS.- Son fibras continuas e hilos obtenidos sustancias de igual composición química pero con diferentes propiedades, de manera pues, que los cuerpos o sustancias se forman por la reunión de varias moléculas en una, y se obtienen industrialmente del siguiente modo: por la unión de varios compuestos químicos de moléculas simples de carácter orgánico por ejemplo poliámidas, poliésteres, poliuretanos o derivados de polivinílicos. Las fibras sintéticas se caracterizan por presentar una mayor calidad y resistencia, lo cual repercute en el proceso productivo, pues se presentan menos interrupciones en el hilado y tejido e incluso mayores facilidades en el estampado, aunado a lo anterior con el desarrollo de la química se han podido utilizar nuevos colores, logrando variedades en los tonos y matices, así como una mejor fijación del color. En la producción de este tipo de fibras sobresalen las siguientes empresas: Cidsa, Nylon de México, Fibras Químex y Celanese entre otras.

NYLON. Esta fibra se obtiene a partir del benceno, propileno y tolueno. Sus cualidades son: resistencia, no puede ser destruido por el moho, las bacterias y las polillas; no encoge, se seca

pronto y no se arruga. 1) Conviene mencionar que esta fibra se fabricó por primera vez en Estados Unidos en 1938, en la empresa E. I. Dupont de Neumours. Actualmente existen múltiples combinaciones de Nylon con fibras naturales.

POLIÉSTER. Esta fibra se obtiene a partir del etileno y paraxileno. Es inarrugable y con poca capacidad de absorción. También se combina con fibras naturales.

ORLON. Su fuente petroquímica es el metano y el propileno.

ACRILAN. Su fuente es el metano y el etileno. Es de textura suave, no encoge, tiene cierta repelencia al agua.

FIBRAS ARTIFICIALES. - Son fibras continuas e hilos obtenidos por la transformación química de cuerpos o sustancias que se forman por la reunión de varias moléculas en una sola. Dichas sustancias son orgánicas naturales como por ejemplo, celulosa, caseína, proteínas o algas, de las cuales se obtiene rayón, viscosa, acetato de celulosa, cupra o alginato. En la producción de rayón sobresale la empresa Cidsa que se ubica en Monterrey y en acetato destaca Celanese.

USO DE LAS FIBRAS

A principios de siglo y hasta antes de la década de los 40 se usaban fibras naturales predominantemente. A partir de los 40' se utilizan las fibras sintéticas. En los 50 se produce con artíficiales nylon, cloquet, poliéster y continúan las fibras naturales. En la década de los 60 se produce con mezclas de

1) Alvarez Moscoso, Lucía y Ma. Luisa González Marín. Industria Textil, Tecnología y Trabajo. Cuadernos de Investigación. Instituto de Investigaciones Económicas, UNAM. 1987. Pág. 79.

sintéticos con fibras naturales (dacrón). En los 70 se producen hilados y tejidos a base de poliéster, predominan los sintéticos por lo barato de la fibra. Algunas de las mezclas derivadas de los sintéticos son el orlón, coratrón, dacrón mejorado y acrílicos. En los 80 se produce el poliéster texturizado, a base de aire caliente se infla el hilo para que salga esponjado y producir la tela Stretch. se produce gabardina texturizada. En los 90 se producen fibras sofisticadas que son combinación de poliéster con lana, algodón, angora, lino, o seda.

2. HILADO Y TEJIDO

Una vez que se han elaborado las fibras y que estas se encuentran en las fábricas, se inicia el proceso de producción de las telas que incluye a su vez 3 fases que son hilatura, tejido y acabado.

En términos generales, la Hilatura tiene por objeto agrupar un conjunto de fibras sueltas, de diferentes longitudes, colocadas más o menos paralelas y ligadas por torsión, con lo que se obtiene la hebra continua a la que se le da el nombre de hilo. En la Hilatura se preparan las fibras cuidando su limpieza cuando se trata de naturales, pues las fibras sintéticas no necesitan limpieza y la longitud y calidad de la fibra puede ser regulada, posteriormente se procede a la mezcla de fibras (naturales con químicas), continua el cardado que consiste en la paralelización de las fibras y se hace en máquinas cardadoras. Es importante mencionar que, el hilado de fibras sintéticas reduce el número de operaciones para su elaboración.

El hilo puede destinarse a 3 usos: 2)

- a) El hilo de coser. Pasa por unas máquinas torcedoras, quedando un hilo de mayor resistencia.
- b) El hilo que se vende a fábricas que sólo tienen tejido.
- c) El hilo que se utiliza en la misma empresa.

MAQUINARIA EMPLEADA EN EL PROCESO DE TEJIDO

Se ha pasado del telar manual al semiautomático, automático, telar sin lanzadera completamente automático y tejido de fase múltiple. Los países que dominan la producción de telares modernos son Estados Unidos, Japón, Alemania Federal, Bélgica, Suiza, Italia y España.

El telar mecánico con lanzadera fue inventado en 1784, y se ha transformado con el tiempo, entre otras cosas, se ha aumentado la inserción de la trama, se ha ampliado el ancho de las máquinas a fin de obtener mayor amplitud en el tejido, la carga de las bobinas ha sido automatizada, se ha reducido el número de rupturas del hilo, se ha facilitado la reparación de las hebras rotas y se han añadido los controles electrónicos para evitar sobrecarga, se ha intentado reducir los niveles de ruido. El telar antiguo daba de 30 a 40 golpes por minuto y el moderno de 120 hasta 600. 3)

La industria textil mexicana, a principios de siglo, en su proceso de producción emplea maquinaria antigua sobre todo de origen americano, durante la década de los 30 se trabaja con telares seminuevos, se introduce maquinaria usada porque no había

2) Alvarez Mooso, L. Ibidem. Pág. 26.

3) Alvarez Mooso, L. Ibidem. Pág. 27.

recursos para invertir en maquinaria nueva. Todavía hasta 1930 y 1935 los telares eran manuales, se cambiaba a mano la bobina de trama. En la década de los 40 se introduce maquinaria semiautomática y automática, con movimientos en las bandas de transmisión, un motor a base de bandas movía varias máquinas. En la década de los 50 se introducen telares electrónicos, en ellos lo más sobresaliente es que para cambiar la canilla se contaba con un ojo electrónico, este tipo de maquinaria se utilizaba para grandes volúmenes de producción. En la década de los 60 continúa el uso de este tipo de telares automáticos y semiautomáticos, ya a partir de la década de los 70 se introducen telares automáticos con electrónica, simplifican aún más las labores de los obreros y bajan costos, sin embargo requería de obreros especializados para su mantenimiento y reparación, en esta década y en los 80 se introduce maquinaria que sustituye a la lanzadera se modernizaron y perfeccionaron los telares hidráulicos, neumáticos, de proyectil y de pinza, para tejer a altas velocidades. Actualmente con los telares de proyectil por computadora se sustituyen a los telares con lanzadera que existían en la década de los 70 y 80. La característica de estos telares es que únicamente tejen telas finas, es decir sin defectos; además de que requieren de personal especialmente capacitado para el servicio de mantenimiento. Los telares de proyectil han revolucionado a la Industria Textil pues se considera que son los mejores del mundo. Es conveniente mencionar que los telares más avanzados en estos momentos son el Picañol de Bélgica, el Dornier de Alemania y el Zulzer de Suiza.

3. ACABADO (ESTAMPADO Y TENIDO)

Cuando la tela ha sido tejida tiene que entrar a un proceso de preparación para poder estamparse y teñirse.⁴⁾ Se utilizan diversos métodos de estampado unos son manuales y otros han sido automatizados. Los métodos manuales son utilizados para telas exclusivas y producciones pequeñas. En los métodos automatizados se han desarrollado varias técnicas como la mecánica o automática en mesa plana; estampado en rodillos; estampado en pantalla rotatoria y estampado por transferencia que consiste en hacer diseños en papel y luego transferirlos a la tela, se aplica mejor a fibras sintéticas. Las dos últimas técnicas son las más utilizadas.

4. ELABORACION DE PRENDAS DE VESTIR

El primer paso en la hechura de prendas de vestir es la selección manual de las telas, tomando en cuenta el uso que se les va a dar, también se revisa que no tengan defectos. En los métodos tradicionales, se busca evitar el desperdicio de telas, en los métodos avanzados se usa la microelectrónica para programar los diseños y patrones.

También el proceso de producción puede separarse distribuyéndose en diferentes fábricas, pues una empresa puede hacer patrones para muchas otras.

Posteriormente se hace el corte y después la costura y terminado, existen máquinas especializadas en una sola operación: poner pretinas, unir partes y colocar bolsillos, entre otras cosas. A continuación se efectúa el planchado, también aquí hay

4) Este proceso comprende varias etapas: ablanqueado y desengrasado, blanqueado con alcalis o ebullición, blanqueo con peróxido y mercerizado o tratamiento con sosa cáustica.

máquinas especiales, le sigue el retoque que consiste en la colocación de botones, cierres, cinturones, ojales. Por último viene la revisión, y en caso necesario se corrigen las fallas en el artículo terminado. 5)

5. ANTECEDENTES HISTÓRICOS DE LA INDUSTRIA TEXTIL

Antes de la llegada de los españoles, en México se hilaba y tejía algodón con diversos dibujos, incluso se tiene la referencia que en tiempos de Moctezuma existían telas muy elaboradas, sin embargo esto desapareció del mercado durante los años de la Colonia, aunque los artesanos se dedicaban a tejer manta que era un producto popular, de tela de algodón tosca, gruesa y sin blanquear que se usaba para el vestido de las clases bajas.

Las más antiguas fábricas (obrajes), establecidas en la Nueva España fueron aquellas que contaban con telares. Se considera que la industria textil es de las más antiguas (junto con la del tabaco), se extendió a las ciudades de Puebla, Tlaxcala, Huejotzingo, Atlixco, Querétaro y Guadalajara.

A principios de los años del período Colonial, algunos virreyes se preocuparon por la actividad industrial, los talleres artesanales textiles de esta época tenían la división del trabajo característica de los gremios: maestro, oficial y aprendiz. La Corona controlaba las características de la tela (anchura y número de hilos), también el tipo de telar utilizado y su cantidad. En los obrajes existe ya trabajo asalariado, además de trabajo por

5) Alvarez Mosao, L. Op. Cit. Págs. 114 a 116.

deudas y esclavos.⁶⁾

La industria en la Nueva España se enfrentó a una serie de limitaciones para su establecimiento, debido a que se deseaba proteger los intereses de los comerciantes españoles, que se encontraban tanto en España como en la Nueva España. Por ordenes de el virrey Velasco el Menor, se permite que continúe la actividad de los obrajes para hilados y tejidos de lana, esta medida beneficiaba principalmente a los ganaderos pues subió la cotización de la lana, también beneficiaba a la gente del pueblo pues las telas se ofrecían a precios más bajos. Sin embargo la producción de estos telares perjudicaba a las ganancias de los comerciantes así como a los intereses de los artesanos españoles.

Después de 1810, Napoleón dominaba el continente europeo y México se encontraba luchando por su independencia, Inglaterra busca sustitutos para los mercados que había perdido en Europa, por lo que destinó a las naciones americanas sus telas baratas de algodón, así, por un lado la Independencia de México y la continuación de este comercio con Inglaterra, influyen en la salida de empresarios y capitales españoles afectando inevitablemente a la Industria Textil.

En el siglo pasado 2 empresarios ocuparon un papel importante en la fundación de la Industria Textil nacional ellos fueron: Esteban de Antuñano que fundó la primera empresa textil de México "La Constancia" y Lucas Alamán fue uno de los primeros propietarios de Cocolapan en Orizaba, ambos se preocuparon por el desarrollo de esta industria y proponen la aplicación de medidas proteccionistas en la elaboración de algodón, así como fuentes de

⁶⁾ Alvarez Mosso, Lucía. Op. Cit. Pág. 41.

financiamiento para esta industria.⁷⁾

Los extranjeros de origen inglés, francés y español fueron quienes controlaban la mayor parte de la Industria Textil durante sus primeros años.

Algunos de los obstáculos que enfrentó esta industria para su establecimiento fueron la carencia de combustible para las máquinas de vapor, escasez de mano de obra, escasez de materia prima (algodón) así como dificultad para el acceso a esta, lo cual se explica también por el transporte escaso y difícil, por último mencionaremos que el mercado era muy limitado.⁸⁾

Los nuevos industriales se enfrentaron al problema de escasez de mano de obra tanto en calidad como en cantidad, pues debía transformarse a la población rural en proletariado urbano.

Durante el siglo XIX el aprovisionamiento suficiente y barato de algodón, indispensable para la expansión de la Industria Textil, nunca se logró, Veracruz era el principal proveedor de algodón hasta el Porfiriato, pero su importancia fue disminuyendo ya que comienzan a contribuir otros estados como Sonora (en Hermosillo), y la zona de la Laguna (entre Coahuila y Durango), la región del río Nazas; así pues para complementar la oferta de esta fibra se importaba algodón de Estados Unidos (de Texas y Nueva Orleans). Los industriales y los agricultores tenían conflictos por el algodón pues los primeros importaban algodón porque lo querían a un precio más barato y los segundos deseaban

7) Keremitsis, Davn. La Industria Textil en el siglo XIX. Colección SEP Setentas. Num. 07. México, 1978. Págs. 12, 13 y 14.

8) La población de México en el momento de la Independencia era de 4 millones de habitantes, los principales lugares de concentración eran Valle de México, Puebla, Queretaro, Guanajuato y Guadaluajara.

mantener el producto escaso y caro. 9)

Hasta fines del siglo pasado Puebla era el centro de producción de textiles de algodón, contaba con ventajas de localización, pues se encontraba en la ruta principal entre Veracruz y la capital, en Puebla, el algodón se limpiaba, hilaba y tejía.

El transporte era sumamente difícil, hasta 1850 los arrieros y la diligencia eran los medios más comunes de comunicación, posteriormente comienza a cobrar importancia el desarrollo de vías ferroviarias, concretamente en el caso de la fábrica Cocolapan en Orizaba, el dueño consigue una concesión para la construcción de un ferrocarril desde el puerto de Veracruz a la Ciudad de México, de manera que esta vía pasaba cerca de la fábrica de Cocolapan y se terminó hasta 1872. 10)

Además del problema de la mano de obra, existía el problema del mercado, esto es que la mayoría de la producción textil se destinaba al mercado interno, concretamente a la población trabajadora rural y urbana, por lo que la industria textil se establece principalmente en el área en donde se encontraba el mercado consumidor. Durante el siglo pasado, gran parte del consumo también lo efectuaban los artesanos, ellos adquirían grandes cantidades del hilo que se producía en las fábricas.

En 1832 se fundó "La Constancia" en Puebla y fue la primer fábrica movida por fuerza hidráulica. Conviene mencionar que las primeras plantas fueron hilaturas que producían hilo grueso y que después tejían los artesanos en los telares de mano; toda la

9) Keremitsis, D. Op. Cit. Págs. 67 a 70.

10) Keremitsis, D. Op. Cit. Pág. 80.

maquinaria textil era importada, Antuñano y Alamán intentaron introducir manufactura de maquinaria en México pero no había capital para importaciones, tampoco había materiales, ni técnicos, por lo que la adquisición de maquinaria y refacciones era cara y lenta.

El principal artículo que se producía era la manta, pues tenía la cualidad de ser durable, se tejía en piezas con medidas de 25 a 30 metros de largo y aproximadamente 1 metro de ancho, además la pieza de manta era la medida para expresar las ventas. La mayoría de las fábricas se dedicaban a la producción de este artículo, sólo hacia fines del siglo XIX las plantas más eficientes producían ya una variedad de productos textiles como satín, franelas, telas resistentes como el dril, pero ninguna intentaba competir con el terciopelo (usado por la clase alta).¹¹⁾

Ahora mencionaremos algunas de las fábricas más importantes del siglo pasado.

FABRICAS EN EL SIGLO XIX

"La Constancia". Se fundó en 1832 en Puebla, se considera que fue la primer fábrica textil de México. Su propietario fue Esteban de Antuñano. En 1836 instaló hilanderías y daba el hilo para que lo tejieran a mano.

Cocolapan. Se estima que fue de las primeras fábricas. Se ubicaba en Veracruz y fue la más importante hasta mediados del siglo pasado, uno de los primeros propietarios fue Lucas Alamán.

"Hércules". Se encuentra en Queretaro, su propietario era un conocido agiotista, Cayetano Rubio.

"La Magdalena". Se encontraba en el D.F. su propietario fue otro agiotista, Antonio Garay.

"La Escoba". Se encontraba en Jalisco.

"La Aurora". Se ubicaba en Puebla, dentro de sus actividades se encontraba el estampado a mano.

¹¹⁾ Keremitsis, D. Op. Cit. Págs. 22 y 124.

Atlixco. Se localizaba en Metepec, Puebla.

"Bella Union". Se fundó en 1856, se localizaba en Arteaga, Coahuila.

"Labrador". Se fundó en 1858, se localizaba en Saltillo, Coahuila.

"Esmeralda". Se ubicaba en Ramos Arizpe, Coahuila.

"La Fama". Se ubicaba en el D.F.

"Miraflores". Se localizaba también en el D.F.

"CIDOSA". Compañía Industrial de Orizaba, S.A. Se fundó en 1889, integrándose a ella la planta de Cocplapan y las fábricas de "Los Cerritos" y "San Lorenzo".

Cia. Industrial Veracruzana. Se fundó en 1896 y operaba la fábrica de Santa Rosa.

Cia. Industrial de San Antonio Abad. Se integró con las fábricas de San Antonio Abad, Barrón, "La Colmena" y "Miraflores".

Cia. Industrial de Atlixco. Se formó con una sola fábrica, precisamente ubicada en Atlixco, Puebla.

Cia. Industrial Manufacturera. Sus propietarios eran comerciantes, un español, Agustín Garay, y un francés, Joseph Signoret. Esta compañía se integró por las fábricas "Hercules", "San Antonio", "La Purísima", "La Sultana" y "La Teja".

Los cambios más importantes en la Industria Textil se dieron a partir de la introducción de energía hidroeléctrica y de maquinaria automática, después de 1880 en algunas fábricas ya se trabaja con husos de alta velocidad y telares automáticos que simplificaban el proceso productivo; sobre todo la energía eléctrica trajo cambios importantes en la Industria Textil pues las plantas se concentran cerca de las fuentes de energía con su maquinaria automática. Es conveniente señalar que desde que se fundaron las primeras fábricas textiles a principios del siglo XIX emplearon energía hidráulica. CIDOSA por ejemplo, se fundó

consiguiendo los derechos de agua y compró Cocolapan precisamente a fin de contar con tales derechos. "Santa Rosa", generaba electricidad mediante una presa en Río Blanco, la fábrica de Metepec, en Atlixco, funcionaba con su propia planta hidroeléctrica. En el D.F. las instalaciones recibían energía de una presa en el Río Tlanepantla. Hasta fines del Porfiriato todavía había plantas que trabajaban con vapor. Se estima que la expansión en gran escala de las fábricas tuvo lugar cuando contaron con energía hidroeléctrica, además con el uso de la electricidad las jornadas de trabajo fueron más largas.

Junto con la incorporación de energía hidroeléctrica las plantas textiles también introdujeron maquinaria textil más eficiente, dentro de los primeros cambios se encuentra la introducción de un huso de alta velocidad, en 1895 aparece el telar Northrop. Antes de 1890 las fábricas no tenían más de 10 mil husos o 300 telares cada una, a excepción de "La Magdalena" y la de Tlalpan. A partir de 1892 se inicia una nueva etapa pues Río Blanco contaba ya con 35 mil husos y 900 telares; Metepec, en Puebla, en 1902 tenía 36,852 husos y 1570 telares; "Santa Rosa" en Orizaba sumaba 33 mil husos y 1400 telares. Otra maquinaria importante era la que se usaba para el estampado, en 1898 había apenas 27 máquinas en todo el país, y gran parte del estampado se realizaba en el D.F y Veracruz.¹²⁾

PROTECCIONISMO

En los primeros años de Independencia la Industria Textil recibió el apoyo del gobierno, sin embargo a partir de 1845 se generó una controversia pues existía oposición hacia el

¹²⁾ Keremitsis, D. Op. Cit. Págs. 99 a 120.

proteccionismo, destacan 2 grupos oponentes:

-Mercaderes y comerciantes

-Artesanos

Ellos estaban a favor del libre comercio, al principio los artesanos y los manufactureros estaban a favor del proteccionismo, es decir, que apoyaban la provisión abundante y barata de textiles de algodón y la reducción en el pago de impuestos, sin embargo al ir creciendo la industria, los artesanos se convirtieron en trabajadores industriales. Entre 1841 y 1851 se presentan conflictos entre las 2 posiciones ideológicas, pero se imponen los conservadores pues como existía una escasez de recursos, necesitan ingresos por impuestos de importación.

Dentro de los impuestos que gravaban a la Industria Textil se encuentra el decretado en la administración de Santa Anna, que se cobraba en base al número de husos que tenía cada fábrica.

Las tarifas proteccionistas aplicadas entre 1856 y 1880 proporcionaron una ayuda a la industria textil, sin embargo las constantes revisiones provocaron inconformidades. En 1872 se termina la prohibición a las importaciones, pero aumentaron los artículos sujetos a derechos aduanales.

P. Díaz continuó las ideas liberales de Benito Juárez en el sentido de que le daban tanta importancia al comercio como al desarrollo industrial, sin embargo existía la necesidad de aumentar los recursos de manera que se incrementaran los ingresos del gobierno a través de los derechos aduanales y de los impuestos. En los años de 1872 a 1893 se bajaron los impuestos pero aún así las tarifas sobre los textiles nunca fueron de menos del 100%. En 1885 se usó la compra de timbres fiscales para

pagar los derechos de importación, también se asignaban cuotas, en 1896 se excluye a los artesanos del pago de estas. Las fábricas nuevas quedaban exentas de pagar impuestos por un período de 5 a 10 años. ¹³⁾

SITUACION DE LOS TRABAJADORES

Las primeras industrias textiles se parecían a las haciendas coloniales y adoptaron su mismo sistema de organización, el encargado o dueño de la fábrica textil, proporcionaba vivienda, tienda de rava en donde se canjeaban los vales que recibía el trabajador, los dueños también se encargaban de impartir Justicia, tenían cárceles y policía. Casi todas las fábricas tenían Capilla, Viviendas y Escuela. Se prohibía a los obreros leer periódicos o panfletos, no se permitían visitas y cuando eran despedidos se les daba 8 días para abandonar la vivienda.

Los trabajadores de las fábricas provenían de 2 fuentes: de los artesanos y los campesinos, "de esta manera se fue dando el reclutamiento y adiestramiento de un proletariado rural y de el obrero eficiente"¹⁴⁾ Al principio los dueños se quejaban de la ineficiencia y escasez de trabajadores, después en el Porfiriato las quejas eran por la maquinaria y las malas condiciones de trabajo.

El horario de trabajo oscilaba entre 12 y 16 horas, el promedio era de 14, en el verano la jornada de trabajo comenzaba a las 4:30 a.m. o 5:00 a.m. y terminaba a las 9 de la noche y en el invierno

¹³⁾ Keremitsis, D. Op. Cit. Págs. 81 a 86; págs. 79, 83 a 83.

¹⁴⁾ Keremitsis, D. Op. Cit. Pág. 100.

iba de 6:00 a.m. a 9 de la noche; las horas de trabajo siempre fueron motivo de malestar entre los trabajadores, sin embargo en esa época se acostumbraban las largas jornadas de trabajo, se castigaba severamente a los que llegaban tarde, además de que los días de fiesta nacional o religiosa no se pagaban.

En México no se sigue la práctica europea de que las mujeres y niños llenaran las fábricas, porque era fácil que los hombres trabajaran por bajos salarios, sólo se sabe de 3 fábricas en donde predominó el empleo de mano de obra femenina: Cocolapan, "El Coloso" de Sinaloa y "Dolores" de Chihuahua. 15)

A pesar de que las jornadas de trabajo eran largas y se pagaba poco, los trabajadores asistían a las fábricas textiles.

La primera organización sindical de obreros textiles del algodón surge en 1853 en las fábricas "Loreta" y "La Fama" en el D.F.

Hasta 1860 en las fábricas era común que los obreros textiles se mantuvieran endeudados, aparentemente era una medida del empresario para mantener una provisión regular de trabajo, además existían tiendas de raya en donde tenían que comprar sus alimentos.

Para fines del siglo XIX, concretamente el 16 de Septiembre de 1872 se fundó el Gran Círculo de Obreros que fue la primera central obrera del país y que extendió sobre todo en el gremio Textil y en sectores artesanales. Tres años y medio después, al realizar su primer congreso, el Gran Círculo, contaba con 35 sucursales, las principales se encontraban en los centros textiles de Puebla, Contreras y Tlalpan. Desde 1871 surge el periódico "El

15) Keremitais, D. Op. Cit. Pág. 64 a 66.

"Socialista", y desde la fundación del Gran Círculo aparece como un órgano oficial. En marzo de 1876 (el primero de los 35 años del régimen de P. Díaz), el Gran Círculo de Obreros realizó el primer Congreso Obrero de México, al cual asistieron representantes de las 35 filiales existentes, y el "El Socialista" se encargó de publicar información semanal sobre el desarrollo de las sesiones. Los principales puntos que se concluyeron durante este congreso fueron:

- 1) Se pedía instrucción para los trabajadores.
- 2) Establecimiento de talleres cooperativos
- 3) Garantías sociales y políticas
- 4) Libertad para elegir a los funcionarios públicos
- 5) Nombramiento por el gobierno de "procuradores obreros" que se encargarían de defender los intereses de los trabajadores.
- 6) Salarios fijados por estados con la intervención de los trabajadores.
- 7) Celebración de exposiciones industriales de artesanos.

En 1879 existió una división en el Gran Círculo pues algunos de sus fundadores acusaron a los nuevos dirigentes de ser agentes del Gobierno y se terminó la actividad de "El Socialista" como órgano del Círculo. ¹⁶⁾

Durante el régimen de Porfirio Díaz, existía una represión hacia cualquier forma de organización obrera, se consideraban como conspiraciones ilegales, pues tanto en la Constitución de 1857, como en el Código Penal se establecía pena de prisión o multas a quien empleara la fuerza física o moral a fin de aumentar

o reducir los salarios o jornadas de los trabajadores. Sin embargo aún cuando existía represión, se presentaron más de 250 huelgas, la mayoría de ellas (75) fueron en las fábricas textiles, la primera se manifestó en abril de 1877 en la fábrica de hilados de San Fernando.^{13/}

Dentro de las grandes huelgas que preceden a la Revolución, se encuentra la del 10. de Junio de 1906 efectuada por mineros en Cananea, al norte de Sonora, y meses después a fines de 1906 y principios de 1907 se encuentra la organizada por obreros textiles.

A fines del Porfiriato se organizó el Gran Círculo de Obreros Libres (en Junio de 1906), estaba vinculado al grupo de Flores Magón, de San Luis Potosí, de esta manera el programa del Partido Liberal Mexicano circuló entre los trabajadores, además en relación con otras fábricas se publicaba un periódico denominado "Revolución Social", inspirados por estas ideas los obreros textiles organizados en Puebla y Tlaxcala presentan su propuesta de mejoras en las condiciones de trabajo. retomando ideas del Partido Liberal Mexicano, sin embargo como las fábricas tenían un excedente de producción se negaron a cualquier acuerdo y cerraron. Los obreros de estas fábricas recibieron ayuda del Gran Círculo de Obreros Libres, establecido en fábricas de Santa Rosa y Río Blanco cuando los dueños de estas se enteraron, cerraron las plantas el 22 de diciembre. Los delegados obreros fueron a hablar con el gobierno y sus peticiones fueron:

- Jornada más corta de 6 a.m. a 8 p.m.
- Dos descansos de 45 minutos para comer

^{13/} Gilly, Adolfo. Op. Cit. Pag. 22.

- Eliminar multas
- Cerrar la tienda de raya
- Pago de días festivos
- 25% más en el pago a quienes laboraran en el turno de la noche.

Las concesiones que ofrecieron los propietarios de las fábricas fueron:

- Fondo para viudas y huérfanos con multas a los obreros
- mejorar las escuelas
- exención de multas por asistir a fiestas religiosas
- emplear a niños de 7 años con el consentimiento de los padres
- los obreros podían recibir visitas.

El problema en Río Blanco, consistió en que los trabajadores agredieron a la tienda de raya porque se les negó la venta de alimentos, después se dirigieron a otras fábricas quemando las tiendas de raya de Nogales y Santa Rosa, posteriormente sacaron a varios presos del Palacio Municipal de Orizaba y al regreso fueron esperados por tropas federales, el batallón disparó contra los trabajadores. Así pues, este movimiento que luchaba por los derechos de los trabajadores fue reprimido de una manera violenta.

Mientras que por un lado eran reprimidos, por otro recibieron aceptación proveniente de la Familia Madero. En Mayo de 1910 Francisco I. Madero visitó la región y habló con los obreros. En 1914, Venustiano Carranza reclutó a obreros para formar su ejército y reconoció su organización sindical y así se constituyó el Batallón Rojo. ¹⁸⁾

En 1910 la principal industria de transformación era la textil contaba con 146 fábricas que generaban empleo para 32,229 obreros.

¹⁸⁾ Keremita, D. Op. Cit. Págs. 210 a 222.

A partir de 1918, y en particular durante 1919 y 1920 se registraron movimientos obreros, se presentaron huelgas en los ferrocarriles, petróleos, en textiles, electricistas, en portuarios de Tampico y Veracruz, sus principales solicitudes eran aumentos de salarios así como imponer su derecho a la organización sindical. En mayo de 1918 se realizó el congreso obrero nacional de Saltillo, donde se constituyó la Confederación Obrera Mexicana (CROM), que fue la primera central obrera nacional del país. Las movilizaciones obreras se intensificaron con la caída de V.Carranza y durante el interinato de Adolfo de la Huerta.¹⁹⁾

6. SITUACION EN LA INDUSTRIA TEXTIL DESPUES DE LA SEGUNDA DECADA DEL SIGLO XX

En Febrero de 1921 surge la CGT (Confederación General de Trabajadores), tenía su fuerza principal en los obreros textiles, desde su creación fue reprimida por el gobierno, uno de sus planteamientos era la independencia sindical. Se encuentra en disputa con la CROM, la cual busca debilitarla.

Los principales problemas en la la Industria Textil para el año de 1928 fueron la caída en el consumo interno generando sobreproducción, cierre de empresas o reducción de turnos, en el mes de mayo de este año 144 fábricas estuvieron activas y para noviembre ya habían cerrado 7, por lo que sumaban 137.²⁰⁾

19) Gilly, A. Op. Cit. Page. 224 y 225.

20) Calderón, Miguel. "El impacto de la crisis en 1929 en México". En Ayala Trejo, José Luis y otros. (seleccionadores). Estructura Económica de México I, selección de lecturas. ENEP. Aragón, 1985. Pág. 70.

Algunas fábricas textiles grandes habían empezado a renovar su equipo con su propio capital, pero otras necesitaban crédito el cual escaseaba en el país debido a la inseguridad económica y social.

Desde 1925 se presentó el problema de la diferencia de salarios entre la pequeña y la gran industria textil, por lo que en 1927 se efectuó una Convención en donde se impusieron los tipos de jornales para cada entidad, sin embargo el gran industrial no solo logró renovar su maquinaria, sino que incluso elevó los salarios por arriba de lo acordado en la convención, con ello se perjudicaba a la pequeña industria textil. El problema continuaba en 1929, de manera que pararon algunas fábricas textiles de Nuevo León, Coahuila, Puebla y Tlaxcala, por lo que se tuvo que recurrir al gobierno para dejar que fuera éste y no la convención la que fijara los salarios de la industria textil en general. Cuando el gobierno intervino formó una Comisión Mixta de la Industria Textil.²¹⁾

Antes de la crisis mundial, 145 fábricas textiles se mantuvieron activas y se generó ocupación para 30 916 personas.

Para septiembre de 1930 la Confederación Sindicalista de Obreros y Campesinos del Estado de Puebla se dirigieron al Presidente Ortiz Rubio protestando en contra de la CROM, pues consideraban que esta no representaba a los intereses de la clase obrera. El gobierno intervino para evitar que la situación se agravara, por lo que se efectuó una nueva Convención en el ramo Textil, para resolver los problemas de los trabajadores de Tlaxcala, Puebla, Jalisco y de algunos estados del norte. La

²¹⁾ Ibidem. Pág. 77.

intervención del gobierno únicamente dió una solución parcial.

Las fábricas que participaban en la Convención Textil establecieron que si su existencia de telas era de 70 millones de metros únicamente trabajarían 27 horas a la semana. si su existencia se reducía a 40 millones de metros podrían trabajar 4 días a la semana. y cuando la existencia de tela fuese menor a 30 millones de metros podrían trabajar 6 días a la semana; a cambio de estas concesiones de los trabajadores, las empresas se comprometían a pagar indemnización a los obreros que se quedaran sin empleo y el trabajador debía aceptar pues no tenía otra alternativa mejor. Así por ejemplo en Noviembre de 1931 la Compañía Industrial de Orizaba había acordado con sus trabajadores parar por un lapso no menor ni mayor a 2 meses. ²²⁾

Es conveniente mencionar que para 1930 la mayor parte de la ocupación en manufacturas se ubicaba en las ramas de alimentos y textiles, en la primera se concentraba un 33% y en la segunda un 28% del total ²³⁾, de ahí la importancia de los movimientos que se generaban en la industria textil.

En enero de 1933 fueron despedidos 200 obreros textiles de la fábrica de hilados y tejidos de "La Magdalena", en el D.F. y se decía que era a causa de la competencia extranjera, pues para competir con esta se requería renovar la maquinaria por lo tanto se necesitaba capital, sin embargo el crédito era escaso.

A raíz de esta situación, el gobierno decidió que la aplicación ²²⁾ Ibidem. Págs. 78 y 79.

²³⁾ Ayala, J y J. Blanco. "El nuevo Estado y la expansión de las manufacturas en México, 1877-1980. En Rolando Cordera (seleccionador), Desarrollo y Crisis de la Economía Mexicana. (Lecturas del Trimestre Económico No. 89. Edit. Fondo de Cultura Económica, 1981. Pág. 48.

de las leyes del trabajo en asuntos relativos a la industria textil, se efectuaría por parte de las autoridades federales que se eligieron por el Congreso Federal el 20 de Abril de 1933, con ello se intentó unificar en todo el país las condiciones en que operaría la industria de hilados y tejidos a fin de evitar la competencia desleal y problemas por las diferencias de salarios. 24)

Bajo la presidencia de Cárdenas, esto es, en 1936 se organizó la CTM que agrupaba al sector obrero y sustituía a la CRDM, la CTM se encontraba bajo la dirección de un sector disidente de la CRDM, sobresaliendo entre otros Vicente Lombardo Toledano y Fidel Velázquez. 25) Con ello se da una absorción de las organizaciones obreras. De 1940 a 1942 las huelgas se redujeron al pasar de 357 a 98 respectivamente. 26)

PRINCIPALES FABRICAS TEXTILES

DE 1900 A 1940

CIDOSA.- Compañía Industrial de Orizaba. En esta surge el movimiento sindical. Se dedicaba a la producción de algodón, popelina y manta.

Santa Rosa. Aquí se extendió, el movimiento obrero, promovido por los Hermanos Flores Magón. Se dedicaba a la elaboración de tejidos de algodón, manta, bramantes, telas para sabanas, popelinas y gabardinas entre otros.

Textiles La Reforma. Surge antes de los 40', sus propietarios son españoles, se dedica a la producción de telas de algodón.

La Carolina.- Existía antes de 1940. Producía telas de algodón, toallas, palicates. En la década de los 70 se trasiada a Salvatierra, Guanajuato.

24) Calderón, Miguel A. Op. Cit. Págs. 79 y 80.

25) Gilly, A. Op. Cit. Págs. 402 y 403.

26) Gabral, Roberto. "Industrialización y Política Económica". En Rolando Cordera (seleccionador). Op. Cit. Pág. 89.

Mexican Silk. Data de principios de siglo. Producía artesanía v en su mayoría derivados de fibras vegetales, también trabajada la seda. Cerró y después abrió para funcionar como cooperativa de obreros.

La Hormiga.- Surge en la década de los 30 v 40. Producía telas de algodón.

La Asturiana.- Se ubica en la Calzada de la Viga en San Antonio Abad, propiedad de españoles. se dedicaba a la producción de algodón y lana.

Casa Distex. Sus propietarios son los mismos de la Cadena de tiendas de autoservicio Comercial Mexicana. son españoles. Surgió en la década de los 30. Después derivó en otras como fue Zaga y Hercules de Queretaro que se dedicaba a la producción de algodón.

Ayotla Textil. Primeramente tuvo propietarios europeos (españoles o ingleses), pasó a manos del Gobierno cuando fue presidente Miguel Alemán. Su mejor época fue cuando estuvo en manos de extranjeros. Posteriormente, durante la década de los 40 se dedicó a la producción de algodón. Se encontraba en la antigua carretera a Puebla.

Cordemex. Se dedicaba a la producción de nenequén, su auge fue de los años 30 a los 50. En 1972 cerró.

La Alpina.- Se ubicaba en Atizapán. Se dedicaba al tejido de algodón y lana.

7. INDUSTRIA TEXTIL EN LA DECADA DE LOS 40

En 1940 en la Industria textil destacaban 3 ramas: la de hilados y tejidos de algodón; hilados y tejidos de lana; así como la de seda y artesanía. Se estima que en 1940 empleó a 24 mil personas lo cual representaba casi un 30% del total empleado en la industria de la transformación, en cuanto a aspectos como valor de la producción e inversión de capital esta industria fue superada por la industria productora de alimentos.

El volumen de la producción de la Industria Textil registró un aumento notable durante la guerra, así por ejemplo se eleva la producción de algodón, lana, seda v artesanía, que se explica

rundamentalmente por el incremento de la demanda exterior; en el periodo posbélico, corresponde al mercado interno el impulso a la industria textil, pues existe una pérdida de los mercados "conquistados" durante la guerra debido a que reaparece la competencia.

En general, esta industria inicia una caída al término de la segunda guerra mundial, pues el consumo interno no podía compararse con el exterior, sin embargo, recibe subsidios y medidas proteccionistas que le proporcionan una cierta ayuda.

Bajo el Gobierno de Avila Camacho, se observa una expansión de empresas estatales y existió la preocupación de promover a aquellas empresas que no eran atractivas para la inversión privada. Nacional Financiera tuvo un papel importante como promotora y en el periodo de 1940 a 1950 destinó recursos principalmente en la industria petrolera, hierro, acero, cemento y materiales de construcción, alimentos, textiles, papel y celulosa así como a sustancias y productos químicos. En los años de Guerra se dedicó a la promoción de empresas a fin de cubrir las deficiencias de la producción interna que no podían satisfacerse con importaciones, concretamente en 1941 patrocinó proyectos destinados a contrarrestar la escasez de artículos básicos tales como hierro y acero, celulosa, sosa cáustica e hilaza.

Algunas de las empresas favorecidas por créditos de Nafinsa que se ubican en la industria de fibras artificiales, fueron Celanese Mexicana y Viscosa, ambas empresas filiales de norteamericanas recibieron 27 millones de pesos entre 1941 y 1946 para producir artisela y rayón.²⁷⁾

²⁷⁾ Cabral, Roberto. Op. Cit. Págs. 88 y 89.

Un ejemplo de lo anterior lo observamos en 1944 cuando surge la Celanese Mexicana que se organizó como una filial de la Celanese Corporation of América, que controlaba el 51% de sus acciones, esto es que contaba con inversión de capital extranjero sin embargo para su constitución el gobierno otorgó un préstamo de 15 millones de pesos a través de NAFINSA, también se le concedió la exención de impuestos por 5 años y la autorización para importar libre de gravámenes, maquinaria y materias primas que se requiriesen en todo el proceso productivo.²⁸⁾ Para 1947 había triplicado el volumen de su producción de fibras de hilo de artísela y para 1948 ya había efectuado obras de expansión.

El autor (Arroio, J. Raymundo), señala que a pesar de que existía una fuerte pauperización de los trabajadores textiles no se presentaron graves conflictos sociales, pues establece una comparación, mientras que en el lapso de 1941 a 1952 se registraron 247 huelgas al año con la participación de un promedio de 37,500 huelguistas; en el lapso de 1935-1940, el promedio de huelgas había sido de 478 con aproximadamente 61 mil participantes. La reducción en el número de huelgas se explica en parte por el exceso de oferta de mano de obra, y un control sobre la mayoría de los obreros a través de los sindicatos charros, pactos obrero-patronales e incluso por represión. Más adelante enunciaremos algunas de las huelgas que se han presentado en la Industria Textil a partir de 1970. Antes de ello se mencionaran algunas de las principales fábricas existentes en las décadas de los 40, 50 y 60.

²⁸⁾ Arroio, J. Raymundo. "El proceso de industrialización y la pauperización del proletariado mexicano 1940-1950". En Rolando Cordera, Op. Cit. Pág. 121 a 126.

8. FABRICAS TEXTILES QUE SURGEN EN LOS AÑOS 40

Cia. Ind. Azcapotzalco. (CIDASA). Surge en los años 40. Se dedicaba a la producción de algodón, y telas sintéticas, popelinas lisas y zargas. Cerró por huelga en 1991 y reabrió recientemente.

Pasamanería Francesa. Surge en los 40' se dedica a la producción de algodón, artisela, acetato, rayón, también producían corbatas.

Cia. Ind. Kindy. Surge a mediados de los 40'. Se dedica a la producción de telas sintéticas, mezclas a base de algodón y poliéster.

Sedas de Luxe. Sus propietarios también son los de Parisina. Surgen en los 40', se dedican a la producción de sintético, acetato y rayón.

Aurrerá. Se dedicaba a la producción de telas de algodón. Surge en los 40'.

Cia. Industrial Lanera. Aproximadamente surge en 1948. Se ubica en Ingenieros Militares. Se dedica a la producción de tejido de lana, casimir.

Cia. Ind. Guadalupana. Surge en la década de los 40. Se dedica a la producción y lana, también producían casimir.

Celanese. Comienza con la producción de artisela. Posteriormente se dedica a la elaboración de telas de acetato, poliéster y nylon

Seda Real. Surge en los 40-50'. Se dedica a la producción de tejidos sintéticos y de algodón.

Sedas Parisina. Surge en los 40-50'. También produce tejidos sintéticos y algodón.

Textiles América. Cuenta con instalaciones en Azcapotzalco y Tepeji del Río, se dedica a la producción de mezclas de poliéster-algodón y de algodón con otros sintéticos, telas de acetato y nylon.

9. FABRICAS TEXTILES QUE SOBRESALEN EN LA DECADA DE LOS 50

El Globo. Se ubica en Azcapotzalco. Trabajaba únicamente algodón y popelinas. Surge entre fines de los 40 y principios de los 50.

Textiles Oxford.—Se dedican a la producción de tejidos de algodón y sintéticos.

Concordia. Se localiza en Queretaro. Predomina la producción de telas de algodón y mezclas de algodón. Sucursal de Distex.

Hercules. Se ubica en Queretaro. Se dedica a la producción de tejidos a base de poliéster y lana. Sucursal de Distex.

Textiles AGA. Es una sucursal de Distex. Se dedica a la producción de tejidos de algodón.

Sedas Continental. Surge en los 50' se dedica a la producción de sintéticos.

Unidad Textil Puente. Se dedica a la producción de telas para forros y tapicería.

Altex. Principalmente se dedica a la producción de telas de algodón y de fibras sintéticas. Se encontraba en Naucalpan, Edo. de México.

Zaga. Predomina en ella la producción de telas de algodón.

10. FABRICAS IMPORTANTES QUE SURGEN EN LA DECADA DE LOS 60

Textiles del País. Se dedican a producir mezclas de algodón.

Panas Corduroi. Se dedican a la producción de mezclas de poliéster.

Hilados Sintéticos. Su producción es a base de fibras sintéticas.

Encajes Franceses. Se especializa en la producción de encajes y tejido de punto.

Industrias Cannon. Su producción es básicamente de medias para dama.

II. HUELGAS EN LA INDUSTRIA TEXTIL
EN LA DECADA DE LOS 70²⁹

A continuación enunciamos algunas de las huelgas textiles que se presentaron en la década de los 70.

1970

-El 14 de Octubre de 1970, estalla una huelga en la fábrica Ayotla Textil. Dos grupos se disputaban la titularidad del contrato colectivo. Un grupo encabezado por Francisco Márquez (secretario de STITSRM) y otro grupo encabezado por Antonio Sánchez, estos últimos demandaban reinstalación de despedidos, y reconocimiento de un sindicato independiente de la CTM.

1971

-Los trabajadores de Celanese Mexicana de Zacapu, se declaran en huelga, una de sus peticiones fue el reconocimiento de un sindicato independiente.

1972

-Vuelve a estallar la huelga en la Celanese Mexicana de Zacapu, por la misma razón anteriormente citada y por aumento salarial.

- En este año también se presenta una huelga en Hilos Cadena, su demanda era un aumento salarial.

1973

-Estalla una huelga en la fábrica Medias Belinda, ubicada en el Estado de México, su petición fue de aumento salarial.

- En este año estalla una huelga en la fábrica Lido Texturizado, tuvo una duración de 11 meses, sus peticiones fueron reinstalación

²⁹ / Alvarez Mosso, L. Op. Cit. Pags. 120 a 144.; Trejo Delarbre, Raul y Jose Woldenberg. "Los trabajadores ante la crisis". En Rolando Cordera (seleccionador), Op. Cit. Pags. 674, 675, 678 y 680.

de despedidos, reconocimiento de sindicato independiente y aumento salarial. El conflicto comenzó cuando los trabajadores organizan un movimiento para salirse de la CROC. los patrones despidieron a trabajadores y cubrieron las vacantes con ooberos de la CTM.

- Se registró otra huelga de los trabajadores de "Textil Lanera, S.A.", sus peticiones eran: base para 140 ooberos, pago de 20 días de vacaciones y cumplimiento de la Ley Federal del Trabajo en cuanto a seguridad.

- También se presentó una huelga en la fábrica La Reforma Carolina, porque la empresa se declaró en quiebra y rescindió contrato a 1200 obreros.

- Los trabajadores de La Magdalena Contreras, tiene un año de huelga porque no quieren que la empresa cierre y termine su fuente de trabajo.

1974

- Los trabajadores de Acabados Textiles Modernos, declaran huelga, sus peticiones fueron: reparto de utilidades, planta a eventuales, seguridad, entre otras.

- En este año también estalia una huelga en Hilaturas Azteca, sus peticiones eran: 25% de aumento salarial, reducción de la jornada a 48 horas, creación de un comité técnico de trabajadores y empresa, también los trabajadores deseaban salirse de la CROC.

1975

- Los trabajadores de Industrias Ocotlán se declaran en huelga, pedían un 22% de aumento salarial, reinstalación de 38 trabajadores despedidos, reconocimiento de un nuevo comité ejecutivo y afiliación a la CTM en el sindicato textil (STITSRM).

- También se registra una huelga en Tapetes Luxor, se pedía incremento salarial.

- De nuevo estalla otra huelga en Celanese Mexicana.

1976

-En 1976, trabajadores de Textiles Chapultepec, Textiles Juitepec, Estampado y Nobilis Lees, se fueron a huelga por coalición en demanda de reinstalación de despedidos o indemnización justa a 551 obreros de Textiles Morelos. La huelga tuvo una duración de más de 100 días.

1979

- En 1979, los obreros de la fábrica Filtex, se van a la huelga por violaciones al contrato-ley de la lana, piden respeto a la antigüedad y a las tarifas establecidas en el contrato.

12. DECADA DE LOS 80

1980

- En este año, después de 29 años en huelga, 350 trabajadores de Unión Obrera Textil "Mártires de Río Blanco", obtienen los activos de la empresa "Textiles del Norte S.A." La huelga había estallado en 1954 por incumplimiento de contrato.

-En 1984 los hilanderos y tejedores de "Centro Textil de México" se fueron a huelga por pago de las prestaciones correspondientes a 1982 y 1983.

Los movimientos de los obreros textiles, que últimamente se han presentado han sido para tratar de evitar los despidos, por aumentos de salarios y otras prestaciones, por violaciones al contrato colectivo, incumplimiento del contrato, además siguen buscando su independencia sindical. La organización más fuerte es la CTM, que agrupa al Sindicato de Trabajadores de la Industria

Textil y Similares de la República Mexicana (STITSRM) conviene mencionar que bajo el apoyo de este sindicato se han organizado la mayoría de las huelgas. Le sigue la Unión Textil Lanera Mexicana, después la CROC, CGT, y COR.

Debido a que la Industria Textil tiene contrato-Ley, cada 2 años las centrales obreras emplazan a huelga por coalición según la rama textil que corresponda, tal vez el ramo más atrae la atención es el del algodón.

A continuación presentamos datos proporcionados por la Junta Federal de Conciliación y Arbitraje en cuanto al número de huelgas estalladas en la Industria Textil en los años indicados:^{30/}

AÑO	No. de Huelgas estalladas
1985	14
1986	15
1987	779
1988	10
1989	13
1990	15
1991	130
1992	52

^{30/} Junta Federal de Conciliación y Arbitraje, Secretaría Auxiliar de Huelgas, Registro de Huelgas estalladas. Libros de Gobierno de los años de 1985 a 1992.

12. FABRICAS TEXTILES QUE SOBRESALEN A FINES
DE LA DECADA DE LOS 70^{31/}

Nombre de la Empresa.	Posición en 1977	Posición en 1978	Posición en 1979
annon Mills	245	209	194
lanese Mexicana.	16	21	23
la. Industrial de rizaba	165	143	151
la. Industrial de arras	152	500	235
la. Industrial Río ravo		373	402
la. Industrial eracruzana	476	367	
erivertex	265	288	281
ordemex	108	94	106
LOVE	211	227	241
reaciones Vanity	171	184	173
mpont*	66	74	111
la Pilar			443
no. Bordatex			439
po. Industrial Intera- mericano.	217	225	239
po. MEN-LOVA			481
Grupo Piana			141
High Life			303
tilaturas Lerma	319	335	352
MILFA		358	404
Industrias Jericó			447
Industrias Martí			270
Industrias Polifil	164	161	
Organización Robert's	296	315	344
Euritan		289	316
Santiago Textil	276	293	
Tapetes Luxor	115	112	130
Textiles Morelos	180	405	213
ale de México		241	
aga		321	

*Dentro del Grupo Dupont, se encuentra Nylon de México, que se ubica en Nuevo León y se dedica a la producción de fibras sintéticas.

31. Corresponde a la clasificación de las 500 empresas más importantes de México. La fuente informativa es la Revista Expansión; 22 de Agosto de 1979. Pág. 6 a 118 y 20 de Agosto de 1980. Pág. 180 a 147.

13. PRINCIPALES FABRICAS TEXTILES QUE SOBRESALEN
EN LA DECADA DE LOS 80

EMPRESAS TEXTILES QUE SE ENCUENTRAN DENTRO DE LAS
500 EMPRESAS MAS IMPORTANTES

Nombre de la Empresa	Posicion	Posicion	Posicion
	en 1980	en 1981	en 1982
Ayotla Textil		237	
Cannon Mills	180	104	
Celanese Mexicana	24	21	15
Cia. Hilandera de Torreón		438	
Cia. Industrial de Orizaba	234	151	213
Cia. Industrial de Parras	219	198	185
Cia. Industrial Río Bravo	456	400	
Cia. Lanera de México		446	
Colchas tejidos de Fantasía			488
Convertex	316	282	283
Cordemex	137	125	
Fabrilmalla de México			459
Grupo Industrial Bordatex	447	341	
Grupo Industrial Interamericano	231	179	
Grupo Pliana	160	106	112
High Life	303	259	
Hilaturas Hidalgo v La Aurora		460	464
Industrias Marti	250	205	166
Nylon de México		120	74
Organización Robert's	358	295	326
Puritan	321	355	333
Tapetes Luxor	133	101	91
Textiles Morelos		210	
Vanity	168	154	
Zaga	408	367	

FUENTE: Elaborado en base a la Revista Expansión 18 de Agosto de 1982 y 15 de Agosto de 1984. Págs. 120 a 149.

EMPRESAS TEXTILES QUE SE ENCUENTRAN DENTRO DE LAS
50v EMPRESAS MAS IMPORTANTES

Nombre de la Empresa	Posición	Posición	Posición
	en 1982	en 1984	en 1985
Celanese Mexicana	14	11	11
Cia. Industrial de Orizaba	111		
Cia. Industrial de Farras	153		
Coichas y Tejidos de Fantasía	449		
Confecciones Europeas			481
Confecciones Martín			417
Convertex	252	306	287
Fábrica La Estrella		210	195
Fabrilmalla	385	528	507
Fibras Químicas	63	50	50
Grupo Industrial Bordatex	303		
Grupo Industrial Interamericano		257	219
Grupo Pliana	240		
Grupo Textil Cadena	174		
Milasal Mexicana			488
Milaturas Hidalgo y La Aurora	418		
Milaturas Malla			419
Milfa			454
Industrias Martí	164	349	
Industrias Polifil			204
La Marina		340	334
Nueva Nacional Textil			
Manufacturera Saltillo		198	172
Nylon de México	74	67	67
Organización Robert's	264	315	276
Playtex de México		345	
Puritan	316	490	
Sapetes Luxor	110		
Terciopelos Martín			316
Terza		344	
Texel			244
vanity	133	168	

FUENTE: Revista Expansión 18 de Agosto de 1984 y 21 de Agosto de 1985. Pág. 9

Algunos de los Grupos industriales que incluyen empresas
textileras o Grupos Industriales Textileros que sobresalen hasta
mediados de la década de los 80 son: ^{31/}

Compañía Industrial de Parras:

- Cia. Industrial de Parras
- Fábrica La Estrella
- Parras Williamson
- Telas Parras

Grupo Industrial ALFA: entre otras empresas incluía:

- De la Torre e Hijos Sucesores
- La Marina
- Nylon de México
- Telas Pintadas
- Terza
- Textiles Industriales

Grupo Industrial Bordatex:

- Bordados Mecánicos
- Bordados modernos
- Bordados y Encajes
- Asesoría y Procesamientos
- Industrial Bordatex
- Galáctica
- Inmobiliaria Centeotl
- Manufacturas de Adornos y Realces

Grupo Industrial KODMA:

- Acabadora de Gasa
- Nacional Algodonera
- Acabadora Industrial
- Hilagasa

Grupo Textil Cadena:

- Grupo Textil Cadena
- Hilos Cadena
- Hilados Guadalajara
- Comercial de Telas
- Industrial Textil Berlansta
- Cia. de Vestuario y Equipo
- Promotora Industrial de Baisas
- Cia. Textil Mexicana
- Cia. Industrial Textil Jacaranda

Industrias Martín:

- Ardecor
- Confecciones
- Eduardo's
- Terciopelos Martín

Organización Robert's:

- Organización Robert's
- Inmobiliaria y Administradora Robert's.

Grupo Industrial Interamericano:

- Rivetex
- Sidi
- Fórmula Uno
- Caumont
- Pierre Cardin

Grupo Empresarial Timón:

- Administración Timón
- Grupo Empresarial Timón
- Miniaturas Malia
- Milfa
- Informática Timón
- Texfa de México
- Timón Occidental de México

Grupo Pliana:

- Grupo Pliana
- Industrias Polifil
- Servicios Corporativos Pliana
- Texel

EMPRESAS TEXTILES QUE SOBRESALEN DENTRO DE LAS 500 EMPRESAS
MAS IMPORTANTES DE MEXICO

EMPRESA	RAMA	POSICION EN 1986	POSICION EN 1987	POSICION EN 1988	POSICION EN 1989	POSICION EN 1990
Cannon Mills	Prendas de Vestir	---	---	162	86	---
Celanese Mexicana	Petroquímicas	16	10	3	14	9
César Internal.	Prendas de Vestir	---	---	---	47	437
Confarc. Eurogas	"	---	---	---	72	736
Confeciones Martín	"	402	396	---	---	---
Confitalia	"	---	247	233	219	---
Conventex	Textil	263	289	310	243	271
Derivados de Gas	"	242	271	---	204	205
Fábrica de Camisetas Riveter	Prendas de Vestir	---	344	271	260	---
Fábrica La Estrella	"	170	198	106	152	157
Fibras Nacionales de Acrílico	Rasas y Fibras Sintéticas	---	---	---	---	184
Fibras Quilicss	Rasas y Fibras Artificiales	49	41	45	52	52
Fordath	Rasas y Fibras Sintéticas	---	---	---	475	451
Soc. El Asturiano	Textil	---	---	---	---	156
Soc. HRTT	"	---	---	---	---	55
High Life	Comercio	---	350	316	277	---
Hilatel Mexicana	Textil	---	---	411	265	334
Hilaturas Lerma	Textil	---	---	---	---	429

FUENTE: Revista Expansión 17 de Agosto de 1988 Pág. 99 a 119, 15 de Agosto de 1989 Pág. 146 a 179, 21 de Agosto de 1991 Pág. 314 a 352.

EMPRESAS TEXTILES QUE SOBRESALEN (ANTO) DE LAS 500 EMPRESAS
MAS IMPORTANTES DE MEXICO

EMPRESA	GRAF	POSICION EN 1984	POSICION EN 1987	POSICION EN 1988	POSICION EN 1989	POSICION EN 1990
Hiladoras Selectas	Textil	---	---	447	415	---
Industrias Químicas	"	---	---	225	246	---
Industrias Tavas	"	270	378	---	---	---
J.R. Martín	"	333	374	---	---	---
Hylon de México	Resinas y Fibras Artificiales	67	62	67	78	74
Org. Benavente	Prendas de Vestir	---	---	---	242	183
Plásticos de México	"	---	---	249	242	282
Poliolefinas de México	Resinas y Fibras Sintéticas	---	---	---	115	136
Empresas	Prendas de Vestir	---	291	---	---	267
Química Mexicana	Resinas y Fibras Sintéticas	---	---	---	460	455
Resinas de México	Resinas y Fibras Sintéticas	---	---	---	---	347
Rona y HSC Mex.	"	---	---	186	156	---
Serex S.A.	Textil	---	---	---	---	322
Tanidos S.A.	"	---	---	---	---	120
Telares Texaco	Concreto	167	266	---	149	180
Tenza	Textil	---	---	---	199	167
Vale de México	Prendas de Vestir	---	---	---	---	262

FUENTES: Revista Expansión 17 de Agosto de 1988 Pág. 99 a 119, 15 de Agosto de 1989 Pág. 146 a 179,
17 de Agosto de 1991 Pág. 314 a 332.

EMPRESAS TEXTILES QUE SOBRESALEN DENTRO DE LAS 500 EMPRESAS
MAS IMPORTANTES DE MEXICO

EMPRESA	OTRO	Posición en 1991
Celanese Mexicana	Petroquímica	11
Canofil	Textil	265
Confecciones Europeas	Prendas de Vestir	409
Convertex	Textil	305
Derivados de Gasa	"	216
Fabrica La Estrella	"	193
Fibras Nacionales de Acrílico	Resinas y Fib. sintéticas	162
Fibras Químicas	"	72
Fordath	"	489
Gpo. Hytt	Textil	58
Gpo. Rodha	"	380
Hilasal Mexicana	"	382
Hilaturas Lerma	"	470
Industrias Cannon	"	107
Nal. de Resinas	Resinas y Fib. sintéticas	259
La Marina	Textil	361
Nylon de Mexico	Resinas y Fib. sintéticas	93
Organización Robert's	Prendas de Vestir	204
Plavtex de Mexico	"	239
Promotora de Modas Masculinas	"	452
Resinas de México	Resinas y Fib. sintéticas	364
Rohm & Haas de México	"	199
Sedas Real	Textil	340
Tapetes Luxor	"	165
Telas Parras	Comercio	191
Yale de México	Prendas de Vestir	263

Fuente: Revista Expansión 19 de Agosto de 1992. Pags. 310 a 347.

A continuación daremos a conocer cuales eran los grupos textiles más importantes de Mexico y sus subsidiarias en 1991: 33/

Cia. Industrial de Parras:

- Fabrica La Estrella
- Parras williamson
- Prendas Textiles
- servi-Parras
- telas Parras

UPO. Confecciones Europeas:

- Cesar Internacional
- Confecciones Jass-Leo
- UPO. Carl-Jass
- Operadora Elija

UPO. Polímeros:

- Industria Nacional de Resinas
- Nacional de Resinas
- Poliespuma de México
- Polímeros Centro Industrial
- Polímeros Corporativo Empresarial
- Polímeros de México

UPO. Rodha:

- Acabadora de Gasa
- Articulos Elásticos
- Derivados de Gasa
- Dermomex
- Desechables Quirurgicos e industriales
- Fomento Industrial Rodha
- Guantes Quirurgicos
- Impresiones Anahuac
- Nacional Algodonera

Sohm & Haas Mexico:

- Maquiladora General de Matamoros
- Química Trepí
- Sohm & Haas México

34
14. PRINCIPALES EMPRESAS TEXTILES
EN 1992

Textiles América. Cuenta con una gran Planta en Tepejí del Río, en donde incluye de 300 a 400 telares Ulser que son de los más modernos.

Parras Coahuila. Se dedica a la producción de mezclilla, aquí se cuenta uno de los mejores acabados del mundo.

Industrias Texel. Produce a base de fibras sintéticas y algodón.

La Josefina. Se dedica a la producción de toallas y otros productos a base de algodón.

La Nueva Leona. Produce a base de fibras sintéticas y algodón.

Rivetex. Se orienta a la producción de Casimires, emplea sobre todo lana.

Luxor-Mohawk. Destacan en la producción de tapetes y alfombras.

Elasticos Tepeyac.- Sobresale en la elaboración de trenzadoras a través del empleo de máquinas para hacer cordeles.

Sedas Cataluña.- Se dedica a la fabricación de cintas por medio de telares.

Ocotlán.- Pertenece al grupo SABA. Produce Tricot (tela para ropa interior).

Encajes Mexicanos.- Destaca en la producción de telas para cortinas y manteles.

Hytt. Sobresale en la producción y autoconsumo de hilo, así como en la fabricación de tejido plano. Se ubica en Tepejí del Río.

Cia. Industrial Urizaba.- Produce y autoconsume hilo, se dedica a la producción de tejido plano.

Fábrica de Suéteres Marli. Elaboración de suéteres.

Textiles Centenario y Zaga.- Ambas sobresalen en la producción de ropa deportiva como camisetas y playeras con maquinaria para tejido circular.

Textlamex.- Producción de ropa deportiva (short).

Industrias Cannon.- Producción de medias.

Durex.- Producción de calcetines.

34 / CANAINTEX. Dirección General de Estudios Económicos.

15. PRINCIPALES EMPRESAS TEXTILES EXPORTADORAS E IMPORTADORAS

En 1981 destacaba El Grupo Industrial Interamericano que se encontraba en el lugar 195 dentro de las principales empresas exportadoras.

EMPRESAS EXPORTADORAS

Nombre de la Empresa	Posición	
	1982	1983
Cia. Industrial de Parras	195	115
Parras Químicas		27
Grupo Industrial Eordatex		147
Grupo Industrial Interamericano	107	
Grupo Textil Cadena	58	53
Unión de México		37
Organización Robert's		162
Santiago Textil	167	
Sapatos Luxor		95
Unity		168

FUENTE: Revista Expansión 26 de Septiembre de 1984 Pag 68 a 75.

PRINCIPALES EMPRESAS TEXTILES EXPORTADORAS
DENTRO DE LAS 500 EMPRESAS MAS IMPORTANTES DE MEXICO

EMPRESA	BIEN	PRINCIPAL PRODUCTO DE EXPORTACION	DESTINO	POSICION EN 1984	POSICION EN 1985	POSICION EN 1986
Calsonex Mexicana	Textil	Poliéster Textil	E.U.	10	14	17
Convertext	"	Hilado acrílico	Centros	---	---	178
Fábrica La Estrella	"	Manchilla	Europa	124	140	86
Fibras Colajacas	"	---	---	27	31	30
Ind. Industrial Interamericano	"	Trajos	E.U.	69	86	103
Hilados Mexicanos	"	Toallas	E.U.	---	106	106
Hilados Malla	"	Hilo de coser	E.U.	---	215	---
Hilfa	"	Hilo de coser	E.U. y Centros	---	117	---
Industrias Polifil	"	Hilo, fibra sintética	E.U.	---	51	---
La Marina	"	Lona comercial	E.U.	---	120	---
Hilos de México	"	---	---	---	70	62
Org. Robert's	Prendas de Vestir	Trajos	E.U.	---	21	---
Royalton Mexicana	"	Maquila de Prangas	E.U.	---	187	213
Terciopeins Martín	Textil	Terciopelos y Telas	E.U. y Canada	---	---	230
Tovel	"	Telas para decoración	Oceania	---	200	143

FUENTE: Revista Expansión In. Octubre de 1986. Pág. 52 a 73.

PRINCIPALES EMPRESAS TEXTILES EXPORTADORAS
DENTRO DE LAS 500 EMPRESAS MÁS IMPORTANTES DE MÉXICO

EMPRESA	GRUPO	PRINCIPAL PRODUCTO DE EXPORTACIÓN	DESTINO	POSICIÓN EN 1987	POSICIÓN EN 1988	POSICIÓN EN 1989	POSICIÓN EN 1990
Algodonera de la Costa del Pacífico	Comercio	Pacas de Algodón	Asia	—	74	—	—
Cannon Mills	Prendas de Vestir	Medias	Ita - Port	—	145	—	—
Calanes Mexicana	Petroquímica	Acido Acético y Poliéster textil	E.U. Am. Latina	10	10	15	12
César Internsl.	Prendas de Vestir	Trajes	E.U.	—	—	269	240
Contecc. Europeas	"	Trajes	E.U.	—	—	192	218
Confitalia	"	Trajes	E.U.	99	99	—	—
Converte	Textil	Hilado acrílico	Centroam.	169	190	201	267
Derivados de Gasá	"	Guante para cirujano	Guatemala y Costa Rica	—	—	284	255
Fábrica La Estrella	"	Mecillita	Can, Eur	85	110	144	79
Fábrica de Castores Riveter	"	Castores de Lana	EU, CAN, ASIA	123	79	—	—
Fabrilisilla	Prendas de Vestir	Prendas de Vestir	N.O.	314	311	—	—
Fibras Químicas	Resinas y Fibras Artificiales	—	—	30	28	77	77
Gen. HYTT	Textil	Tela	EU, CAN, JAPÓN	—	—	—	53
Grupo Rodha	"	Gasa estándar	Honduras	232	269	—	—
Hilasal Mexicana	"	Toallas y batas baño	E.U. Canadá	—	129	124	126
Hilaturas Lerma	"	Grafito cristalino	El Japón	—	—	—	178
Industrias Teel	"	Telas para decoración	Australia	195	183	—	—
Manu. Mal. Textil Manufact. del Salto	"	Mecillita	E.U.	—	771	—	—
Nylon de México	"	Resinas y Fib. Artif.	N.O.	67	59	65	44
Playtex de México	Prendas de Vestir	Brassier	EU, CANADA	—	253	214	181
Polímeros de Méx	Resinas y Fibras sintéticas	—	—	—	—	92	97
Resinas de México	"	Poliream	Guatemala	—	—	—	251
Sedas Real	Textil	Telas	EU, CAN, INER	—	—	—	198
Tapetes Lince	"	Tapetes y Alfombras	E.U.	—	—	—	50
Terza	"	Alfombras	Ing1. Arab. S	—	—	67	72

FUENTE: Revista Expansión 10. Octubre de 1986. Pág. 52 a 73 y 27 de Septiembre de 1988. Págs. 46 a 57.
2 de Octubre de 1991. Pág. 136 a 147.

PRINCIPALES EMPRESAS TEXTILES IMPORTADORAS
DENTRO DE LAS 500 EMPRESAS MÁS IMPORTANTES DE MÉXICO

EMPRESA	GIRO	PRINCIPAL PRODUCTO DE IMPORTACION	DESTINO	POSICION EN 1984	POSICION EN 1995	POSICION EN 1996
Celanese Mexicana	Textil	Pulpa de Madera y Acetalóhido	E.U.	16	20	9
César Internacional	Prendas de Vestir	Casimir y Máquinas	España	---	---	271
Confecciones Europeas	"	Casimir y Máq. de Planchar	Ita y Japón	---	258	187
Fábrica La Estrella	Textil	Refacciones	E.U. y Europa	---	237	125
Eco. Industrial Interamericano	"	Lana y maquinaria	Oceania	77	87	99
Hilasal Mexicana	"	Colorantes y químicos	Suiza	---	229	284
Industrias Polifil	"	Polipropileno	E.U.	---	47	---
Milyon	"	Rayón	E.U.	---	---	157
Nueva Nal. Textil Manufacturera	"	Indigo	Europa	243	241	---
Org. Robert's	Prendas de Vestir	Mat. Piel y Maquinaria	E.U.	---	216	277
Playtex de México	"	Telas y Encajes	"	---	---	260

FUENTE: Revista Expansión In. de Octubre de 1996. Págs. 52 a 73.

PRINCIPALES EMPRESAS TEXTILES IMPORTADORAS
CENTRO DE LAS 500 EMPRESAS MAS IMPORTANTES DE MEXICO

EMPRESA	GIRO	PRINCIPAL PRODUCTO DE IMPORTACION	DESTINO	POSICION EN 1987	POSICION EN 1988	POSICION EN 1989	POSICION EN 1990
Canost Mills	Prendas de Vestir	Calcereria, Medias	E.U. y España	---	268	---	---
Delanese Mexicana	Petroquímica	Acetaldehído y Alfacelulosa	E.U.	12	9	19	11
Dáser Internacional	Prendas de Vestir	Casuales	Taiwán, Corea	---	---	206	191
Confitalia	Prendas de Vestir	Forro de Acetato	Italia	153	173	---	---
Convertex	Textil	Maquinaria	Ingl. e Ita.	---	---	---	161
Derivados de Gasa	"	Rayón	Inglaterra	---	---	317	309
Fábrica de Casuales Riveter	Textil	Fibras de Lana	Australia	120	77	---	---
Fábrica La Estrella	"	Mds. y Refacciones	E.U. y Alemania	139	201	121	132
Fibras Nacionales de Acrílico	Resinas y Fib. sint.	Mat. Plást.	---	---	---	---	223
Grupo HMT	Textil	Algodón, lan. y refacc.	---	---	---	---	21
Grupo El Asturiano	"	Maq. equip. y refacc.	---	---	---	---	130
Grupo Rodha	"	Rayón opaca	E.U.	---	302	---	---
Hilaturas Lerma	"	Mat. Plást.	---	---	---	---	213
Hilasa Mexicana	"	Colorantes y refacc.	Alem. y Suiza	---	262	247	239
Hilaturas Selectas	"	Refacc. y Maquinaria	Alem. Fed.	---	307	---	---
Industrias Textil	"	Refacciones	"	240	220	---	---
Org. Robert's	Prendas de Vestir	Trajes y Telas	Corea e Ita.	---	---	195	140
Puritan	Prendas de Vestir	Telas, maquinaria	E.U. y Corea	---	321	---	---
Quilica Tropic	Resinas y Fib. sint.	Resinas	E.U.	---	---	203	199
Resinas de Mx.	"	---	"	---	---	---	220
RDM and HASS Mx.	Resinas y Fib. sintéticas	Monómeros	E.U.	---	---	68	57
Sedes Real	Textil	Refacc. y maquinaria	E.U., Esp e Ita.	---	---	---	222
Tapetes Luxon	Textil	Yute y Tela	"	---	---	---	108
Telas Especiales de México	Textil	Lana Natural	Guatemala	---	337	---	---
Torza	"	Poliuretano, jute	E.U.	---	---	115	144
Valle de Mx.	Prendas de Vestir	Telas	Uruguay F.U., Taiwán	---	---	---	240

FUENTE: Revista Expansión 27 de Septiembre de 1989, Págs. 77 a 89 y 2 de Octubre de 1991, Págs. 147 a 163.

BIBLIOGRAFIA

- Varez Mosso, Lucía y Ma. Luisa González Marín. Industria Textil. Tecnología y Trabajo. Cuadernos de Investigación. Instituto de Investigaciones Económicas. UNAM.
- Análisis El Financiero. "Evolución y Perspectivas de las Manufacturas". (México. D.F.). 21 de Julio de 1992.
- Análisis El Financiero. "Tratado de Libre Comercio de América del Norte, un paso más. En El Financiero (México D.F.), 13 de Agosto de 1992.
- Arroio, J. Raymundo. "El proceso de industrialización y la pauperización del proletariado mexicano 1940-1950". En Rolando Cordera (seleccionador). Desarrollo de la crisis en la economía Mexicana (Lecturas del Trimestre Económico No.39) La reimpresión. México, D.F.: F.C.E., 1985.
- Banco de México. Informes Anuales de 1988 a 1991.
- Bancomext. "México-EU. Entendimiento en materia de subsidios e impuestos compensatorios". México D.F.: Banco Nacional de Comercio Exterior, S.A. Comercio Exterior. Vol. 15. No. 6. Junio de 1985.
- Bancomext. "México y el GATT. Instrucciones Presidenciales". Comercio Exterior. México D.F.: Banco Nacional de Comercio Exterior, S.A., Vol.35, no. 12. Diciembre de 1985.
- Bela Balassa. "México y Permisos de Importación". Comercio Exterior México. D.F.: Banco Nacional de Comercio Exterior, S.A., vol. 33, No.3. Marzo de 1983.
- Bianco, José. "El desarrollo de la crisis en México 1970-1976". En Rolando Cordera (Seleccionador).
- Calderón, Miguel. "El impacto de la crisis de 1929 en México". En Ayala Trejo José Luis y otros (seleccionadores). Estructura Económica de México I. Selección de Lecturas. ENEP. Aragón, 1985.
- CANAINTEX. "75 Aniversario 1915-1990."
- CANAINTEX. Memoria Estadística de 1991.
- Cámara Nacional de la Industria del Vestido. La Industria del Vestido.
- Coordinación de Información Estadística y Hemerográfica e Instituto de Investigaciones Económicas. UNAM "Evolución

Historia del PIB". Boletín de Indicadores Económicos Contemporáneos.

Criterios de Política Económica Para 1991 y 1992. 6

Departamento de Estudios Económicos de Banamex. "Industria Textil". Examen de la Situación Económica de México. Banamex. Vol.LXVII. No.786. Mayo de 1991.

ENEP Aragón UNAM. CDYUNTURA. No.12. Carta de Intención del Convenio México - FMI.

Giliv, Adolfo. La Revolución Interrumpida. Edit. El Caballito. 15a.ed.1981.

Gobierno de los Estados Unidos Mexicanos y Gobierno de los Estados Unidos de América. "Marco de Principios y Procedimientos de Consulta Sobre Relaciones de Comercio e Inversión". En Nafinsa. El Mercado de Valores. Año XLVII. No. 46. Noviembre 16 de 1987.

Guillón Romo, H. Orígenes de la Crisis en México. 2a. reimpresión. Edit. ERA. México, 1986.

INEGI. Comercio Exterior de México. Vol.XIII. 1990. No.12 y Vol.XIV, 1991. No.12.

INEGI. Industria Textil y del Vestido 1970-1985.

INEGI. La Industria Textil y del Vestido en México.

INEGI. SPP. Sistema de Cuentas Nacionales.

Izquierdo, Rafael. El Proteccionismo en México. En Lecturas del Trimestre Económico No.4; 2a.Reimpresión. México:Edit. FCE, 1986.

Keremitsis, Dawn. La Industria Textil en el siglo XIX. Colección SEP Setentas. Num. 67. Mexico, 1973.

López Espinosa Socorro. "Fuerte Merma en la Producción y Ventas Textileras Mexicanas". En El Financiero, 4 de Junio de 1991.

López Espinosa Socorro. "Baja Calidad en Materias Primas Provocan Deficiencias en Estampado, Tejido y Acabado". El Financiero 6 de Junio de 1991.

Marón Manzur, Miguel. "La Industria Textil". En El Financiero 21 de Agosto de 1991.

Miguel Tenorio, Rubén. "Acelerado Crecimiento de las Importaciones con la Apertura". En Análisis El Financiero 13 de Junio de 1991.

- Miklos. v. "Buenas Puntadas". En El Financiero 6 de Septiembre de 1990.
- Miklos. v. "XLVI Asamblea General Ordinaria de la Cámara Nacional de la Industria del Vestido" En EL Financiero 18 de Abril de 1991.
- Mostache de Escobar, Alba Guadalupe. Técnicas Prehispánicas del Tejido. 1a. Edición en Español. México D.F.:Edit. Instituto Nacional de Antropología.
- Nafinsa. "Criterios de Política Económica para 1988". En el Mercado de Valores No.1. Enero de 1988.
- Nafinsa. "Cronología del TLC". En El Mercado de Valores. No.16 Agosto 15 de 1992.
- Nafinsa. Economía Mexicana en Cifras. 8a.Ed.,1984; 9a.Ed., 1986; 10 Ed.,1988; 11a Ed.,1990.
- Nafinsa. "Fases y Acuerdos del Pacto". En EL Mercado de Valores, . No.22. Noviembre 15 de 1991.
- Plan Nacional de Desarrollo 1983-1988 en Revista Comercio Exterior, Suplemento del Vol.33, NÚM.5. Junio de 1983.
- Plan Nacional de Desarrollo 1989-1994. En Nafinsa. El Mercado de Valores. Suplemento al número 11, Junio 1, 1989.
- Poder Ejecutivo Federal."Ley contra las prácticas desleales en el comercio internacional". Comercio Exterior. México. D.F.:Banco Nacional de Comercio Exterior, S.A. Vol.36,No.3, Marzo de 1986.
- Programa Nacional de Fomento Industrial y Comercio Exterior.
- Programa de Fomento Integral a las Exportaciones.
- Programa Nacional de Modernización Industrial y del Comercio Exterior, 1990-1994. En Bancomext, Comercio Exterior. Vol.40, No.2, Febrero de 1990.
- Protocolo de Adhesión de México al Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio. En Comercio Exterior. México.D.F.: Banco Nacional de Comercio Exterior, S.a. Vol.36. No.10, Octubre de 1986.
- Revista Expansion. Varias fechas.
- Ros. Jaime. "Economía Mexicana: Evolución Reciente y Perspectivas". En Rolando Corrao (Seleccionador) Op.Cit.

- Ruiz, Pablo. "El Desequilibrio Exterior y la Política Económica en los setentas ".En Rolando Cordera (seleccionador) Op. Cit.
- Schatan, P.Claudia. "La liberalización de importaciones 1984-1985 y su posible impacto sobre las exportaciones de México. En CIDE, Economía Mexicana, No.7.1985.
- SPP. Antología de la Planeación en México.1917-1985.Tomo 6 y 7. México, D.F.:Edit.Fondo de Cultura Económica,1985.
- SPP. Estadísticas Históricas de México.Tomo.1.
- SECOFI. Apertura Comercial y Modernización Industrial. (Colección Cuadernos de Renovación Nacional; Vol.4: México,D.F.:Edit. Fondo de Cultura Económica,1988.
- SECOFI Convenio Bilateral México-Estados Unidos en Materia Textil.
- SECOFI. Dirección de Política de Comercio Exterior. Catalogo de la TIGE Y TIGI. Varios Años.
- SECOFI Programa para Remover la Competitividad e Internacionalización de la Industria Textil y de la Confección. En Nafinsa, El Mercado de Valores. No.13.Julio 1o. de 1992. v No.14.Julio 15 de 1992.
- SECOFI. Tratado de Libre Comercio entre México, Canadá y Estados Unidos. (Resumen).
- SECOFI."Tratado de Libre Comercio. Industria Textil". Monografía No.13.
- Tello, Carlos. La Política Económica en México 1970-1976. 7a,ed; México, D.F.: Edit. Siglo XXI.1985.
- Ten Kate, A. "Ajuste Estructural de México: Dos Historias Diferentes". En Bancomext, Comercio Exterior, Vol.42.No.6. Junio de 1992.
- Valle Antonio del. "Apertura Comercial en México:evolución reciente". En Fausto Alzati (coordinador), Ensayos sobre la Modernización Nacional. México en la Economía Internacional. México.D.F.:Diana 1990.
- Villarreal, René. Industrialización, deuda y desequilibrio externo de México. 2a.ed.corregida y aumentada; México: Edit. F.C.E.,1986.
- Zuffiga, Ma.Elena."Difícil situación de la Industria Textil. por la apertura". En Análisis El Financiero.12 de Agosto de 1991'.