

01149



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO

FACULTAD DE INGENIERIA

DIVISION DE ESTUDIOS DE POSGRADO

2
20/10/98

"ANALISIS DEL METODO DE VALUACION DE
ACTIVOS: VALOR PRESENTE AJUSTADO
VPA".

T E S I S

PARA OBTENER EL GRADO DE
MAESTRO EN INGENIERIA
P R E S E N T A :
FERNANDO CAMACHO SANCHEZ

ASESOR DE TESIS: DR. SERGIO FUENTES MAYA.

1998

IMPRESO CON
PAPEL DE CALIDAD



Universidad Nacional
Autónoma de México

Dirección General de Bibliotecas de la UNAM

Biblioteca Central



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

Tesis titulada

“ Análisis del método de valuación de activos:
valor presente ajustado VPA”.

Que expone

Fernando Camacho Sánchez

Para obtener el grado de

Maestro en Ingeniería

Por la División de Estudios de Posgrado de la Facultad de Ingeniería
de la Universidad Nacional Autónoma de México.

Asesor de tesis

Dr. Sergio Fuentes Maya

1998

A mi esposa

Elia

gracias por ser como eres

A mis hijos

Pablo Fernando
Elia del Carmén
Andrea Paloma

por lo que son y serán

A todos mis profesores y en especial al
Dr. Sergio Fuentes Maya
por su entrega

Contenido

	Página
Contenido.....	i
Introducción.....	1
Capítulo 1.	
Estados financieros.....	4
1.1 Hoja de balance.....	4
1.2 Estado de resultados.....	6
1.3 Estado de caja libre de activos.....	7
1.4 Relación de los flujos de caja libre de activos de una empresa apalancada y la misma empresa no apalancada.....	9
Capítulo 2.	
Técnicas de presupuesto de capital.....	10
2.1 Valor presente neto.....	10
2.2 Tasa interna de rendimiento TIR.....	16
Capítulo 3.	
Valuación de empresas con apalancamiento.....	17
3.1 Proposiciones de Modigliani- Miller sin impuestos.....	17
3.2 Proposiciones de Modigliani- Miller con impuestos.....	19
3.3 Adecuación para México de las proposiciones de M-M.....	22
3.4 Valor presente de los flujos de la empresa apalancada utilizando los flujos de la empresa no apalancada descontados al costo ponderado de capital (método CPC).....	23
3.5 Flujo a capital (método FAC).....	24
Capítulo 4.	
Valor presente ajustado VPA.....	26
4.1 Resumen de las relaciones de tasas y flujos entre los métodos de valuación.....	31
Capítulo 5.	
Ejemplo de aplicación.....	33
5.1 Consideraciones para la aplicación.....	39
5.2 Operación del Valor presente ajustado (VPA).....	41
5.3 Valor presente de la empresa objetivo apalancada a partir de flujos de caja libre de activo de la apalancada empresa no descontados al costo ponderado de capital (método CPC).....	51
5.4 Flujo a capital (método FAC).....	53
5.5 Tasa interna de rendimiento (método TIR).....	55
5.6 Resumen de resultados.....	56
Capítulo 6.	
Conclusión.....	58
Bibliografía.....	59

Introducción.

Las finanzas hoy día han cobrado una extraordinaria importancia ya que nos vemos afectados por acontecimientos diarios y distantes como ejemplo, por un fenómeno meteorológico se calentó la tierra y tuvimos un invierno más cálido por lo cuál los países industrializados requirieron menos petróleo afectando a los países productores lo cuál provocó en nuestro México que se recortara el presupuesto de egresos de la federación hasta en tres ocasiones que aunado al fobaproa hace que nuestra economía ande de capa caída, de aquí la importancia de optimizar los escasos recursos financieros ya que dos de las principales tareas de una persona dedicada a las finanzas es conseguir dinero e invertir en activos que generen beneficios monetarios mayores que su costo, estos beneficios son ingresos de dinero en el futuro generados por la venta de bienes producidos por este activo adquirido con tal fin, pero el dinero no vale lo mismo hoy que dentro de diez años y para poder comparar el dinero gastado hoy en la compra de ese activo con el dinero que genera en el futuro es necesario ponerlos en una misma base lo cuál se logra aplicando tasas de descuento a los flujos futuros para traerlos a valor presente, este método se conoce con el nombre de valor presente neto VPN; por lo que hace a la conseguida de dinero esta se llama financiación y se refiere al dinero puesto por los dueños de la empresa y los prestamistas donde cada fuente de financiamiento cuesta diferente. Tradicionalmente en la aplicación del VPN se utiliza para cada año futuro un solo flujo y una sola tasa que pondera el financiamiento, pero este método no separa el flujo operativo del financiero que es uno de los principios fundamentales del pronóstico de capital en las finanzas¹, identificado el problema aquí es donde toma forma el objetivo de este trabajo de tesis que pretende mostrar una técnica que ya existe la cual cubre esta diferencia y además esta mejorada por Luerman². La tesis la he titulado "Análisis del método de valuación de activos: valor presente ajustado VPA", y el objetivo es desglosar el valor operativo y el valor financiero, el valor operativo se refiere al flujo de caja que genera el activo en el futuro como si el activo fuera financiado totalmente con capital propio, y el valor

¹ Dheeriya, Prakash Ph. D., pag. 41 de las notas del curso de Finanzas Internacionales impartido en la DEPMI en agosto de 1998.

² Luerman A., Timothy, "Using APV: A better tool for valuing operations", Harvard Business Review, mayo- junio de 1997, pags. 145-154, 202.

financiero se refiere a que el interés devengado por un préstamo esta considerado como un gasto y por lo tanto es deducible de impuesto generando un ahorro fiscal en los flujos de caja y se le conoce como escudo de impuestos. También parte del objetivo es mostrar la mejora introducida por Luerman y se refiere al desglose de las fuentes de creación de valor, estas fuentes creativas se refieren al valor agregado por mejoras que se piensen realizar en el activo. Algo muy importante es señalar las dos tasas de descuento utilizadas una para el flujo de caja operativo y otra tasa para el flujo financiero.

La tesis esta compuesta por los siguientes capítulos:

Capítulo 1. Aquí se describen los estados financieros de una empresa como son la hoja de balance, el estado de resultados de donde se extraen los datos para formar el estado del flujo de caja libre de activo. En estos estados se hace notar la diferencia de la empresa cuyos activos se financiaron con capital propio y los mismos activos de la empresa pero ahora financiados con una mezcla de capital propio y deuda, y la empresa financiada con deuda se le llama apalancada. Como el valor de un activo depende de los flujos futuros generados y para compararlos con la inversión inicial hay que traerlos a valor presente a través de una tasa de descuento, por lo que en este capítulo se hace referencia especialmente al flujo y en el siguiente a la tasa de interés.

Capítulo 2. Describe las técnicas de presupuesto de capital como son el valor presente neto y su variante más importante que es la tasa interna de rendimiento TIR. El otro componente importante para el VPN además del flujo es la tasa de descuento y la descripción se basa en los estudios de principio de siglo de Irving Fisher sobre la tasa de interés.

Capítulo 3. Se expone la valuación de la empresa financiada con capitales propios y la misma empresa financiada a través de deuda con ayuda de los principios del premio Nóbel Modigliani y su coautor Miller, donde se recalca la diferencia de valor entre la misma empresa financiada con deuda y sin deuda, de estas proposiciones también se hace una adecuación para México ya que en nuestro país tenemos la participación de los trabajadores en las utilidades. Se analizan los métodos del costo ponderado de capital CPC y el flujo a capital FAC.

Capítulo 4. Analiza el método del valor presente ajustado VPA cuya idea fundamental es separar el valor de la empresa como si estuviera financiada solo con capitales propios, y el valor agregado propiciado por la financiación con deuda, el análisis se hace a través de cinco pasos que son: 1) generar los

estados financieros de donde proceden los flujos de caja de la empresa sin deuda y el flujo del escudo financiero, 2 y 3) obtener el valor presente de estos flujos, 4) sumar estos valores para obtener el valor de la empresa apalancada y poder compararlo con la inversión inicial, 5) desglosar los componentes de valor de la empresa y observar cuanto de la esperanza de la ganancia de las mejoras propuestas por el comprador se quedan con el vendedor en el precio de compra sin todavía el comprador haberla ganado. Al final se hace un resumen de las tasas y flujos que requiere cada método de valuación.

Capítulo 5. Se presenta un caso de aplicación con ayuda de la información financiera proporcionada por la Bolsa Mexicana de valores, el sector estudiado fue el de la construcción y dentro de ella la empresa estudiada fue una cementera que fue valuada y comparado los resultados emitidos por diferentes métodos de valuación como son el valor presente ajustado VPA, costo ponderado de capital CPC, flujo a capital FAC, y tasa interna de pero TIR. Como se requiere la tasa de una empresa sin deuda y esta no existe en el sector estudiado se obtiene a partir de la tasa a capital de la empresa líder y la tasa de préstamo.

Capítulo 6. Se da la conclusión del trabajo de tesis insistiendo que al utilizar las técnicas de presupuesto de capital para valuar un activo es importante hacer caso del principio de las finanzas de separar la parte operativa de la financiera.

Capítulo 1

Estados financieros.

En una empresa se requieren activos que operándolos producen bienes que se pueden vender. Estas maniobras se reflejan en datos históricos donde se manejan costos que originan los estados financieros, siendo estos la hoja de balance, el estado de resultados, y el estado de flujo de caja.

1.1 Hoja de balance.

La hoja de balance se dice que es una fotografía de la empresa, y nos indica los activos que tiene la empresa y la forma de financiarlos. La hoja de balance consta de dos lados; en el lado izquierdo están representados los activos que pertenecen a la empresa y están acomodados de arriba hacia abajo en función de su liquidez, es decir la facilidad para convertirlos en dinero. Como la función de la administración de una empresa es maximizar las utilidades deberá invertir en activos fijos como maquinaria y equipo que aunque no son fácilmente convertibles a dinero, pero son los que más utilidades dejan, a diferencia de los activos circulantes que son los más líquidos pero dejan menos utilidades (en el caso de que la empresa no sea una financiera). Los activos fijos son los que dejan utilidades porque en ellos se efectúa la transformación de materia prima en productos terminados, por ejemplo vale más un litro de aceite refinado que un kilo de semilla oleaginosa. El lado derecho nos indica quiénes son los que han financiado estos activos y el orden en que deben pagarse. Éstos inversionistas son: a) los deudores quienes a través de los préstamos (a cambio de los intereses sobre el capital) se han convertido en reclamantes; b) los otros inversionistas son los accionistas de la empresa, quienes a pesar de que han puesto y expuesto su capital son solamente dueños residuales de la empresa, es decir lo que les pertenece es la diferencia de los activos y la deuda. La hoja de balance se observa en la figura 1.1.

El activo circulante es el activo más líquido e incluye caja, cuentas por cobrar e inventarios. La caja es el dinero en efectivo que tiene la empresa para hacer frente a sus compromisos urgentes. Las cuentas por cobrar se refiere, a la cantidad que todavía no se cobra a los clientes. El inventario nos indica los bienes terminados y todo el material de los bienes que están en proceso. Este activo circulante se tiene que incrementar cuando aumentan las ventas.

Hoja de Balance	
Empresa XYZ año 19XX	
Activo	Pasivo + Capital
activo circulante	pasivo circulante
activo fijo neto	deuda largo plazo
otros activos	capital contable
Total activo	Total activo + capital

Figura 1.1

El activo fijo neto se refiere a la propiedad, planta y equipo menos la depreciación acumulada. Otros activos se refieren a activos que no son tangibles como es una patente, o una marca registrada.

En el lado derecho el pasivo circulante engloba cuentas por pagar, pagares a bancos, y gastos acumulados. La diferencia de activo circulante menos el pasivo circulante nos da el capital de trabajo. Este es muy importante pues es el que nos permite trabajar y hacer frente a las obligaciones inmediatas de la empresa. Dentro del pasivo nos encontramos a la deuda a largo plazo que es la deuda contraída a más de un año. Y precisamente la razón de este tipo de deuda (B) entre el capital contable (S) más la misma deuda (B) nos da el grado de apalancamiento de la empresa $B/(B+S)$. El lado derecho nos informa la manera en que se han financiado los activos, una parte con deuda y otra parte con capital contable; la empresa que tiene deuda se llama empresa apalancada y la empresa que no tiene deuda se llama empresa sin apalancar.

Hoja de Balance	
Empresa XYZ año 19XX	
Activo	Pasivo + Capital
capital de trabajo	deuda largo plazo
gastos de capital	
depreciación acumulada	capital contable
otros activos	
Total activo	Total activo + capital

Figura 1.2

Es bueno estar apalancado pero nunca a tal grado que no cubramos los intereses y los pagos al principal con las ganancias producidas con las ventas. También es conveniente notar que el pasivo circulante debe financiar solo parte o casi todo el activo circulante, y que el pasivo a largo plazo solo se debe usar para financiar el activo fijo que requiera gran capital y cuyo beneficio sea a largo plazo. Es decir por nada del mundo se deben cruzar los financiamientos, evitar que se financie con pasivo a corto plazo equipo que se tiene que pagar en el largo plazo, ya que no alcanza el dinero de un año para pagar deuda a largo plazo y además estar operando y hacer frente a las obligaciones inmediatas.

Para nuestro estudio vamos a presentar la hoja de balance con las modificaciones siguientes: a) el capital de trabajo representa la diferencia del activo circulante menos el pasivo circulante. b) el activo fijo se desglosa en dos renglones ya que es igual a: la propiedad planta y equipo representada por el renglón de gastos de capital, más la depreciación acumulada, quedando la hoja de balance como se observa en la figura 1.2. Lo anterior se debe a que vamos hacer proyecciones futuras de flujos en los que van a intervenir la inversión que se haya hecho en un año, y esta inversión anual se va a reflejar como el incremento habido en dos años consecutivos en los activos de la hoja de balance, es decir que la inversión es igual a: a) incremento del capital de trabajo, b) incremento de los gastos de capital, c) incremento de otros activos. Además para nuestro estudio nos interesa hacer notar la diferencia entre una empresa apalancada y una no apalancada; pero en el lado izquierdo de la hoja de balance que son los activos no hay diferencia.

1.2 Estado de resultados.

El estado de resultados de una empresa nos indica como han sido las operaciones de la empresa entre dos hojas de balance correspondientes a años consecutivos. El estado de resultados tiene varias secciones; la operativa que se refiere a los ingresos por venta menos los egresos por el costo del producto vendido; la sección no operativa incluye: a) la financiera que se refiere a los gastos y productos derivados de intereses por el capital arrendado o las inversiones financieras que tenga la empresa, b) los impuestos y c) la utilidad neta. El estado de resultados de una empresa se observa en la figura 1.3.

Estado de Resultados EmpresaXYZ año19XX
ingreso (gasto)
EBDIT (depreciación)
EBIT (interés)
EBT (impuesto)
utilidad (PTU)
utilidad neta

Figura 1.3

Dónde: EBDIT son las ganancias antes de depreciación, intereses e impuestos; EBIT son las ganancias antes de intereses e impuestos, EBT utilidad antes de impuestos, y el PTU representa la participación a los trabajadores en las utilidades.

Hay que hacer notar que la base gravable del PTU³ y la base gravable para impuestos es diferente pero aquí en este estudio para fines prácticos se va a considerar la misma base gravable y es la base fiscal.

En el estado de resultados si existe diferencia entre una empresa apalancada y una que no lo es, y se refleja en los renglones de: a) interés, b) la cantidad de impuesto c) la cantidad de PTU.

1.3 Estado de caja libre de activos.

El otro reporte financiero es el flujo de caja libre de activos, que nos indica el flujo que producen los activos. Es el más importante desde el punto de vista financiero ya que el valor de un activo se determina por el flujo de caja que genera. Sus componentes son: a) el flujo de caja operativo b) inversión, (ver figura 1.4).

³ Instituto Mexicano de Contadores Públicos, Ley del ISR 1997, (México, IMCP, 1997) pag. 115.

El flujo de caja operativo se refiere a las fuentes del flujo como son la utilidad antes de interés e impuesto (EBIT) y la depreciación, menos los impuestos pagados y el PTU.

El EBIT se obtiene del estado de resultados y es independiente de la forma en que se ha financiado la empresa, es decir es independiente de la estructura de capital, lo cuál nos lleva a que el EBIT es el mismo para una empresa apalancada y una no apalancada.

La depreciación es una fuente de flujo aunque no genera un movimiento de efectivo. La depreciación refleja el costo del equipo de producción que le es permitido descontar por ley al contador y como es un costo de operación se maneja como tal en el estado de resultados, pero no es un movimiento de efectivo real que se esté haciendo en ese momento sino que se hizo al principio cuando se adquirió el equipo de producción. El artículo 45 párrafo X⁴ señala para maquinaria y equipo el 25 % máximo autorizado en la tasa de depreciación para la industria de la construcción.

Impuesto Y PTU. Aquí hay una diferencia entre una empresa apalancada y una no apalancada, y como vamos a ver más adelante la diferencia es interés por la tasa de impuestos más la tasa de PTU.

En cuanto al uso del flujo, este se refiere a la forma en que se invirtió en: a) capital de trabajo b) gasto de capital c) otros activos.

Flujo de caja libre de activos Empresa XYZ año 19XX	
	flujo de caja operativo
EBIT	
(impuesto + PTU)	
depreciación	
	(inversión)
(Δ capital de trabajo)	
(Δ gasto de capital)	
(Δ otros activos)	
	Total flujo caja libre activo

Figura 1.4

⁴ Opus citada pag. 227.

El incremento del capital de trabajo en dos años consecutivos representa el fondo de maniobra en el corto plazo de la empresa y es igual al activo circulante menos el pasivo circulante.

La inversión en el gasto de capital se refiere al incremento del activo fijo neto más la depreciación, también nos indica la compra de activo fijo menos la venta del mismo. La inversión en otros activos se refiere a la variación en la pertenencia de títulos financieros de otras compañías. El flujo de caja libre de activos es igual al flujo de los inversionistas; acreedores y accionistas.

1.4 Relación de los flujos de caja libre de activos de una empresa apalancada y una no apalancada.

Como hemos comentado la diferencia proviene del estado de resultados en las cantidades de los renglones del impuesto y del PTU, (ver la tabla 1.1).

	Empresa no apalancada	Empresa apalancada
Impuesto	$EBIT * R_T$	$EBIT * R_T - I * R_T$
PTU	$EBIT * R_{PTU}$	$EBIT * R_{PTU} - I * R_{PTU}$
Impuesto +PTU	$EBIT (R_T + R_{PTU})$	$EBIT (R_T + R_{PTU}) - I (R_T + R_{PTU})$

Tabla 1.1

Es decir la diferencia del flujo de caja libre de activos para una empresa apalancada y una no apalancada es el interés por la tasa de impuesto más la tasa del PTU, y es lo que se conoce como escudo de impuestos $I (R_T + R_{PTU})$.

Capítulo 2

Técnicas de presupuesto de capital.

2.1 Valor presente neto.

En finanzas el valor de un activo es función de los flujos futuros y la tasa de descuento utilizada para traer dichos flujos a valor presente y comparar este valor con la inversión inicial. En el capítulo anterior vimos los flujos ahora en este analizaremos la tasa que es el otro componente para obtener el valor presente neto y posteriormente veremos su variante más importante que es la tasa interna de rendimiento TIR. Es muy importante el valor del dinero en el tiempo, ya que tiene mayor beneficio un peso hoy que un peso dentro de un año, la razón es el interés que viene representando el costo de oportunidad.

La tasa de interés se origina cuando un agente económico presta dinero durante cierto tiempo a otro agente con la condición de un reembolso mayor, entonces se define⁵ la tasa de interés cuando el tiempo es un periodo (ecuac. 2.1):

$$i = \frac{VF - VP}{VP} = \frac{VF}{VP} - 1 \quad (2.1)$$

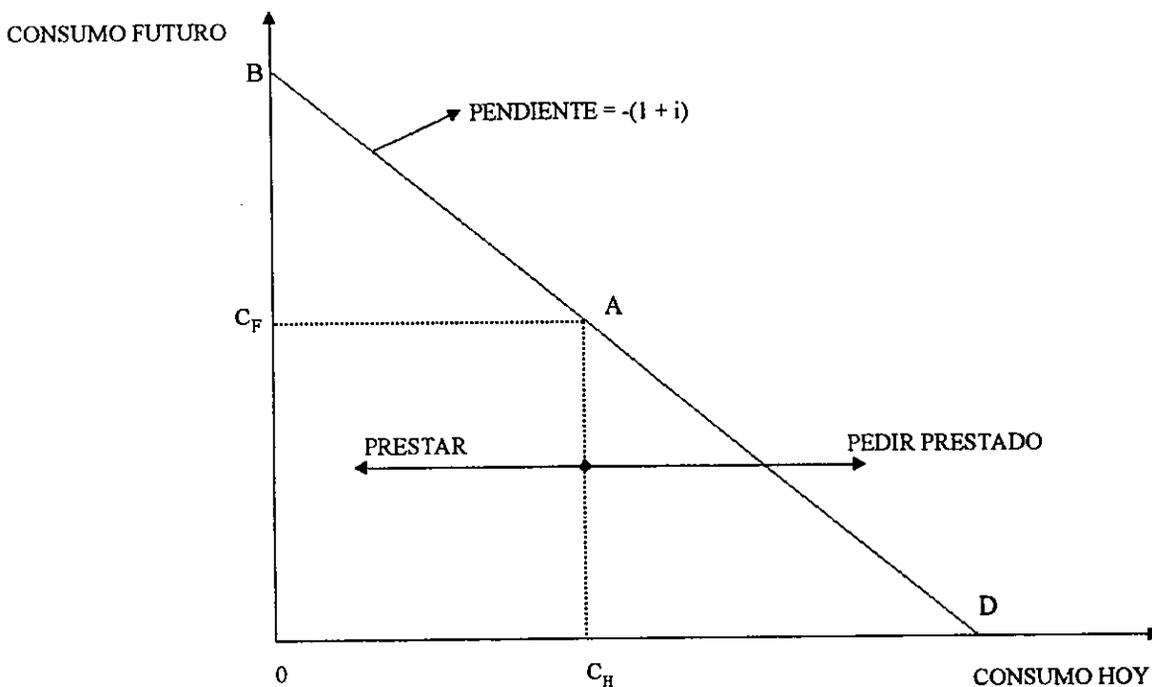
Dónde: i Tasa de interés, VF Valor reembolsado en el futuro, VP Valor actual.

El agente económico como presta, necesariamente debe recibir un interés por las razones siguientes:

- a) Al desprenderse de recursos hoy, está difiriendo un consumo que podría realizar de inmediato. Y si prefiere el consumo inmediato, se le deberá premiar con una cantidad mayor que la inicial por haber pospuesto su consumo.
- b) Si tiene posibilidades de colocar a una tasa i , el agente económico espera al prestar que al menos se le pague un interés el cual se le conoce como el costo de oportunidad. Costo de oportunidad⁶ es el costo medido por lo que deja de ganar en su mejor alternativa.
- c) Un préstamo implica un cierto riesgo de insolvencia, y solamente se aceptará el riesgo en la medida de una ganancia adecuada a dicho riesgo.

⁵ Aftalion F., Poncet P., Las tasas de interés, (México, FCE, 1985), pag. 12.

⁶ Call T., Steven, Holahan L., William, Microeconomía, (México, GEI, 1983), pag. 21.



OPORTUNIDADES DE CONSUMO EN DOS PERIODOS

Figura 2.1

Las opciones de consumo⁷ de un agente económico que dispone de un capital hoy C_H y en un periodo de tiempo un capital futuro C_F en un mercado de capitales donde se puede prestar y pedir prestado a una tasa de equilibrio de mercado i se observan en la figura 2.1:

En esta figura 2.1 el eje horizontal representa el consumo hoy, y el eje vertical el consumo futuro que se tiene en un periodo de tiempo. El punto A de coordenadas (C_H, C_F) indica las cantidades de consumo que posee el agente económico. La recta AD es la recta de capitales que tiene una pendiente negativa de $(1+i)$ que representa el intercambio de prestar y pedir prestado; prestar es a la izquierda del punto A y pedir prestado es hacia la derecha. El punto B es el máximo consumo que puede tener en el futuro si no consume nada hoy, es decir que la cantidad que tiene hoy C_H la presta y el premio que recibe en un futuro es $C_H \cdot (1+i)$ que sumada a la cantidad que tiene en un futuro C_F da precisamente el punto B. Análogamente el punto D es el máximo consumo que puede tener hoy si consume todo hoy, es decir que la cantidad que tiene hoy C_H la consume y además pide prestado una cantidad que pueda

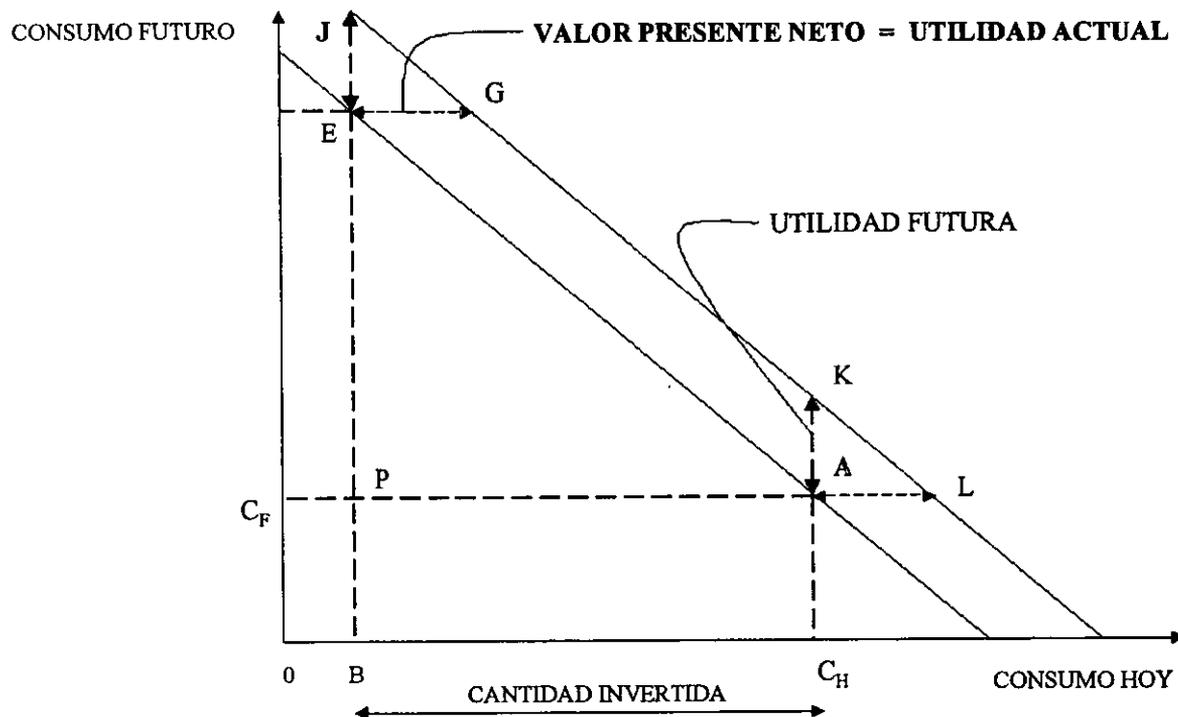
Ross A., Stephen, Westerfield W., Randolph, Jaffe F., Jeffrey, Finanzas Corporativas, (España, win, 1995), cap. 3,15,17.

Un mercado que cumple con estas condiciones se le denomina en competencia perfecta.

Los mercados financieros proporcionan un marco de referencia para comparar las inversiones, y es a través de la tasa de interés. Es decir que una inversión para aceptarse debe al menos proporcionar los mismos beneficios que los disponibles en el mercado financiero, como se observa en el siguiente ejemplo (ver figura 2.3):

Sea el mismo agente económico con las posibilidades financieras del punto A y se le presenta la oportunidad de invertir la cantidad BC_H en un bien que valdrá la cantidad PJ , y esta cantidad es mayor que si se hubiera invertido en el mercado financiero a una tasa i y solamente hubiera producido la cantidad PE por lo que se obtiene una cantidad futura adicional EJ que descontada a la tasa i para traerla a valor presente es EG . EG es el tradicional valor presente neto VPN .

$$\begin{aligned} VPN &= \frac{PJ}{1+i} - BC_H = \text{Valor futuro descontada a la tasa } i - \text{inversión} = \\ &= PL - PA = \text{Valor presente del flujo futuro} - \text{Inversión} = \\ &= \text{Utilidad futura descontada a la tasa } i = \frac{EJ}{1+i} = \frac{AK}{1+i} = \\ &= \text{Utilidad presente} = AL = EG \end{aligned}$$



INVERSIÓN CON CAMBIO DE CONSUMO DE A a J

Figura 2.3

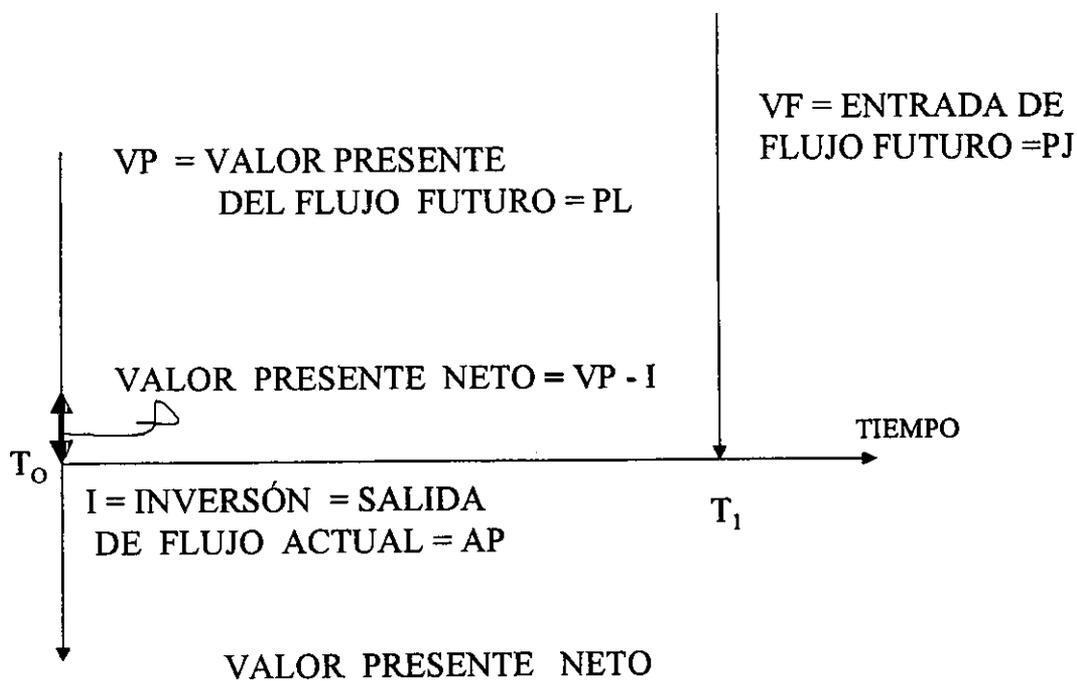


Figura 2.4

La figura 2.4 es la forma general de manejar el valor presente neto a través de una línea de tiempo⁸.

Si la inversión hubiera caído debajo del punto E (fig. 2.3) el valor presente neto sería negativo y obviamente se rechazaría la inversión. Lo anterior nos lleva a pensar que la recta de capitales EA es la referencia del mercado financiero (benchmark) la cual nos sirve de barrera entre la aceptación de una inversión y el rechazo. Para que se acepte una inversión sobre la recta EA el punto que proporciona el flujo futuro debe estar arriba de esta recta, y si esta por debajo de la recta se rechaza, véase la figura 2.5.

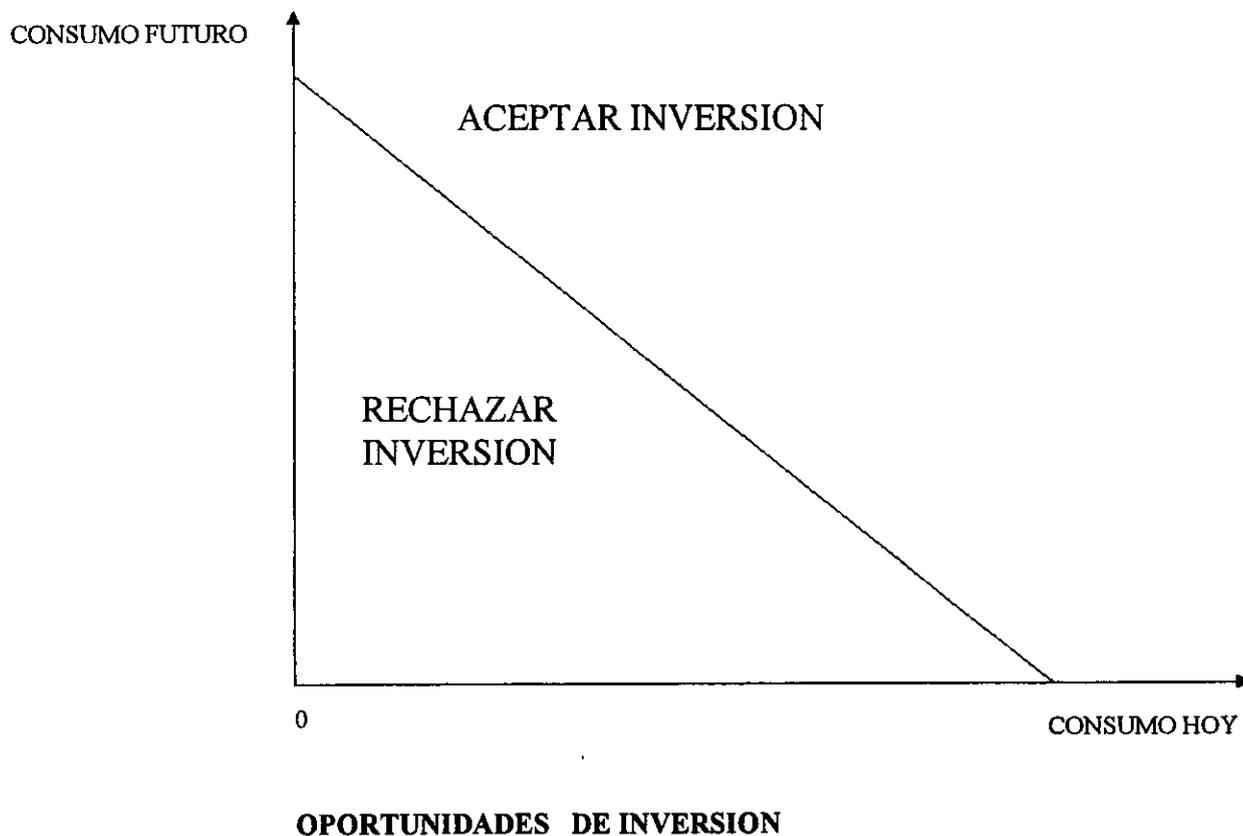


Figura 2.5

⁸ Brigham F., Eugene, Gapenski C., Louis, Financial Management: theory and practice, (USA, The Dryden Press, 1997) pag. 234.

Note que la decisión de aceptar la inversión es independiente de la preferencia de consumo y es lo que establece ley de separación de finanzas.

Aquí se ha visto el valor presente neto para un periodo, pero se puede generalizar a n periodos, con flujos diferentes y tasas diferentes para cada periodo, teniendo una inversión inicial I_0 , quedando de la siguiente forma (ecuac. 2.2):

$$VPN = \frac{\sum_{T=1}^{T=N} VF_T}{(1+i_T)^T} - I_0 \quad (2.2)$$

2.2 Tasa interna de rendimiento TIR.

Es una variante del valor presente neto, existiendo dos definiciones una que indica que el valor de los flujos descontados a la tasa interna de rendimiento es igual a la inversión, y la otra definición⁹ que dice que la TIR representa la tasa de interés que se gana sobre el saldo no recuperado de la inversión. Con cualquier definición la ecuación 2.2 se iguala a cero e indica la máxima tasa de riesgo que se puede tener en un proyecto sin perder.

⁹ Coss Bu, Raúl, Análisis y evaluación de proyectos de inversión, (México, Limusa, 1993) pag. 75.

Capítulo 3

Valuación de empresas con apalancamiento

El valor de una empresa, tomando en cuenta el valor del dinero en el tiempo, se obtiene descontando a las tasas adecuadas los flujos de caja a futuro. Ya hemos comentado en el capítulo 1 de estados financieros cuando vimos el lado derecho de la hoja de balance que el término apalancamiento es sinónimo de deuda que usa la empresa para financiar sus activos. Vamos a obtener el valor de una empresa apalancada y una no apalancada con ayuda de las proposiciones de Modigliani - Miller, Modigliani fue premio Nóbel.

3.1 Proposiciones de Modigliani - Miller sin impuestos.

Vamos a analizar el valor de una empresa apalancada y compararlo con el de la misma empresa no apalancada. El término apalancada se refiere a que en su estructura de capital tiene deuda. La primera proposición de Modigliani - Miller (ver figura 3.1) tiene dos supuestos:

1. No hay impuestos
2. La tasa de préstamo es la misma para una persona que para una empresa.

En esta primera proposición lo que vamos a comparar es el apalancamiento de una empresa con el apalancamiento casero efectuado por una persona.

En el apalancamiento de la empresa se observa en el renglón A, que la compañía compra acciones por αS_L que le producen $\alpha (Y_L - R_{BL} B)$

El apalancamiento casero se refiere al caso B donde primero solicita un préstamo de αB_L y posteriormente efectúa una inversión de αV_U en la empresa no apalancada, estas dos operaciones dan una utilidad conjunta de $\alpha (Y_U - R_{BU} B)$.

Comparando las utilidades observamos lo siguiente:

1. Note que bajo el supuesto de que la tasa de préstamo de una empresa y de una persona es igual entonces $R_{BL} = R_{BU} = R_B$.
2. Como no hay impuestos, la utilidad es la misma para una empresa apalancada que para una empresa no apalancada, es decir:

$$Y_L = Y_U = Y.$$

3. En base a lo anterior, la utilidad de los dos casos A y B son iguales;

$$\alpha (Y_L - R_{BL} B) = \alpha (Y_U - R_{BU} B) = \alpha (Y - R_B B).$$

Proposición I de Modigliani-Miller sin impuestos

	Inversión	Utilidad
A) Empresa	$\alpha S_L = \alpha (V_L - B_L)$	$\alpha (Y_L - R_{BL} B)$
B) apalancamiento casero		
B.1) préstamo	$-\alpha B_L$	$-\alpha R_{BU} B$
B.2) compra	αV_U	αY_U
B.3) Resultado	$\alpha (V_U - B_L)$	$\alpha (Y_U - R_{BU} B)$

Figura 3.1

4. Si las utilidades son iguales, para que no exista oportunidad de arbitraje los costos de las inversiones tienen que ser iguales, es decir:

$$\alpha (V_L - B_L) = \alpha (V_U - B_L).$$

5. Se concluye que V_L y V_U tienen que ser iguales. Independientemente del grado de apalancamiento.

¿Qué sucede con el rendimiento del capital contable en la empresa apalancada si el riesgo es más alto que el capital contable invertido en una empresa no apalancada?. Lo que pasa es que la tasa de los accionistas debe ser mayor como lo indica la proposición II de Modigliani - Miller, la que vemos a continuación.

De la proposición I; las tasas de rendimiento están en la figura 3.2.

Tasas de rendimiento	
A) empresa no apalancada	$R_o = Y_U / V_U$ (3.1)
B) empresa apalancada	$CPC = \{B R_B + S R_s\} / (B+S)$ (3.2)

Figura 3.2

Como una empresa apalancada tiene dos fuentes de financiamiento a través de la deuda y el capital contable, cada una de ellas con diferente costo y diferente cantidad, se hace necesario una ponderación del costo.

Ahora bien de la proposición I sabemos que el costo de la inversión y el beneficio fueron iguales para los dos tipos de empresa: apalancada y no apalancada, de lo que se deduce que las tasas de rentabilidad de los activos son iguales es decir que:

$$CPC = R_o \quad (3.3)$$

Modigliani - Miller II
costo de tasas sin impuestos

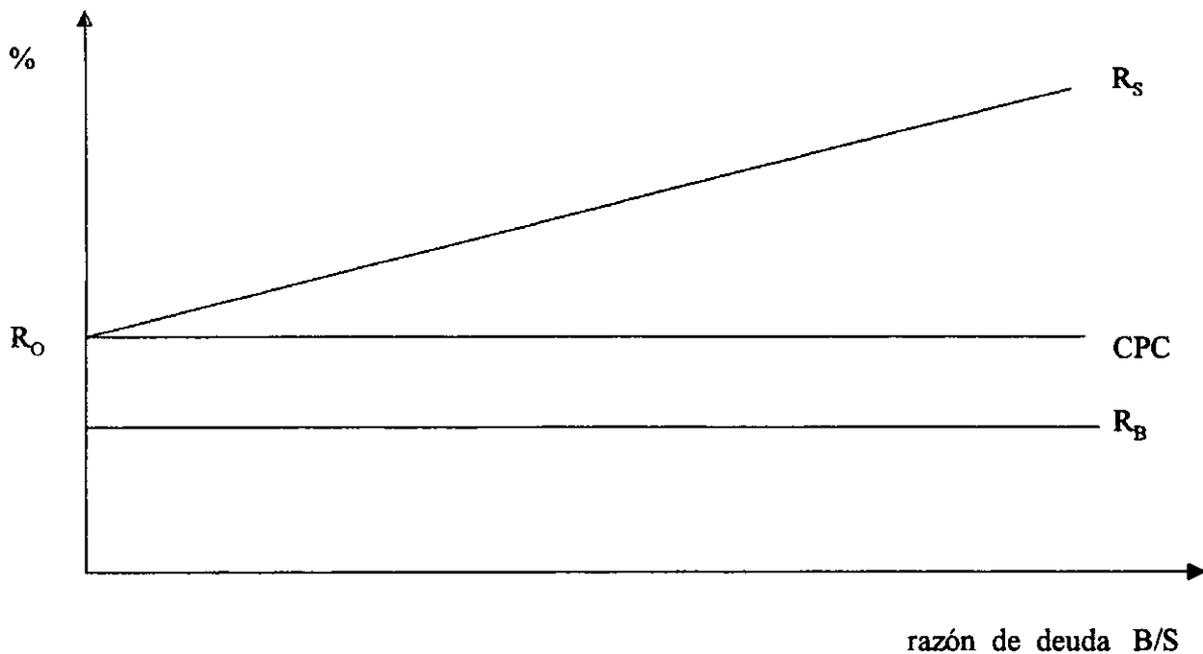


Figura 3.3

Despejando el costo del capital contable R_S de la ecuación (3.2), y por (3.3), se obtiene:

$$R_S = R_0 + (R_0 - R_B) \frac{B}{S} \quad 3.4$$

Como $R_0 > R_B$ ya que tiene más riesgo concluimos que: La tasa del capital contable R_S es función del grado de apalancamiento B/S. Gráficamente se observa en la figura 3.3.

3.2 Proposiciones de Modigliani - Miller con impuestos.

Veamos ahora que pasa en un mundo con impuestos. La relación de valor entre una empresa apalancada y la misma empresa no apalancada lo deducimos de la proposición I de M-M, como se ve en la figura 3.4.

Suponemos igual que $R_{BU} = R_{BU} = R_B$. Es decir que la persona consigue el préstamo a la misma tasa que la empresa.

En la columna de la inversión restando (3.5) de (3.7)

$$\alpha (V_L - V_U) \quad (3.9)$$

Proposición I de Modigliani- Miller con impuestos

	Inversión	Utilidad
A) Empresa	$\alpha S_L = \alpha (V_L - B_L)$ (3.5)	$\alpha (EBIT - R_{BL} B)(1 - R_T)$ (3.6)
B) apalanca. casero		
B.1) préstamo	$-\alpha B_L$	$-\alpha R_{BU} B$
B.2) compra	αV_U	$\alpha Y_U(1 - R_T)$
B.3) Resultado	$\alpha (V_U - B_L)$ (3.7)	$\alpha (Y_U(1 - R_T) - R_{BU} B)$ (3.8)

Figura 3.4

En la columna de la utilidad restando (3.6) de (3.8)

$$\alpha R_T R_B B \tag{3.10}$$

Supongamos que este flujo es a perpetuidad ya que la empresa no crece, y como (3.10) es un flujo de intereses entonces su riesgo es equivalente al de un préstamo por lo que la tasa de descuento es R_B

$$\alpha R_T R_B \frac{B}{R_B} = \alpha R_T B \tag{3.11}$$

igualando (3.9) a (3.11) y cancelando α tenemos:

$$V_L - V_U = R_T B$$

Despejando

$$V_L = V_U + R_T B \tag{3.12}$$

En un mundo de impuestos el valor de una empresa apalancada es mayor que la misma empresa no apalancada, es en síntesis la proposición I de M-M.

Lo anterior se debe a que el interés es considerado un costo en la empresa por lo que se deduce antes de impuestos, así la diferencia de flujos para los inversionistas (accionistas) de una empresa no apalancada y los inversionistas (acreedores y accionistas) de la empresa apalancada es el interés por la tasa de impuestos (R_T), y a esto se le llama escudo de impuestos.

Veamos ahora que pasa con la proposición II de M-M, en un mundo de impuestos:

De la hoja de balance de una empresa apalancada (figura 3.5):

ACTIVO	PASIVO+ CAPITAL
V_U	B
$R_T B$	S

Figura 3.5

En una hoja de balance sabemos que activo igual a pasivo más capital, e igualmente los flujos que se generan se reparten entre los que financiaron los activos, por lo tanto tenemos:

$$R_O V_U + R_B R_T B = R_S S + R_B B \quad (3.13)$$

De (3.12):

$$V_U = V_L - R_T B = B + S - R_T B = S + B (1 - R_T)$$

sustituyendo en (3.13) y despejando R_S tenemos:

$$R_S = R_O + (1 - R_T)(R_O - R_B) \frac{B}{S} \quad (3.14)$$

Esta es la proposición II de M-M en un mundo con impuestos y con deuda fija y sin crecer la empresa, y nos indica que invertir en una empresa apalancada tiene más riesgo y por lo tanto se debe premiar más que el capital invertido en una empresa no apalancada, y el premio debe ser proporcional a la razón de apalancamiento: deuda/capital contable (B/S). La relación de tasas en un mundo con impuestos se ve en la figura 3.6. La recta que cambia su forma es la del costo ponderado de capital, hay que hacer notar que si bien la proporción de deuda aumenta el valor de la empresa no se está tomando en cuenta la tensión financiera que provoca, ya que los intereses es un cargo que se tiene que cubrir con las utilidades operativas (EBIT), y si no se cubren los deudores pueden hasta tomar el control de la empresa.

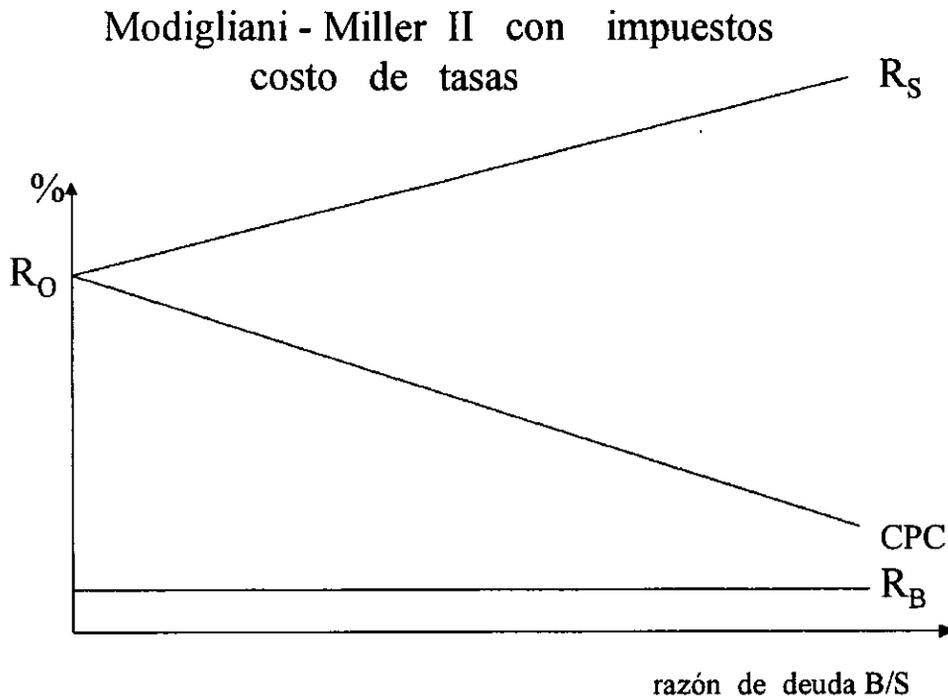


Figura 3.6

3.3 Adecuación para México de las proposiciones de Modigliani - Miller con impuestos.

En la sección 1.4 ya vimos que la utilidad después de impuestos se ve mermada con la participación de los trabajadores en las utilidades (PTU), y esto modifica la tasa de retención para México que es igual a la tasa de impuesto más la tasa del PTU. Es decir:

$$R = R_T + R_{PTU}$$

Con este único cambio en la sección precedente se llega a similares ecuaciones, siendo estas:

$$V_L = V_U + R B \tag{3.15}$$

$$R_S = R_0 + (1 - R)(R_0 - R_B) \frac{B}{S} \tag{3.16}$$

Por comodidad al producto del interés por la tasa de retención le seguiremos llamando escudo de impuestos.

3.4 Valor presente de la empresa apalancada utilizando los flujos de la empresa no apalancada descontados al costo ponderado de capital (método CPC).

El flujo que producen los activos descontado a una tasa de riesgo genera un valor que se debe repartir entre los que financiaron los activos, es decir los acreedores y los accionistas.

El flujo de caja libre de activos UCF es el generado por una empresa sin apalancamiento y la tasa debe reflejar la ponderación de las fuentes de financiamiento. La tasa también se puede calcular como el peso promedio de los costos después de impuestos de cada fuente de financiamiento.

La fórmula del valor presente es:

$$VP = \frac{\sum_{T=1}^{T=N} UCF_T}{(1 + CPC)^T} + VTA \quad (3.17)$$

Donde: VP Valor presente de la empresa apalancada utilizando los flujos de caja libre de activos de la empresa no apalancada descontados al costo ponderado de capital. UCF Flujo de caja libre de activos de la empresa no apalancada CPC Costo ponderado de capital. VTA Valor terminal de los activos.

El costo ponderado de capital CPC se calcula así:

$$CPC = \frac{V_U}{V_L} R_O \quad (3.18)$$

Donde: CPC Costo ponderado de capital. V_U Valor de la empresa no apalancada. V_L Valor de la empresa apalancada. R_O Tasa del capital contable de la empresa no apalancada.

El costo del capital se calcula de acuerdo a la ecuación (3.16). El costo de capital utilizado fue el costo que tiene una empresa con la razón de deuda objetivo.

La ventaja de usar el costo ponderado de capital es:

1. Pondera en una sola tasa el financiamiento de deuda y capital.

Las desventajas del costo ponderado de capital son:

1. No separa la parte operativa del financiamiento.

2. Se debe utilizar valores de mercado, y es precisamente lo requerido.
3. Utiliza un costo de capital objetivo y ese solo se alcanza en el periodo estable.
4. No indica ni desglosa las fuentes de creación de valor.

3.5 Flujo a capital (método FAC)

Se refiere al flujo destinado a los accionistas descontado a la tasa requerida por los accionistas. Es decir que se valúa el capital contable y se compara contra la inversión del puro capital contable, para nuestro caso lo que hicimos fue calcular el flujo de una empresa apalancada a partir del flujo de una empresa no apalancada.

El valor presente del flujo generado por la empresa se calculo así:

$$VP = \frac{\sum_{T=1}^{T=N} FAC_T}{(1 + R_s)^T} + VTFAC \quad (3.19)$$

Donde: VP Valor presente del capital contable de la empresa. FAC Flujo a capital. R_s Tasa del capital contable. VTFAC Valor terminal del flujo a capital.

El flujo a capital de la empresa apalancada se calcula así:

Sabemos que:

$$LCF = UCF + I R \quad (3.20)$$

Y además sabemos que el flujo LCF es el destinado a los inversionistas; accionistas y acreedores y que a estos últimos les pertenece el interés; y que el flujo residual le pertenece a los accionistas. Por lo tanto a (3.20) le restamos el interés y tenemos:

$$LCF - I = UCF + I R - I \quad (3.21)$$

El lado izquierdo de la ecuación (3.21) es precisamente el flujo residual a accionistas que llamamos FAC que sustituyéndolo y factorizando el interés en el lado derecho tenemos:

$$FAC = UCF - I (1 - R) \quad (3.22)$$

Donde: FAC Flujo de caja libre a capital de la empresa apalancada. UCF Flujo de caja libre de la empresa no apalancada. I Intereses. R Tasa de retención.

La tasa de descuento usada es la misma que el costo de capital R_s .

Ventaja del flujo a capital:

1. Provee el valor presente que genera la inversión del capital contable en la empresa apalancada

Desventajas del flujo a capital:

1. No separa el valor operativo del financiero
2. No desglosa ni indica el valor que se crea con las iniciativas del comprador.

Capítulo 4

Valor presente ajustado.

El valor presente ajustado es un método para valuar el activo de una empresa que genera flujos de caja libre en el futuro y se descuentan a la tasa de riesgo apropiada. La característica es que desglosa los componentes de valor y después los une mostrando el valor total. También separa los efectos operativos de los financieros lo cual enriquece la información para el que toma la decisión de invertir. Las cualidades del VPA se muestra en la figura 4.1.

CUALIDADES DEL VPA

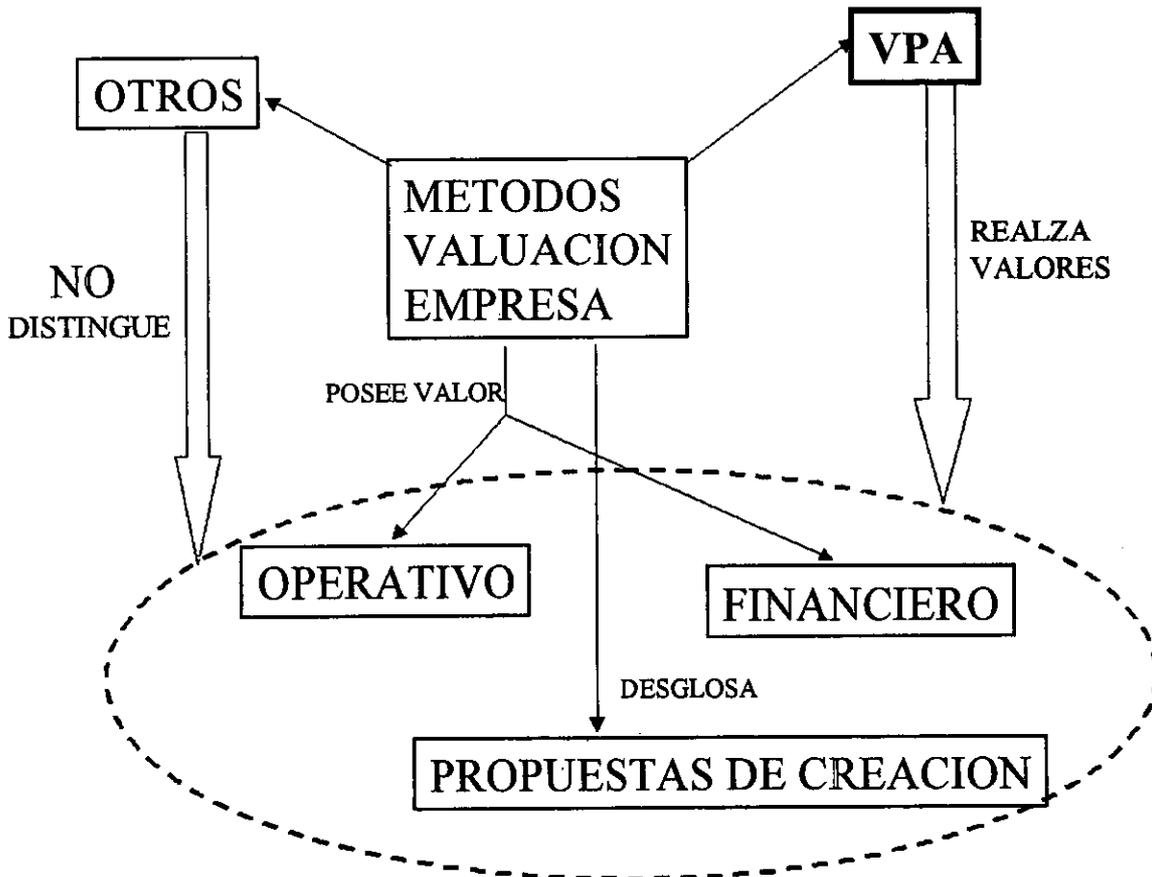


Figura 4.1

Valor presente ajustado

Idea fundamental

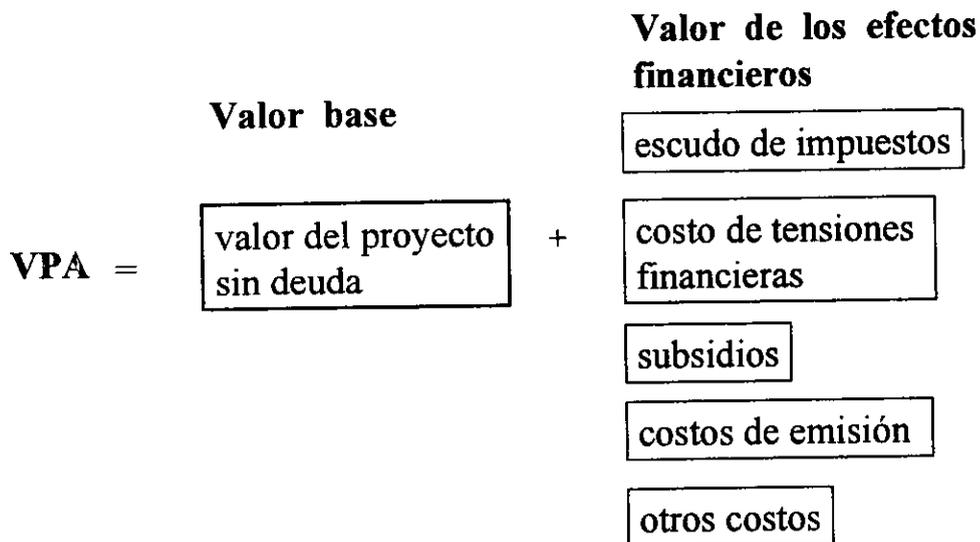


Figura 4.2

La idea fundamental del VPA es tener un valor base y después valuar todos los efectos financieros. El valor base se calcula como si toda la operación fuera financiada con capital contable. Los efectos financieros se separan en: escudo de impuestos, costos de esfuerzo financiero, subsidios, costos de edición, así como otros gastos que se puedan tener al financiarse con deuda, como se ve en la fig. 4.2.

El análisis se hace en cinco pasos, véase figura 4.3:

- 1) Preparar los pronósticos de los flujos base de caja que origina la operación del activo.
- 2) Calcular el valor presente de los flujos de caja base y del valor terminal del activo.
- 3) Evaluar los efectos financieros.
- 4) Integrar los componentes que originan valor.
- 5) Adaptar los análisis para llenar los requerimientos de la Dirección.

Valor presente ajustado (VPA)

Análisis por pasos

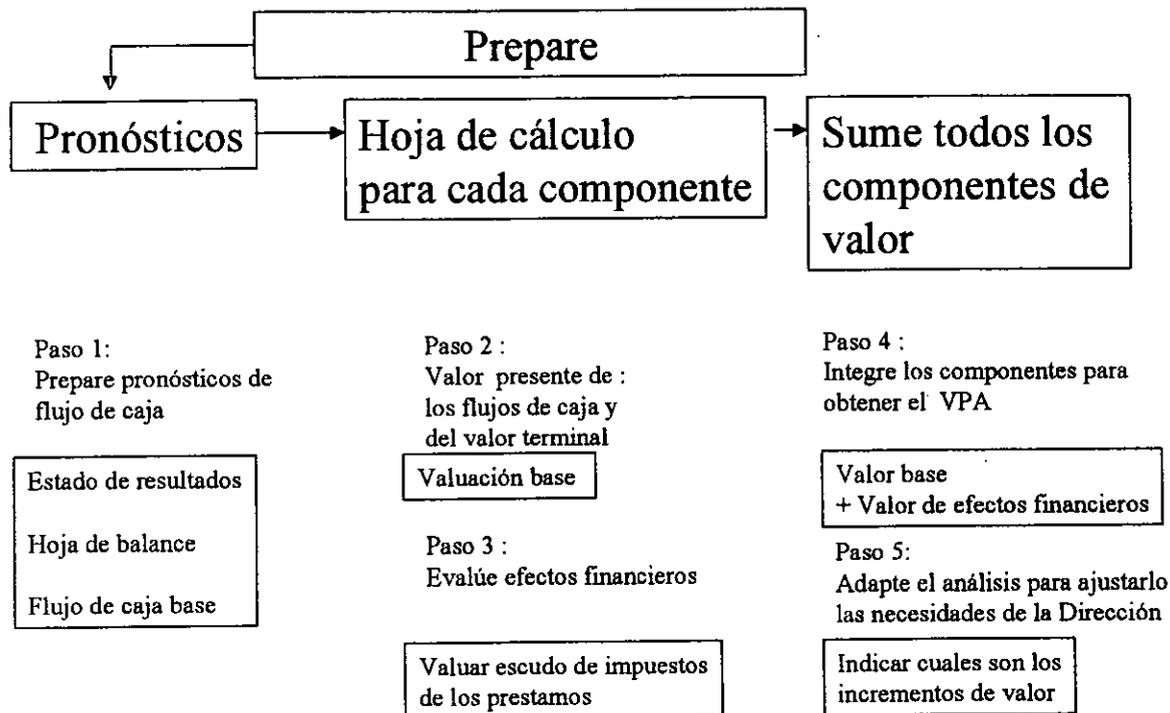


Figura 4.3

En este método, el valor de una empresa se obtiene suponiendo que se financia completamente con capital contable, y se le adiciona el valor por maniobra financiera. De esta forma se separa el valor operativo y el valor por manejo financiero. El incremento financiero puede ser de cuatro tipos:

1. Subsidio de la tasa de préstamo.
2. Escudo de impuestos.
3. Costos de dificultades financieras.
4. Costos de emisión de nuevos títulos

Para nuestro caso solo se tomo en cuenta el escudo de impuestos, que es igual a la tasa de retención por los intereses descontada a valor presente, como a continuación se deduce:

Sabemos que el valor de una empresa apalancada es (se hizo la deducción en el capítulo 3 a través de las proposiciones de Modigliani-Miller):

$$V_L = V_U + R B \quad (4.1)$$

También sabemos que el interés es (cap. 2):

$$I = B R_B \quad (4.2)$$

De (4.2) en (4.1)

$$V_L = V_U + R \frac{I}{R_B} \quad (4.3)$$

Donde: V_L Valor de la empresa apalancada. V_U Valor de la empresa no apalancada. R Tasa de retención. B Deuda. I Interés. R_B Tasa de deuda.

De la ecuación (4.3) se deduce que el flujo del escudo de impuestos es la tasa de retención por el interés ($R I$).

El valor presente ajustado se obtiene así:

$$VPA = \frac{\sum_{T=1}^{T=N} UCF_T}{(1 + R_o)^T} + VTA + \frac{\sum_{T=1}^{T=N} I(R)}{(1 + R_E)^T} + VTE \quad (4.4)$$

Donde: VPA Valor presente ajustado. UCF Flujo de caja de una empresa no apalancada. R_o Tasa de riesgo de una empresa no apalancada. N Años. VTA Valor terminal de activos. I Interés. R Tasa de retención. R_E Tasa de riesgo del escudo. VTE Valor terminal del escudo.

Los primeros dos términos de la suma representan el valor de la empresa no apalancada, y los últimos dos sumandos son el valor del escudo de impuestos. El valor presente ajustado VPA es excelente cuando se trata de valorar una empresa que se quiere comprar como es nuestro caso, ya que se fijan objetivos en la empresa a comprar como si ya nos perteneciera. Estos objetivos tienen como fin incrementar el valor de la empresa, primero se hace un estudio y en base a este se ve los rubros donde se puede mejorar, por ejemplo:

- a) Las líneas de producción deberán ser racionalizadas y algunos componentes vendidos para incrementar los márgenes porcentuales de operación de la compañía.
- b) Los mismos cambios reducirán los inventarios, cuentas por cobrar, que se verán reflejados en una disminución del capital de trabajo.
- c) Algunos activos no productivos serán vendidos.

- d) Las líneas de distribución serán ampliadas y nuevos incentivos se introducirán para hacer crecer las ventas.
- e) Habrá ahorro de impuestos debido a préstamos.

Para nuestro caso solo incrementamos el apalancamiento. El pronóstico de flujos es en base a lo anterior.

Para la tasa tomamos como referencia la tasa de ganancia de una empresa del ramo que se financia solo con capitales propios, en nuestro caso fue calculada con ayuda de los datos emitidos por la BMV de la empresa líder siendo estos:

1. La tasa al capital contable 27%.
2. La tasa de préstamo 21%.
3. El nivel de apalancamiento.

La tasa de riesgo de una empresa no apalancada con la cual se van a descontar los flujos resulto ser del 24.61%. Esta tasa es también la de descuento para traer los flujos de la empresa no apalancada a valor presente.

Para el valor terminal de activos se consideró los flujos a perpetuidad a una tasa de crecimiento estable del 1%.

El escudo de impuesto es el interés multiplicado por la tasa de retención.

La otra ventaja que se tiene con el VPA es que se puede desglosar el valor de cada una de las iniciativas de mejora que se propusieron en la compra. Y así el VPA se puede comparar versus el valor de adquisición, y ver que cantidad de las mejoras propuestas está reteniendo el comprador en el precio de adquisición, siendo que este valor todavía no se gana y sin embargo ya se esta repartiendo.

También de las ganancias desglosadas del VPA se sabe cuales iniciativas corresponden al corto plazo.

Resumen de las ventajas del VPA

1. Diferencia el valor operativo de las maniobras financieras.
2. Utiliza una tasa de riesgo para los flujos de operación y otra para las maniobras financieras.
3. Desglosa cada una de las iniciativas de mejora que incrementa el valor de la empresa.
4. Del valor a crear por las iniciativas de mejora, indica cuanto se queda con el comprador en el precio de compra sin haberlo ganado todavía.

4.1 Resumen de las relaciones de tasas y flujos entre los métodos de valuación.

Lo anterior se observa en la figura 4.4:

Resumen de las relaciones de tasas y flujos entre los métodos de valuación de empresas

Método	Datos				Tasa	Criterio de decisión Valor Calculado : Comparado
	Flujo					
	UCF	TSF	LCF	FAC		
VPA	✓				R_O	$\frac{V_U}{V_L} + \text{Valor escudo} > I_O$
		✓			R_B	
CPC	✓				CPC	$V_L > I_O$
FAC				✓	R_S	$S > S_O$
TIR			✓			$TIR > T_M$

Figura 4.4

Relaciones de valor:

$$VPA = V_U + RB$$

$$\text{Valor escudo} = \frac{R}{R_B} I = R B \frac{R_B}{R_B} = R B$$

Flujo del escudo de impuestos:

$$RI$$

Relaciones de tasa:

$$R_S = R_O + (1 - R)(R_O - R_B) \frac{B}{S}$$

$$CPC = \frac{V_U}{V_L} R_O$$

$$R = R_T + R_{PTU}$$

Relaciones de flujo:

$$FAC = UCF - I(1 - R)$$

$$LCF = UCF + RI = FAC + I$$

Donde:

Métodos de valuación:

VPA Valor presente ajustado. CPC Valor presente de una empresa apalancada utilizando los flujos de caja libre de activos de una empresa no apalancada descontados al costo ponderado de capital. FAC Flujo a capital. TIR tasa interna de rendimiento.

Flujos:

FAC Flujo a capital. UCF Flujo de caja libre de activo de la empresa no apalancada. TSF Flujo de escudo de impuesto. LCF Flujo de caja libre de activo de la empresa apalancada.

Tasas de descuento:

R_0 Tasa del capital para la empresa no apalancada. R_B Tasa de préstamo. R_S Tasa del capital para una empresa apalancada. R Tasa de retención. R_T Tasa de impuesto. R_{PTU} Tasa de participación de los trabajadores en las utilidades. CPC Costo ponderado de capital.

Valores calculado y comparado:

VPA Valor de la empresa apalancada. V_L Valor de la empresa apalancada. V_U Valor de la empresa no apalancada. I_0 Valor de compra. S Capital contable calculado de la empresa apalancada. S_0 Valor de compra del capital contable de la empresa apalancada. T_M Tasa máxima.

Capítulo 5

Ejemplo de aplicación

La Bolsa Mexicana de Valores (BMV) emite información financiera de las empresas que cotizan en ella. Las empresas por su giro de actividad las clasifican sectorialmente, siendo uno de estos sectores el de la construcción. Este sector es uno de los más sensibles a la actividad económica del país, motivo por el cuál lo escogí para hacer la aplicación del trabajo de tesis.

La información que sirvió de base para el estudio se refiere a la información financiera de cada emisora que contiene los datos de: a) balance, b) resultados, c) flujo de efectivo, d) indicadores financieros, entre los más importantes.

Los indicadores financieros de las empresas que cotizan en la bolsa fueron el punto de partida para analizarlas. Los indicadores financieros escogidos fueron:

1. El rendimiento dado por el cociente de utilidad neta/capital contable (UN/CC).
2. El apalancamiento dado por el cociente del pasivo total/activo total (P/A).

El indicador del rendimiento nos señala la utilidad anual que obtiene cada unidad monetaria invertida por los accionistas.

El apalancamiento nos señala el grado de financiamiento de los activos a través de los préstamos.

La forma de comparar los datos de cada indicador de las emisoras fue:

1. Obteniendo la media geométrica de los datos de 1994 hasta 1997.
2. Graficar estos valores de media geométrica para cada indicador de las 16 empresas que forman este sector de la construcción como se observa en la figura 5.1.
3. Analizar estos datos.

El resultado de este análisis nos llevo a observar y comparar las empresas 6 y 7 que son parte de un grupo dentro del sector construcción. Como se observa en la figura 5.2:

Sector Construcción Indicadores Financieros

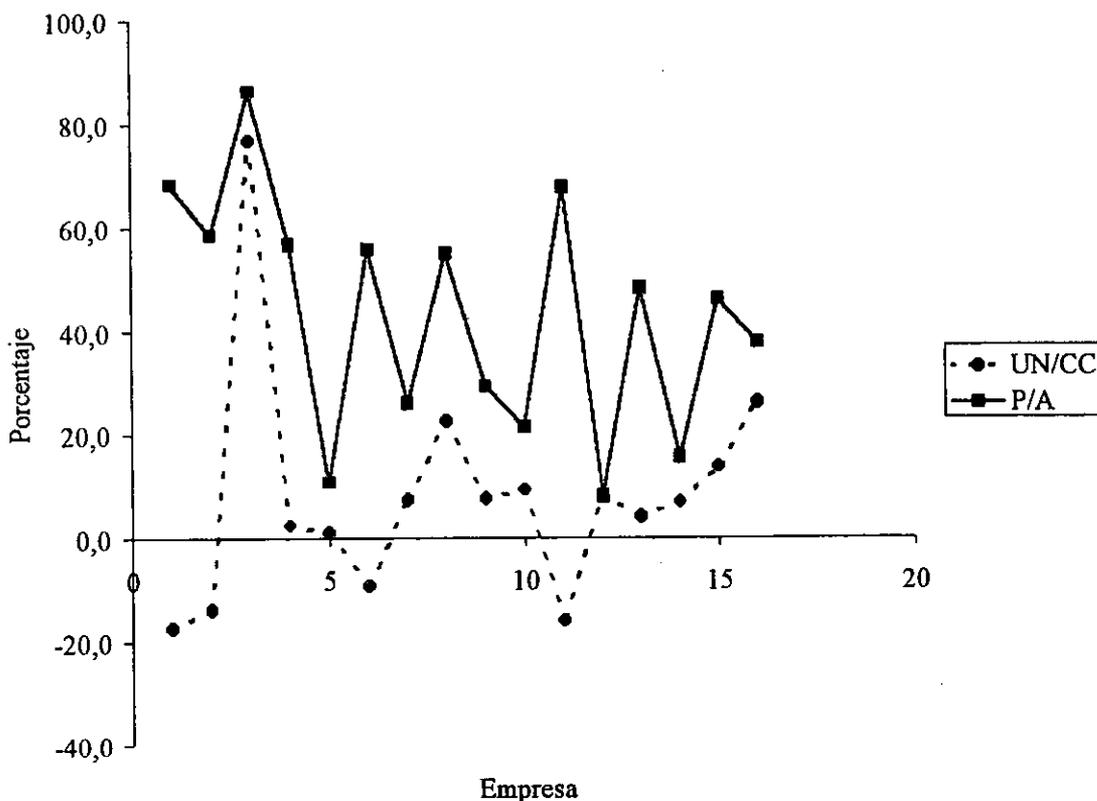


Figura 5.1

Empresa	P/A	UN/CC
Líder	0.5495	22.6
Objetivo	0.2579	7.17

Figura 5.2

La conclusión de este análisis fue:

1. El rendimiento de la empresa objetivo es muy bajo.
2. El apalancamiento también es muy bajo.
3. Por lo anterior esta empresa se puede incrementar el apalancamiento y también la operatividad al mismo nivel que la empresa líder.

La empresa líder resulto ser CEMEX y la empresa objetivo Apasco¹⁰. En 1963 se formo Cementos Apasco con la participación de inversionistas mexicanos y

¹⁰ Heyman Timothy, Inversión contra inflación, (México, Milenio, 1992) pag. 307.

suizos pertenecientes a la empresa suiza Holderbank, la mayor cementera del mundo. Quienes compraron una antigua planta fabricante de cal y mortero ubicada en Apasco, Edo. de México. En 1966 empezó a operar una planta de cemento, y en 1982 entró en operación la segunda planta en Macuspana Tabasco con una capacidad de 900,000 tons/año. Ésta inscrita en la BMV desde el 10 de dic. de 1981, y entre las subsidiarias que la conforman están: Cementos de Veracruz, Cementos de Acapulco, Comindumex, Concretos Apasco, Cementos Apasco, Gravas y Arenas, Cal Hidratada Veracruzana, Ecoltec, Eucomex, Controladora Monclova, Bienes Raíces Ojo de Agua; estas son fábricas de cemento, cal, concreto, aditivos para concreto, arena, grava, también hay inmobiliarias y financieras. La información electrónica emitida por la BMV correspondiente al cuarto trimestre de 1997 aparece en las dos hojas siguientes y la información de la figura 5.3 corresponde al concentrado de esos mismos datos. Es interesante comentar que Apasco en su informe del segundo trimestre de 1998 en la pag.15 indica que "La sólida posición financiera del grupo Apasco se ve reflejada en sus indicadores financieros, como lo muestran su relación de deuda financiera a capital contable de 0.23 veces y su cobertura de intereses de 8.44 veces" pero obvio no menciona como anda la rentabilidad de resultado neto a capital contable de 8.8 %, que es muy baja comparándola con la tasa de cetes del 21%.

S-75	NUM EMPLEADOS	1,574		
	R E S U L T A D O S			
R-01	VENTAS NETAS	4,470,425	R-11	RES DES IMP PTU 601,737
R-02	COSTO DE VENTAS	3,253,883	R-12	PART RES SUB NC
R-03	RESULTADO BRUTO	1,216,542	R-13	RES NTO OP CONT 601,737
R-04	GASTOS DE OPER	379,247	R-14	RES OP DICON TIN
R-05	RESULTADO OPER	837,295	R-15	RES NTO ANT P E 601,737
R-06	COSTO INTEG FIN	2,709	R-16	PART EXT EGRES 20,221
R-07	RES D CTO INT F	834,586	R-17	EF IN EJ CAMB C
R-08	OTRAS OPER FIN	28,616-	R-18	RESULTADO NETO 581,516
R-09	RES ANT IMP PTU	863,202	R-19	PARTICIPAC MIN
R-10	PROV IMP Y PTU	261,465	R-20	RES NETO MAYOR 581,516
	DESGLASE DE PRINCIPAL ES CONCEPTOS DE RESULTADOS			
R-01	VENTAS NETAS	4,470,425	R-08	OTRAS OPER FIN 28,616-
R-21	*NACIONALES	4,125,044	R-29	*OTS GTOS PROD 28,616-
R-22	*EXTRANJERAS	345,381	R-30	*PERD VTA ACC P
R-23	*CONVER EN DLS	40,036	R-31	*PERD VTA INV T
R-06	COSTO INTEG FIN	2,709	R-10	PROV IMP Y PTU 261,465
R-24	*INTS PAGADOS	191,274	R-32	*I.S.R. 235,869
R-25	PERD CAMB ACT P	272,349	R-33	*I.S.R DIFERIDO
R-26	*INTS GANADOS	78,417	R-34	*P.T.U. 25,596
R-27	GAN CAMB ACT A	248,286	R-35	*P.T.U DIFERIDA
R-28	*RESUL POS MON	134,211-		
	O T R O S		D A T O S	
R-36	VENTAS TOTALES	5,701,931	R-39	RESULTADO OPER 837,295
R-37	RESUL FISC EJER	623,138	R-40	RES NTO MAYORIT 581,516
R-38	VENTAS NETAS	4,470,425	R-41	RESULTADO NETO 581,516
	C A M B I O S E N L A S I T U A C I O N F I N A N C I E R A			
C-01	RESULTADO NETO	581,516	C-07	*FLUJ DER FIN P 380,098-
C-02	+-PART APL RES	485,711	C-08	REC GEN X FIN 934,314-
C-03	FLUJ DER RES N	1,067,227	C-09	REC GEN ACT INV 791,953-
C-04	FLUJ DER CAM C	139,787-	C-10	INC NTO EF IN T 798,827-
C-05	REC GEN X OPER	927,440	C-11	EF INV TEMP I P 1,387,125
C-06	*FLUJ DER FIN A	554,216-	C-12	EF INV TEMP F P 588,298
	DESGLASE DE PRINCIPALES CONCEPTOS EN CAMBIOS DE LA SITUACION FINANCIERA			
C-02	+-PART APL RES	485,711	C-06	*FLUJ DER FIN A 554,216-
C-13	*+DEPR AMORT EJ	486,027	C-23	**+FIN B B C PZ
C-14	*+-INC RVA PENS	316-	C-24	**+FIN B B L PZ
C-15	*+-PERD NTA CAM		C-25	**+DIV COBRADOS
C-16	*+-PERD NTA ACT		C-26	**+OTS FINANC
C-17	*+-OTS PARTIDAS		C-27	**+AMRT FIN BAN 554,216-
C-04	FLUJ DER CAM C	139,787-	C-28	**+AMRT FIN BUR
C-18	*+-DEC CTAS COB	140,510-	C-29	**+AMRT OTS FIN
C-19	*+-DEC INVENTAR	130,750	C-07	*FLUJ DER FIN P 380,098-
C-20	*+-DEC OTS CTAS	26,763-	C-30	**+-INC CAP SOC 78,263-
C-21	*+-INC PROVEED	98,398-	C-31	**+DIV PAGADOS 301,835-
C-22	*+-INC OTS PAS	4,866-	C-32	**+PRIM VTA ACC
			C-33	**+APOR FUT A C
C-09	REC GEN ACT INV	791,953-		
C-34	*+-DEC INV ACCS	181,875-	C-37	*+VTA OTS INVER
C-35	*-ADQ INM PL EQ	445,655-	C-38	*+VTA ACT FIJ T 22,195
C-36	*-INC CONST PR		C-39	*+-OTRAS PARTID 186,618-

Información financiera de APASCO

Concepto	Ejercicio (\$000,000) = [mum]			
	94-94	95-95	96-96	97-97
Datos de balance				
Activo total	11,356.768	12,443.356	11,751.222	10,396.713
Activo circulante	1,369.010	1,789.052	2,166.766	1,553.495
Activo a largo plazo	42.787	17.441	49.173	224.607
Inmuebles, planta y equipo (neto)	9,432.661	10,085.243	9,057.704	8,015.570
Activo diferido	512.310	551.621	477.579	603.041
Pasivo total				
Pasivo total	2,915.477	3,882.721	2,948.089	2,290.292
Pasivo circulante	1,020.657	822.178	855.524	1,086.706
Pasivo a largo plazo	1,815.846	2,996.739	2,047.073	1,158.410
Otros pasivos	78.975	63.804	45.492	45.176
Capital contable y minoritario				
Capital contable y minoritario	8,441.290	8,560.635	8,803.133	8,106.421
Capital contable (A+B)	8,441.173	8,560.635	8,803.133	8,106.421
Capital contribuido (A)	4,331.666	4,341.840	4,331.690	4,330.217
Capital ganado (B)	4,109.509	4,218.795	4,471.443	3,776.204
Datos de Resultados				
Ventas netas	5,305.103	3,854.329	4,621.427	4,470.425
Costo de ventas	3,457.509	2,726.446	3,000.209	3,253.883
Gastos de operación	487.048	441.610	384.431	379.247
Utilidad de operación	1,360.545	686.273	1,236.787	837.295
Utilidad antes de impuestos	646.120	301.132	1,525.372	863.202
Resultado neto mayoritario	546.164	128.906	1,264.348	581.516
Flujo de efectivo				
Rec. gen. (ut) por la operación	865.856	949.789	1,635.559	927.440
Recursos gen. por financiamiento	132.212	833.466	-982.382	-934.314
Rec. gen. (ut) en act. de inversión	-1,307.028	-923.250	-257.556	-791.953
Efectivo e inversiones temporales	-339.140	860.005	395.621	798.827
Desglose de conceptos				
Efectivo e inv. temp. (disponible)	133.509	993.829	1,387.125	588.298
Inventario	384.160	322.557	293.495	311.779
Pasivo moneda ext. corto plazo	633.292	375.259	320.823	655.270
Pasivo moneda ext. largo plazo	1,815.846	2,996.739	2,047.073	1,158.410
Construcciones en proceso	526.798	252.759	212.940	216.449
Ventas nacionales	5,299.822	3,780.153	4,273.729	4,125.044
Ventas extranjeras	5.281	74.176	347.698	345.381
Intereses	-120.832	-128.787	-137.771	-112.857
Costo integral de financiamiento	734.856	399.857	-269.180	2.709
Resultados posición monetaria	-56.508	-536.877	-416.373	-134.211
Datos por acción				
Números de acciones (000,000)	278.392	278.393	278.393	276.700
Utilidad por acción	1.96	0.46	4.54	2.10
Valor contable por acción	30.32	30.75	31.62	29.30

Figura 5.3

Como mejorar la productividad implica un conocimiento de la empresa que va más allá del alcance de este trabajo, solo se concreto a mejorar el apalancamiento. Es decir se va hacer un estudio de la factibilidad de adquirir esta empresa suponiendo que únicamente se va incrementar el apalancamiento y se van hacer las siguientes consideraciones:

5.1. Consideraciones para la aplicación.

- a) EL precio de venta de la empresa objetivo va ser la deuda actual más el capital contable a valor de mercado. La fecha a la que se considera la compra es a principio del año actual 1998.
- b) Los datos tomados de la información emitida por la BMV(véase figura 5.3) fueron:

De la empresa objetivo (véase figura 5.4).

Activos.

(Nota: De aquí en adelante todos los datos están en millones de unidades monetarias [mum], siendo la unidad monetaria el peso, excepto que se especifique lo contrario).

Capital de trabajo	466.8
Activo fijo neto	8015.6
Otros activos	<u>827.6</u>
Total activos	9310.0

Pasivos

Deuda original	1203.6
----------------	--------

Estado de resultados

Ingr. neto=Resultado neto may.	581.516
--------------------------------	---------

Datos por acción

Número de acciones	276.7 [millones de acciones]
Precio de mercado(31 dic 97)	56[pesos]
Valor de mercado del Cap.Cont.	276.7 (56) = 15495.2 [mum]

Figura 5.4

De la empresa líder (véase figura 5.5)

Apalancamiento

Pasivo total/activo total (B/S)	1.1786
---------------------------------	--------

Rendimiento

Utilidad del capital contable R_s	27 %
-------------------------------------	------

Tasa de mercado

Tasa de préstamo R_B	21 %
------------------------	------

Figura 5.5

Cálculo de datos adicionales.

Tasa del capital contable de una empresa no apalancada R_o .

Como todas las empresas están apalancadas y requerimos la tasa del capital contable R_o de una empresa no apalancada, se aprovecho la información de la tasa de la empresa líder R_s , y la tasa de mercado a la que se están obteniendo los préstamos R_B , que conjuntamente con la ecuación (5.1) que las relaciona se procedió a despejar R_o de la ecuac. (5.1) como se observa en la ecuac. (5.2) y a calcular su valor sustituyendo los datos.

Esta ecuación (5.1) fue obtenida en el capítulo 3 de valuación de empresas con apalancamiento.

$$R_s = R_o + (1 - R) \left(R_o - R_B \right) \frac{B}{S} \quad (5.1)$$

Despejando

$$R_o = \frac{R_s + (1 - R) \frac{B}{S} R_B}{1 + (1 - R) \frac{B}{S}} \quad (5.2)$$

Sustituyendo datos

$$R_o = \frac{0.27 + (1 - 0.44) \frac{44.668852}{37.898874} \cdot 0.21}{1 + (1 - 0.44) \cdot 1.1786} = 24.61\%$$

c) Apalancamiento para los estados proforma:

Se considera un apalancamiento inicial del 80% y que las utilidades generadas se utilicen para ir pagando la deuda de tal forma que se llegue a un apalancamiento objetivo similar al que tiene la empresa líder que es del 54%. Ya con estos datos se procede a utilizar el método del valor presente ajustado VPA.

5.2. Operación del Valor Presente Ajustado (VPA)

El valor presente ajustado es un método para valorar activos de una empresa que generan flujos de caja en el futuro y se descuentan a la tasa de riesgo apropiada. Los flujos son los producidos por: a) la empresa como si fuera financiada solo con capital contable y b) el escudo de impuestos. La característica es que separa el efecto operativo del financiero. También desglosa los componentes de valor y después los une mostrando el valor total, estos componentes se refieren al valor actual de la empresa y las diferentes mejoras que se proponga hacer el nuevo propietario. En otras palabras, la idea fundamental del VPA es tener un valor base y después valorar todos los efectos financieros. Para el valor base se calcula como si toda la operación fuera financiada con capital contable. Para los efectos financieros solo se toma el escudo de impuestos.

Para determinar el valor de la compañía objetivo seguimos los siguientes cinco pasos:

Paso 1

Preparar los pronósticos de los flujos de caja de los estados proforma.

La tabla 1 del paso 1 muestra los estados proforma de resultados y hoja de balance, y se formaron así:

Tabla 1 PASO 1:		PREPARAR PRONOSTICOS				
		ESTADO DE RESULTADOS PROFORMA				
		unidades monetarias en millones [mum]				
		AÑO 0	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4
EBIT	0.02		2602.5	2654.6	2707.6	2761.8
(Interes)		0.21	<u>-1564.1</u>	<u>-1402.9</u>	<u>-1269.7</u>	<u>-1114.9</u>
EBT			1038.4	1251.7	1437.9	1646.9
(Impuesto)	0.34		<u>-353.1</u>	<u>-425.6</u>	<u>-488.9</u>	<u>-559.9</u>
Utilidad			685.4	826.1	949.0	1086.9
(PTU)	0.1		<u>-103.8</u>	<u>-125.2</u>	<u>-143.8</u>	<u>-164.7</u>
Ingreso neto			581.5	700.9	805.2	922.3
HOJA DE BALANCE PROFORMA						
ACTIVOS		AÑO 0	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4
Cap Trabajo	0.98	466.8	457.5	462.0	466.6	471.3
A Fijo neto	0.01	8015.6	7855.3	7933.8	8013.1	8093.3
Otros activos	-0.02	<u>827.6</u>	<u>811.1</u>	<u>794.9</u>	<u>779.0</u>	<u>763.4</u>
Tot Activos		9310.0	9123.8	9190.7	9258.8	9328.0
PASIVO + CAPITAL CONTABLE						
Pasivo						
Deuda origen	0.21	1203.6	1203.59	1203.6	1203.6	0.0
Deuda nueva	0.21	6244.4	5476.7	4842.7	4105.5	0.0
Largo Plazo	0.20	<u>0.0</u>	<u>0.0</u>	<u>0.0</u>	<u>0.0</u>	<u>4456.0</u>
Total Pasivo		7448.0	6680.3	6046.3	5309.1	4456.0
Cap Contable		<u>1862.0</u>	<u>2443.5</u>	<u>3144.5</u>	<u>3949.7</u>	<u>4872.0</u>
Tot Pas+CC		9310.0	9123.8	9190.7	9258.8	9328.0
Datos suplementarios						
Activos						
Depreciación			534.4	523.7	528.9	534.2
Gastos Capital			374.1	602.2	608.3	614.3
Δ Cap trab			-9.3	4.6	4.6	4.7
Δ Otros activos			-16.6	-16.2	-15.9	-15.6
Pasivos						
Interes pagado			-1564.1	-1402.9	-1269.7	-1114.9
Deuda pagada			767.7	634.0	737.2	853.0
PTU			103.8	125.2	143.8	164.7
FLUJOS DE CAJA BASE						
		AÑO 0	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4
EBIT	0.02		2602.5	2654.6	2707.6	2761.8
(Impuesto+PTU)	0.44		<u>-1145.1</u>	<u>-1168.0</u>	<u>-1191.4</u>	<u>-1215.2</u>
EBT			1457.4	1486.5	1516.3	1546.6
Depreciación			<u>534.4</u>	<u>523.7</u>	<u>528.9</u>	<u>534.2</u>
Flujo Operativo			1991.8	2010.2	2045.2	2080.8
Inversiones						
(Gastos Capital)			-374.1	-602.2	-608.3	-614.3
(Δ Cap trab)			9.3	-4.6	-4.6	-4.7
(Δ Otros activos)			<u>16.6</u>	<u>16.2</u>	<u>15.9</u>	<u>15.6</u>
(Tot Inversiones)			<u>-348.2</u>	<u>-590.6</u>	<u>-597.0</u>	<u>-603.4</u>
UCF			1643.6	1419.6	1448.2	1477.4
Flujo Escudo			<u>688.2</u>	<u>617.3</u>	<u>558.7</u>	<u>490.6</u>
LCF			2331.8	2036.9	2006.9	1967.9

1. El estado de resultados.

La base es el resultado neto mayoritario obtenido por la empresa objetivo en el ejercicio fiscal de 1997. Este resultado neto mayoritario es el que aparece como ingreso neto en el año 1. Con este dato se obtiene la utilidad antes de intereses e impuestos EBIT del mismo año. El EBIT se obtiene sabiendo que: La tasa de la participación de los trabajadores en la utilidad (PTU) es del 10%. La tasa de impuesto R_T es del 34%.

El interés es el resultado de multiplicar la tasa de préstamo R_B por la deuda del año anterior. Esta deuda es el 80% de los activos y se va ir decrementando hasta llegar al apalancamiento similar al de la empresa líder. Para los siguientes años cada columna se forma con la utilidad antes de intereses e impuestos EBIT.

2. La hoja de balance se forma así:

Activo.

La base para el año 0 fueron los datos de la empresa objetivo emitidos por la BMV. Con la aclaración de que: El capital de trabajo se forma con la diferencia del activo circulante menos el pasivo circulante. El activo fijo neto corresponde al renglón de inmuebles, planta y equipo (neto) de la hoja emitida por la BMV. El renglón de otros activos de la tabla 1 corresponde a los renglones de activo a largo plazo y activo diferido.

Pasivo.

Aquí conviene aclarar que los datos en el año 0 son:

La deuda original de la tabla 1 corresponde a los renglones pasivo a largo plazo y otros pasivos de los datos de la BMV.

La deuda nueva corresponde al 80% de los activos, ya que es la propuesta para adquirir esta empresa con un alto apalancamiento inicial. La deuda del año 1 se ve disminuida por el pago con la utilidad generada por los activos ese año y es igual a:

Ingreso neto	581.5
Depreciación	534.4
Inversión	-348.2
Total	767.7

Figura 5.6

Que precisamente es la diferencia de los totales del pasivo en los años 0 y 1.

	año 0	año 1	Diferencia
Total Pasivo	7448	6680.3	767.7

Y así se van obteniendo los datos de los años siguientes hasta que se alcanza el apalancamiento objetivo de la empresa líder, suceso que se presenta en el año 4, donde se cambia el pasivo por un préstamo a largo plazo.

Conviene aclarar que la inversión (ver figura 5.7) es el cambio del activo de un año al otro.

	año 0	año 1	Diferencia
Activo fijo neto	8015.6	7855.3	- 160.3
Depreciación		534.4	534.4
Gastos de capital			374.1
Capital de trabajo	466.8	457.5	- 9.3
Otros activos	827.6	811.1	- 16.6
Inversión			348.2

Figura 5.7

Los gastos de capital son los gastos necesarios para soportar que la planta y equipo conserven su operabilidad óptima.

El capital de trabajo ya mencionamos que es la diferencia del activo circulante menos el pasivo circulante, y es el capital que requiere la empresa para hacer frente a sus compromisos en el corto plazo.

Capital contable.

Es el resultado de la diferencia del activo menos el pasivo. Y está tomado de la definición de que el capital contable es el residuo después de pagar los compromisos representados por el préstamo.

3. El Flujo de caja base se formo así:

Se trabaja como si la empresa objetivo estuviera solo financiada con capital contable para llegar al flujo de caja libre de activo de una empresa no apalancada UCF (ver figura 5.8).

UCF en año 1

	año 1
Utilidad antes de intereses e imp. (EBIT)	2602.5
Impuesto + PTU	<u>-1145.1</u>
Utilidad antes de impuesto (EBT)	1457.4
Depreciación	<u>534.4</u>
Flujo operativo	1991.8
(Total de inversiones)	<u>-348.2</u>
Flujo de caja libre de activo de una empresa no apalancada (UCF)	1643.6

Figura 5.8

Posteriormente se le suma el flujo generado por el escudo de impuesto que es igual al interés por la tasa de retención I R (fig. 5.9).

	año 1
UCF	1643.6
Flujo de escudo	1564.1 (0.44)= <u>688.2</u>
Flujo de caja libre de activo de la empresa apalancada (LCF)	2331.8

Figura 5.9

De la misma forma se le hace para generar los flujos de los años siguientes. Resumiendo, el flujo de caja libre de activo UCF que sirve de base se obtiene de las fuentes y los usos.

Las fuentes son:

La utilidad antes de impuestos y la depreciación

Y los usos son:

Incremento de capital de trabajo

Gastos de capital

Incremento de otros activos

Paso 2:

Calcular el valor presente del flujo de caja libre de activo aunado al valor terminal de activos.

Aquí es dónde empieza a ser diferente este método de otros, iniciando con la tasa de descuento utilizada, ya que los inversionistas desean obtener los mismos rendimientos que si invirtieran en algún otro activo con el mismo riesgo como si fuese financiado enteramente con capital contable. Tenemos como parámetro para compañías sin deuda una tasa de rendimiento R_0 de 24.61 % como habíamos especificado anteriormente. Para el valor final de los activos, tomamos la generación de flujo a perpetuidad, suponemos un crecimiento de 1% anual a perpetuidad del último flujo pronosticado que es el año cuatro, dando lo siguiente:

$$\text{Valor a perpetuidad de los activos} = F4 \frac{1+g}{R_0 - g}$$

dónde: $F4$ Flujo de caja libre de activo en el año cuatro. g Tasa de crecimiento. R_0 Tasa de rendimiento del capital contable para empresas típicas sin deuda.

$$\text{Valor a perpetuidad de los activos} = 1477.4 \frac{1+0.01}{0.2461-0.01} = 6318.9$$

El valor presente del flujo de caja libre de activo aunado al valor a perpetuidad de los activos proporciona el valor presente de la empresa V_U como si fuera únicamente financiado con capital contable y es el indicado por la tabla 2 de paso 2.

Tabla 2 del paso 2

	año1	año 2	año 3	año 4
UCF	1643.6	1419.6	1448.2	1477.4
Val. final activo				6318.9
V_U	6214.6			
Tasa descto. R_0	24.61%			

El segundo renglón UCF se tomo del antepenúltimo renglón de la tabla 1 del paso 1.

Paso 3

Evaluar efectos financieros.

Solo examinamos el efecto del escudo financiero. Como sabemos, los intereses son considerados como un insumo y por tanto son deducibles de impuestos, a diferencia de los dividendos que son susceptibles de impuestos en el caso de que fuera financiado todo con capital contable donde no paga intereses pero tampoco hay deducción de impuestos. Por lo tanto, la deducción de intereses disminuirá el impuesto pagado en una cantidad igual al interés por la tasa de retención; esta cantidad se le llama escudo de impuestos. Para nuestro caso en el primer año es $1564.1 (0.44) = 688.2$ [mum]. Para el valor terminal del escudo se considera a perpetuidad el flujo del escudo en el año cuatro, pero tomando en cuenta que toda la deuda se cambia por una sola a una tasa de intereses del 20%. La tasa de crecimiento es la misma del 1%. La tasa de descuento es la tasa de deuda a largo plazo que es el 20%. Así que el valor terminal del escudo de intereses por impuestos fue igual al interés de la deuda a largo plazo por la tasa de retención y por uno mas la tasa de crecimiento de los activos entre la tasa de descuento menos la tasa de crecimiento.

$$\text{Valor terminal del escudo de impuestos} = DLP R_B R \frac{1+g}{R_D - g}$$

donde : DLP Deuda largo plazo. R_B Tasa de préstamo de la DLP. R Tasa de retención (impuesto + PTU). g Tasa de crecimiento de los activos. R_D Tasa de riesgo del escudo.

$$\text{Valor terminal escudo imp.} = 4456 (0.2) 0.44 \frac{1+0.01}{0.2-0.01} = 2084.5$$

El valor presente de los efectos financieros es el indicado en la tabla 3 del paso 3.

Tabla 3 del paso 3

	año1	año 2	año 3	año 4
Flujo escudo	688.2	617.3	558.7	490.6
Val. fin escudo				2084.5
VP Ef. Financie	2507			
Tasa descto. R_B	21%			

Paso 4.

Integrar los componentes para obtener el VPA.

Se observa en la tabla 4 del paso 4.

Tabla 4 del paso 4

V_u	6214.6
VP del escudo	<u>2507.0</u>
VPA	8721.6

Paso 5

Adaptar el análisis para llenar las necesidades de la dirección.

Sabemos que una parte del valor del negocio es creado por la compañía objetivo, pero también existe creación de valor con las iniciativas de la compañía compradora, así que este método nos indica cuánto vale cada iniciativa y cuál es el origen para llevar un control adecuado con la finalidad de que efectivamente cada ejecutivo involucrado haga lo necesario para incrementar el valor que le corresponde. También nos indica que porcentaje del valor creado en los pronósticos de flujo queda con la compañía objetivo por el simple hecho de vender, aunado a que se le está pagando por adelantado, aunque realmente todavía no se crea el valor, sin embargo ya comienza la repartición desde el momento de la venta.

El paso 5 descompone el valor base obtenido en el paso 1 de tal forma que la base actual representa el negocio como esta actualmente (ver tabla 5 del paso 5), el valor presente es de solo 5585.1 [mum]. Posteriormente se desglosan los incrementos de valor para cada una de las iniciativas que ha propuesto la dirección de la compañía compradora, y en nuestro caso solo tenemos el incremento del apalancamiento más el PTU que es de 629.5 [mum]. Note que el VPA es menor que el valor actual de la compañía objetivo por lo cual se rechaza la compra ya que representaría una pérdida como lo indica el resumen de la tabla 6 del paso 5. El análisis se puede extender para diferentes aspectos, por ejemplo: tasas de deuda, tasas de riesgo, etc., el desglose se llevaría a cabo de la misma forma que manejamos este trabajo.

Tabla 5 del Paso 5		ADAPTAR EL ANALISIS PARA LLENAR LAS NECESIDADES DE LA DIRECCION				
		unidades monetarias en millones				
BASE ACTUAL		AÑO 0	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4
UAI		2342.3	2389.1	2436.9	2485.6	
(Impuesto+PTU)	0.44	<u>-1030.6</u>	<u>-1051.2</u>	<u>-1072.2</u>	<u>-1093.7</u>	
UAI		1311.7	1337.9	1364.7	1391.9	
Depreciación		<u>534.4</u>	<u>523.7</u>	<u>528.9</u>	<u>534.2</u>	
Flujo Operativo		1846.0	1861.6	1893.6	1926.2	
Inversión						
(Gastos Capital)		-374.1	-602.2	-608.3	-614.3	
(Δ Cap trab)		9.3	-4.6	-4.6	-4.7	
(Δ Otros activos)		<u>16.6</u>	<u>16.2</u>	<u>15.9</u>	<u>15.6</u>	
(Tot Inversiones)		<u>-348.2</u>	<u>-590.6</u>	<u>-597.0</u>	<u>-603.4</u>	
Flujo libre caja base		1497.9	1271.0	1296.6	1322.7	
Valor final base						5657.4
Tasa descuento Ro	0.2461					
Tasa perpetuidad						0.01
VP Base	5585.1					

La tabla 6 del paso 5 es un resumen del desglose de los valores creados y la distribución de valor en caso de compra, esto se observa en las figuras 5.10 y 5.11 respectivamente. Para el valor terminal del escudo se considera a perpetuidad el flujo del escudo en el año cuatro, pero tomando en cuenta que toda la deuda se cambia por una sola a una tasa de intereses del 20%. La tasa de crecimiento es la misma del 1%. La tasa de descuento es la tasa de deuda a largo plazo que es el 20%. Así que el valor terminal del escudo de intereses por impuestos fue igual al interés de la deuda a largo plazo por la tasa de impuestos y por uno mas la tasa de crecimiento de los activos entre la tasa de descuento menos la tasa de crecimiento.

Fuentes de creación de valor

Δ Valor del escudo	629.5
Valor del escudo	2507.0
Valor base	<u>5585.1</u>
VPA	8721.6
Vendedor	16698.8
Comprador	- 7977.2
VPA	8721.6

Tabla 6 del paso 5

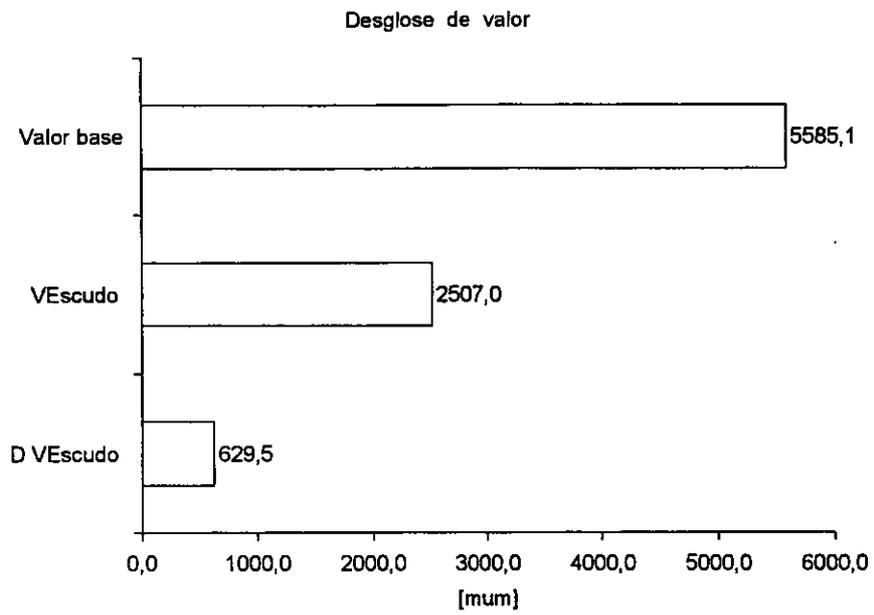


Figura 5.10

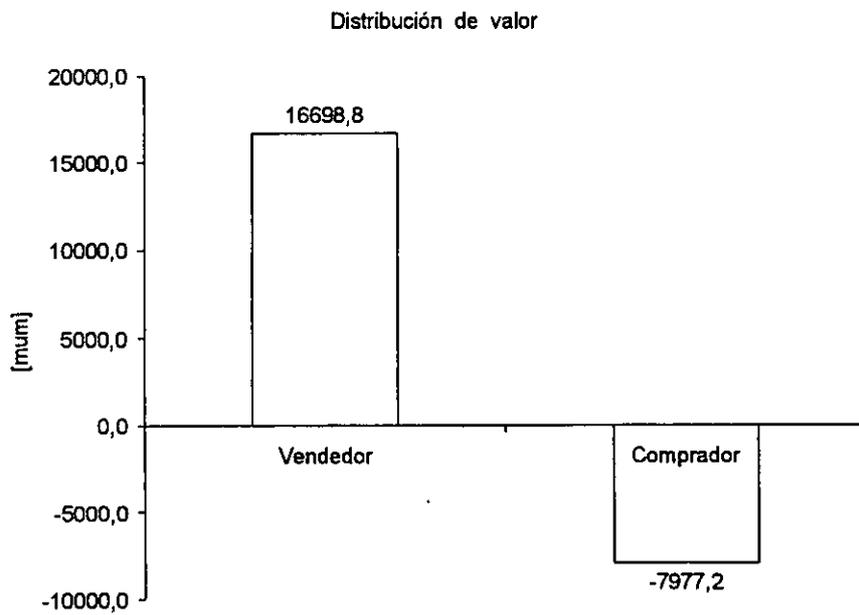


Figura 5.11

5.3. Valor presente de la empresa objetivo apalancada a partir de los flujos de caja libre de activos de la empresa no apalancada descontados al costo ponderado de capital (método CPC).

El costo ponderado de capital referencia a que los activos se están financiando con deuda y con capital contable, pero cada fuente tiene una tasa de descuento diferente por lo que se hace una ponderación del capital usado. Aquí se calculo de otra forma. La fórmula utilizada es la dada en el capítulo 3 de valuación de empresas.

$$CPC = \frac{V_u}{V_L} R_o$$

Sustituyendo datos:

$$CPC = \frac{6214.6}{8721.6} \cdot 0.2461 = 17.54 \%$$

La fórmula para obtener el valor presente es:

$$VP = \frac{\sum_{T=1}^{T=N} UCF_T}{(1+CPC)^T} + VTA$$

Donde: VP Valor presente de la empresa apalancada utilizando los flujos de caja libre de activos de la empresa no apalancada descontados al costo ponderado de capital. UCF Flujo de caja libre de activos de la empresa no apalancada. CPC Costo ponderado de capital. VTA Valor terminal al año cuatro de los flujos de caja a perpetuidad de una empresa no apalancada considerando un crecimiento del 1% y descontados al costo ponderado de capital. N,T Años.

La fórmula usa los mismos flujos de caja libre de activo calculados en el valor presente ajustado VPA, que son los flujos de una empresa no apalancada. Para la tasa del costo ponderado de capital se deben usar valores de mercado tanto de la deuda como del capital contable, y no los tenemos pero es lo que se anda calculando, por lo tanto aquí radica la falla de este método. Es decir requiere de valores de mercado (de la deuda y el capital contable) la tasa del costo ponderado de capital y esta tasa del CPC sirve para encontrar el valor de mercado de la empresa. Si tuviéramos los valores de mercado de deuda y capital contable no necesitaríamos ya calcular la tasa del CPC para a su vez calcular el valor de la deuda y el capital contable. Recordemos que los intereses de la deuda se consideran un insumo por lo que se descuenta del

ingreso antes de impuesto (EBIT), entonces, así el costo de usar deuda se va disminuyendo por el impuesto y se paga solo el interés por (1-tasa de retención). Por esto se usa la deuda y además su tasa es más barata que la tasa que esperan los accionistas.

Valor presente método CPC

	año 1	año 2	año 3	año 4
UCF	1643.6	1419.6	1448.2	1477.4
V final activo				6318.9
Valor presente	7402.4			
CPC	17.54 %			

Figura 5.12

5.4 Flujo a capital (método FAC).

Este método también utiliza los flujos de caja libre al capital contable de una empresa apalancada descontados a la tasa que requieren los accionistas, y obtiene el valor presente del capital contable. La fórmula para obtener el valor presente es:

$$VP_{FAC} = \sum_{N=1}^{N=4} \frac{FAC_N}{(1+R_s)^N} + \frac{VT_{FAC4}}{(1+R_s)^4}$$

donde: VP_{FAC} Valor presente de los flujos de caja libre al capital contable de la empresa apalancada descontados al costo de capital. FAC_N Flujo de caja libre al capital contable de la empresa apalancada en el periodo N. R_s Costo de capital. VT_{FAC4} Valor terminal al año cuatro de los flujos a capital a perpetuidad de una empresa apalancada considerando un crecimiento del 1% y descontados al costo de capital. N Años.

Los flujos de caja libre a capital se calculan a partir de los flujos de caja libre de activos de la empresa financiada solo con capital propio, deduciendo los intereses multiplicados por uno menos la tasa de impuestos más PTU, es decir:

$$FAC = UCF - I(1-R)$$

donde: FAC flujo de caja libre al capital contable de la empresa no apalancada. UCF flujo de caja libre de activos de la empresa no apalancada. R tasa de impuesto + PTU = $R_T + R_{PTU} = 0.34 + 0.10 = 0.44$. I intereses.

Los resultados se muestran en la fig. 5.13.

Cálculo del FAC

	año 1	año 2	año 3	año 4
UCF	1643.6	1419.6	1448.2	1477.4
-I (1-0.44)	- 875.9	- 785.6	- 711.0	- 624.3
FAC	767.7	634.0	737.2	853.0
V final FAC				3263.5
Valor presente	2912.4			
R_s	27.4 %			

Figura 5.13

La tasa R_0 es la tasa utilizada en el cálculo del valor presente ajustado para una empresa no apalancada y es igual a 24.61 %. La deuda B y el capital contable S se tomaron con los datos a perpetuidad, es decir la razón de deuda objetivo. El valor terminal de los flujos apalancados se consideró a perpetuidad con un crecimiento del 1%, y con la tasa R_S calculada. El capital contable genera así solo 2912.4 que es mayor que el valor inicial del capital contable de 1862 pero menor al valor de mercado de la empresa de 15472.8, y también a la inversión inicial de capital contable de:

$$9389.2 = 16698.2 - 8721.6 + 1862.$$

Como la deuda varia y la tasa del capital apalancado R_S es función de la razón de deuda, se graficó para los siguientes valores de deuda: a) sin deuda b) objetivo c) promedio de los cuatro años de flujos pronosticados d) inicial. Lo anterior se observa en la fig. 5.14:

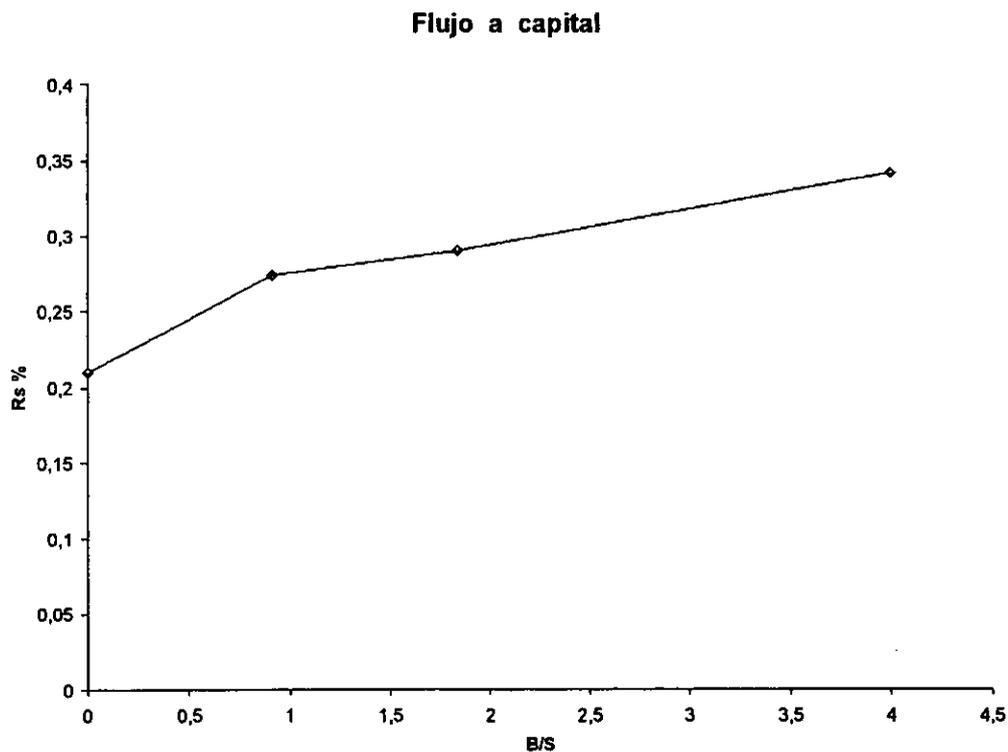


Figura 5.14

5.5 Tasa interna de rendimiento (método TIR).

El valor presente de los flujos descontados a la tasa interna de rendimiento es igual al valor de la empresa, es decir a esta tasa no se obtiene ningún beneficio considerando el valor de adquisición de la empresa. Los flujos utilizados son los flujos de toda la empresa LCF que son la suma de los flujos UCF más los flujos del escudo de impuestos, como hemos indicado en el capítulo 3 de valuación de empresas con apalancamiento, quedando el cálculo así:

$$\frac{2175.4}{(1+TIR)} + \frac{1896.6}{(1+TIR)^2} + \frac{1879.9}{(1+TIR)^3} + \frac{1856.5}{(1+TIR)^4} + 1856.5 \frac{(1+g)}{(TIR-g)^4} - I_o = 0$$

Dónde: g tasa de crecimiento = 0.01 ; I_o inversión inicial = 16,698.8 [mum].
Resultando en una TIR de 12.07 %.

Con el valor que proporciona el VPA resulta en una TIR de 22.6 %, como se observa en la fig. 5.15

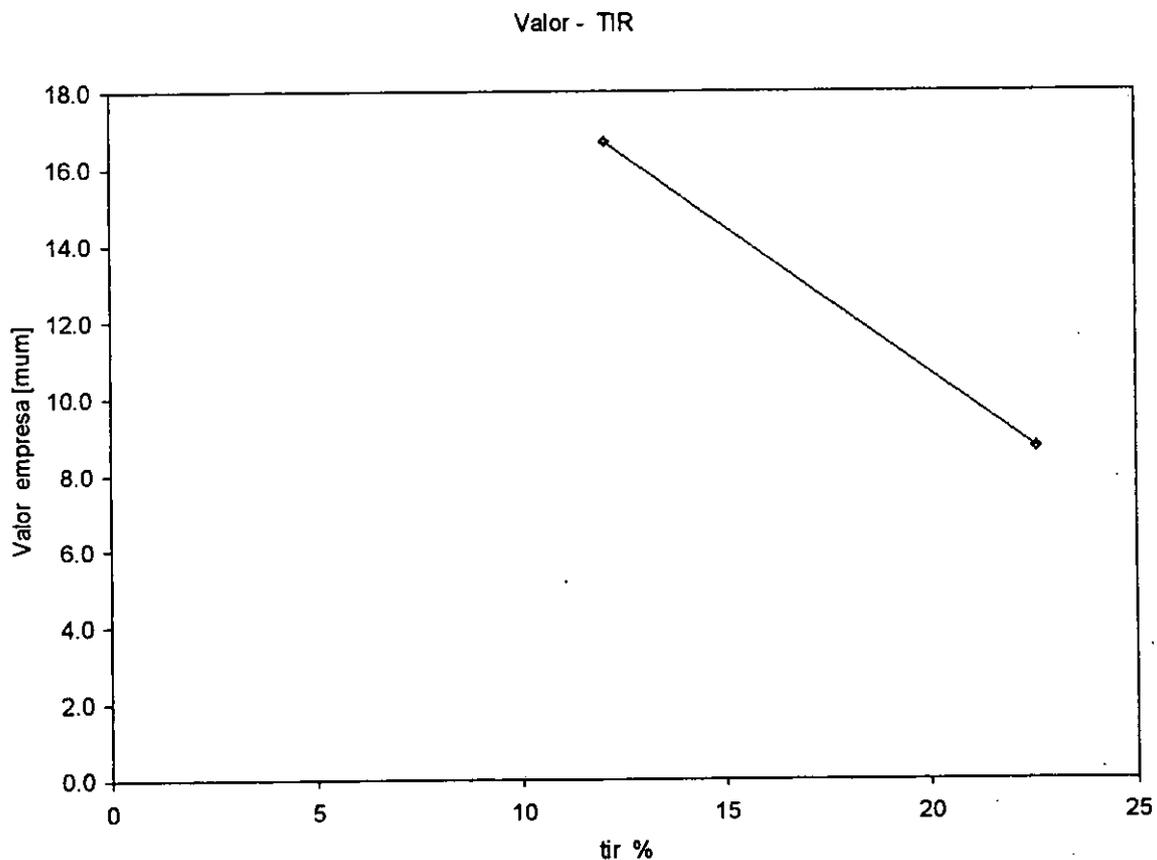


Figura 5.15

3. El valor presente del escudo financiero vale 2507.0 [mum].
4. Ni con este escudo el valor presente neto es positivo.
5. El VPA es el único que obtiene dos valores: el operativo y el escudo financiero.
6. El VPA es el único que obtiene las fuentes de creación de valor.
7. No conviene la compra. Están sobrevaluadas las acciones con estos flujos que dan.

De los otros métodos:

8. Utilizar una única tasa de descuento provoca error (ya que la deuda es variable) como es el CPC y TIR. En el CPC causa en este ejemplo un error muy grande en la valuación de la empresa ya que dio un resultado de 7402.4 [mum].
9. El FAC solo es el capital contable.

A mi parecer el método del VPA presenta ventajas:

al desglosar el flujo operativo del financiero y las fuentes de creación de valor. Supera barreras como la tasa de descuento para una empresa sin apalancamiento apoyándose en la tasa a capital de la líder. Se le agrego últimamente la ventaja de las fuentes de creación de valor que lo hace más completo.

Capítulo 6

Conclusión

Es importante hacer notar que teorías de otros países se pueden adecuar para aplicarlas a la valuación de empresas en nuestro México. Se ha transitado desde las bases teóricas de la tasa de interés y el flujo de caja libre de activo necesarios para poder utilizar las técnicas de presupuesto de capital, y dentro de estas técnicas en la que más se ha hecho hincapié por ser el objetivo de tesis ha sido la utilización del valor presente ajustado VPA. Como el valor de un activo es el determinado por el flujo de caja generado en el futuro y descontado a la tasa adecuada, el VPA valiéndose de un principio fundamental de finanzas el cuál indica la separación de la parte operativa y la parte financiera, nos ha mostrado como mediante el símil de tener la empresa financiada solo con capital propio siendo este el equivalente de la parte operativa, y además nos ha mostrado que al financiarse con deuda se genera el escudo de impuesto que es el equivalente de la parte financiera. Como parte de la adecuación se ha partido de datos claves de la empresa y también como mediante la tasa de rendimiento a capital de la empresa líder y la tasa de préstamo se ha podido calcular la tasa de descuento a capital para la empresa financiada solo con capital propio siendo que en la realidad no existe ninguna empresa así en el ramo estudiado. También importante ha sido mostrar la mejora del método de Luerman la cuál desglosa las fuentes de creación de valor y ver por ejemplo en el caso de comprar una empresa que tanto se queda con el vendedor de las mejoras que piensa hacer el comprador pero sin haber capitalizado y ganado todavía estas mejoras, es decir se empieza la repartición (con la sola esperanza de ganarlo) desde el precio pactado en la compra. Al comparar el VPA con otros métodos clásicos de valuación como son el costo ponderado de capital CPC, flujo a capital FAC, tasa interna de rendimiento TIR, se recalco la ventaja del VPA de hacer caso al principio de separación de la parte operativa y la financiera que no la tienen los otros métodos. Por el trabajo de tesis desarrollado se sugiere utilizar más el método del VPA.

BIBLIOGRAFÍA

¹Dheeriya, Prakash Ph. D., pag. 41 de las notas del curso de Finanzas Internacionales impartido en la DEPFI en agosto de 1998.

²Luerman A., Timothy, Using APV: A better tool for valuing operations, Harvard Business Review, mayo- junio de 1997, pags. 145-154, 202.

^{3,4} Instituto Mexicano de contadores Públicos, ley del ISR 1997, (México, IMCP, 1997), pag. 115.

⁵Aftalion F., Poncet P., Las tasas de interés, (México, Fondo de Cultura Económica, 1985), pag. 12.

⁶Call T., Steven, Holahan L., William, Microeconomía, (México, GEI, 1983), pag. 21.

⁷Ross A., Stephen, Westerfield W., Randolph, Jaffe F., Jeffrey, Finanzas Corporativas, (España, Irwin, 1995), caps. 3, 15, 17.

⁸Brigham F., Eugene, Gapenski C., Louis, Financial management: theory and practice, (USA, The Dryden Press, 1997), pag. 234.

⁹Coss Bu, Raúl, Análisis y evaluación de proyectos de inversión, (México, Limusa, 1993), pag. 75.

¹⁰Heyman Timothy, Inversión contra inflación, (México, Milenio, 1992), pag. 307.